Customer Journey Maps

Usuario CES

Alcance	User Journey Map para usuario CES								
Etapas	Conoce de tuSolar	Averigua más	Compra	Recepción e Instalación	Trámite con CFE	Uso y financiamiento			
Actividades y tareas del usuario	Se cruza con información de tis en redes sociales o escular habela red tis de escular habela red tis esta compartiendo sul experiencia	Blusca en el navegador por si si con la segigna de si con su formación la regigna de si con su formación con consistencia de la consistencia del la consistencia del la consistencia del la consistencia del la consistencia dela consistencia del la consistencia del la consistencia del la con	Usuario decido comprar S y Superiorio de Control d	Recibe una l'annada de confirmación para afinor el da junto al cerrigira, al da junto de remigira, al da junto de remigira, al casa integra a la casa integra de casa integra de casa de	Recibe email/WAIApp: confirmación de ingreso de sidente solo de la confirmación de ingreso de sidente concredida de la confirmación de la Recibe email/WAIApp: firma de nuevo contrato VIR acode a cambar el medidar	Recibe email/WMA/App; hora de execución 5 y empezar a aborrari aborrari aborrari Pormave para reciber mantenimiento/pagos gratis il escala pagos bimestrales di competit di a competit di a competit di a			
Puntos de dolor	Siente que paga mucho de luz Le preocupa la contaminación	No conoce términos técnicos Tiene poco tiempo Debe determinar si la tecnología y el proveedor son conflables	Procesos de compra largos, inestables e inceguros. Contratos largos y complicados.	La impuntualidad en los tiempos de servício	Incertidumbre en los tiempos y calidad de servicio de CFE	Problemas de desempeño y funcionamiento			
Puntos de oportunidad	Dar a conocer que existe una solución atractiva justo para personas como el	Explicar clara y sencillamente Crear conflanza Mostrar respaldos, certificados, testimoniales, garantías Imagen limpia, profesional	Términos simples y daros Vendors muy conocidos y de buena reputación Facilitar el proceso, follow- up telefónico	• Puntualidad	Generar buena relación con las delegaciones de CFE y especialización Transparencia y API al sistema de CFE	Monitoreo remoto Avisos automásicos en la apprWA			
Puntos de contacto	Publicidad en redes sociales Participación en grupos SEO en Google Conocidos	Sitio WEB en PC y móvil	Sitio WEB en PC y móvil Sitios de vendors y aliados	Llamada EmailWWApp Sitio WEB	Email/WA/App: Personal de CFE	• App/WA			

Usuario Habilitador Solar

Alcance	User Journey Map para usuario CES								
Etapas	Conoce de tuSolar	Averigua más	Compra	Recepción e Instalación	Trámite con CFE	Uso y financiamiento			
Actividades y tareas del usuario	Se cruza con información de til en redes sociales, aciocaciones generales o barriales, o excurla habita de la companiencia su está companiencia su experiencia	Se comunica por teléfono con representante de 15 inclue información balcar y un video por VIV. Inclue información balcar y un video por VIV. Inclue incomunicación de los millusos existentes Recharte honos si se incorpora algún Auto-selección nominación para siguiente paso para	Capacitación en persona grupal grupal grupa de la celegra de la cel	HS puede tener su propia unidad, se le da financiamiento para adejam adejam puede propiamiento mescazio. HS puede ascolara para operar una unidad entre varios HS.	15 recibe oportunidad de instalación a la cual se téren que nominar se APP Mit revista lagar de la cual se téren que nominar se APP Mit revista lagar de la cual se terres de la cual se	HS promuseve IS para recibir más instalaciones y bonos de vertir as a Con clientes que concertan a Con clientes que porter de la constanción de plomeria, electricados mitos, esc. HS procesos collegas para recibir bonos con collegas para recibir bonos HS recibirados de mantenimiento			
Puntos de dolor	Buscan más chamba constante	Información y dinámicas fáciles de entender	Tiempo y compromiso con el proceso de capacitación	Endeudamiento	Formalidad en el proceso de entrega e instalación Atención puntual de parte del cliente Facilitación del cliente para la instalación	Propuesta o dinámica muy difícil de entender			
Puntos de oportunidad	Promover chambas sencillas, estables y bien pagadas	Comunicación clara, sencilla y empática	Seleccionar a los mejores HS	Aflanzar compromiso y estándar de atención	Crear una imagen e instalación que genere referencias HS tiene preferencia de instalación en dientes referidos por sus instalaciones	Simplicidad en el esquema de referidos			
Puntos de contacto	Publicidad en redes sociales Participación en grupos SEO en Google Colegas	Uamada WA Colegas	Entrenamiento grupal Período de acompañamiento	Proveeduria y montaje de equipamiento en taller tS	App Bodega Cliente	- Арр			