



前田翔太 様

システム導入提案

宇野航平 : UK Technology

■ 導入前 / 導入後 比較

| 項目 | 導入前 | 導入後 |
|---------|--------------|-----------------|
| 予約管理 | 電話・LINE・口頭対応 | システムによる一元管理 |
| 入退館管理 | 目視・紙・口頭確認 | QRチェックインによる自動管理 |
| 会員情報管理 | 紙・Excel・個人管理 | システムで一元管理 |
| 売上把握 | 手計算・感覚ベース | 自動集計・可視化 |
| トレーナー管理 | 属人的なスケジュール管理 | システムで統一管理 |
| 事務作業 | 日々の手作業が多い | 作業時間を大幅削減 |

■ LTVモデルイメージ

- ・システム利用料:月額500円(任意)

【売上イメージ】

- ・30名利用:月1,5万円 → 年18万円
- ・50名利用:月2,5万円 → 年30万円
- ・100名利用:月5,0万円 → 年60万円

※システム維持費+利益になる

■運用代行内容

- ・サーバー・データベースの稼働監視
- ・ストレージ容量・リソース使用の確認
- ・SSL証明書の有効期限管理
- ・インフラ起因の障害一次対応
- ・定期バックアップの実行・復元対応
- ・セキュリティ上の重大リスクの対応

■ 導入費用

① 標準プラン

| | |
|--------------|--|
| 初期費用（買取） | 100,000円（税込） |
| インフラ・システム維持費 | 約10,000円（税込） |
| 運用・保守（任意） | 5,000円（税込）／月 |
| 主な機能 | <p>【会員向け機能】</p> <ul style="list-style-type: none">・ 入会・会員登録・ ログイン・ マイページ(ダッシュボード)・ デジタル会員証(QRコード)・ 予約・ 予約履歴・キャンセル・ ショップ(商品閲覧)・ イベント(一覧・参加申込)・ プロフィール確認 <p>【管理者向け機能】</p> <ul style="list-style-type: none">・ ダッシュボード・ 会員管理・ 予約管理・ QRチェックイン(入退館管理)・ トレーナー管理・ プラン管理・ 商品管理・在庫管理・ イベント管理 |

② 拡張プラン

| | |
|--------|--|
| 追加開発費用 | 20,000円～70,000円（税込） |
| 追加内容 | LINE通知連携／売上・利用分析／会員データ可視化／CSV出力／ETC... |

③ FC対応プラン（本部管理）

| | |
|-----------|-----------------------------|
| 追加開発費用 | 20,000円～100,000円（税込） |
| 運用・保守（任意） | 1店舗あたり 5,000円（税込） |
| 月額内容 | インフラ・システム維持費 |
| 主な機能 | 本部管理／店舗別管理／全体売上・稼働管理／ETC... |

※月額費用はインフラ・システム維持に必要な最低限の費用です

■導入までのステップ

01

Step1 | ご契約・プラン確定

導入プラン(①標準／②拡張／③FC)の確定
初期費用・スケジュールの最終確認

02

Step2 | 初期設定・環境構築

会員プラン・トレーナー登録
管理画面の初期設定
動作確認・テスト

03

Step3 | 運用開始

システム本番反映
実運用スタート
必要に応じて運用調整

04

導入目安期間

最短:1~2週間程度

※導入内容・カスタマイズ範囲により変動します

ご検討にあたって

- ・本資料はシステム買取前提のご提案です
- ・月額費用はインフラ・システム維持費のみとなります
- ・機能追加・修正は別途ご相談のうえ対応可能です
- ・※現在の運営方法を大きく変えることなく、
段階的にシステム化を進めることができます。