

"Welcome To Our Joy" E

"JoyE là một tổ chức dành giúp những "Nhà sáng tạo nội dung" và các "Doanh nghiệp", "Nhãn hàng" có thể giới thiệu và cung cấp sản phẩm, dịch vụ của mình tới khách hàng mục tiêu thông qua nền tảng đa phương tiện.

Sứ mệnh của chúng tôi là làm cho trải nghiệm của người mua với thương mại điện tử trở nên sáng tạo hơn, vui vẻ hơn hơn. Qua đó, giúp các "Nhà sáng tạo nội dung", "Nhà bán hàng" và các "Doanh nghiệp, thương hiệu" phát triển và thành công với những gì họ làm."



CHÚNG TÔI CUNG CẤP GIẢI PHÁP TỐT NHẤT

Thương mại điện tử

Hình thức kinh doanh mang tính xu hướng.

Livestreaming

Đang dần trở thành cách thức bán hàng có doanh số tăng trưởng đột biến nhất trong thời đại kinh tế số.

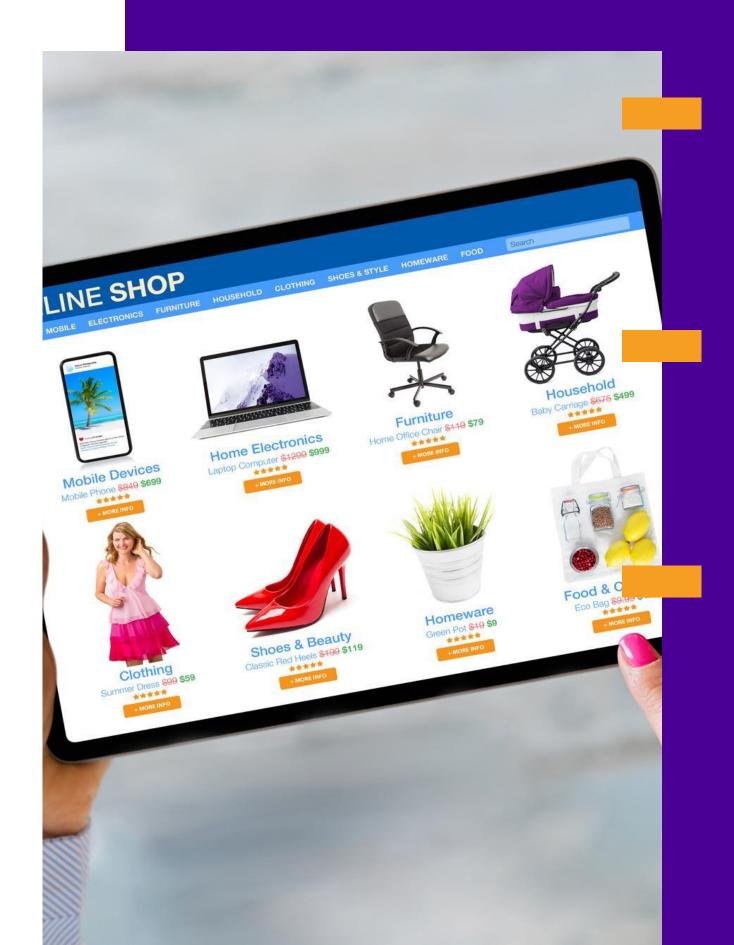




TẠI SAO CHỌN CHÚNG TÔI?

Chọn JoyE vì:

JoyE phát triển mạnh mẽ nhờ vào tư duy cởi mở, luôn thử nghiệm và điều chỉnh ý tưởng mới một cách nhanh chóng và tích cực. Chúng tôi mang đến các cơ hội đặc biệt để phát triển nhanh hơn và dẫn đầu xu hướng kinh doanh.



Chuyên gia

Chúng tôi sở hữu những chuyên gia với năng lực đặc biệt nhất trong lĩnh vực của mình **Kinh nghiệm**

Chúng tôi đã có những trải nghiệm với rất nhiều các chiến dịch bán hàng cùng các thương hiệu trong và ngoài nước **Tiến hóa**

Chúng tôi luôn cập nhật công nghệ mới và ứng dụng cho đối tác của mình với mức độ tiến hóa cao nhất PAGE 04

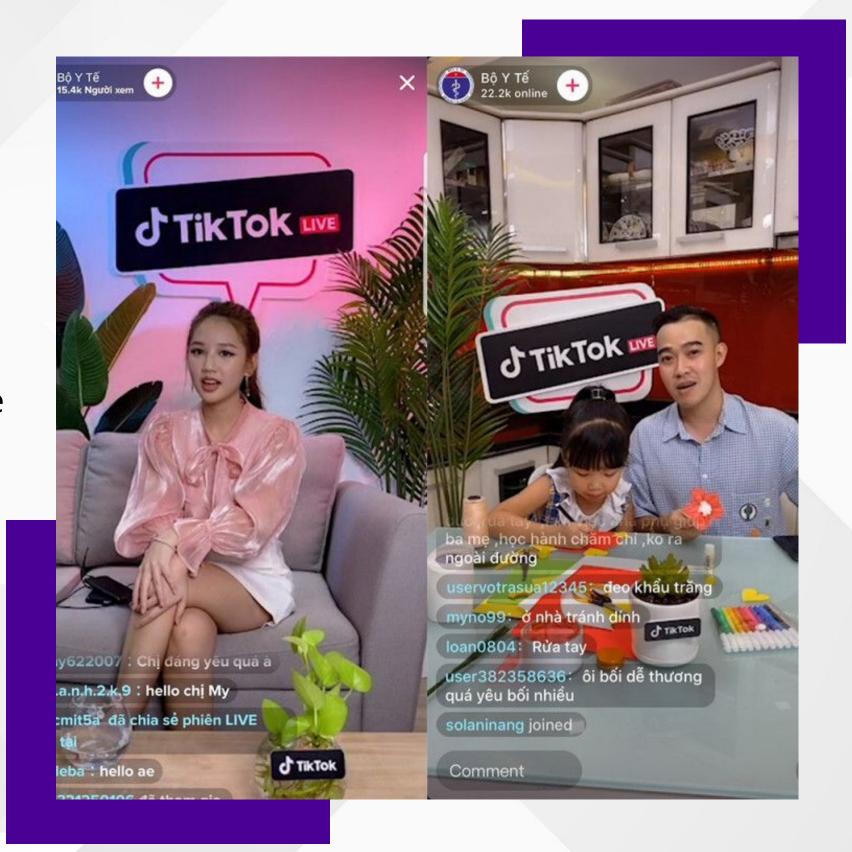
THÔNG TIN DỊCH VỤ



DICH VU LIVESTREAM

Livestream trên các nền tảng social và e-commerce như tiktok, facebook và shopee

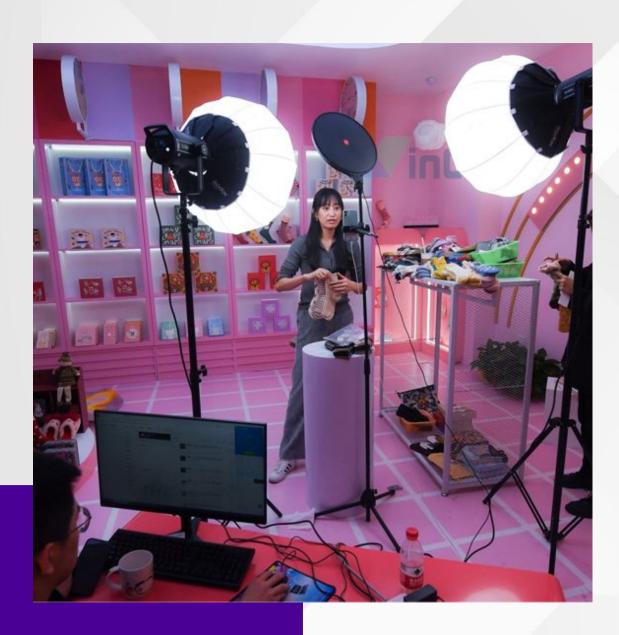
- Livestream cho nhãn hàng
- Livestream mega
- Đào tạo về livestream



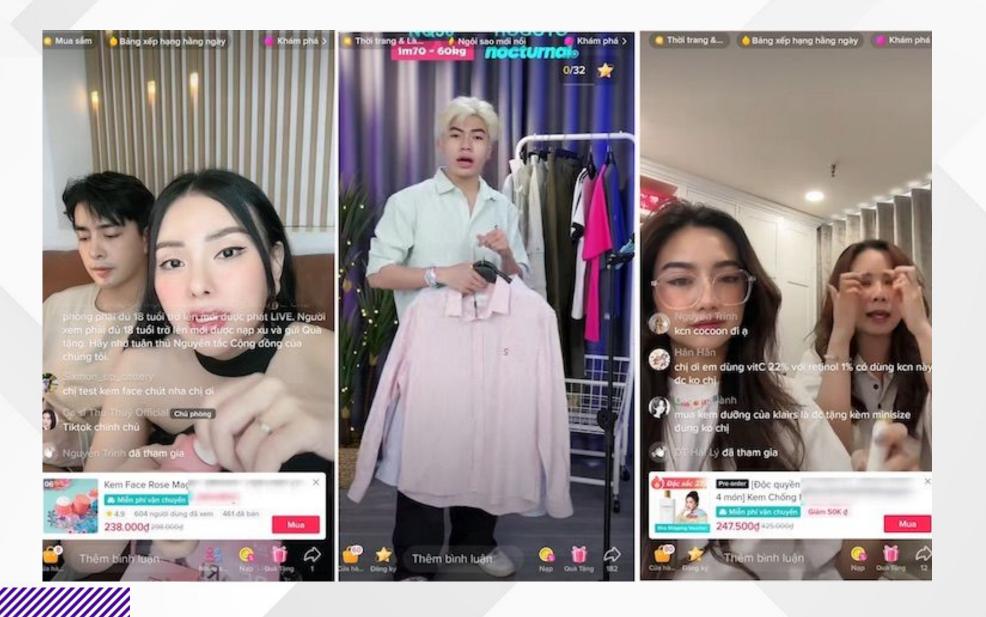


Livestream nhãn hàng

Livstream với KOL tại nhãn hàng



Livestream nhỏ với KOL tại studio Lĩnh Nam





Mega Livestream

Mega livestream là một sự kiện livestream quy mô lớn quy tụ nhiều nhãn hàng được tổ chức để thu hút và tương tác với lượng người xem lớn.

- Sử dụng nhiều thiết bị chuyên nghiệp hơn như nhiều camera, hệ thống âm thanh và ánh sáng chất lượng cao.
- Không gian tổ chức thường được trang trí
 Lợi công phu và chuyên nghiệp.
 - Tiếp cận một lượng khán giả rộng lớn và đa dạng.
 - Cho phép tương tác trực tiếp với khách hàng.
 - Chi phí hợp lý so với các chiến dịch quảng cáo truyền thống









ĐÀO TẠO LIVESTREAM

Cơ bản

Hướng dẫn setup livestream cơ bản (đèn, góc quay, mic,...). Training cơ bản nhân viên phòng livestream. Hướng dẫn cách tạo nên một kịch bản hoàn chỉnh cho buổi livestream đơn giản.

Nội dung học:

- Giới thiệu về livestream
- Chuẩn bị trước khi Livestream
- Kỹ thuật Livestream
- Tương tác với người xem

Nâng cao

Quy trình livestream theo hệ thống : giờ lives, kịch bản livestream, các quy định trong phòng livestream,...

Đào tạo nhân sự phòng Livestream theo hệ thống tự vận hành độc lập.

Nội dung học:

- Giới thiệu về livestream
- Chuẩn bị trước khi Livestream
- Kỹ thuật Livestream
- Tương tác với người xem
- Quảng bá Livestream
- Xử lý sự cố

Phân tích và đái Thực hành





XÂY KÊNH TRÊN CÁC NỀN TẢNG SOCIAL

Đây là quá trình thiết lập và phát triển sự hiện diện của doanh nghiệp trên các nền tảng như Facebook, Instagram, TikTok, và YouTube nhằm tiếp cận người xem.

Tạo hồ sơ TikTok

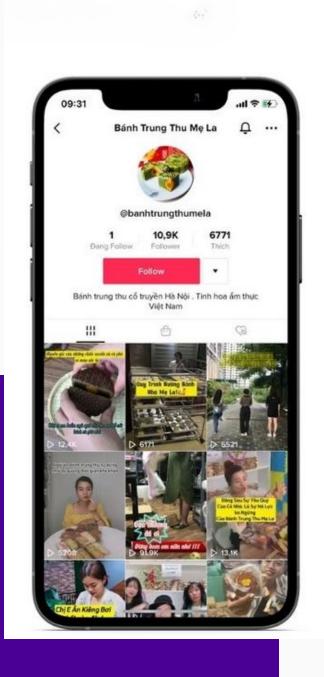
- Đăng ký và thiết lập hồ sơ:
- Tối ưu hóa hồ sơ:

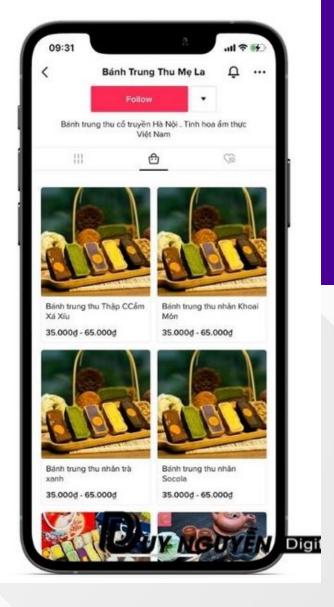
Xây dựng nội dung

- Tạo video ngắn, hấp dẫn và mang tính giải trí để thu hút người xem, khách hàng mục tiêu.
- Sử dụng âm nhạc, hiệu ứng và hashtag để tăng độ phủ sóng.

Tương Tác:

- Trả lời bình luận
- Tạo các video phản hồi để tăng tương tác.





XÂY KÊNH VÀ QUẢN LÝ SHOP ONLINE

Xây dựng kênh bán hàng trên các nền tảng số như Tiktok, Shopee, Lazada,... Nhằm mục tiêu tạo ra doanh thu cho các nhãn hàng qua các hoạt động: Xây Dựng Shop

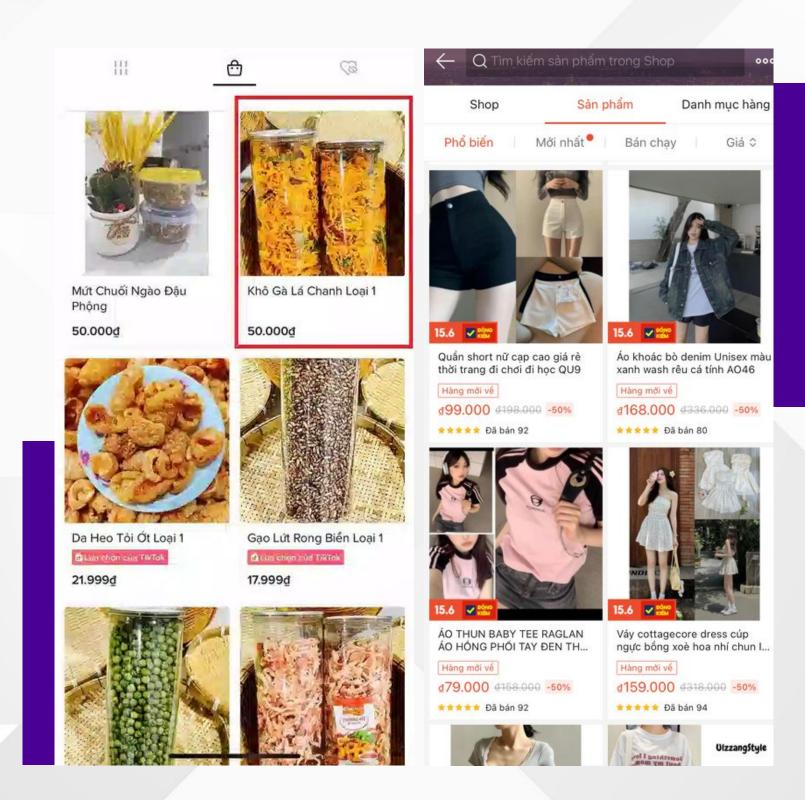
- Tạo hồ sơ
- Cập nhật sản phẩm

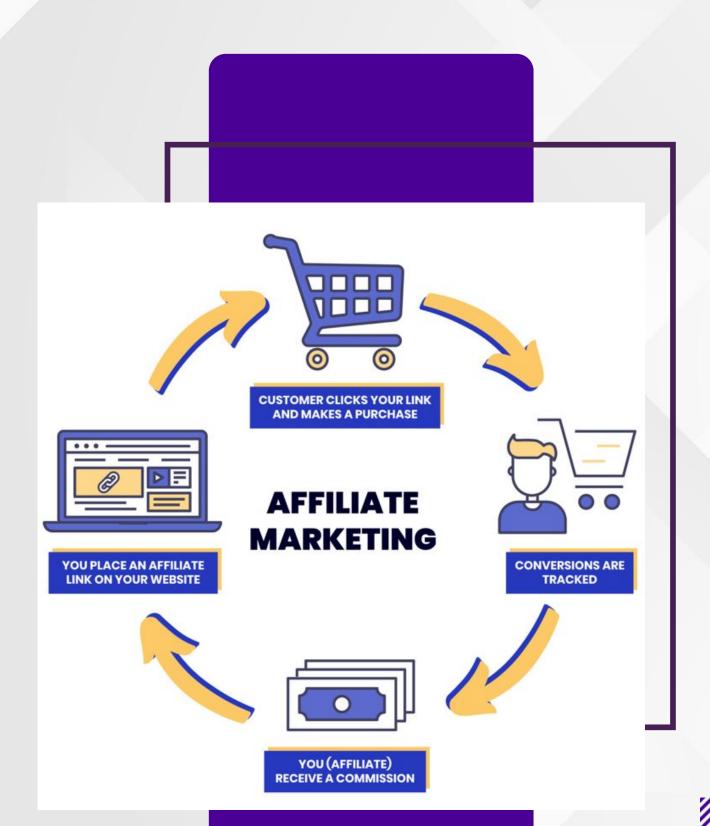
Quản Lý Shop

- Cập Nhật Sản Phẩm
- Tương Tác Với Khách Hàng

Lợi (ch: duảng Cáo

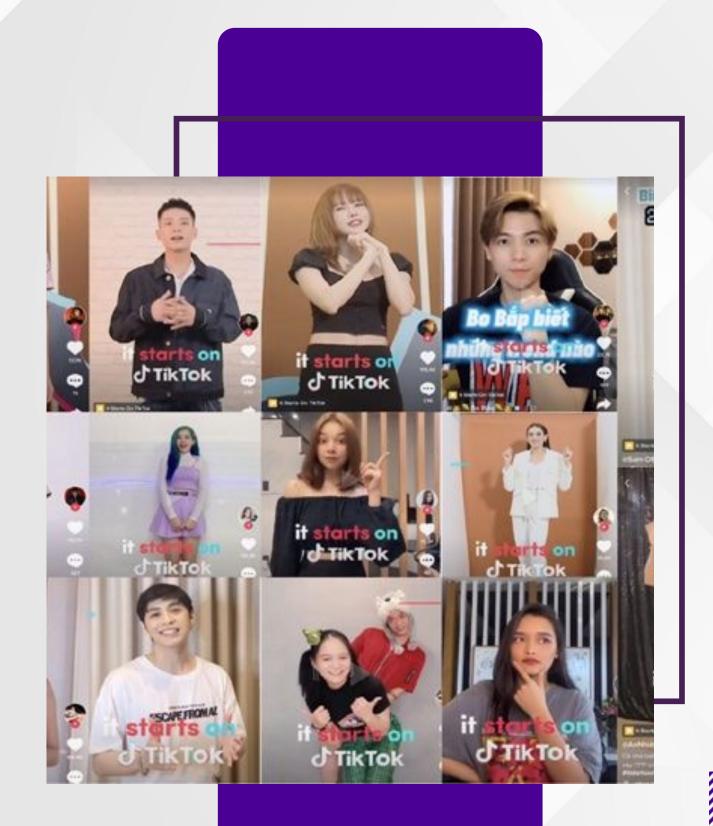
- Tiết kiệm thời gian
- Tiếp cận được nhiều khách hàng tiềm năng
- Tối ưu hóa để dễ dàng tìm thấy trên các công cụ tìm kiếm và nền tảng mạng xã hội
- tăng doanh số bán hàng





Affiliate

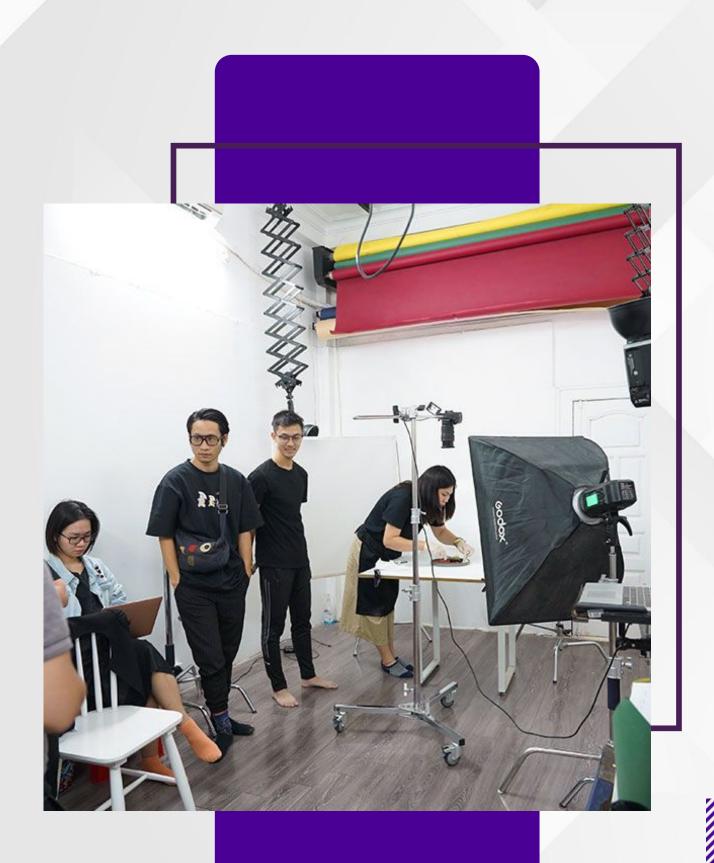
- Nghiên Cứu và Lựa Chọn Sản Phẩm/Dịch Vụ
- Nghiên Cứu và Lựa Chọn Sản Phẩm/Dịch Vụ
- Quảng Cáo Trả Phí
- Quản Lý và Tối Ưu Hóa Hiệu Suất
- Tương Tác Với Đối Tác và Khách Hàng



Booking KOL/KOC

Quá trình tìm kiếm, liên hệ, và hợp tác với các cá nhân có tầm ảnh hưởng trên mạng xã hội nhằm quảng bá sản phẩm hoặc dịch vụ của doanh nghiệp Lợi ích:

- Hợp tác với các KOL/KOC nổi tiếng giúp nâng cao uy tín và nhận diện thương hiệu
- Tăng cường sự gắn kết và tương tác giữa thương hiệu và khách hàng.
- Tối ưu hóa chi phí quảng bá.
- Tăng khả năng tiếp cận khách hàng tiềm năng và thúc
 day doanh số bán hàng.



Quay phim chụp ảnh tư liệu

Quay phim, chụp hình để sử dụng làm nội dung trên các kênh và sàn thương mại

Sử dụng dịch vụ quay phim chụp ảnh tư liệu của công ty mang lại nhiều lợi ích vượt trội như chất lượng hình ảnh cao cấp, tiết kiệm thời gian, nâng cao hình ảnh thương hiệu, và tăng tương tác với khách hàng



QUẢNG CÁO THƯƠNG HIỆU TRÊN SOCIAL/ E-COMMERCE

Sử dụng các công cụ và chiến lược truyền thông để tăng cường nhận diện thương hiệu, thu hút khách hàng tiềm năng và tăng doanh số bán hàng.

- Tăng Nhận Diện Thương Hiệu
- Tiếp cận đúng đối tượng khách hàng mục tiêu dựa trên các yếu tố như độ tuổi, giới tính, sở thích và hành vi mua sắm
- Tăng cường sự tương tác và giúp xây dựng cộng đồng khách hàng trung thành





Thank You



www.joye.vn



Tầng 26, 40/13 Lĩnh Nam Hoàng Mai, Hà Nội



0948.410.214