



UoolÄTEX

犹拉缇奖金制度解析

泰国犹拉缇乳胶寝具有限公司

2019犹拉缇品牌代理奖金政策

序号	级别	个数	单价	门槛	保证金	招商金额标准	达到招商金额 所得奖金	补货奖励单价 (以23000位单位计算)	单月礼品 (24个月)	父母孝顺金 (回款)	年终奖励 (回款)	推荐时间
1	四星总裁	5000	230	1150000	5000	1150000	440000	¥ 8,800	500元/月	500元/月	3.00%	双月
2	三星总裁	2000	230	460000	5000	460000	152000	¥ 7,600	-	-	-	双月
3	二星总裁	700	230	161000	5000	161000	44800	¥ 6,400	-	-	-	单月
4	一星总裁	300	230	69000	5000	69000	15600	¥ 5,200	-	-	-	单月
5	总裁	100	230	23000	3000	23000	4000	¥ 4,000	-	-	-	单月
6	董事	40	260	10400	1000							
7	官方	10	300	3000	500							
8	团购	3	439	1317								
9	零售	1	468	468								

- 1、父母孝顺金及单月礼品发放周期为两年，如下级代理有同级，则相关福利给到下级
- 2、总裁级别以上补货需以 ¥ 11500 为单位，奖金为原奖金的一半
- 3、低级别代理招商高级别代理，同样升级到高级别代理，享受一半该级别奖金



1. 差价收益

序号	级别	个数	单价	门槛	补货奖励单价 (以23000位单位计算)
1	四星总裁	5000	230	1150000	¥ 8,800
2	三星总裁	2000	230	460000	¥ 7,600
3	二星总裁	700	230	161000	¥ 6,400
4	一星总裁	300	230	69000	¥ 5,200
5	总裁	100	230	23000	¥ 4,000
6	董事	40	260	10400	
7	官方	10	300	3000	
8	团购	3	439	1317	
9	零售	1	468	468	

零售差价:

官方赚取零售差价: $468\text{元/个} - 300\text{元/个} = 168\text{元/个} \times 10\text{个} = 1680\text{元}$

董事赚取零售差价: $468\text{元/个} - 260\text{元/个} = 208\text{元/个} \times 40\text{个} = 8320\text{元}$

总裁赚取零售差价:

$468\text{元/个} - 230\text{元/个} = 238\text{元/个} \times 100\text{个} = 23800\text{元}$ (第一次)

$468 - 190 = 278 \times 50 = 13900$ (第二次补货11500元50个)

(实际进价 $11500 - 2000 = 9500$ $9500 \div 50 = 190\text{元}$)

$468 - 190 = 278 \times 100 = 27800\text{元}$ (第二次补货23000数量100)

(实际进价 $23000 - 4000 = 19000 \div 100 = 190\text{元}$)

一星赚取零售差价:

$468\text{元/个} - 230\text{元/个} = 238\text{元/个} \times 300\text{个} = 71400\text{元}$ (第一次)

一星第二次补货11500元:

$11500\text{元/个} - 2600\text{元}$ (奖金) $= 8900\text{元}$ $11500\text{元} \div 230\text{元/个} = 50\text{个}$

$8900\text{元} \div 50\text{个} = 178\text{元/个}$ $468\text{元/个} - 178\text{元/个} = 290\text{元/个}$ $290\text{元/个} \times 50\text{个} = 14500\text{元}$

一星第二次补货23000元:

$23000\text{元} - 5200\text{元} = 17800\text{元}$ $23000\text{元} \div 230\text{元/个} = 100\text{个}$ $17800\text{元} \div 100\text{个} = 178\text{元/个}$

$468\text{元/个} - 178\text{元/个} = 290\text{元/个}$ $290\text{元/个} \times 100 = 29000\text{元}$

二星、三星、四星、算法相同



2. 级别差价

级别	个数	单价	门槛	补货奖励单价 (以23000位单位计算)
四星总裁	5000	230	1150000	¥ 8,800
三星总裁	2000	230	460000	¥ 7,600
二星总裁	700	230	161000	¥ 6,400
一星总裁	300	230	69000	¥ 5,200
总裁	100	230	23000	¥ 4,000
董事	40	260	10400	
官方	10	300	3000	
团购	3	439	1317	
零售	1	468	468	

董事与官方级别差价： $300\text{元/个}-260\text{元/个}=40\text{元}\times 10\text{个}=400\text{元}$
董事与一个官方层级差价收益400元，以此类推

总裁与官方： $300\text{元/个}-230\text{元/个}=70\text{元}\times 10=700\text{元}$ （第一次）
 $300-190=110\times 10=1100$ （第二次补货）
总裁与董事： $260\text{元/个}-230\text{元/个}=30\text{元}\times 40\text{个}=1200\text{元}$ （第一次）
 $260-190=70\times 40=2800\text{元}$ （第二次补货）

一星总裁与官方： $300-230=70\times 10=700\text{元}$ （第一次）
 $300-178=122\text{元}\times 10=1220$ （第二次补货）
一星总裁与董事： $260\text{元/个}-230\text{元/个}=30\text{元}\times 40\text{个}=1200$ （第一次）
 $260-178=82\times 40=3280\text{元}$

3.补货奖金收益

补货奖金是指：第一次拿代理后，进行的第二次补货所奖励的奖金
补货奖金只有总裁及总裁以上级别可以享受

级别	个数	单价	门槛	补货奖励单价 (以23000位单位计算)
四星总裁	5000	230	1150000	¥ 8,800
三星总裁	2000	230	460000	¥ 7,600
二星总裁	700	230	161000	¥ 6,400
一星总裁	300	230	69000	¥ 5,200
总裁	100	230	23000	¥ 4,000
董事	40	260	10400	
官方	10	300	3000	
团购	3	439	1317	
零售	1	468	468	

总裁级别补货23000元，此总裁享受奖金4000元
一星总裁级别补货23000元，此一星总裁享受奖金5200元
二星总裁级别补货23000元，此二星总裁享受奖金6400元
三星总裁级别补货23000元，此三星总裁享受奖金7600元
四星总裁级别补货23000元，此四星总裁享受奖金8800元
(若补货11500，均为该级别奖金的一半)

总裁级别补货23000元，此总裁享受奖金4000元
同时一星总裁享受奖金5200元-4000元=1200元

若此总裁补货11500元，此总裁享受 $4000 \div 2 = 2000$ 元奖金
同时一星总裁享受奖金 $5200 - 4000 = 1200 \div 2 = 600$ 元

以此类推



4.招商奖金

招商奖金只有总裁及总裁以上级别享受

序号	级别	个数	单价	门槛	保证金	招商金额标准	达到招商金额 所得奖金	补货奖励单价 (以23000位单位计算)
1	四星总裁	5000	230	1150000	5000	1150000	440000	¥ 8,800
2	三星总裁	2000	230	460000	5000	460000	152000	¥ 7,600
3	二星总裁	700	230	161000	5000	161000	44800	¥ 6,400
4	一星总裁	300	230	69000	5000	69000	15600	¥ 5,200
5	总裁	100	230	23000	3000	23000	4000	¥ 4,000
6	董事	40	260	10400	1000			
7	官方	10	300	3000	500			
8	团购	3	439	1317				
9	零售	1	468	468				

总裁级别：招商金额达到23000所得奖金4000元

一星总裁：

招商金额达到69000 (23000×3) 所得奖金15600元

一星招1个总裁15600÷3=5200元 招商奖金，

招商2个总裁5200×2=10400元

二星总裁：

招商金额达到161000 (23000×7) 所得奖金44800元

二星招1个一星 44800÷7=6400元 6400×3=19200元

二星招1个总裁 44800÷7=6400元奖金

三星总裁：招商金额达到460000 (23000×20) 所得奖金152000元

四星总裁：招商金额达到690000 (23000×50) 所得奖金440000元

低级别招商高级别奖金则为高级别奖金的一半

比如：

官方或董事 招1个总裁，奖金为4000÷2=2000 并自然升级到总裁级别
直属上级为一星总裁获得奖金差价5200-2000=3200

总裁招1个一星，奖金为15600÷2=7800 并自然升级到一星总裁级别
直属上级为一星总裁也是获取奖金差价 15600-7800=7800

一星招1个二星，奖金为44800÷2=22400并自然升级到二星总裁级别
以此类推，直属上级二星也是获得奖金44800-22400=22400



5.升级奖金收益

序号	级别	个数	单价	门槛	保证金	招商金额标准	达到招商金额 所得奖金	补货奖励单价 (以23000位单位计算)
1	四星总裁	5000	230	1150000	5000	1150000	440000	¥ 8,800
2	三星总裁	2000	230	460000	5000	460000	152000	¥ 7,600
3	二星总裁	700	230	161000	5000	161000	44800	¥ 6,400
4	一星总裁	300	230	69000	5000	69000	15600	¥ 5,200
5	总裁	100	230	23000	3000	23000	4000	¥ 4,000
6	董事	40	260	10400	1000			
7	官方	10	300	3000	500			
8	团购	3	439	1317				
9	零售	1	468	468				

比如：

官方（董事）a升级到总裁，a享受升级奖金4000元，直属上级b 一星享受升级奖金的差价5200-4000=1200

总裁a升级一星，a成为一星享受升级奖金15600元，直属上级b二星享受升级奖金差价6400×3=19200-15600=3600
直属上级若是一星总裁无奖金，计入累积业绩，并计入升级条件



UoOLaTeX

谢谢观看