

NGUYỄN QUỲNH ANH



Giới tính: Nữ

Ngày sinh: 14/03/2003

Email: quynhanhng2211@gmail.com

Điện thoại: 0983106422

Địa chỉ: Quận Bắc Từ Liêm, TP Hà Nội

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Mục tiêu ngắn hạn:
 - + Làm quen với công việc, nắm rõ những yêu cầu cần thiết của công việc.
 - + Sau 1 tháng có thể thành thạo, làm tốt công việc được giao.
- Mục tiêu dài hạn:
 - + Gắn bó lâu dài với công việc.
 - + Tiếp tục làm tốt công việc được giao và có thể mở rộng phạm vi công việc.

HỌC VẤN

Đại học Quốc gia Hà Nội

Trường Quản trị và Kinh doanh 2021-2025

Sinh viên năm 3 - Chuyên ngành Quản trị và An ninh.

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

Cộng tác viên bán hàng

Crocs.vn 03/2019-12/2019

- Đăng bài quảng cáo sản phẩm qua các ứng dụng facebook, instagram.
- Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, giải đáp các vấn đề thắc mắc của khách hàng và lên đơn đặt hàng.

Nhân viên bán hàng

Fresh Garden 07/2022-09/2022

- Tư vấn sản phẩm cho khách, trực tiếp pha chế tại cửa hàng.
- Thu ngân, kiểm soát số lượng sản phẩm hàng ngày và một số công việc khác.

Nhân viên bán hàng

Canifa 07/2023-10/2023

ƯU/NHUỢC ĐIỂM

Ưu điểm

- Thân thiện, hoạt ngôn, luôn lắng nghe, tiếp thu và học hỏi.
- Có trách nhiệm, tỉ mỉ với mọi công việc được giao.
- Đã có kinh nghiệm trong công việc.
- Khả năng giao tiếp ở mức khá.

Nhược điểm

Dễ bị phân vân, đôi lúc khó đưa ra quyết định.

CÁC KỸ NĂNG

Tin học cơ sở: Thành thạo các phần mềm tin học cơ bản như Word, Excel,...

Ngoại ngữ: - Các kỹ năng nghe, nói, đọc, viết Tiếng Anh ở mức trung bình.
- Có chứng chỉ Tiếng Anh Aptis B2.

Một số kỹ năng khác: - Kỹ năng viết ở mức khá.
- Có thể kết hợp với một số công việc khác như: Đăng bài trên các nền tảng xã hội, tư vấn khách hàng,...

SỞ THÍCH

Viết

Đọc sách

Nghe nhạc

- Sắp xếp sản phẩm, quầy kệ theo yêu cầu được giao.
- Trực tiếp bán hàng, tư vấn sản phẩm cho khách.
- Thực hiện các khâu nhập xuất hàng tại cơ sở làm việc.