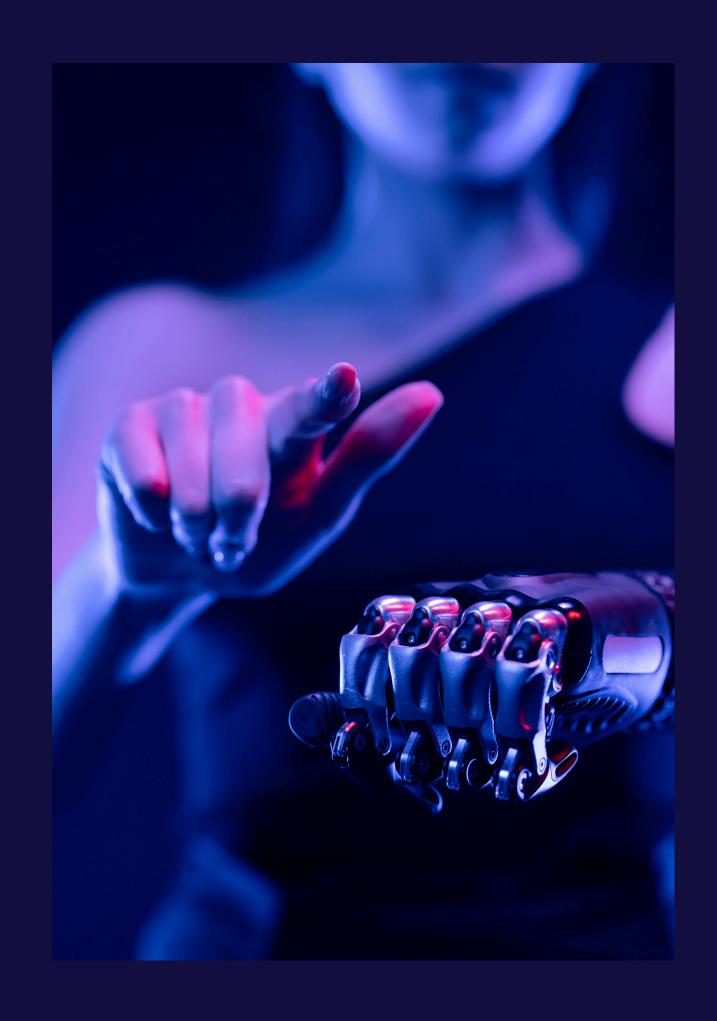
MTS Müşteri Segmentasyonu: Kümeleme

Hazırlayan: Ümit EGBATAN





Bu projede, MTS sistemi veritabanındaki müşteri kayıtları üzerinde denetimsiz bir veri kümelemesi gerçekleştirdim.

Müşteri segmentasyonu, müşterileri her kümedeki müşteriler arasındaki benzerlikleri yansıtan gruplara ayırma uygulamasıdır.

Her müşterinin işletme için önemini optimize etmek için müşterileri segmentlere ayıracağım. Ürünleri müşterilerin farklı ihtiyaç ve davranışlarına göre değiştirmek. Ayrıca işletmenin farklı müşteri türlerinin endişelerini karşılamasına yardımcı olur.

Müşteri Veri setimiz 4075 satır ve 23 kolondan oluşuyor.

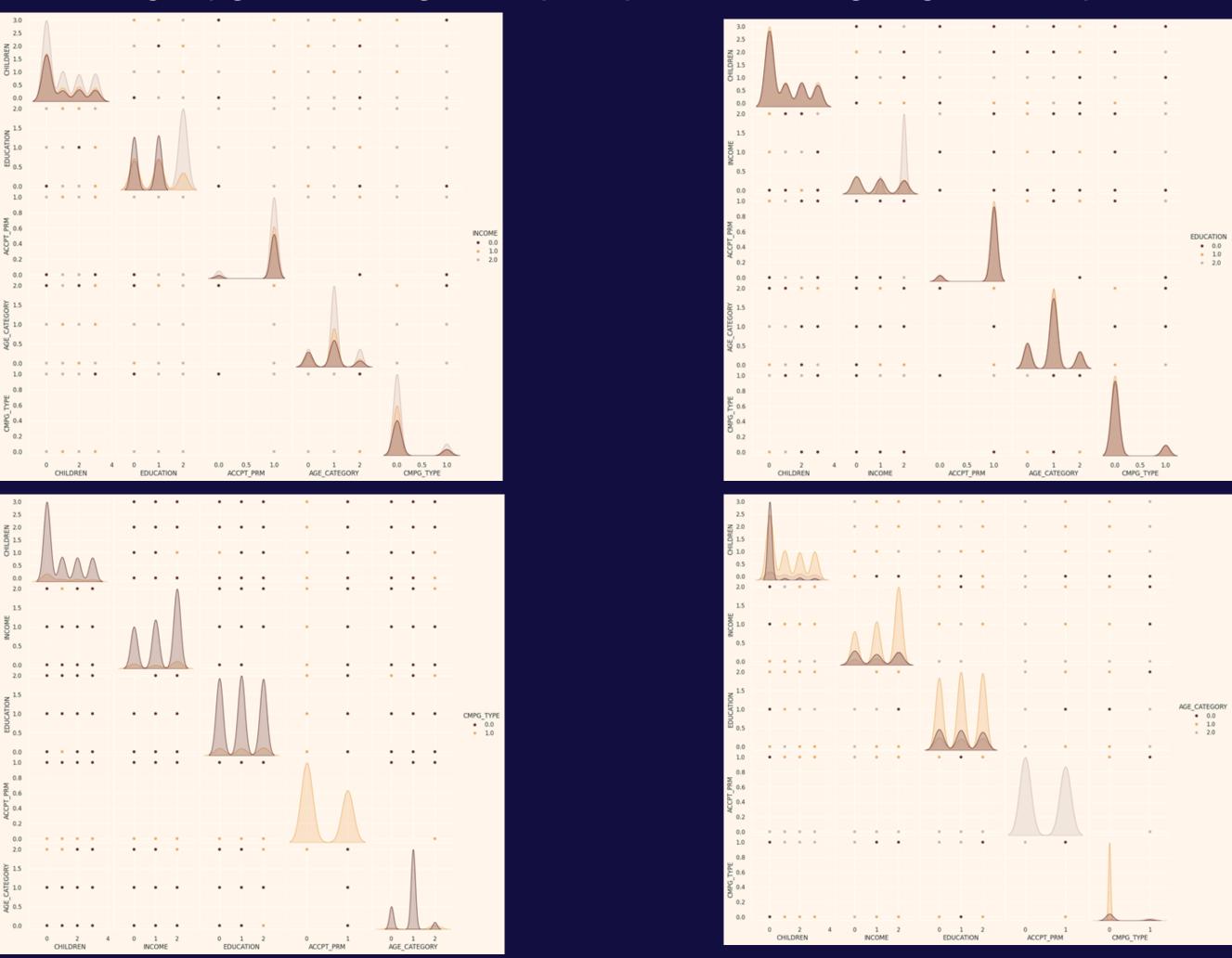
Number	Number of datapoints: 4075																	
cu	ST_ORD_ITEM_ID	CUST_ID	CUST_TYPE	FRST_NAME	LST_NAME	BRTH_DATE A	GE AGE_CATEGORY GEND	R MARITAL_STATUS	ACC	CPT_PRM CUST_ORD_ID	SALE_CHANNEL	SIPARIS	CDATE	UDATE	AKTIVASYON_SERVIS	DEAKTIVASYON_SERVIS	CMPG_NAME CM	MPG_TYPE
0	1.673220e+10	1.346319e+10	Özel	KÜBRA	ÇİL	1993-11-28 00:00:00.000 31	.0 1.0 Kadi	n Evli		1.0 3.719669e+09	TT OFIS	Kampanya Katılımı/Değişikliği	2024-08-01 09:03:07.000	2024-08-01 09:07:25.000	VDSL Internet Servis	VDSL Internet Servis	4 Mevsim Kampanyası	0.0
1	1.673110e+10	1.346321e+10	Özel	EMRE	GÜRBÜZ	1994-07-25 00:00:00.000 30	.0 1.0 Erke	k Bekar		1.0 3.719252e+09	TT OFIS	NAKİL	2024-02-05 16:25:06.000	2024-02-05 16:38:00.000	VDSL Internet Servis	VDSL Internet Servis	4 Mevsim Kampanyası	0.0
2	1.672990e+10 1	1.346272e+10	Özel	GÜVEN	ÖZMERSİN	1982-01-08 00:00:00.000 42	.0 1.0 Erke	k Evli		1.0 3.718784e+09	TTM	NAKİL	2023-07-07 09:28:00.000	2023-07-07 11:03:08.000	ADSL Internet Servis	VDSL Internet Servis	Bizden Kampanyası	0.0
3	1.672985e+10 1	1.346265e+10	Özel MU	UHARREM ZEKI	SEN	1959-09-15 00:00:00.000 65	.0 2.0 Erke	k Bekar		0.0 3.718765e+09	CALL CENTER	NAKİL	2023-06-14 16:14:29.000	2023-06-14 16:22:37.000	VDSL Internet Servis	VDSL Internet Servis	Emekliye İnternet Kampanyası	1.0
4	1.673002e+10 1	1.346281e+10	Özel	MÜMİN	YÜKSEL	1978-01-14 00:00:00.000 46	.0 1.0 Erke	k Evli		1.0 3.718826e+09	TTM	NAKİL	2023-07-31 14:55:32.000	2023-07-31 15:26:01.000	VDSL Internet Servis	VDSL Internet Servis	4 Mevsim Kampanyası	0.0
5 rows	× 23 columns																	

	ss 'pandas.core.frame eIndex: 4075 entries,		
_	columns (total 23 co		
#	Column	Non-Null Count	Dtype
0	CUST_ORD_ITEM_ID	4073 non-null	float64
1	CUST ID	4073 non-null	float64
2	CUST_TYPE	4073 non-null	object
3		4073 non-null	object
4	LST_NAME	4073 non-null	object
5	BRTH_DATE	4073 non-null	object
6	AGE	4073 non-null	
7	AGE_CATEGORY	4073 non-null	float64
8	GENDR	4073 non-null	object
9	MARITAL_STATUS	4073 non-null	
10	CHILDREN	4073 non-null	float64
11	INCOME	4073 non-null	float64
12	EDUCATION	4073 non-null	float64
13	ACCPT_PRM	4073 non-null	float64
14		4073 non-null	
15	SALE_CHANNEL	4073 non-null	object
16	SIPARIS	4073 non-null	object
17	CDATE	4073 non-null	object
18	UDATE	4073 non-null	object
19	AKTIVASYON_SERVIS	4073 non-null	object
20	DEAKTIVASYON_SERVIS	3968 non-null	object
21	CMPG_NAME	4073 non-null	object
22	CMPG_TYPE	4073 non-null	float64
dtype	es: float64(10), obje	ct(13)	
memo	ry usage: 732.4+ KB		
	- -		

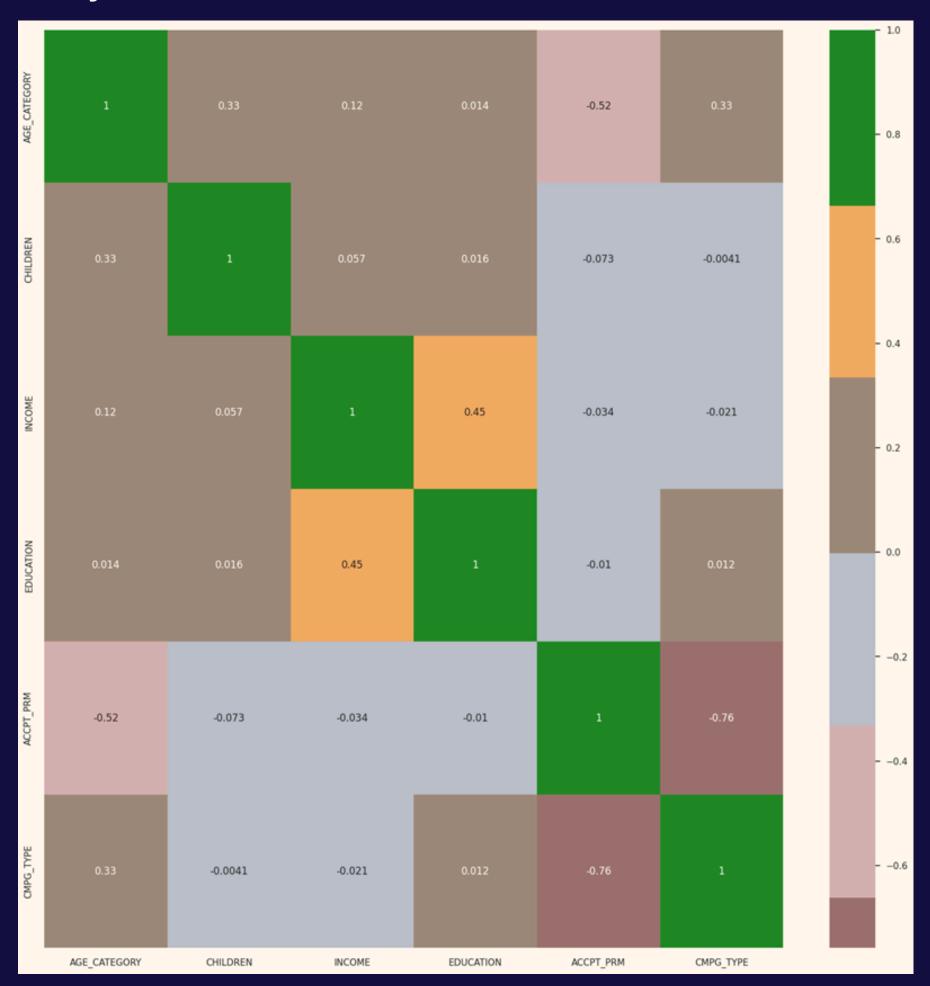
DATA TEMİZLİĞİ VE YENİ VERİ SETİNE YENİ ÖZELLİKLER EKLEME

	to_drop	ng some of the = ["CUST_ORD_ data.drop(to_d	ITEM_ID", "C	UST_ID", "CUS	ST_TYPE", "FR	ST_NAME", "L	ST_NAME", "BF	RTH_DATE",	"CUST_ORD_ID)","AGE",	"DEAKTIVAS	SYON_SE	RVIS","C	DATE","UD/	ΑТ
Veri s	eri setimizi describe ettim.														
[]	data.describe()														
₹		AGE_CATEGORY	CHILDREN	INCOME	EDUCATION	ACCPT_PRM	CMPG_TYPE								
	count	4073.000000	4073.000000	4073.000000	4073.000000	4073.000000	4073.000000								
	mean	0.930764	0.947459	1.216302	1.000491	0.924626	0.124478								
	std	0.589794	1.142237	0.821560	0.813383	0.264027	0.330167								
	min	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000	0.000000								
	25%	1.000000	0.000000	0.000000	0.000000	1.000000	0.000000								
	50%	1.000000	0.000000	1.000000	1.000000	1.000000	0.000000								
	75%	1.000000	2.000000	2.000000	2.000000	1.000000	0.000000								
	max	2.000000	3.000000	2.000000	2.000000	1.000000	1.000000								

Verilerin daha geniş görünümünü görmek için seçilen özelliklere göre grafıklerini çıkardım



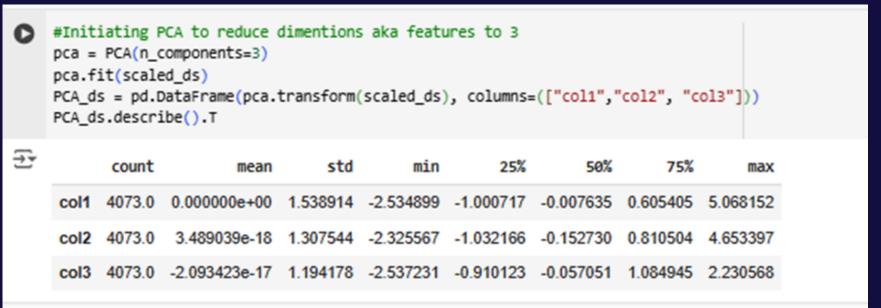
Kolonlar arasındaki korelasyon

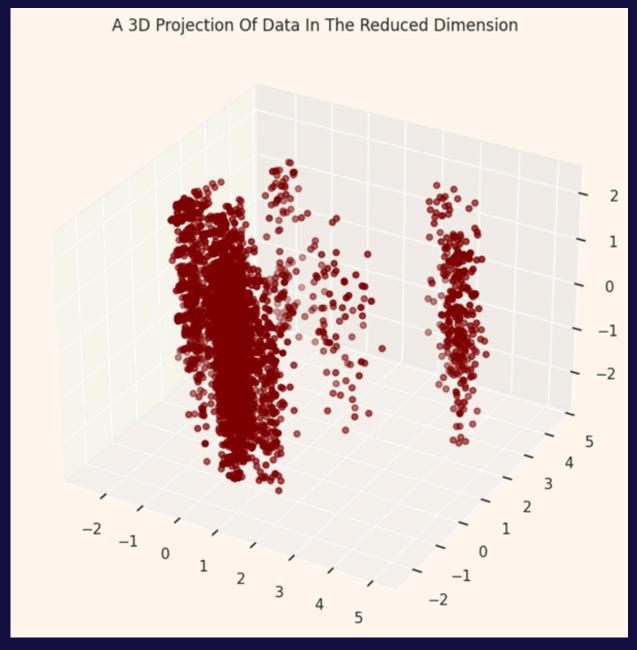


Veri setimizde tüm kolonları numerik hale geldikten sonra veriyi scale ettik.

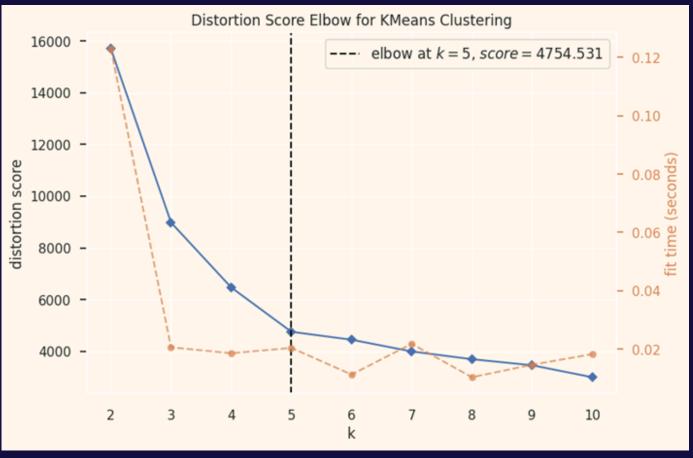
	print(ducing the dir or further mode		ty								
-	Dataframe to be used for further modelling:														
	AGE	E_CATEGORY	GEND	R MAF	RITAL_STATUS	CHILDREN	INCOME	EDUCATION	ACCPT_PRM	SALE_CHANNEL	SIPARIS	AKTIVASYON_SERVIS C	MPG_NAME	CMPG_TYPE	
	0	0.117405	1.33445	2	0.808797	0.921587	-0.263315	-0.000604	0.285515	0.364730	-0.606399	0.650933	-0.637313	-0.377062	
	1	0.117405	-0.72746	9	-1.310360	-0.829579	0.954032	1.228981	0.285515	0.364730	0.092092	0.650933	-0.637313	-0.377062	
	2	0.117405	-0.72746	9	0.808797	-0.829579	-0.263315	-1.230189	0.285515	0.673511	0.092092	-1.055148	-0.359342	-0.377062	
	3	1.813120	-0.72746	9	-1.310360	-0.829579	0.954032	1.228981	-3.502442	-3.340640	0.092092	0.650933	0.037760	2.652080	
	4	0.117405	-0.72746	9	0.808797	0.046004	0.954032	-1.230189	0.285515	0.673511	0.092092	0.650933	-0.637313	-0.377062	
[]	scaled	_ds													
₹		AGE_CATEGOR	RY G	ENDR	MARITAL_STATU	S CHILDRE	EN INCO	ME EDUCATI	ON ACCPT_PI	RM SALE_CHAN	NEL SIPARI	S AKTIVASYON_SERVIS	S CMPG_NAM	E CMPG_TYPE	
	0	0.11740)5 1.33	4452	0.80879	7 0.92158	37 -0.2633°	15 -0.0006	04 0.2855	15 0.3647	730 -0.60639	9 0.650933	3 -0.63731	3 -0.377062	
	1	0.11740)5 -0.72	7469	-1.31036	0 -0.82957	79 0.9540	32 1.2289	81 0.2855	15 0.3647	730 0.09209	2 0.650933	3 -0.63731	3 -0.377062	
	2	0.11740)5 -0.72	7469	0.80879	7 -0.82957	79 -0.2633	15 -1.2301	89 0.2855	15 0.673	511 0.09209	2 -1.055148	3 -0.35934	2 -0.377062	
	3	1.81312	20 -0.72	7469	-1.31036	0 -0.82957	79 0.9540	32 1.2289	81 -3.5024	42 -3.3406	640 0.09209	2 0.650933	0.03776	0 2.652080	
	4	0.11740)5 -0.72	7469	0.80879	7 0.04600	0.9540	32 -1.2301	89 0.2855	15 0.673	511 0.09209	2 0.650933	3 -0.63731	3 -0.377062	
	4068	0.11740)5 1.33	4452	0.80879	7 1.79717	70 -0.2633	15 -1.2301	89 0.2855	15 0.3647	730 2.18756	5 0.650933	3 -0.63731	3 -0.377062	
	4069	-1.57830	9 -0.72	7469	-1.31036	0 -0.82957	79 0.9540	32 1.2289	81 0.2855	15 0.3647	730 2.18756	5 0.082239	1.14964	6 2.652080	
	4070	0.11740)5 -0.72	7469	-1.31036	0 -0.82957	79 0.95403	32 1.2289	81 0.2855	15 0.3647	730 2.18756	5 0.650933	3 -0.63731	3 -0.377062	
	4071	-1.57830	9 -0.72	7469	-1.31036	0 -0.82957	79 0.9540	32 -0.0006	04 0.2855	15 0.3647	730 2.18756	5 -0.486454	4 -0.67702	3 -0.377062	
	4072	0.11740)5 1.33	4452	0.80879	7 0.92158	0.9540	32 -1.2301	89 0.2855	15 0.3647	730 2.18756	5 1.219627	7 -0.63731	3 -0.377062	
4	4073 ro	ws × 12 colun	nns												

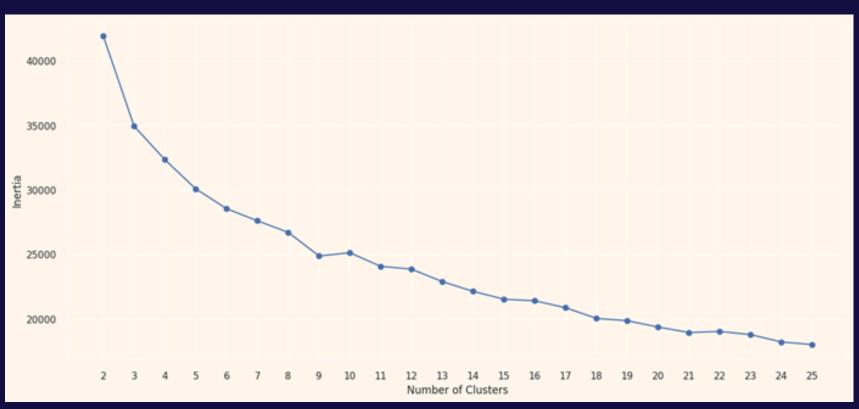
Temel bileşen analizi (PCA), bu tür veri kümelerinin boyutluluğunu azaltmak, yorumlanabilirliği artırmak ve aynı zamanda bilgi kaybını en aza indirmek için kullanılan bir tekniktir. Bu kısımda verileri 3 boyuta indirgedim

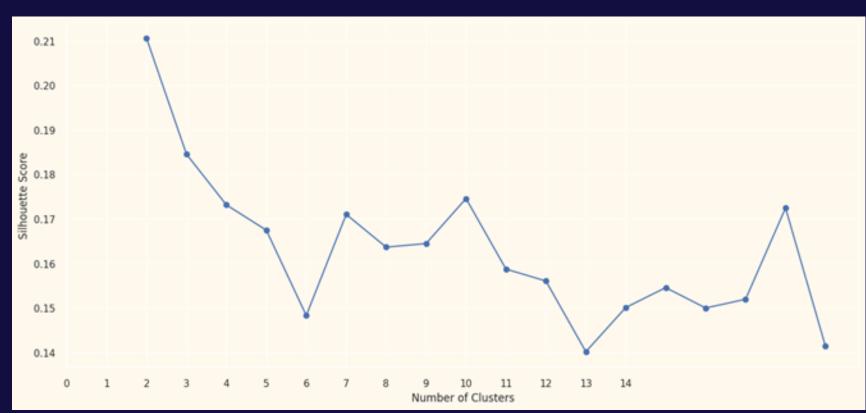




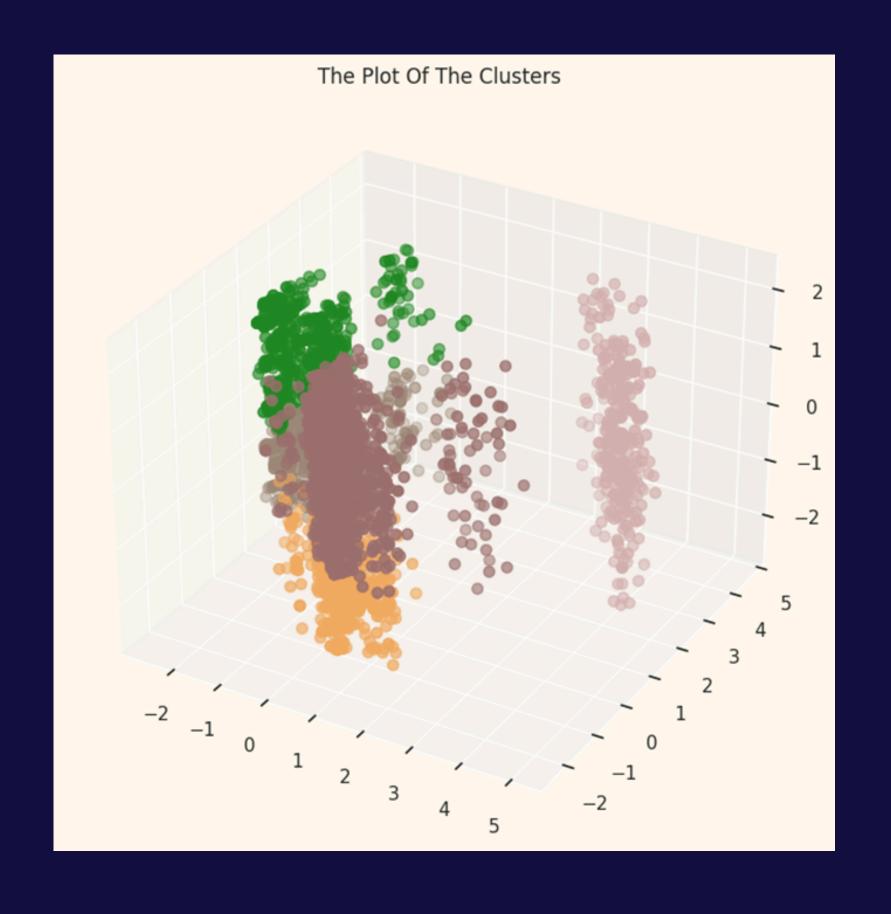
Elbow method, Inertia ve Silhouette Değerlerine göre sınıf sayısı 5 olarak görülmekte



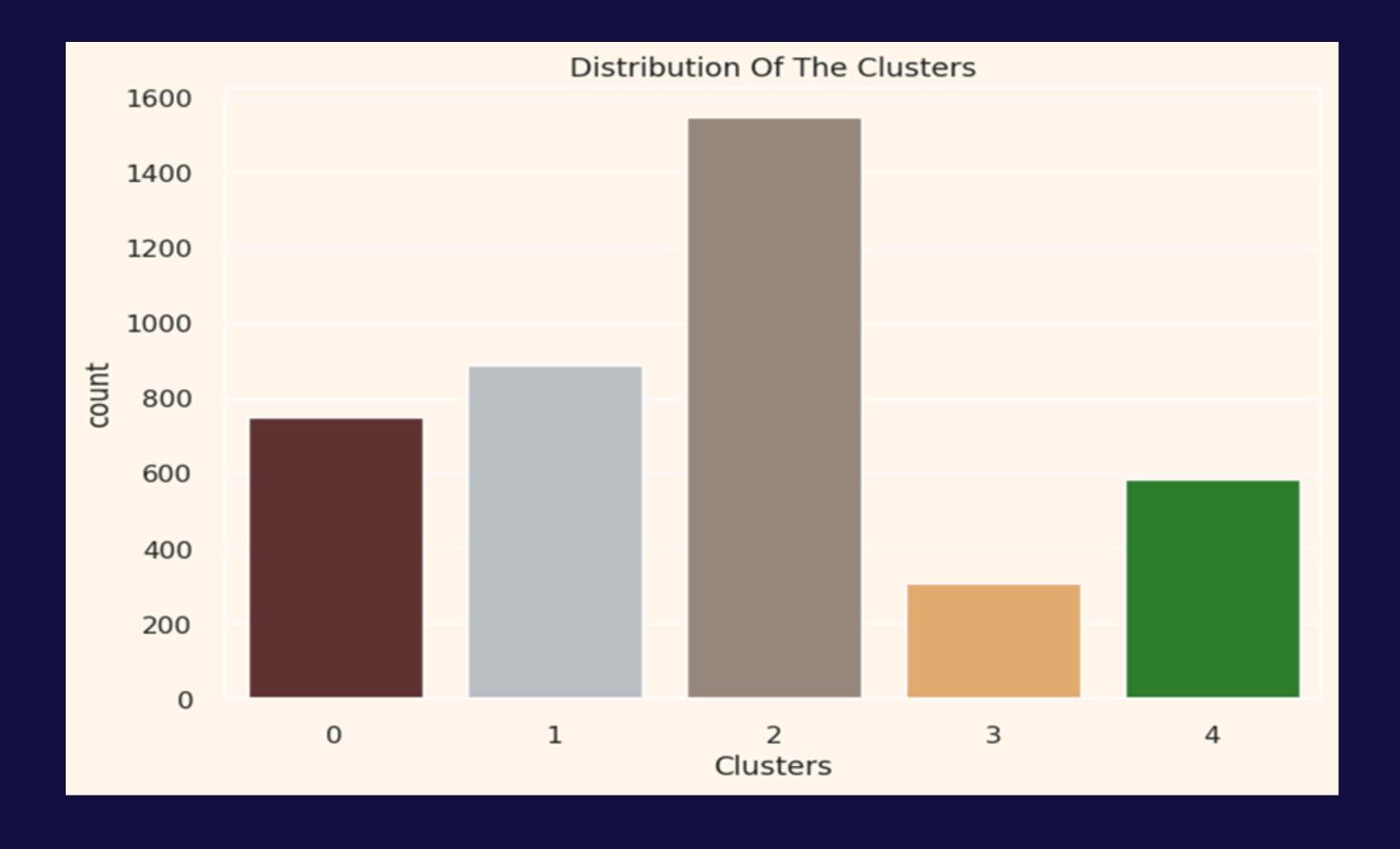




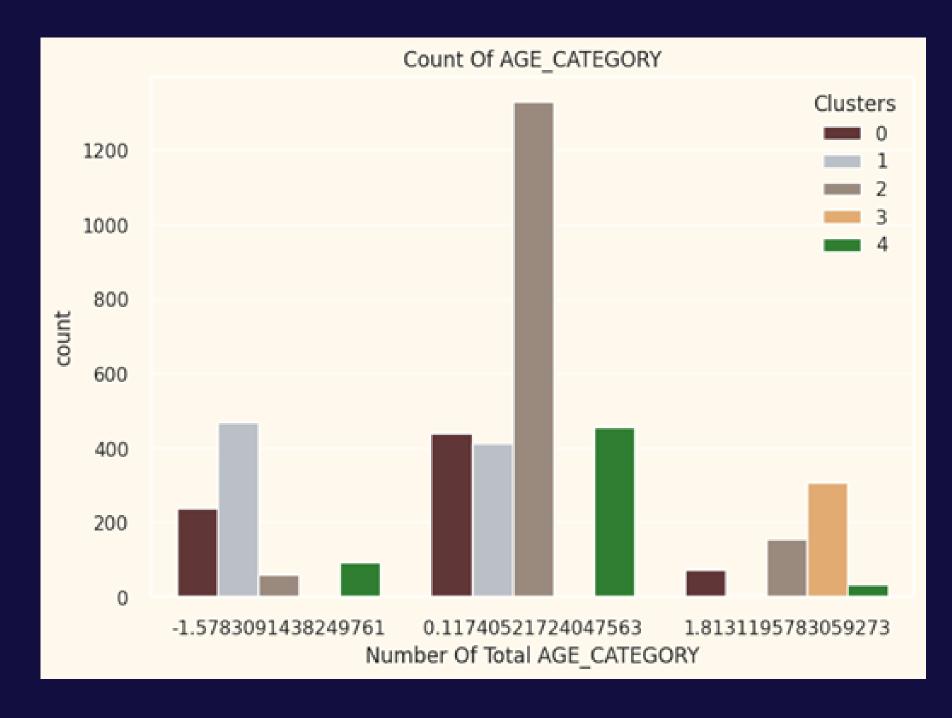
Oluşan kümeleri incelemek için kümelerin 3 boyutlu dağılımı

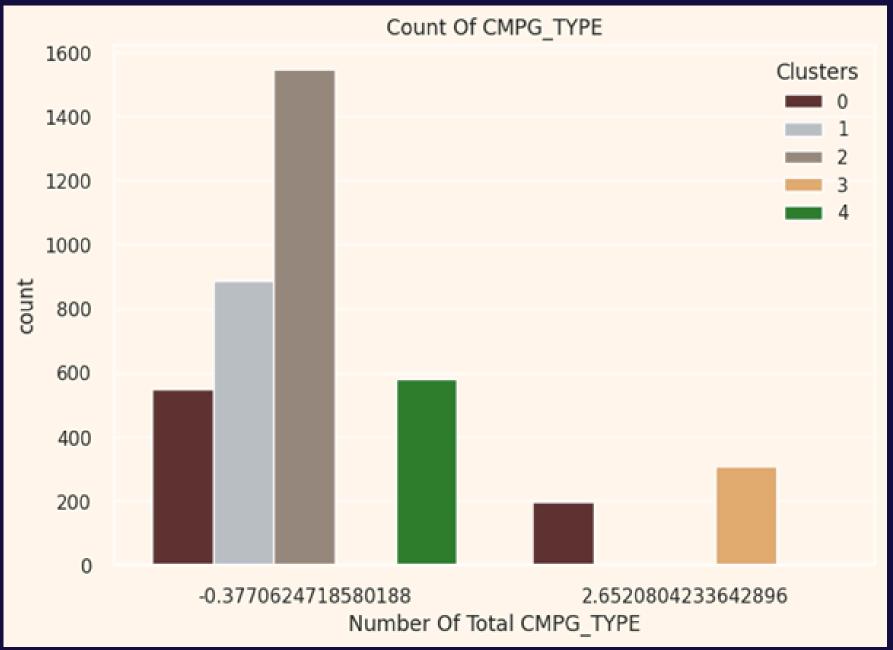


Kümelerin Dağılımı

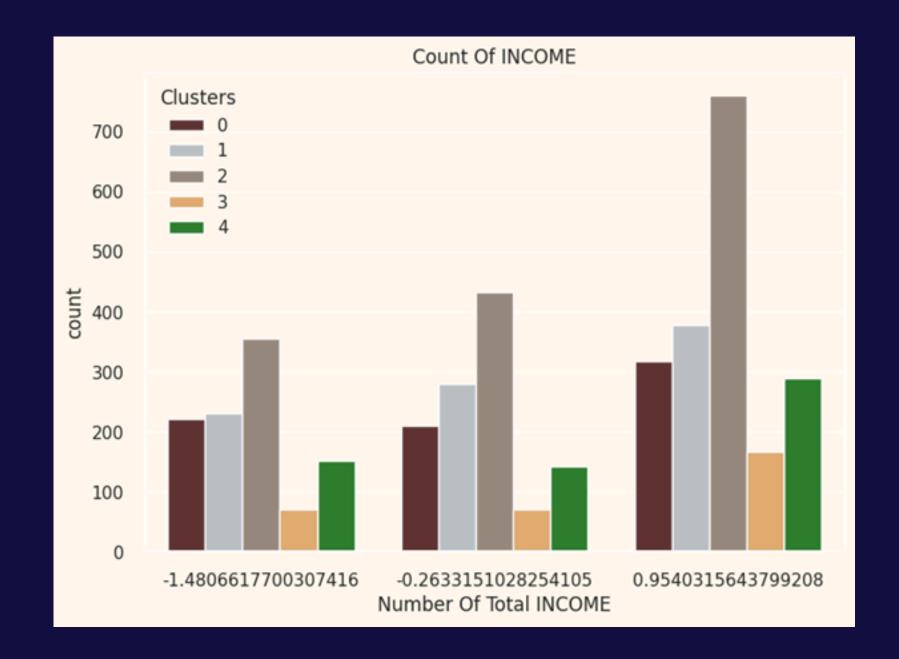


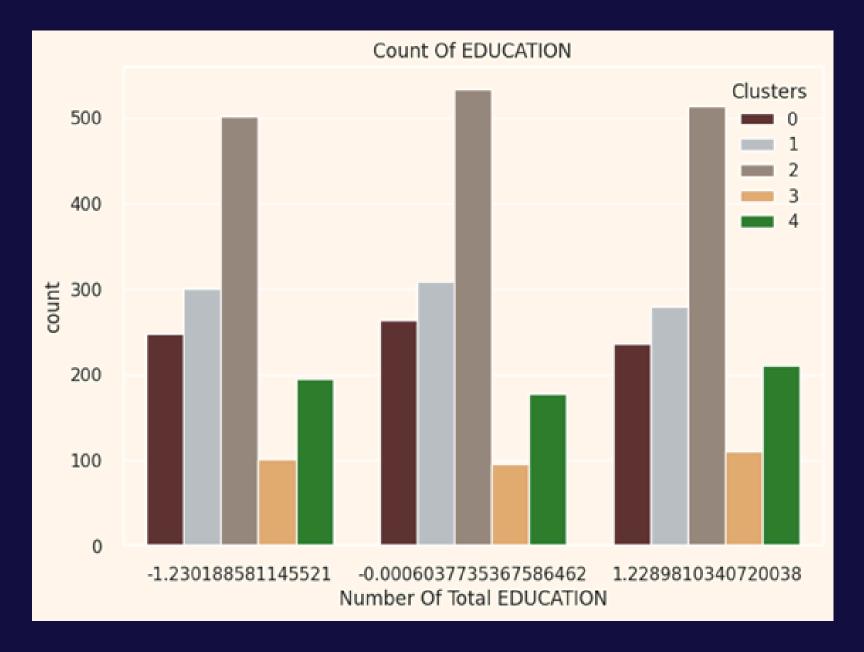
AGE_CATEGORY ve CMPG_TYPE için Kümlerin dağılımı



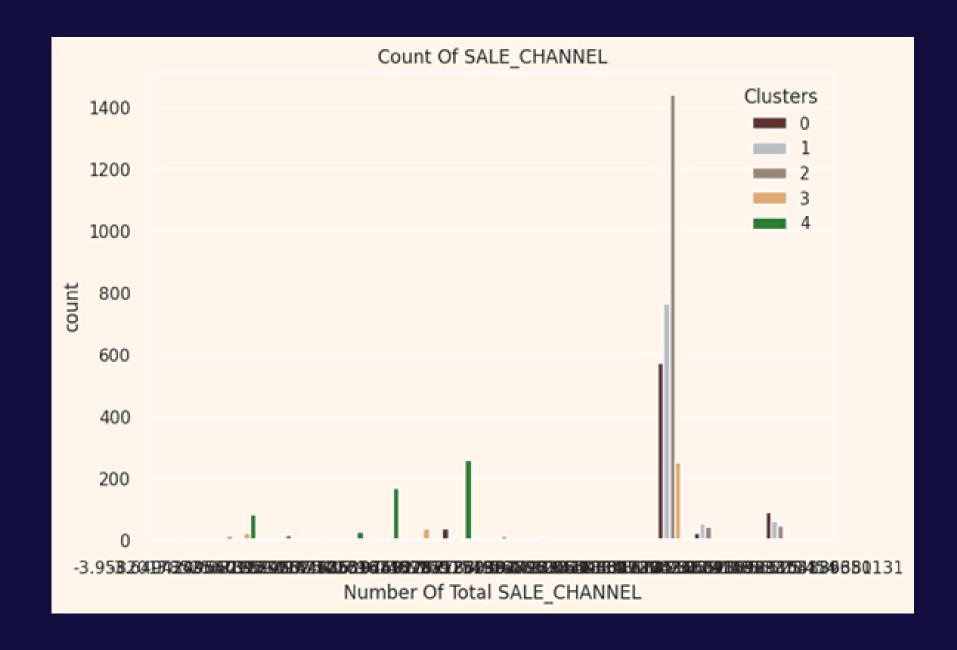


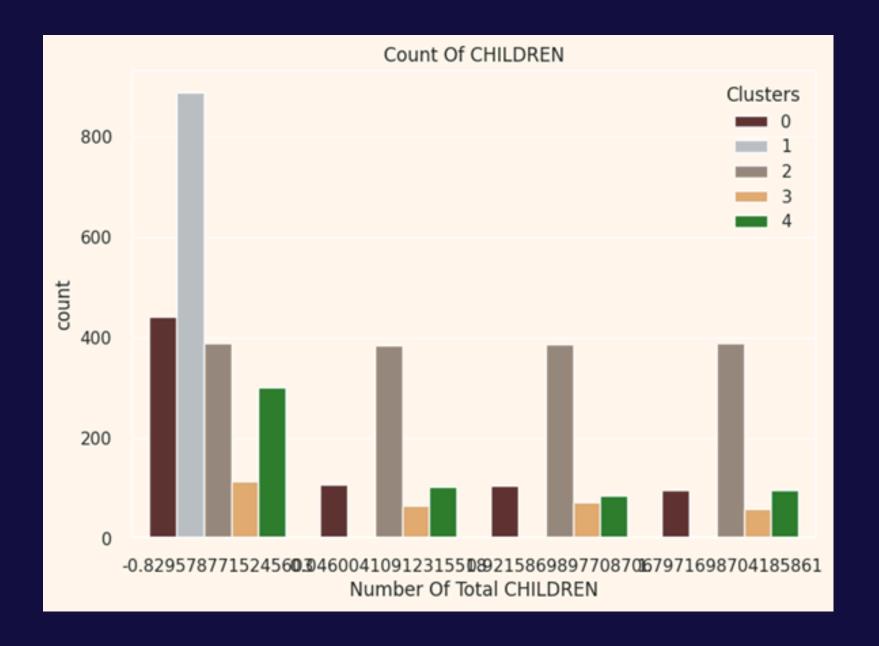
INCOME ve EDUCATION için Kümlerin dağılımı



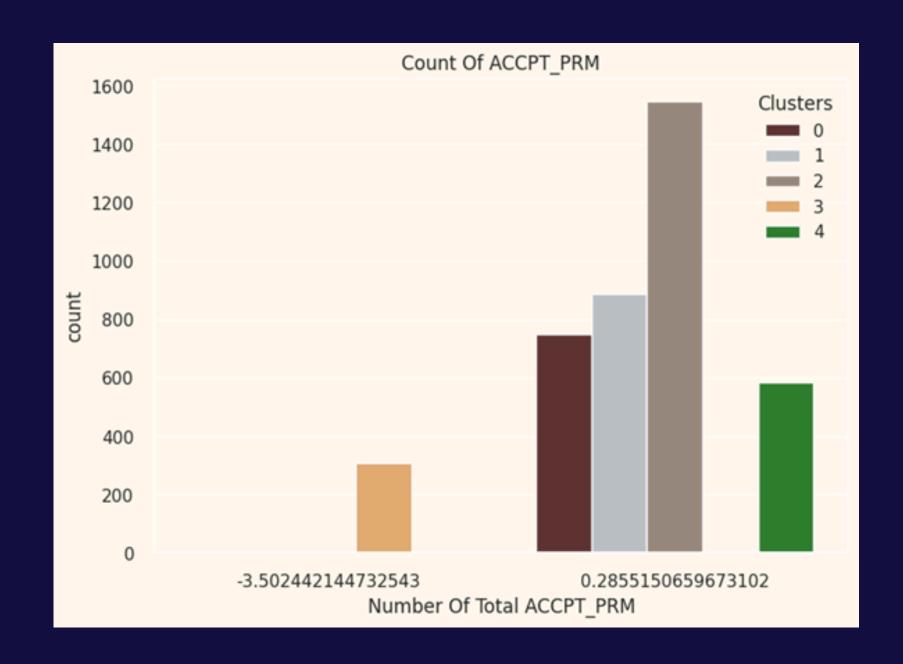


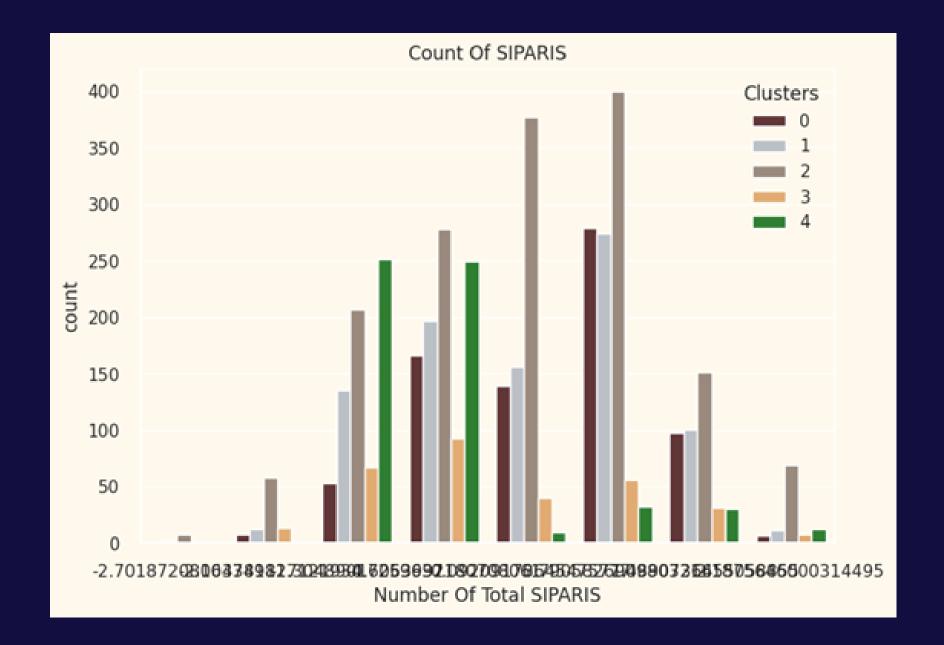
SALE_CHANNEL ve CHILDREN için Kümlerin dağılımı





ACCPT_PRM ve SIPARIS için Kümlerin dağılımı





Kümelerin Özellikleri

Cluster0

- Genel kampanyalardan faydalanma: Özel kampanyalardan ziyade genel kampanyaları tercih ediyorlar.
- Çeşitli satış kanallarını kullanma: Şube (ttofis) dahil olmak üzere farklı satış kanallarını kullanıyorlar.
- Promosyonları kabul etme: Sunulan promosyonlardan yararlanıyorlar.
- Nakil işlemlerinde aktif: Özellikle nakil işlemleri konusunda daha yoğun bir şekilde hareket ediyorlar.

Cluster1

- Çocuğu olmayanların yoğun olduğu grup: Diğer gruplara göre çocuğu olmayan bireylerin oranı daha yüksek.
- Genel kampanyalardan faydalanma: Özel kampanyalardan ziyade genel kampanyaları tercih ediyorlar.
- Çeşitli satış kanallarını kullanma: Şube (ttofis) dahil olmak üzere farklı satış kanallarını kullanıyorlar.
- Promosyonları kabul etme: Sunulan promosyonlardan yararlanıyorlar.
- Nakil işlemlerinde aktif: Özellikle nakil işlemleri konusunda daha yoğun bir şekilde hareket ediyorlar.

Cluster2

- Orta yaşlıların ağırlıklı olduğu grup: Yaş dağılımı, orta yaşlı bireylerin yoğun olduğu şeklinde.
- Yüksek gelirlilerin yoğun olduğu grup: Diğer gruplara göre yüksek gelirli bireylerin oranı daha yüksek.
- Şubeyi tercih etme: Diğer gruplara göre şube (ttofis) üzerinden daha fazla işlem yapıyorlar.
- Promosyonları kabul etme: Sunulan promosyonlardan en fazla yararlanan grup.
- Kampanya katılımında aktif: Özellikle kampanya katılımı ve değişiklik işlemleri konusunda daha yoğun bir şekilde hareket ediyorlar.

Cluster3

- Yaşlıların ağırlıklı olduğu grup: Yaş dağılımı, yaşlı bireylerin yoğun olduğu şeklinde.
- Özel kampanyaları tercih etme: Genel kampanyalardan ziyade özel kampanyaları tercih ediyorlar.
- Promosyonları kabul etmeme: Sunulan promosyonlardan yararlanmıyorlar.
- Şubeyi tercih etme: Diğer gruplara göre şube (ttofis) üzerinden işlem yapıyorlar.

Cluster4

- Gençlerin bulunmadığı grup: Yaş dağılımı, genç bireylerin bulunmadığı şeklinde.
- Alternatif satış kanallarını tercih etme: Şube (ttofis) yerine online, çağrı merkezi gibi alternatif kanalları tercih ediyorlar.
- Fiber dönüşümünde aktif: Özellikle fiber dönüşüm işlemleri konusunda daha yoğun bir şekilde hareket ediyorlar.

Dinlediğiniz İçin Teşekkürler!

