

# Prisdiskriminering

## Optimal pris og mængde USA

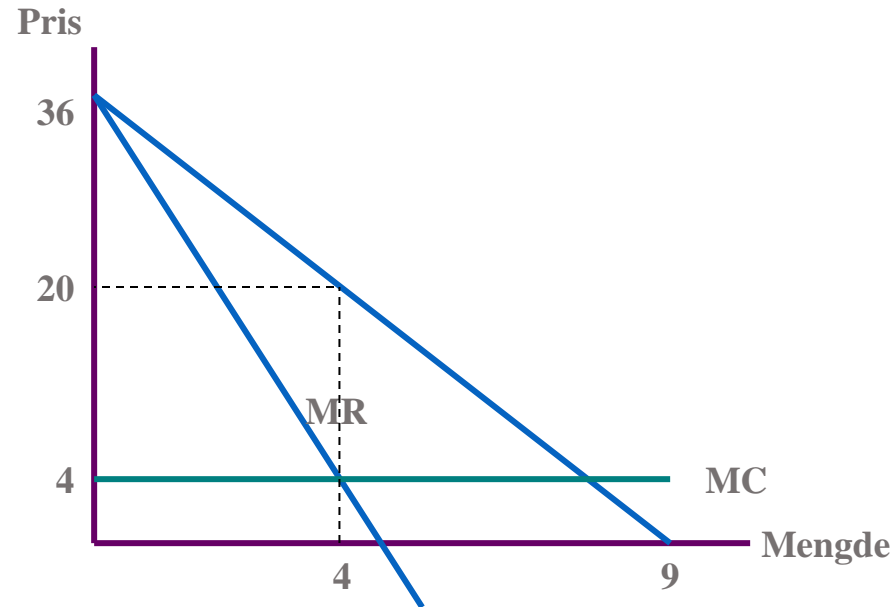
Optimal tilpasning  
der  $MR_U = MC$

$$36 - 8Q_U = 4$$

$$\Rightarrow Q_U = 4$$

$$\Rightarrow P_U = 36 - 4 \cdot 4 = 20$$

$$\Rightarrow \pi_U = 20 \cdot 4 - 4 \cdot 4 = 64$$



# Prisdiskriminering

## Optimal pris og mængde Europa

Optimal tilpasning

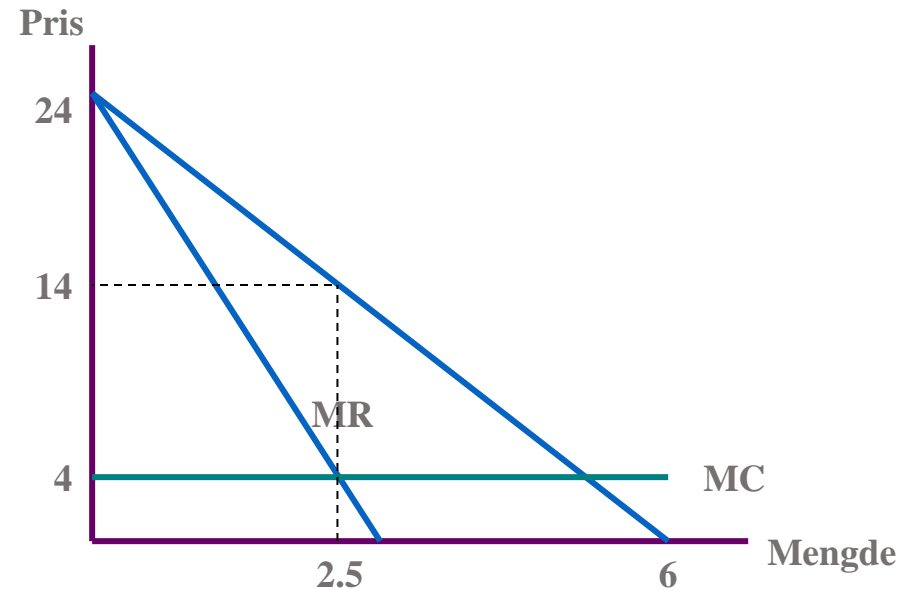
$$\text{der } MR_E = MC$$

$$24 - 8Q_E = 4$$

$$Q_E = 2.5$$

$$P_E = 24 - 4 \cdot 2.5 = 14$$

$$\Pi_E = 14 \cdot 2.5 - 4 \cdot 2.5 = 25$$



Total profitt ved prisdiskriminering:

$$\pi = \pi_u + \pi_e = 8$$

Endring i profitt :  $\Delta\pi = 89 - 84.5 = 4.5$

Ved prisdiskriminering vil prisen i USA gå opp fra 17 til 20, mens prisen i Europa vil gå ned fra 17 til 14.

# Priselastisitet

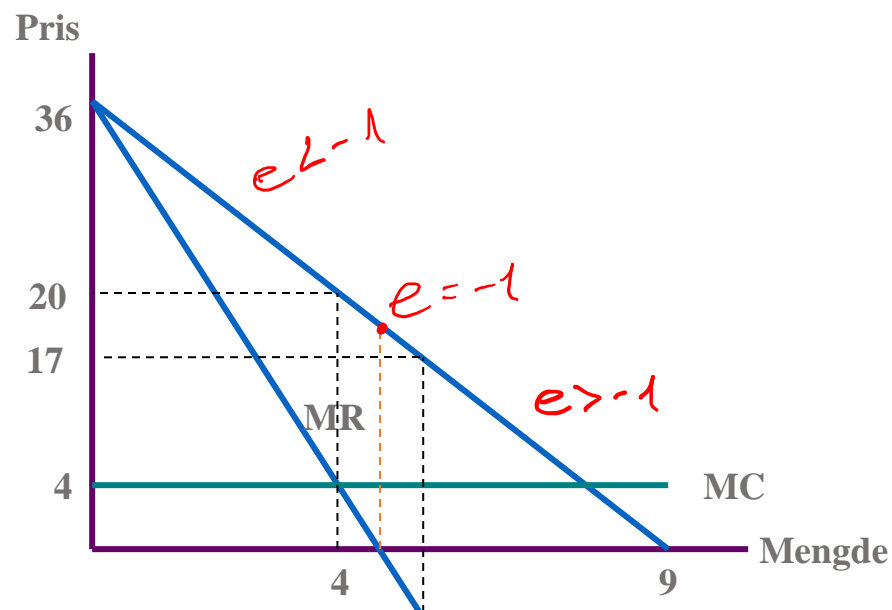
$$e_p = \frac{\frac{\Delta q}{q}}{\frac{\Delta p}{p}} = \frac{\Delta q}{\Delta p} \frac{p}{q} = \frac{dq}{dp} \frac{p}{q}$$

Etterspørsel USA:

$$Q_u = 9 - \frac{p}{4}$$

$$e_p^u = -\frac{1}{4} \cdot \frac{17}{4.75} = -0.89$$

Når  $e_p > -1$  vil det lønne seg å sette opp prisen.



# Priselastisitet

$$e_p = \frac{\frac{\Delta q}{q}}{\frac{\Delta p}{p}} = \frac{\Delta q}{\Delta p} \frac{p}{q} = \frac{dq}{dp} \frac{p}{q}$$

Eterspørsel Europa:

$$Q_E = 6 - \frac{P}{4}$$

$$e_p^E = -\frac{1}{4} \cdot \frac{17}{1.75} = -2.42$$

Når  $e_p < -1$  vil det lønne seg å sette ned prisen

