В даному проєкті мною був здійснений аналіз вигаданої компанії **Metrocar** — платформи для виклику авто (аналог Uber/Bolt), яка надає можливість користувачам завантажити додаток, зареєструватися, викликати авто, здійснити поїздку, оплатити її та залишити відгук.

Мета дослідження: виявити, чому багато користувачів не доходять до першої завершеної поїздки, як оптимізувати досвід користувача та покращити конверсію на кожному етапі?

В результаті ретельного аналізу було побудовано:

1. Воронку користувача, яка включає:

- етапи (завантаження \rightarrow реєстрація \rightarrow запит поїздки \rightarrow прийняття \rightarrow поїздка \rightarrow оплата \rightarrow відгук)
- обчислення конверсії між етапами та виявлення етапів, де ми втрачаємо користувача

2. Пошук вузьких місць (drop-off points)

- які етапи найбільше "просідають"?
- чи ε залежність від часу доби, дня тижня чи очікування водія?

3. Був здійснений аналіз ефективність платформ

– на які платформи варто спрямувати маркетинговий бюджет: iOS, Android чи Web?

4. Проведена оцінка вікових груп користувачів

- які групи найактивніше користуються сервісом?
- хто найчастіше доходить до завершення поїздки?

5. Створено дашборд у Tableau з воронкою користувачів

Опис колонок бази даних:

- 1. **app_downloads** інформація про завантаження додатку
 - о app download key: унікальний ID завантаження
 - o platform: ios / android / web
 - o download ts: дата i час завантаження
- 2. **signups** інформація про реєстрацію нових користувачів
 - o user id: унікальний ID користувача
 - о $session_id: ID$ завантаження додатку
 - o signup ts: дата і час реєстрації

- о age range: вікова група користувача
- 3. ride requests інформація про запити поїздок
 - o ride id: унікальний ID поїздки
 - o user id: хто зробив запит
 - o driver id: хто прийняв поїздку
 - o request ts, accept ts, pickup ts, dropoff ts, cancel ts: часові мітки
 - o pickup location, destination location: координати
- 4. transactions дані про фінансові операції
 - o ride id: пов'язаний ID поїздки
 - o purchase amount usd: сума покупки у доларах США
 - o charge_status: статус оплати (approved, cancelled)
 - o transaction ts: час транзакції
- 5. **reviews** відгуки користувачів після поїздок
 - o review id: унікальний ID відгуку
 - o ride id, driver id, user id: 3В'ЯЗКИ
 - o rating: оцінка (від 0 до 5)
 - о free response: текстовий коментар користувача

Схема бази даних



