1. **Date (Ngày)**
   * Ngày ghi nhận dữ liệu (ví dụ: 2022-01-01).
   * Mỗi dòng ứng với một ngày cụ thể.
2. **Store ID (Mã cửa hàng)**
   * Định danh của cửa hàng (ví dụ: S001).
   * Dùng để phân tích doanh số/tồn kho theo từng cửa hàng.
3. **Product ID (Mã sản phẩm)**
   * Định danh của sản phẩm (ví dụ: P0001).
   * Mỗi sản phẩm có thông tin riêng.
4. **Category (Danh mục)**
   * Loại sản phẩm (ví dụ: *Groceries = hàng tạp hóa, Toys = đồ chơi, Electronics = điện tử*).
   * Giúp phân tích theo nhóm sản phẩm.
5. **Region (Khu vực)**
   * Vị trí địa lý của cửa hàng (ví dụ: *North, South, East, West*).
   * Dùng để so sánh hiệu suất bán hàng giữa các vùng.
6. **Inventory Level (Tồn kho)**
   * Số lượng sản phẩm hiện có trong kho tại ngày đó.
   * Ví dụ: 231 nghĩa là còn 231 sản phẩm trong kho.
7. **Units Sold (Số lượng đã bán)**
   * Số sản phẩm bán ra trong ngày.
   * Ví dụ: 127 sản phẩm đã bán.
8. **Units Ordered (Số lượng đặt hàng lại)**
   * Số sản phẩm cửa hàng đặt thêm để nhập kho.
   * Ví dụ: 55 sản phẩm được đặt thêm.
9. **Demand Forecast (Dự báo nhu cầu)**
   * Số lượng dự đoán khách hàng sẽ mua trong ngày (dự báo bán hàng).
   * Ví dụ: 135.47 nghĩa là hệ thống dự đoán ~135 sản phẩm sẽ bán ra.
10. **Price (Giá bán)**
    * Giá bán niêm yết cho 1 sản phẩm (trước giảm giá).
    * Ví dụ: 33.50 USD.
11. **Discount (Giảm giá)**
    * Phần trăm giảm giá áp dụng cho sản phẩm.
    * Ví dụ: 20 nghĩa là giảm giá 20%.
12. **Weather Condition (Thời tiết)**
    * Thời tiết trong ngày tại khu vực cửa hàng (*Sunny = nắng, Rainy = mưa, Cloudy = nhiều mây*).
    * Dùng để phân tích ảnh hưởng của thời tiết đến doanh số.
13. **Holiday/Promotion (Ngày lễ/Khuyến mãi)**
    * Biến nhị phân (0 hoặc 1):
      + 1 = Có ngày lễ hoặc khuyến mãi
      + 0 = Ngày thường.
    * Ví dụ: 1 nghĩa là ngày đó có chương trình đặc biệt.
14. **Competitor Pricing (Giá đối thủ)**
    * Giá bán của đối thủ cho cùng loại sản phẩm.
    * Ví dụ: 29.69 nghĩa là đối thủ bán 29.69 USD.
15. **Seasonality (Mùa vụ)**
    * Mùa trong năm khi dữ liệu được ghi nhận (*Summer = mùa hè, Autumn = mùa thu, …*).
    * Hữu ích để phân tích xu hướng theo mùa.

⚡ Tóm lại:

* **Inventory Level** = còn lại trong kho.
* **Units Sold** = bán được bao nhiêu.
* **Units Ordered** = đặt thêm từ nhà cung cấp.
* **Demand Forecast** = hệ thống dự báo sẽ bán bao nhiêu.
* **Competitor Pricing** = đối thủ bán giá bao nhiêu.
* **Holiday/Promotion** = có khuyến mãi/lễ đặc biệt không.