Sistema Informático

Variedades Mejía

Manual de Usuario

Desarrollado por:

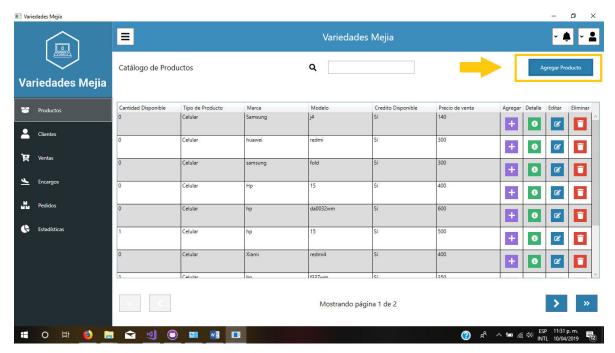
- Michael Laguna
- Marlon Alonzo
- Carlos Salas josesalasni@gmail.com

Bienvenida

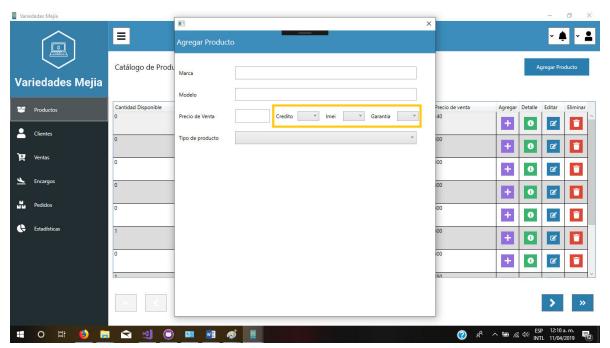
Bienvenid@ al sistema informático de Variedades Mejía. Con este sistema usted podrá llevar un control de los productos que ingresó a su negocio y vendió, los clientes a los cuales vendió ya sea de crédito o de contado, los pedidos que realizaron estos clientes a usted, así como las importaciones que usted realizará para satisfacción de sus clientes. A su vez el software le mostrará datos de interés acerca de su negocio, como las ventas realizadas en distintos formatos fácilmente reconocidos como es el pdf, o el formato de hojas de Excel.

Agregar un Producto

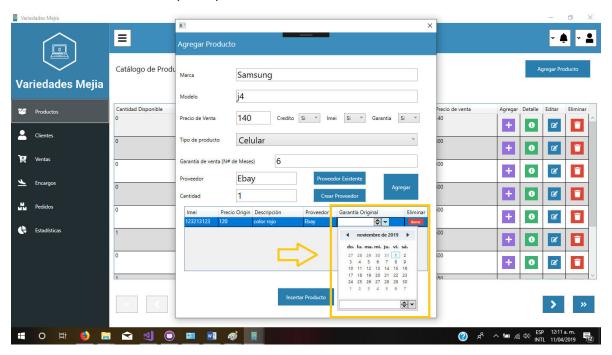
 Seleccione Productos del menú de la izquierda para ver los productos ingresados y proceda a escoger agregar Productos



2. Escoja en estos campos, según el tipo de producto escogido, por ejemplo, un celular tiene opción de crédito, tiene Imei y tiene una Garantía, sin embargo, una laptop solo tiene opción de crédito y garantía, pero no Imei.

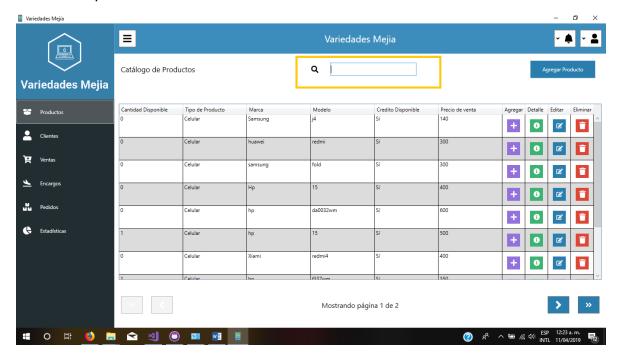


3. Según los datos escogidos anteriormente, se generarán los campos correctamente para su ingresado. Proceda a rellenar los parámetros, en la casilla Garantía original, tiene que ingresar la fecha de la garantía que le facilita el proveedor. Finalmente, al darle al botón ingresar, se ingresará automáticamente a su catálogo de productos, se le dará opción de si quiere seguir agregando productos, si le da que no, se cerrará la ventana flotante y volverá al menú principal.

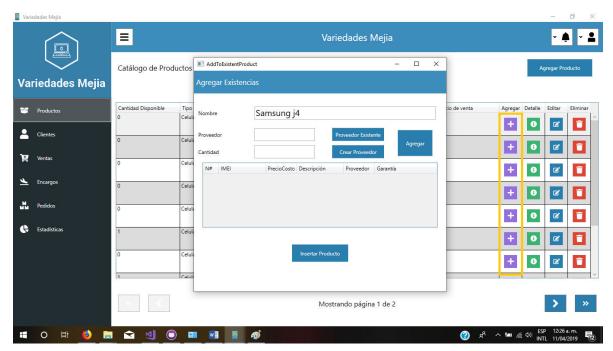


Catálogo de Productos (Funciones)

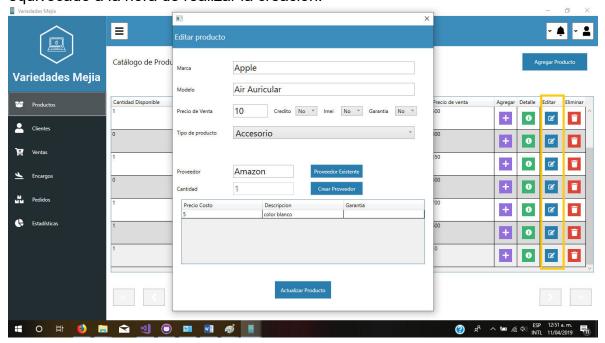
 Búsqueda: Usted podrá buscar entre todos sus productos, por medio de la marca y el modelo. Según escriba en la barra de búsqueda se irán filtrando y podrá ver en la casilla de cantidad disponible, si cuenta con existencias de ese producto.



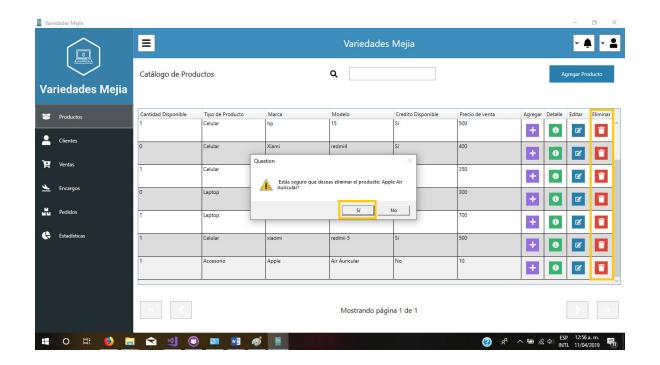
2. Agregar: Este botón le permite agregar nuevas existencias, a un producto que ya tenga registrado <u>anteriormente</u>.



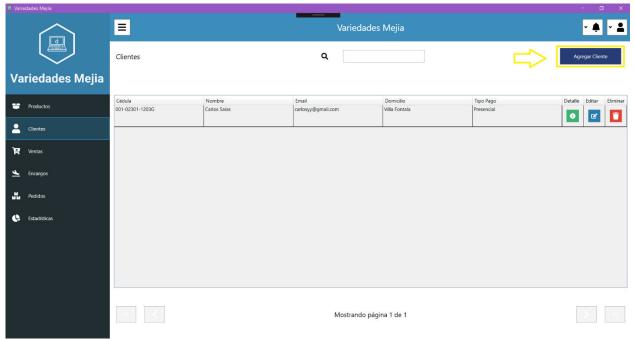
3. Editar: Le provee la opción de editar varios campos de un producto, ya sea que busque actualizar el precio de x producto ya registrado, o que se haya equivocado a la hora de realizar la creación.



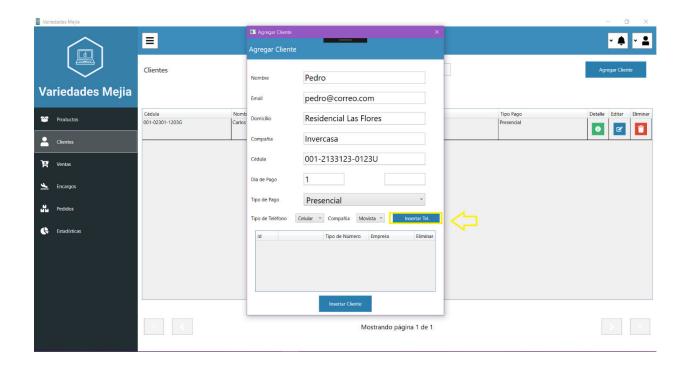
4. Borrar: Provee la función de borrar un producto completamente de la base de datos. Tenga cuidado, puesto que esta acción no se puede restaurar, y se eliminaran todas las existencias de ese mismo producto. Así como cada venta que haya tenido este producto, en sus respectivas ventanas, no aparecerá el nombre del producto, sino un campo vacío, pero no habrá problemas con los precios de cada venta. Úsese con cuidado.



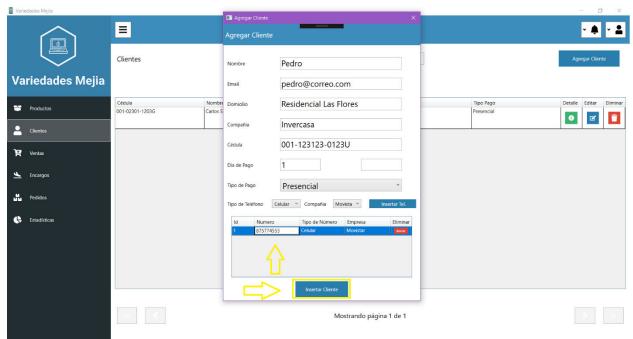
Ingreso de Cliente Nuevo.



- 1. Para agregar un cliente nos dirigimos al botón agregar cliente.
- 2. Ingresamos los datos en los campos que se nos solicitan y posterior damos click al botón insertar teléfono para insertar 1 o más números de teléfonos de los clientes. Cabe recalcar que el día de pago puede ser llenado los 2 campos o solo 1 por cuestiones de la fecha en que le pagan a ese cliente.

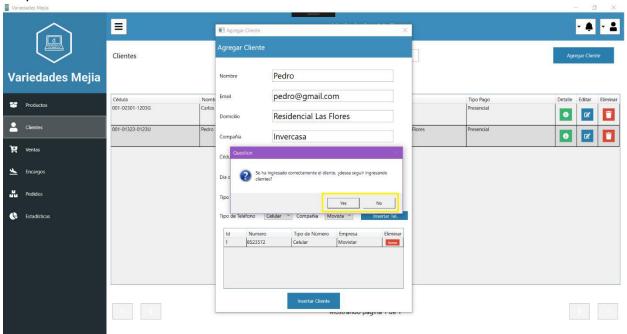


3. Ingresamos el numero telefónico en el campo numero posterior a eso le



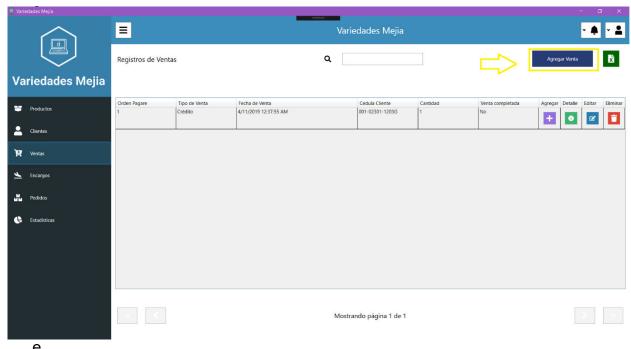
damos al botón insertar para agregar al cliente.

4. Nos saldrá este mensaje de confirmación por si deseamos ingresar otro cliente o regresar a la ventana principal. Seleccionamos en dependencia de lo que deseemos hacer.



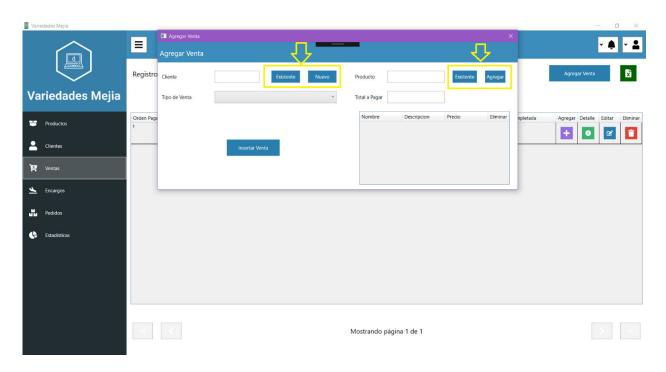
Ingreso de una Venta.

 Ingresamos una venta seleccionando el botón Agregar Venta que nos r



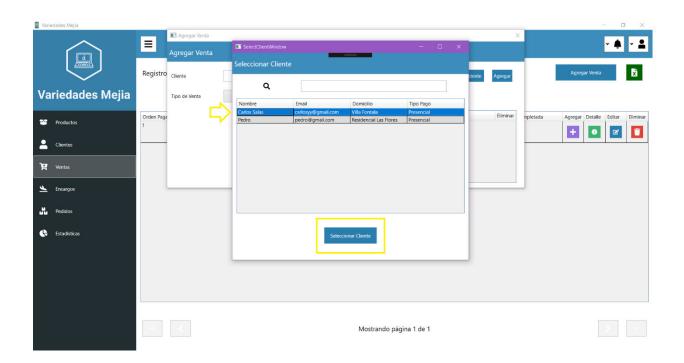
ntana.

2. Seleccionamos una de las dos opciones en ambos campos donde nos permitirá Ingresar un nuevo Cliente o escoger uno que ya exista. Y por el otro lado daremos clic al botón Existente, para buscar un producto de los que ya están ingresados en la ventana producto y posterior daremos click en Agregar para que el total del producto nos salga reflejado. Si es mas de un producto se ira acumulando su precio y sus especificaciones

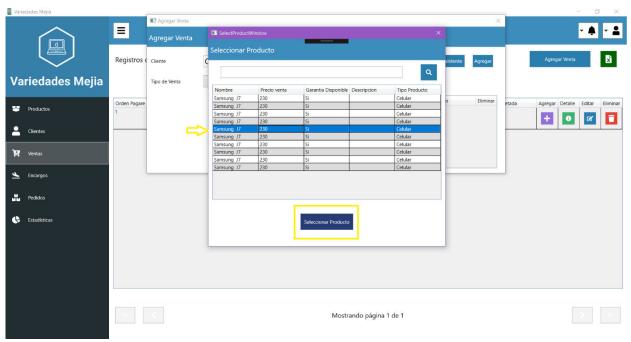


(Marca, Modelo...), para una lectura más fácil.

5. Daremos clic al cliente al que se le este realizando la venta y posterior al botón seleccionar cliente. (La barra es una opción de búsqueda para facilitar la manipulación de los clientes).

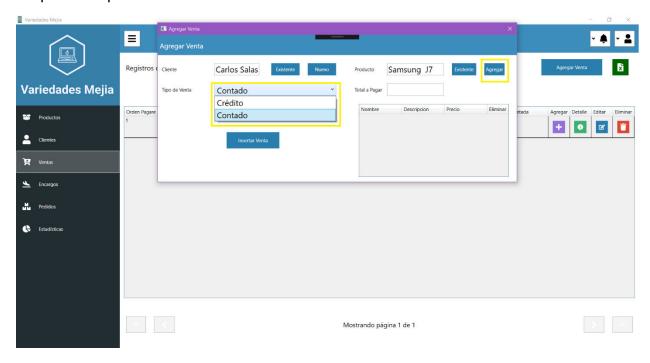


6. Seleccionamos el producto que se vendera al cliente antes seleccionado y posterior a ello daremos click en Seleccionar Producto (este proceso se



puede repetir en dependencia de cuantos productos comprar el cliente).

7. Seleccionamos si la venta es al contado o al crédito y le damos a agregar producto para ir llenando la "factura"



8. Si la venta es al contado ingresaremos el numero de pagos esperados de este cliente y le damos al botón insertar venta y se nos agregara a la ventana principal.

