« Infobésité » vs Pertinence



« Les données, l'info, sont largement disponibles. Pouvoir en extraire du sens, c'est ça qui fait défaut! » *

* Hal Varian, responsable économique Google dans « The Economist » du 27 Février 2010

Public: que des contraintes!



- 1. Temps
- Présentateur Public
- 2. Intérêt
- 3. Attention
- 4. Compétition

Public: 2 principes de prise d'info



- 1. Intérêt = Proximité
- 2. Attention = Niveau

5 filtres proximité: intéressés?

- Patron: "Est-ce bien pour mon entreprise?"
- Directeur Financier: "Ça vaut son argent?"



- Opérateur: "C'est facile à utiliser?"
 - Chef opérations: "Est-ce fiable?"

Quels bénéfices pour moi ?

- Dir. Marketing: "Ça va doper le produit?"
- Manager: "Ça va aider mon équipe?"

Face à une slide

Public: 3 questions inconscientes



Est-ce important pour MOI? Comment dois-je décrypter? (forme) Quels points clés pour MOI? (fond)

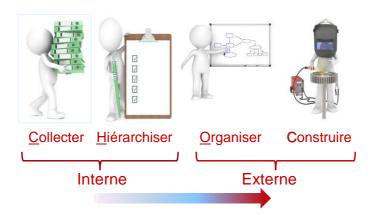
Acte de conception et rédaction: 2 utilités



Effet de « Fenêtre de Johari »

- 1. Organise pensée concepteur Phase prise de conscience
- 2. Transmet pensée concepteur Phase communication consciente

Créer discours: besoins



Création diapositive: méthodologie

Vérification
 Réécriture
 Lecture
 Production
 Vocabulaire, orthographe, détail
 Accès public, réorganisation
 Vérification message, logique
 Global, ébauche, brouillon

Création slides: utiliser des cadres!

- Maniabilité par niveaux accrue
- Souplesse de modification
- Facilité de transformation de l'existant

Sed diamaccusantium doloremque Laudantium totam rem aperiam eaquep. Store veritatis et quasi architecto beatae vitae dicta sunt, explicabo nemo enim ipsam voluptatem, quia voluptas sit, aspernatur aut odit aut fugit.

Pellentesque fermentum aliquam interdum. Mauris ligula dui, gravida nec tempus mollis, tempor at odio. Ut porttitor, orci sagittis pretium varius, felis sapien pharetra eros, quis fermentum dui ligula eget justo.

Entreprise: 4 niveaux d'information

Info & loi de Miller: ingestion / digestion

5 à 7 éléments* maximum!



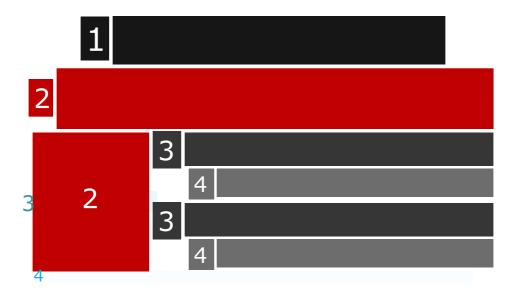
Simple Facile à manger!

Concret Appétissante!

Concis Ration pas trop grosse!

Une cuillerée pour le public, pause, une cuillerée pour...

Organiser slide: créer niveaux info



Utiliser le champ Plan



Diapositives: créer un titre informatif



Identifier le thème Les diapositives

Identifier l'angle Les titres informatifs

Identifier l'action considérée Créer

« Diapositives: créer un titre informatif »

Les types de titres

- Informatif : résume ce qui va suivre
 - · La rédaction d'un bon titre
- Sous forme de question
 - · Comment rédiger un bon titre ?
- Joue sur l'exclusivité
 - · Interview exclusive sur la visibilité d'un titre
- Pratique
 - · Les 10 points à respecter pour un bon titre
- Emotionnel: joue sur la proximité, rassure
 - · J'ai fait confiance à Maxi Slide: quels pros!
- Exhorte à agir
 - · Pensez à vos titres!

Polices + tailles: accès + lisibilité

écrit VISUEL

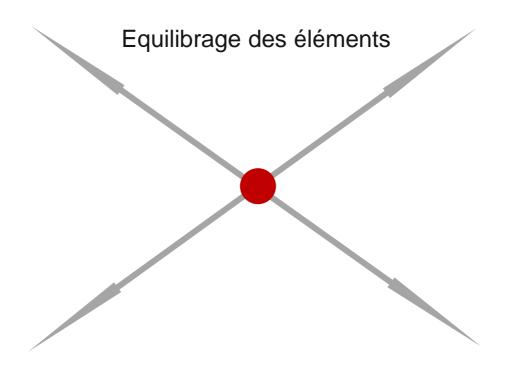
- Times New Roman 32 ARIAL 32
- Times New Roman 24 ARIAL 24
- Courier New 32
 VERDANA 32
- Courier New 24 VERDANA 24

Visuels: repères impératifs

uNe dISpOsiTION anOrmAle n'EsT paS faClle a lirE, n'eSt cE pAs?

UNE DISPOSITION ANORMALE N'EST PAS FACILE A LIRE, N'EST-CE PAS?

Une disposition normale est plus facile à lire, n'est ce pas?



Visuel et texte: ré-équilibrer parcours regard



Visuels plutôt à gauche

Savoir utiliser les visuels

- Les « blocs » visuels s'axent à partir du centre
- Les visuels ont 2 fonctions:
 - information
 - point d'entrée
- Les visuels « s'usent » → les renouveler
- Utiliser de préférence des séries homogènes
- Eviter les images de basse définition (internet)
- Un visuel se place plutôt à gauche
- Ne pas hésiter à les légender