LAPORAN

TUGAS PENGGANTI UAS

DATA WAREHOUSE DAN BISNIS INTELLIGENCE

PENGGUNAAN DAX PADA POWERBI

Lost Customers DAX Calculation for Power BI



OLEH:

ULI VALEN HASIANI SINAGA

(181402057)

KOM C

UNIVERSITAS SUMATERA UTARA FAKULTAS ILMU KOMPUTER - TEKNOLOGI INFORMASI PROGRAM STUDI TEKNOLOGI INFORMASI MEDAN

2021

Lost Customers DAX Calculation for Power BI

Pada Kesempatan kali ini Saya akan menjelaskan bagaimana penggunaan DAX pada PowerBI dalam membuat perhitungan DAX sederhana untuk menemukan new customer dan lost customer selama periode waktu yang dinamis di Power BI.

Definisi

New Customer(s): Setiap pelanggan yang membeli produk apa pun dalam periode waktu yang ditentukan terakhir dengan mempertimbangkan fakta bahwa pelanggan tidak membeli apa pun dari bisnis ini sebelum periode ini.

Lost Customesr(s): Pelanggan yang belum membeli produk apa pun dalam jangka waktu terakhir yang ditentukan mengingat fakta bahwa ia sebelumnya membeli dari bisnis ini.

Mencari tahu siapa pelanggan baru dan juga pelanggan yang hilang. Dimana memiliki fleksibilitas untuk memilih periode (yang menentukan apakah pelanggan hilang). Tabel yang dibutuhkan: AdventureWorksDW; FactInternetSales, DimDate, DimCustomer, dan DimProduct.

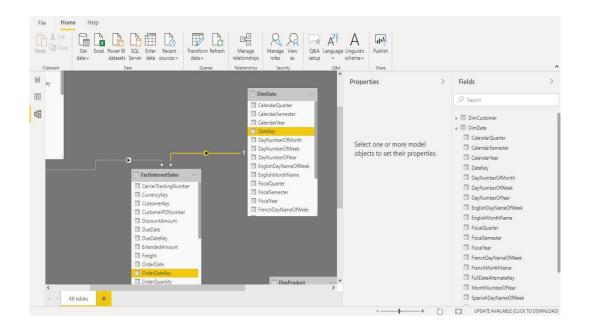
Membuat Tabel Period

Tabel Period diginakan sebagai slicer untuk menentuken period.

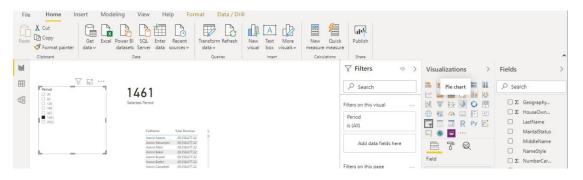
	Period	*
1	30	
	60	
	120	
	180	
	365	
	1461	
7	2922	
k		

Model

Data dari database SQL Server AdventureWorksDW. Tabel yang dibutuhkan untuk model ini adalah: FactInternetSales, DimDate, DimCustomer, dan DimProduct.Relasi hubungan antara DimDate dan FactInternetSales hanya satu hubungan aktif berdasarkan OrderDateKey.



Period Slicer



Metode

Menghitung total pendapatan dari setiap pelanggan terlebih dahulu. Ini adalah total pendapatan terlepas dari periode. Berarti jumlah SalesAmount untuk semua yang dibeli pelanggan ini sepanjang waktu (Total Pendapatan). Kemudian membuat ukuran lain untuk menghitung jumlah SalesAmount hanya untuk periode yang dipilih (dalam Hari), atau bisa dikatakan sebagai Pendapatan Periode Terakhir.

Lost Customer: Pelanggan yang Total Pendapatannya lebih besar dari nol, tetapi Pendapatan Periode Terakhir mereka tidak.

New Customer : Pelanggan yang Total Pendapatannya sama dengan Pendapatan Periode Terakhirnya, dan lebih besar dari nol.

Nilai Terpilih oleh slicer: Periode Terpilih

"Selected Period = IF(COUNTROWS(Period)=1,

MAX(Period[Period]),

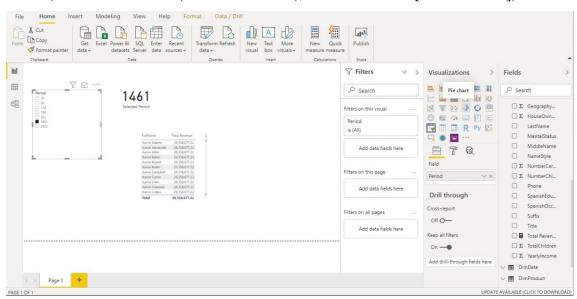
BLANK())"



Total Revenue

"Total Revenue =

 $SUMX(RELATEDTABLE(FactInternetSales), FactInternetSales[SalesAmount]) \ ``$



Total Revenue for the Selected Period in the Slicer

"Last Period Revenue = CALCULATE(

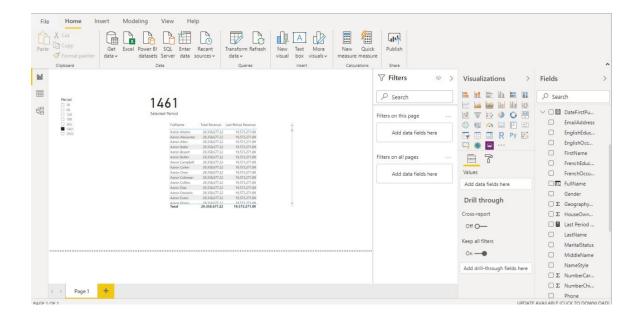
 $SUM(FactInternetSales[SalesAmount]), \, DATESBETWEEN($

DimDate[FullDateAlternateKey],

 $DATEADD(LASTDATE(DimDate[FullDateAlternateKey]), -1*[Selected \label{eq:lastpart}]{Particle} The property of the property of$

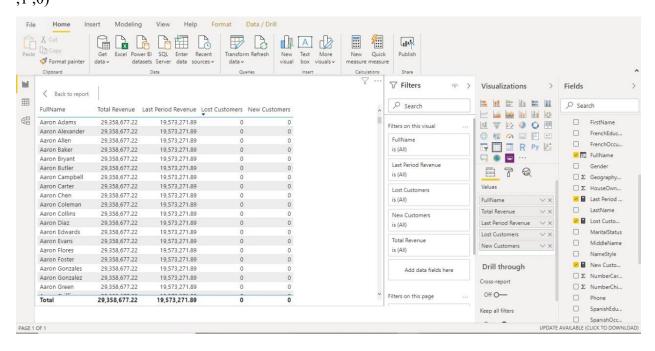
 $Period], DAY), \ LASTDATE (Dim Date [Full Date Alternate Key]) \\$

)) "



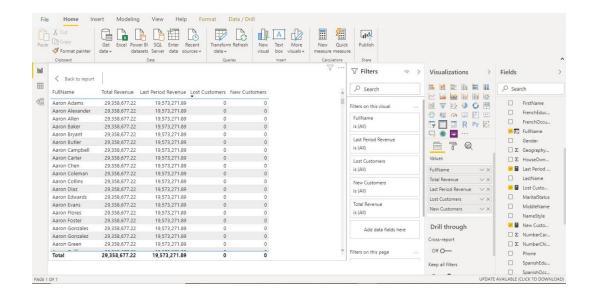
Lost Customer(s) for the Selected Period

"Lost Customers = IF([Total Revenue]>0 && [Last Period Revenue]<=0,1,0)"



New Customer(s) for the Selected Period

"New Customers = IF([Total Revenue]>0 && [Last Period Revenue]=[Total Revenue],1,0) "



Hasil akhir:

