

Manual de usuario (CALLCENTER) Sistema de Prospección Volkswagen



# Historial de Versiones

Fecha	Autor	Versión	Estatus	Comentarios
03/10/2010	Isaac J. Martínez Tinajero	1.0	Terminado	

# Control de Documento

Rol	Nombre	E-mail
Documentador	Isaac J. Martínez Tinajero	<u>ijmartinez@pcsmexico.com</u>

# Aprobación

Rol	Nombre	Firma	Fecha de Firma
APE Rebeca Martínez			03/10/2010

# Lista de Distribución

Rol	Nombre	Correo electrónico
APE	Rebeca Martínez	mrmartinez@pcsmexico.com

DMS.O1.A5.PT1 Manual de Usuario SPVW (CALL CENTER) 03/10/2010 Versión: 1.0 Página 2 de 20



# Tabla de Contenido

1. Introducción	4
2. Acceso al Sistema	4
3. Inicio del Sistema	6
3.1 Capturar Prospecto	7
3.1.1 Catálogo	10
3.1.2 Virtual Show Room	10
3.1.2.1 Menú Modelos	11
3.1.2.2 Menú Vehículos Comerciales	13
3.1.2.3 Menú Precios	14
3.1.2.4 Menú Promociones	16
3.1.3 Promociones	17
4. Salir	19
5 Δηρείο Δ	20



### 1. Introducción

El presente manual muestra como el área de Callcenter, de la concesionaria puede agregar nuevos prospectos para que posteriormente sean atendidos por los vendedores o asignados por el gerente.

#### Acceso al Sistema

Nota: Para poder empezar a utilizar el sistema se tiene que borrar el cache del explorador de Internet, checar el Anexo A al final de este manual.

Para poder tener acceso al sistema, es necesario que el sistema haya generado de forma automática un usuario y un password para identificarnos.

En caso de no contar con un usuario y password, favor de contactar al Gerente de CRM para que se los proporcione.

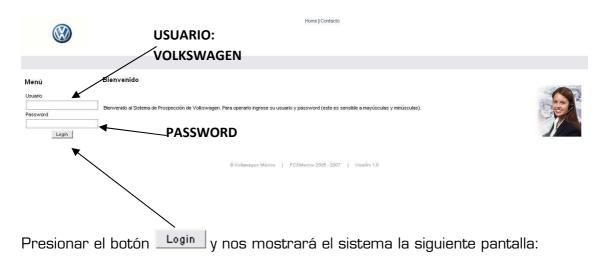
Como primer paso debemos llamar al explorador de Internet 😂 dando click con el mouse en dicho icono y aparecerá:



En la **barra de dirección** teclear la siguiente dirección de Internet <a href="www.prospeccionvw.com">www.prospeccionvw.com</a> todo en minúsculas y presionar la tecla ENTER o dar un click con el mouse si ya se tiene almacenada esta dirección para que aparezca la bienvenida al sistema, si tenemos algún error al escribir la dirección de Internet, el explorador nos mandará un mensaje de error al no encontrar dicha página.

Se presentará la siguiente pantalla en la cual se deberá teclear el usuario y password que nos asignó el sistema, la primera vez que se entre el usuario y password serán iguales (el sistema convierte automáticamente las minúsculas a mayúsculas).





En esta pantalla el sistema solicita el Usuario y el Password, que nos fue asignado (Utilice Mayúsculas o Números).

La primera vez que se registre se deberá proporcionar el nombre completo, correo electrónico y cambiar el password que asignó el Sistema, esto para que el usuario CALLCENTER sea el único que pueda tener acceso a su información.

# Cambiar datos de usuario 0101VENDEDOR3



Una vez registrado el usuario CALLCENTER aparece la siguiente pantalla:



03/10/2010 Versión: 1.0 Página 6 de 20

### 3. Inicio del Sistema

### Menú

Capturar prospecto Manual Call Center

Bienvenido

CALL CENTER DE

CONCESIONARIA

Callcenter. Concesionaria 2016

Salir

El Menú cuenta con dos menús: Capturar prospecto Y Salir, se debe seleccionar con el puntero del mouse la opción requerida y dar click con el botón izquierdo para llamar dicha opción.

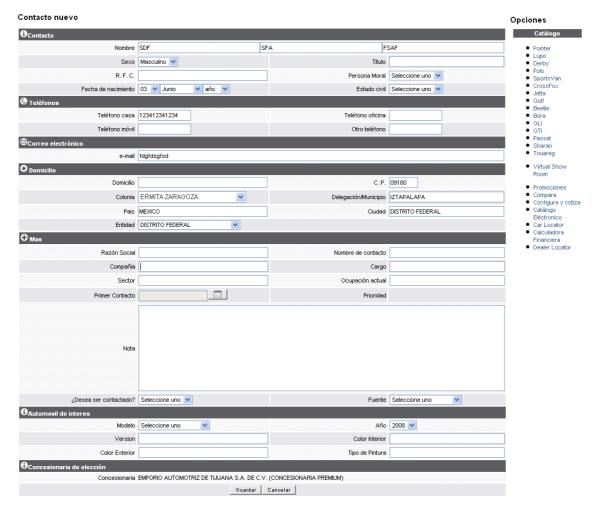
También dentro del menú aparece un saludo de bienvenida con el nombre del usuario CALLCENTER y la concesionaria a la que pertenece, en caso de existir algún error favor de reportarlo al gerente.



### 3.1 Capturar Prospecto

Al momento de llegar un prospecto a la concesionaria se capturan los datos de este nuevo contacto para ingresarlos al sistema y pasarlos al vendedor que se encuentre disponible o esperar a que el gerente lo asigne al vendedor de acuerdo a las cargas de trabajo.

Al dar clic con el mouse en esta opción nos parece la siguiente pantalla:



A continuación se describirán brevemente los campos a introducir en la pantalla anterior, aquellos que sean específicos (explícitos u obvios) se dejarán en blanco:



# DESCRIPCIÓN DE LOS CAMPOS

CAMPO	DESCRIPCION
Nombre	
Apellido paterno	
Apellido materno	
Sexo	Masculino / Femenino
Titulo	Sr., Sra., Ingeniero, doctor; etc.
RFC	Registro Federal de Causantes
Persona Moral	No / Si
Compañía	Nombre de la empresa donde trabaja actualmente
Fecha de nacimiento	Día/Mes/Año
Estado Civil	Soltero, Casado, Divorciado, Viudo y Otro.
Teléfono Casa	
Teléfono oficina	
Teléfono móvil	Celular o Nextel
Otro teléfono	Algún familiar con quien se le pueda localizar o dejar algún recado
e-mail	Correo Electrónico
Domicilio	CALLE Y NUMERO ACTUALES
Colonia	
C.P.	Código postal
Delegación/Municipio	
País	
Ciudad	
Entidad	Aguascalientes, Baja California, Campeche, etc.



Razón Social	Se escribe el nombre de la empresa	
Nombre del Contacto	Nombre de la persona por la cual se contacto	
Compañía		
Cargo	Puesto que ocupa dentro de la empresa	
Sector		
Ocupación Actual		
Primer contacto	Fecha de la primera vez que lo contactamos	
Prioridad		
Notas	Este campo se debe empezar con la fecha presionando la tecla enter	
Contactar	No/Si, al momento de capturar al prospecto, si este quiere o no ser	
Fuente	Seleccionar alguna de las opciones	
Modelo	Que auto le interesa Jetta, Passat, Golf; etc. Seleccionar opción.	
Año		
Color Interior	Color interior y exterior	
Color exterior		
Tipo de pintura	Pintura normal, metálica, etc.	
Concesionaria	Muestra el nombre de la concesionaria, a la cual el prospecto está asignado.	

Al presionar el botón de Guardar los datos del cliente seran almacenados en el sistema y enviados al vendedor que este disponible o bien al gerente para que este le asigne algun vendedor, o de lo contrario si desea cancelar la operación presione el botón Cancelar

Si ha presionado el botón Guardar, el sistema abrira otra ventana nueva donde se podra asignar el usuario capturado a algun vendedor, esto solo se podra hacer si el usuario esta autorizado por el Gerente CRM para hacerlo.

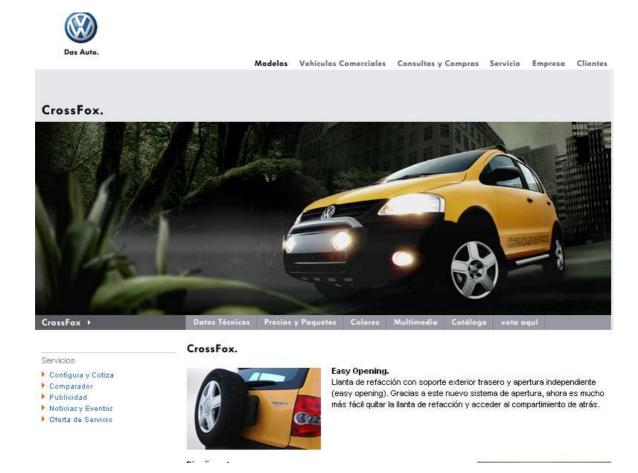
En caso de estar autorizado, el sistema mostrara la siguiente pantalla.



## 3.1.1 Catálogo

El vendedor da un clic con el mouse en el texto en letras azules, dependiendo del vehículo del cual requiera información, el sistema se enlaza a la página de Volkswagen y el sistema mostrará la siguiente pantalla informativa:

Nota: para este ejemplo se dio clic en el automóvil CrossFox.



Pantalla del sitio web Volkswagen, donde se encuentra toda la información sobre este vehículo, sirviendo de ayuda al vendedor para proporcionar información completa al prospecto.

### 3.1.2 Virtual Show Room

Al presionar sobre le link de esta opción del sistema mostrara una ventana en la cual se pide que se ingrese una clave y una contraseña.



Al presionar sobre le link de esta opción del sistema abrirá en una nueva ventana la siguiente pantalla.



Dentro de esta ventana se muestran una serie de noticias de otras empresas, así como una serie de opciones que se explicaran a continuación.

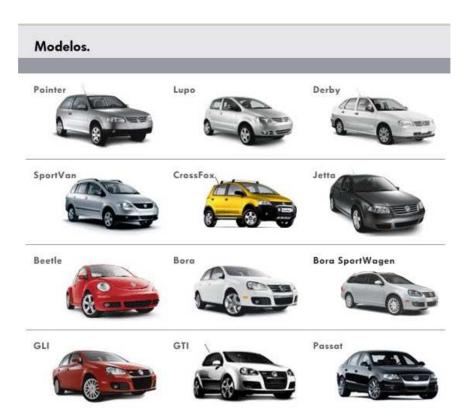
03/10/2010 Versión: 1.0 Página 11 de 20

### 3.1.2.1 Menú Modelos

Al presionar sobre este menú se mostrara la siguiente pantalla.

DMS.O1.A5.PT1 Manual de Usuario SPVW (CALL CENTER)



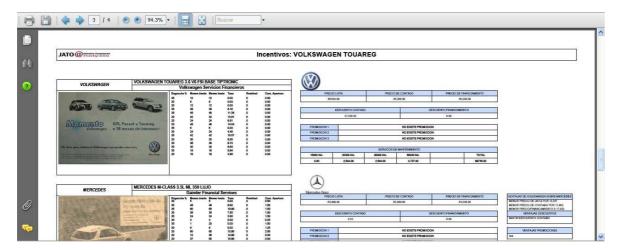


Se muestra un catalogo de los vehículos de la Volkswagen, en el cual al presionar sobre uno de los vehículos, se visualizara la siguiente pantalla, en la cual se muestran 2 links los cuales proporcionara la información del vehículo elegido.





Al presionar sobre uno de estos link, se mostrara un documento en formato PDF, el cual proporcionara la información del vehículo seleccionado.



### 3.1.2.2 Menú Vehículos Comerciales

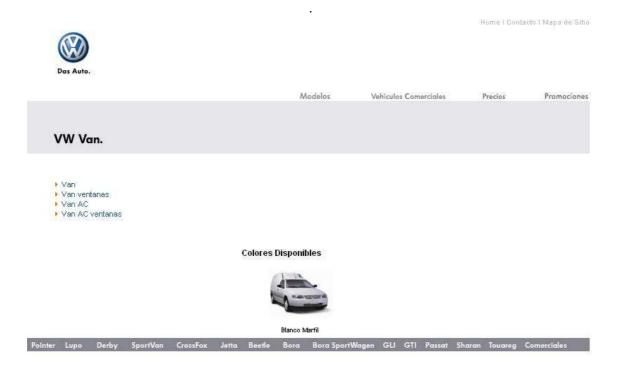
En esta parte se mostrara el catalogo de vehículos comerciales de la Volkswagen, como se muestra a continuación.





En esta parte al presionar sobre uno de los vehículos, se visualizara la siguiente pantalla, en la cual se muestran links los cuales proporcionara la información del vehículo elegido





Al presionar sobre uno de los links se mostrara un documento en formato PDF, el cual mostrara la información del vehículo elegido.



### 3.1.2.3 Menú Precios

Al presionar sobre el menú de precios se visualizara la siguiente pantalla en la cual se muestra un link.

DMS.01.A5.PT1 Manual de Usuario SPVW (CALL CENTER) 03/10/2010 Versión: 1.0 Página 14 de 20

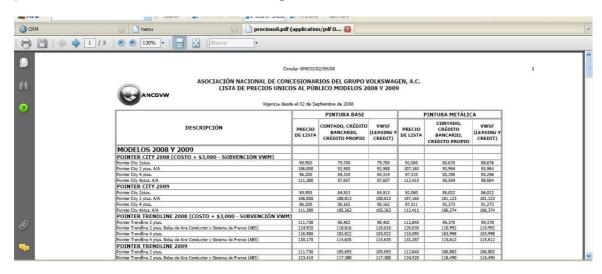








En esta pantalla se muestra un link, en el cual al momento de presionar clic sobre este, se mostrara un documento en formato PDF, donde se muestran los precios de los vehículos de la Volkswagen.





### 3.1.2.4 Menú Promociones

En esta parte de la página se pide que se ingresen un número de usuario y una contraseña.



Nota: si no cuenta con un usuario y contraseña, favor de contactar al administrador nacional del sistema para que se le sean proporcionados. \*\*\*\*

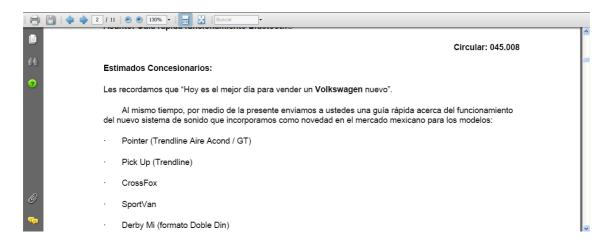
Después de haber ingresado los datos solicitados el sistema mostrara la siguiente pantalla.





En esta parte se muestran tres links los cuales mostrara la información de las promociones existentes. A continuación se muestra el ejemplo del link de descuentos.





### 3.1.3 Promociones

Promociones

Al dar clic en este botón el sistema se enlaza a la página de Volkswagen para: configurar, cotizar, ver servicios financieros, concesionarias, modelos y ofertas de servicio para ofrecer mejores opciones al prospecto. Muestra la siguiente ventana:

Das Auto.

Modelos Vehículos Comerciales Consultas y Compras Servicio Empresa Clientes

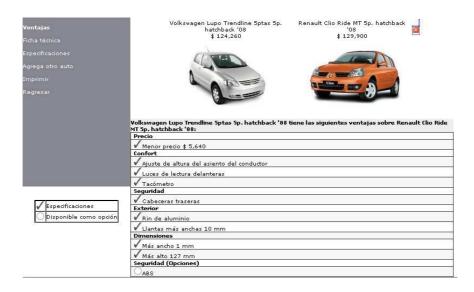
Consultas y Compras.



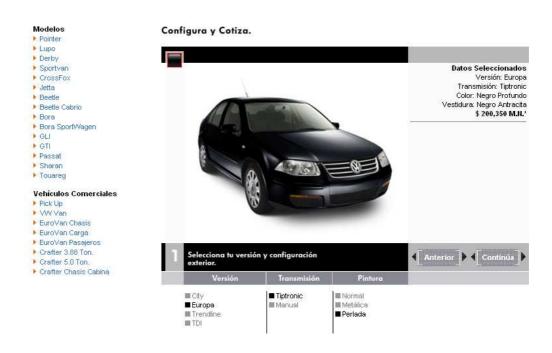


Compara Al dar clic en este botón el sistema se enlaza a la página de la Volkswagen para que el comprador pueda comparar los vehículos de la Volkswagen con los vehículos de otra marca.

En la siguiente pantalla se muestra un ejemplo de una comparación la cual realiza el sistema eligiendo el modelo, la versión de los vehículos y al terminar este proceso el sistema hará la comparación de los vehículos seleccionados, como a continuación se muestra.



Configura y cotiza Al dar clic en este botón el sistema se enlaza a la página de la Volkswagen para que el comprador pueda cotizar el vehículo que desee, con el color que le agrade, la versión, el tipo de transmisión y pintura, además del tipo de vestidura.



03/10/2010 Versión: 1.0 Página 18 de 20



Al final de este proceso el sistema muestra un formulario el cual indica que se ingresen los datos del usuario para que la compañía Volkswagen se ponga en contacto con el usuario.

Configura y Cotiza.			
Por favor ingrese sus datos.			
Al momento de ingresar mis datos, acepto que deseo ser contactado por Volkswagen de México, S.A. de C.V. y/o por terceros designados por éste, para recibir información sobre servicios y productos ofertados por Volkswagen de México, S. A. de C.V. y/o Empresas de la Organización Volkswagen. Me encuentro consciente que para fines mercadotécnicos y publicitarios puedo ser seleccionado para entablar un contacto, esto sin que la organización Volkswagen de México tenga un fin de lucro.			
En cualquier momento u contacto@vw.com.mx	sted puede solicitar dejar de reci	ibir esta información al correo	
Hombre(s):  Apellido(s):  E-Mail:  Teléfono: Con	lada y no más de 10 digitos	(*) campo obligatorio	
Modelo de Interés: Jet	ta	<b>v</b>	
¿De que forma quieres ser contactado?:	◯ Teléfono ◯ E-Mail		
Estado:	Seleccione una opción	V	
Ciudad:	-Vacio-	V	
Concesionario:	-Vacio-	~	
Regresar	Cotizar	Reestablecer	
	ontenidas puede no corresponder con t especificaciones, colores, disponibilidad olkswagen.		
	onal, incluyen IVA e ISAN. Precios viger	ntes al 23 de Enero del 2008. Para verifica	

## 4. Salir

En el momento en que el usuario CALLCENTER termine sus actividades diarias se recomienda salir del sistema con la opción (Salir) del Menú para evitar el mal uso de su cuenta de acuerdo a la siguiente pantalla:

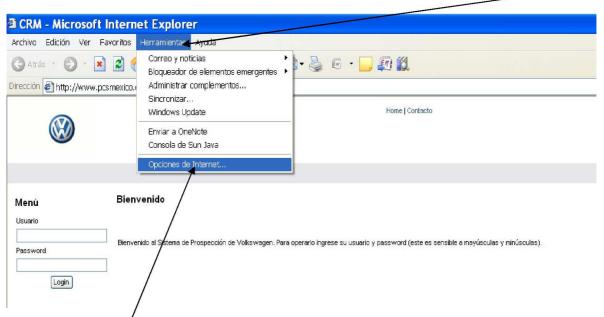




### 5. Anexo A

Para borrar el cache del explorador de Internet seguir los siguientes pasos:

Abrir el explorador y en la barra de herramientas del explorador, seleccionar Herramientas



Y posteriormente Opciones de Internet y aparecerá la siguiente pantalla en donde tenemos que seleccionar <u>C</u>ada vez que se visita la página y después dar click en el botón Aceptar y quedará barrado el cache

