

DIAPOSITIVA 1

DIAPOSITIVA 2

FACU:

Buenos días, nosotros somos (nombres) y les vamos a hablar sobre Biletly.

DIAPOSITIVA 3

TIAGO:

Para empezar a hablar del origen del proyecto, partimos de una idea clara, y una propuesta a realizar: utilizar las ventajas de la tecnología Blockchain. De esta forma, buscamos y pensamos en varios sentidos, y terminamos encontrando una problemática que actualmente tiene mucha relevancia.

DIAPOSITIVA 4

NANO

La compañía de software especializada en ciberseguridad ESET, alertó sobre un incremento del 20% en las estafas de la venta de tickets por Internet a lo largo del año 2022. Y realizando indagaciones, pudimos encontrar que, en el campo de la venta de entradas, existen muchos usuarios con miedo: dentro de nuestros encuestados, más del 70% sentía inseguridad a la hora de comprar entradas de forma virtual; y, a casi un 10% ya lo habían estafado anteriormente.

DIAPOSITIVA 5

NACHO

Teniendo esta problemática, proyectamos nuestra solución: en un sistema que, a través del uso de la tecnología blockchain, registrara las ventas en la cadena de bloques para así proveer una mayor seguridad y control sobre la información y la compra de entradas. Un sistema que permitiera a los usuarios obtener un NFT por cada entrada comprada, con el que pudieran entrar a cada evento, y que luego pudiera revenderse concentrando valor.

FACU

Y que, por otro lado, ayudara a las ticketeras existentes a controlar, eliminar, o incluso, a obtener un beneficio de la posible reventa de entradas.

DIAPOSITIVA 6

FACU

Así, nos planteamos el trabajar en conjunto con las empresas y distribuidores existentes, en lugar de crear una nueva ticketera (cosa que no salió muy bien en otros casos similares a nivel local e internacional).

NANO

Y para esto, pensamos en integrar los NFTs y Smart Contracts del desarrollo en blockchain en los actuales sistemas de intercambio de entradas. Apuntamos a poder darle una mayor

seguridad a los ya experimentados y nuevos compradores de entradas online junto con las empresas, aprovechando un campo que ha crecido mucho en los últimos años.

TIAGO

Y tenemos como objetivo el poder salir al mercado, para dar a conocer al público general las ventajas que podemos ofrecer con nuestro servicio.

DIAPOSITIVA 7

NACHO

Por último, para poder ver los avances de nuestro proyecto, nos pueden buscar en nuestras redes, donde iremos dando actualizaciones y noticias. Muchas gracias.

DIAPOSITIVA 8