## TRƯỜNG ĐẠI HỌC BÁCH KHOA HÀ NỘI VIỆN CÔNG NGHỆ THÔNG TIN VÀ TRUYỀN THÔNG

\_\_\_\_\_\*\*\*\_\_\_\_



## ĐỀ XUẤT ĐỀ TÀI ĐỒ ÁN 3

### ĐỀ TÀI:

# Hệ thống giới thiệu và hỗ trợ đặt hàng sản phẩm thương mại điện tử

Nhóm sinh viên thực hiện:

Bùi Tiến Thành - 20144052 - CNTT 2-2

Đỗ Minh Hải - 20141349 - CNTT 2-4

Vũ Đức Nghĩa - 20143186 - CNTT 2-3

Nguyễn Đức Thắng - 20144212 - CNTT 2-2

Phạm Hữu Nam - 20143084 - CNTT 2-2

Giảng viên hướng dẫn: TS.Nguyễn Nhật Quang

Hà Nội, 9/2017

# Thông tin nhóm

Họ và tên	MSSV	Email	Số điện thoại
Bùi Tiến Thành	20144052	20144052@student.hust.edu.vn	01645795989
Đỗ Minh Hải	20141349	dominhhai1111@gmail.com	0941068886
Vũ Đức Nghĩa	20143186	vuducnghia1996@gmail.com	0164 863 5458
Nguyễn Đức Thắng	20144212	thangbk2209@gmail.com	0974120553
Phạm Hữu Nam	20143084	phnam1907@gmail.com	0976081803

Chịu trách nhiệm liên lạc với thầy: Nguyễn Đức Thắng

#### Mô tả bài toán

Đối tượng sử dụng: Admin – Quản lí trang, người sử dụng Hệ thống sẽ giới thiệu các loại sản phẩm thương mại điện tử như: Máy tính, điện thoại; điện tử, điện máy; máy ảnh, máy quay; ...

Mục đích: Tạo một môi trường tương tác giữa người mua và người bán, người dùng có thể tìm kiếm, so sánh và đánh giá các sản phẩm,...; đồng thời cho phép Admin dễ dàng thực hiện các chức năng thống kê, quản lí các quá trình đặt hàng, phản hồi trên hệ thống và nâng cấp các dịch vụ trên hệ thống.

### Các chức năng của hệ thống

Hệ thống hỗ trợ người dùng sử dụng trên nền web.

- Quản trị hệ thống (System Admin): Quản lý người dùng; quản lý quyền truy nhập.
- Quản lý bán hàng (Sales Manager): Danh mục sản phẩm; danh mục loại sản phẩm; quản lý đơn hàng; thống kê mua bán trong ngày, tháng, năm; thay đổi banner quảng cáo trong từng khoảng thời gian.
- *Khách thăm(Guest):* Đăng kí thành viên, đăng kí bán hàng, xem sản phẩm; tìm kiếm sản phẩm; so sánh sản phẩm; tìm kiếm cửa hàng; nhận gợi ý sản phẩm.
- Người dùng đã đăng nhập(Logged-in User): Ngoài các chức năng của khách thăm, còn có thêm xem lịch sử mua hàng;đánh giá và phản hồi sản phầm; đặt hàng.
- Quản lí cửa hàng (Shop Manager): Quản lí danh sách sản phẩm, tạo lập chương trình khuyến mãi, theo dõi thông tin đổi trả, bảo hành; thống kê mua bán của cửa hàng trong ngày, tháng, năm.

Lưu ý, để trở thành quản lí cửa hàng, ngoài việc đăng kí bán hàng thì người đăng kí bán hàng cần được admin quản trị hệ thống cấp quyền truy nhập. Khi đó, họ mới chính thức trở thành một cửa hàng.

Đối với bài toán trên, chúng em xin được đề xuất sử dụng mô hình thác nước( water fall). Lí do lựa chọn mô hình trên:

- + Có thể xác định được đầy đủ các chức năng của hệ thống.
- + Phù hợp với bài toán đặt ra
- + Đơn giản, dễ thực hiện, dễ quản lí.

#### Đề xuất công nghệ sử dụng:

Nhóm chúng em đề xuất sử dụng: NODEJS Framework: Express.js, reactioncommerce Hệ quản trị cơ sở dữ liệu: PostgreSQL

#### Lí do:

- + Phù hợp với khả năng của các thành viên trong nhóm
- + Hầu hết dữ liệu đều là dữ liệu quan hệ