

Министерство образования, науки и молодежной политики Республики Коми

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ

«СЫКТЫВКАРСКИЙ ГУМАНИТАРНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ КОЛЛЕДЖ имени И.А. КУРАТОВА»

Копия верна

ОБЩИЙ ГУМАНИТАРНЫЙ И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЦИКЛ

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

ОГСЭ.03 ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ

Для студентов, обучающихся по специальности 43.02.10 ТУРИЗМ

(углубленная подготовка)

Сыктывкар, 2021

Рабочая программа учебной дисциплины ОГСЭ.3 Психология общения разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта по специальности среднего профессионального образования

код	наименование специальности
43.02.10	Туризм
(программа і	подготовки специалистов среднего звена углубленной подготовки)

Разработчики

	Фамилия, имя, отчество	Ученая степень (звание) [квалификационная категория]	Должность
1	Валеева Наталья Ивановна	Первая квалификационная	преподаватель
		категория	

10	мая	2021
[число]	[месяц]	[год]

Рекомендована

ПЦК преподавателей педагогики, психологии и эстетических дисциплин Протокол N_2 6 от «28» мая 2021 г.

Председатель ПЦК

Иващенко Н.П.

Рассмотрена

научно-методическим советом ГПОУ «Сыктывкарский гуманитарно-педагогический колледж имени И.А. Куратова» Протокол № 6 от «09» июня 2021 г.

Председатель совета

Герасимова М.П.

Содержание программы учебной дисциплины

1.	Паспорт рабочей программы учебной дисциплины	4
2.	Структура и содержание учебной дисциплины	7
3.	Условия реализации учебной дисциплины	13
4.	Контроль и оценка результатов освоения учебной дисциплины	17

1. ПАСПОРТ

рабочей программы учебной дисциплины

ОГСЭ.03 Психология общения

	[наименование дисциплины в соответствии с ФГОС]
	1.1. Область применения рабочей программы учебной дисциплины
ΦΓΟС	Рабочая программа учебной дисциплины является частью ППССЗ в соответствии с СПО
по спеі	циальности 43.02.10 Туризм
	[код] [наименование специальности полностью]
укрупн	енной группы специальностей 43.00.00 Сервис и туризм
только в допо квалиф	Рабочая программа учебной дисциплины может быть использована в рамках реализации специальности 43.02.10 Туризм олнительном профессиональном образовании при реализации программ повышения оикации и переподготовки 43.02.10 Туризм ах специальности СПО
	1.2 Место учебной дисциплины в структуре основной профессиональной образовательной программы Данная учебная дисциплина входит:
в обяза	общий гуманитарный и социально- экономический цикл
в вариа	ативную часть циклов ППССЗ
	формирование основ психологических знаний в области общения; создание условий для развития коммуникативной компетентности, личностного роста
	будущего специалиста.
	Задачи:
1.	вооружение будущих специалистов необходимыми знаниями в области психологии общения;

обобщать результаты исследований, делать на их основе выводы. В результате освоения учебной дисциплины обучающийся должен:

воспитание профессиональной направленности, интереса к

деятельности, стремление изучать особенности межличностного общения;

формирование гуманистического научного мировоззрения;

2.

3.

4.

развитие умения применять теоретические знания на практике, умения анализировать и

профессиональной

уметь:

- 1. применять техники и приемы эффективного общения в профессиональной деятельности;
- 2. использовать приемы саморегуляции поведения в процессе межличностного общения.

знать/понимать:

1.	взаимосвязь общения и деятельности;
2.	цели, функции, виды и уровни общения;
3.	роли и ролевые ожидания в общении;
4.	виды социальных взаимодействий;
5.	механизмы взаимопонимания в общении;
6.	техники и приемы общения, правила слушания, ведения беседы, убеждения;
7.	этические принципы общения;
8.	источники, причины, виды и способы разрешения конфликтов.

использовать приобретенные знания и умения в практической деятельности и повседневной жизни для:

- 1. применения в будущей профессиональной деятельности.
- 2. установления эффективных взаимоотношений с окружающими людьми

В результате изучения дисциплины

Психологии общения

[наименование учебной дисциплины в соответствии с ФГОС]

обучающийся должен освоить общие (ОК) и профессиональные (ПК) компетенции.

Код	Наименование результата обучения				
	Общие компетенции				
OK 1.	Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.				
OK 2.	Организовывать собственную деятельность, определять методы решения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.				
OK 3.	Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.				
OK 4.	Осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.				
OK 5.	Использовать информационно-коммуникационные технологии для совершенствования профессиональной деятельности.				
OK 6.	Работать в коллективе и команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.				
OK 7.	Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчиненных), результат выполнения заданий.				
OK 8.	Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.				
ОК 9.	Ориентироваться в условиях частой смены технологий в профессиональной деятельности.				

1.4. гекомендуемое кол	ичество	часов	на ос	воение	примерно
программы учебной дисци	плины:				
В	сего часов		111	в том чі	исле
максимальной учебной нагрузки обучан	ощегося		111	часов, в	том числе
обязательной аудиторной учебной нагр	узки обучак	ощегося	76		часов,
самостоятельн	ой работы с	бучающег	тося 35		часов;
[количество часов вносится	в соответстви	и с рабочим у	[,] чебны <mark>м плаг</mark>	юм специалы	ности]

2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ 2.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

№	Вид учебной работы	Объем
		часов
1	Максимальная учебная нагрузка (всего)	111
2	Обязательная аудиторная учебная нагрузка (всего)	76
в то	м числе:	
2.1	лекции	58
2.2	семинарские и практические работы	18
3	Самостоятельная работа обучающегося (всего)	35
	в том числе:	
	Итоговая аттестация в форме зачета	8 семестр
	Итого	111

2.2. Тематический план и содержание учебной дисциплины

ОГСЭ.03 Психологии общения

Наименование дисциплины

Номер разделов и тем		Наименование разделов и тем Содержание учебного материала: лекции, семинарские (практические) занятия; лабораторные и контрольные работы; самостоятельная работа обучающихся	Объем часов	Уровень освоения	Формиру емые компетен ции (ОК, ПК)
	1	2	3	4	
Разде		Психологическая сущность общения			
	Тема 1.1.	Методологические аспекты исследования общения			OK. 1,
Лекц			6		2, 4, 8, 9
	ржание учебного				
1	•	цения» в психологии		1	
2	Цели и функци			1	
3	Структура общ	ения		1	
4	Виды и уровни			1	
5	Формальное и н	неформальное общение		1	
6	Модели и стили			1	
7	Коммуникатив	ный стиль личности		1	
Семи	нарские				
	тические)				
занят	<i>'</i>				
Лабо	раторные				
работ					
•	рольные работы				
	стоятельная	Задание №1. Сочинение «Значение общения в жизни	1	3	
	га студентов	человека»	1	3	
paooi	и студентов	Задание №2. Описать собственные коммуникативные	1	3	
		эпизоды в течение дня	1	3	
		Задание №3. Описать 10 сленговых слов и выражений	1	2	
Разде	ол 2	Психологическая структура общения	1		
т азду	Тема 2.1.	Коммуникативный компонент общения			ОК. 1,
Лекц		Коммуникативный компонент оощения	16		2, 3, 4,
		MOTORNIO IIO	10		5, 6
	ржание учебного	*		1	3, 0
1		и коммуникативный процесс		1	
2	Вербальная ком	•		1	
3	•	средства общения		1	
4	•	устных коммуникаций		1	
5		ммуникация: свойства и функции		1	
6	Коммуникатив			1	
7	•	в говорении и слушании		1	
8		зентации, аргументации и возражения		1	
	нарские	Тема 1. Слушание в межличностном общении	2	2,3	
` -	стические)	Тема 2. Оптико-кинетические, проксемические,	2	2,3	
занят	РИЯ	акустические средства коммуникации (интерпретация)	_		
		Тема 3. Способы и приемы преодоления барьеров в	2	2,3	
		общении			
	раторные				
работ					
Контј	рольные работы				
Само	стоятельная	Задание №1. Выполнение лабораторной работы №1	1	2,3	
работ	га студентов	Задание №2. Подготовка к практическому занятию по теме	1	2	
	-	«Слушание в межличностном общении»	_		1

		Задание №3. Заполнение таблицу «Типы слушателей»	1	2	
		Задание №4. Разработать правила и приёмы эффективного	1	2	
		слушания			
		Задание №5. Запонение таблиц «Умение разговорить»,	1	2,3	
		«Умение услышать»			
		Задание №6. Подготовка к практическому занятию по теме	1	_	
		«Оптико-кинетические, проксемические, акустические	•	3	
		средства коммуникации»	1		
		Задание №7. Подбор интерактивного материала по теме	1		
		«Невербальные средства общения»		3	
		Задание №8. Придумать предложения с выражениями (13	1		
		подобранных выражений); составить предложения с			
		омонимами		2,3	
		Задание №9. Используя формулу AIDA, написать план	1		
		делового письма (тематика по выбору). Изучить советы			
		Р.Ганнинга по составлению письменного текста			
		Задание №10. Подготовка к практическому занятию по	1	2,3	
		теме «Способы и приемы преодоления барьеров в	1		
		общении»	4		
		Задание №11. Выполнение лабораторной работы №2	1	3	
		Задание №12. Выполнение лабораторной работы №3	1	3	
	Тема 2.2.	Перцептивный компонент общения			OK. 1,
Лекци			4		2, 3, 6
	жание учебного	материала	7		2, 3, 0
<u>Содер</u>		материала сторона общения		1	
2				1	
3		имопонимания в общении		1	
	Имидж и самоп		2	1	
	нарские	Тема 1. Сенсорные каналы, их диагностика и	2	2,3	
` .	тические)	использование в общении			
заняти					
_	раторные				
работ					
Контр	ольные работы				
	стоятельная	Задание №1. Подготовка к практическому занятию по теме	1	2,3	
работа	а студентов	«Сенсорные каналы, их диагностика и использование в			
		общении»			
		Задание №2. Выполнение лабораторной работы №4	1	3	
	Тема 2.3.	Интерактивный компонент общения			OK. 1,
Лекци	ии		8		2, 3, 6
Содер	жание учебного	материала			
1	Интерактивная	сторона общения. Структура межличностого		1	
	взаимодействия				
2	Стратегии и тан	ктики взаимодействия	-	1	
3		е с позиции трансактного анализа Э. Берна		1	1
4		ействия: ритуальный, монологический, диалогический		1	1
	нарские	Тема 1. Трансактный анализ взаимодействия	2	2,3	1
	тические)	. r	=	_,-	
заняти	ŕ				
	раторные				1
работ	-				
	оольные работы				
	*	20 HOLLING No.1 Dr. HIGHWAYNA MAKAMAMANA MAKAMANA MAKAMAMANA MAKAMAMANA MAKAMAMANA MAKAMAMANA MAKAMAMANA MAKAMANA MAKAMAMANA MAKAMAMANA MAKAMAMANA MAKAMAMANA MAKAMAMANA MAKAMANA MAKAMAMANA MAKAMAMANA MAKAMANA MAKAMAMANA MAKAMAMANA MAKAMANA M	1	2	
	е ступскительная	Задание №1. Выполнение лабораторной работы №5	1	3	
раоот	а студентов	Задание №2. Выполнение лабораторной работы №6	1 1	3	
		Задание №3. Подготовка к практическому занятию по теме	1	2.2	
		«Трансактный анализ взаимодействия»	1	2,3	
		Задание №4. Заполнение таблицы «Позиции Родителя,	1		
		Взрослого, Ребенка»			
			_		

Лекции Содержан 1 Рес	кие ские) оные		2	1 1 2	OK. 1, 2, 3, 6, 7
Лекции Содержан 1 Рес 2 Род Семинарси (практичення ванятия Лаборатор работы Контрольн Самостоят	ие учебного ферентная групевое поведение ские)	материала уппа ние личности в общении		1	_
Содержан 1 Рес 2 Роз Семинарст (практичест занятия Лаборатор работы Контрольн Самостоят	ферентная групевое поведение кие ские)	уппа ние личности в общении		1	- - -
1 Рес 2 Род Семинарся (практичесная на правития Лаборатор работы Контрольн Самостоят	ферентная групевое поведение кие ские)	уппа ние личности в общении	2	1	- - -
2 Род Семинарся (практичес занятия Лаборатор работы Контролья Самостоят	певое поведенкие ские)	ние личности в общении	2	_	_
Семинарся (практиченная ванятия Лаборатор работы Контрольн Самостоят	кие ские) оные		2	2	4
(практичестванятия) Лаборатор работы Контролы Самостоят	ские)	The state of the s			
занятия Лаборатор работы Контролы Самостоят	оные			ĺ	
работы Контрольн Самостоят					
работы Контрольн Самостоят					
Контрольн Самостоят	ные работы				
Самостоят	LUIU DUUUUIDI				
	_	Задание №1. Заполнение таблицы «Психологические	1	2	+
pacciaci		характеристики, определяющие внушаемость людей»	1	_	
	Autros	Задание №2. Подготовка к практическому занятию	1	2	
		«Взаимное влияние людей в процессе общения»	1	_	
		Задание №3. Выполнение лабораторной работы №7	1	3	
		1 1	1		
	ма 3.2.	Конфликтное общение		<u> </u>	OK. 1,
Лекции			8		2, 3, 4,
	ие учебного				6, 7, 8, 9
1 Ko	нфликты. Ви	ды и типы конфликта		1	
2 Ис	точники, при	чины конфликтов и стадии их протекания		1	
3 Сп	особы разрен	цения конфликтов		1	
4 Me	тоды управл	ения конфликтами		1	1
Семинарс		Тема 1. Определение уровня конфликтности личности.	2	2,3	1
(практиче		Способы реагирования в конфликте. Стратегии поведения		,	
занятия	,	в конфликтных ситуациях			
		Тема 2. Разрешение конфликтных ситуаций в	2	2,3	
		межличностном общении. Дневник конфликтных	2	,	
		ситуаций			
Лаборатор	эные				_
работы	JIIDIC				
-	ные работы				
Самостоят	1	Задание №1. Выполнение лабораторной работы №8	1	3	
работа сту		Задание №2. Подготовка к практическому занятию	1	2,3	
paoora cry	дентов	«Разрешение конфликтных ситуаций в межличностном	1	2,3	
		общении»	1		
		Задание №3. Выполнение лабораторной работы №9	1	3	
To	ма 3.3.	Психологическая и коммуникативная компетентность			OK. 1,
Лекции	wia J.J.	поминуникативная компетентность	6	 	2, 3, 4,
	···	NOTES NO	U	 	5, 6, 7,
	ие учебного	1		1	8, 9
		репутация и культура общения		1	- 0, 7
	•	ная компетентность		1	4
		мы саморегуляции поведения в межличностном общении		1	4
Семинарс		Тема 1. Методы и приемы саморегуляции поведения в	2	2	
(практиче	ские)	межличностном общении. Коммуникативный портрет			
занятия		личности		<u> </u>	4
Лаборатор	оные				
работы					_
Контролы	ные работы				
Самостоят	гельная	Задание №1. Выполнение лабораторной работы №10	1	3	
работа сту	дентов	Задание №2. Подготовка к практическому занятию	1	2,3	
		«Методы и приемы саморегуляции поведения в			
ı		межличностном общении»			
Te	ма 3.4.	Публичное выступление			OK. 1,
Лекции		·	8		2, 3, 4,

Содер	ожание учебного	материала			5, 6
1	Основные этапы подготовки к выступлению			1	
2	Структура выст	упления		1	
3	Приемы управл	ения вниманием		1,2	
4	Невербальная с	торона публичного выступления		1,2	
(прак	Семинарские (практические) занятия				
Лабор работ	раторные ъ				
Контр	ольные работы				
Само	стоятельная	Задание №1. Разработать схему подготовки у	1	2	
работ	а студентов	выступлению Задание№2. Описать психологические условия	1	2	
		интересного выступления	1	2	
		Задание №3. Описать приемы управления вниманием		2	
		Задание №4. Разработать практические рекомендации для	1	2,3	
		управления вопросами слушателей			
	Задание №5. Описать показатели культуры речи		1	2	
	Задание №6. Дать советы начинающему оратору		1	2,3	
		Всего	111		

3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Требования к минимальному материально-техническому обеспечению

Реализация профессио	нального модуля предполагает наличие	
учебного кабинета	гуманитарных и социальных дисциплин	
лаборатории	информатики и информационно-коммуникационных технологий;	
зала	библиотека;	
	читальный зал с выходом в сеть Интернет.	

3.2 Оборудование учебного кабинета и рабочих мест кабинета

№	Наименования объектов и средств материально-технического обеспечения	Примечания
	Оборудование учебного кабинета	
	рабочие места по количеству обучающихся – не менее 25	+
	рабочее место преподавателя	+
	доска для мела	+
	раздвижная демонстрационная система	
	Печатные пособия	
	Тематические таблицы	+
	Портреты	
	Схемы по основным разделам курсов	+
	Диаграммы и графики	
	Атласы	
	Цифровые образовательные ресурсы	
	Цифровые компоненты учебно-методических комплексов	
	(заполняется при наличии в кабинете)	
	Экранно-звуковые пособия	
	Видеофильмы	+
	Слайды (диапозитивы) по разным разделам курса	
	Аудиозаписи и фонохрестоматии	
	(заполняется при наличии в кабинете)	
	Лабораторное оборудование (демонстрационное оборудование)	
	(заполняется при наличии в программе лабораторных или практикумов)	

Технические средства обучения [заполняется при наличии в кабинете в соответствии со спецификацией]

№	Наименования объектов и средств материально-технического	Примечания
	обеспечения	
	Технические средства обучения (средства ИКТ)	
	Телевизор с универсальной подставкой	+
	Видеомагнитофон (видеоплейер)	+
	Аудио-центр	
	Мультимедийный компьютер	+

Сканер с приставкой для сканирования слайдов	
Принтер лазерный	
Цифровая видеокамера	
Цифровая фотокамера	
Слайд-проектор	
Мультимедиа проектор	+
Стол для проектора	
Экран (на штативе или навесной)	+

3.3. ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ОБУЧЕНИЯ

В целях реализации компетентностного подхода в образовательном процессе используются следующие активные и интерактивные формы проведения занятий: компьютерные симуляции, деловые и ролевые игры, анализ конкретных ситуаций, кейс метод, психологические и иные тренинги, круглый стол (групповые дискуссии и дебаты), проблемное обучение, мозговой штурм или брейнсторминг, интеллект-карты, интернет-экскурсии (нтерактивная экскурсия), экскурсионный практикум, мастер-класс, знаково-контекстное обучение, проектное обучение, олимпиада, лабораторные опыты, конференция, дистанционное обучение, работа в малых группах, социальные проекты (внеаудиторные формы - соревнования, фильмы, спектакли, выставки и др.), интерактивные лекции (применением видео- и аудиоматериалов) и др.

3.4. ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБУЧЕНИЯ Перечень рекомендуемых учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы

Основные печатные источники (2-3 издания)

№	Выходные данные печатного издания		Гриф
		издания	
2.	Маслова Т.А. Психология общения	2019	Реком.
3.	Захарова И.В. Психология делового общения	2019	Реком.

Дополнительные печатные источники

№	Выходные данные печатного издания	Год	Гриф
		издания	
1.	Лабунская, В.А. Невербальное общение [Текст] /В.А.Лабунская Ростов н/Д.: Феникс, 2015. – 156 с.	2015	Реком.
2.	Лисина, М.И. Общение, личность и психика[Текст] / под ред. Рузской А.Г., М.: Московский психсоц.институт, 2016. – 484 с.	2016	Реком.
3.	Лисина, М.И. Проблемы онтогенеза общения [Текст] /М.И.Лисина М.:Академия. – 144 с.	2016	Реком.
6.	Андреева, Г.М. Социальная психология [Текст]: учебник для	2015	Реком.

	высш.учеб.заведений /Г.М.Андреева. – М.: Академия, 2015. – 432		
	C.		
13.	Крысько, В.Г. Социальная психология [Текст]: схемы и омментарии /В.Г Крысько М.: Владос Пресс., 2014. – 208 с.	2014	
18.	Панфилова, А.П. Теория и практика общения [Текст]: учебник	2015	
	для студ.сред.учеб.заведений /А.П. Панфилова. – М.: Академия,		
	2015. – 288 c.		
19.	Рогов, Е.И. Психология общения [Текст] /Е.И.Рогов. – М.: Владос,	2015	
	2015. – 336 c.		
20.	Рудакова, И.А. Конфликтология для педагогов [Текст]: пособие	2015	Допущено
	для учителей и преподавателей, студентам и аспирантам пед.вузов		Министерс
	/И.А.Рудакова, С.В.Жильцова, Е.А.Филипенко. – Ростов-на-Дону:		твом обр.
	Феникс, 2015. – 155 с.		РΦ
22.	Виговская М.Е. Психология делового общения.	2016	

Ресурсы Интернет

Единое окно доступа к образовательным ресурсам. Библиотека

http://window.edu.ru/window/library

Электронная библиотека учебно-методической литературы для общего и профессионального образования.

Библиотека Гумер - гуманитарные науки

http://www.gumer.info/

Коллекция книг по социальным и гуманитарным и наукам: истории, культурологии, философии, политологии, литературоведению, языкознанию, журналистике, психологии, педагогике, праву, экономике и т.д.

PSYLIB: Психологическая библиотека «Самопознание и саморазвитие»

http://psylib.kiev.ua/

http://www.psylib.org.ua/books/index.htm

Полные тексты публикаций по следующим темам: психология, философия, религия, культурология. Также на сайте вы найдете подборку ссылок на ресурсы Интернета, связанные с психологией и смежными областями знания.

Летская психология

http://www.childpsy.ru

Интернет-портал предназначен для специалистов в области детской психологии и содержит большую коллекцию публикаций по перинатальной, педагогической, специальной, дифференциальной, социальной и другим отраслям психологии. Виды материалов: научные статьи, рецензии, книги, методические разработки, справочные материалы. Информационное наполнение включает более чем 1000 статей, более чем 1000 книг и учебников, более 1000 аннотаций к зарубежным статьям, более 2500 авторефератов диссертационных исследований.

Электронная библиотека социологического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова http://lib.socio.msu.ru/l/library

Содержит фундаментальные труды классиков социологии, учебно-методическую и справочную литературу по социологии и социальным наукам, а также электронные публикации преподавателей, аспирантов и студентов факультета.

4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1 Банк средств для оценки результатов обучения

Контроль и оценка результатов освоения учебной дисциплины осуществляется преподавателем в процессе проведения практических занятий и лабораторных работ, тестирования, а также выполнения обучающимися индивидуальных заданий, проектов, исследований.

Оценочные средства составляются преподавателем самостоятельно при ежегодном обновлении банка средств. Количество вариантов зависит от числа обучающихся.

Код	Наименование результата обучения	Основные показатели оценки результата	Формы и методы контроля и оценки результатов обучения
	Освоенные умения		
У1.	применять техники и приемы эффективного общения в профессиональной деятельности	применять техники и приемы эффективного общения в профессиональной деятельности	решения психологических задач на практических занятиях, проведение игр и упражнений в тренинговой работе
У2.	использовать приемы саморегуляции поведения в процессе межличностного общения.	использовать приемы саморегуляции поведения в процессе межличностного общения.	диагностическое тестирование по темам «Методы исследования личности», «Определение видов общения», «Умения взаимодействовать», «уровень конфликтности личности»; проведение игр и упражнений в тренинговой работе
	Усвоенные знания		
31.	взаимосвязь общения и деятельности	иметь представления о взаимосвязи общения и деятельности	сочинение
32.	цели, функции, виды и уровни общения	иметь представления о целях, функциях, видах и уровнях общения	проверочная работа по разделу «Психологическая сущность общения»
33.	роли и ролевые ожидания в общении	иметь представления о роли и ролевых ожиданиях в общении	проверочная работа по теме «Роль и ролевые ожидания в общении»
34.	виды социальных взаимодействий	усвоить знания о видах социальных взаимодействий	проверочная работа по теме «Интерактивная сторона общения»
35.	механизмы взаимопонимания в общении	знать различные механизмы взаимопонимания в общении	тест по теме «Механизмы взаимопониямания в

			общении»
36.	техники и приемы общения, правила слушания, ведения беседы, убеждения	знать различные техники и приемы общения, правила слушания, ведения беседы, убеждения	проверочная работа по теме «Техники активного слушания», подбор игр и упражнений
37.	этические принципы общения	иметь представления об этических принципах общения	правила эффективного общения
38.	источники, причины, виды и способы разрешения конфликтов	усвоить знания об источниках, причинах, видах и способах разрешения конфликтов	решения психологических задач на практических занятиях, диагностическое тестирование с рекомендациями
OTC 1	Общие компетенции		
OK 1.	Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес	умение обосновывать выбор своей будущей профессии, ее преимущества и значимость на современном рынке труда России.	текущий контроль в форме беседы, сочинения на темы «Знанчение общения в жизни человека», «Значение общения в моей профессиональной деятельности»
OK 2.	Организовывать собственную деятельность, определять методы решения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество	знание личностных особенностей, их учет в организации собственной деятельности, оценивании результата деятельности, её эффективности	выполнение лабораторных работ, анализ результатов диагностирования
ОК 3.	Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность	умение применять знания психологии общения при решении задач в нестандартных ситуациях.	анализ результатов диагностирования, решение психололгических задач по всему курсу
ОК 4.	Осуществлять поиск, анализ и оценку информации, необходимой для постановки и решения профессиональных задач, профессионального и личностного развития	знания закономерностей общения, представление о значимости своей профессии, умение находить аргументы для обоснования своей точки зрения	проверочная работа по теме «Методологические аспекты исследования общения», обратная связь в тренингах
OK 5.	Использовать информационно-коммуникационные технологии для совершенствования	владение информационно - коммуникационными технологиями и их применение в процессе выполнения различного рода	текущий контроль в форме докладов, создания презентаций по изучаемым темам

	профессиональной	заданий по изучаемой	
	деятельности	дисциплине	
ОК 6.	Работать в коллективе	умение работать в команде,	текущий контроль в
	и команде, эффективно	умение работать с коллегами,	форме тренингов,
	общаться с коллегами,	руководством, потребителями	дискуссий,
	руководством,	(с однокурсниками, с	практических занятий
	потребителями	руководителями на практике,	
		с потребителями услуг во	
		время производственной	
		практики)	
OK 7.	Брать на себя	умение анализировать	текущий контроль в
	ответственность за	результаты собственной	форме тренингов,
	работу членов команды	деятельности, отвечать за	дискуссий,
	(подчиненных),	полученные результаты	практических занятий
	результат выполнения		
	заданий		
OK 8.	Самостоятельно	умение анализировать	текущий контроль в
	определять задачи	результаты собственной	форме тренингов,
	профессионального и	деятельности, умение	дискуссий,
	личностного развития,	определять дальнейшую	практических занятий
	заниматься	стратегию развития	
	самообразованием,		
	осознанно планировать		
	повышение		
0.74.0	квалификации		
ОК 9.	Ориентироваться в	умение осуществлять	текущий контроль в
	условиях частой смены	профессиональную	форме тренингов,
	технологий в	деятельность в условиях	дискуссий,
	профессиональной	изменения её целей,	практических занятий
	деятельности	содержания, смены	
		технологий	

4.2 Примерный перечень

вопросов и заданий для проведения промежуточной аттестации

Проверочный тест Примерные вопросы

- 1. Выберите правильное определение понятия общения:
- а) это обмен информацией между людьми, их взаимодействие;
- б) это взаимодействие двух или более людей, состоящее в обмене между ними информацией познавательного или аффективно-оценочного характера;
- в) это сложный, многоплановый процесс установления и разви тия контактов между людьми, порождаемый потребностями в совместной деятельности и включающий в себя обмен ин-формацией, действиями, восприятие и понимание партнерами друг другом;
- г) это процесс, направленный на реализацию цели, которая может быть определена как образ желаемого результата.
 - 2. Выделяются следующие стороны общения:
 - а) коммуникативная;
 - б) модальная;
 - в) инструментальная;
 - г) перцептивная;
 - д) интерактивная.
 - 3. Оптико-кинетическая система знаков включает в себя:
 - а) жесты, мимику, пантомимику;
 - б) тональность, диапазон голоса;
 - в) контакт глаз;
 - г) социальную и индивидуальную дистанцию.
- 4. О какой функции общения В. Н. Панферов писал, что она направ лена на прием и хранение информации, служит целям передачи социального наследования индивидуального и общечеловеческого опыта:
 - а) о конативной;
 - б) о креативной; в)
 - о коммуникативной;
 - г) о регуляторной;
 - д) о информационной?
 - 5. «Эффект ореола» означает:
- а) влияние общего впечатления о другом человеке на восприятие и оценку частных свойств его личности;
 - б) щедрую, излишнюю благожелательность при восприятии другого человека;
 - в) перенесение качеств группы на личность;
 - г) повышенную внушаемость.
 - 6. Автор, выделивший основные дистанции взаимодействия:
 - а) К. Роджерс;
 - б) А. А. Бодалев;
 - в) К. Левин;
 - г) Э. Холл.
 - 7. Какой вид общения характеризуется обменом какими-либо знаниями:
 - а) материальный;
 - б) когнитивный;
 - в) мотивационный;
 - г) деятельностный;
 - д) непосредственный?
 - 8. Для стратегии «избегание» характерно:

- а) стремление человека добиться удовлетворения своих интересов в ущерб другому человеку;
 - б) жертвование собственными интересами ради интересов другого человека;
- в) отсутствие как стремления к удовлетворению интересов другого человека, так и тенденции к достижению собственных целей;
 - г) стремление субъектов взаимодействия идти на взаимные уступки.
- 9. То, как индивид объясняет поведение людей (или свое собственное), обозначается термином: а) локус контроль;
 - б) каузальная атрибуция;
 - в) аттракция;
 - г) проекция.
 - 10. Автором теории социального обмена является:
 - а) Дж. Хоманс;
 - б) У. Шутц;
 - в) А. Бандура;
 - г) К. Хорни.
 - 11. Внушение это:
 - а) воздействие методом логически выстроенных доказательств;
 - б) целенаправленное, неаргументированное воздействие одного индивида на другого;
 - в) передача эмоционального состояния на психофизиологическом уровне;
- г) привлечение к себе непроизвольного внимания адресата путем проявления инициатором собственной незаурядности и привлекательности, высказывания благоприятных суждений об адресате, подражания ему или оказания ему услуги.
- 12. Что из ниже перечисленного не является фундаментальной ошибкой каузальной атрибуции: а) тенденция переоценивать роль ситуативных факторов и недооценивать влияние личностных факторов;
 - б) ошибка «ложного согласия»;
 - в) ошибка неравных возможностей ролевого поведения;
 - г) игнорирование информационной ценности неслучившегося?
 - Аттракция это:
- а) постижение эмоционального состояния другого человека, понимание его эмоций, чувств;
- б) особая форма восприятия и познания другого человека, основанная на формировании по отношению к нему устойчивого позитивного чувства;
 - в) приписывание причин поведению другого человека;
 - г) процесс и результат самовосприятия человека в социальном контексте.
 - 14. Какая транзакция может указывать на конфликт:
 - а) дополнительная;
 - б) двойная;
 - в) пересекающаяся;
 - г) угловая?
 - 15. Что такое эмпатия:
 - a) crpecc;
 - б) сопереживание;
 - в) расслабление;
 - г) спор
 - д) конфликт?
- 16. Студентам предлагалось на глаз определить рост человека (одного и того же). В одной группе студентов он был представлен как профессор, во второй как доцент, а в третьей как лаборант. О каком виде стереотипа в данном случае идет речь:
 - а) о конституционально-антропологическом;
 - б) о статусном;
 - в) о вербально-поведенческом;

- г) об этнонациональном?
- 17. В чем заключается сущность социальной перцепции:
- а) в образном восприятии человеком себя, других людей и социальных явлений окружающего мира;
- б) в сознательном целенаправленном, неаргументированном воздействии одного индивида на другого или на группу людей;
 - в) в передаче эмоционального состояния на психофизиологическом уровне;
- г) в привлечении к себе непроизвольного внимания адресата путем проявления инициатором собственной незаурядности и привлекательности, высказывания благоприятных суждений об адресате, подражания ему или оказания ему услуги;
 - д) в восприятии предметов окружающего мира?
 - 18. Что такое внутригрупповой фаворитизм:
- а) образное восприятие человеком себя, других людей и социальных явлений окружающего мира;
- б) сознательное целенаправленное, неаргументированное воздействие одного индивида на другого или на группу людей;
 - в) передача эмоционального состояния на психофизиологическом уровне;
- г) привлечение к себе непроизвольного внимания адресата путем проявления инициатором собственной незаурядности и привлекательности, высказывания благоприятных суждений об адресате, подражания ему или оказания ему услуги;
- д) процесс, который заключается в тенденции благоприятствовать в социальном восприятии членам собственной группы в противовес, а иногда и в ущерб членам другой;
 - е) процесс взаимного предпочтения одних людей другими?
 - 19. Невербальная коммуникация представляет собой:
- a) процесс одностороннего понимания определенных жестов, поз, мимики одного человека другим;
 - б) обмен информацией между людьми, их взаимодействие;
- в) движения, которые отражаются с помощью оптической системы субъекта: жесты, позы, мимика;
 - г) обмен невербальными сообщениями между людьми, а также их интерпретация.
 - 20. Движения рук или кистей рук называются:
 - а) позы;
 - б) мимика;
 - в) жесты;
 - г) пантомимика;
 - д) проксемика.
 - 21. Убеждение это:
 - а) воздействие методом логически выстроенных доказательств;
- б) сознательное или несознательное целенаправленное, неаргументированное воздействие одного индивида на другого или на группу людей, имеющее целью изменение их состояния, отношения к чему-либо;
 - в) передача эмоционального состояния на психофизиологическом уровне;
- г) привлечение к себе непроизвольного внимания адресата путем проявления инициатором собственной незаурядности и привлекательности, высказывания благоприятных суждений об адресате, подражания ему или оказания ему услуги.
 - 22. Чаще всего выделяют три основные репрезентативные системы:
 - а) аудиальная;
 - б) обонятельная;
 - в) визуальная;
 - г) кинестетическая;
 - д) фрагментарная.
 - 23. Слово интеракция с английского языка переводится как:
 - а) сопереживание;

- б) проецирование;
- в) самооценка;
- г) взаимодействие;
- д) эмпатия.
- 24. Участники общения стараются понять друг друга, у них существуют взаимопонимание, равноправие и уважение. При таком общении создается максимум возможностей для самораскрытия и саморазвития. О какой стратегии общения идет речь:
 - а) о манипулятивной;
 - б) о диалогической;
 - в) о конформной;
 - г) об альтруистической;
 - д) об авторитарной?
 - **25**. Конфликт это:
- а) сложившийся стереотип или способ поведения, возможность осуществления которого в определенной ситуации приобретает силу потребности;
- б) противоречие, возникающее между людьми по значимым для них аспектам взаимодействия и нарушающее их нормальное взаимодействие, а потому вызывающее со стороны участников конфликта определенные действия по разрешению возникшей проблемы в своих интересах;
- в) качество личности, проявляющееся в поведении как асоциальное, неприемлемое в обществе; г) столкновение двух сил в процессе борьбы.