

NGUYỄN THÀNH TRUNG

THỰC TẬP SINH KINH DOANH

HỌC VẤN

Đại học Tài Chính - Marketing | T8/2019 - Hiện nay
Ngành Quản trị Kinh doanh
Chuyên ngành Quản trị Bán hàng

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

Nhân viên kinh doanh

Sàn BĐS Dinh Thống Nhất | T12/2020 - T7/2021

- Đăng tin các dự án bất động sản trên các trang mạng xã hội, tìm kiếm khách hàng
- Tư vấn cụ thể thông tin cho khách hàng, đưa khách hàng đi xem dự án
- Kí hợp đồng bán dự án
- Hỗ trợ khách hàng thực hiện thủ tục đến khi chốt được hợp đồng
- Chăm sóc khách hàng sau khi chốt được hợp đồng

HOẠT ĐỘNG

- Hiến máu nhân đạo
- Tình nguyện viên mùa hè xanh
- Phát cơm từ thiện cho người vô gia cư trên địa bàn TP Hồ Chí Minh

NGƯỜI THAM CHIẾU

Anh Đặng Duy Tâm - Quản lí kinh doanh
Công Ty Cổ Phần Bất động sản VIVA HOMES
Điện thoại: 0395538567

THÔNG TIN THÊM

Có khả năng chăm sóc khách hàng
Có khả năng lập trình web, viết code
Chăm chỉ, năng động, chịu được áp lực công việc



LIÊN HỆ VỚI TÔI

Địa chỉ: 58/21 Huỳnh Tấn Phát,
Phường Bình Thuận, Quận 7,
TPHCM

nguyentrung181995@gmail.com

<https://www.facebook.com/trungnguyen182001/>

[+84]346417497

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Mục tiêu ngắn hạn:

- Trong 3 tháng đầu tiên: làm quen công việc và mật độ làm việc, đạt chỉ tiêu KPI theo yêu cầu
- Trong 6 tháng tiếp theo: vượt chỉ tiêu KPI được giao, xây dựng và chăm sóc tập khách hàng quen thuộc

Mục tiêu dài hạn:

- Trong 1 năm đầu tiên: trở thành nhân viên bán hàng chính thức, luôn hoàn thành tốt công việc
- Trong 4 năm làm việc: trở thành trưởng phòng kinh doanh

KỸ NĂNG

Tin học văn phòng

Quản lí thời gian

Giao tiếp

Làm việc nhóm

Tiếng Anh