**Главное меню** (и соответствующие блоки на странице)

**О сервисе (О платформе)**

**Возможности платформы**

**Для кого**

**Как это работает**

**Новости**

**Россия в рейтингах**

**Контакты**

Слайды:

1) Что такое ПРОВЭД

- надежные поставщики услуг

- возможность заключить сделку

2) преимущества платформы

- надежность участников

- выгодные предложения и выбор лучшей цены

- ввод данных силами подрядчика

- без посредников

- не выходя из офиса

- сокращение издержек до 10%

- доступ ко всем провайдерам сразу

3) надежность участников

- проверка регистрационных документов участников

- проверка участников внешней службой безопасности

- объективный рейтинг участников

**О СЕРВИСЕ**

ПРОВЭД – ваш инструмент для поиска лучших, надежных, проверенных провайдеров услуг в области вэд

ПРОВЭД призван объединить всех участников вэд в одном месте

История проекта

Идея создания платформы (сервиса) «ПРОВЭД» стала результатом длительного опыта работы в сфере внешнеэкономической деятельности и поиска современного и технологичного решения, которое позволило бы в одном месте решать все основные задачи, связанные с организацией внешнеэкономической деятельности.

На протяжении последних лет, в течении которых вопросы ВЭД впервые были включены в повестку национального диалога между государством и бизнесом, мы были активными участниками многочисленных консультаций и совещаний, где участники ВЭД формулировали ключевые проблемы и предлагали различные решения.

Мы провели сотни встреч с провайдерами услуг ВЭД, экспортерами, импортерами и экспертами. Приняли участие, как спикеры, организаторы и модераторы, в десятках дискуссий и конференций, посвященных вопросам внешнеэкономической деятельности.

Изучили зарубежный опыт и практику поддержки ВЭД, в том числе, посредством набирающих популярность IT решений и on-line сервисов.

В результате, понимая проблемы, с которыми сталкиваются участники ВЭД, принимая во внимание запрос делового сообщества на расширение доступных для малого и среднего бизнеса инструментов для ведения внешнеэкономической деятельности, мы приняли решение создать коммуникационную рабочую платформу, цель которой объединить в одном месте участников ВЭД – провайдеров услуг, экспортеров и импортеров, а также экспертов в сфере ВЭД.

Нам было важно собрать в одном месте не просто всех участников ВЭД, но надежные и проверенные компании. Это достигается за счет нашего DDG-аудита (due-dilligence) каждой компании, подавшей заявку на регистрацию на платформе. Это включает в себя проверка юридической чистоты и финансовой устойчивости компании. Дополнительная оценка уже зарегистрированных участников платформы осуществляется самим участниками путем выставления оценки после выполнения работ и рекомендациями других участников платформы.

Мы являемся абсолютно не зависимой площадкой. В отличие от других похожих сервисов, мы не являемся аффилированными с какой-либо организацией или компанией, собирая клиентскую базу и ангажировано распределяя в пользу своих учредителей заказы на те или иные услуги. Именно поэтому мы являемся платным сервисом. Наш бизнес – это предоставление качественного, надежного и удобного сервиса для участников ВЭД.

Признавая исключительную важность роли внешнеэкономической деятельности в устойчивом развитии экономики России, мы стремимся сделать ВЭД доступным, понятным, безопасным и эффективным видом предпринимательской деятельности для российского малого и среднего бизнеса.

Приглашаем Вас стать участником платформы ПРОВЭД и найти недежных партнеров для развития Вашего бизнеса.

Миссия

Наша миссия – сделать внешнеэкономическую деятельность доступным, понятным, безопасным и эффективным видом предпринимательской деятельности для малого и среднего бизнеса.

Основатель проекта

Быченков Денис

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Денис имеет опыт развития различных международных проектов как в коммерческой, так и в некоммерческой сфере. С 2010 по 2013 гг. Денис возглавлял Дирекцию по международным программам Общероссийской общественной организации «Деловая Россия», где, помимо вопросов международного взаимодействия, координировал работу двух комитетов и одного отраслевого отделения «Деловой России» - Комитета по внешнеэкономической деятельности и таможенному регулированию, Комитета по развитию экспорта и Отраслевого отделения по таможенному делу.

С 2013 занимался развитием общественной деловой организации – Некоммерческое партнерство профессионалов внешнеэкономической деятельности «ПРОВЭД».

ОБРАЗОВАНИЕ

Денис закончил отделение политологии философского факультета МГУ им. Ломоносова. Прошел обучение по программе повышения квалификации «Управление международным бизнесом» во Всероссийской академии внешней торговли Министерства экономического развития России.

В настоящее время в Национальном исследовательском университете - Высшая школа экономики готовит кандидатскую диссертацию по проблематике политических рисков.

Сфера компетенций: развитие международных проектов, международное сотрудничество, экспансия бизнеса на внешние рынки, анализ и оценка безопасности политической среды как компонента инвестиционного климата в стране ведения бизнеса, взаимодействие с органами государственной власти и неправительственными организациями (GR).

С более подробной информацией о профессиональной деятельности Дениса можно ознакомиться на [странице](http://www.linkedin.com/pub/denis-bychenkov-shafran/27/278/58a) в сети LinkedIn.

**ВОЗМОЖНОСТИ ПЛАТФОРМЫ**

On-line тендерная площадка

Быстрое создание заявки

Консолидация всех предложений в одном месте

Возможность переговоров и торга. Мгновенная коррекция предложений.

Выбор лучшего предложения

Создавайте заявки на услуги под задачи Вашего бизнеса, устраивайте торги между поставщиками и получайте напрямую предложения от провайдеров услуг. Выбирайте наиболее выгодные предложения.

Консультации экспертов («горячая линия») и библиотека знаний

Консультируйтесь по вопросам Вашего бизнеса с профессионалами. Задавайте вопросы экспертам в сфере ВЭД и получайте неограниченное количество ответов. Выбирайте лучший ответ и участвуйте в создании библиотеки знаний.

Электронный документооборот

Использование и работа с единым текстом контракта

Он-лайн корректировка условий контракта

Возможность акцепта предложений

Подписание контракта с помощью ЭЦП

Никаких бумаг. Вы используете единый универсальный шаблон контракта, предоставляемый Платформой. Согласовывайте детали, фиксируйте условия, подписывайте с помощью ЭЦП. И начинайте работать.

Коммуникация

Возможность быстрой связи между контрагентами (внутренняя система обмена сообщениями и документами)

Организация профиля компании

Полезные опции

Функционирование Платформы 24/7

Новости, экспертные мнения, анонсы мероприятий, аналитика в сфере ВЭД

Инструменты для анализа внутреннего и зарубежных рынков

**Преимущества работы на Платформе**

Все услуги по ВЭД в одном месте

Сфокусируйтесь исключительно на основной деятельности и развитии Вашего бизнеса, а не на обеспечивающих процессах. Сокращайте операционные расходы и переходите на полный или частичный аутсорсинг ВЭД. Работайте без посредников. Не выходя из офиса. Решайте задачи по бизнес-процессам по мере их возникновения с помощью профессионалов.

Удобство использования

Единые условия и порядок работы. Вы не тратите время на согласование каждый раз договоров с контрагентами. Платформа предоставляет универсальный контракт, требующий лишь уточнения и согласования деталей в соответствующих частях текста контракта. Тем самым увеличивается производительность сотрудников компании за счет автоматизации работы. Снижаются издержки на расходные материалы, которые используются при бумажном документообороте.

Безопасность и надежность пользователей

Проверка регистрационных документов пользователей

Все пользователи до авторизации на платформе проходят проверку на юридическую чистоту и финансовую надежность внутренними и внешними силами Администрации Платформы.

Объективный рейтинг участников

Авторизованные пользователи дают оценку друг другу после закрытия контракта, а также пишут отзывы на партнера.

**ДЛЯ КОГО**

4 блока

Платформа ПРОВЭД создана для:

Экспортеры / Импортеры / Провайдеры услуг / Эксперты

**ПРЕИМУЩЕСТВА**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Для экспортеров / импортеров** | **Для провайдеров услуг** | **Для экспертов** |
| Все услуги по ВЭД в одном месте   * Сфокусируйтесь исключительно на основной деятельности и развитии Вашего бизнеса, а не на обеспечивающих процессах. * Сокращайте операционные расходы и переходите на полный или частичный аутсорсинг ВЭД. * Работайте без посредников. * Решайте задачи по бизнес-процессам по мере их возникновения с помощью профессионалов. * Большой выбор провайдеров услуг   Удобство использования   * Единые условия и порядок работы. Вы не тратите время на согласование каждый раз договоров с контрагентами. * Мы предоставляем универсальный шаблон контракта, требующий лишь уточнения и согласования деталей. Вы увеличиваете производительность сотрудников компании за счет автоматизации работы. * Единый формат предложений контрагентов. Все условия контрагентов отражаются в стандартной форме - Вам не нужно отдельно разбираться с каждым новым предложением. * Возможность поиска и выбора лучшего провайдера и лучшего ценового предложения * Проведение закрытого тендера   Безопасность   * Все пользователи до авторизации на платформе проходят проверку на юридическую чистоту и финансовую надежность внутренними и внешними силами Администрации Платформы.   Сервисы помогают гражданам **оценить** надежность **друг друга**,  ринципом действия сети доверия является присваивание пользователями друг другу оценки качества сообщений. | Возможность найти новых клиентов (расширить клиентскую базу)  Уведомление о поступлении новых заявок  Могут добавлять до 3 экспертов, которые могут участвовать в консультации. Чем более активен эксперт, тем выше рейтинг компании, которую он представляет | Возможность продвинуть себя в профессиональном сообществе |

**КАК ЭТО РАБОТАЕТ**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Регистрация** | **Работа** |  |
| **1. Зарегистрируйтесь на платформе**  **- заполните все необходимые поля**  **- пройдите проверку**  **- после прохождения проверка вы будете авторизован в системе (вам будет создан личный кабинет с полным набором прав)**  **Имя, Фамилия, Email, Пароль** | **Заявки  Делайте заявки и/или принимайте их, подтверждайте факт выполнения заявки, прикладывайте подтверждающие документы, оценивайте качество выполнения работы** |  |
| **Зарегистрируйте компанию Юридические данные, Сканы регистрационных документов Как только Вы зарегистрировали компанию, вы становитесь ее администратором и получаете возможность добавлять сотрудников и назначать им права в системе** | **Контракты  Обсуждайте условия сделок с контрагентами, заключайте контракты** |  |
| **Получите подтверждение Администрации сайта  Администрация сайта проверит корректность введенных Вами данных о компании на соответствие регистрационным документам** |  |  |