

Якщо ви готові самостійно вивчати податкове законодавство, слідкувати за його змінами, освоювати налаштування касового апарату та бухоблік при роботі з РРО, крім того, вносити номенклатуру та стояти за прилавком, щоб не припуститися помилок у роботі з касою, в такому разі, касовий апарат або умовно безкоштовне ПРРО стане для вас розумним вибором.

Для тих з вас, хто хоче уникнути зайвих складнощів у роботі свого бізнесу, і не обтяжувати себе додатковим навантаженням та звітами, які неминуче виникають при впровадженні РРО, ця стаття виявиться дуже корисною.

Відразу зазначимо, що наше рішення на порядок дорожче звичайних касових апаратів або "безкоштовного" ПРРО, і побачити вигоди від впровадження електронного касира, вам допоможе наведене порівняння:

### **1. Уникнення РРО, його первинного налаштування та внесення номенклатури.**

Відповідно до закону про РРО, з початку 2022р. всім підприємцям необхідно використовувати касові апарати у своїй господарській діяльності.

ПЕРВИННІ РАЗОВІ ВИТРАТИ на використання РРО складають:

- вартість касового апарату = від 6000 грн;
- первинне налаштування РРО або ПРРО = від 1500 грн;
- підготовка номенклатури з усіх товарів асортименту = від 2500 грн (оплата бухгалтера).

ЩОМІСЯЧНІ ВИТРАТИ:

- обслуговування РРО = 300 грн/міс;
- оренда POS = 300 грн/міс;
- витрати на еквайринг (при оплаті картками) = 1,8 - 2,2%;
- бухгалтерський супровід ФОП = 2500 грн/міс (тариф буде у 2-3 рази вище, ніж до встановлення касового апарату);
- заробітна плата співробітника + податки = 7-15 тис.грн;

За грубими підрахунками, використання та утримання касового апарату вам обійдеться в межах 10-15 тис.грн/міс. Ця цифра не враховує штрафи за помилки в дотриманні касової дисципліни (невдачі чека тощо).

Важливо, якщо у вас кілька ФОПів на одній торговій точці, витрати на запуск та супровід доведеться помножити на їхню кількість.

Термінал приймає готівку та карти, видає здачу та обов'язково видає фіскальні чеки, таким чином ви отримуєте весь функціонал в одному пристрої. Без зростання витрат на бухгалтера, але з економією на оплаті касира. Крім того, в один термінал можна завести необмежену кількість ФОПів та юр.осіб, що додатково збільшить його привабливість з погляду фінансових витрат на запуск.

### **2. Зарплата касира та витрати ФОПа.**

Проведемо грубе порівняння електронного касира зі штатним працівником, з урахуванням мінімальної зарплати 7000 грн/міс:

- зарплата касира, 7000 грн (мінімальна) x 12 міс. = 84 000 грн.
- Також роботодавець сплачує обов'язкові податки та збори:
- податок на прибуток, 18% від 7000 грн = 1260 грн x 12 міс = 15 120 грн;
- військовий збір, 1,5% від 7000 грн = 105 грн x 12 міс = 1260 грн;
- ЄСВ, 22% від 7000 грн = 1540 грн x 12 міс = 18480 грн.

Отже, 7000 заробітна плата + 2905 податків та зборів = 9905 грн щомісяця, або (84000+34800) = 118860 грн на рік – саме в таку суму обійдеться утримання співробітника з мінімальною зарплатою. У цих розрахунках ми не враховували навантаження на бухгалтера, що супроводжує цього співробітника, а також відпускні/лікарняні/декретні тощо.

Звертаємо увагу, що вартість терміналу істотно нижча за отриману цифру. Таким чином, термін окупності терміналу буде в межах 3-4 місяців. Але і це ще не все.

### **3. Людський фактор у роботі з касовим апаратом.**

- Освоєння касової дисципліни та роботи з касовим апаратом потребує більш високого рівня відповідальності співробітника, що призводить до істотного зниження кількості кандидатів.
- Відповідальний за роботу з касою співробітник може захворіти, звільнитися, піти в декрет тощо, отже, у цей період вам доведеться або шукати та навчати заміну, або самостійно виконувати його роботу.
- Помилки при роботі з касою та у звітах обернуться штрафними санкціями наприкінці року, розмір яких може становити 100-150% від загальної суми платежів, проведених з помилкою.

Ці цифри не піддаються прогнозуванню, але у разі використання термінала зазначені ризики виключені:

- Термінал вже готовий до роботи, він не звільниться, не захворіє, та напевно не піде в декрет чи відпустку.
- Здатний працювати 24/7 без вихідних та перерв.
- Термінал не помиляється при роботі з касою, отже ризики штрафів зведені нанівець!

### **4. Людський фактор у роботі з грошима.**

- Існує ризик прийому фальшивих купюр та розкрадань не дуже сумлінними співробітниками, що призведе до недоотримання прибутку.
- Співробітник може ненавмисно помилитися при прийомі грошей, або видаючи здачу, що також призведе до нестачі.

Купюроприймач терміналу оснащений детектором, що виключає прийом фальшивих банкнот, а персонал не має доступу до грошей термінала що унеможливорює розкрадання.

#### **Вибір нашого рішення відкриває вам низку переваг:**

- Уникнення РРО та внесення номенклатури дозволяє суттєво спростити ведення бізнесу.
- Простий та інтуїтивно зрозумілий інтерфейс термінала дозволить збільшити швидкість обслуговування клієнтів. Це має особливе значення, якщо у вас дві чи більше кас, а обов'язки консультанта та касира виконує один співробітник.
- Купівля та утримання термінала окупає зарплату касира та супутні витрати в середньому за 6-12 місяців.
- Прозорість для клієнта - термінал не обманює та не викликає сумнівів у коректності названої вартості за товар/послугу
- Електронному касиру не потрібна щоденна інкасація, усі гроші зберігаються у сейфі та недоступні персоналу.
- Контроль руху коштів онлайн за допомогою віддаленого доступу до термінала. Навіть без внутрішньої системи обліку ви маєте доступ до інформації про кількість і розмір оплати, точну суму виторгу, статистику та інші дані.
- Додатковий монітор на терміналі дозволить розташувати інформацію про акції та пропозиції, довідку та поради відвідувачам, або ви можете запропонувати своїм постачальникам орендувати рекламне місце.
- Здатність термінала приймати всілякі платежі (поповнення банківських карток, оплата зв'язку, комунальних послуг та багато іншого) буде додатковим джерелом доходу. Ваш пасивний дохід складатиме від 1500-3500 грн/міс.

Таким чином, автоматизація прийому платежів через термінал самообслуговування не тільки дозволяє легально уникнути встановлення РРО та введення номенклатури, але й допомагає оптимізувати прийом платежів, а також є джерелом вашого пасивного доходу!

На підставі наведених розрахунків ми бачимо, що значні вкладення на початковому етапі окуплять себе вже в другому півріччі, при цьому ви отримаєте зручний та надійний інструмент для вашого бізнесу.