

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ

«СЫКТЫВКАРСКИЙ ГУМАНИТАРНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ КОЛЛЕДЖ имени И.А. КУРАТОВА»

Копия верна

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ЦИКЛ ОБЩЕПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ДИСЦИПЛИНЫ

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

ОП.11БЫТОВАЯ КУЛЬТУРА И ЭТИКЕТ НАРОДОВ МИРА

для студентов, обучающихся по специальности 43.02.14Гостиничное дело

Квалификация: Специалист по гостеприимству

Сыктывкар, 2021

Рабочая программа учебной дисциплины Бытовая культура и этикет народов мира разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта по специальности среднего профессионального образования

 код
 наименование специальности

 43.02.14
 Гостиничное дело

(программа подготовки специалистов среднего звена среднего профессионального образования)

Разработчики

	Фамилия, имя, отчество	Ученая степень (звание) [квалификационная категория]	Должность
1	Носова Анна Викторовна	первая	преподаватель
2	Черных Анастасия		преподаватель
	Владимировна		

10	апреля	2021
[число]	[месяц]	[год]

Рекомендована

ПЦКП физической культуры и спортивных дисциплин

Протокол № 4_от 16 апреля 2021г.

Председатель ПЦК Сергеева Л.А.

Рассмотрена

научно-методическим советом ГПОУ «Сыктывкарский гуманитарно-педагогический колледж имени И.А. Куратова» Протокол № 6 от «09» июня 2021 г.

Председатель совета Герасимова М.П.

Содержание

	Содержание	3
1.	Паспорт рабочей программы учебной дисциплины	4
2.	Структура и примерное содержание учебной дисциплины	6
3.	Условия реализации учебной дисциплины	10
4.	Контроль и оценка результатов освоения учебной дисциплины	12

1. ПАСПОРТ

рабочей программы учебной дисциплины

ОП.11 Бытовая культура и этикет народов мира	
[наименование дисциплины в соответствии с ФГОС]	_

1.1. Область применения рабочей программы учебной дисциплины

1.11. 00/14/212	inprisionemin i	pado ien npo	pam	mility reducing green	
* *	іма учебной дисі	циплины являє	тся час	стью ППССЗ/ППКРС в	соответствии
с ФГОС СПО					
по специальности/	43.02.14	Гостиничн	ое дело	0	
профессии	[код]		Гнаимено	вание специальности полностью	
укрупненной группы с		43.00.0		Сервис и туризм	
japjiiioii ipjiiibi)	10.001	,,,	серые и туризм	
Рабочая програм	има учебной пис	шиппины може	т быть	ь использована	
т аоо-тал програм	пма учестой дис		71 OBITE	э использована	
только в рамках реали профессии	зации специалы	ности/ 43.02.	14	Гостиничное дело	
профессии		[код	L	[наименование специально	сти полностью]
1 0 3 4	, ,			v 1	
•			ктуре	е основной професс	сиональнои
образователь	1 1				
Данная учебная	дисциплина вхо	дит: 			
в обязательную	часть і	циклов			
ППССЗ/ППКРС					
в вариативную часть п	циклов ППССЗ/Г	ІПКРС +			
			[наим	ленование цикла в соответств	нии с ФГОС]
Изучение дисципли	ны предшеств	вует освоени	_		_
ПМ 1 Опганизация и ко	нтропь педтепьно	ости сотруднико	в спужі	бы приема и размещения	1
ПМ.2. Организация и ко					
ПМ.3. Организация и ко	нтроль деятельно	сти службы обс	лужива	ания и эксплуатации ном	
				бы бронирования и прод	
		ескольким проф	ессиям	грабочих, должностям сл	іужащих
(горничная, портье, аген	т по закупкам)				
[1	наименование профес	сионального модул.	я в соотв	зетствии с ФГОС]	
1.3. Цели и з	вадачи учебн	ой дисципл	ины .	– требования к р	езультатам
освоения уче	бной дисцип л	іины:			
•					

В результате изучения дисциплины

ОП.11 Бытовая культура и этикет народов мира

[наименование учебной дисциплины в соответствии с ФГОС]

обучающийся должен освоить общие (ОК)и профессиональные (ПК) компетенции.

Код		Наименование результата обучения						
		Общие компетенции						
OK 1.	Выбирать	Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности,						
	применительно к различным контекстам							

ОК 3.	Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное
	развитие.
OK 4.	Работать в коллективе и команде, эффективно взаимодействовать с коллегами,
	руководством, клиентами.
	Профессиональные компетенции
ПК 1.1.	Планировать потребности службы приема и размещения в материальных ресурсах
	и персонале
ПК 2.1.	Планировать потребности службыпитания в материальных ресурсах и персонале
ПК 3.1.	Планировать потребности службы обслуживания и эксплуатации номерного фонда
	в материальных ресурсах и персонале

1.4. гекомендуемое количество	часов на	oc	воение	примерно
программы учебной дисциплины:				
всего часов	84		в том чи	сле
максимальной учебной нагрузки обучающегося	84		часов, в	гом числе
обязательной аудиторной учебной нагрузки обучан	ощегося	72		часов,
самостоятельной работы с	бучающегося	12		часов;

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ 2.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

№	Вид учебной работы	Объем		
		часов		
1	Максимальная учебная нагрузка (всего)	84		
2	Обязательная аудиторная учебная нагрузка (всего)	72		
в то	м числе:			
2.1	лекции	52		
2.2	семинарские и практические работы	20		
3	Самостоятельная работа обучающегося (всего)	12		
	в том числе:			
	Указываются другие виды самостоятельной работы при их наличии			
	Итоговая аттестация в форме дифференцированный зачет	8 семестр		
	Итого	84		

2.2. Примерный тематический план и содержание учебной дисциплины ОП.11Бытовая культура и этикет народов мира

Ном	иер разделов и тем	Наименование разделов и тем Содержание учебного материала; лабораторные и практические занятия; самостоятельная работа обучающихся (если предусмотрены)	Объем часов	Уровень освоения	Формиру емые компетен ции (ОК, ПК)
	1	2	3	4	
	Тема 1.	Теоретические и философские аспекты проблематики в области обычаев и традиций народов мира	21		
Лекц	ции		13		><
Соде	ержание учебного	материала			
1	границах понят	нология и культурная антропология о семантических гий «обычай», «традиция». Значение традиций для развития ология традиционализма.		1	OK 1 OK 3
2	Глобализация и	и её влияние на культурные процессы.		1	
3	Традиции как с культурных тра	пособ трансляции социокультурных смыслов. Содержание адиций. Историческая трансформация культурных традиций.		1	
4	и традиции	ентичность и традиции в условиях глобализации. Молодёжь		1	OK 1
	инарские и тические работы	Обычаи в различных сферах общественной жизни». Правовой обычай и юридический закон. Обычай делового оборота. Нравственные обычаи древности и современности. Религиозные обычаи и сфера услуг.	5	2	OK 1 OK 3 OK 4
	остоятельная та студентов	Изучить историю и этапы развития традиций питания	3	2	OK 1 OK 3 OK 4
	Тема 2.	Обычаи и обряды брачно-семейного цикла и производственной деятельности человека у разных народов	21		
Лекц	ции		13		
Соде	ержание учебного	материала	1		
1	и земледельцев	е хозяйство. Производящее хозяйство. Обряды кочевников . Обряды календарного цикла. Сословные обряды.		1	OK 1 OK 3
2		и, ее исторические формы.		1	
3		ояды, регулирующие гендерные отношения.]	1	
4	посвящения.	нка и обряды с этим связанные. Наречение имени. Обряды		1	
	инарские и тические работы	 Семинар-игра: «Инициация: переход из мира детства в мир взрослых» Профессиональные традиции и обряды 	5	2	ПК 1.1 ПК 2.1
	остоятельная та студентов	 Доклады на темы: Влияние природных (географическое положение, климат), социальных, экономических факторов на развитие традиций. Национальный репертуар блюд славянских народов. Особенности и своеобразие в переработке продуктов. 	3	2	
	Тема 3.	Традиционныеосновыкультурынародовмира	21		
Лекц			13		
Соде	ержание учебного]		\geq
1	культуры на фо	основы культуры народов Европы. Влияние античной ормирование культурных традиций Европы. Христианство стержень европейской культуры. Кризис современной		2	OK 1. OK 3. OK 4.
3	Культурные ос	нования российских традиций. иции народов Северной и Южной Америки		2 2	

Семинарские и практические работы инародов по выбору студента (представить традиции, обычаи, прахдники, кульнарные рецепты) 5 3 ПК 1.1 ПК 2.1 ПК 3.1 ПК 2.1 ПК 3.1 ПК 2.1 ПК 2.1 ПК 3.1 ПК 3.1 ПК 2.1 ПК 3.1 П	4	Обычаи и тради	иции народов Ближнего и Дальнего Востока		2	
Обычаи, праздники, кулинарные рецепты) Самостоятельная работа студентов Радуница, Рождество Кристово, крещение Господне, Благовещение Пресвятой Богородицы, Масленица и т.д.). Медико-биологические аспекты питания во время постов. Вететарианство — особая система питания. Особенности питания в католицизме и протестантизме. Пищевые обряды и традиции питания в нудаизме. Кошерные и трефные предписания на пищевые продукты. Пища и питания в праздники и посты (Шаббат, Рош-Гашап, Йомкипур, Пурим, Псеах, Шавоут). Характеристика пищевых обрядов и традиций питания в исламе. Влияние разнообразия мусульманского мира на традиции и культуру питания. Пища и трапеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамалап). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Лекции Тема 4. Этикет народов мира 1 Особенности этикета разных народов. 2 Служебный этикет, тикет особого случая. 3 Семейный этикет, тикет особого случая. 3 Семейный этикет, тикет особого случая. 4 Национальный и религиозный этикет. Семинарские и правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета Самостоятельная работы процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса. Оталь коммерческого переговорного процесса. Оталь коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.	Семи	нарские и	Представить традиции и обычаи одного из европейских	5	3	ПК 1.1.
Самостоятельная работа студентов Традиции питания в христианстве: (православие − Пасха, Радуница, Рождество Христово, крешение Господне, Благовещение Пресвятой Богородицы, Масленица и т.д.). Медико-биологические аспекты питания в овремя постов. Вегетарианство – особая система питания, Особенности питания в католицизме и протестантизме. Пищевые обряды и традиции питания в иудаизме. Кошерные и трефные предписания на пишевые продукты. Пища и питание в праздники и посты (Шаббат, Рош-Гашан, Йомкипур, Пурим, Песах, Шавоут). Характеристика пищевых обрядов и традиций питания в исламе. Влияние разнообразия мусульманского мира на традиции и культуру питания. Пища и трапеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. 13 Тема 4. Этикет народов мира 13 Особенности этикета разных народов. 1 ОК 1. Содержание учебного материала 1 Особенности этикета разных народов. 1 ОК 1. Соденный этикет. 3 Семейный этикет. Светский этикет. 1 ОК 3. Семинарские и практические работы учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета 5 2 ПК 1.1. Самостоятельная работа студентов 1 Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса. Учётом национальных, культурных и религиозных традищий, обычаев и этикета 3 2 Самостоятельная работа студентов 1	практ	ические работы	народов по выбору студента (представить традиции,			ПК 2.1.
работа студентов Радуница, Рождество Христово, крещение Господне, Благовещение Пресвятой Богородицы, Масленица и т.д.). Медико-биологические аспекты питания во время постов Вегетарианство — особая система питания. Особенности питания в католицизме и протестантизме. Пищевые обряды и традиции питания в иудаизме. Кошерные и трефные предписания на пищевые продукты. Пища и питание в праздники и посты (Шаббат, Рош-Гашан, Йомкинур, Пурим, Песах, Шавоут). Характеристика пищевых обрядов и традищий питания в посты (Шаббат, Рош-Гашан, Йомкинур, Пурим, Песах, Шавоут). Характеристика пищевых обрядов и традищий питания в исламе. Влияние разнообразия мусульманского мира на традищии и культуру питания. Пища и трапеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Тема 4. Этикет народов мира 13 Солержание учебного материала 1 Особенности этикета разных народов. 2 Служебный этикет, этикет особого случая. 3 Семейный этикет. Светский этикет. 3 Семейный этикет. Светский этикет. 4 Национальный и религиозный этикет Семинарские и правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета. Самостоятельная работы студентов Подтотовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влиянощие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Отапъв коммерческого переговорного процесса и приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса и процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.			обычаи, праздники, кулинарные рецепты)			ПК 3.1.
Благовещение Пресвятой Богородицы, Масленица и т.д.). Медико-биологические аспекты питания во время постов. Вегетарианство – особая система питания. Особенности питания в католицизме и протестантизме. Пищевые обряды и традиции питания в иудаизме. Кошерные и трефные предписания на пицевые продукты. Пища и питание в праздники и посты (Шаббат, Рош-Гашан, Йомкипур, Пурим, Песах, Шавоут). Характеристика пищевых обрядов и традиций питания в исламе. Влияние разнообразия мусульманского мира на традиции и культуру питания. Пища и транеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Будлизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Тема 4. Этикет народов мира Пособенности этикета разных народов. Служебный этикет, этикет особого случая. Семейный этикет, этикет особого случая. Семейный этикет. Светский этикет. Национальный и религиозный этикет. Правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета. Самостоятельная работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Оста на этапах коммерческого перегово	Само	стоятельная	Традиции питания в христианстве: (православие – Пасха,	3	2	ПК 1.1.
Медико-биологические аспекты питания во время постов. Вегетарианство — особая система питания. Особенности питания в католицизме и протестантизме. Пищевые обряды и традиции питания в издаизме. Кошерные и трефные предписания на пишевые продукты. Пища и питание в праздники и посты (Шаббат, Рош-Гашан, Йомкипур, Пурим, Песах, Шавоут). Характеристика пищевых обрядов и традиций питания в ислам. Влияние разнообразия мусульманского мира на традиции и культуру питания. Пища и транеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Тема 4. Этикет народов мира Тема 4. Особенности этикет аразных народов. Содержание учебного материала 1 Особенности этикета разных народов. 2 Служебный этикет, этикет особого случая. 3 Семейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. 4 Национальный и религиозный этикет. 1 Правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета Самостоятельная 1 Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров С учетом культурных особенностей.	работ	а студентов	Радуница, Рождество Христово, крещение Господне,			ПК 2.1.
Вегетарианство — особая система питания. Особенности питания в католицизме и протестантизме. Пищевые обряды и традиции питания в иудаизме. Кошерные и трефные предписания на пищевые продукты. Пища и питание в праздники и посты (Шаббат, Рош-Гашан, Йомкипур, Пурим, Песах, Шавоут). Характеристика пищевых обрядов и традиций питания в исламе. Влияние разнообразия мусульманского мира на традиции и культуру питания. Пища и трапеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Лекции Содержание учебного материала Особенности этикета разных народов. Служебный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. Национальный и религиозный этикет. Правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета Самостоятельная работы Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Отиль ведения переговоров С учетом культурных особенностей.			Благовещение Пресвятой Богородицы, Масленица и т.д.).			ПК 3.1.
питания в католицизме и протестантизме. Пищевые обряды и традиции питания в иудаизме. Кошерные и трефные предписания на пищевые продукты. Пища и питание в праздники и посты (Шаббат, Рош-Гашан, Йомкипур, Пурим, Песах, Шавоут). Характеристика пищевых обрядов и традиций питания в исламе. Влияние разнообразия мусульманского мира на традиции и культуру питания. Пища и трапеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Тема 4. Этикет народов мира Тодержание учебного материала Содержание учебного материала Пособенности этикета разных народов. Служебный этикет, этикет особого случая. Сожейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. Национальный и религиозный этикет Семинарские и практические работы Правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета Самостоятельная работ астудентов Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговорного процесса и факторы на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговорного процесс						
обряды и традиции питания в иудаизме. Кошерные и трефные предписания на пищевые продукты. Пища и питание в праздники и посты (Шаббат, Рош-Гашан, Йомкипур, Пурим, Песах, Шавоут). Характеристика пищевых обрядов и традиций питания в исламе. Влияние разнообразия мусульманского мира на традиции и культуру питания. Пища и трапеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира 1 Особенности этикет аразных народов. 2 Служебный этикет, этикет особого случая. 3 Семейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. 4 Национальный и религиозный этикет Семинарские и Правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета Самостоятельная работы Подтотовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговорово с учетом культурных особенностей.			Вегетарианство – особая система питания. Особенности			
трефные предписания на пищевые продукты. Пища и питание в праздники и посты (Шаббат, Рош-Гашан, Йом-кипур, Пурим, Песах, Шавоут). Характеристика пищевых обрядов и традиций питания в исламе. Влияние разнообразия мусульманского мира на традиции и культуру питания. Пища и трапеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Лекции Содержание учебного материала 1 Особенности этикета разных народов. 2 Служебный этикет, этикет особого случая. 3 Семейный этикет. Светский этикет. 4 Национальный и религиозный этикет. Семинарские и правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.						
питание в праздники и посты (Шаббат, Рош-Гашан, Йом-кипур, Пурим, Песах, Шавоут). Характеристика пищевых обрядов и традиций питания в исламе. Влияние разнообразия мусульманского мира на традиции и культуру питания. Пища и трапеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Лекции 13 Содержание учебного материала 1 Особенности этикета разных народов. 2 Служебный этикет, этикет особого случая. 3 Семейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. 4 Национальный и религиозный этикет Правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета Самостоятельная работы Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.						
кипур, Пурим, Песах, Шавоут). Характеристика пищевых обрядов и традиций питания в исламе. Влияние разнообразия мусульманского мира на традиции и культуру питания. Пища и трапеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Лекции 13 Содержание учебного материала 1 Особенности этикета разных народов. 2 Служебный этикет, Светский этикет. Застольный этикет. 4 Национальный и религиозный этикет Семинарские и правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета Самостоятельная работы Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговоров. Тактика ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учётом культурных особенностей.						
обрядов и традиций питания в исламе. Влияние разнообразия мусульманского мира на традиции и культуру питания. Пища и трапеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Лекции Содержание учебного материала 1 Особенности этикета разных народов. 2 Служебный этикет, этикет особого случая. 3 Семейный этикет. Светский этикет. 4 Национальный и религиозный этикет Семинарские и Правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета Самостоятельная работа студентов Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.						
разнообразия мусульманского мира на традиции и культуру питания. Пища и трапеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Лекции						
культуру питания. Пища и трапеза исламистов в праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Лекции Содержание учебного материала 1 Особенности этикета разных народов. 2 Служебный этикет, этикет особого случая. 3 Семейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. 4 Национальный и религиозный этикет Семинарские и правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета Самостоятельная работа студентов Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса . Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговоров. Тактика ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.						
праздники (Джума, Уразабайрам, Курбан-байрам, Ноуруз) и пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание. Тема 4. Этикет народов мира Лекции Содержание учебного материала 1 Особенности этикета разных народов. 2 Служебный этикет. Отикет особого случая. 3 Семейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. 4 Национальный и религиозный этикет Семинарские и практические работы практические работы традиций, обычаев и этикета Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.						
И пост (рамадан). Буддизм, синтоизм и питание.						
Тема 4. Этикет народов мира Лекции 13 Содержание учебного материала 1 1 Особенности этикета разных народов. 1 2 Служебный этикет, этикет особого случая. 1 3 Семейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. 1 4 Национальный и религиозный этикет 1 Семинарские и практические работы Правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета 5 2 ПК 1.1. ПК 2.1. ПК 2.1. ПК 3.1. Самостоятельная работа студентов Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.						
Лекции 13 Содержание учебного материала 1 Особенности этикета разных народов. 1 ОК 1. 2 Служебный этикет. Этикет особого случая. 1 ОК 3. 3 Семейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. 1 ОК 4. 4 Национальный и религиозный этикет 1 ОК 4. Семинарские и практические работы Правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета 5 2 ПК 1.1. ПК 2.1. ПК 2.1. ПК 3.1. Самостоятельная работа студентов Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.						
Содержание учебного материала 1 Особенности этикета разных народов. 1 ОК 1. 2 Служебный этикет, этикет особого случая. 1 ОК 3. 3 Семейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. 1 ОК 4. 4 Национальный и религиозный этикет 1 ОК 4. Семинарские и практические работы традиций, обычаев и этикета Правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета 5 2 ПК 1.1. Самостоятельная работа студентов Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса и приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей. 3 2			Этикет народов мира		>	$\geq \leq$
1 Особенности этикета разных народов. 1 ОК 1. 2 Служебный этикет, этикет особого случая. 1 ОК 3. 3 Семейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. 1 ОК 4. 4 Национальный и религиозный этикет 1 ОК 4. Семинарские и практические работы традиций, обычаев и этикета Правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета 5 2 ПК 1.1. Самостоятельная работа студентов Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.				13	$\geq >$	\sim
2 Служебный этикет, этикет особого случая. 1 ОК 3. 3 Семейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. 1 ОК 4. 4 Национальный и религиозный этикет 1 ОК 4. Семинарские и практические работы традиций, обычаев и этикета Правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета 5 2 ПК 1.1. Самостоятельная работа студентов Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.			*		$\geq \leq$	\geq
3 Семейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет. 1 ОК 4. 4 Национальный и религиозный этикет 1 ОК 4. Семинарские и правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета 5 2 ПК 1.1. Самостоятельная работа студентов Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.					1	
4 Национальный и религиозный этикет 1 Семинарские и правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с практические работы учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета 5 2 ПК 1.1. ПК 2.1. ПК 2.1. ПК 3.1. Самостоятельная работа студентов Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.					1	
Семинарские и правила приёма, регистрации и поселения гостей, групп с учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета 5 2 ПК 1.1. ПК 2.1. ПК 2.1. ПК 3.1. Самостоятельная работа студентов Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.					1	OK 4.
практические работы учётом национальных, культурных и религиозных традиций, обычаев и этикета Самостоятельная работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.	-				_	
Традиций, обычаев и этикета Самостоятельная работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.				5	2	
Самостоятельная работа студентов Подготовка к переговорам. Направления работ начального этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.	практ	ические работы				
работа студентов этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговоров. Тактика ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.			традиций, обычаев и этикета			ПК 3.1.
работа студентов этапа переговоров. Порядок ведения переговорного процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговоров. Тактика ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.	Само	стоятельная	Подготовка к переговорам. Направления работ начального	3	2	
факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения переговоров. Тактика ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.	работ	а студентов				
переговоров. Тактика ведения переговоров. Тактические приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.	•	•	процесса. Этапы коммерческого переговорного процесса и			
приемы сторон на этапах коммерческого переговорного процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.			факторы, влияющие на его успешность. Техника ведения			
процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.						
процесса. Стиль ведения переговоров с учетом культурных особенностей.						
особенностей.						
Bcero 84						
			Всего	84		

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Требования к минимальному материально-техническому обеспечению

Реализация профессионального модуля предполагает наличие учебного кабинета Кабинет гуманитарных и социально-экономических дисциплин

3.2 Оборудование учебного кабинета и рабочих мест кабинета

No	Наименования объектов и средств материально-технического	Примечания
	обеспечения	
	Оборудование учебного кабинета	
	рабочие места по количеству обучающихся – не менее 25	+
	рабочее место преподавателя	+
	доска для мела	+
	кафедра	+

Технические средства обучения

№	Наименования объектов и средств материально-технического	Примечания
	обеспечения	
	Технические средства обучения (средства ИКТ)	
	Мультимедийный компьютер	+
	Слайд-проектор	+
	Мультимедиа проектор	+
	Экран (на штативе или навесной)	+

3.3. ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ОБУЧЕНИЯ

В целях реализации компетентностного подхода в образовательном процессе используются следующие активные и интерактивные формы проведения занятий: компьютерные симуляции, деловые и ролевые игры, анализ конкретных ситуаций, кейс метод, психологические и иные тренинги, круглый стол (групповые дискуссии и дебаты), проблемное обучение, мозговой штурм или брейнсторминг, интеллект-карты, интернет-экскурсии (нтерактивная экскурсия), экскурсионный практикум, мастер-класс, знаково-контекстное обучение, проектное обучение, олимпиада, лабораторные опыты, конференция, дистанционное обучение, работа в малых группах, социальные проекты (внеаудиторные формы - соревнования, фильмы, спектакли, выставки и др.), интерактивные лекции (применением видео- и аудиоматериалов) и др.

3.4. ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБУЧЕНИЯ

Перечень рекомендуемых учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы

Основные электронные издания

№	Выходные данные электронного издания	Режим	Проверено
		доступа	

1	Овчаренко Н.П. Организация гостиничного дела. 2015	свободный	08.05.2019
	Учебное пособие		
2	Уокер Джон Р. Введение в гостеприимство. 2015 Учебное	свободный	08.05.2019
	пособие		
3	Малявина Г.И. Национальный этикет. 2015 Учебное пособие	свободный	08.05.2019

Дополнительные электронные издания

№	Выходные данные электронного издания	Режим	Проверено
		доступа	
1	Веселова Н.Ю. Организация туристской деятельности. 2019	свободный	08.05.2019
	Учебное пособие		
2	Ёхина М.А. Организация и контроль текущей деятельности	свободный	08.05.2019
	службы приема и размещения. 2018 Учебник		
	Михайлова Л.Б. Религиозные традиции мира. 2014 Учебное	свободный	08.05.2019
	пособие		

Ресурсы Интернет

Единое окно доступа к образовательным ресурсам. Библиотека

http://window.edu.ru/window/library

Электронная библиотека учебно-методической литературы для общего и профессионального образования.

Библиотека Гумер - гуманитарные науки

http://www.gumer.info/

Коллекция книг по социальным и гуманитарным и наукам: истории, культурологии, философии, политологии, литературоведению, языкознанию, журналистике, психологии, педагогике, праву, экономике и т.д.

Электронная библиотека социологического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова http://lib.socio.msu.ru/l/library

Содержит фундаментальные труды классиков социологии, учебно-методическую и справочную литературу по социологии и социальным наукам, а также электронные публикации преподавателей, аспирантов и студентов факультета.

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1 Банк средств для оценки результатов обучения

Контроль и оценка результатов освоения учебной дисциплины осуществляется преподавателем в процессе проведения практических занятий и лабораторных работ, тестирования, а также выполнения обучающимися индивидуальных заданий, проектов, исследований.

Оценочные средства составляются преподавателем самостоятельно при ежегодном обновлении банка средств. Количество вариантов зависит от числа обучающихся.

Код	Наименование результата обучения	Основные показатели оценки результата	Формы и методы контроля и оценки результатов обучения
	Освоенные умения		
	Усвоенные знания		
	3 COOCHIBIC SHAHA		
11	Общие компетенции		
OK.1	мер. Пример убрать после Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес	- Умение обосновывать выбор своей будущей профессии, ее преимущества и значимость на современном рынке труда России.	Текущий контроль в форме: беседы, доклада, презентации и реферата
	Профессиональные компетенции		

Код компет енции	<mark>Наименование</mark> результата обучения	Основные показатели оценки результата	Формы и методы контроля и оценки результатов обучения
	Общие компетенции		
OK.1	Выбирать способы	рациональность планирования	экспертное наблюдение
	<mark>решения задач</mark>	деятельности гостиничных	и оценка на
	профессиональной	<mark>предприятий</mark>	практических занятиях,
	<mark>деятельности,</mark>		

	применительно к различным контекстам		при выполнении практических работ
ОК 3.	Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие.	Портфолио: проявление активности и инициативности в выборе кружков, секций, НСО, курсов, семинаров (наличие подтверждающих документов); наличие документов, подтверждающих получение дополнительного образования; осуществление учебноисследовательской деятельности (наличие подтверждающих документов).	экспертное наблюдение и оценка на практических занятиях, при выполнении практических работ
OK 4.	Работать в коллективе и команде, эффективно взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами.	рациональное выполнение требований при выполнении практических и творческих групповых работ	практические занятия
	Профессиональные		
ПК 1.1.	компетенции Планировать потребности службы приема и размещения в материальных ресурсах и персонале	демонстрация навыков планирования потребности в материальных ресурсах и персонале службы; определении численность и функциональные обязанности сотрудников, в соответствии с особенностями сегментации гостей и установленными нормативами	практические занятия, внеаудиторная самостоятельная работа
ПК 2.1.	Планировать потребности службы питания в материальных ресурсах и персонале	демонстрация навыков планирования потребности в материальных ресурсах и персонале службы; определении численность и функциональные обязанности сотрудников, в соответствии с особенностями сегментации гостей и установленными нормативами	практические занятия, внеаудиторная самостоятельная работа
ПК 3.1.	Планировать потребности службы обслуживания и эксплуатации	демонстрация навыков планирования потребности в материальных ресурсах и персонале службы;	практические занятия, внеаудиторная самостоятельная работа

номерного фонда в	определении численность и
<mark>материальных</mark>	функциональные обязанности
ресурсах и персонале	сотрудников, в соответствии с
	особенностями сегментации
	гостей и установленными
	нормативами

4.2 Примерный перечень

вопросов и заданий для проведения промежуточной аттестации

- 1. Философия, этнология и культурная антропология о семантических границах понятий «обычай», «традиция».
- 2. Значение традиций для развития общества. Идеология традиционализма.
- 3. Глобализация и её влияние на культурные процессы.
- 4. Традиции как способ трансляции социокультурных смыслов. Содержание культурных традиций. Историческая трансформация культурных традиций.
- 5. Правовой обычай и юридический закон.
- 6. Обычай делового оборота.
- 7. Нравственные обычаи древности и современности.
- 8. Религиозные обычаи и сфера услуг.
- 9. Присваивающее хозяйство. Производящее хозяйство. Обряды кочевников и земледельцев. Обряды календарного цикла. Сословные обряды.
- 10. Рождение семьи, ее исторические формы.
- 11. Экзогамия. Обряды, регулирующие гендерные отношения.
- 12. Экзогамия. Обряды, регулирующие гендерные отношения.
- 13. Рождение ребенка и обряды с этим связанные. Наречение имени. Обряды посвящения.
- 14. Традиционные основы культуры народов Европы.
- 15. Культурные основания российских традиций.
- 16.Обычаи и традиции народов Северной и Южной Америки
- 17. Обычаи и традиции народов Ближнего и Дальнего Востока
- 18.Особенности этикета разных народов.
- 19.Служебный этикет, этикет особого случая.
- 20.Семейный этикет. Светский этикет. Застольный этикет.
- 21. Национальный и религиозный этикет.