## 世界杯视角下的"中国制造"成长史

流年暗换,四年一度的足球盛宴——世界杯再次开战。 虽然中国足球队又一次无缘世界杯决赛圈,但"中国制造" 和"中国品牌"已形成举世瞩目的强大矩阵,在世界杯的舞 台上、烙下了鲜明的中国印记。从最初的毛绒玩具、国旗、 围巾等周边纪念品,到比赛用球、球衣、LED显示系统,再 到如今的安检设备、中央空调……世界杯这一体育盛事也折 射出了"中国制造"的成长史。

## "义乌造"进军世界杯

"中国制造"最早大范围进军世界杯是在2002年,在 当年的韩日世界杯上,"中国制造"还是以国旗、假发、墨 镜、望远镜、荧光棒等代工小商品为主的"义乌造",产品 附加值低,利润微薄。到了2010年南非世界杯,中国首次 承担了世界杯官方比赛用球的制造任务,99%的比赛用球产 自中国江西九江市的一家运动器材生产企业;同时,哈尔滨 啤酒和英利集团两家中国企业首次作为世界杯官方合作伙伴 和赞助商, 出现在这一国际舞台上。此外, 值得一提的是, 在南非世界杯各类配套设施的招标中,作为参与竞标的唯一 "中国品牌",格力中央空调一举中标了世界杯开闭幕式和 决赛主体育馆工程、世界杯官员办公大楼、世界杯Sinaba 比赛训练体育馆等的中央空调设计、制造、安装、调试等项 目,这是"中国品牌"第一次亮相世界杯。但是,在南非世 界杯上, "中国制造"的主流依然是"义乌造"——数以 百万计的加油神器"呜呜祖啦"、世界杯主题围巾、吉祥物 "扎库米"、各色国旗等。

以"义乌造"为主流的"中国制造"其时尚处于全球生

产链的生产和加工环节,利用廉价劳 动力资源赚取微薄的利润。而生产链 上游的研发、品牌和知识产权以及下 游的物流、供应、销售等都被发达国 家控制,而这些上、下游环节瓜分了 产品利润的大部分。以"呜呜祖啦" 为例,其出厂价不足3元,而在南非可 卖到60兰特(约合53.1元人民币),中 国加工企业的利润不到5%,考虑到环 境成本等因素,是名副其实的赔本赚 吆喝。

## 比之于南非世界杯, "中国制造"在2014年的巴西世

由"中国制造"到"中国创造"

界杯上取得了长足的进步。在巴西世界杯筹备和举行期间, "中国制造"已不再仅限于新一代加油神器"卡西罗拉"、 官方用球"桑巴荣耀"以及吉祥物"弗莱古",而是拿到了 部分授权,并参与建设了巴西的轻轨、球场以及城市内的电 车。据报道,由湖南南车时代电动汽车公司研制的首批油电 混合新能源公交客车,在巴西世界杯主办城市之一帕拉纳州 首府库里蒂巴市上线运营,在世界杯比赛期间担负繁忙的机 场至市区的公共交通运输任务: 在巴西首都巴西利亚的世界 杯国家体育场和位于西部城市库亚巴的潘塔纳尔世界杯体育 场改建工程中, 主导施工的是来自三一重工的起重机; 有9个 巴西世界杯比赛球场的安检设备由中国同方威视公司提供, 数量近600台……凡此种种,折射出了"中国制造"由低端 代工向高端制造的升级转型。

到了今年的俄罗斯世界杯,"中国制造"已经从被动 的订单制作改为主动出击,中国企业开始自信地走上世界杯 的舞台营销自己。本届世界杯总共有来自全世界的17家财 团、公司赞助,其中5家是中国公司,包括第一级别赞助商 万达,第二级别赞助商VIVO、蒙牛、海信,以及第三级别 赞助商雅迪, 打破了昔日美国、日本企业对奥运会、世界杯 等国际体育盛会赞助席位大包大揽的局面。除了制造比赛用 球、球衣、装备、吉祥物及各种周边纪念品外,多家中国企 业在世界杯场馆的多个大型项目招标中中标,包括卢日尼基 体育场、圣彼得堡体育场等在内的8座主场馆所用的中央空调



