

curso
reconhecido
pelo

MEC



Pós-graduação em **Liderança em Vendas**

Powered by **VENDE-C**



A única do Brasil criada com a curadoria de
conteúdo de **Caio Carneiro**, um dos maiores
líderes em vendas do mercado.

Sinta sua carreira ser transformada por um curso com
97% de nível de satisfação.

Sua jornada na Pós em Liderança em Vendas

→ Como será meu dia a dia no curso?

O curso é dividido em 16 aulas ao vivo e 5 aulas gravadas. Assim, você combina networking de qualidade com professores e colegas e a flexibilidade para estudar no seu tempo, de acordo com seu calendário de aulas.

→ Qual a duração do curso?

Você pode se formar de 5 a 12 meses, de acordo com seus objetivos de carreira e disponibilidade.

→ O curso é certificado pelo MEC?

Sim. Conquiste seu diploma reconhecido a partir de 5 meses.

→ O curso dá direito à emissão da Carteirinha de Estudante?

Sim. Assim que finalizar sua matrícula, você já pode solicitar sua carteirinha pelo site www.documentodoestudante.com.br e garantir diversos benefícios, como meia entrada em cinemas, shows e eventos culturais.

Entenda melhor o seu momento de carreira para saber se essa é a Pós-graduação perfeita para você!

Desbloqueie agora a sua **consultoria de carreira** com um dos nossos especialistas e entenda melhor o **seu momento profissional**.

Fazer consultoria de carreira

Seja um aluno Conquer e tenha acesso a **benefícios exclusivos**



Acesso gratuito ao Conquer Plus

Durante toda sua formação, você terá acesso à plataforma mais completa de cursos de soft skills do mercado, com mais de 80 cursos nas áreas de Liderança, Comunicação e Oratória, Inteligência Emocional e muito mais.

Materiais exclusivos de Estudos Dirigidos

Conteúdos para potencializar sua jornada de estudos e autoavaliar seus conhecimentos.



Professores que são referência no mercado de liderança

Estude com quem vive o dia a dia da liderança em vendas em empresas como **Grupo Boticário, VENDE-C e Wellhub.**

Metodologia Conquer exclusiva

Estude com ferramentas, metodologias e atividades práticas relacionadas aos desafios reais do cotidiano de um líder.



Kit Conquer entregue diretamente na sua casa

Receba um kit recheado de mimos Conquer que vão te acompanhar durante sua formação.

O que você vai aprender?

Curadoria de conteúdo com mais de 500 líderes de mercado

Domine as habilidades de liderança em vendas

- **Estratégias e técnicas para desenvolver sua liderança comercial**

Aprenda os pilares para uma gestão comercial eficiente, entenda o que é gestão comercial, os novos modelos de negócio, as mudanças nos processos de vendas e como se tornar um(a) líder de alta performance.

- **Inteligência emocional e gestão de conflitos**

Entenda como gerenciar emoções e sentimentos de forma inteligente e prepare-se para resolver conflitos de forma eficaz.

- **Mundo digital: transformação digital e seu impacto nas vendas**

Compreenda o impacto da transformação digital nas vendas, conheça os canais disponíveis para atuação e aprenda novas técnicas para se destacar em um mercado que combina o físico e o digital.



Ferramentas do módulo

- As quatro habilidades da inteligência emocional.
- Arsenal do autoconhecimento.



Iniciar consultoria de carreira

Tenha visão sistêmica do negócio

- **Amplie a visão sobre o marketing e sua relação com a área comercial**

Aprenda a usar o marketing como principal estratégia para alcançar o maior número de potenciais clientes, fortalecer as vendas e ampliar a divulgação de produtos e serviços.

- **Potencialize resultados com Growth Hacking**

Conheça o que é Growth Hacking e entenda como implementar o processo para acelerar o crescimento da empresa e construir um stack de vendas ideal.

- **Planejamento como estratégia de vendas**

Saiba como criar e desenvolver estratégias de venda buscando aumentar a rentabilidade e produtividade da organização

Ferramentas do módulo



- Framework negócios com o linkedIn para você preparar um perfil campeão.
- Funil de marketing x funil de vendas.
- Stack de vendas - do topo ao fundo do funil.
- Bullseye
- Framework e Framework AARRR



Iniciar consultoria de carreira

Conheça seu cliente e amplie seus resultados

- Incentive vendedores(as) com metas e comissões**

Aprenda como definir uma melhor precificação e desenvolver metas e comissões de vendas como incentivo ao(à) vendedor(a) e, também, como forte apoio estratégico ao negócio.

- Entenda o cliente e chegue mais vezes ao sim**

Entenda a relevância de manter o(a) cliente satisfeito(a), identifique clientes como personas e crie estratégias eficazes para cada etapa da jornada do(a) cliente.

- Desenvolva comunicação persuasiva e credibilidade**

Aprenda técnicas para influenciar e convencer clientes, transmitindo mensagens de forma clara, confiável e impactante.



Ferramentas do módulo

- Matriz de estratégias de preços.
- Mapa de empatia.
- Tríade Aristotélica: os pilares da comunicação persuasiva.



Iniciar consultoria de carreira

Potencialize suas práticas comerciais

• Estratégias e melhores práticas de vendas

Esteja alinhado(a) às melhores práticas e estratégias de vendas, além de conhecer caminhos para criar roteiros de vendas mais impactantes.

• Técnica para superar objeções

Aprenda a identificar e a superar objeções dos clientes para avançar no processo de fechamento de vendas.

• Pós-vendas: como construir relacionamentos duradouros

Compreenda a importância de proporcionar satisfação e encantamento por meio da experiência do(a) cliente para gerar vendas que entreguem impactos estratégicos para a empresa.



Ferramentas do módulo

- Checklist do pitch de sucesso.
- Pirâmide de experiência do cliente.
- Funil ampulheta: jornada de consumo e jornada de compra.
- Mapa de interesses e BATNA



Iniciar consultoria de carreira

Lidere times de alta performance

Rituais de alinhamentos e feedbacks

Aprenda a utilizar as melhores técnicas de feedback e feedforward para acelerar a transformação profissional do seu time.

Como formar equipes de alta performance

Entenda como estruturar, liderar e desenvolver equipes de alta performance, identificando as habilidades necessárias para conectar as pessoas com o negócio e desenvolver o potencial de cada um.

Lidere pessoas: o(a) gestor(a) além das vendas

Compreenda seu papel como líder na motivação e no engajamento do seu time para construir ambientes de trabalho saudáveis e aumentar a performance do seu time.

Aprenda como ser líder de líderes

Ao se tornar líder de líderes, a rotina e o estilo de liderança precisam evoluir. Se aprofunde sobre a importância de preparar sucessores(as) para dar o próximo passo na carreira.



Ferramentas do módulo

- Desenho do perfil: escolhendo a equipe ideal.
- Guia de gestão de ABC - adversidade, base interpretativa e consequências.



Iniciar consultoria de carreira

Fundamentos de vendas

Entenda quais são os fundamentos de vendas e suas principais estratégias e técnicas para identificar oportunidades e se conectar com clientes.

Dominando a prospecção

Aprenda os tipos de prospecção e a identificar e buscar potenciais clientes

Apresentação e acompanhamento

Entenda a como estruturar e entregar apresentações eficazes e a como monitorar/acompanhar os resultados.

Negociação, fechamento e pós-venda

Compreenda como conduzir negociações e a importância de proporcionar a satisfação e fidelização do cliente após a conclusão da venda.

Canais, cultura e time de vendas

Aprenda quais são os canais de vendas e entenda como a cultura afeta a dinâmica e o desempenho das equipes de vendas.



Ferramentas das aulas gravadas

- Planilha de controle de leads
- Funil de vendas



Iniciar consultoria de carreira

O que você será capaz de fazer como aluno da Pós de Liderança em Vendas?

- Atualizar seus conhecimentos sobre **conceitos e práticas indispensáveis** na gestão comercial e liderança em vendas.
- Desenvolver e dominar as **habilidades de planejamento estratégico** essenciais relacionadas à vendas, negociação e gestão.
- **Construir e liderar equipes** de vendas de alta performance.
- Ser o **líder que todo time precisa** e alcançar o cargo ou promoção que você sempre sonhou!





Buscamos o que você precisa aprender
**direto no lugar onde
você quer chegar.**



Estude na **única pós do mercado cocriada com a maior escola de vendas do mercado, a VENDE-C**, e curadoria de conteúdo de Caio Carneiro, um dos maiores líderes em vendas do mercado

2308

Ainda em dúvida? Desbloqueie agora sua consultoria de carreira e entenda melhor seu momento profissional

[Iniciar consultoria de carreira](#)

Não é só a gente que tá falando

Nossos alunos, também:



"A Conquer vai além da teoria: você consegue **aplicar o que aprende** no dia seguinte."

Albert Liu - Aluno Conquer



"Eu tinha uma visão de que você liderava equipes. E hoje eu entendo perfeitamente que eu **lidero perfis de pessoas.**"

Rafael Cândido - Aluno Conquer



"Foi diferente com a Conquer. **Me adaptei ao método,** me adaptei ao tema do fora da caixinha **e deu super certo!"**

Valquiria Carmelo - Aluna Conquer

77% dos alunos notaram que houve um crescimento profissional desde que começaram o curso;

Os alunos que alcançaram seus objetivos com o curso de pós-graduação somam **79%**

89% consideram muito importantes os conhecimentos adquiridos durante o curso;

Após começar o curso, um aumento de renda foi alcançado por **55%** dos alunos

*de acordo com a pesquisa realizada pelo DataCenso, em Janeiro/2024.



E aí, topa o desafio?

Se você está pronto para ser um profissional que busca ir além na sua carreira, que entende o impacto de uma liderança eficaz e deseja transformar equipes e organizações de forma estratégica na área de vendas, essa pós-graduação foi feita para você.

**Está pronto para elevar sua liderança ao próximo nível?
Junte-se a nós e descubra todo o seu potencial!**



Falar com um consultor de carreira

