



【贴心医生】2025-2027 业务介绍及收入预测

v1.1 20250205

一、我是谁？

两大业务板块：医疗服务 和 医疗科技

医疗服务：提供海外转诊服务

医疗科技：提供基于医疗特病模型训练服务

核心平台：RTFChain

RTFChain，一个结合人工智能（AI）和区块链技术的创新平台，专注于为医疗领域提供去中心化的模型训练和数据交换服务。通过这个平台，医生可以轻松训练和使用专属 AI 模型，提高诊断和治疗效率。

我们的区块链技术，确保数据的安全与价值透明化，平台还通过 token 化机制，实现数据价值的透明和直接流通。

在医疗领域打造去中心化的模型训练和数据交换平台。



医生+工具
服务+平台
平台+数据
数据+模型

逻辑演进

保持领先

12

使命

利用人工智能和区块链技术，构建一个安全、高效、透明的医疗数据生态系统，赋能医生、科研机构和普通用户，共同推动医疗领域的技术进步和价值实现。

愿景

成为全球医疗区块链领域的领导者，通过去中心化的数据共享和模型训练平台，重塑医疗行业的数据价值体系，为未来医疗服务创新提供强大动力。

对标

RTFCHAIN 打造了医疗领域的“抖音式”展示平台，模型拥有者和数据提供者可以通过发布内容介绍其模型和数据价值，吸引用户关注和交易，同时通过区块链技术确保交易的透明性和数据的安全性，实现医疗生态内的高效连接与价值流通。

二、我能提供什么？

RTFCHAIN 提供一个去中心化的平台，通过模型训练、数据交换和 token 价值流通机制，让医生、科研机构和普通用户能够高效利用个性化 AI 模型，提升医疗质量和诊断精度。

核心服务包括：

1. **模型训练工厂**：医生可以训练专属 AI 模型，用于诊断、治疗计划制定和患者监护。
2. **数据挖掘工厂**：帮助用户收集、清洗医疗数据，制作高质量的训练集。
3. **模型交易平台**：类似 Huggingface，模型拥有者可以发布模型，用户可以购买并基于模型进行进一步训练。
4. **模型 API 平台**：提供模型的 API 接口，支持按需调用或订阅使用。
5. **算力共享平台**：算力提供者通过平台共享算力，为模型训练提供支持。
6. **Token 兑换平台**：利用区块链技术进行去中心化的 token 交易，支持价值流通。
- 7.

【RTFChain】为生命科学打造的DATA+LLM服务平台 —— 犀牛云仓



三、为什么我们能做？

团队由区块链和 AI 专家组成，拥有丰富的技术积累、数据沉淀和行业理解经验。

通过整合分布式账本与 AI 技术，我们构建了一个安全、透明的医疗数据生态系统，并获得多方战略合作伙伴支持。



四、谁是我的用户？

1. **医生**：需要个性化 AI 模型提升诊断效率。
2. **科研机构**：借助高质量数据与模型推动研究进展。
3. **医院和医疗服务提供者**：优化诊断工具，提高医疗服务质量。
4. **算力提供者**：通过平台共享算力并获得收益。
5. **普通用户**：希望通过模型了解健康状况。

五、他们为什么用我的产品？

1. **高效与便捷模型训练服务**：提供简单易用的工具，无需技术背景即可使用。
2. **数据安全与隐私**：采用区块链技术，确保数据的隐私性与不可篡改性。
3. **价值变现**：通过 token 化机制，帮助用户获得数据和模型的经济回报。
4. **去中心化的算力共享**：搭建去中心化算力网络，为算力供需双方创造价值。

六、我怎么向他们收费？

收费模式：

1. **模型训练工厂**：按模型训练的大小或结果收费。
2. **数据挖掘工厂**：按数据的大小及清洗后的价值收费。
3. **模型交易平台**：按模型功能和大小一次性收费。
4. **模型 API 平台**：按使用 token 收费，或按包月/年订阅收费。
5. **算力共享平台**：按算力大小及使用时长收费。
6. **Token 兑换平台**：收取 1% 的兑换费用。

七、如何实现盈利？

未来三年收入与成本预测

预计收入增长将基于用户规模的扩大、数据交易、模型训练与 API 订阅的增加，以及 Token 流通与算力共享收益的增长。同时，我们对主要的成本进行了预测，以确保盈利目标的可行性。

未来三年收入预测

【贴心医生】2025—2027年业务收入及利润预测

	项目	2025	2026	2027
医疗科技	收入	7,647,020	25,170,880	31,521,900
	成本	1,653,216	4,721,104	5,948,720
	毛利	5,993,804	20,449,776	25,573,180
	毛利率	78.38%	81.24%	81.13%
医疗服务	收入	5,300,000	5,600,000	5,000,000
	毛利	318,000	336,000	300,000
	毛利率	6%	6%	6%
合计	收入	¥12,947,020	¥30,770,880	¥36,521,900
	毛利	¥6,311,804	¥20,785,776	¥25,873,180
	毛利率	48.75%	67.55%	70.84%

盈利增长策略

- **用户增长驱动收入增长**：持续扩展医生、科研机构、医疗服务提供者的用户群。
- **Token 生态扩大**：随着平台影响力提升，Token 交易规模扩大，带来更多交易手续费收入。
- **优化算力共享市场**：激励更多算力提供者加入，提供稳定的训练算力资源，提升平台流动性。

盈利的关键在于

1. **规模化使用**：用户的增长带来模型训练和 API 调用次数的增加，从而带来持续的收入。
2. **token 的流通与交易**：平台 token 的流通和交易中收取的费用是收入的重要组成部分。
3. **模型训练**：通过连接有算力需求和提供算力的用户，平台可以获得分成收入。

八、如何做市场营销？

1. **合作示范项目**：与医疗机构合作，推出示范项目，展示平台在医疗 AI 方面的效益。



2. 行业推广与品牌建设：通过参加行业会议、举办研讨会以及数字媒体营销，提升 RTFCHAIN 在医疗和区块链领域的知名度。
3. 激励机制：通过 token 奖励机制，激励医生、研究人员和算力提供者参与平台的生态建设。
4. 口碑传播：通过现有用户的推荐，让更多医疗机构和医生了解并加入

九、现有客户

医疗科室及合作方向：

1. 清华长庚医院 - 肿瘤精准放射治疗

合作科室：放射治疗科、肿瘤科

合作方向：开发肿瘤精准放射治疗中的专属模型（CLM），用于优化放射治疗计划，提高治疗的精准度和效果。通过 AI 模型分析患者影像数据，制定个性化治疗方案，减少副作用，提升患者生存率。

2. 北京安贞医院 - 医疗麻醉效果预判

合作科室：麻醉科、手术室

合作方向：开发手术中医疗麻醉效果预判模型，帮助麻醉医生在手术过程中实时监控患者的麻醉状态，预测麻醉效果，优化麻醉药物使用，减少麻醉风险，提高手术安全性。

3. 重庆医疗数据服务中心 - 区域医疗大模型辅助决策

合作科室：信息科、临床各科室

合作方向：共享区域医疗数据资源，构建区域医疗大模型，辅助临床决策。通过大数据分析和 AI 模型，优化疾病诊断、治疗方案推荐和医疗资源分配，提升区域整体医疗水平。

4. AI 算力提供商 - 高效算力支持



合作方向：为医疗 AI 模型训练提供高效算力支持，确保模型训练的效率和速度，缩短模型开发周期，加速 AI 技术在医疗领域的应用落地。

5. 北京智垣动力科技有限公司

- 可信医疗数据存储与交易

合作方向：共同打造基于区块链技术的可信医疗数据存储与交易体系，确保医疗数据的安全性、隐私性和可追溯性，促进医疗数据的合规共享和交易。

其它行业客户

7、北京天拓力行财务服务集团有限公司

- 财务审计分析模型私有化开发：

为财务审计行业开发定制化的 AI 模型，用于自动化审计流程、风险预测和财务数据分析。

8、深圳市民逸智能科技有限公司

- 宠物行业模型私有化开发：

为宠物医疗行业开发 AI 模型，用于宠物疾病诊断、健康管理和行为分析，提升宠物医疗服务的质量和效率。

通过这些合作，我们致力于将 AI 技术与医疗及其他行业深度融合，推动智能化解决方案的广泛应用，提升行业效率和用户体验。

十、结论



RTFCHAIN 利用 AI 和区块链的创新结合，在医疗领域提供了去中心化的数据共享和模型训练平台，既能提高医疗服务质量，也能激励医生进行创新。我们相信这一模式将重塑未来医疗行业的数据价值体系，为投资人带来丰厚的回报。

区块链技术：重塑信任体系的新力量

在当今数字化高速发展的时代，信任体系正面临着前所未有的挑战。信息的爆炸式增长、数据的安全隐患以及传统信任机制的局限性，都促使人们寻找一种更加可靠、高效的信任构建方式。而区块链技术，正以其独特的优势，逐渐成为重塑信任体系的有力武器。

RTFCHAIN 项目结合人工智能（AI）和区块链技术，旨在医疗领域打造去中心化的模型训练和数据交换平台。通过这个平台，医生可以轻松训练和使用专属 AI 模型，提高诊断和治疗效率。平台还通过 token 化机制，实现数据价值的透明和直接流通，为医疗系统提供高度的安全性、透明性和信任保障。

我们的项目结合人工智能（AI）和区块链技术，在医疗领域打造去中心化的模型训练和数据交换平台。通过这个平台，医生可以轻松训练和使用专属 AI 模型，提高诊断和治疗效率。平台还通过 token 化机制，实现数据价值的透明和直接流通。

(注：因为医疗服务为传统业务且受环境影响较大，本文未对其展开说明)