

Dosyaları İndir

- [SUNUM](#)
- [DÖKÜMAN](#)

KOSGEB Girişimci Destek Programı ile Fikirden Pazara

Proje nedir? → Neden destek almalısınız? → Nasıl başlarsınız? → Geliştirin, Büyüten, Ticarileştirin!

Projeyle işletmenizi büyütmenin adımlarını öğrenin!



Dr. Uğur CORUH

- Coruh Arge ve Teknoloji, Genel Müdür
- Recep Tayyip Erdoğan Üni. Bilgisayar Müh. Böl. Dr. Öğr. Üyesi



1. Proje Nedir ve Neden Önemlidir?



Soru: Proje nedir?

- **Cevap:** Proje, belirli bir hedefe ulaşmak için yapılan planlı çalışmalardır. İşletmenizi büyütmek, yeni ürünler sunmak veya verimliliği artırmak gibi amaçlar için projeler yapılır.
 - Amaç
 - Hedef
 - Plan
 - Eylem
 - Sonuç



Proje Unsurları

- **Proje Amacı**

Projenin genel amacı, hedeflenen sorunları çözmek ya da fırsatları değerlendirmektir.

- **Proje Hedefleri**

Projenin spesifik ve ölçülebilir sonuçlarıdır.

- **Proje Özgün Değeri**

Projenin diğer projelere göre yenilikçi ve özgün özellikleri nelerdir?



Proje Unsurları

- **Proje Süresi**

Projenin tahmini başlangıç ve bitiş tarihleri, proje süresi hakkında bilgi sağlar.

- **Proje Takımı**

Projeye katkı sağlayan kişilerin rolleri ve uzmanlık alanları.

- **Proje Bütçesi**

Projenin maliyeti ve bütçe kalemleri.



Proje Unsurları

- **Proje Yöntem ve Uygulaması**

Proje hangi yöntemler ve stratejiler ile gerçekleştirilecek?

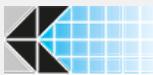
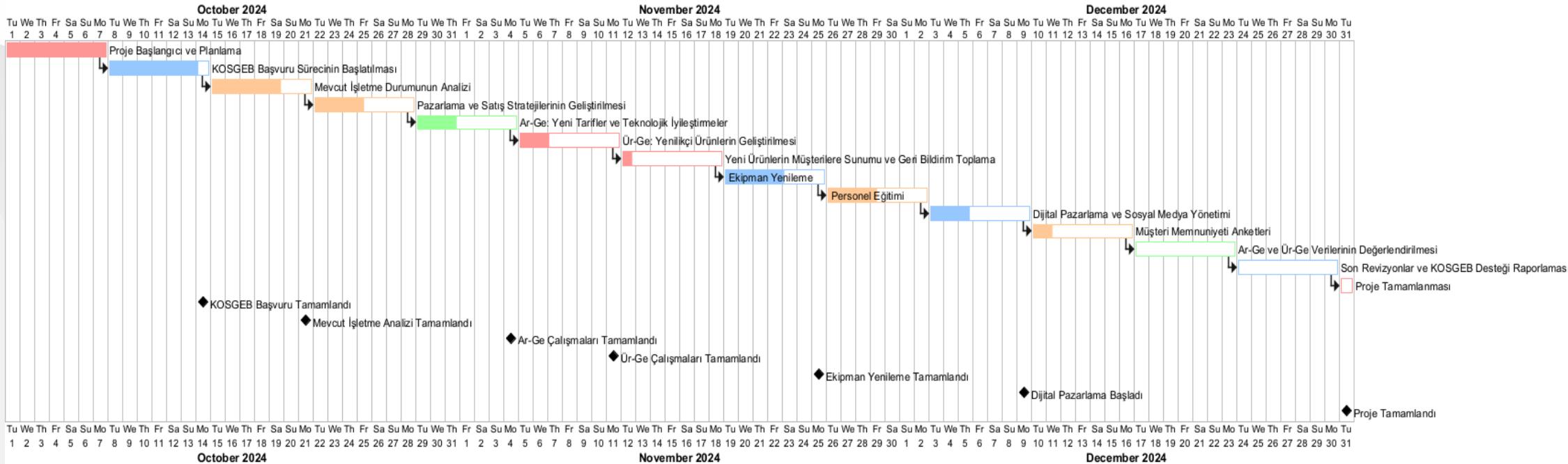
- **Proje Çıktıları**

Proje tamamlandığında elde edilecek çıktılar ve sonuçlar.

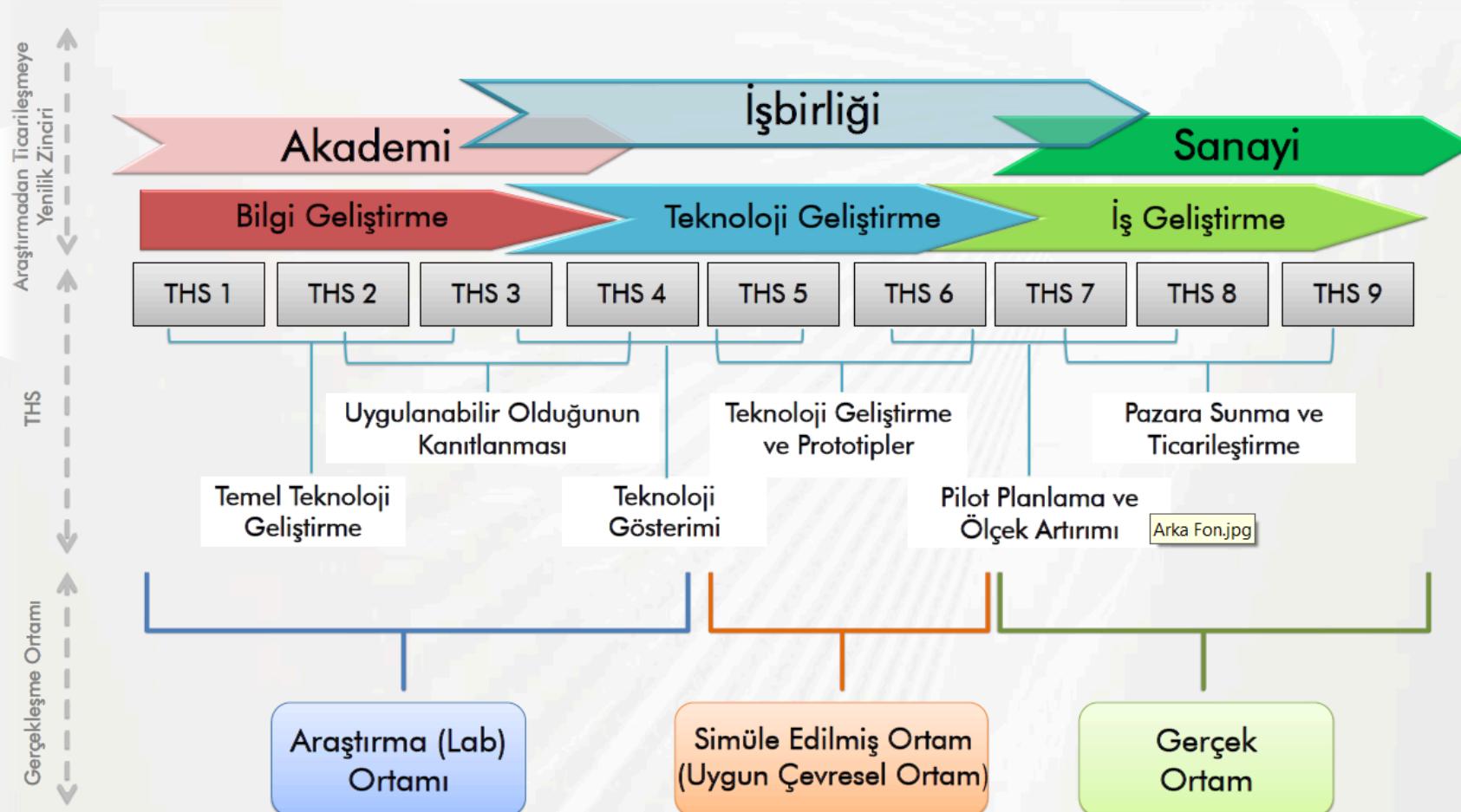
Proje Planı Örneği (Gantt Diyagramı)

Kafe İyileştirme Projesi: KOSGEB Desteği ile İşletme Geliştirme Proje Süreci ve Aşamalar

Bu proje, bir kafe işletmesinin KOSGEB desteği ile iyileştirilmesini kapsamaktadır. Projede, Ar-Ge ve Ür-Ge süreçleri, ekipman yenileme, dijital pazarlama ve müşteri memnuniyeti anketleri gibi çeşitli iş paketleri bulunmaktadır. Ayrıca her bir iş paketinin altında alt işler ve önemli kilometre taşları belirtilmiştir.



Teknoloji Hazırlık Seviyesi





Soru: Proje yapmanın amacı nedir?

- **Cevap:** Projeler, işletmenizi geliştirmek için yeni fırsatlar yaratır. KOSGEB gibi desteklerle projelerinizi finanse edebilir ve işletmenizin büyümESİNE yardımcı olabilirsiniz.

Örnek:

- Bir kafe sahibi: "Kafemi büyütmek istiyorum ama nasıl başlayacağımı bilmiyorum."
 - Çözüm: Proje yaparak yeni ekipman alabilir, KOSGEB desteği ile bunu finanse edebilirsiniz.





2. İşletmenizi Nasıl Geliştirebilirsiniz? (Fikirden Projeye)



Soru: İşletmemi nasıl geliştirebilirim?

- Cevap: Mevcut işinizi analiz edin.
 - Üretimi artırabilir,
 - yeni ürünler sunabilir veya daha çok müşteri çekmek için
 - reklam yapabilirsiniz.



Soru: Fikirlerimi nasıl projeye dönüştürebilirim?

- Cevap: İhtiyacınızı belirleyin ve çözüm yollarını düşünün. Örneğin, daha fazla müşteri çekmek için dijital pazarlamaya yatırım yapabilirsiniz.





Örnek:

- **Bir manav:** "Daha fazla müşteriye ulaşmak istiyorum."
 - Çözüm: Proje oluşturup online satışa başlayabilir, KOSGEB desteği ile bir web sitesi kurabilirsiniz.



3. KOSGEB Destekleri: Neden Başvurmalısınız?



Soru: KOSGEB desteği nedir?

- Cevap: KOSGEB, küçük ve orta ölçekli işletmelere maddi destek sağlayan bir kurumdur. İşletmenizi geliştirmek için gereken parayı sağlamak amacıyla projelere başvuru yapabilirsiniz.





Soru: KOSGEB'den neden destek almalıyım?

- Cevap: Projelerinizi daha hızlı ve düşük riskle hayata geçirmek için maddi destek alırsınız. Bu destek, yeni makine almak, işyerinizi büyütmek veya pazarlama yapmak için kullanılabilir.



Örnek:

- Bir terzi: "Daha fazla sipariş almak istiyorum ama yeni makineler alamıyorum."
 - Çözüm: KOSGEB'e başvurarak makine-teçhizat desteği ile yeni dikiş makineleri alabilirsiniz.





4. İş Planı Hazırlama: Projenizi Planlayın



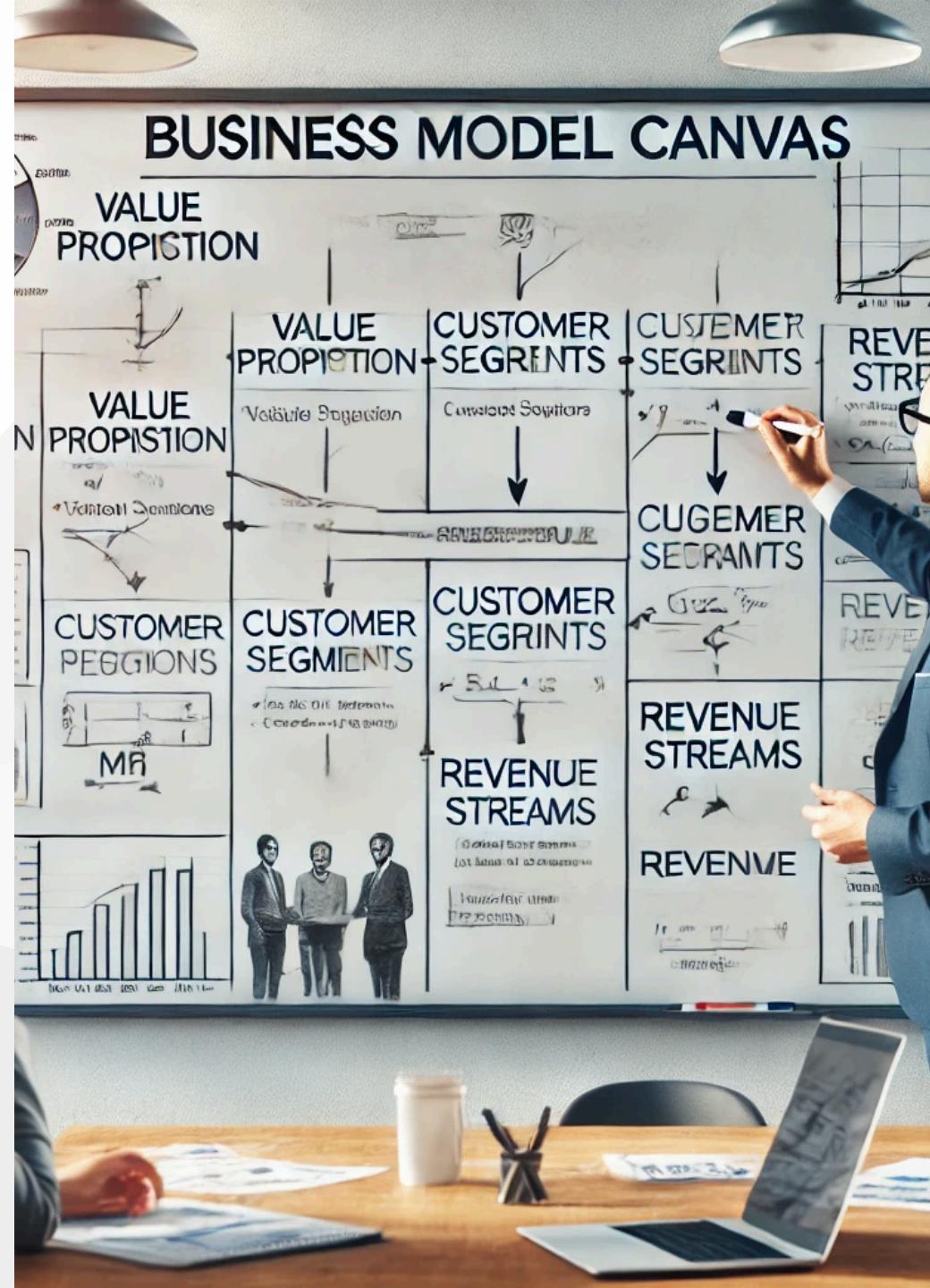
Soru: İş planı nedir?

- **Cevap:** İş planı, işletmenizin gelecekte ne yapacağını, nasıl para kazanacağını ve neye ihtiyaç duyduğunu anlatan bir belgedir. KOSGEB destekleri için iş planı gereklidir.



Soru: İş planını nasıl hazırlarım?

- Cevap: İşletmenizin ne yapacağını, hangi ürün veya hizmeti sunacağını, kimlere hitap edeceğini ve bu projeyi nasıl gerçekleştireceğinizi yazın.



İş Modeli Tuvali





Örnek:

- **Bir fırın sahibi:** "Yeni fırın makineleri almak istiyorum ama nereden başlayacağımı bilmiyorum."
 - Çözüm: İş planında ihtiyacınız olan makineleri, neden bu yatırımı yapmanız gerektiğini ve bu makinelerin işletmenize nasıl katkı sağlayacağını açıklayın.



5. Proje Başvuru Süreci: Adım Adım



Soru: KOSGEB'e nasıl başvurabilirim?

- Cevap: KOSGEB'e başvuru yapmak için önce girişimcilik eğitimlerine katılmalı, ardından iş planınızı ve başvuru formlarını doldurmalarınız.



Başvuru Adımları:

1. Girişimcilik eğitimini tamamlayın.
2. İş planınızı hazırlayın.
3. KOSGEB'e başvurun.



Örnek:

- Bir kasap: "İşyerimi büyütmek için ne yapmam gerekiyor?"
 - Çözüm: Girişimcilik sertifikasını alıp, iş planınızı hazırladıktan sonra KOSGEB'e başvurarak destek alabilirsiniz.





6. Ar-Ge ve Ür-Ge: Yenilikler Yapmak



Soru: Ar-Ge nedir?

- Cevap: Araştırma ve Geliştirme (Ar-Ge), yeni ürünler geliştirmek veya mevcut ürünlerinizi daha iyi hale getirmek için yapılan çalışmalardır. KOSGEB, Ar-Ge projelerini destekler.



Soru: Ür-Ge nedir?

- Cevap: Ürün Geliştirme (Ür-Ge), mevcut ürünleri iyileştirerek pazardaki rekabet gücünü artırmayı sağlar.





Örnek:

- Bir şekerci: "Yeni bir şeker türü geliştirmek istiyorum."
 - Çözüm: Ar-Ge desteği alarak yeni ürününüzü test edin ve geliştirin.



7. Pazara Giden Yol: Ürünü Satışa Sunma



Soru: Ürünü nasıl pazara sunarım?

- Cevap: Ürününüzü pazara sunmak için fiyatlandırma, reklam ve satış kanallarınızı belirlemeniz gereklidir. KOSGEB, pazarlama desteği de sağlar.



Örnek:

- Bir züccaciye: "Ürünlerimi nasıl daha fazla insana ulaştırabilirim?"
 - Çözüm: KOSGEB pazarlama desteği ile online satış platformlarına giriş yapabilir, dijital reklamlar verebilirsiniz.



8. Gelişmiş Bilgiler ve Derinlemesine Açıklamalar

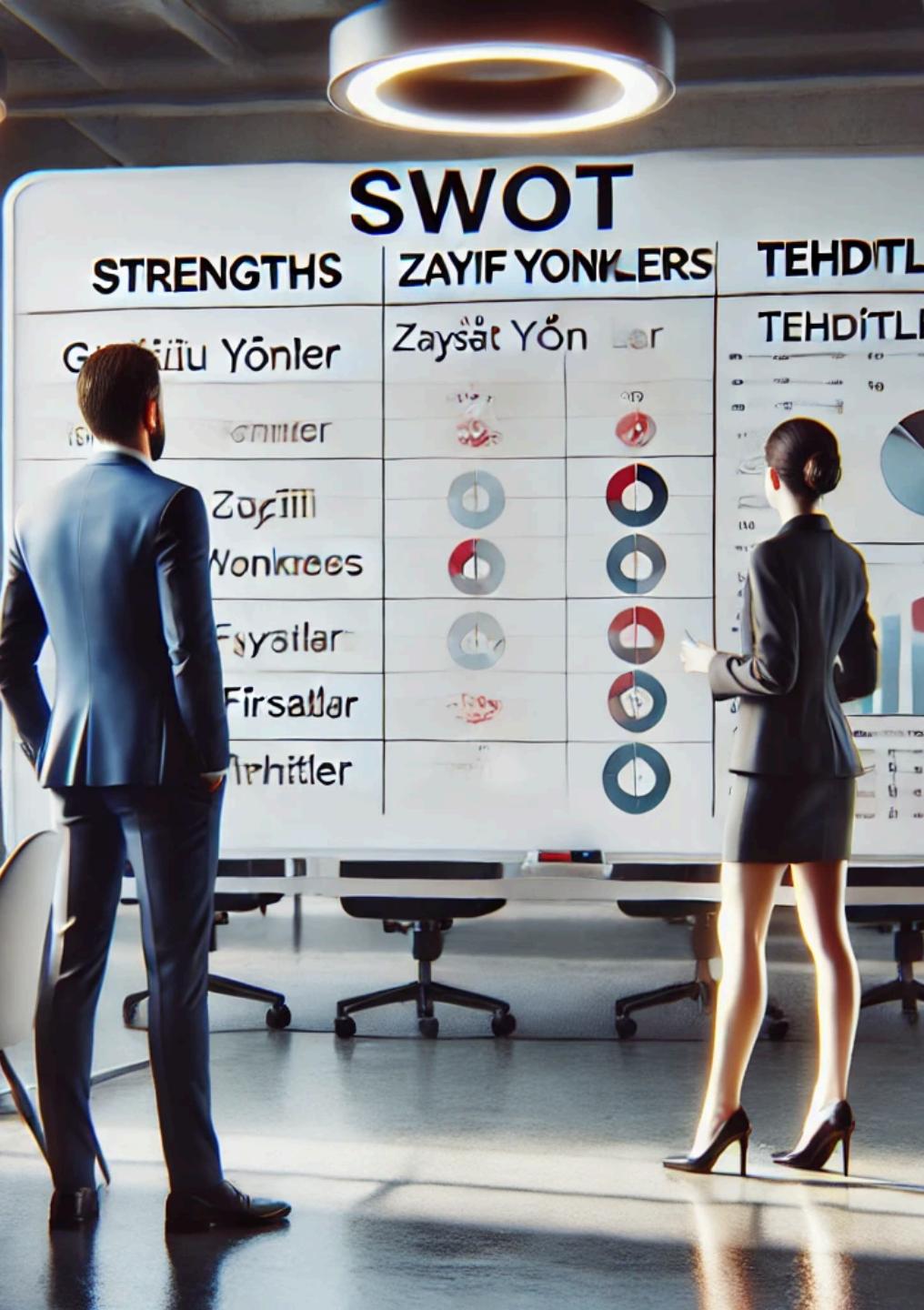
8.1 SWOT Analizi ile İşletmenizi Değerlendirin



Soru: İşletmenizin güçlü ve zayıf yönleri neler?

- Cevap: Müşteri memnuniyeti yüksek olabilir, ancak dijital altyapınız eksik olabilir.





SWOT Tablosu:

- **Güçlü Yönler:** Kaliteli ürünler, müşteri sadakati.
- **Zayıf Yönler:** Dijital altyapı eksikliği, yetersiz pazarlama.
- **Fırsatlar:** Online satışa geçiş, yeni müşteri kitlesi.
- **Tehditler:** Artan rakip sayısı, değişen pazar dinamikleri.



8.2 İş Model Kanvası ile Projenizi Şekillendirin



Soru: Müşterilere ne sunuyorsunuz? (Değer Önerisi)

- Cevap: Yüksek kalite, uygun fiyat, hızlı teslimat gibi müşteriye değer sunabilirsiniz.





Örnek:

- **Bir e-ticaret firması:** "Hızlı teslimat ve güvenilir alışveriş sunuyoruz."
 - Çözüm: KOSGEB destekleriyle lojistik altyapınızı geliştirin.

8.3 Ar-Ge ile Yenilikçi Ürünler ve Teknolojiler Geliştirin



Ar-Ge Süreci Nedir?

- **Araştırma:** Müşteri talepleri ve teknolojik yenilikler üzerine araştırma yapın.
- **Prototip Geliştirme:** Yeni ürün fikirlerini test edin ve geliştirin.
- **Uygulama:** Ürünlerinizi pazara sunun ve üretim süreçlerini optimize edin.





KOSGEB Ar-Ge Destekleri

- **Makine-Teçhizat Desteği:** Ar-Ge projelerinde kullanılan ekipmanlar için destek.
- **Personel Desteği:** Ar-Ge projelerine yönelik uzman personel istihdamı.

8.4 Ür-Ge ile Mevcut Ürünlerinizi Geliştirin



Ürün Geliştirme (Ür-Ge) Nedir?

- **Cevap:** Ür-Ge, mevcut ürün veya hizmetlerin iyileştirilmesi ve daha rekabetçi hale getirilmesi sürecidir.



Ür-Ge Aşamaları

- **Müşteri Geri Bildirimleri:** Ürünlerinizi geliştirmek için müşterilerden gelen geri bildirimleri dikkate alın.
- **İyileştirme ve Yeniden Tasarım:** Ürünlerinizde kaliteyi artıracak geliştirmeler yapın.



8.5 SWOT ve İş Model Kanvasını Entegre Edin



Soru: SWOT ve İş Model Kanvası nasıl kullanılır?

- Cevap: SWOT ile işletmenizin güçlü ve zayıf yönlerini analiz edin, İş Model Kanvası ile iş planınızı stratejik bir çerçevede oluşturun.



Örnek:

- Bir gıda üreticisi: "Üretim kapasitemizi artırırken maliyetleri nasıl kontrol altında tutabilirim?"
 - Çözüm: SWOT analizi ile maliyetleri belirleyin, iş model kanvası ile yeni gelir akışlarını planlayın.



9. Teşekkürler!

Soru ve Cevap Bölümü



- Projeler hakkında sorularınızı sorun.
- Daha fazla bilgi: kosgeb.gov.tr
- Sıkça Sorular Sorular Sayfasını İnceleyebilirsiniz
 - <https://www.kosgeb.gov.tr/Web/Genel/SSS.aspx?KatID=2>
- Girişimci Destek Programı
 - <https://www.kosgeb.gov.tr/site/tr/genel/destekdetay/1231/girisimci-destek-programi>
- Ticaret odalarından danışmanlık ve destek alabilirsiniz.



KOSGEB Girişimci Destek Programı ile Fikirden Pazara



Dr. Uğur CORUH

- Coruh Arge ve Teknoloji, Genel Müdür
 - ([ugur.coruh\[*\]coruh.com.tr](mailto:ugur.coruh@coruh.com.tr))
- Recep Tayyip Erdoğan Üni. Bilgisayar Müh. Böl. Dr. Öğr. Üyesi
 - ([ugur.coruh\[*\]erdogan.edu.tr](mailto:ugur.coruh@erdogan.edu.tr))

