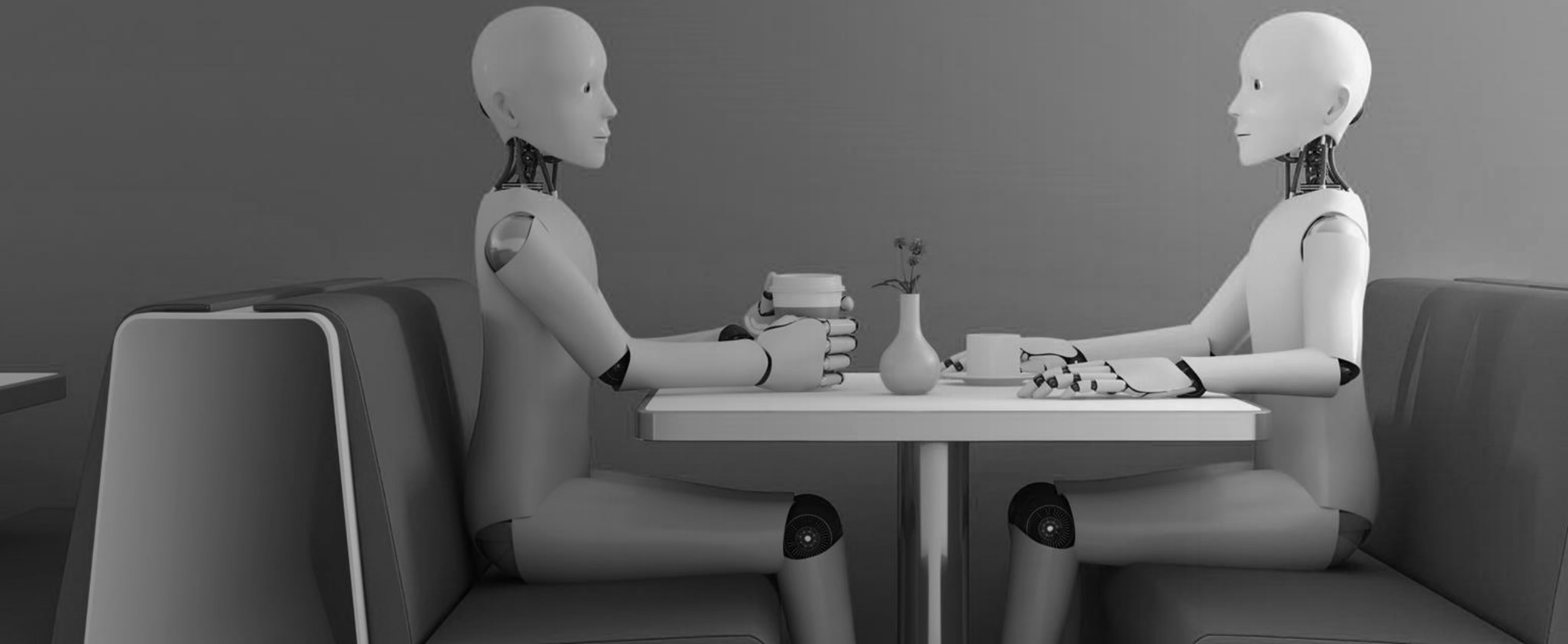


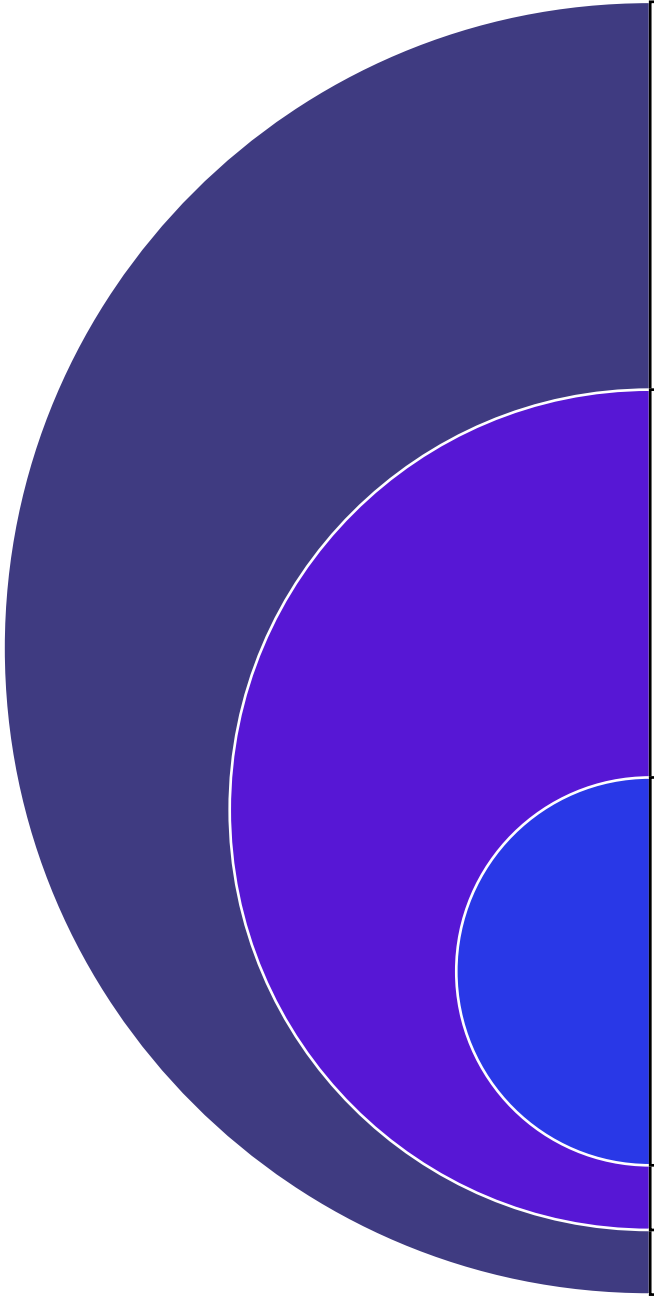
# Investigação e Pesquisa sobre Modelos de Negócio e Tecnologias PaaS e SaaS baseadas em *API's, Microservices, BOT's, AI e Data Science*

---

Para a validação e desenvolvimento de uma solução/startup focada no *Approach, Match, FIT, Negotiation Start, Management and Networking*, entre Pesquisadores, Empreendedores, Universidades, Empresas, Institutos e Startups visando Projetos e Negócios que envolvam Gestão de P&D+I & *Digital Transformation*

# INTRODUÇÃO





“Mercado para startups que permitem a colaboração entre empregador e universidade”

- “Taxa Composta de Crescimento Anual de 13,0% de £ 18,2 bilhões em 2020 para £ 61,6 bilhões em 2030” (Disponível em: <https://medium.com/emerge-edtech-insights/mass-collaboration-between-employers-and-universities-is-the-future-of-higher-education-part-1-ed840467bfd5>)

“Existe um distanciamento entre as pessoas de P&D e aquelas que planejam e executam os negócios na empresa”

- “Torna-se cada vez mais claro que é fundamental a existência de uma integração mais efetiva entre a área de gestão empresarial e a de gestão de P&D, sendo amplamente reconhecido que a criatividade científica isoladamente – independentemente de sua relevância e originalidade –, se não for tratada com um delineamento de negócio, pode levar ao desperdício de recursos” (Disponível em: <https://ainfo.cnptia.embrapa.br/digital/bitstream/item/161979/1/Gestao-de-negocio-para-projetos-de-PD.pdf>)

Lei do Bem e Lei da Inovação

- “Os efeitos da Lei da inovação, em seu incentivo às parcerias entre público e privado para a promoção de inovações, são avaliados levando em conta não apenas o ambiente econômico, as condições da infraestrutura de pesquisa e as fontes de financiamento, mas também os regramentos jurídicos que condicionam outras atividades do setor público e as regulações das carreiras do sistema de pesquisa e do ensino superior” (Disponível em: [Políticas de apoio à inovação tecnológica no Brasil.pdf](https://ipea.gov.br) (ipea.gov.br))

OBJETIVOS



Pesquisa e Desenvolvimento sobre modelos de Negócios PaaS e SaaS, suas Funcionalidades e Resultados, com comparações, análises e testes para verificação de qual será a solução e o modelo mais adequado de acordo com os Paradigmas focados neste projeto...

- Lei de Inovação
- Lei do Bem
- Paradigmas de Legislação
- Paradigmas de Gestão
- Paradigmas de Comunicação
- Paradigmas de Contratação
- Paradigmas Tecnológicos
- Paradigmas de Compliance...

gust

LinkedIn

cap·table

IN-PART

Meta

patsnap™

ideXlab  
for openisme

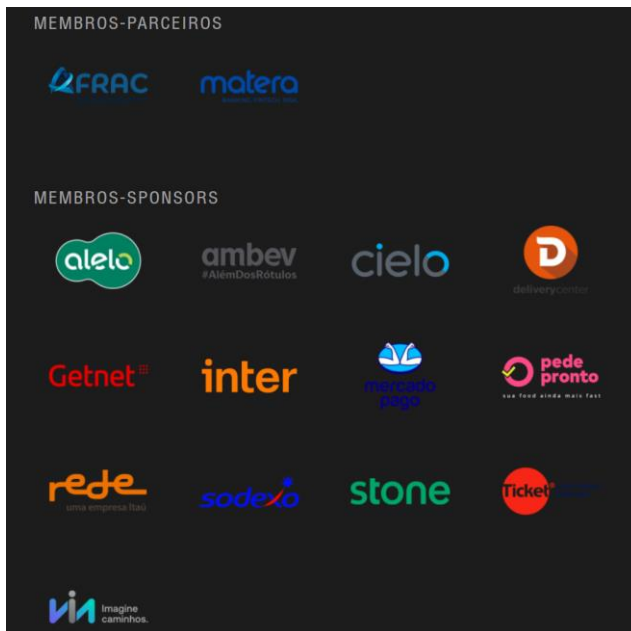
Open  
Delivery  
UM PADRÃO, VÁRIAS SOLUÇÕES

MVP – Startup/Parceria com  
UNIFESP e Parque Tecnológico

Estabelecer como parte do planejamento da Startup uma extensão atrativa da parceria com a UNIFESP, com outras universidades do Vale do Paraíba, de São Paulo, do Brasil e do mundo

# Exemplo de Estudo de Caso PaaS

---



O Open Delivery chegou para resolver o desafio de organizar e padronizar o fluxo de informações entre restaurantes, canais de venda - aplicativos e marketplaces - e sistemas de gestão. Assim, as informações de cardápios e pedidos são uniformizadas e as solicitações de clientes recebidas em um único lugar de forma eficiente (pelo sistema de PDV, por exemplo), permitindo ao restaurante trabalhar com melhor gestão de pedidos e viabilizando trabalhar com mais parceiros. O Open Delivery permitirá que o ecossistema de empresas que atuam com entrega de comida permita que outras empresas como, por exemplo, varejo, telefonia e meios de pagamento, se juntem a elas. O padrão também reduz a ineficiência no ambiente de delivery, como perdas de pedidos ou demora na entrega, permitindo redução de custos. Com mais eficiência, todos ganham. Por fim, os consumidores são os que mais ganham, com mais opções de restaurantes em mais canais de compra, recebendo sua comida com mais velocidade e qualidade.

# JUSTIFICATIVA

---

- Dificuldade que universidades, empresas, institutos e startups brasileiras têm:
  - Necessidade de uma definição de semântica comum para todos os players e stakeholders
  - Orçamento;
  - Regulamentação excessiva e burocrática;
  - Falta de interlocutores e apoio governamental;
  - Limitações institucionais para os profissionais envolvidos;
  - Falta de ambientes e eventos disruptivos formais de aprendizagem prática para alunos;
  - Complexidade nas negociações...

# CONTRIBUIÇÕES

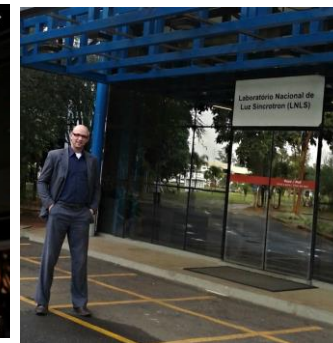
---

- “Sanar as dores” de Pesquisadores, Empreendedores, Universidades, Institutos, Empresas e Startups em relação a dificuldades de informações, network, negociação e gestão de P&D+I, testando e validando “Features” com capacidade de:
  - Fomento eficaz de Network;
  - Comunicação eficaz de Projetos e Oportunidades;
  - Facilitação e Otimização de questões burocráticas e legais;
  - Possibilidade de integrações (API´s) com diversas plataformas e SaaS;
  - Desenvolvimento ágil e flexível de Microserviços;
  - Integração, organização e automação de dados com ampliação de visibilidade pública e *compliance*;
  - Desenvolvimento, Fomento e Aceleração de Negócios, Projetos e Startups com foco em P&D+I.



# Túlio Jannuzzelli

Business/Project Developer/Manager  
(Innovative Technology) | Brazil's Top  
Performance in Innovation Curatorship (Caos  
Focado - 2017) | Google for  
Startups/Techstars/NASA Space Terra Mentor  
<https://www.linkedin.com/in/tuliojannuzzelli/>



Obrigado!

