

■ 全球区块链智能社交生态

比特讯基金会

WWW.BITMESSAGE.PRO

1	项目	背景	1
	1.1	市场现状	1
2	市场	扬痛点与解决方案	2
_		实现社交生态一站式解决方案	2
		完成更加人性化的智能用户体验	2
		建设全面的资产管理平台	3
			3
		满足中国人的使用习惯	
		实现社交环境下数字资产的流通	3
	2.7	从根本上解决激励问题	4
3	产品	品功能介绍	4
	3.1	版本 1.0 功能介绍	4
	3.1.	1 全球性的即时通讯功能	4
	3.1.	2 实时更新数字资产资讯行情信息	5
	3.1.	3 主流货币交易兑换功能	6
	3.1.	4 强大的智能机器人系统	6
	3.1.	5 多功能数字货币钱包,基于社交的区块链金融落地	7
	3.2	版本 2.0 功能介绍	7
		1 综合的数字资产管理平台	7
	3.2.	2 整合主流社交平台功能	7
		3 社群数字货币空投	7
		4 大咖动态展示与打赏	8
		5 网页红包	8
		6 比特讯公众号	8
		7 基于 H5 的外链功能	8
			9
		版本 3.0 功能介绍	9
		1 点对点 OTC 场外交易	
	პ.პ.	2 线下活动展示	9

3.3.3 沉浸式区块链社交游戏模块	9
3.4 版本 4.0 功能介绍	9
3.4.1 生态的完美开放	9
4 发展路线	10
5 核心团队	11
6 生态投资人	11
7 我们的优势	11
7.1 优秀的资源整合能力	11
7.2 卓越的技术研发能力	11
7.3 全方位的市场运营能力	11
8 Token 发行方案	11
8.1 Token 发售计划	12
8.1.1 基石轮发售计划	12
8.1.2 私募 A 轮发售计划	12
8.1.3 私募 B 轮发售计划	13
8.2 MSG 代币用途	13
8.2.1 代币用途	13
8.2.2 激励机制	14
8.3 解禁计划	14
8.4 资金运用	15
9 风险提示不免责申明	15

区块链是当今最前沿的技术之一。同时,它又是一种社会思潮,预示着人类社会转型,更迭的新时代的到来。区块链的技术基础是分布式网络架构,正是因为分布式网络技术弱中心、去中心所以共享、共识、共担的组织架构、商业架构才有可能有效地建立起来。现在区块链技术已经发生了数次更迭,从一代的比特币区块链网络,到结合智能合约形成可编程网络的二代以太坊网络,至如今,区块链技术已经朝着智能化,高并发,百万级TPS的目标前进着。区块链技术的发明标志着互联网技术在过去的二十多年内帮助人们更高效地传输信息之后,可以不借助第三方信任背书开始帮助人们实现价值互联。

区块链技术的核心价值在于其实现了不可篡改、安全可靠的分布式账本。使用区块链账本的多个参与者无需额外的第三方担保机构即可构成多方交易的信任基础,进而实现低成本的信息交换和处理系统,实现数字价值的高效流通。

1.1 市场现状

据新财经统计数据显示,在2015年全球社交网络用户达22亿人,预计在2019年底将达到27.2亿人,其中FaceBook月活跃用户已达到15亿。而在中国,2017年便已经覆盖了7.5亿用户的规模,在互联网用户的渗透率已经高达77%,在两年前微信渗透率达69.1%、QQ渗透率达75.8%。而随着移动互联网的全面普及和新一代用户的快速成长,社交网络市场和社交软件用户的规模仍将保持高速增长。

加密数字货币是区块链上的一个重要应用。顾名思义,加密数字货币采用密码学技术。密码学提供一个将加密货币体系规则编码到系统本身的机制,人们不但可以利用密码学防止对系统的干扰,避免产生混淆,也能用其将新货币单位创造到协议中。在过去的几年时间里,加密货币已经呈指数倍增长。比特币是最为著名的新型加密货币,人们对它的潜力一直保持着兴奋。瑞波币因其高效性在全球跨境支付体系中已经取得举足轻重的作用。已经有多个国家的银行开始用瑞波币作为跨境支付手段。同样的例子还有越来越多的人用狗狗币作为打赏,在网络上对自己喜欢的内容制造者进行激励。这么多的案例让我们有理由相信,在不久的将来数字货币在我们身边会应用得越来越频繁。

2.1 实现社交生态一站式解决方案

智能手机的出现,让APP数量呈现爆发式的增长。基本上所有人的手机上都装了各种类型的应用,社交类, 资讯类,娱乐类等等。这其实对用户造成了一个很大的负担,用户在社交的时候,不能兼顾资讯等功能, 只能来回得进行应用切换。

比特讯做为一款全球智能社交生态平台,集数字资产资讯,即时社交,OTC场外交易,社区等功能为一体。 实现社交环境下的多种应用,实现社交生态下一站式解决方案。

2.2 完成更加人性化的智能用户体验

传统的数字资产行情资讯软件都是把信息大批量的呈现在用户面前,用户对于爆炸式的信息输入往往感到疲倦,甚至会不知所措。同时纷杂的信息输入让用户缺乏安全感。

比特讯结合人工智能技术,创新性地开发了智能机器人系统"小讯"。"小讯"作为AI聊天机器人,在帮助用户度过孤独的同时,也成为用户的贴心小助手,让用户在人性化的交流体验中实现自己的需求。

2.3 建设全面的资产管理平台

据不完全统计,目前市场上已有近1500种数字货币,如比特币、以太坊、莱特币、瑞波币等等。由于不同种数字货币所对应的公链不同,导致一个投资者如果拥有多种数字资产货币就不得不去申请对应的数字钱包,这就需要下载多个对应的钱包应用。

比特讯本身集成了数字钱包功能,为用户实现全面的数字资产管理。目前比特讯钱包已经实现了近1000种数字货币的管理。在接下来的迭代产品中,将会为用户实现全面的数字资产管理平台,进而实现全币种覆盖。

2.4 满足中国人的使用习惯

现如今,整个数字资产粉丝群基本都建立在电报群中。首先,这是一款国外的产品,用户要付出很大的翻墙成本,特别对于计算机小白用户群体,这几乎是难以逾越的障碍。其次,电报这款产品是针对国外用户设计的,没有考虑到中国用户已经形成的用户习惯,给中国用户带来很高的学习成本。

比特讯作为原汁原味的中国产品,在产品设计初期就借鉴了国内互联网巨头的产品,在用户习惯上完全契合中国用户,大大减轻用户使用负担,带来极致的体验。

2.5 实现社交环境下数字资产的流通

全球数字资产目前已经有近万亿美金的市场体量,数字货币在人们的日常生活中开始扮演越来越重要的作用。传统的数字资产钱包仅扮演了基本的数字资产管理和流通的作用,没有深入考虑到用户的场景需求。比如社交场景下的红包功能。

比特讯作为全球智能社交生态平台,集成了全币种的数字资产钱包,实现用户在多种社交场景下的转账功能,比如:用户的即时交易需求,红包功能等等。

2.6 从根本上解决激励问题

虽然内容创造者们为众多社交网络创造了巨大的流量与丰厚的利润,但是内容创造者们对于他们所创造的 内容既不拥有完整的控制权,也不能享受到充分的收益权。这使得优质原创内容生产者难以保持足够的创 作动力。为了防止劣币驱逐良币,市场急需一套鼓励优秀内容制造者的激励机制。

区块链技术能从根本上解决激励问题,让优质内容生产者获得合理的回报,通过正向激励,优质内容生产者会获得丰厚的回报,促使内容越来越优质。而低劣内容生产因为得不到激励,丧失创作的动力,自然淘汰。

比特讯的愿景是结合区块链技术,打造一个全球智能化社交生态平台。在数字资产全球化的趋势中,为整个区块链行业乃至全人类贡献一份力量,让社交生态中参与内容生产,内容传播,内容筛选的用户获取每一个正向行为的激励。

比特讯立志于服务全球亿量级用户进行区块链世界的无国界交流,非常方便的管理自己的数字资产。

3.1 版本1.0功能介绍

3.1.1 全球性的即时通讯功能

在比特讯智能社交生态中,不限制国家和地区,用户都可以在比特讯平台上进行注册和交流。用户可基于手机联系人等好友关系或群聊等形式进行通讯,满足用户间不同的即时通讯需求。比特讯支持包括文字、图片、表情、语音、文件,以及免费语音,视频等多种形式的通讯。实现用户快捷方便的交流。

3.1.2 实时更新数字资产资讯行情信息

比特讯内置强大的搜索功能,对全网主流数字资产信息和行情资讯进行全面抓取,并实时同步到比特讯功能中,方便有需求的用户在第一时间获取想要的资讯内容。基本实现全网覆盖,将会达到3285个主流币种实时行情数据大全以及超过290个交易所的实时信息。

同时与主流区块链媒体合作,以图文形式简明扼要地整合诸多平台的快讯与资讯,通过后台审核机制,实现客观地推送给所有用户。

3.1.3 主流货币交易兑换功能

支持包括USDT、BTC、ETH等各大主流货币的交易价格转换

3.1.4 强大的智能机器人系统

☑ 行情机器人:衣食住行全天候全方面互动交流,支持超过5000种全球主流数字货币实时行情播报,仅需输入相应的币种简称,秒回该币种最新价格、跌幅、交易量等详尽信息;全网实时资讯获取

▶ 交易机器人: 机器人本身实现交易平台功能,仅需输入B+币种简称(buy)或S+币种简称(sell)等简单命令,便能实现货币快捷交易,真正使交易便捷化,贴心服务币圈小白

▶ ▶ 快讯机器人:交互式快讯小助手,利用IM底层技术,及时主动推送重大新闻及动态;用户自由选择快讯来源;免打扰功能设置,自主掌握快讯接收时间

☑ 高级定制机器人:根据个人或团队需求自主定制功能机器人,充分实现功能的多样化

3.1.5 多功能数字货币钱包,基于社交的区块链金融落地

- ✔ 比特购数字钱包提供技术,快速引入比特购数字钱包模块,完美对接比特购钱包上的优秀币种
- ▶ 定美兼容基于比特讯数字资产的红包功能:发放者可在点对点、点对群的聊天中发放数字货币红包,未来将支持包括比特币莱特币等多种主流币种红包功能,用户可自由选择币种及其货币数量,涵盖普通红包及拼手气红包
- ▼支持数字货币点对点转账功能,短时间内实现跨国资产转账。转账过程启用短信、谷歌等验证方式,充分保障用户的资产安全。

3.2版本2.0功能介绍

3.2.1 综合的数字资产管理平台

- ■超过一百种主流数字货币的支持,后台快速配置相应币种
- ☑支持各币种的红包转账功能
- ◢添加总资产预览,用户快速了解所有数字货币的资产

3.2.2 整合主流社交平台功能

- ✓支持直接转发微信、QQ、微博等其它社交软件的朋友圈功能
- ☑️微信、QQ、微博直接账号一键登录

3.2.3 社群数字货币空投

- ▶ 为项目方组建需要空投人员的社群,对相应社群进行精准空投
- ☑针对全网进行空投

3.2.4 大咖动态展示与打赏

完美融合微信朋友圈、微博广播、知识星球模式,赋予行业大咖特权,向所有用户广播自己发布的内容, 拉近大咖与普通人的距离。其间加入基于社交的token经济,普通用户可以通过点赞为大咖打赏token。

3.2.5 网页红包

在比特讯生成红包,用户通过转发朋友圈、抖音等社交平台分享红包,通过比特讯领取相应的币种,实现吸粉功能。

3.2.6 比特讯公众号

在比特讯生态体系中,媒体,个人与项目方均可开通自己的公众号,每天不定时发布自己的资讯与快讯。

3.2.7 基于H5的外链功能

▶ 型热门群组: 社区排名竞赛,将所有群落按照行业的从属进行分类,根据群的活跃度等综合指数进行排名,前十名进入榜单,新进用户可以根据榜单选择自己想要进的群组,以此激励社群成员间的互动

☑ 项目周报:为项目方设计,项目方发布项目实时进展情况,便于投资人和用户零距离接触项目方

☑ 区块链一百问:以H5方式接入火币区块链一百问教学模块

3.3版本3.0功能介绍

3.3.1 点对点OTC场外交易

以社交的模式进行点对点场外交易,用户可以自主选择与人或机器交易

☑用户与机器交易:机器人充当交易员,提供全程UI和菜单功能,用户可通过点对点按钮方式完成交易,机器人与用户形成交易关系,跟各大交易所实现差价对冲。用户可以租赁场外机器人,参与OTC场外交易模式

☑用户与用户交易:通过红包等社交形式,聊天即生意,让场外交易不再困难,不再冰冷。

3.3.2 线下活动展示

为区块链线下活动、各类会议、节目提供展示平台,并直接提供快速购票链接,用户可使用数字货币进行支付。

3.3.3 沉浸式区块链社交模块

基于区块链社交游戏竞赛,触发好友间的PK模式。以挖矿游戏为例,平台基于推广人数、活跃度、社群贡献综合统计得出一个算力,实现相应token的奖励。后期将直接接入底层区块链游戏开发和分发,共享用户,真正实现区块链游戏落地。

3.4版本4.0功能介绍

3.4.1生态的完美开放

■第三方服务:将我们的市圈、链圈所有的第三方模块和服务分类,通过H5方式完美接入。在机器人、第三方应用市场接口、资产管理、区块链红包等方面全方位开放比特讯的开发者平台。以智能机器人为例,比特讯单独为所有开发者开放机器人的API接口,开发者可在很短的时间内,开发属于自己的机器人。不管是初级开发者还是深度开发者,都可实现有效利用。

☑ 比特讯公链:完美结合比特讯IM社交生态,用社交方案解决行业服务需求,用区块链社交的概念助推区块链技术落地。任何人实名认证后可发行基于公链的token,token完美支持比特讯生态及所有功能。

4

发展路线 鲲鹏计划/水浒108计划

- 2017. Q3 比特讯项目立项, 前期调研;
- **2018**. **Q1** 比特讯APP内测版本上线;
- **2018. Q2** 比特讯1.0版正式上线,实现全球性即时通讯与数字资产资讯行情信息展示功能,支持主流数字资产兑换支付功能,上线强大的智能机器人系统;
- **2018**. **Q3** 比特讯2.0版发布,新增比特讯公众号;朋友圈实时动态展示与打赏功能;点对点和点对群数字资产红包与支付功能;
- **2019**. **Q1** 比特讯3.0版公布,完善智能社交机器人系统,上线强大的实时人机语音交互功能,新增沉浸式区块链社交游戏应用。
- **2019**. **Q2** 上线基于比特讯的开发者平台,为比特讯生态的开发者以及合作方逐步开放第三方 SDK解决方案并进行比特讯公链开发测试。
- **2019**. **Q4** 比特讯4.0版发布,比特讯公链正式上线,实现个人一站式可视化的数字资产发行,并完美接入比特讯生态所有功能。



创始人 李明

2011年中国首批比特币矿业从业者,首创比特币矿机实时远程控制技术;

2013年创立BITGO比特购,中国前三的比特币行情网站;

2015年首创区块链智能社交机器人,已为上千万区块链行业用户群体提供行情播报,智能客服服务; 2016年创办比特购多币种钱包,支持逾千种区块链数字资产的存储,拥有近百万忠实用户。

2018年创建行业首款智能社交应用软件比特讯,集合AI智能机器人,区块链行业大数据,多币种钱包解决方案等功能,上线首周突破10万注册用户。



首席技术官 任善文

比特讯联合创始人兼CTO,中国最早一批的优秀C语言程序员之一,运营过一家集网络信息技术产品开发与销售、电子商务应用为一体的综合性信息技术公司,擅长各类底层数据的研究。

2015年带领技术团队编译WECHAT底层通讯协议并为比特讯微信机器人提供了底层技术支持,2016年再接再厉构思出比特讯智能机器人的整体框架并落地应用,为比特讯的智能AI机器人的应用提供了坚实的基础!

现主要负责比特讯基于区块链行业的大数据整合和比特讯智能机器人的具体应用开发



首席运营官 张炬锋

英国University of Hertfordshire 市场营销学硕士,比特讯项目联合发起人。

多年市场营运经验,曾创办以"恋爱导航"为主旨的垂直社交产品幸福汇,深度服务处于单身、热恋、失恋、复合、失恋等恋爱各阶段的情侣的各项需求。线上以APP为流量入口,引导到线下组织各种场景的深度互动和体验式消费。

金戋私董会创始人,基于电影媒体行业多年从业经验,专注文化传媒领域的深度投融资服务平台,以媒体运作为杠杆,整合项目资源及资金需求,完成孵化流程,以圈层社交营运模式做深度投融资服务。现主要负责比特讯产品的营运与市场营销工作。



首席AI科学家 金罗杰

美国电子工程和计算机双硕士,多年人工智能多重复语义精准识别研究经验,历任美国甲骨文(Oracle),ebay高级工程师。

2002年起为国防科工委,杭州市政府,上海世博会,电信移动联通,大众集团,光大银行等单位运行过几十个大型人工智能项目成功案例。

入选杭州海外高层次人才引进计划,主导项目曾两次次获国家科技部立项支持,获得多项专利授权。



易理华 了得资本创始人



陈伟星 泛城资本董事长



曾林钏 比莱资本创始人



陈强 哈鲁资本创始合伙人



初夏虎 元界CEO



应正 100VC创始人



丁阳 万点资本创始合伙人



潘国立 币趋势创始人



李文浩 金牛会创始人

8.1 优秀的资源整合能力

比特讯创始人李明是最早的比特币信仰者之一,比特讯团队在整个区块链行业有着众多的合作伙伴,包括 但不限于数字货币交易所,区块链垂直媒体,优秀的区块链项目团队,创投机构等,这为比特讯在全行业 发展业务打下了夯实的基础。

8.2 卓越的技术研发能力

比特讯团队成员都是一群技术极客,研究区块链技术已有多年,有着深厚的技术沉淀。团队深厚的技术研发能力,保证了产品本身能够不断的迭代与更新,实现最新技术和最新创意产品化。

8.3 全方位的市场运营能力

比特讯作为全球区块链智能社交平台,已经获得了几十万用户的支持。优秀的运营团队将会在国内外不间断的进行路演活动。团队将会对市场现有的产品继续进行差异化开发与针对性的市场策略。

比特讯(BitMessage)将发行总量恒定为1000亿枚的Token,英文简称"MSG",中文简称"讯币", 具体发行方式如下:

对象	比例	数量	说明
基石投资人	5%	50亿	面向项目早期支持者发行
私募A轮	10%	100亿	面向特定合格投资者发行
私募B轮	15%	150亿	面向特定合格投资者发行
社区激励	15%	150亿	此部分将用于维持社区的运营与推广
生态建设	10%	100亿	建设比特讯智能社交生态
创始团队	20%	200亿	创始团队持有,分四年解禁。
基金会	25%	250亿	基金会运维

8.1 Token置换计划

8.1.1基石轮置换计划

1ETH置换量	800,000MSG
置换总量	50亿MSG
占总发行量比例	5%
募集规模	6250ETH
锁仓机制	锁仓三个月后开始释放,首次释放20% ,后分 8个月按 10% 等比例释放

8.1.2私募A轮置换计划

1ETH置换量	500,000MSG
置换总量	100{ZMSG
占总发行量比例	10%
募集规模	20000ETH
锁仓机制	锁仓三个月后开始释放,首次释放20% ,后分 8个月按 10% 等比例释放

8.1.3私募B轮置换计划

时间	基金会根据项目发展需要时启动
1ETH <u>置</u> 换量	按届时情况定
置换总量	150{ZMSG
占总发行量比例	15%
募集规模	按届时情况定
锁仓机制	按届时情况定

8.2 MSG代币用途

8.2.1代币用途

MSG是服务于比特讯(BitMessage)生态内的燃料通证(Utility Token),其核心用途是激励和帮助整个比特讯生态的发展,例如:

支付比特讯 (BitMessage) 提供的相关服务的使用费或 Gas Fee。

社区特定事项或活动的投票(如选举、IAO 投票、成立分支社区等)。

用于促进生态内部各组成部分的协同和利益共享。

8.2.2 激励机制

MSG的激励机制所涉及的对象和行为主要为以下几类:

对比特讯(BitMessage)使用者的激励,例如:定制比特讯(BitMessage)智能机器人; 在比特讯(BitMessage)上进行交易等。

对社区贡献者的激励,例如:社区志愿者;社区服务人员;社区合作伙伴;社区KOL等。

对社区开发者提供者的激励,例如:对技术开发人员和代码贡献者的奖励。对生态内各组成部分的激励,

例如:对API使用者和第三方技术服务商提供的奖励等。

8.3解禁计划

创始团队持有的代币将锁定两年,并于四年内逐步释放。

初始锁定两年
两年后解禁: 30%(60亿)
三年后解禁: 35%(70亿)
四年后解禁: 35% (70亿)

8.4资金运用

比特讯团队对资产的使用主要包括技术开发,商业拓展,日常运营等。比特讯资产的使用原则是: 统筹安排,综合管理,精打细算,量入为出。

用途	比例	说明
技术研发	40%	此部分资金将用于平台系统的开发与运维,包括全网系统与 去中心化交易系统的开发,以及相应开发及专业人员的招募, 专家聘请等。
市场推广	30%	此部分资金将用于组建坐落专业的市场运营与公关宣传团队, 致力于早期社区建设,加大品牌宣传与推广,与各项目团队, 资源方开展多方面合作。
日常运营	15%	此部分资金将用于平台系统正式上线后的日常后勤维护,团队成员办公场所租用,合规法务咨询,财务审计方面的支出。
备用金	15%	此部分资金将用于突发情况的的应急处理以及其他事物的额外支出。

该文档只用于传达信息之用途,并不构成买卖比特讯股份或证券的相关意见。任何类似的提议或征价将在一个可信任的条款下并在可应用的证券法和其它相关法律允许下进行,以上信息或分析不构成投资决策,或具体建议。

本文档不构成任何关于证券形式的投资建议,投资意向或教唆投资。本文档不组成也不理解为提供任何买卖行为,或任何邀请买卖任何形式证券的行为,也不是任何形式上的合约或者承诺。比特讯明确表示相关意向用户明确了解比特讯的风险,投资者一旦参与投资即表示了解并接受该项目风险并愿意个人承担一切相应结果或后果。比特讯明确表示不承担任何参与市市项目造成的直接或间接的损失,包括:

·因为用户交易操作带来的经济损失

·由个人理解产生的任何错误、疏忽或者不准确信息;

·个人交易各类区块链资产带来的损失及由此导致的任何行为。

比特讯代币(MSG)不是一种投资。我们无法保证比特讯代币一定会增值,在某种情况下也有价值下降的可能,没有正确使用比特讯代币(MSG)的人有可能失去使用相应的权利,甚至会可能失去他们的代币。比特讯代币(MSG)不是一种所有权或控制权。控制比特讯代币(MSG)并不代表对比特讯应用的所有权,(MSG)并不授予任何个人任何参与、控制,或任何关于比特讯及比特讯应用决策的权利。