

Næringsøkonomi og konkurransestrategi

Introduksjonsforelesning

- Pensum og eksamen
- Introduksjon til konkurransestrategi, PRN kap. 1
- Markedsstruktur, PRN kap. 3.1 (-3.1.2)

Anita Michalsen *Anita.michalsen @uit.no*

Konkurransestrategi og næringsøkonomi

Studie av imperfekt konkurranse og strategisk interaksjon

Kurset presenterer ulike teorier og modeller for imperfekt konkurranse, med fokus på sentrale strategiske variabler som pris, kvantum, produktdifferensiering, etablering, kapasitet og lokalisering.

Konkurransestrategi og næringsøkonomi

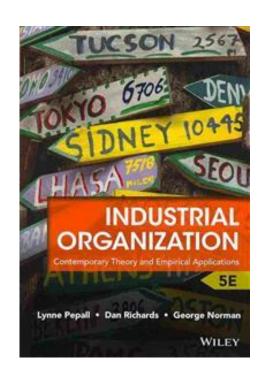
Studie av imperfekt konkurranse og strategisk interaksjon

Forståelse av:

- hvordan markeder og bransjer fungerer
- hvordan bedrifter tilpasser seg strategisk under ulike markedsforhold
- hvordan bedriftenes strategiske valg vil påvirke lønnsomheten til andre markedsaktører.

Pensum

- Pepall, Richards & Norman, Industrial Organization: contemporary theory and practice (5th Edition)
- Supplerende bok: Sørgard, L. (2003), Konkurransestrategi, Fagbokforlaget
- Dataverktøy: Python



Hovedtemaer

- 1. Introduksjon
 - Grunnleggende mikroøkonomi
- 2. Monopol
 - Prisdiskriminering, produktvalg og kvalitet
- 3. Oligopolmodeller
 - Basismodeller for pris- og kvantumskonkurranse; Cournot, Bertrand og Stackelberg
- 4. Konkurranseskadelige strategier
 - Prissamarbeid og kartell
- 5. Relasjoner mellom bedrifter
 - Fusjoner og oppkjøp
 - Vertikale relasjoner

Forelesning og seminar



Foreleser: Anita Michalsen,

epost: anita.michalsen@uit.no

Seminarleder: Ida Bergland,

epost: ida.m.bergland@uit.no

Eksamen og arbeidskrav

Mappevurdering:



• Mappeoppgave I: gruppeoppgave med innlevering 22. mars

- Arbeidskrav: Innlevering av podkast 26. april
- Mappeoppgave II: Individuell oppgavebesvarelse med innlevering onsdag 16. mai

Mappeoppgave I:

Tema: Clarion Hotel The Edge sin prisstrategi

- Oppgaven skal leveres inn i grupper på inntil 3 studenter
- Veiledning uke **10** (6.-8.3) Innhold og struktur av oppgaven

Her går nyttårsprisene amok: – Det blir helt fullt!

Hotellene i Tromsø går mot tidenes vintersesong. Skal du overnatte på hotell i romjula eller over nyttår, må du hoste opp nærmere 4800 kroner.



Arbeidskrav

- Podkast, hvor dere selv velger en næring/bransje dere ønsker å se nærmere på. Fokuset her vil være på næringsstruktur og ulike konkurranseformer
- Podkasten leveres inn i grupper på inntil 3 studenter

Når er det billigst å fylle bensin?



Foros & Steen (2008), Gasoline Prices Jump up on Mondays: An Outcome of Aggressive Competition? Konkurransepoden, 31.aug. 2021, Hvorfor er drivstoffprisen så høye nå?

Prisforskjeller på drivstoff

Prisøkninger på bensin og diesel skjer alle ukedager, men har det siste året oftest funnet sted tidlig i uken og fredager.

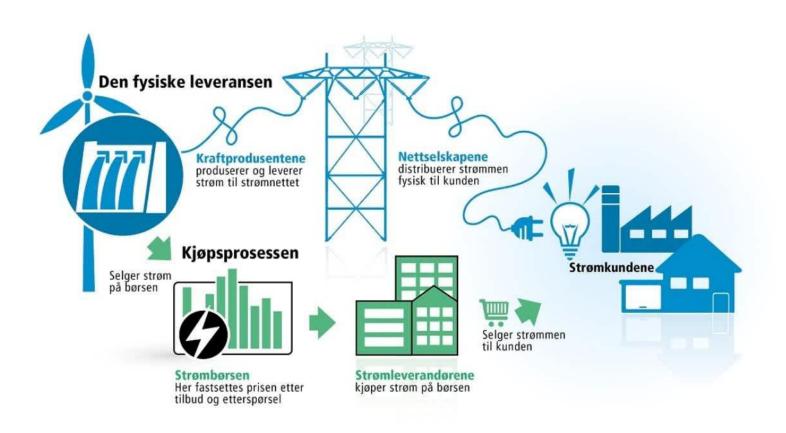


Hva påvirker prisen på drivstoff?

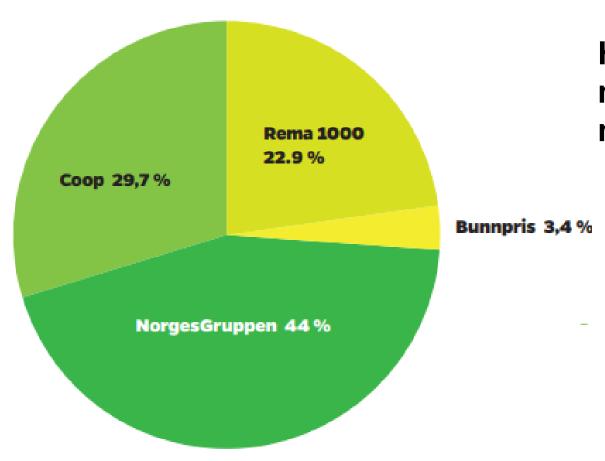
Kort fortalt er det to forklaringer. Den første er endringer i innkjøpsprisene som medfører økte priser på pumpene, og den andre er påfølgende sterk lokal konkurranse, det mange kaller priskriger, som driver prisene nedover.

Konkurransetilsynet juni 2023

Hvilke faktorer påvirker strømprisene i Norge? Hvorfor har vi ulike strømpriser i nord og sør i Norge?

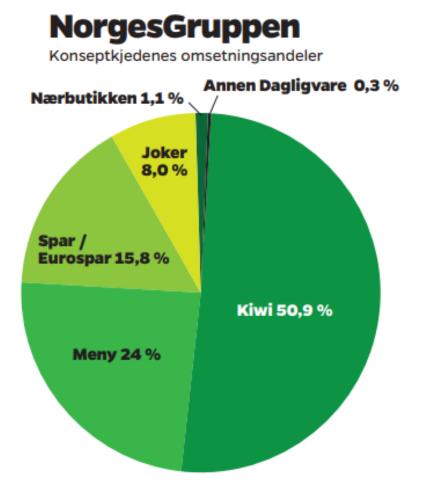


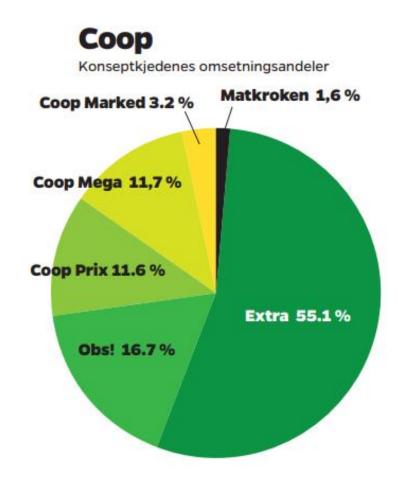
Hvorfor er det bare 3 dagligvarekjeder i Norge?



Hvorfor har Norge høyere matvarepriser sammenlignet med andre europeiske land?

Kjedens ulike konsepter





Fra to til tre aktører i norsk flybransje

Hvorfor er det ulike priser på ulike flybilletter?

Hva blir effekten av Norwegian sitt oppkjøp av Widerøe?







Betydningen av næringsstruktur

- Markeder med perfekt konkurranse eller monopol forekommer sjelden i virkeligheten
- De fleste markedene er karakterisert ved imperfekt konkurranse mellom et fåtall markedsaktører



	Perfekt konkurranse	Monopolistisk konkurranse	Oligopol	Monopol
Antall aktører	uendelig mange	mange	Få	En
Type produkter	homogene	differensierte	homogene eller differensierte	Unike
Prisstrategi	prisen er gitt	kan påvirke prisen i liten grad	kan påvirke prisen i større grad	unik pris

Betydningen av næringsstruktur

- Samfunnet kommer best ut når prisen gjenspeiler marginalkostnaden
 - noe vi har ved frikonkurranse, men kan også oppnås i andre markedsstrukturer

- Bedriftene kommer best ut ved monopoltilpasning
 - ⇒ bedriftene streber etter markedsmakt (fallende etterspørselskurve)
 - ⇒ gir effektivitetstap (tilpasning der marginalinntekt > marginalkostnad

Markedsmakt

- Bedrifter med unike produkter kan oppnå høyre betalingsvillighet
- Innovative bedrifter kan produsere til en lavere kostnad enn konkurrentene

Eksempel på selskaper med markedsmakt:







Konkurranseloven

- Forbud mot samarbeid mellom foretak som begrenser konkurransen (§10)
 - omfatter både samarbeid mellom foretak som opererer innenfor samme omsetningsledd (horisontalt samarbeid) og mellom foretak som opererer på forskjellige trinn i omsetningskjeden (vertikalt samarbeid).
- Forbud mot at et foretak misbruker sin dominerende stilling (§11)
 - Et eller flere foretak(s) utilbørlige utnyttelse av dominerende stilling er forbudt etter konkurranseloven. Et foretak vil
 normalt være dominerende dersom det i betydelig grad kan opptre uavhengig av sine konkurrenter og kunder. Det
 er ikke forbudt for et foretak å være dominerende, men foretaket har et særlig ansvar for at dets opptreden i
 markedet ikke begrenser konkurransen.
- Kontroll med fusjoner og foretakssammenslåinger (§16)
 - Konkurransetilsynet skal etter konkurranseloven gripe inn mot foretakssammenslutninger som vil føre til eller forsterke en vesentlig begrensning av konkurransen. I tillegg til fusjoner og oppkjøp kan andre typer avtaler og faktiske forhold som innebærer at det overtas varig kontroll over et foretak anses som foretakssammenslutninger.

Markedsstruktur (PRN kap 3.1)

Ulike måter å måle markedskonsentrasjon

- Konsentrasjonsrate: CR₄
 - Måler summen av markedsandeler for de 4 største bedriftene
 - $CR_4 = s_1 + s_2 + s_3 + s_4$
- Herfindahl-Hirsman Index: HHI
 - Summen av kvadrerte markedsandeler

• HHI =
$$\sum_{i=1}^{n} (s_i)^2$$
 hvor $s_i = \frac{q_i}{Q}$

Konsentrasjonsrate: CR₄

- Marked A: 10 like store bedrifter; hver bedrift har 10% markedsandel
 - $CR_4 = 10 + 10 + 10 + 10 = 40$
- Marked B: 1 bedrift med markedsandel på 55% og 21 bedrifter med markedsandel på 2,25%
 - $CR_4 = 55 + 2,25 + 2,25 + 2,25 = 61,75$
- Marked C: 3 bedrift med markedsandel på 25% og 5 bedrifter med markedsandel på 5%
 - $CR_4 = 25 + 25 + 25 + 5 = 80$

⇒ omallokering av markedsandeler mellom de 4 bedriftene påvirker ikke CR₄

Konsentrasjonsrate: HHI

- Marked A: 10 like store bedrifter; hver bedrift har 10% markedsandel
 - HHI = 100 + 100 + 100 + 100 + 100 + 100 + 100 + 100 + 100 + 100 = 1000
- Marked B: 1 bedrift med markedsandel på 55% og 21 bedrifter med markedsandel på 2,25%
 - HHI = 3025 + 5 * 21 = 3130
- Marked C: 3 bedrift med markedsandel på 25% og 5 bedrifter med markedsandel på 5%

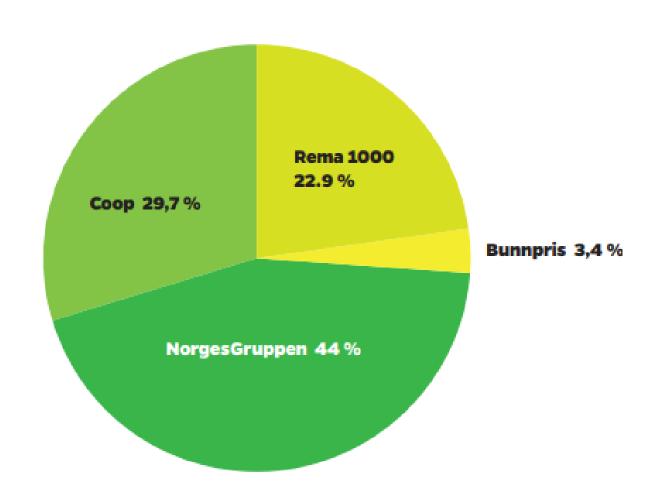
⇒ HHI viser både størrelse og spredning i markedet

Markedskonsentrasjon HHI

- Ikke konsentrert marked når HHI < $1000 \Rightarrow$ må ha minst 10 like store bedrifter
- Moderat markedskonsentrasjon når 1000 < HHI < 1800 ⇒ må ha minst 6 like store bedrifter
- Sterk markedskonsentrasjon > 1800 \Rightarrow ved 5 eller færre like store bedrifter

• Maks HHI ved Monopol \Rightarrow HHI = 10.000

Hva er markedskonsentrasjon i dagligvaremarkedet?



Det relevante marked

Når vi skal se på markedsandeler må vi definere det relevante markedet





Bør definere et marked i forhold til grad av substitusjon mellom godene som er involvert

- Krysspriselastisitet: $\varepsilon_{ij} = \frac{\Delta q_i}{\Delta q_j} \frac{P_j}{P_i}$
- SSNIP-testen: Small, but Significant Non-transitory Increase in Price
 - Når en 5-10% økning i pris er lønnsomt