

TP Découverte HubSpot

Objectif

- Découvrir l'interface et les fonctionnalités de **HubSpot**.
- Comprendre les bases d'un CRM et d'un pipeline commercial.

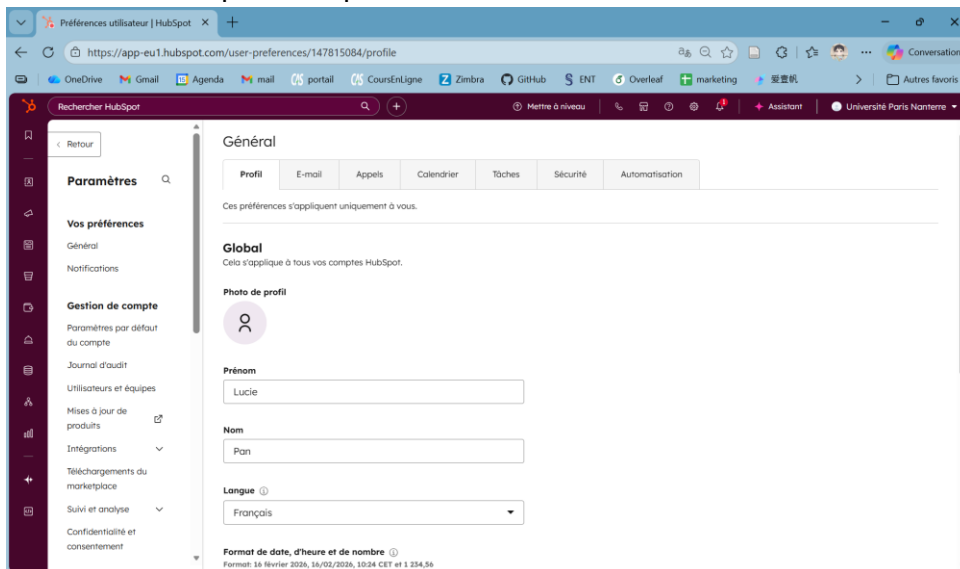
Consignes pour les élèves

1. **Regarder 1 vidéo YouTube** sur HubSpot (durée totale ~30 minutes).

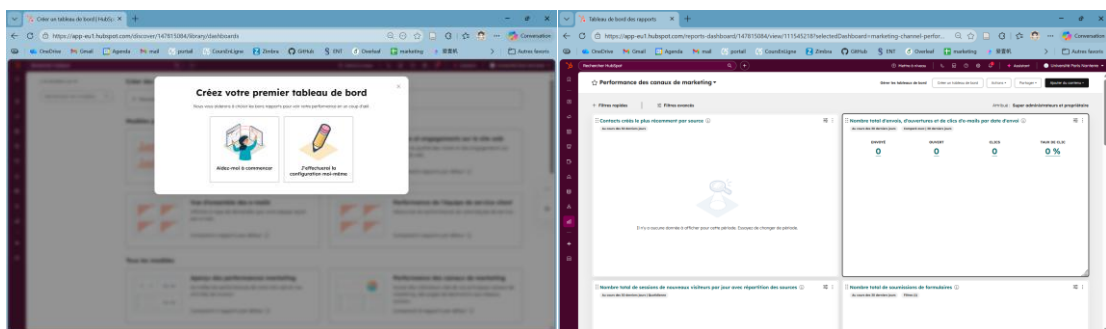
<https://www.youtube.com/watch?v=bj8LN7Mo1cc&t=1225s>

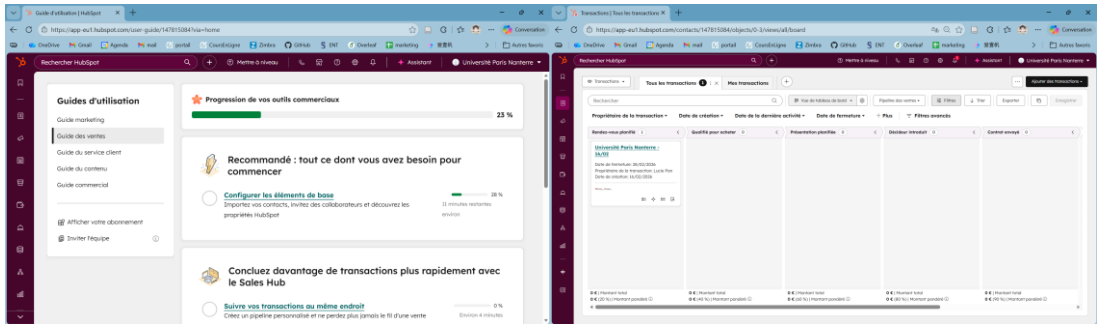
Pour chaque étape clé, faites une capture d'écran :

1. Création de compte HubSpot

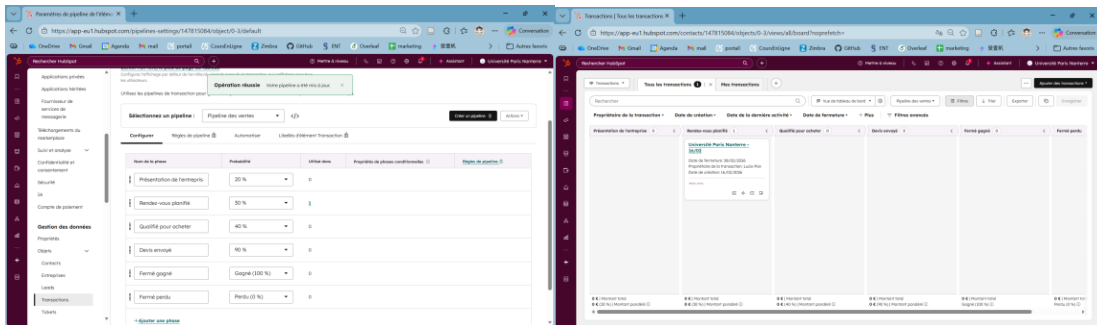


2. Accueil / tableau de bord

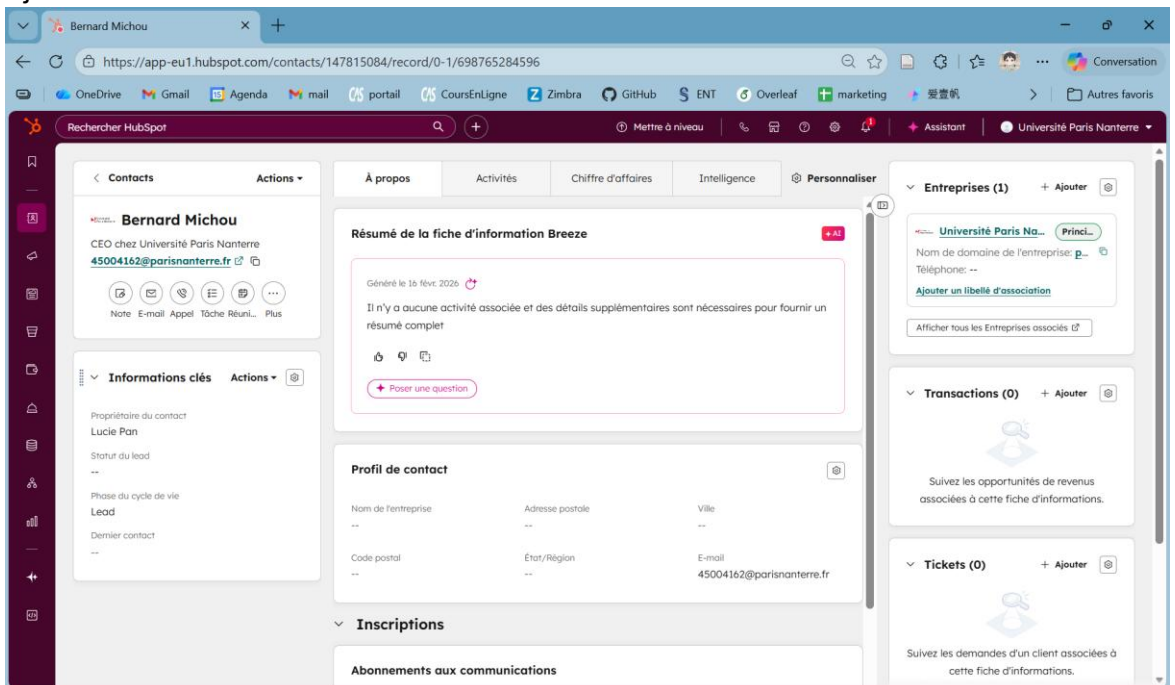




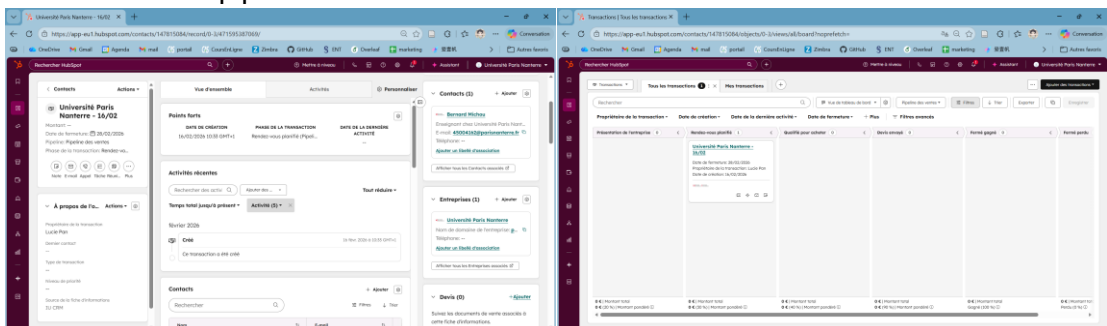
3. Création du pipeline



4. Ajout d'un deal ou d'un contact



5. Visualisation du pipeline avec vos deals



6. Prise de rdv

