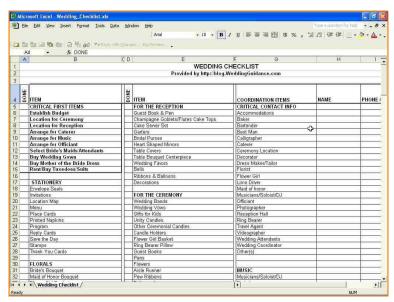
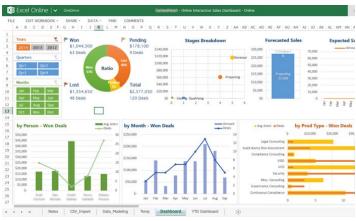
# EXCEL AULA #1

Felipe Tumenas Marques



# VISÃO GERAL





#### ANNUAL FINANCIAL REPORT

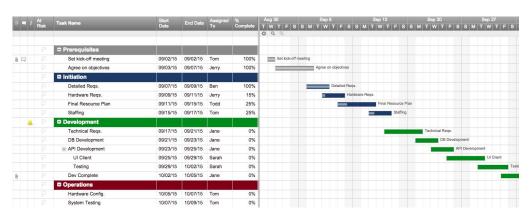
#### YOUR COMPANY NAME

KEY METRICS Click to change report Key Metrics

REVENUES	OPERATING PROFIT	INTEREST	DEPRECIATION	NET P
\$180,584	\$73,426	\$3,789	\$5,547	\$67,
0%	-5%	14%	9%	<b>1</b> 2%

ALL METRICS Do not modify the information below. Click to enter Financial Data

METRIC	THIS YEAR (2012)	LAST YEAR (2011)		% CHANGE	5 YEAR TREM
REVENUES	\$180,583.88	\$180,026.64	ŵ	0%	
OPERATING EXPENSES	\$94,419.46	\$80,883.33	1	17%	
OPERATING PROFIT	\$73,426.00	\$77,317.84	1	-5%	
DEPRECIATION	\$5,546.89	\$5,068.42	1	9%	
INTEREST	\$3,789.47	\$3,338.31	1	14%	
NET PROFIT	\$67,474.86	\$66,272.10	•	2%	
TAX	\$31,408.26	\$29,424.53	•	7%	



## PLANILHAS ELETRÔNICAS













"Microsoft's Excel Might Be The Most Dangerous Software On The Planet"

https://www.forbes.com/sites/timworstall/2013/02/13/microsofts-excel-might-be-the-most-dangerous-software-on-the-planet/#33853371633d

#### **PLANILHAS**

#### Meet the inventor of the electronic spreadsheet

https://www.ted.com/talks/dan\_bricklin\_meet\_the\_inventor\_of\_the\_electronic\_spreadsheet#t-701844



# ESTRUTURA DO "CURSO"

## COMPETÊNCIA

#### **CONHECIMENTO**



- -Volante
- -Embreagem
- -Freio

• • •

#### **HABILIDADE**



- -Baliza
- -Rampa
- -Conversão

...

#### **ATITUDE**



- -Se sente confortável
- -Quer fazer

• • •

## COMPETÊNCIA



• **CONHECIMENTO**: saber teórico

• **HABILIDADE**: saber fazer

• **ATITUDE**: querer fazer

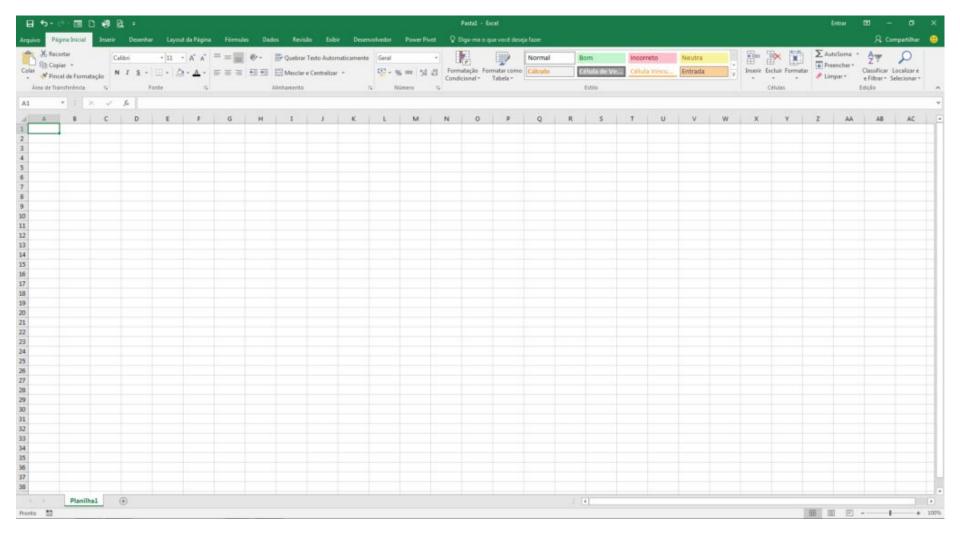
### **BIBLIOGRAFIA**



https://eaesp.fgv.br/ensinoeconhecimento/centros/cia/excel



# **EXCEL**





# PRIMEIRO EXEMPLO

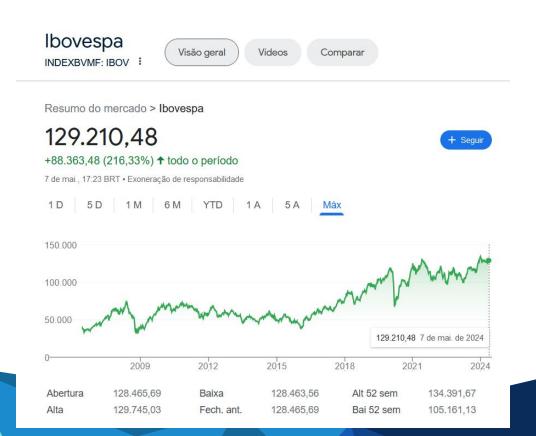
## ORÇAMENTO PARA FÉRIAS

- Ganhos mensais: \$4000 em julho, \$3800 em agosto, \$3700 em setembro, \$4200 em outubro, \$4000 em novembro
- Gastos mensais com transporte de \$200
- Gastos com alimentação de \$300 em julho e \$500 nos meses seguintes
- Gastos de cartão de crédito de \$1200 em julho, \$900 em agosto e setembro, \$600 em outubro e \$400 em novembro



#### **RETORNOS IBOVESPA**

- Baixar os dados
- Fazer um gráfico
- Calcular os retornos diários: (Preço Atual/Preço Anterior) - 1
- Calcular a Média e o Desvio padrão dos retornos diários

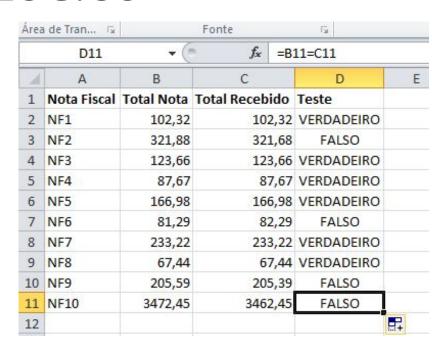




1	А	В	С	D	Ε
1	Nota Fiscal	<b>Total Nota</b>	Total Recebido		
2	NF1	102,32	102,32		
3	NF2	321,88	321,68		
4	NF3	123,66	123,66		
5	NF4	87,67	87,67		
6	NF5	166,98	166,98		
7	NF6	81,29	82,29		
8	NF7	233,22	233,22		
9	NF8	67,44	67,44		
10	NF9	205,59	205,39		
11	NF10	3472,45	3462,45		
12					

Item 1	Teste	Item 2	Sintaxe
А	Igual a	В	A=B
А	Menor ou igual	В	A<=B
А	Menor	В	A <b< td=""></b<>
А	Maior ou igual	В	A>=B
А	Maior	В	A>B
А	Diferente de	В	A<>B

	SOMA	¥ (°	$\times \checkmark f_x$	=B:	2=C2	
A	А	В	С		D	Е
1	Nota Fiscal	<b>Total Nota</b>	Total Receb	ido	Teste	
2	NF1	102,32	10	2,32	=B2=C2	
3	NF2	321,88	32:	1,68	-	
4	NF3	123,66	12	3,66		
5	NF4	87,67	8	7,67		
6	NF5	166,98	16	5,98		
7	NF6	81,29	83	2,29		
8	NF7	233,22	23	3,22		
9	NF8	67,44	6	7,44		
10	NF9	205,59	20	5,39		
11	NF10	3472,45	346	2,45		
12						



E se a preocupação for apenas com as notas que o valor recebido foi menor?

E se a preocupação for apenas com as notas que o valor recebido foi menor?

	D11	+ (	<i>f</i> <sub>x</sub> = B	11>C11	
A	А	В	С	D	E
1	Nota Fiscal	<b>Total Nota</b>	Total Recebido	Valor Recebid	o Menor?
2	NF1	102,32	102,32	FALSO	
3	NF2	321,88	321,68	VERDADEIRO	
4	NF3	123,66	123,66	FALSO	
5	NF4	87,67	87,67	FALSO	
6	NF5	166,98	166,98	FALSO	
7	NF6	81,29	82,29	FALSO	
8	NF7	233,22	233,22	FALSO	
9	NF8	67,44	67,44	FALSO	
10	NF9	205,59	205,39	VERDADEIRO	
11	NF10	3472,45	3462,45	VERDADEIRO	
12					
13					

Em vez de "VERDADEIRO" ou "FALSO", substituir o resultado como "Valor Recebido Menor" ou "OK"

Área	de Tran		Fonte		<u> </u>	Al	inhamento
	D2	+ (	f <sub>x</sub>	=SI	E(C2 <b2;"valo< th=""><th>r Recebido Me</th><th>nor"; "OK"</th></b2;"valo<>	r Recebido Me	nor"; "OK"
A	А	В	С		D	E	F
1	Nota Fiscal	<b>Total Nota</b>	Total Receb	ido	Valor Recebi	do Menor?	
2	NF1	102,32	102	2,32	OK		
3	NF2	321,88	32:	1,68	Valor Recebi	do Menor	
4	NF3	123,66	123	3,66	ОК		
5	NF4	87,67	8	7,67	ОК		
6	NF5	166,98	160	5,98	ОК		
7	NF6	81,29	82	2,29	ОК		
8	NF7	233,22	233	3,22	ОК		
9	NF8	67,44	6	7,44	ОК		
10	NF9	205,59	205	5,39	Valor Recebi	do Menor	
11	NF10	3472,45	3462	2,45	Valor Recebi	do Menor	
12						==	

Em vez de "VERDADEIRO" ou "FALSO", substituir o resultado como "Valor Recebido Menor" ou "OK"

Área	de Tran		Fonte		<u> </u>	Al	inhamento
	D2	+ (	f <sub>x</sub>	=SI	E(C2 <b2;"valo< th=""><th>r Recebido Me</th><th>nor"; "OK"</th></b2;"valo<>	r Recebido Me	nor"; "OK"
A	А	В	С		D	E	F
1	Nota Fiscal	<b>Total Nota</b>	Total Receb	ido	Valor Recebi	do Menor?	
2	NF1	102,32	102	2,32	OK		
3	NF2	321,88	32:	1,68	Valor Recebi	do Menor	
4	NF3	123,66	123	3,66	ОК		
5	NF4	87,67	8	7,67	ОК		
6	NF5	166,98	160	5,98	ОК		
7	NF6	81,29	82	2,29	ОК		
8	NF7	233,22	233	3,22	ОК		
9	NF8	67,44	6	7,44	ОК		
10	NF9	205,59	205	5,39	Valor Recebi	do Menor	
11	NF10	3472,45	3462	2,45	Valor Recebi	do Menor	
12						==	

Na aba "Ex 2", classificar a situação dos alunos como "Aprovado", se a Nota for maior ou igual a 6, ou "Reprovado", caso contrário

1	Aluno	Nota	Situação	
2	A1	7,5		
3	A2	6,2		
4	A3	5,8		
5	A4	8,8		
6	A5	7,1		
7	A6	6,5		
8	A7	6,4		
9	A8	6,1		



# **EDEN STORE**

#### **EDEN STORE**

**Fevereiro:** Se a soma dos valores vendidos pelas filiais no mês de janeiro for maior que 800.000, o aumento será de 2,49%. Caso contrário, será de 0,87%.

**Março:** Se a média dos valores vendidos pelas filiais no mês de fevereiro não for inferior a 300.000, o aumento será de 8,95%. Caso contrário, será de 4,55%.

Preencha as informações faltantes, utilize as funções Média, Máximo e Mínimo.



# LANCASTER

#### **LANCASTER**

- **1-** Preencha os valores faltantes da planilha e faça um gráfico com a participação no lucro de cada produto
- **2-** Adicione uma coluna chamada "Ponto de Equilíbrio" e encontre o valor para cada produto (Ponto de equilíbrio é quantidade a partir da qual a receita é maior que os custos)
- **3-** Analisando os produtos por "margem" (Preço Custo Variável). Qual item você focaria os esforços?



# WINNER SPORTS



A Winner Sport precisa, para definir seu plano de marketing, o orçamento mensal de janeiro a junho. As informações disponíveis são:

- A quantidade de alunos previstos para Janeiro a Junho são, respectivamente: 250, 230, 240, 250, 260, 280
- A mensalidade é de \$50, com 10% de desconto em Janeiro
- Os gastos com pessoal (salários) são fixos em \$3300 mensais
- As despesas com água são \$0,75/m³. O consumo mensal fixo é de 380m³ e o variável é de 8m³ por aluno/mês
- As despesas de energia elétrica são de \$0,10/kWh. O consumo mensal fixo é de 4000kWh. Cada aluno gera um gasto adicional de 10,5kWh
- O gasto mensal com materiais é estimado em \$12/aluno
- As despesas diversas são de \$600 fixos, mais \$6,20/aluno
- a) Construir grafico mostrando número de alunos e lucro
- b) Qual seria o valor dos gastos com salários mensais para que o lucro no semestre fosse \$6.000