



前田翔太 様

システム導入提案

宇野航平 : UK Technology

■ 導入前 / 導入後 比較

項目	導入前	導入後
予約管理	電話・LINE・口頭対応	システムによる一元管理
入退館管理	目視・紙・口頭確認	QRチェックインによる自動管理
会員情報管理	紙・Excel・個人管理	システムで一元管理
売上把握	手計算・感覚ベース	自動集計・可視化
トレーナー管理	属人的なスケジュール管理	システムで統一管理
事務作業	日々の手作業が多い	作業時間を大幅削減

■ LTVモデルイメージ

- ・システム利用料：月額500円（任意）

【売上イメージ】

- ・30名利用：月1,5万円 → 年18万円
- ・50名利用：月2,5万円 → 年30万円
- ・100名利用：月5,0万円 → 年60万円

※システム維持費＋利益になる

■ 運用代行内容

- ・サーバー・データベースの稼働監視
- ・ストレージ容量・リソース使用の確認
- ・SSL証明書の有効期限管理
- ・インフラ起因の障害一次対応
- ・定期バックアップの実行・復元対応
- ・セキュリティ上の重大リスクの対応

■ 導入費用

① 標準プラン

初期費用（買取）	100,000円（税込）
インフラ・システム維持費	約10,000円（税込）
運用・保守（任意）	5,000円（税込）／月
主な機能	<div>【会員向け機能】</div> <ul style="list-style-type: none">・ 入会・会員登録・ ログイン・ マイページ（ダッシュボード）・ デジタル会員証（QRコード）・ 予約・ 予約履歴・キャンセル・ ショップ（商品閲覧）・ イベント（一覧・参加申込）・ プロフィール確認 <div>【管理者向け機能】</div> <ul style="list-style-type: none">・ ダッシュボード・ 会員管理・ 予約管理・ QRチェックイン（入退館管理）・ トレーナー管理・ プラン管理・ 商品管理・在庫管理・ イベント管理

② 拡張プラン

追加開発費用	20,000円～70,000円（税込）
追加内容	LINE通知連携／売上・利用分析／会員データ可視化／CSV出力／ETC...

③ FC対応プラン（本部管理）

追加開発費用	20,000円～100,000円（税込）
運用・保守（任意）	1店舗あたり 5,000円（税込）
月額内容	インフラ・システム維持費
主な機能	本部管理／店舗別管理／全体売上・稼働管理／ETC...

※月額費用はインフラ・システム維持に必要な最低限の費用です

■導入までのステップ

01

Step1 | ご契約・プラン確定

導入プラン(①標準／②拡張／③FC)の確定
初期費用・スケジュールの最終確認

02

Step2 | 初期設定・環境構築

会員プラン・トレーナー登録
管理画面の初期設定
動作確認・テスト

03

Step3 | 運用開始

システム本番反映
実運用スタート
必要に応じて運用調整

04

導入目安期間

最短:1～2週間程度

※導入内容・カスタマイズ範囲により変動します

ご検討にあたって

- 本資料はシステム買取前提のご提案です
- 月額費用はインフラ・システム維持費のみとなります
- 機能追加・修正は別途ご相談のうえ対応可能です
- ※現在の運営方法を大きく変えることなく、段階的にシステム化を進めることが可能です。