

De-v1 - IS336

Hoạch định nguồn lực doanh nghiệp (Trường Đại học Công nghệ thông tin, Đại học Quốc gia Thành phố Hồ Chí Minh)



Scan to open on Studocu

TRUÖNG ĐẠI HỌC CNTT KHOA HTTT

Mã đề thi 🚯

Tên môn: HOẠCH ĐỊNH NGƯỜN LỰC **В**Ё ТНІ КЕ́Т ТНÚС НОС КУ̀ II NĂM HOC 2021-2022

Thời gian làm bài: 75 phút; DOANH NGHIEP

Master data mô tả đối tượng/thực thể chính có liên kết với tổ chức và xuất hiện tại nhiều bước xử

Câu 9: Mô tả nào là ĐỨNG về khái niệm của Master data

Câu 8: TÀI KHOÀN PHÀI TRÀ -331 dùng để ghi nhận CÔNG NỢ của đối tượng nào sau đây

D. Incomming Shipment/ Inbound Deliver

A:Nhà cung câp

C. Nhân viên

v/nghiệp vụ

hoat dong giao hang toi

 B. Đổi tượng khác D. Khách hàng Câu 10: TRONG QUI TRÌNH SẢN XUẤT, dữ liệu nào được liệt kê sau đây là dữ liệu giao dịch

B. Master data mô tả dữ liệu phát sinh từ phân hệ bán hàng và mua hàng C. Master data mô tả dữ liệu hoạch định chiến lược chung của tổ chức

D. Master data mô tả dữ liệu về cấu trúc phân cấp trong tổ chức

3	
n7 -	_
1	r tài liệu)
5	10
₹.	-
3	:=
	1
Ξ.	6
	2
3	1
5	7
-	
	0
3	2
0	0
1	2
-	0
5	0
₹.	2.
=	1
30	3
=	-
S	1
3	-5
=	
3	(Thi sinh không được sử dụng
=	F
ü	-
+v cau trac ngniệm – oa, 1 cau tự tuận	
*	

Họ và tên giám thị 1:	Chữ ký:	Họ và tên giám thị 2:
Họ và tên thí sinh:	MSSV:	STT trên DS thi:

Chữ ký:

PHÁN 1: TRÁC NGHIỆM (84)

Câu 1: Hệ thống nào bên dưới hỗ trợ hoạch định các yêu cầu sản xuất và tối ưu hóa hoạt động vận chuyên material và dịch vụ hậu cân (logistic)

Câu 11: Khi khách hàng nhận hàng từ công ty. Khách hàng muốn biết chuyển hàng này là cho lệnh mua

D. Production Order (Manufacturing Order),

C. Work Center

 Bill of Material (BOM. B. Product information

(transaction data)

nàng nào (Purchase Order) của khách hàng thị phía công ty sẽ phải làm sao hỗ trợ khách hàng

P. Sử dụng reference code trong phiếu xuất kho (Delivery Order) để lưu mã đơn mua hàng (Purchase

Câu 12: Sử dụng đối tượng nào sau đây để nhà quản lý kho ghi nhận việc nhập hàng

Order) của khách hàng

 A. Supplier Invoice C. Purchase Order

B. Delivery

Cầu 13: Quy trình nào liên quan đến việc tạo ra sản phẩm

A. Material Planning

C-Production Process san xuat B. Procurement Process thu mua D. Lifecycle Data Management

Incomming Shipment/ Inbound Deliver

C. Cùng với khách hàng rà soát lại các đơn mua hàng (Purchase Order) của khách hàng

B. Không cần kiểm tra, cứ giao hàng

A. Không có cách nào

A. Customer Relationship Management

B. Supplier Relationship Management

C.Supply Chain Management

D. Product Lifecycle Management

Câu 2: Hoạt động nghiệp vụ (Business Process nào mà mọi loại hình doanh nghiệp đều có)

A. Hoạt động hỗ trợ khách hàng (Customer Services)

B. Hoạt động bán hàng (Sales/Fulfillment)

C. Hoạt động tài chính/kể toán (Financing/Accounting)

D. Hoạt động sản xuất (Production)

Câu 3: Hệ thống ERP giúp:

A. Đáp ứng các nhu cầu khác nhau của khách hàng

B. Giải quyết xung đột giữa các bộ phận

C. Tự động hóa quy trình và chức năng kinh doanh, xử lý thông tín, v v

D. Tất cả đáp án đều đúng

Câu 4: Mô tá nào là ĐÚNG về khái niệm của transaction data

B. Đữ liệu được phát sinh sau khi người dùng tạo thành công cấu trúc tổ chức A. Đữ liệu được phát sinh sau khi người dùng hoàn tất 1 xử lý hay thao tác

D. Dữ liệu được phát sinh sau khi người dùng tạo thành công đữ liệu về vendor và customer master C. Dữ liệu được phát sinh sau khi người dùng tạo thành công dữ liệu về material master

A. Tính toán thời gian lead time cho sản xuất

cuất cần thiết

1. Tím toán số lượng nguyên vật liệu cần thiết cho sản xuất C. Là một phương thức được gọi tự động hoặc bằng tay

D. Purchase Order 2. Payment

B. Purchase Requisition Giai doan de nghi mua hang

Câu 7: Sử dụng đối tượng nào sau đây để nhà quản lý kho ghi nhận việc nhập hàng

B. Delivery

Material requiremnts planning Câu 5: Khái niệm MRP run nghĩa là: B. Tạo các procurement (Manufacturing Order hoặc Purchase Order. với số lượng đặt hàng hoặc sản

Can 6: Buớc cuối cùng của quy trình mua hàng? A. Invoice

A. Supplier Invoice

C. Purchase Order mua hang

This document is available on

studocu

-B. Sử dụng reference code trong phiếu xuất kho (Delivery Order) để lưu mã đơn mua hàng (Purchase Order) của khách hàng

Câu 14: Khi khách hàng nhận hàng từ công ty. Khách hàng muốn biết chuyến hàng này là cho lệnh mua

nàng nào (Purchase Order) của khách hàng thì phía công ty sẽ phải làm sao hỗ trợ khách hàng

C. Không cần kiểm tra, cứ giao hàng

A. Không có cách nào

D. Cùng với khách hàng rà soát lại các đơn mua hàng (Purchase Order) của khách hàng

Câu 15: Hoạch định chương trình sản xuất (Planning of Production Program) là

A. Ám chỉ chiến lược sản xuất MTO & MTS như MTO & MTS B. Quyết định số lượng nguyên vật liệu cần sản xuất

*Luu y: Nhung hthuc sx, loai hinh sx, pthuc luu kho

luu kho

C. Quyết định số lượng nguyên vật liệu cần mua mua hang

D. Các đáp án khác đều SAI

Câu 16: Hệ thống nào bên đưới kết nối ERP với khách hàng, hỗ trợ quản lý marketing, bán hàng và địch ,u chăm sóc khách hàng:

A. Product Lifecycle Management

-B. Customer Relationship Management

C. Supply Chain Management

D. Supplier Relationship Management

Trang 1/7 - Mã đề thi 132

Trang 2/7 - Mã đề thi 132

A. Duy nhất 1 lệnh mua hàng tương ứng

B. Nhiều hơn một Quotation

C. Duy nhât một nhà cung câp

D. Duy nhật một Quotation tương ứng

Câu 18: Trong qui trình mua hàng, chứng từ nào sau đây KHÔNG tương tác với phân hệ kế toán

B. Phiếu thanh toán (Phiếu chi/Báo Nơ)

E. Don mua hàng

D. Phiếu nhập kho cong no

A. ERP hỗ trợ cho các hoạt động nghiệp vụ bên trong của tổ chức Câu 19: Mô tả nào là SAI về Enterprise Resource Planning?

C. ERP tích hợp quy trình nghiệp vụ theo chức năng và xuyên chức năng (functional and cross-0 B. ERP chỉ phù hợp cho các doanh nghiệp có quy mô nhỏ và vừa

D. ERP bao gồm Operations (Production, Human Resources, Finance and Accounting, Sales and unctional business processes

Distribution, and Procurement

Câu 20: Chi phí nào sau đây là chi phí khi triển khai ERP?

A. Phân cứng

Dat cả các đáp án

B. Tu vân

Câu 21: Điều nào sau đây là ĐƯNG?

B. Hệ thống ERP được sử dụng trong cả các tổ chức lớn và nhỏ A. Hệ thống ERP chi được sử dụng cho các tổ chức lớn

C. Hệ thống ERP chi được sử dụng trong các tổ chức nhỏ

D. Hệ thống ERP được sử dụng trong lập kế hoạch dài hạn

Câu 22: Điều nào sau đây là "CỐT LÕI" của hệ thống ERP

A. Con người, nhân viên sử dụng nhan to quyet đinh su thanh cong

B. Khác hàng

Downloaded by Trinh Trinh (trinhtrinh3.14159@gmail.com)

Cơ sở dữ liệu

D. Thông tin

Sâu 23: Loại data nào sau đây không phải là Master Data của qui trình sản xuất

A. BOM (Bill Of Majerials.

B. Production order

C. Work center

D. Material

Câu 24: Sự khác biệt cơ bản trong một tổ chức trước và sau khi triển khai ERP là gì?

A. Cơ sở dữ liệu giữa các phòng ban có thể chia sẻ cho nhau Β. Co sở dữ liệu tập trung cho tất cả các phòng ban

muc dich: centralization

C. Các phòng ban có thể không cùng chung một vị trí địa lý.

D. Tất cả những điều trên

Câu 25: Khái niệm Account trong phân hệ CRM hiểu là đối tượng

Doanh nghiệp khách hàng, đối tác hoặc kể cả đối thủ

B. Tài khoản kể toán

C. Tài khoản ngân hàng

D. Tài khoản người dùng

Câu 26: Khái niệm Lead trong phân hệ CRM trên ERP ám chỉ

A. Đầu mối liên hệ bán hàng

B. Người dẫn đầu doanh nghiệp khách hàng

C. Cơ hội bán hàng

D. Thời gian giao hàng dự kiển

Câu 27: Trong qui trình bán hàng, dữ liệu nào được liệt kê sau đây là dữ liệu nền (master data).

A. Danh mục khách hàng

D. Phiểu xuất kho B. Báo giá

Câu 28: Các quan điểm nào sau đây về mối liên hệ giữa phân hệ CRM trên ERP là đúng

A. Cơ sở dữ liệu khách hàng của CRM nên tách riêng ra so với ERP

B. CRM là nền tảng tốt nhất để phát triển ERP

ERP có thể vận hành mà không cần có phân hệ CRM

D. CRM không nên tách riêng biệt so với ERP

Câu 29: CUSTOMER LEAD TIME thể hiện khoảng thời gian nào sau đây

 Thời gian gom hàng và đóng gói A. Thời gian trung chuyên

C. Thời gian chất hàng

B. Thời gian giao hàng hứa với khách khi nhận đơn hàng

Câu 30: Giá bán của sản phẩm được cấu hình ở

A. Trường Sale Price trong Product Master Data

cau hinh khuyen mai B. Trong Price List Master Data

C. Trường Cost Price trong Product Master Data D. Không có đáp án

Câu 31: Loại kế toán nào sau đây liên quan trực tiếp đến Khách hàng

A. Accounts payable accounting tai khoan phai tra B. General ledger accounting so cai (so ke toan)

D. Asset accounting Tai khoan ghi nhan tai san cong ty C. Accounts receivable accounting .tkhoan phai thu

hoa don Câu 32: Qui trình order-to-cash có thể bắt đầu với bước

A. Nhập customer inquiry vào hệ thông

C. Tao Sales Order B. Tạo quotation

order to cash: tu luc dat hang den luc nhan tien mat ==> Ban hang order to payment: mua hang

Câu 33: Bước đầu tiên của quy trình sản xuất

A. Tất cả các câu đều đúng

A. Create Product

de nghi sx B. Request Production

C. Receive Finished Goods

D. Authorize Production

khach mua hang, la ho phai thieu no Câu 34: Trong quy trình bán hàng, khi invoice được tạo ra sẽ làm cho các tài khoản sau đây thay đổi A. Tài khoản doanh thu tăng, Tài khoản công nơ khách hàng tăng

B. Tài khoản doanh thu tặng, Tài khoản giá vốn hàng bán tăng

minhf

D. Tài khoản doanh thu giám, Tài khoán công nợ khách hàng giảm C. Tài khoản doanh thu giám, Tài khoản giá vốn hàng bán giám

Câu 35: Nhóm chứng từ nào sau đây là các transaction data tạo ra từ qui trình mua hàng PROCURE-TO-

PAY? Thu mua

phieu dong goi phieu Invoice, Confirmation of payment.

B. Customer inquiry, Quotation, Sales order, Outbound delivery document, Packing list, Goods issue, quy trinh ban hang Invoice, Confirmation of Payment.

 D. Purchase requisition, planned order, production order, goods receipt, goods issue. Câu 36: Phát biển nào sau đây KHÔNG đúng? C. Không có nhóm nào đúng.

Chi phí (Expenses) là những gì công ty nợ những người khác, bao gồm tiền nợ các nhà cung cấp và B. Kể toán phải trả không liên quan đến quá trình bán hàng khoản vay từ các tổ chức tài chính

C. Kể toán phải thu phải liên quan đến khách hàng

 Trong kể toán phải thu, khi thực hiện, thanh toán, tải khoán ngân hàng được ghi nợ và ghi có tài choản khách hàng tương ứng

Trang 3/7 - Mã để thi 132

Câu 37: Nhóm chứng từ nào sau đây là các transaction data tạo ra từ qui trình mua hàng PROCURE-TO-

A. Customer inquiry, Quotation, Sales order, Outbound delivery document, Packing list, Goods issue, Invoice, Confirmation of Payment

B. Purchase requisition, Request for quotation, Quotation, Purchase order, Goods receipt, Packing list, Invoice, Confirmation of payment.

C. Purchase requisition, planned order, production order, goods receipt, goods issue.

D. Không có nhóm nào đúng.

Câu 38: Một Request for Quotation (RFQ) có thể có

A. Duy nhất một Quotation tương ứng

C. Duy nhất 1 lệnh mua hàng tương ứng B. Duy nhất một nhà cung cấp

-b. Nhiều hơn một Quotation

Câu 39; Câu nói sau đây mô tả quy trình nghiệp vụ nào: "...Sử dụng dữ liệu lịch sử và dự báo bán hàng để lên kế hoạch mua sắm nguyên vật liệu và sản xuất sản phẩm"?

A. Fulfillment Process giong amazon

C. Procurement Process

B. Production Process Material Planning

Câu 40: Bước cuối cùng của quy trình mua hàng?

C. Payment

B. Purchase Requisition D. Purchase Order

PHẢN 2: TỰ LUẬN - sinh viên TỰ CHỌN I TRONG 3 câu dưới đây để làm (2đ)

This document is available on

Câu 1. Trình bày các thành phần chính của mạng lưới BlockChain. Minh họa một ứng dụng của

BlockChain trong lĩnh vực quản trị chuỗi cung ứng?

Câu 2. Trình bày quy trình quản lý hàng tồn kho đối với doanh nghiệp thương mại theo chiến lược quản

rị Make to Stock. (Quy trình mua hàng tồn kho MTS)?

Câu 3. Hãy mô hình hoá (sơ đồ, 1ru đồ, hình ảnh) hệ thống ERP và giải thích cách bạn biểu diễn?

Duyệt đề của Khoa/Bộ môn (ký và ghi rõ họ tên)

(ký và ghi rõ họ tên) Giảng viên ra đề

PHẦN TRẨ LỜI ĐÁP ÁN

PHÂN 1: TRẮC NGHIÊM

	_																														
20					40																										١
19					39															l											
18					38													l		İ											
17					37															ļ											
16					36											-															
15					35															ļ											
7					34																										
13					33																										
12					32																										
11					31																										
10					30																										
6					59													İ		İ											
∞					28																										
7					27																										
9					26				UÀN																						
S					25				PHÀN 2: BÀI LÀM TỰ LUẬN									İ		į											
4					72				¥M.1											İ											
3					23				NL.																						
7					22				2: B																						
_					21				IÀN																						
	A	В	۲	Q		В	C	D	PE	1	i	 · •	ŀ	i	i i	i	i	i	ŀ	i	į	i i	i	i	i	i	i	i	i	i	i

Trang 6/7 - Mã đề thi 132

13
thi
đề
Mã
1
1/7
Trang