

新疆农七师战士 破冰引水迎春耕

新疆生产建设兵团农七师广大水利战士迎风冒雪，奋战在百余公里长的干渠上。他们打碎一块块坚冰，排除一个个险情，使干渠畅通无阻，确保变电、车排子区区和乌苏县一百六十亩春耕春季用水。

宋志国摄



图片新闻

酒泉成为甘肃首富之乡

去年全地区人均收入增长一百一十多元

本报兰州2月7日专电 记者张述圣报道：去年一年，甘肃省酒泉地区人均总收入增长一百八十一元，达到七百九十九元；人均纯收入增长一百一十九元九角七分，达到四百九十七元。这样，酒泉地区成了甘肃的“首富之乡”。

酒泉地区位于河西走廊西端，辖六县一市。近几年，这里持续增产增收，农村经济开始突破自然经济的束缚，向商品生产发展。地委和行署先后制定了从十个方面放宽政策、加强服务的措施。这些措施带来三个突破性的变化：

一是农业内部结构日趋合理，经济效益提高。去年全区经济作物面积扩大十一万二千九百亩，仅此一项增收二千一百七十四万元。林果收入比上年增加二点四倍。畜牧业生产商品率提高，肉禽蛋总产量达二千九百多万斤，增长37.7%，牧渔业收入比上年增加一千三百五十六万元，增长39.3%。

二是乡镇企业蓬勃发展，在农村经济中的比重提高。去年，乡镇企业发展到二千一百多个，乡镇企业总产值首次突破一亿大关，比上年增长95.7%。去年乡镇企业收入占全区农村经济总收入比重提高到29%。

三是专业生产规模不断扩大，生产水平提高。随着农村商品生产的发展，特别是第三产业的兴起，促进了农村分工分业，商品生产专业户和各种服务户发展到二万六千七百九十多户，占总农户数的24.8%。

本报讯 记者朱维群报道：

江苏大幅度调整种植业结构

江苏省各地有意识地缩小了一些存量大、质量不好、外调不受欢迎的粮食品种种植面积，扩大了一些名、特、优、新产品种植面积。去年全省调减粮田六百多万亩，扩大了瓜果、油菜、麻、花生、蚕茧等经济收益较高的作物。去年全省调减粮田六百多万亩，扩大了瓜果、油菜、麻、花生、蚕茧等经济收益较高的作物。

江苏省这次调整的重点是提高农产品质量。前几年群众喜爱的糯米种植面积偏低，市场上出现“糯米紧缺，抽米滞销，糯米积压”的情况。今年粮棉将扩大四百万亩，从去年占水稻面积的27%提高到40%，减少杂交稻一百万亩。

为了充分利用现有资源和技术，全省有计划地建立名特稻米、水果、商品棉、林木以及长毛兔、瘦肉型猪等多个优质农副产品基地。各地按照贸工农的要求，建立种畜、加工、包装、贮藏、流通等配套设施，进行多层次的加工增值和主副产品的综合利用，逐步形成“开放型、系列化、高效益”的商品生产中心。

信息短讯寄给了人民日报，报纸1月16日登出。之后，浙江、安徽、广东、江苏、山东、山西等省市先后有一百多家拍电报、打电话，或寄便函，有的还直接来人找他联系。他不怕麻烦，不辞辛苦，写复信，打电话，或领上买主前去看货，积极穿针引线，铺路搭桥，很快为三十多万斤葵花籽找到了“婆家”，为民排了愁，解决了群众卖难的问题。

杨美林

新华社北京2月9日电 (记者姬乃甫、通讯员毋良)

从困境中走出来的北京日用化学二厂，它的党委书记徐彬在首都日前召开的全国轻工行业局长会议上说：我们这些国营企业要带头做到一不算计国家，二不算计消费者，遇到困难要尽量自己消化，向企业内部使劲。

这家工厂是我国生产洗涤剂的骨干企业，产量居全国同类工厂的第二位。去年因原材料涨价和燃料供应不足，这家工厂要减少四百二十多万元的收入。但他们决心不让国家减少收入，不给人增加负担，在企业内部改革、改造、挖潜上使劲，产品不提价，自己消化掉本来要减收的那四百多万元。经过一年努力，工厂利润不仅没有减少，比1983年还增加了10%，上交国家的利税也比上一年有所增加。

北京日用化学二厂是如何消化亏损、走出困境的呢？去年初，他们根据工厂的潜力，定下一年实现一千一百六十八万元的利润目标，用目标管理的科学办法，订出相应的增产节约措施，让车间、科室承包，同时加强了全面经济核算，结果光降低成本、减少费用就节约了二百一十多万元的开支。

大力开发新产品，同时对老产品更新换代，是这家工厂提高经济效益的又一办法。他们对新产品研究开发采取了“吃着碗里的，看着锅里的，想着更远的”办法，增加了适应市场变化的可靠技术储备。去年光新产品加酶洗衣粉和玉泉牌、灯塔牌低泡洗衣粉及其它新产品、新品种，就增加了三十八万元的收入。另外，为了适应市场对高中档洗衣粉的大量需求，他们大幅度地增加了这方面产品的产量，满足了群众的要求，去年因此又增加了八十三万元的利润。

洗衣粉、糖醛和树脂是这家工厂的优势产品，在国内市场上有一定的竞争能力。前几年他们贷款九百万元新建的一座生产洗衣粉用的喷射塔及其配套工程，使产品产量去年有了大幅度上升。洗衣粉、液体洗涤剂、树脂等类优势产品的增产，工厂又增加了二百四十七万元的收入。轻工部副部长杨波认为，北京日用化学二厂这种不算计国家和消费者，把心全用在企业内部改革、挖潜上的精神，在目前国家财力尚不强、人民购买力不断提高的情况下，很值得大家学习。

弄虚作假 骗取补贴 滥发奖金手段恶劣

石家庄地区棉麻公司 地委决定改组公司党总支，撤销有关人员职务，现金全部追回

本报石家庄2月9日电 本报讯 石家庄地区棉麻公司搞活经济为名，弄虚作假，骗取、冒领国家大量财政补贴，非法提取销售棉手续费，用滥发奖金、滥发礼品，造成极坏影响。中共石家庄地委最近作出决定，改组地区棉麻公司党总支，并给有关人员以党纪处分。

去年6月以来，石家庄地区棉麻公司无视国家关于取消北方棉区价外补贴的规定，在调拨和销售棉花中，采取虚列销售、重复报销等手段，骗取国家财政补贴。去年8月20

日以后，十天之间，他们匆匆召开下属棉麻主任会议，多次电话布置、催促，虚报销售棉花一万四千二百多担，骗取财政补贴四十多万元。他们还把并未销出的七万六千多担棉花，列入销售部分，多领国家财政补贴五十万五千元。该公司还违反省供销社的规定，把调往省外省的工业品棉混成一级、二级棉，非法从中提取手续费二万九千六千多元。之后，他们即以发奖金为名，私分七万七千一百多元，人均二百四十元。

去年，棉麻公司推销计划外棉花六万二千担，按上级规定，应给推销奖金一万一千多元。但他们私自扩大奖励范围，大量超发、滥发奖金。仅去年12月，一次就多发奖金十三万多元，超出十倍以上。其中，经理孙士信分得八百元，党总支书记刘庆礼分得七百五十元。更为严重的是，他们为了打通关系，还向河北省供销社公司供应科、石家庄地区供销社、地区行署办公室、财贸科和石家庄市人民银行桥东

办事处等单位送去现金一万六千多元。其中，地区供销社主任吴成信一人受贿四百二十元。

这个公司有关领导者的错误行为，曾受到本单位财会人员的抵制和反对。但他们却一意孤行，于去年11月26日以莫须有的理由把出纳员调离。在出纳员被调出的五天里，竟然连续发生拿白条支取大量现金的混乱现象。

河北省委和石家庄地委十分重视这个公司的问题，派出联合调查组，很快查明了情况。最近，中共石家庄地委和有关部门作出决定，对棉麻公司党总支进行改组，给予棉麻公司经理孙士信开除党籍、撤销职务处分；给予公司副经理许秀珍开除党籍的处分并建议撤销其职务；给予石家庄市地区供销社党组书记吴成信撤销职务的处分并建议撤销其主任职务；给予棉麻公司党总支书记刘庆礼撤销职务处分；还建议撤销公司财计科长梁士渠的职务。对他们非法所得的现金，全部予以追回。

宣传干部当“媒婆”

多年来，人们对宣传干部的印象是靠嘴皮子、笔头子吃饭的，不能为群众解决实际问题。现在，在改革的热潮中，什么都在变化，宣传干部的工作也不全是如此了。

河北省宣化县县委宣传部干部姚兴和同志，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里卖不出去的情况下，急农民所急，帮农民所需，决心为葵花籽的销售当“媒婆”。他首先使用宣传干部拿笔杆子的长处，写了一条出售葵花籽的

租赁转让是搞活的好办法 万余小型国营企业取得明显经济效益

让经营有两种作法：一是将现有固定资产净值和流动资金一起作价，采取发行股票的方式，由本单位职工、其他单位和个人、股票认购人向国家所有；二是将现有固定资产净值，连同流动资金，转让给集体或

或个人经营，作价资金分期归还。目前，试行租赁或转让经营的企业，主要是微利或亏损的小型商业服务业。这样做，国家可增加收入。目前也有一些国营小型工业企业试行租赁或转让经

营，经济效益也不错。河北四女寺，在李家堡乡了解到该乡农民有二十多万斤葵花籽囤在家里

山西对三十一个贫困县实行特殊政策

扶持发展商品生产 尽快改变落后面貌

本报讯 记者王艾生报道：中共山西省委和省政府对贫困山区实行特殊政策，大力扶持三十一个偏远山区贫困县发展经济，尽快改变穷乡僻壤的面貌。

山西省委、保德等三十一个偏远山区的县，由于自然条件、历史条件和工作基础等多种因素的限制，党的十一届三中全会以来，虽有很大变化，但是仍然没有摆脱贫困。1983年这三十一个县人均收入不到全省人均收入的一半，1984年这些县的人均收入，仍低于全省人均收入的四分之一。

为尽快扶持这些贫困县改变面貌，山西省委和省政府于1984年10月派出二百多名干部，深入吕梁、太行山区的二十八个县调查研究。并征求省有关部门的意见，提出对贫困山区实行特殊政策，扶持它们尽快致富。这些特殊政策主要是：

——减轻负担，休养生息。从1985年起，对三十一个贫困县免征农业税五

年。新开办的乡镇企业、基层供销社和农民联办的企业、家庭工厂（场）、个体工商业者生产的产品和营业收入，免征产品税两年和工商所得税三年。外地外省来上述贫困山区工厂（场）、开矿、办电、办交通運輸等开发性事业的，免征产品税、资源税两年，免征国营企业所得税或工商所得税五年。

——减少集体提留。人均收入百元以下村，集体提留的公积金、公益金、管理费总额不得超过农民承包总收入的3%。民办教师补贴由国家负担。

积极帮助贫困地区发展交通运输。国家援助贫困地区的粮、棉、布，主要用于公路建设。从1985年起，三十一个贫困县征收的拖拉机、畜力车养路费，全部留给当地建设县乡公路。坚持群众自修为主，实行“民工建勤”、“民办公助”和“以工代赈”的办法，解决这些县一百一十二个乡镇不通公路的问题。

——三十一个贫困县有二十五亩以上的坡耕地一百八十九万亩。逐步退耕还林还草。实行承包责任制，谁造谁种谁有。林草成活后，除按林牧部门规定补助外，每亩再补助五元。宜林荒山荒地包给农户，承包期放宽至五十至一百零年，允许有继承权和子女继承。现有集体林折股联营或承包给农户经营，承包期延至三十年至五十年。承包者在合同范围内砍伐，须经林业部门批准，自行销售。

——二十五个县有煤炭矿藏的县，在统一规划下，组织集体或农民个人开采，优先安排煤炭外销，减少或免收管理手续费。同时大力组织农民开采铁、硫、大理石等矿藏。

——加速培养山区建设人才。省属大中专院校继续实行定向定量招收贫困县学生。今后几年，国家增设的教育事业专款，重点用于贫困县改善教学条件。



不许假借“公司”之名谋私

江 畅

一个时期以来，随着经济改革的深入，市场的活跃，各种公司应运而生。有企业办的，有农民、个体户办的，有一些部门的党政机关干部办的，还有行政管理机构改的。

当然，许多公司由于是经济实体，又遵守党的政策和国家法令，对于促进商品生产的发展起了很好的作用。但是，也有一些公司，尤其是党政干部办的公司，“官”商不分，以倒买倒卖生产资料为营生，危害极大。眼前就有几例：如广西南宁市查获的去年九月份后发生的重大诈骗倒卖汽车案，涉及到五个单位、十个国家干部；上海市吴淞区政府去年10月成立的吴淞区经济开发总公司，十五名董事中有十二名是区级机关干部。他们经营市场紧俏商品，平价进，高价出，从中牟利。去年六月间，丹东市凤城县工业二局供销社一种钢材先后倒卖三次，使每吨钢材价格由第一次买进时的七百元增加到一千三百二十元，抬高88.6%。如此做买卖，严重地影响了商品的流通和物价的稳定，人为地造成物资供应紧张局面。这是党的政策绝对不允许的。

过去，有人把“牟人之利以厌己之欲者”比作蝗虫，可见这种行为之可恶！而今经济领域中的这些公司，转手一次，谋取私利，不很像蝗虫吗？

假“公司”之名以谋私，借倒买倒卖赚钱，不是搞活经济而是搞乱经济。党中央、国务院发出通知，要求切实采取措，坚决纠正党政干部经营和倒买倒卖的行为，有一些部门和单位即置若罔闻，或利令智昏，或孤注一掷，或顶而不认，这是错上加错。为今之计，就是要对那些非法经营、转手倒卖的作一次清理，对有关责任人作出严肃处理，才能保证经济改革的健康发展。



薄一波考察深圳经济特区时强调：

党员、干部要当特区建设的“孺子牛”

据新华社深圳2月9日电（记者方新）

中共中央顾问委员会副主任薄一波同志2月1日至9日考察深圳经济特区时指出，对深圳经济特区建设的新局面，要注意两件，一件是经济，一件是知识，关键是人。他强调说，党员、干部要当好深圳特区建设的“孺子牛”，保持共产党员的纯洁性。这对整个特区的经济建设，有着重要的作用。

2月的南国边陲，阳光和煦，年已七十七岁高龄的薄一波同志，精神矍铄，他在广东省顾问委员会主任主任赵庆庭同志和深圳经济特区顾问同志的陪同下，参观了工厂、农村、旅游区、深圳大学以及沙头角镇和蛇口工业区。自1981年以来，薄一波同志先后三次视察深圳经济特区。当他看到深圳已从昔日落后的边陲小镇逐步建成初具规模的现代化城市时说，深圳经济特区在外引内联、发展经济方面，已走出一条新的路子，她的建设成就，证明了党中央的对外开放政策是完全正确的。

薄一波同志十分关心深圳的工业建设，在参观工厂、企业和旅游景点的过程中，他特地询问了这些企业的经营管理情况。他特别强调人才、知识在深圳经济特区建设中的重要性。他讲了春秋战国时“楚才晋用”的故事时说，深圳的好处是，人才来自五湖四海。他说，要尊重知识、尊重人才，对于应聘到深圳工作的知识分子、科技人员，除了优厚的物质待遇和工作便利外，重要的是充分发挥他们的作用。干部队伍要实行“知识化、革命化、年轻化、专业化”，这是宣传口号，而是行动指南，关系到我们经济建设的成败。

薄一波同志还着重强调党员在经济特区建设中的模范带头作用。他说，要教育全体党员，充分认识我们实行对外开放政策，建立经济特区，是为了建设有中国特色的社会主义。他指出，学习国外先进的经营管理方法，把企业搞上去，要注意结合中国的国情。尤其是国营企业，要发挥党组织在政治思想工作方面的作用。当他看到市委、市政府办公楼前的“孺子牛”铜像时，高兴地说，你们把这座铜像放在政府机关前面，很有意义。党员、干部任何时候都不能忘记自己是人民的“孺子牛”。他说，共产党要“先天下之忧而忧，后天下之乐而乐”。要加强对共产党员的党性和组织纪律性的教育。在改善经济生活条件的同时，要注意保持党员的纯洁性。党员的个人、素质、任何情况下都不能变。对整个经济特区的经济建设，有着重要的作用。

他语重心长地勉励经济特区的干部，在胜利的面前，要保持清醒的头脑，特区的建设刚刚开始，任重而道远，一定要戒骄戒躁，不断总结建设经验，开创特区建设的新局面。

合肥市中区房管二所挟私房索财引起公愤

事件引起市委、市政府的重视，当即指示组织调查，对当事者要严肃处理

本报合肥2月8日电 记者赵希龙报道：昨天，合肥市新近筹建即将开业的友谊商场，因拒绝中市区房管二所挟房索财四万元，被非法强行封门，经理、业务部主任等六人被非法通宵关禁，限制人身自由长达十多小时。

面对房管部门的霸道作风，群众气愤地说：真是无法无天，是给了他们这样的权力？！

事件是从合肥皮鞋二厂与中国合肥华侨经济开发公司联合经营友谊商场开始的。在筹办过程中，得到了安徽省和合肥市政府及工商、银行等部门的大力支持，但遭到合肥中市区房管二所的种种刁难。中市区房管二所副所长赵谋进等人，先是抓住皮鞋二厂在对友谊商场内（房管二所公房）作装饰性的维修未经他们批准，而强行没收了承包单位的工具，致使皮鞋二厂，第二天，皮鞋二厂厂长、书记、副厂长、工会主席等门礼道歉，并交了书面检查，赵谋进仍不放手，使维修工达二十天之久。后来，还是通过四方托人求情，并在上级主管部门负责同志干预下，他们才勉强同意复工装修，却要处达四千五百元的罚款。

时，高兴地说，你们把这座铜像放在政府机关前面，很有意义。党员、干部任何时候都不能忘记自己是人民的“孺子牛”。他说，共产党要“先天下之忧而忧，后天下之乐而乐”。要加强对共产党员的党性和组织纪律性的教育。在改善经济生活条件的同时，要注意保持党员的纯洁性。党员的个人、素质、任何情况下都不能变。对整个经济特区的经济建设，有着重要的作用。

他语重心长地勉励经济特区的干部，在胜利的面前，要保持清醒的头脑，特区的建设刚刚开始，任重而道远，一定要戒骄戒躁，不断总结建设经验，开创特区建设的新局面。

分之一的科研队伍，对全厂职工进行全面的技术培训。结果，产量从1983年的一万五千台增加到去年的五万台，占全国电冰箱总产量的十分之一；利润增长五十八倍。

第二，调动科技人员的积极性、创造性和提高职工技术素质。他们重视知识分子的作用，重视智力劳动成果；开办职工培训中心。去年一年中，全厂完成了近百个技术改造项目，全部当年受益。

（曹政 志峰 夕春）

唐少传联手搞水运

安徽省枞阳县县长河乡水上运输专业户唐少传，最近和九户农民联合购进了一艘一百二十吨的机动船，从事水上运输。前几年唐少传就曾驾船搞运输，往来于上海、湖北等十几个省市，对发展水上运输起了积极作用。

翻山越岭去经商 穷乡僻壤今致富

西藏一个小山村的奇迹

本报讯 在西藏东部的那江之畔，有个富得惊人的山村——东坝乡，全乡二千八百多户人家，就有二百三十八户“万元户”。每当人们提起这个昔日僻壤穷乡迅速致富的“秘诀”时，乡里的藏族群众便会脱口而出：“因为我们现在能超过拉萨蒙古山了！”

日拉蒙古山高而陡峻，东坝乡就座落在

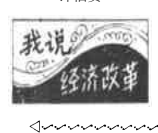
山脚下。十年动乱期间，翻山越岭被禁止，人们被迫开山种地，最好的年景人均收入也不到七元。

1980年中央召开的西藏工作座谈会和胡耀邦、万里同志视察西藏以后，全乡经商户占70%，其中长期经商户就有一百零一户。短短几年，他们的足迹遍及西藏各地，还把经营的范围扩大到了内地省市，有的还把买卖做到了深圳。去年全乡总收入达一百四十五万多元，其中60%左右是经商收入。

（朗杰 夏林）

“费”的由来

许伯贤



此次对《费解的“费”》所作的注释不无道理，文中提及财务制度要改革，以真正体现按劳分配的意见也是好的。然而，目前有些单位发放那么多的“费”，其“费”从何而来？怎样才能杜绝那些不该发的“费”？请同志们发表意见。

——编者

读1月24日人民日报“我说经济

改革”专栏中《费解的“费”》一文后（以下简称《费》），觉得有一些话要说。实行城市经济改革，一些企业和单位，在提高经济效益的前提下，从企业合理留利中，提取一部分作为增加职工收入，是无可非议的，作为一种奖励方式，适当发放一些“费”，也是应该允许的。问题是目前出现《费》文中所述的名为实多的“费”，确实值得引起有关部门的重视。

据笔者所知，凡“费”的发放，多要经过企业领导同意，财务部门批准，至于《费》文中说的“意见多面广的‘老财会’也怕不了‘丈二和尚’”的情况，恐怕也是不多的；恰相反，有些企业和单位，手头的钱多了，为了让职工增加一点收入，之所以要“创”立这么多的“费”，其中一个原因正是为了避免触及某些现行的财务规定，由此及彼，另一些企业和单

位（尽管经济效益并不好），也跟着发放各种名目的“费”。看来，这种现象继续下去，还会出现更多名目的“费”来。

中央关于经济改革的决定讲得很清楚，根据企业经营的好坏，应该拉开各企业之间、职工与职工之间的工资差距。怎么样，恐怕首先要就要到现行的财务规定。因此，改革某些不适应经济改革的财务规定是十分必要的。这样，那些经济效益提高快、对国家贡献大的企业和单位，就无须“巧立名目”，在保证国家得大头的前提下，该发的该发！反之，一些经营不好、甚至亏损的企业，不该发的则坚决不能发！（这就需要有一个改革后明确的财务规定）只有这样，才能真正体现按劳分配的原则，才能对那些后进企业起到鞭策、推动的作用，才能保证改革的成功。

（注：本文作者是浙江绍兴日报社经济部工作人员）

减少管理环节 增强服务手段

武汉一轻局调整二级行政机构

本报讯 记者吴新元报道：武汉市一轻局从实际出发，采取不同方式调整局属行政性公司和总厂，减少了一层“婆婆”，搞活了企业。

武汉市一轻局所属有十个公司、总厂。这些公司和总厂大都是行政性的，或是政企不分的。为了落实简政放权，进一步调动企业生产经营的积极性，从去年11月起一轻局对这些公司和总厂进行了调整。根据它们的历史沿革、现状，及行业的不同特点，调整采取了三种方式：

一是撤。撤销糖瓷总厂、制笔总厂和酿造总厂。原机构的人员和主体并入或由局统筹安排。

二是转。停止造纸、日用化工等公司的行政职能，由局行政性机构转为经营服务型公司，由企业的领导变为企业的经济伙伴。公司和总厂是撤还是转，取决于它本身是否有资金来源、技术力量、服务手段以及能担负经济责任的领导。酿造总厂原想争取转，后自己觉得不符合上述条件，又主动提出撤。

三是留。食品工业公司和包装装潢印刷工业公司，是成立时间较早的。这两家公司企业老、行业性强、产品、工艺和原料大体相近，公司在行业管理上确实能起到平衡、组织、

协调作用，暂时予以保留。为了减少一级行政领导，局将经济管理权下放给这两个公司。公司立足于行业管理，该放的权逐项下放给企业，为企业做好服务工作，并创造条件逐步向企业性公司过渡。

行政性公司和总厂调整后，一轻局成立行业管理处，对企业实行直接对口行政管理，同时，对国营企业自主放权，对集体企业实行自主经营，增强了企业的活力和独立生产、经营的能力。

转成企业性的公司，积极开展供应、销售、咨询等服务活动。造纸公司由于本身拥有资金、经理部、原料（废纸）收购站和堆放场地，各项服务性业务开展的比较顺利。

上海照相器材二厂经济效益好，两年前还在困境中徘徊，现在依靠信息、产品、技术、人才、资金、设备、经济、环境、管理等各方面的优势，已成为国内同行业产品产量、品种、质量、效益最好的企业。去年该厂人均创利达一

万零五百多元

北京通远门用纯棉布制成新式装饰布，花色繁多，工艺精湛，深受国内外客商欢迎。

天津通远门用纯棉布制成新式装饰布，花色繁多，工艺精湛，深受国内外客商欢迎。

山东潍坊用纯棉布制成新式装饰布，花色繁多，工艺精湛，深受国内外客商欢迎。

江苏无锡用纯棉布制成新式装饰布，花色繁多，工艺精湛，深受国内外客商欢迎。

浙江杭州用纯棉布制成新式装饰布，花色繁多，工艺精湛，深受国内外客商欢迎。

广东广州用纯棉布制成新式装饰布，花色繁多，工艺精湛，深受国内外客商欢迎。

福建福州用纯棉布制成新式装饰布，花色繁多，工艺精湛，深受国内外客商欢迎。

江西九江用纯棉布制成新式装饰布，花色繁多，工艺精湛，深受国内外客商欢迎。

湖南长沙用纯棉布制成新式装饰布，花色繁多，工艺精湛，深受国内外客商欢迎。

我国将建一批建材贸易中心

一个大规模建筑材料贸易中心网将在我国逐步建成。这种以促进生产、满足需要、方便群众为目的的建筑材料供应配运的贸易市场，是今后搞活建材商品流通的一条重要渠道。

平江县帮助老区群众致富

为了帮助老区的革命根据地群众迅速脱贫致富，湖南省平江县设立了生产自救教育总公司和五个分公司。现在，这些公司已经帮助五个开发厂八个生产项目，受到当地群众的赞扬。

深圳文锦渡又一公路通车

深圳文锦渡至香港新界之间又一座公路桥，2月9日正式通车。这座桥位于文锦渡第一座公路桥以东，长五十二米，宽十一米。

经济短波

上海照相器材二厂经济效益好，两年前还在困境中徘徊，现在依靠信息、产品、技术、人才、资金、设备、经济、环境、管理等各方面的优势，已成为国内同行业产品产量、品种、质量、效益最好的企业。去年该厂人均创利达一

万零五百多元

北京通远门用纯棉布制成新式装饰布，花色繁多，工艺精湛，深受国内外客商欢迎。

天津通远门用纯棉布制成新式装饰布，花色繁多，工艺精湛，深受国内外客商欢迎。

山东潍坊用纯棉布制成新式装饰布，花色繁多，工艺精湛，深受国内外客商欢迎。



谁说我不懂得客话话？

（据中国食品报）

赵林 作

“给人送鱼，不如教人养殖”

本报记者 刘 衡

“鱼博士”周启才富起来了。光是1984年一年，农田渔业收入就有一万二千多元。他先后捐建半亩鱼塘，盖起三百多平方米的两层楼房，在湖北鄂州市沙窝乡置了家。

我问他：“你成了‘冒富大叔’，不怕也来月亮湾的风波？”

他笑了：“不会不会！我比‘冒富大叔’高明——俗话说：‘给人送鱼，不如教人养殖’。我‘给人送鱼，不如教人养殖’。这样，我家的鱼没有多少，别人的鱼也大大增多了。”

周启才学到了什么，就得想办法教给别人。

六十年代，他领着人们到长江里捞鱼苗，把分辨鱼苗的技术连锅捞了出来，使大家很快掌握了

“留家鱼，去野鱼”的本事。那时候，这种技术是十分保密的，连老子都不传儿，儿们子分家后夺去自己的碗。

八十年代，周启才当了沙窝大队鱼塘的副场长，他照着书本，学会了人工繁殖鱼苗，还根据自己多年的经验，编写《塘堰养殖技术手册》，发到全省各个水产部门。在全省举办的四十多次水产技术培训班上，他作过经验介绍。他经常应邀到各地去讲课，有时冒着倾盆大雨，往返几十里路。有时他不请自来，对来访者热情接待。还免费给全国二十个省、市、自治区的专业户寄赠养殖技术资料一百四十八册。

1983年他私人办“鱼学”，学员报名资料，学费自理。参加学习的六十四人中，养鱼专业户就有十八人。周启才理论结合实践讲了种塘培育、稻田养鱼、成鱼养殖和鱼病防治等知识。他针对各人的情况，有重点地进行讲解，耐心解答大家提出的问题。养鱼专业户都说：“这个训练班如果早办两个月，可以挽回我四百多元的损失。我不懂得体质不好的鱼种要进行强化培育，结果在外运途中死了十八九！”人们进行养殖：“私人办学，参加自愿，学习自费，带钱吃饭，教不保守，回去能干，这个办法好。”

周启才还在报上传授经验。1984年12月25日，《鄂州报》就登了他写的《城郊养鱼必须进行改革》一文。文中他提出了自己的看法、见解，供人们参考。正因为周启才一度过授传授养鱼经，1980年，他光荣地入了党，以后，又被评为优秀党员、省劳动模范、全国科技推广先进工作者。最近又被鄂州市水产科学研究所选聘为不脱产的正所长。

（据新华社）

从战火纷飞的战争年代到建国后的建设时期，我在粟裕同志的指挥和领导下战斗和工作了大半生。几十年来的相处，使我深深地感到，粟裕同志是一位道德高尚、沉着机智、文武兼备、才华出众的杰出人物，特别是他在军事方面的光辉业绩，将永垂我党我军的史册。

杰出的战略思想

1946年6月，敌人开始对我解放区实施大举进犯。当时党中央和毛泽东同志曾酝酿了一个南线作战的战略计划，其意图是以山东、太行两区主力实行外线出击，分别以徐州地区和豫东地区为主要作战方向，在野战中大量歼敌，并相机占领徐州、开封、与此时同时，指示粟、谭（震林）率主力兵出淮南，占领蚌埠、浦口间铁路，歼灭该地区之敌。粟裕同志把中央的战略意图与苏中的实际情况结合起来，从全局着眼，权衡外线出击和内线开战的利弊，认为先在苏中打几仗，两西进淮南配合山东野战军作战更为有利，便向中央提出了建议。中央军委与陈（毅）作反复磋商后，采纳了粟裕同志的建议，对原定战略计划进行了调整，确定先在内线打几个胜仗，再转至外线。于是，粟裕同志率领华中野战军主力，在一个半月内连续作战七次，大获全胜。1946年2月，中央军委和毛泽东同志指示他率三个纵队过江，进一步把敌人向苏南深入后，吸引敌人回师江南，以减轻中原我军的不压力。粟裕同志经过深思熟虑后，向中央提出了华野三个纵队不渡江，集中中原、华东主力在中原地区打几个大开歼战的建议。中央和毛泽东同志认为，他的建议比军委原先的战略决策能更好地实现总的作战意图，再次采纳了他的意见。5月底，粟裕同志率领在豫阳地区整训的部队南渡黄河，会同在中原地区作战的兄弟纵队，连续进行外线战役和歼灭战，歼敌九万余人，改变了中原和华东的战局。

1947年3月份开始，蒋介石调集了二十四个整编师、六十个旅，疯狂地向华东解放区实施重点进攻，形势是严重的。陈毅、粟裕两同志指挥部队分路迎敌，忽而南打，忽而北上，有时固而不攻，有时主动后撤，以“忽龙灯”式的高度机动回旋，迷惑了敌人，助长了蒋介石、顾祝同、汤恩伯的骄狂心理，他们急令各部向我猛烈进攻。敌人这一行动，使整编第七十四师与其两翼的部队出现了空隙。陈、粟立即抓住这一有利战机，集中华野的全部主力，把蒋介石“王牌”中的“王牌”整编第七十四师一全部歼灭。同年6月，党中央和毛泽东同志决定举行全国反攻，主力打到外线去，将战争引向国民党区域，在外线大量歼敌。6月30日，刘邓大军在鲁西南强渡黄河，揭开了战略进攻的序幕。与此同时，华东野战军遵照毛泽东同志的指示，以五个纵队分两路出击鲁南和津浦铁路东、冀州段。两大野战军的这一战略行动，基本上粉碎了敌人对山东的重点进攻。8月初，华野外线出击的两路部队在鲁南地区会师。这时，敌人以五个整编师另八个旅与我四个纵队纠缠。部队从内线打到外线，离开根据地，补给和伤员安置困难。又连雨连雨，洪水遍地，道路泥泞，人员、马匹、武器经常浸泡在泥水中。敌多路围追，我未能及时集中兵力打歼敌，长时间不是突围，就是行军，故机丧失时，炮弹打向军队队形中，部队十分疲劳，非战斗减员增多，处于非常困难的境地。为全力配合刘、邓作战，9月3日，陈、粟遵照军委指示，率我纵、特纵及十纵强渡河南下，与在鲁西南艰苦转战的兄弟纵队会师。粟裕同志立即向外线部队的一些领导干部谈话，统一思想，鼓舞士气，并按照渡河南前进的作战部署，指挥我纵与兄弟纵队一起，全

忆 爸 爸 对 我 的 培 养 教 育

粟戎生

爸爸的名字——粟裕，同我军金戈铁马、波澜壮阔的半个多世纪的战斗历程联系在一起。他和许多老一辈无产阶级革命家一起，留下了不朽的勋业，履行了自己毕生的心愿。

爸爸离开我们快一周年了。我怀着沉痛的心情来到爸爸当年浴血奋战过的战场之一——孟良崮。他的部队当年就处理嫩在这里。我仁立在这苍峦叠嶂、群山环抱之中，不禁思绪万千。他的音容笑貌仿佛就在我的眼前，他生前的那些嘱托又响在我的耳边。

教我打枪 要我爱枪

1942年，我降生时，爸爸正率领第四师第一师进行艰苦的抗日战争。我两岁前是在外婆家哺育的，比较娇弱。随军以后，爸爸为了培养我的性格，对我要求很严。在浙西天目山区时，我刚两岁多，爸爸就教我学游泳。后来听妈妈说，当时爸爸把我带到一条小溪边，让我抱着一节竹筒跳水。我不敢下水，爸爸骂我是胆小鬼，接着把我抱起来“咚”地一下扔到水里，因为抱着一节竹筒，也就浮起来了。

五六岁时，他送我一件特殊的礼物——一支有实战作用的礼品小手枪。他对我说：“好好学，长大就当兵。”

全国解放以后，环境变了，他仍然保持着战士的本色，保持着对枪的珍爱。星期天，我从学校回到家，赶上他有空，就带我们去进行实弹射击。爸爸的枪法很准，常常同我们比赛。有一回，他嫌购环靶太大，就用一节树枝插在边上，上面顶着半个乒乓球，然后让我 and 弟弟先打。我和弟弟的射击技术都不差。但在几十米远的地方打这样的“靶子”还是头一回。结果，我们两个都刺了“光头”。爸爸微笑着接过枪，“砰”地一声，顶在树枝上的乒乓球被打碎了。我和弟弟暗自叹

开了沙土集守敌整编第五十七师。

抗日战争时期，粟裕同志协助陈毅同志排除干扰，正确地处理了党内、故友友、军事与政治等错综复杂的关系，执行了党中央关于新四军东进北上的方针。在挺进苏北、发展华中 的斗争中，为了歼灭顽敌韩德峰的主力，粟裕同志把韩顽争夺中间派的策略思想运用于军事，把政治仗与军事仗结合起来；同时提出了“以黄桥为轴心，诱敌深入，各个击破”的作战方案。当韩顽顾其主力向我苏北进攻时，粟裕同志坐镇黄桥，指挥我们三个纵队采用诱敌深入，断其退路，分路包围，各个歼灭的战法，经一昼夜激战，歼灭韩顽第八十九军及独六旅一万一千余人。那时，粟裕同志才三十刚出头，运用策略和战略指挥竟如此得心应手，已显露出战略家的才能。

高超的指挥艺术

粟裕同志熟知兵法，通晓韬略，尤其精通毛泽东军事思想，熟悉我军作战原则。但他从不拘泥于书本和别人的经验，每战都从当时当地的实际情况出发，哪里好消灭敌人就在哪里打，什么时候好消灭敌人就在什么时候打，哪种战法有效就采取哪种战法。解放战争初期的苏中战役，粟裕同志用兵之妙，战法之活，可谓达到炉火纯青的程度。宜家堡、泰兴战役，是故处于进攻前夕，疏于戒备，我则乘机主动出击，以攻坚战歼敌一个旅，打掉了敌人中路，扩大了我军回师余地，为转用兵力，连续作战打开了局面。如（阜）南战斗是舍近就远，长途奔袭，其中翼侧，或其不备，在运动中歼敌一个半旅。海安战斗是敌人集中六旅向我进攻，我则采取避其锋芒，运动歼敌的战法，创造了敌我伤亡五五比一的纪录，为主力部队争得了休整时间。李堡战斗，是我乘敌占我海安被“胜利”，洋洋得意之时，以袭击的战法，再歼敌一个半旅；丁堰、林梓战斗，是诱敌调头，打开缺口，赶到敌人肚子后，歼敌五个交警大队，以吸引侧击敌人，打开西进大门。最后又采取“围魏救赵”战法，打了一打兵力坚守邵伯，主力插入敌封锁圈而牵至黄桥的公路上，打了一个漂亮的预期速战速决，又歼敌两个半旅。毛泽东同志曾把此次战役作为范例向全军作了介绍。

军委和毛泽东同志于1946年10月15日给陈毅等同志的指示中明确指出，山东、华中两野战军会合后，在陈毅同志领导下，战役指挥交粟裕同志负责。从此，他挑起了华东战局战役指挥的重担。1946年12月到1947年2月，陈毅和粟裕同志有预见地处理了宿北之战，鲁南、莱芜战役的联系，保持和发展了战场主动权。宿北战役之前，面对峰崮、宿迁、淮阴、东台四路敌人的进攻，陈毅同志提出数个作战方案求尚在东南线指挥作战的粟裕同志的意见。粟裕同志立即复电回答，首先歼灭整编第六十九旅，实施中间突破。陈毅同志立即复电同意，并率山野南下。粟裕同志遵照军委的指示，昼夜兼程赶赴宿北前线指挥作战。经四昼夜激战，全歼了整编第六十九师师部和三个半旅，并重创了五大主力之一之整编第十一师。宿北战役，虽给一路敌人以歼灭性打击，在敌人的半包围圈中打开了一个缺口，但仍未

杰出的军事家

—— 忆 粟 裕 同 志

王必成

从根本上改变半包围态势。为扩大胜利，陈毅、粟裕同志又提出了几个作战方案，最后经军委同意，转兵鲁南，歼灭了整编第二十六师、整编第五十一师及第一快速纵队。鲁南战役，扩大了宿北战役的胜利，终于打破敌人的半包围圈，夺取了战场的主动权，并获得了行动的自由。这时蒋介石集中二十二个整编师五十三个旅，采取南北对进的部署，企图在临沂附近与我华野主力决战。粟裕同志根据陈毅同志转兵北上，求歼李仙洲集团的设想，又周密地组织和指挥了莱芜战役，全歼了国民党军一个绥靖区指挥所，两个军部，七个师，共五六千余人。从宿北战役胜利到莱芜大捷，都是粟裕同志具体组织指挥的。

粟裕同志多谋善断，大有儒将之风。在长期艰苦复杂的战斗环境中，使他养成了重调查，勤思考的良好习惯。在他的部队中，经常转动着两个问题：一是中央军委的指示精神，二是本战区的实际情况。他每到一处，第一件事就是了解情况，察看地图，对敌情的番号、作战特点、指挥官的才能，以及地名、地形和重要目标记得很熟。经常是一个人坐在地图前沉思默想，把每一次战役战斗的决心确立在如知己的基础之上，对战役发展的过程作出科学的预测，胸中有各种方案。著名的孟良崮战役就是一例。面对敌人“加强纵队、密集靠拢、稳扎稳打、逐步推进”的战法，粟裕同志指挥部队采用欲擒故纵的战术，调动、迷惑敌人，但却始终使主力处于便于机动集结的位置上。当整编逃鲁南，敌为尔后围歼整编第七十四师布下了一着好棋。当敌人全线展开攻击，整编第七十四师进路险形突出时，陈毅、粟裕同志当机立断，来个虎口拔牙，打掉蒋介石这张王牌。决下一定之后，粟裕同志精心运筹，根据敌我双方部队战斗力情况，确定了主攻部队、穿插部队、阻击部队和牵制部队，制定了一个完整严密、万无一失的作战计划。我纵接到北上参战的命令后，立即风驰北上，抢占垛庄，断敌退路，并协同兄弟纵队发起攻击。经反复冲杀，整编第七十四师及第八十三师一个团全军覆没。陈毅同志热情地赞扬说：“粟裕将军的战役指挥，一贯保持其常性纪录，查出奇，愈打愈妙。”

非凡的革命胆略

粟裕同志不论在什么时候，特别是在敌强我弱，形势对我不利 的情况下，从来无所畏惧，敢向大敌、强敌作战。抗日战争初期，驻守在江南的国民党军队，畏敌如虎，未战即逃。日寇横行无忌，肆无忌惮像一样蔓延。粟裕同志满腔刚烈组建起来的第四军先遣支队，深入敌后，设伏击歼，首战告捷，极大地鼓舞了苏南军民抗日斗争，揭开了我军在江南敌后开展抗日游击战的序幕。解放战争初期，国民党进攻解放区的主力重点放在华东和山东，大有乌云压顶之势。粟裕同志在陈毅同志领导下，指挥华东野战军转战南北，所向披靡，把数量优势，装备精良的敌人打得损兵折将，焦头烂额。仅用一年时间，即粉碎了敌人的全面进攻和重点进攻，歼敌四十余万，被军委和毛泽东同志誉为“我华东野战军在第一年作战中已表现

和他们交知心朋友，让他们既尊重你，又喜欢你。

要关心战士，只有完全信任他们，他们才能完全信任你。做到这一点，最重要的是身先士卒，要求战士做到的，自己必须首先做好。这样，一个哨兵在最危险的时刻，战士们也会坚信你，和你一道杀开出路。

爸爸说，打仗就是要死人。我们的战士把自己的生命贡献给了祖国，作为指挥员就要特别爱惜战士的生命。在作战的重要时刻，为了夺取胜利，我们是不怕牺牲，不惜牺牲的，但不应该的牺牲，那怕是一个兵，也要避免。爸爸的这番话，使我很受感动。

我们连开进山沟里，连续打了三年坑道。作业的地段，石质不好，经常发生塌方。六米高的坑道有一次塌方九米多高。我时刻记着，爸反复告诫我要特别爱惜战士的生命的话。施工总是有危险的，我身为连之长理应身先士卒。所以在排除中，我总是把危险留给自己，把安全留给战士。记得我有一次险被炸死，我暗暗庆幸没有砸了战士，否则我怎么向战士的家长交待，又有何脸面去见爸爸。我带领全连施工三年，虽然多次发生塌方事故，但全连未发生过一次伤亡和民工事故。因此，我也赢得了战士的信任。

教我研究未来战争 要我做个合格指挥员

根据工作的需要，也随着年龄的增长和经验的积累，我逐步走上了团和师的领导岗位。这时，同爸爸谈话的内容也有了“升级”，他对我提出了更高的要求。

他鼓励我从实际情况出发，以发展的观点，努力学习人民战争的战略战术。他说：“你要特别注重学习军事辩证法。有些战例随着时间的推移，其具体经验将失去参考价值，但是战争舞台上所表现的军事辩证法思想，却会长期发出光彩。”有一次他问我，如你带一个团在某地，敌人来了，你应该考虑什么问题？我按一般军事常识，从敌情、我情和地形几个方面作了回答。他说：“还有很重要的一条你没有讲到，就是民情。

为全国各地战绩最大的军队”。

土地革命战争时期，他率领的由五百余人组成的游击小纵队，在浙南和浙西展开了轰轰烈烈的游击战争。1935年3月到1937年上半年，多次粉碎敌人的大规模围剿，其中两次放兵力超过七十个师。抗日战争初期，他指挥新四军第二支队挺进敌后，在江南连打十余仗，并袭击了南京麒麟门和雨花台的敌人，威震江南。皖南事变后，粟裕同志率新四军第一师和苏中军民，讨伐顽军李长江，粉碎日伪军的扫荡和清乡，建立革命根据地，渡过了抗日战争最艰难的阶段。抗日战争的最后一年，他率新四军第一师主力南下苏浙皖边，进行了天目山区三次反顽战役，获得全胜。刘少奇同志曾赞扬粟裕同志指挥的新四军第一师“在抗战中建立了最大的功劳，在我全军中以第一师部队作战最多，战果最大”。解放战争时期，他总是打着这样想下仗，大规模歼灭战的一个接着一个。在每个战役中，他从不放弃任何一个歼敌机会，积极扩大战果，在苏中战役连续打了七仗，鲁南战役连续打了三仗，豫东战役连续打了两仗。对此，陈毅同志曾称赞说：“在自卫战争中心，粟司令领导的战略区表现最好。”

在战役战斗打得艰苦和不顺利的关键时刻，粟裕同志的坚定性表现更为突出，如鲁南战役的枣庄之战，淮海战役第一阶段歼灭黄百韬兵团，都打得相当艰苦，都曾一度出现过双方进退不快 的情况，但他总是那样坚定不移，在研究了敌我双方的情况之后，立即调整部署，变换打法，最后都获得了彻底胜利。

卓越的带兵才能

粟裕同志非常重视部队的优良作风，不仅要求和锻炼部队敢打硬仗、恶仗，不怕疲劳，不怕牺牲，连续作战，而且历来强调勇敢与战术技术的结合，重视部队的全面发展。

粟裕同志对各个部队的指挥员的素质、战斗作风和擅长，都了如指掌，善于针对战场情况和敌人特点，发挥部队和指挥员的特点。豫东战役第一阶段攻克开封，他把擅长攻坚的部队组成攻城集团，把擅长野战的部队组成阻援集团；第二阶段的睢杞战役是野战，他不但把擅长野战的部队组成突击集团，把善于防御和攻城伤亡较大的部队组成阻援集团；济南战役，他又根据济南守敌和徐州地区的战况，以富有攻坚作战经验的部队为主组成攻城集团，以善于野战的部队为主组成强大的打援集团和阻援集团，仅八天激战，即攻克济南，全歼守敌。由于粟裕同志知人善任，不仅使各部队的“拿手戏”都得到了充分发挥，而且上下一致，互相信任，指向哪里就打到哪里。

粟裕同志经常教育部队要适应形势的发展，重视夺取敌人的人力、武器、物资来壮大自己，善于在战争中学习战争。1940年我们攻打姜堰外圍据点营汛时，缴到敌人一门炮，但部队不会使用，恰巧粟裕同志到前线来就发现了此事，立即要我找来使用过这门炮的解放排长来打。结果打掉了四发，摧毁敌围墙上的碉堡，完成了任务。解放战争初期，陈毅同志提出了“以战养战，以战养战，打仗进一寸”的方针。粟裕同志精心贯彻执行。他把各次战役缴获的大批武器装备组建了特种兵纵队，还补充了部队的装备。

从南昌起义到全国解放，在长达二十二年的革命战争中，粟裕同志始终战斗在第一线，立下了不朽的战绩。建国后，他又对新形势下我军的建设和作战，进行了艰苦的、开拓性的工作，为毛泽东军事思想的形成和发展，作出了不可磨灭的贡献。他作为我党久经考验的共产主义战士，党和军队的优秀领导人，无产阶级革命家和杰出的军事家，是当之无愧的。

战场上没有这一条，仗是打不好的。”


有几件，我在一个摩托化部队工作。他不止一次地说：干部应多掌握一些现代科学技术。摩托化部队的干部一定要学会开汽车。他还讲到，对这个问题，眼光应放远一些，应从部队建设和作战需要出发。他要求我结合训练，研究一下摩托化部队多路开进，行军中对空防御和后勤油料保障问题。

他十分关心打坦克问题。一次，他看到一张有几个战士拿着各种爆破器材围着打一辆坦克的画，就说：“这种打法不行。”我说是宣传，是渲染气氛。他激动地说，宣传怎么能脱离实际。这不行，这给人一个印象：打坦克就是掂着胸抱着炸药包，一群人往上一冲，这要吃亏的。他多次向我详细询问部队装备的各种反坦克武器的性能，训练时放坦克和我军反坦克武器的数量对比，打坦克的战术手段，实兵演习暴露出来的不足等问题。他对我讲了两句活：“打坦克一是要有好的武器装备；二是要讲究战术技术。”

他注意接受新事物，研究新问题。即使对我，凡是他不了解的东西，也总是让我讲解。一些重要问题，他让我从实战和部队训练的角度提出来看法，有的他还结合自己的思考，向中央军委作了汇报。这本身对我也是个教育。

1983年5月，我的职务有所变动，我去医院向他辞行，爸爸的病情更重了，说话已很吃力，不能同过去一样对我作更多的嘱咐了。他只是说：“军队一级很重要，连、团、师的锻炼，对师干部极为重要！”这是他留给我的最后一句话。

我强烈地感受到老人身上那种在曲折经历中不断升华的高度战争责任感。他不仅关心我个人的成长，更是关注着如何使新的一代军人能在和平时期和未来战争中继承发扬我军光荣传统，赢得现代条件下人民战争的胜利。当我在部队中做一点工作，并担负着一定的责任的时候，我更加感激爸爸的培养教育，更加怀念我的爸爸。

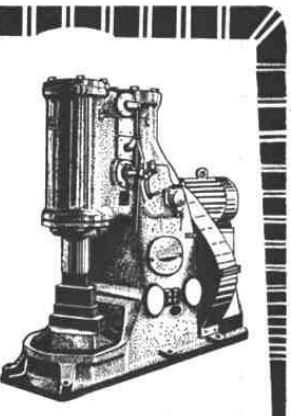


吉林省锻压设备厂为您提供

我厂生产的各种型号的空气锤，均系双缸双作用单柱式自由锻锤。本锤不仅能进行自由锻造，如伸延、墩粗、冲孔、热剪、锻接和弯曲等工序，而且也可在开式锻模中进行模锻工序。结构简单，操作方便，可灵活的进行锤头悬空、单次锤打、连续锤打和压紧锻件等各种动作。热情的欢迎各兄弟厂家客户来厂洽商订货。

我厂承揽各种型号空气锤的大、中修任务，并备有各种配件，备有现货。保证质量，按期交货，请广为利用。

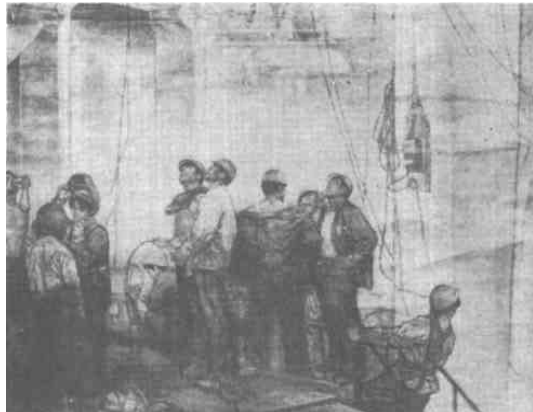
地址：吉林市永吉江密峰 电话：26121





建设者（中国画）
珠映大江流（中国画）

蔡群
杨永福



水电的颂歌

“中国水利电力美术摄影书法展览”昨天在中国美术馆开幕了。这是水利电力部门建国以来首次举办的展出，也是活跃在水电战线的

职工们用画笔和雕刻谱写的建设颂歌。

党的十二大正式提出在建设物质文明的同时，要搞好社会主义精神文明建设。

文艺是精神文明建设的一个重要组成部分。这次展出的四百余幅作品大都出自业余作者之手，他们在认真做好本职工作之余，积极从事创作，或以书画状景抒怀，或以摄影记录四化建设的镜头，取得了可喜的成绩。我们从展出的美术作品中选编这期画刊，以给读者。



·261·

刊头题字：袁维春

太行鱼跃（版画）



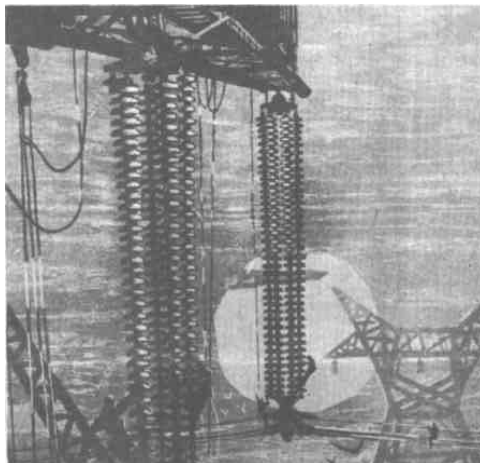
贺维周

古寨新颜（版画）



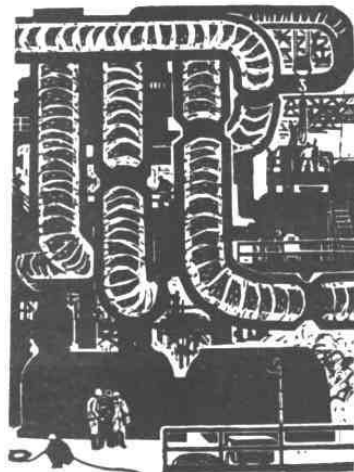
杜群荣

云海明珠（版画）



姜世生

动脉（版画）



唐小朋

注册 长化 商標

治疗肝炎新药 —— 云芝肝泰冲剂

工艺先进 科学管理
检验严格 质量优良
严守信誉 闻名国内外



吉卫药准字（81）130423

吉卫药直字第1号

“长化”牌云芝肝泰由于产品质量可靠，疗效显著，先后被评为国家优秀新产品，国家医药管理局优秀产品，吉林省优质产品。

“云芝肝泰”经白求恩医科大学、北京第一传染病院、吉林市第二人民医院等七所大医院的300余例临床观察，其临床结果证实，该药疗效确切，降酶作用十分明显，它是治疗乙型肝炎、迁延性肝炎、慢性活动性肝炎的理想药物，此项成果，已获得科技成果奖。

本品自七九年经省卫生厅批准长春制药厂首家生产以来，由于产品质量可靠，疗效显著，先后被评为国家优秀新产品、国家医药管理局优质产品、省优质产品。一直畅销国内和东南亚各地，近四年来一直受到国内外各地肝病患者的欢迎。为使广大患者能够及时买到我厂生产的“长化”牌“云芝肝泰”，请广大用户可来人来函洽谈。

长春制药厂

电话：43577 电报：4290

地址：长春市二道河子区和顺街46号 帐号：长春市银行二道办事处60001