



UFRIDGE

絕凍設備股份有限公司籌備處

NTU CEP 18th

王爵 董治修 陳柏燁

BRIEFING 市場現況

每學期的冰箱租售與拋售循環不斷

家電必需品太貴 用完不易處理

PAIN POINTS

- 搬進新宿舍要合資買冰箱，搬離後又要處理掉
- 運送以及回收過程較不便
- 中小冰箱市場目前僅有買斷，不含運送及維修，不符學生彈性需求

SOLUTION

- 合理租金
- 彈性租期 + 到府安裝 + 期滿回收
- 線上租借平臺，整合預約、支付、客服功能
- 五年內節能冰箱，符合綠色生活理念
- 回收老舊冰箱再利用，落實永續循環

MARKET VALIDATION

- 痛點確認：
 - 受訪者對搬運/處理冰箱的痛苦評分平均達 6-7 (/10)
- 解方驗證：
 - 八成受訪者願意選擇「租賃」，主因是租期不長或不固定
- 商業價值：
 - 溢價接受度高 —— 逾八成接受20%溢價
 - 多數受訪者認為「回收冰箱」為最有價值之服務
- 產品剛需：冷凍庫不可或缺 —— 逾九成需要獨立冷凍庫

TARGET AUDIENCE

B2C

學校住宿生

短期租屋族



TARGET AUDIENCE

B2B

包租代管業者

學校宿舍合作





王爵 CEO

營運與市場

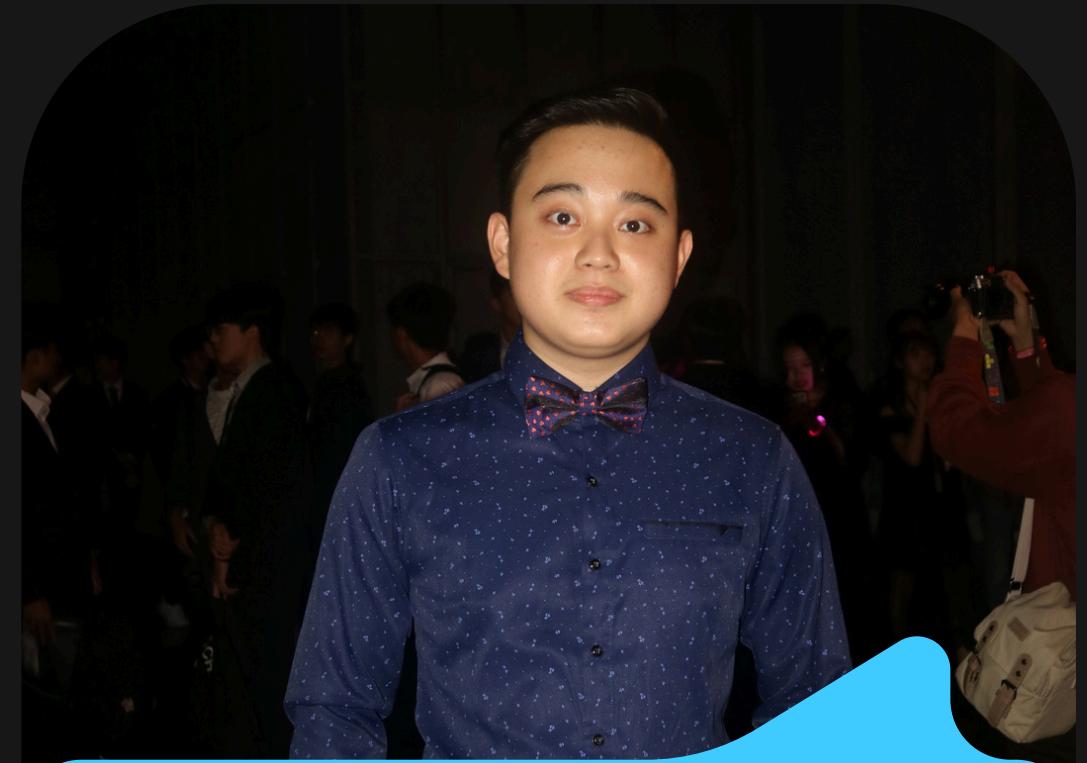
商業模式設計、營運規劃、
使用者需求分析、財務規
劃、運送



董治修 COO

技術與營運

財務管理、設備管理、採
購、物流作業監督、運送



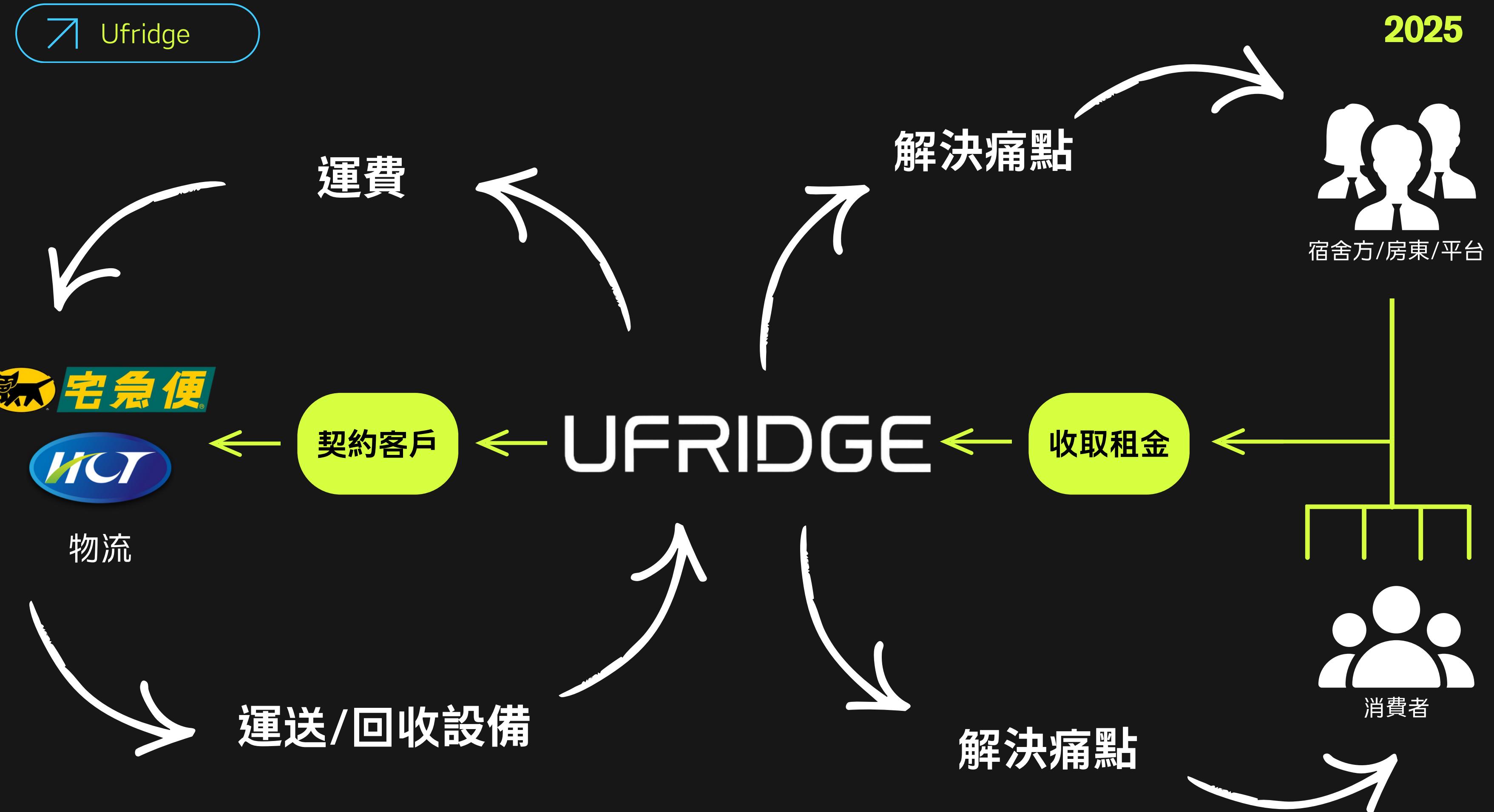
陳柏燁 CTO

資訊與用戶

平臺建置技術整合、資料後
臺管理、防盜系統整合

BUSINESS MODEL

- 每月150元起 (4人), 每人只需40元銅板價,
幾乎零負擔
- 合租室友可透過 APP 線上分帳各自繳款
- 直送到府服務解決搬運問題
- 到期回收解決搬離宿舍時限問題



Ufridge 租賃服務流程圖



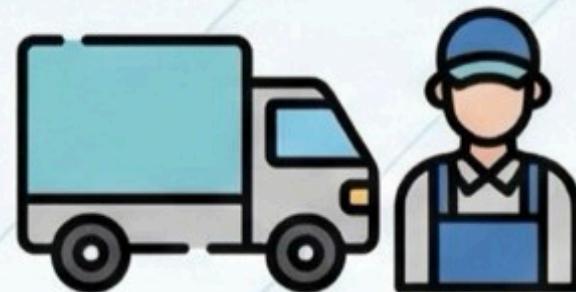
1. 瀏覽商品，選擇合適尺寸



2. 線上預約，填寫租借資料



3. 24小時內專人聯繫確認



4. 免費配送安裝，立即使用



5. 租期結束，安排到府回收



6. 期待未來繼續為您服務

FINANCIAL FORECAST

- 臺大2478間 / 清大約2000間 / 交大約2000間
- 首年預計推廣臺大 10% 約 250 間
 - 首年營收預估2000元 \times 250 間 = 500,000
- 次年預計臺大 30% 約 750 間
 - 政、清、交各 10% 約 500 間
 - 次年營收預估2000元 \times (750 + 500) = 2,500,000

TIMELINE

2025 SEP
購入初期設備
網站建立

2025 DEC ~
與宿舍、BOT商談合作

2026 FEB ~
正式試用期開始

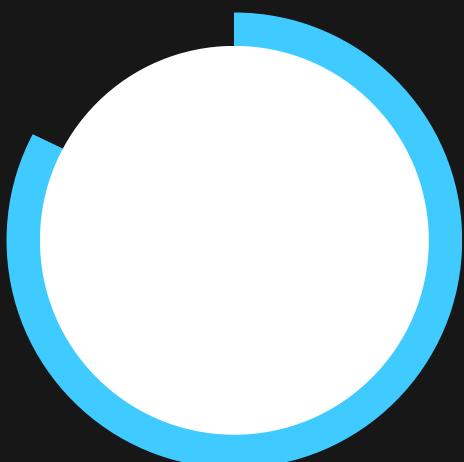
2025 NOV
市場接受度驗證

2026 JAN ~
一站式租借平臺
啟用

2026 APR ~
收集用戶回饋、
產品改良

KEY FIGURE

有 83%
住宿學生有
長期使用冰箱
習慣



冰箱平均年齡
4.7年
一般小冰箱壽命7-10年

96%

大多數認為月租金

100~200

可接受

50%
花錢購入



學生認為冰箱在
生活中非常重要

7 成
學生想體驗



UFRIDGE THANK YOU

Email

TCHGARAGE2023@GMAIL.COM

Phone Number

+886 987073013

Website

[HTTPS://UFRIDGE.GITHUB.IO/UFRIDGE/](https://ufridge.github.io/ufridge/)