ONLINE AUCTION

The use of auctions by business
How to bid



E - COMMERCE

Gv. Nguyễn Quang Trung

ONLINE AUCTION

The use of auctions by business How to bid



Họ & Tên	MSSV
Nguyễn Thị Thùy Trang	1154010639
Trần Thị Thùy Linh	1154010287
Trần Ngọc Thùy Linh	1154010285
Trần Thị Hải Yến	1154010778
Nguyễn Hoàng Sơn	1154040474
Nguyễn Thị Mai Anh	1154010014
Trương Thị Ý Nhi	1154020189
Võ Thành Trực	1154010702
Đặng Trung Bá	1154010025

1. Sơ lược về đấu giá trực tuyến (Online Auction)

2. Các loại hình thức đấu giá khác nhau



ONLINE AUCTION

The use of auctions by business
How to bid



6. Tổng kết

5. Chi phí, rủi ro và các loại hình lừa đảo

4. Lợi ích đấu giá trực tuyến



1. Sơ lược về đấu giá trực tuyến

- Cách cho phép người tham gia đấu giá các sản phẩm hay dịch vụ thông qua Internet.
- Nơi bán đấu giá là thị trường trung gian để giao dịch giữa người bán và người mua.
- Không giới hạn sản phẩm hay dịch vụ.
- Hình thức C2C là chủ yếu.































- Riêng Mỹ đã có hàng trăm trang web đấu giá trực tuyến
- Yahoo! hay MSN cũng thêm chức năng đấu giá vào





BUYERS



Figure 11.3, Page 726

 Là 1 hình thức của cơ chế giá biến động, giá sản phẩm phụ thuộc trực tiếp vào đặc trưng nhu cầu khách hàng.



SỰ KHÁC BIỆT SO VỚI ĐẦU GIÁ TRUYỀN THỐNG

Đấu giá trực tuyến

Không ràng buộc thời gian, không tốn thời gian tham gia buổi đấu giá, việc đặt giá có thể thực hiện bất cứ lúc nào → Có thời gian tìm hiểu để đưa ra quyết định

Đấu giá truyền thống

Hạn chế về thời gian: được tổ chức tại một thời điểm xác định, thời gian đấu giá ngắn.

Không bị ràng buộc địa lý, chỉ cần có Internet.

Đa dạng sản phẩm, dịch vụ. Số lượng người mua lớn -> Khả năng nâng giá cao

Một kênh quảng cáo với chi phí thấp, hay tăng doanh số, không hàng tồn kho Bị ràng buộc về địa lý

Số lượng sản phẩm, dịch vu và người mua, người bán bị giới hạn

Chi phí cao hơn





SỰ KHÁC BIỆT SO VỚI ĐẦU GIÁ TRUYỀN THỐNG

Đấu giá trực tuyến

Khó có thể kiểm soát hàng hóa hay thông tin phản hồi do nhờ bên website đấu giá trung gian.

Độ tin cậy thấp hơn.

Khách hàng biết sản phẩm chỉ qua mô tả

Đấu giá truyền thống

Trực tiếp kiểm soát hoàng hóa, thông tin phản hồi.

Độ tin cậy cao hơn

Khách hàng được tận mắt xem sản phẩm của mình

Rõ ràng dễ thấy là Đấu giá trực tuyến có nhiều lợi ích hơn đấu giá truyền thống nhưng nó vẫn tồn tại một số mặt hại khác so với truyền thống (Bảo mật, thanh toán, độ tin cậy,...)

1. Sơ lược về đấu giá trực tuyến (Online Auction)

2. Các loại hình thức đấu giá khác nhau



ONLINE

The use of auctions by business
How to bid

6. Tổng kết

5. Chi phí, rủi ro và các loại hình lừa đảo

4. Lợi ích đấu giá trực tuyến

AUCTION ON LINE

2. Các loại hình đấu giá khác nhau

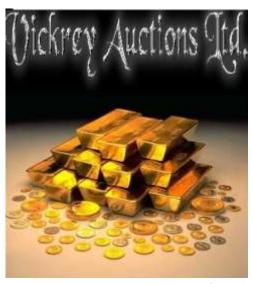












English Auction

- Là hình thức được nhiều người biết đến nhất, phổ biến nhất.
- Người điều khiển đưa ra giá khởi điểm cho món hàng (có thể là 0)
- Người mua sẽ đấu giá với nhau những người sau phải trả giá cao hơn người trước tới khi nào không còn người mua trả giá cao hơn nữa. Người trả cao nhất là người chiến thắng. Tất cả giá được công khai.
- Thường có lợi cho người bán vì nhiều người mua cạnh tranh với nhau
- Mô hình chủ yếu là B2C, C2C



PRICES

Bid Increment

PRICES

Traditional DUTCH Auction

- Người điều khiển cuộc đấu giá đưa ra giá rất cao cho món hàng (cao hơn giá người mua mong đợi)
- Sau đó người điều khiển liên tục hạ giá (công khai) món hàng cho đến khi có người chấp nhận giá đó
- Món hàng sẽ thuộc về người mua chấp nhận trả giá cao cho món hàng đó
- Cũng có lợi cho người bán vì nhiều người mua cạnh tranh với nhau
- Thường đấu giá các sản phẩm nhanh hỏng



Descending prices
Highest bidder



Dutch Internet Auction

- Giá khởi điểm thấp và sau đó tăng lên công khai bởi những người tham gia đấu giá
- Đồng thời sẽ có nhiều món hàng giống nhau sẽ được đưa lên sàn đấu giá, người mua thầu về giá và số lượng.
 Người đấu giá có đơn giá thấp nhất là người chiến thắng.
- Những người đấu giá còn lại sẽ trả cùng một giá cho những sản phẩm còn lại – Đơn giá của người chiến thắng

Bid on **Price** Quantity **Final** lowest Per-unit price

Dutch Internet Auction

A MULTI – UNIT DUTCH INTERNET AUCTION

CLOSING AUCTION DATA

Lot Number

Total Number of Units

Description

Reserve Price

8740240

10

HP Pavilion DV6 Laptop; Win7; Intel Core i5, 3

GHz, 17" inch.....

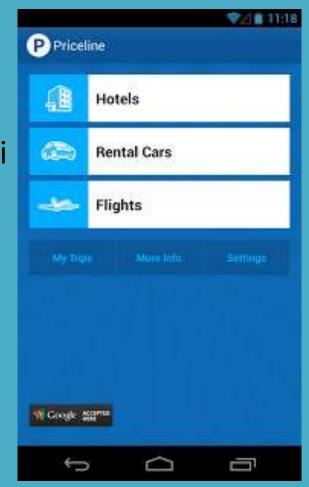
None

BIDDER	BID	QUANTITY	PER – UNIT
А	\$750	4	187.5
В	\$745	3	248.3
С	\$736	4	184
D	\$730	2	365
Е	\$730	1	730

Kenneth C. Laudon & Carol Guercio Traver, E –commerce 2013, ninth edition, Table 10.6 – A multiunit Dutch Internet auction, Page 696

Name Your Own Prices

- Đi đầu tiên phong trên Internet là priceline.com
- Người mua chỉ định về giá và loại sản phẩm hay dịch vụ họ muốn mua cho người bán và yêu cầu người bán chấp nhận với những chỉ định đó
- Hình thức này thì không rõ ràng vì người mua không biết thông tin về sản phẩm/dịch vụ cho đến khi họ thực hiện 1 mua không hoàn lại. (chắc chắn 100% mua)



VD: cho thuê xe hơi, khách sạn, đặt chỗ

Group Buying

- Người mua muốn mua các sản phẩm hay dịch vụ với mức giá giảm đáng kể dựa trên số lượng lớn.
- Giá dự kiến sẽ được điều chỉnh với khối lượng của đơn đặt hàng
- Nhu cầu tổng hợp cũng được tìm thấy trong mô hình thương mại B2B như là 1 cách để tổ chức nhóm mua



Bảng 10.8 .Các yếu tố để xem xét khi lựa chọn hình thức bán đấu giá		
Yếu tố xem xét	Mô tả	
Loại sản phẩm	Quý hiếm, độc đáo, tiện nghi, dễ thói (hư hỏng)	
Giai đoạn của vòng đời sản phẩm	Khởi đầu, phát triển, suy thoái	
Vấn đề quản trị kênh	Xung đột với các nhà phân phối bán lẻ, sự khác biệt	
Các loại đấu giá	Anh, Hà Lan trực tuyến, Định giá riêng,	
Giá khởi đầu	Thấp vs cao	
Bước nhảy giá	Thấp vs cao	
Thời gian phiên đấu giá	Ngắn vs dài	
Số lượng mặt hàng	Đơn lẻ vs nhiều	
Nguyên tắc định giá	Giá thống nhất vs phân biệt	
Thông tin chia sẻ	Khép kín với công khai	

Thống kê 10 web đấu giá hàng đầu thế giới



1. Sơ lược về đấu giá trực tuyến (Online Auction) 2. Các loại hình thức đấu giá khác nhau



ONLINE AUCTION

The use of auctions by business
How to bid

6. Tổng kết

5. Rủi ro,chi phí và các loại hình lừa đảo

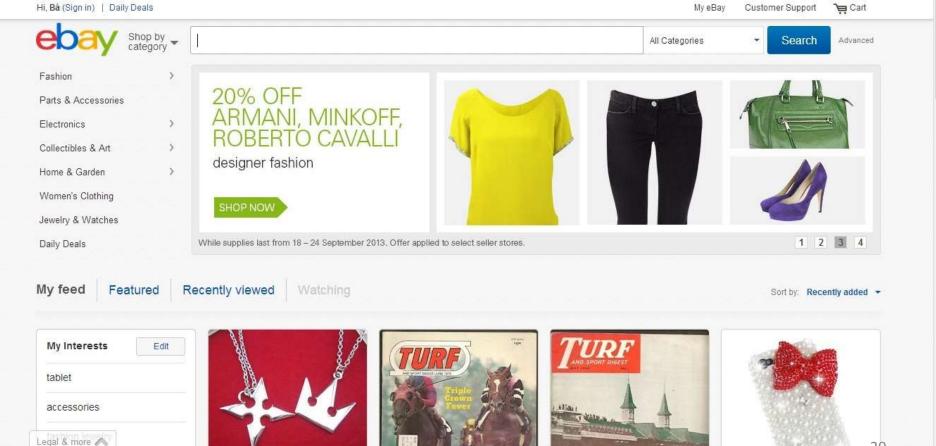
4. Lợi ích đấu giá trực tuyến



ONLINE AUCTION

Lịch sử, lợi nhuận, thành tựu eBay Quốc tế và Việt Nam

Cách thức và quá trình đấu giá Chức năng mạng xã hội, Nền tảng di động





Lịch sử, lợi nhuận, thành tựu

eBay Quốc tế và Việt Nam

Cách thức và quá trình đấu giá

Chức năng mạng xã hội, Nền tảng di động

Lịch sử



Thành lập vào ngày 3 tháng 9 bởi Pierre Omidyar, một chuyên gia lập trình máy tính.

Ban đầu là một web cá nhân & Ban đầu là một web cá nhân chính thức kí hợp đồng đầu tiên với một công ty chuyên bán vé máy bay và sản phẩm du lich Electronic Travel Auction

1997eBay chính thức ra đời

Trụ sở chính tại San Jose, California



<u>Lịch sử, lợi nhuận,</u> <u>thành tựu</u> eBay Quốc tế và Việt Nam

Cách thức và quá trình đấu giá Chức năng mạng xã hội, Nền tảng di động

Lợi nhuận

eBay tạo lợi nhuận từ quá trình đấu giá:

- Phí giao dịch, niêm yết sản phẩm
- Phí dịch vụ tài chính từ hệ thống PayPal, quảng cáo.
- Phụ phí như: Add Picture, Gallery Picture,



<u>Lịch sử, lợi nhuận,</u> <u>thành tựu</u> eBay Quốc tế và Việt Nam Cách thức và quá trình đấu giá Chức năng mạng xã hội, Nền tảng di động

Thành tựu



eBay delivers the world's largest online marketplace to customers via any connected device, connecting people with the things they need and love.

With more than 100 million active users globally (as of Q4 2011), eBay is the world's largest online marketplace, where practically anyone can buy and sell practically anything. Founded in 1995, eBay connects a diverse and passionate community of individual buyers and sellers, as well as small businesses. Their collective impact on ecommerce is staggering: In 2011, the total value of goods sold on eBay was \$68.6 billion -- more than \$2,100 every second. For the latest stories about eBay, including recent financial performance, visit our News Center.



Lịch sử, lợi nhuận, thành tựu eBay Quốc tế và Việt Nam

Cách thức và quá trình đấu giá Chức năng mạng xã hội, Nền tảng di động

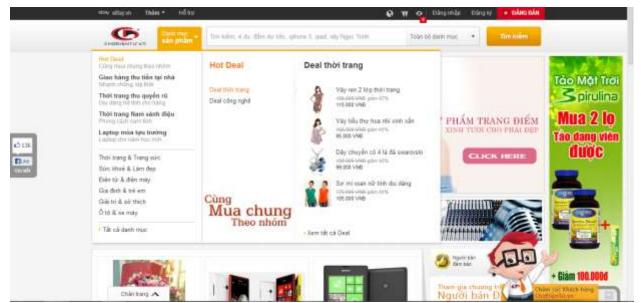


- Thành phố Hổ Chí Minh, ngày 17 tháng 06 năm 2008 – Tập đoàn eBay (Nasdaq: EBAY) thiết lập quan hệ đối tác với ChợĐiệnTử.vn, một trung tâm mua sắm trực tuyến hàng đầu Việt Nam.
- Nhằm thúc đẩy hoạt động thương mại điện tử tại Việt Nam và mở ra cơ hội mua bán trực tiếp ra nước ngoài.

Về mảng bán lẻ



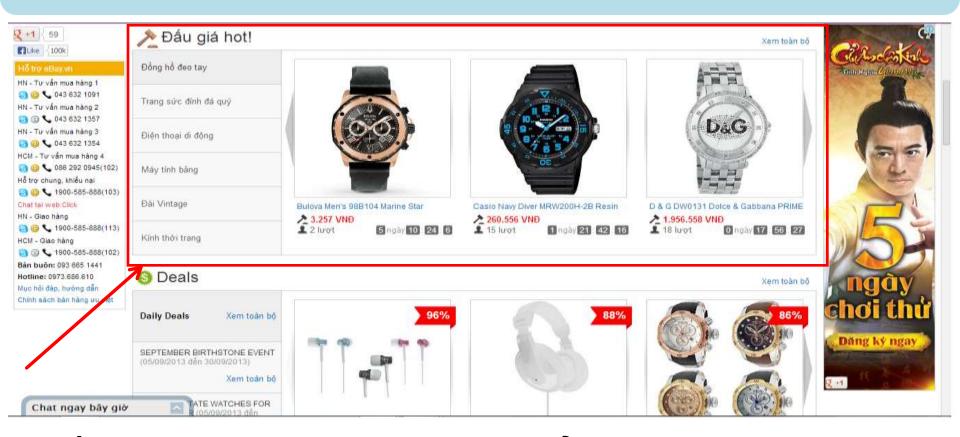
Giao diện **ebay** Việt Nam







Về mảng đấu giá ebay.vn



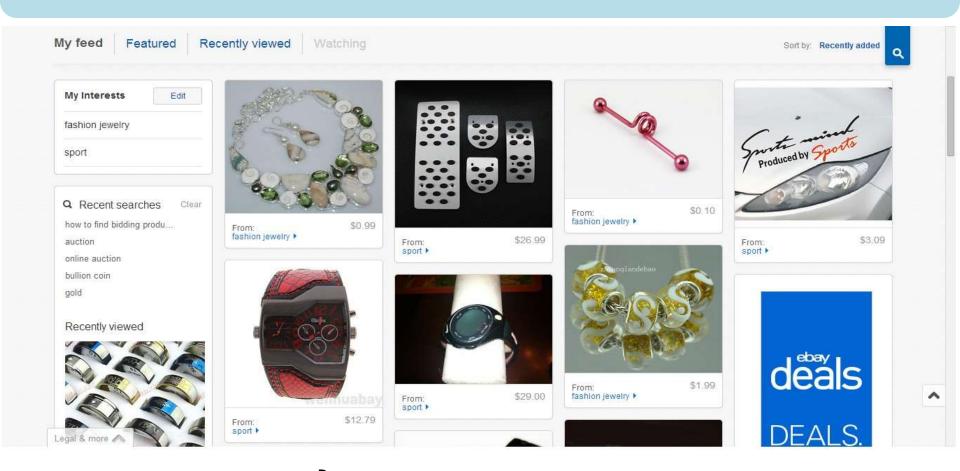
- Đấu giá ebay.vn chỉ gói gọn 6 sản phẩm.
- Đồng thời ebay Việt Nam cũng là một cổng giao tiếp trực tuyến với ebay quốc tế. Khi bạn đấu giá trên ebay Việt Nam tức là bạn đang đấu giá trên ebay quốc tế

Về mảng đấu giá ebay.vn



eBay Việt Nam sẽ hỗ trợ người mua đặt hàng và thanh toán.
 Chỉ với 03 bước: chọn hàng – thanh toán – nhận hàng là bạn đã có thể tự nhập hàng "xách tay" từ Mỹ.

Về mảng đấu giá ebay.com



- Đa dạng sản phẩm hơn
- Và ebay VN chỉ cần trả bằng credit card, master card,.... Nhưng ebay quốc tế trả bằng tài khoản Paypal.

Clip: "Quá trình mua hàng và thanh toán" tổng quát trên eBay.com



Lịch sử, lợi nhuận, thành tựu eBay Quốc tế và Việt Nam

Cách thức và quá trình đấu giá Chức năng mạng xã hội & Nền tảng di động

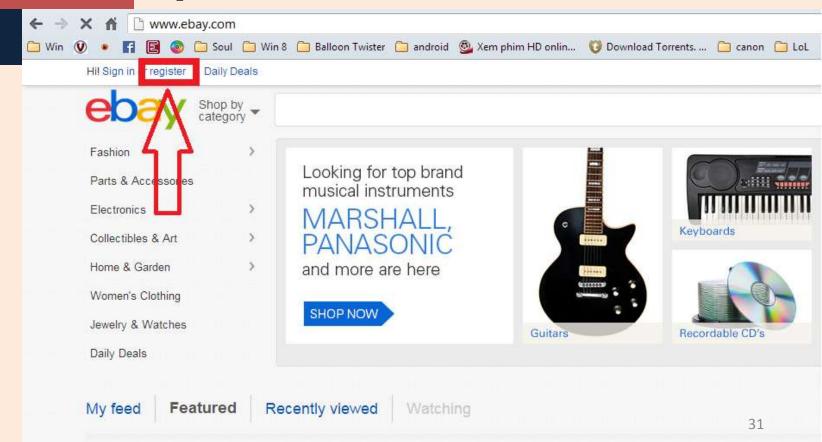
Tạo Account và Chức năng

Quá trình đấu giá

Quá trình đăng sản phẩm



Tạo Account







Create your personal account or start a business account First name Last name Tên của bạn Họ của bạn Email Email bạn muốn đăng kí eBay user ID @ Tên tài khoản trên eBay Password Mật Khẩu Confirm password Nhập lại mật khấu By clicking "Submit" I agree that: . I have read and accepted the User Agreement and Privacy Policy. I may receive communications from eBay and can change my notification preferences in My eBay. · I am at least 18 years old. Submit

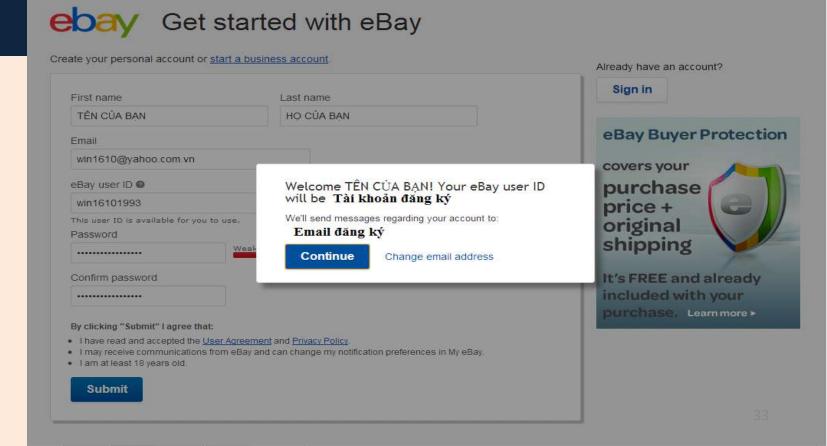
eBay Buyer Protection

covers your
purchase
price +
original
shipping

It's FREE and already
included with your
purchase. Learnmore

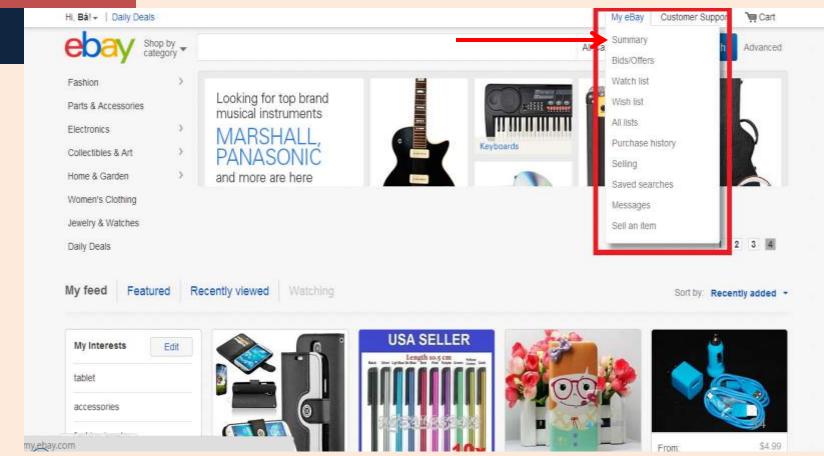


 Sau khi hoàn thành đăng ký, confirm lại Email

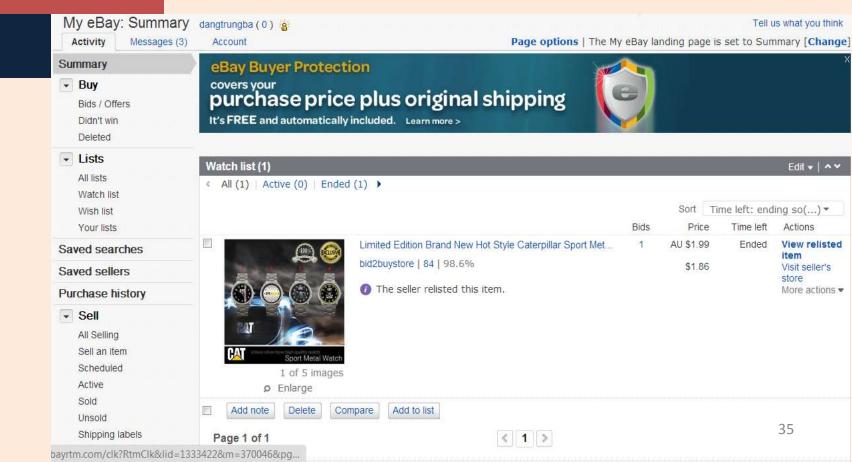




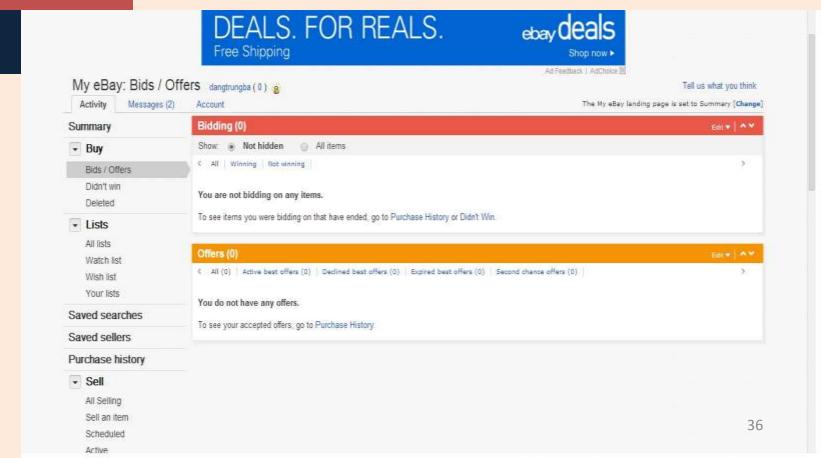
Chức năng của Account.













1. Chọn và tìm hiểu thông tin sản phẩm

2. Sign In Account để tham gia

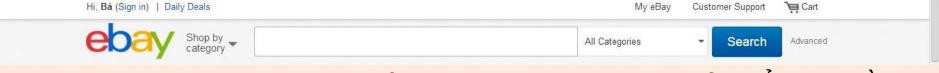
3. Ra giá max bid của bạn 4. Xác nhận thông tin đấu giá



1. Chọn và tìm hiểu thông tin sản phẩm



1. Chọn và tìm hiểu thông tin sản phẩm

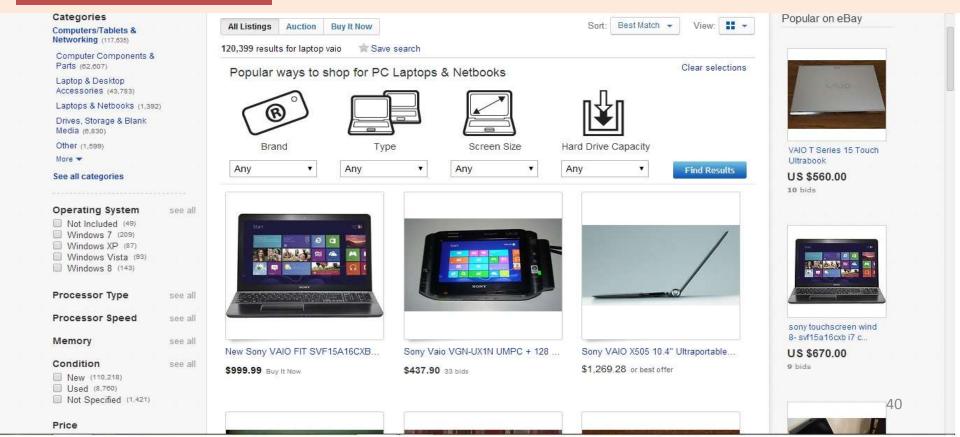


- Dựa vào thanh công cụ Search Box của eBay.com nhập từ khóa cho sản phẩm mình cần tìm.
 Ngoài ra còn có thể vào mục chức năng tìm kiếm nâng cao để có thể tìm đúng thực cho sản phẩm bạn cần.
- Ngoài ra khi Sign in vào tài khoản trên eBay thì bạn có thể chỉnh sửa mục Edit Interests (Mục ưa thích) để có thể chọn đúng sản phẩm bạn ưa thích nhất.





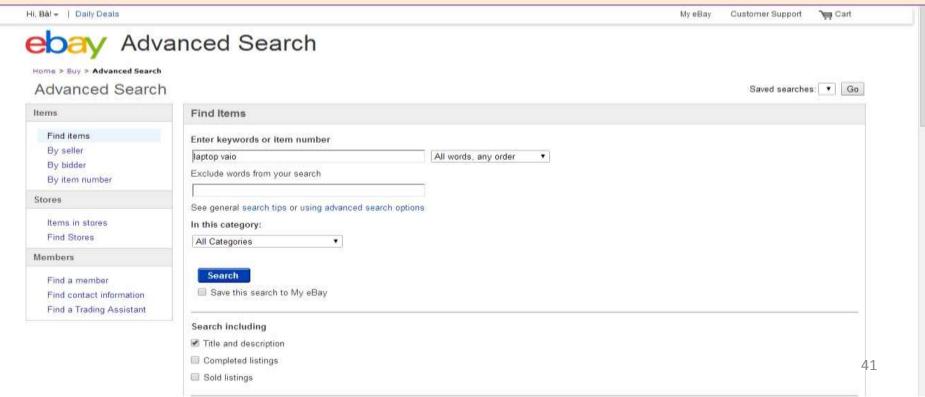
1. Chọn và tìm hiểu thông tin sản phẩm





1. Chọn và tìm hiểu thông tin sản phẩm

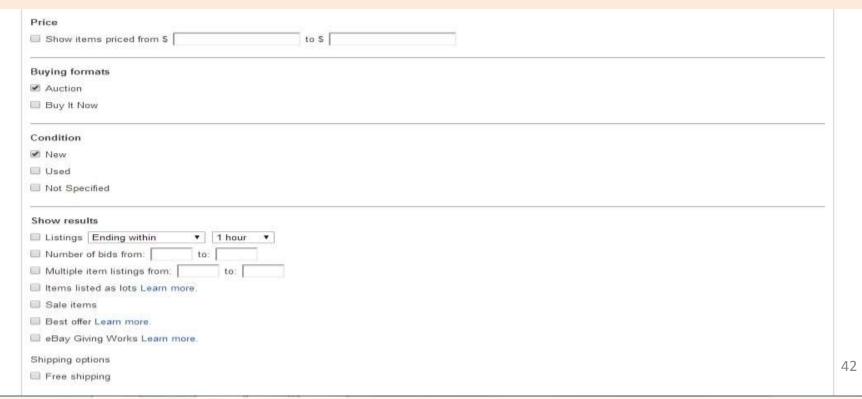
Khi dùng công cụ tìm kiếm nâng cao thì có thể định vị yêu cầu cho sản phẩm rõ hơn.





1. Chọn và tìm hiểu thông tin sản phẩm

Như yêu cầu về giá, tình trạng sản phẩm (mới, cũ), thời gian niêm yết,......





1. Chọn và tìm hiểu thông tin sản phâm

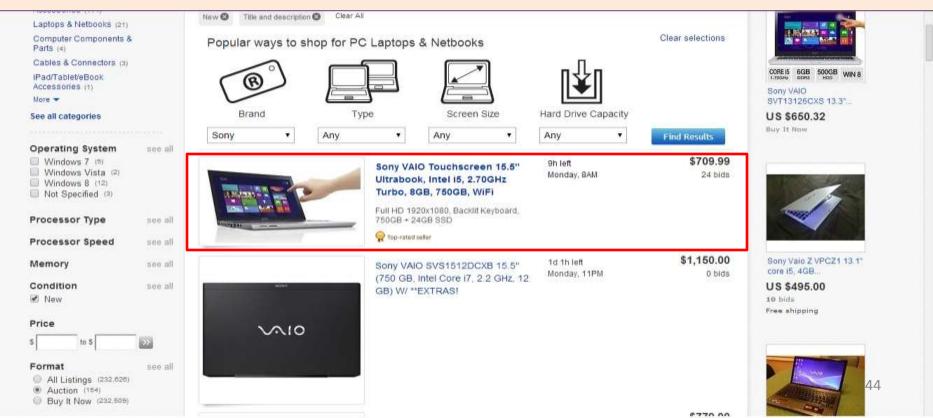
Như yêu cầu về giá, tình trạng sản phẩm (mới, cũ), thời gian niêm yết,......





1. Chọn và tìm hiểu thông tin sản phẩm

 Kết quả của tìm kiếm sản phẩm Sony Vaio, tình trạng sản phẩm mới và đang đấu giá, giá từ thấp lên cao







Tất cả thông tin sơ bộ sản phẩm bao gồm:

- Tên sản phẩm và thông số kỹ thuật: Sony VAIO Ultrabook Laptop cảm ứng, màn hình 15.5",
 Intel i5, 2.7 Ghz, Turbo, 8GB, 750 GB, WiFi. Tình trạng máy là mới, vòng đời sản phẩm mới,
 hiện <u>đang đấu giá</u>.
- Thời gian đấu giá còn lại là: 8 giờ 58 phút 2 giây, giá hiện tại cao nhất là: 709.99\$, 24 người đã ra giá. Chi phí & thời gian vận chuyển, hình thức thanh toán qua PayPal, chính sách 14 ngày hoàn tiền nếu hư hỏng

Description Shipping and payments

Print | Report item

eBay item number: 200960995636

Visit my eBay store

Item specifics

Condition New other (see details) : 💯

Seller Notes: "100% Fully Working Unit. Never Used. Small Fine Scratch On Lid Due To Demo. Missing Original Packing... 1 Yr Warranty."

Type:

Brand: Sony VAIO

T Series Product Line: SVT15112CXS Model:

Seller assumes all responsibility for this listing.

15.5" Screen Size:

Processor Type: Intel Core i5 3rd Gen. Processor Speed

Hard Drive Capacity:

Graphics Processing Type:

1.80 Ghz With Turbo Core Up To 2.70 GHz Intel HD 4000 Graphics Full HD 1920x1080

Memory:

750 GB + 24GB SSD

Operating System Edition:

Windows 8 Home Premium

Optical Drive: DvD-Rw

Bok Micro

Welcome dangtrungba. Visit my Store to see new items that you might like

Add this store to favorites | Sign up for newsletter

Search Store

(SALE) Items On Sale

ITEM INCLUDES

Sony VAIO SVT15112CXS Ultrabook - Ac adapter - Battery - Recovery Discs - 1 Year Warranty

SPECIFICATIONS

Display

- . Screen Size : 15.5"
- Resolution : 1920 x 1080
- · Touch Technology : Capacitive Touchscreen
- . Display Technology : Full HD
- . Backlight Technology : LED

Storage

- . Storage Type : Serial ATA Hybrid
- Storage Capacity: 750GB + 24GB Hybrid
- Storage Technology : 6400rpm Hybrid

Audio

· Sound System : Intel High Definition Audio with xLOUD and Clear Phase Technology

Power

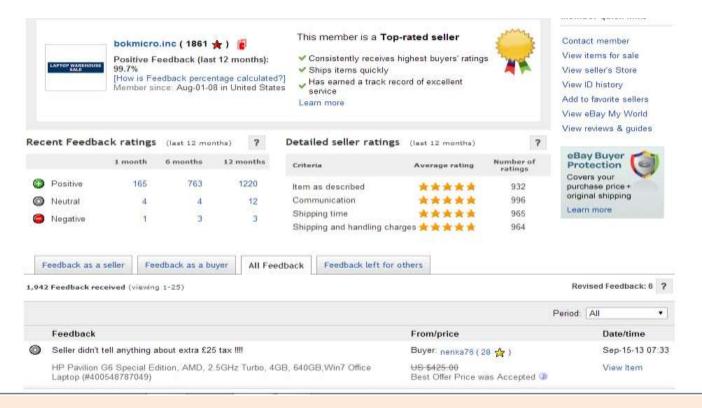
- · Battery Type : Internal Lithium Polymer Battery (VGP-BPS33 3760mAh)
- . Battery Life: Up to 4 hours and 15 minutes

Processor

 Processor Type : Intel Core i5-3337U Processor Technology - Dual Core

Tất cả những thông tin chi tiết hơn về sản phẩm.



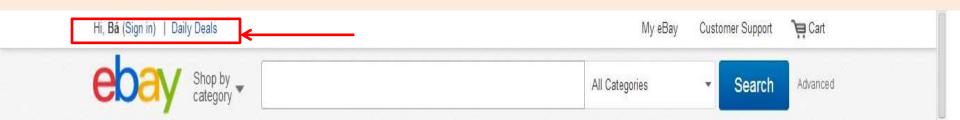


- Bao gồm nhiều tiêu chí đánh giá người bán như: Độ thực sản phẩm (đúng như miêu tả), truyền thông, thời gian giao hàng, vận chuyển và gỡ hàng. Căn cứ vào các tiêu chí này mà xếp hạng người bán thành: Top Rated Seller, Positive seller, member since, Positive, neutral and negative.
- Ngoài ra tất cả những thông tin về người bán như lịch sử bán hàng, những lời bàn luận (Comment) tốt xấu từ người mua và người bán khác,.....



2. Sign In Account để tham gia

- Nếu chưa đăng nhập (Sign in) tài khoản trên eBay thì khi tham gia đấu giá,
 hệ thống sẽ yêu cầu bạn đăng nhập tài khoản của bạn.
- Nếu đã đăng nhập thì bạn có thể trực tiếp ra giá và bắt đầu thực hiện quá trình đấu giá.

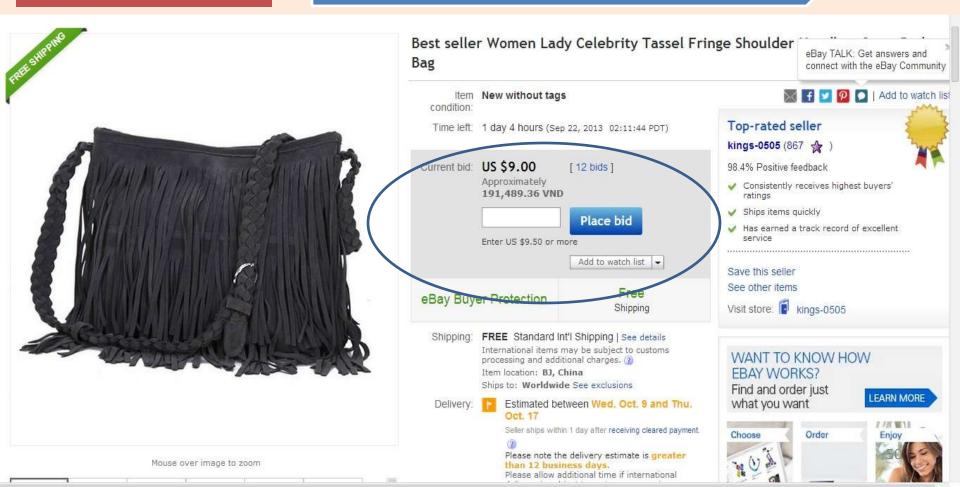




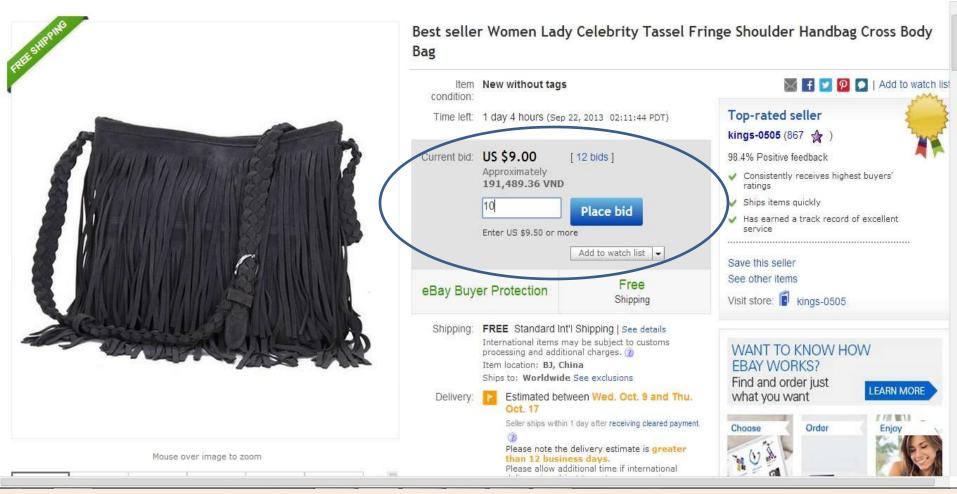
3. Ra giá Max Bid của bạn.



3. Ra giá Max Bid của bạn



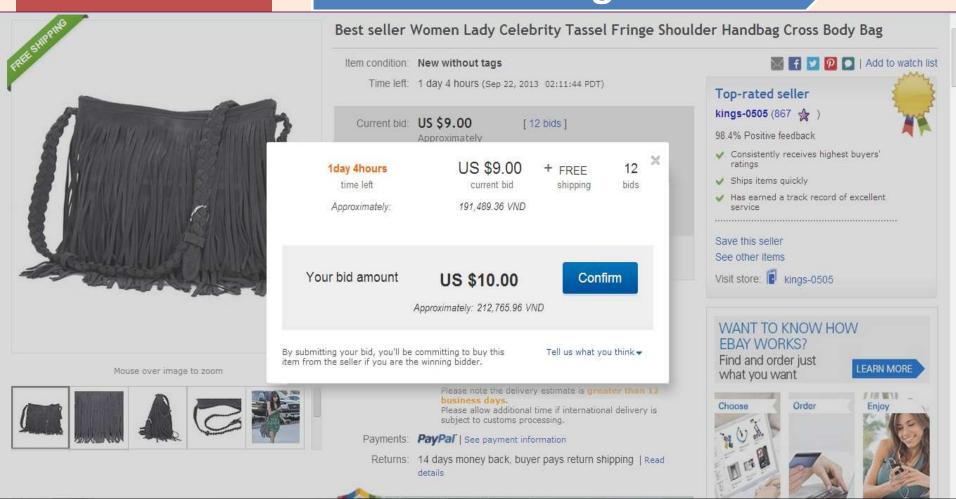




- Đặt giá Bid là \$10 để tham gia. Rồi nhấn Place bid
- Và bước cuối cùng là Confirm bid (Xác thực lại giá của bạn).



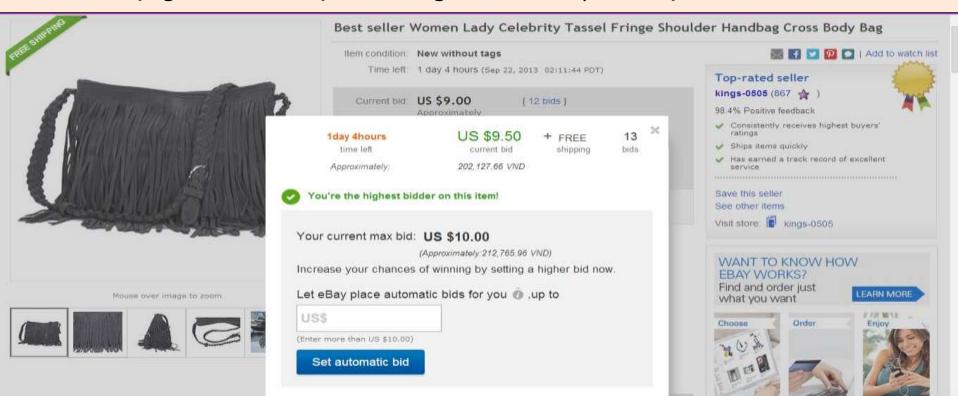
4. Xác nhận lại thông tin đấu giá





Hệ thống Auto - bid

- Hệ thống sẽ tự động ra giá theo bước nhảy giá của hệ thống khi bạn không còn online để đấu giá
- Chỉ cần đặt giá cao nhất bạn sẵn sàng trả cho sản phẩm bạn muốn mua.







Sorry you didn't win this time

Hi ecommercegroup8,

We're sorry you didn't win this time around. While this one got away, there's other stuff to find. Don't give up!

Do you frequently shop for these or other favorite items? Save your searches and we'll deliver newly-listed items to your inbox daily!

Find Similar

Item Information



Best seller Women Lady Celebrity Tassel Fringe Shoulder Handbag Cross Body Bag

Item number: 281165795759

Sale price: \$12

Sep-13-13 02:08:33 PDT End time:

Your maximum bid: \$10

Search for similar items | Go to My eBay

Don't miss out - Buy it Now



Best seller Women Lady



Vomen Bag PU landbag lessend...



Women



New Korean Hobo Tassel PU



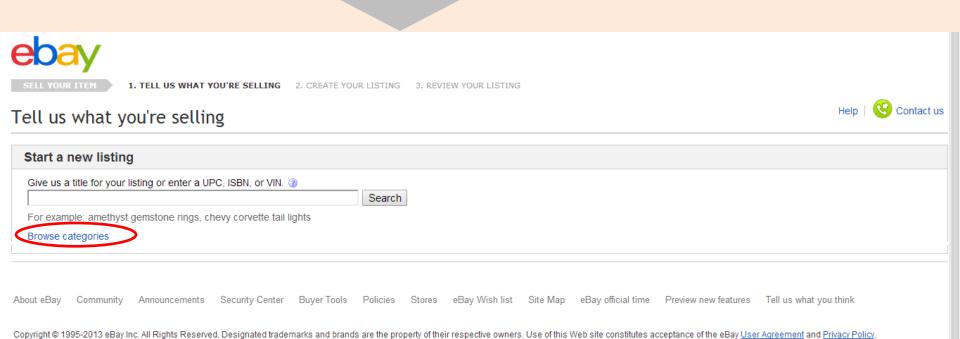
Clip về quá trình đấu giá về sản phẩm "Máy pha cà phê Cappuchino của Pháp"



Quá trình niêm yết sản phẩm

1. Đưa ra sản phẩm muốn bán

2. Mô tả sản phẩm 3. Xem xét lại danh mục sản phẩm



Chỉ cần nhập loại sản phẩm bạn cần bán hay đấu giá trên eBay, hay có thể dùng công cụ Browse Categories



Quá trình niêm yết sản phẩm

Continue

Start over

1. Đưa ra sản phẩm muốn bán

2. Mô tả sản phẩm

3. Xem xét lại danh mục sản phẩm

Contact us Tell us what you're selling Find a matching category Give us a title for your listing or enter a UPC, ISBN, or VIN. @ Search For example: nine west women's shoes, ford mustang headlights Search categories Browse categories Categories Antiques > Art > eBay Motors > Baby > Books > Business & Industrial > Cameras & Photo > Cell Phones & Accessories > Clothing, Shoes & Accessories > Coins & Paper Money > Collectibles > Computers/Tablets & Networking Consumer Electronics > Category number: 57



Quá trình niêm yết sản phẩm

1. Đưa ra sản phẩm muốn bán

2. Mô tả sản phẩm

3. Xem xét lai danh mục sản phẩm



1, TELL US WHAT YOU'RE SELLING 2. CREATE YOUR LISTING 3, REVIEW YOUR LISTING

See if what you're selling is in our catalog



When you select a product in our catalog, we fill your listing for you with product details that help more buyers find it.

Category selected: Books > Textbooks, Education [change] 065425364X Enter ISBN, Title, or Author ISBN 0-654-25364-X dale carnegie Search

Create your listing from one of these products in our catalog.

NO IMAGE

Como Suprimir Las Preocupaciones Y Disfurutar De LA Vida by Dale Carnegie (1983, Paperback)

Sell yours

Show details

How to Enjoy Your Life and Your Job DALE

How to Enjoy Your Life and Your Job by Dale Carnegie (2010, CD, Unabridged) Author: Dale Carnegie

Publisher: Simon & Schuster Audio

Publication Year: 2010 Edition Description: Unabridged

Sell yours

Show details

NO IMAGE

Guard Your Gates : It Is Not Your Talent, Your Creativity, Your Money or Your Family s Reputation That Will Open Godes Gate by Dale Carnegie Bronner (2013, Paperback) Author: Dale Carnegie Bronner Publisher: Word of Faith Family

Worship Cathedral

Publication Year: 2013

Sell yours

58

Show details



Quá trình niêm yết sản phẩm

1. Đưa ra sản phẩm muốn bán

2. Mô tả sản phẩm 3. Xem xét lại danh mục sản phẩm

Create your listing

i List Auction-style or Fixed Price FREE. Plus Buy It Now for FREE. Learn More

Category selected: Books > Textbooks, Education [change]



Create a descriptive title for your item

How to Enjoy Your Life and Your Job by Dale Carnegie (2010, CD, Unabridged) (Your title has 5 characters remaining)

How to Enjoy Your Life and Your Job When the the things of the things o

Product details

- ISBN-10: 1442303158
- ISBN-13: 9781442303157
- Author: Dale Carnegie
- Format: Compact Disc
- Edition Description: Unabridged
- Publication Year: 2010
- Language: English

Remove product



Quá trình niêm yết sản phẩm

1. Đưa ra sản phẩm muốn bán

2. Mô tả sản phẩm

Set a price and shipping details

3. Xem xét lại danh mục sản phẩm



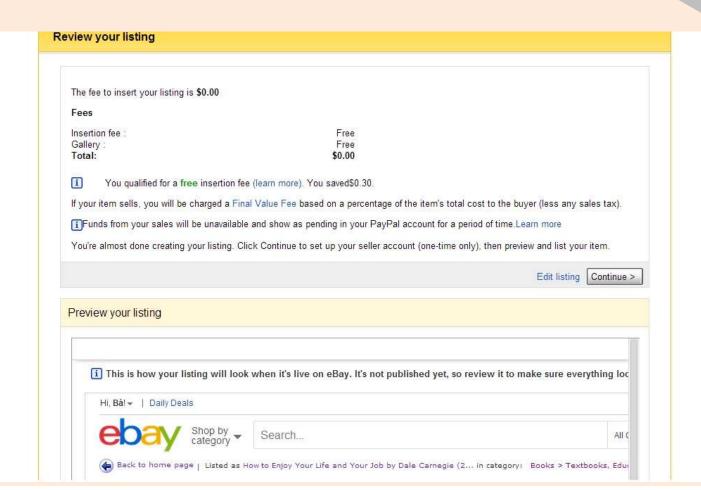
Start auction bidd	ing at \$ 0.99	lasting for 7 days 🔻	0	
B Add <i>∓BlytNo</i> r	to the listing \$	(\$0.00 \$0.05) Spec	ial offer 🗿	
1) We require th	at all lictings include a	chinning comics chinning co	et and handling time. You can use the Shir	oping Calculator to
help you sele	ct a service and calcula	te cost.		
	ernational shipping, you on and other policies.	ir item may be sold on anothe	er eBay site. If so, your listing will be subje	ct to that site's eBay
Shipping destir	ation Service		Shipping cost to buyer	
United States	-		* 5 Q	
			Enter up to \$4.00.	
⊕ Add other sh	ipping destinations or s	services		
Shipping Calo	ulator			
Handling Time	3 business days	· 0		
	epted. Your buyer has to Id pay for return shippin		fter the item was received for a refund.	
Decide	how you'd like to b	pe paid		
	with PavPal Toonbo	.dang@gmail.com)	
'Accept paymen	man of or poligon			
	in his	ake transactions more difficul	toremensive (Q)	



Quá trình niêm yết sản phẩm

- 1. Đưa ra sản phẩm muốn bán
- 2. Mô tả sản phẩm

3. Xem xét lại danh mục sản phẩm



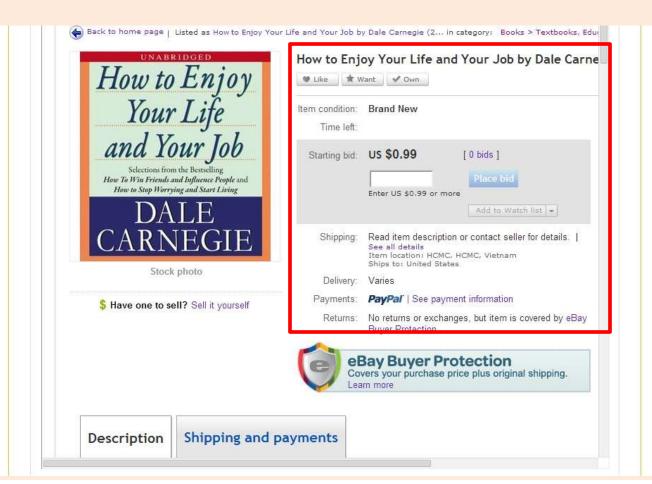


Quá trình niêm yết sản phẩm

1. Đưa ra sản phẩm muốn bán

2. Mô tả sản phẩm

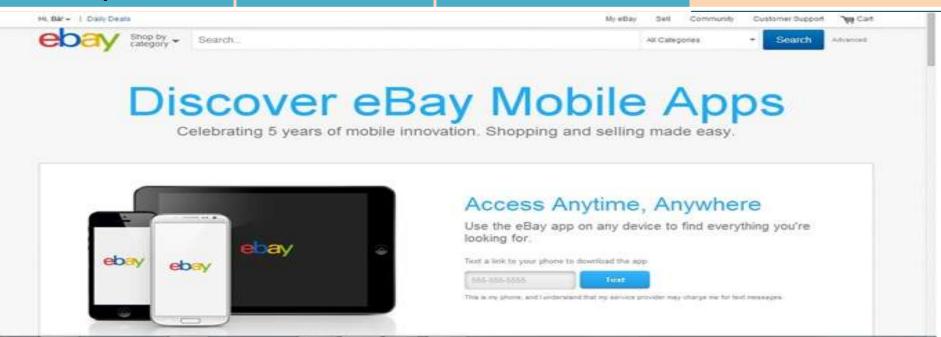
3. Xem xét lại danh mục sản phẩm





Lịch sử, lợi nhuận, thành tựu eBay Quốc tế và Việt Nam

Cách thức và quá trình đấu giá Chức năng mạng xã hội, Nền tảng di động





g+













Kết nối người dùng trên các trang mạng xã hội lớn, nhằm tăng doanh thu và lợi nhuận.

iPhone apps



eBay Experience the world's largest online marketplace.



Fashion Find all your fashion favorites.



Motors Customize your car and motorcycle experience.



RedLaser Find product information and prices.



StubHub Buy and sell on the world's largest ticket marketplace



PayPal Make payments on the



eBay Now Have purchases delivered to you immediately



eBay Exact Customize select products with 3D printing.

Android apps



eBay Experience the world's largest online marketplace.



RedLaser Find product information and prices.



PayPal Make payments on the



StubHub Buy and sell on the world's largest ticket marketplace.

Windows apps



eBay for Windows Dhone



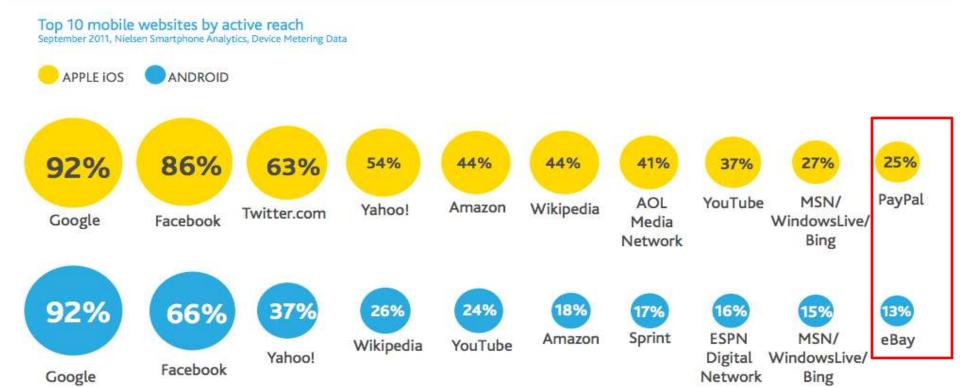
eBay for Windows



RedLaser Find product information



PayPal Make payments on the



1. Sơ lược về đấu giá trực tuyến (Online Auction)

2. Các loại hình thức đấu giá khác nhau



ONLINE

The use of auctions by business
How to bid

6. Tổng kết

5. Rủi ro, chi phí và các loại hình lừa đảo

4. Lợi ích đấu giá trực tuyến

Benefits of ONLINE AUCTION

4. Lợi ích của đấu giá trực tuyến

Tính thanh KHOẢN

Người bán và mua dễ dàng gặp nhau. Và khi giao dịch thành công, khả năng thanh toán, chuyển tiền/hàng hóa cũng nhanh chóng. Là 1 giải pháp hiệu quả cho hàng thừa, cũ, đã dùng... vì khả năng chuyển thành tiền mặt nhanh chóng so với kiểu truyền thống

Phát hiện **GIÁ**

Dựa vào cung – cầu phát hiện được giá khách hàng muốn thông qua thương lượng.

Người bán có thể chỉnh giá theo nhu cầu đó

Minhbach

GIÁ

Rõ ràng quy trình tổ chức, quy chế, giá,... làm tăng sự tín nhiệm.

Giúp khách hàng dễ dàng so sánh giá cả

Thị trường hiệu quả

Đơn giản về các thủ tục, chỉ cần đăng ký, đấu giá và thanh toán. Đem lại một thị trường lớn hiệu quả cho khách hàng

68

Benefits of ONLINE AUCTION

4. Lợi ích của đấu giá trực tuyến

Phí giao dịch thấp hơn

Giảm chi phí bán hàng, mua sản phẩm, tiền lương nhân viên, phí quảng cáo, in ấn, mua sắm, gửi thư.... Kể cả phí mặt bằng

Tiết kiệm thời gian giao dịch cho 2 bên nên chi phí thấp.

Tập hợp lượng lớn KHÁCH HÀNG

Có lợi cho người bán vì có được danh sách khách hàng ưa thích sản phẩm của mình

Việc tự động hóa, tìm kiếm, dịch vụ 24/7/365 thu hút nhiều người xem và khả năng sàng lọc khách hàng.

Hiệu ứng **MẠNG**

Đấu giá trực tuyến là hình thức có quy mô lớn, tại đó người tham gia thực hiên quá trình giao dịch công khai —> tác động hành vi mua bán, tăng hiệu hứng mua hàng cho người tiêu dùng

1. Sơ lược về đấu giá trực tuyến (Online Auction)

2. Các loại hình thức đấu giá khác nhau



ONLINE AUCTION

The use of auctions by business
How to bid



6. Tổng kết

5. Chi phí, rủi ro và các loại hình lừa đảo

4. Lợi ích đấu giá trực tuyến



5. Chi phí, rủi ro và các loại hình lừa đảo

Chi phí

Chi phí trì hoãn: thời gian đấu giá và vận chuyển có thể làm mất thời gian

e Bay
California

5-7 ngày

TPHCM

Chi phí giám sát, kiểm tra

Chi phí thiết bị (hệ thống máy tính)

Chi phí đóng gói, vận chuyển (từ eBay đến người mua) 3-7 ngày nếu không có hàng

Nhà cung cấp

5. Chi phí, rủi ro và các loại hình lừa đảo

Chi phí

Chi phí trì hoãn: thời gian đấu giá và vận chuyển có thể làm mất thời gian

Chi phí giám sát, kiểm tra

Chi phí thiết bị (hệ thống máy tính)

Chi phí đóng gói, vận chuyển (từ eBay đến người mua)

Chi phí về thời gian và tiền bạc để giám sát quá trình đấu giá

5. Chi phí, rủi ro và các loại hình lừa đảo

Chi phí

Chi phí trì hoãn: thời gian đấu giá và vận chuyển có thể làm mất thời gian

Chi phí giám sát, kiểm tra

Chi phí thiết bị (hệ thống máy tính)

Chi phí đóng gói, vận chuyển (từ eBay đến người mua)

Chi phí hệ thống, hệ điều hành phức tạp, lẫn kiến thức quản lý trực tuyến, bảo mật thông tin.

5. Chi phí, rủi ro và các loại hình lừa đảo

Chi phí

Chi phí trì hoãn: thời gian đấu giá và vận chuyển có thể làm mất thời gian

Chi phí giám sát, kiểm tra

Chi phí thiết bị (hệ thống máy tính)

Chi phí đóng gói, vận chuyển (từ eBay đến người mua)

Phí đóng gói vận chuyển hàng từ eBay hay một doanh nghiệp nào đến tay người mua.



5. Chi phí, rủi ro và các loại hình lừa đảo

Website đấu giá càng lớn, gian lận càng nhiều nên rủi ro về bảo mật hay thông tin, tín nhiệm. Như lừa đảo:

- Trong thông tin phản hồi
- Trong quá trình mua
- Trong quá trình bán
- · Các loai hình khác

Rui ro

Rủi ro tín nhiệm

Rủi ro hệ thống, bảo mật

5. Chi phí, rủi ro và các loại hình lừa đảo

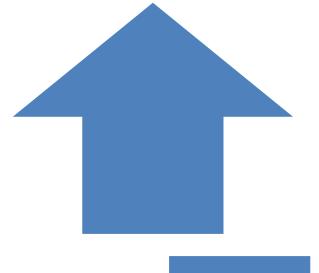
Các loại hình lừa đảo Trong thông tin phản hồi	Miêu tả
Lạm dụng thông tin phản hồi	Lạm dụng tham gia vào diễn đàn để phản hồi
Đe dọa những lời bình luận tiêu cực	Đe dọa những thành viên có bình luận tiêu cực về sản phẩm
Xúi giục phản hồi	Mua thông tin phản hồi từ những người có lượng Follower lớn
Trong việc mua	
Can thiệp vào giao dịch khách hàng	Gửi email quấy rối khách hàng khác
Kiên trì ra giá	Kiên trì ra giá mặc dù người mua không còn tư cách tham gia đấu giá.
Đẩy giá sản phẩm đang đấu giá hiện thời, hay không thanh toán sau khi mua	Sử dụng ID khác nhau để đấy giá cả sản phẩm đang đấu giá lên cao. Đấu giá xong không thanh toán làm thiệt hại đến người mua khác

Costs & Risks of ONLINE

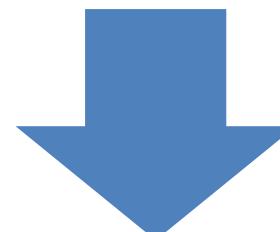
5. Chi phí, rủi ro và các loại hình lừa đảo

AUCTION				
Các loại hình lừa đảo	Miêu tả			
Trong việc bán				
Người bán ảo	Người bán không có thực hay không chấp nhận thanh toán, giao hàng.			
Người bán không thực hiện như lời hứa	Từ chối thanh toán, hư hỏng trong cung cấp hay không thực hiện dịch vụ bảo hành cho khách.			
Trốn tránh phí	Thực hiện nhiều cách tránh thuế, phí niêm yết,			
Giả mạo người bán	Tự xưng là nhân viên của một doanh nghiệp nào đó để thực hiện lừa đảo			
Thông tin sai lệch hay Email không hợp lệ	Bao gồm thông tin người bán, sản phẩm sai lệch thực tế, email ảo			
Hành vi khác				
Hành vi can thiệp website	Sử dụng bất kỳ phầm mềm nào can thiệp vào sự vận hành website			
Gửi thư rác	Gửi chào những loại hàng không được yêu cầu cho người mua			

TỔNG KẾT



Tất cả những lợi ích như: sàng lọc người tiêu dùng, chi phí thấp, hiệu ứng mạng, thị trường, không hàng tồn,....



Xung đột kênh với nhà bán lẻ và lợi nhuận thấp hơn bán lẻ.
Lợi nhuận thấp hơn, mô hình C2C chủ yếu nên eBay dần chuyển sang mô hình Amazon

Triển vọng 5 năm tới: Phát triển không mạnh.

ONLINE

Thanks for listening

E - COMMERCE