

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К Т-СПОРТ КЛУБУ!



КАЧАЙСЯ, БОГАТЕЙ, ЗАРАБАТЫВАЙ!

- Кэшбэк до 10% в спорт-магазинах.
- Премьерный доход на малод.
- Баллы за Тренировки — подарок!
- Бюджетный — подарок!

ЗДОРОВЬЕ = ДЕНЬГИ

Ваши тренировки — ваш доход!



КАРТА "Т-СПОРТ" ТИНЬКОФФ



Кэшбэк до 10% **1.000** стартовых баллов

Of — палла кату ми акениррех*

ВКЛАД "Т-ФИТНЕС" ТИНЬКОФФ



> 1.000 баллов за тренировки **Доход до 8,5%** на остаток за тренировки*

НАЧНИ ПУТЬ К ФОРМЕ — ПРОЩЕ ПРОСТОГО!



- Оформи карту и вкла
- Ставь цели и тренируйся
- Делай покупки и заряжайся

ДВИЖЕНИЕ — ВЫГОДНО!



ИНВЕСТИРУЙ В СЕБЯ!



КАЧАЙСЯ — БОГАТЕЙ — ПОБЕЖДАЙ!

Концепция экосистемы здорового образа жизни:

«Т-Спорт Клуб» (Лучшая спортивная «соцсеть России!»)

ЧАСТЬ I: СТРУКТУРНЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН

1. Видение

Создание уникальной финансово-спортивной экосистемы, где здоровый образ жизни напрямую увеличивает финансовое благополучие клиента, а банк становится не просто сервисом, а мотивационным партнером.

2. Основные продукты и взаимосвязи

Продукт 1: Кобрендинговая карта «Т-Спорт»

- **Тип:** Дебетовая или кредитная карта с платным обслуживанием (от 199 руб./мес.) или бесплатная при выполнении условий.
- **Ядро:** Доступ к экосистеме скидок и мотивационных программ.
- **Условия для возврата абонплаты/премии:** Выполнение ежемесячных целей в приложении (например, 12 тренировок, соблюдение плана питания 20 дней).

Продукт 2: Мотивационный вклад «Т-Фитнес»

- **Суть:** Накопительный счет с базовой ставкой. Клиент ставит SMART-цель в приложении «Т-Спорт» (похудеть на X кг, пробежать Y км).
- **Механика:** При еженедельном/ежемесячном подтверждении прогресса (чекины, данные с умных устройств) ставка по вкладу повышается на премиальные проценты.
- **Выгода:** Финансовая мотивация + дисциплина.

Продукт 3: Мобильное приложение «Т-Спорт» (Бесплатное)

- **Функции:**
 - **Планировщик:** Ставь цели (спортивные, финансовые).
 - **Контроль питания.**
 - **Блоги**
 - **Соцсеть (Мы станем новым русским инстаграмом)**
 - **Трекер:** Отслеживай активность, питание, прогресс.
 - **Каталог:** Доступ к платным/бесплатным программам тренировок, видеоурокам, статьям.
 - **Магазин:** Используй баллы (начисляются за активность) для покупки премиум-контента, скидок у партнеров.
 - **Клуб:** Доступ к льготам по карте «Т-Спорт».

3. Мотивационная матрица (Как все работает вместе)

Действие клиента	Вознаграждение в приложении	Финансовая выгода	Доступ к партнерам
Оформляет карту «Т-Спорт»	+ 1000 стартовых баллов , доступ к «закрытым» программам	Кэшбэк до 10% в спортивных магазинах-партнерах,	Скидки на Strava, MyFitnessPal, спортканалы

Действие клиента	Вознаграждение в приложении	Финансовая выгода	Доступ к партнерам
		возврат абонплаты	
Открывает вклад «Т-Фитнес»	Персональный план от AI-коуча, премиум-статьи	Повышенная ставка за выполнение чекинов	—
Выполняет 12 тренировок в месяц	+ 500 баллов , новый уровень в геймификации	Возврат платы за карту или скидка на страховку	1 бесплатное посещение зала/бассейна у партнера
Тратит по карте >30K руб./мес.	Разблокировка мастер-классов от звезд	—	«Безлимит» на групповые занятия у партнеров

4. Этапы реализации (Roadmap)

1. **MVP (Квартал 1):** Запуск карты «Т-Спорт» с базовым кэшбэком и партнерами (магазины). Запуск простой версии приложения с трекером и статьями.
2. **Эволюция (Квартал 2-3):** Подключение мотивационного вклада «Т-Фитнес». Интеграция с API фитнес-браслетов для автоматического чекина.
3. **Масштабирование (Квартал 4):** Запуск полноценной партнерской сети (залы, бассейны, студии), внедрение AI-коуча.

5. KPI и Окупаемость

- **Основные:** Количество оформленных карт, средний доход на карту (ARPC), объем привлеченных вкладов «Т-Фитнес».
- **Лояльность:** NPS держателей карты, Retention Rate в приложении.
- **Партнеры:** Комиссия от направленного трафика.
- **Окупаемость:** За счет комиссий от партнеров, роста оборотов по картам, увеличения доли клиентского кошелька (вклады).

ЧАСТЬ II: ПРЕЗЕНТАЦИОННАЯ ТЕКСТОВКА

(Слайд 1: Заставка)

Клиент Т-Банка сегодня: Он платит за карту, за фитнес-клуб, за подписку на спортканал, за мотивационную книгу. Он ищет цель и откладывает «на понедельник». Он разобщен.

(Слайд 2: Боль)

Проблема не в деньгах. Проблема – в связи. Между желанием и действием. Между инвестицией в здоровье и финансовой выгодой. Между сегодняшним «надо бы» и завтрашним результатом.

(Слайд 3: Прорыв)

А что если первое ведет ко второму? Что если ваш бег повышает ставку по вкладу? Что если посещение зала возвращает плату за карту? Что если банк – не просто кошелек, а ваш главный тренер и мотиватор?

(Слайд 4: Представляем экосистему «Т-Спорт Клуб»)

Это не карта. Это членство в клубе, где ваша дисциплина конвертируется в премию.

- **Ваша карта «Т-Спорт»:** Ключ от мира, где кэшбэк ждет у спортивных касс. А ваш ежемесячный вызов себе возвращает ее стоимость.
- **Ваш вклад «Т-Фитнес»:** Счет, где процентная ставка растет не от суммы, а от вашей регулярности. Выполняйте план – получайте повышенный доход.
- **Ваше приложение «Т-Спорт»:** Цифровой тренер, психолог и гид. Ставьте цель. Получайте план. Чекиньте прогресс. И пусть баллы за пробежку откроют вам эксклюзивный мастер-класс.

(Слайд 5: Как это работает в жизни)

Сценарий «Алексей, 30 лет, хочет похудеть»:

1. **Понедельник:** Оформляет карту «Т-Спорт» и вклад. Ставит в приложении цель: «-5 кг за 3 месяца».
 2. **Среда:** Покупает кроссовки у партнера. **Получает 10% кэшбэк на карту.**
 3. **Суббота:** Отмечает в приложении 3-ю выполненную тренировку за неделю. **AI хвалит его. Ставка по вкладу повышается.**
 4. **Конец месяца:** Выполнил 12 тренировок. **Абонплата за карту возвращена. От партнера пришел промокод на бесплатное посещение бассейна.**
- Итог:** Алексей здоровее, лояльнее и богаче.

(Слайд 6: Для банка — это рычаг)

Мы монетизируем не комиссию, а **поведение**. Мы привлекаем не просто клиентов, а **адептов здорового образа жизни с высоким LTV**.

- **Рост оборотов** по картам в высокомаржинальных категориях.
- **Приток «теплых» долгосрочных вкладов.**
- **Новая статья дохода** — комиссия от партнерской сети.
- **Главное:** Не имеющий аналогов **NPS и эмоциональная связь** с клиентом.

(Слайд 7: Призыв к действию)

Мы не просто выпускаем продукт. Мы запускаем движение.

Движение, где банк и клиент — одна команда. Год к году, цель к цели, рубль к рублю.

Инвестируйте в «Т-Спорт Клуб». Инвестируйте в лояльность нового поколения.