



deepgptwrapper:

# Factor de éxito en tiendas Oxxo

Next Slide



# Problemática

---

**¿Dónde se pueden colocar nuevas ubicaciones exitosas?**

Desarrollar un modelo de predicción que a partir de una ubicación (lat, lon), determine si una tienda Oxxo tiene alto potencial de éxito, es decir, que cumpla con su meta de venta

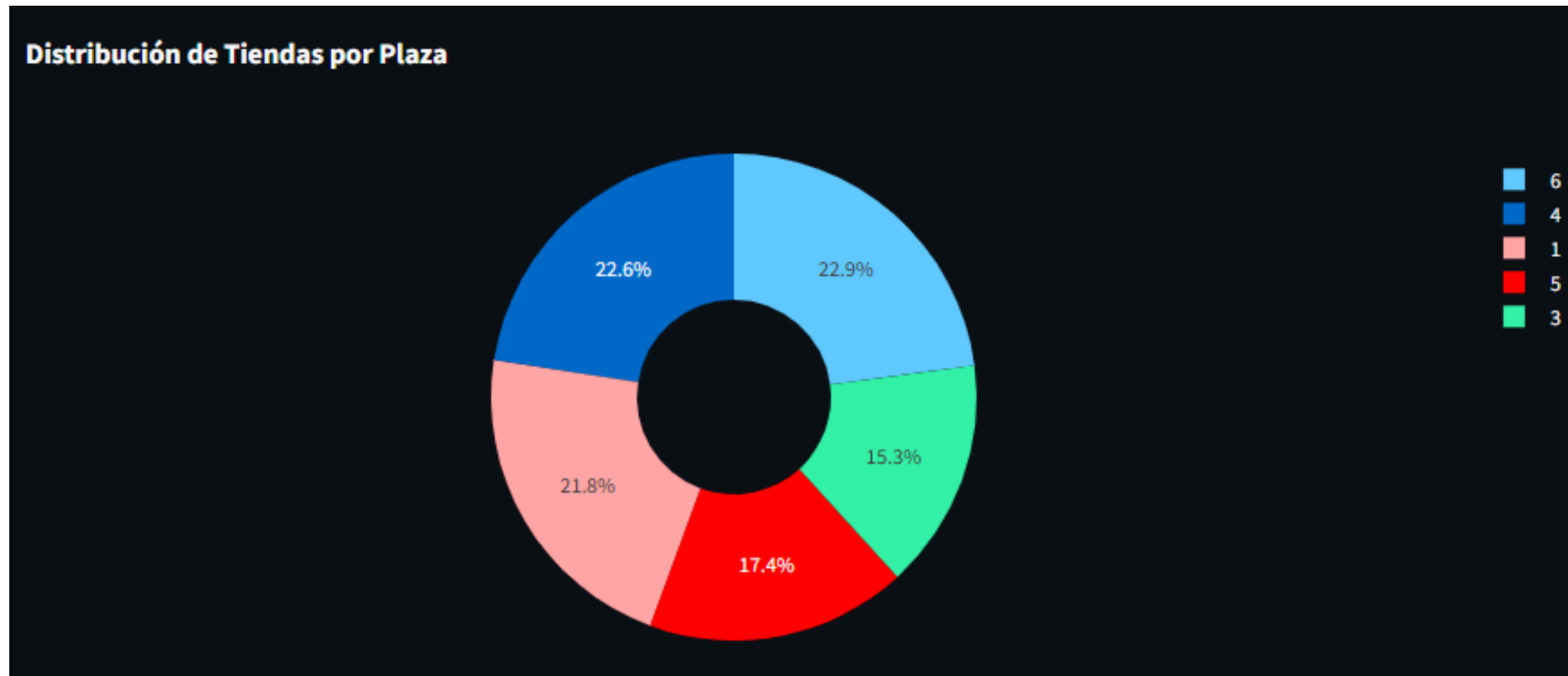
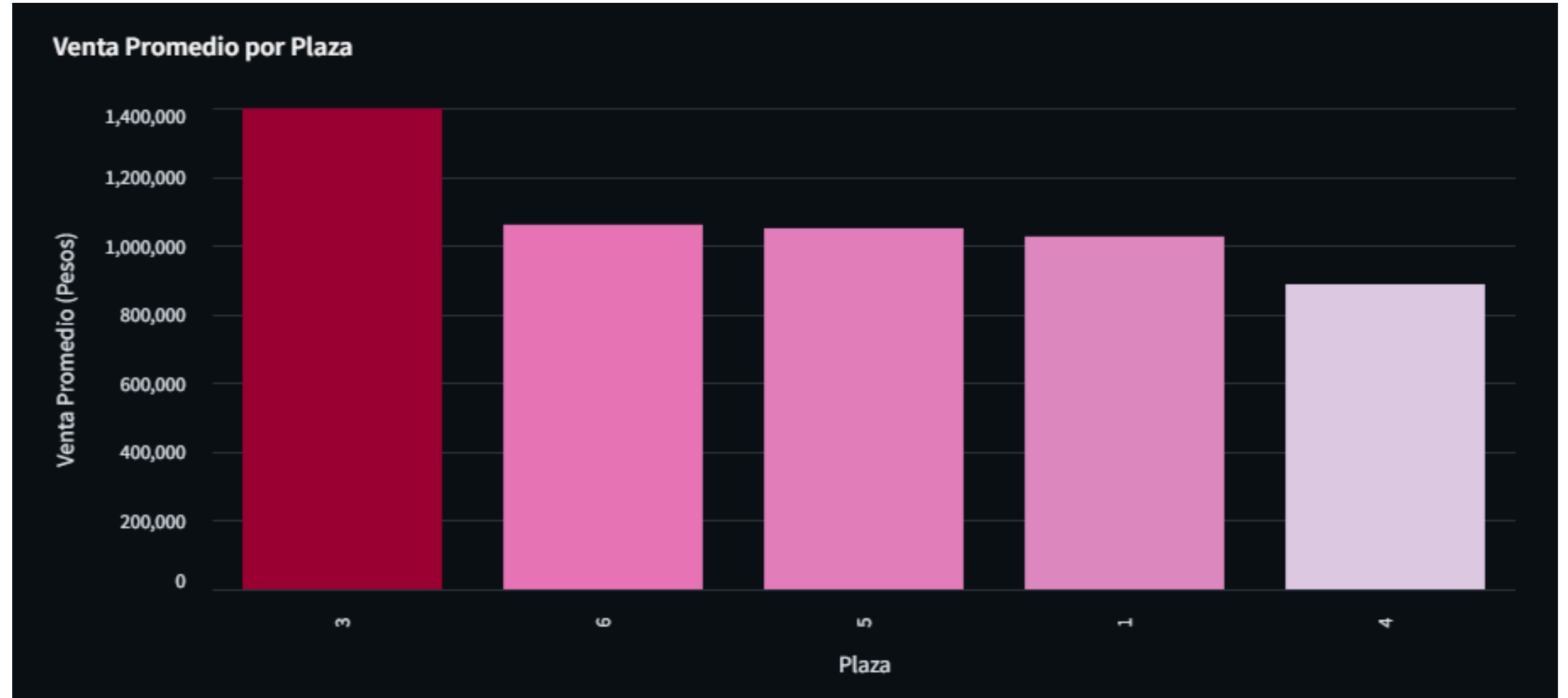
---

Analizar el rendimiento actual de las tiendas de Oxxo proporcionadas, en relación con sus metas y características

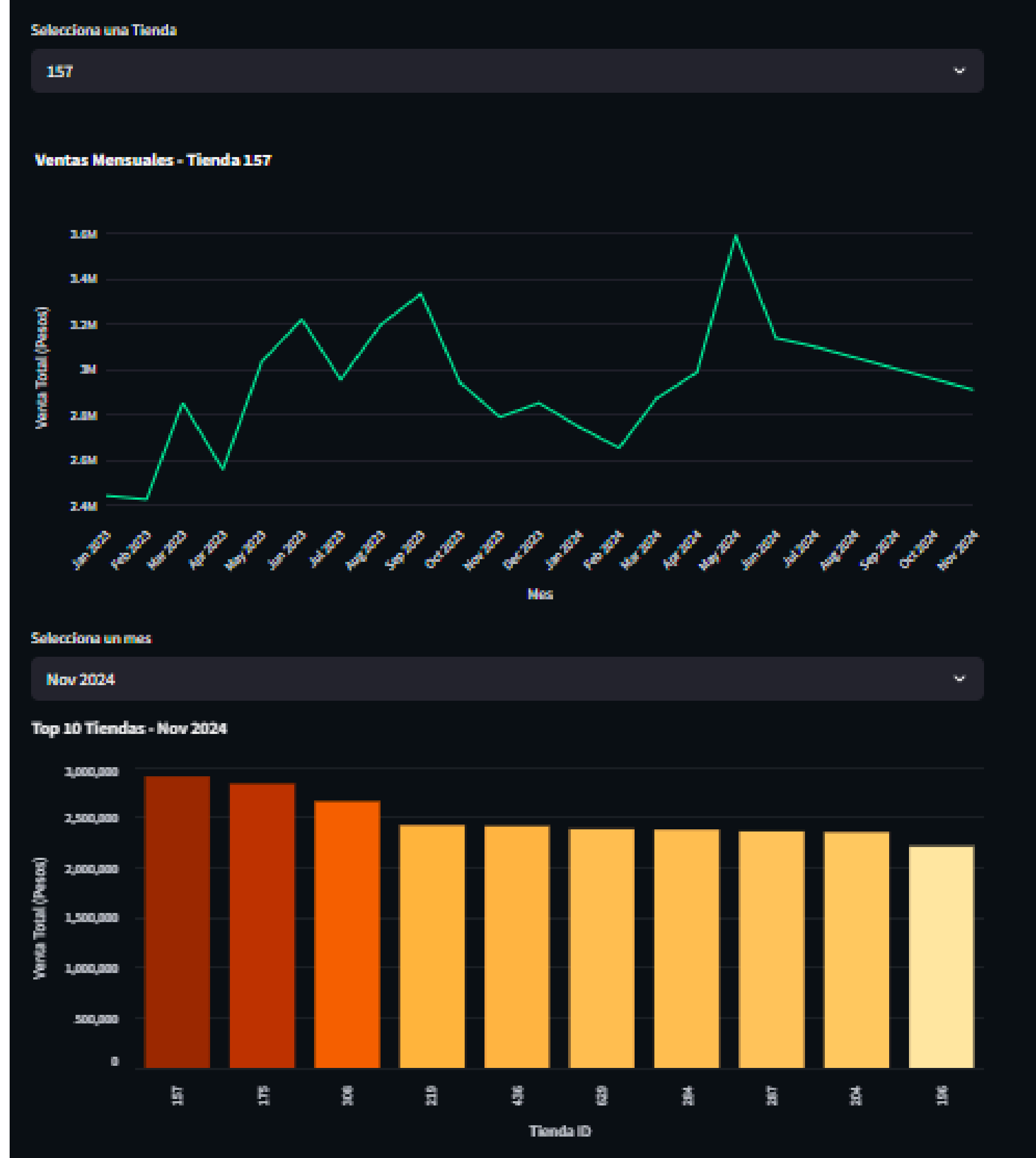
---

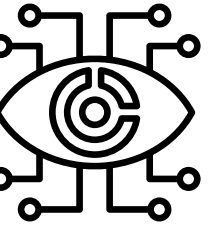
Definir cuáles son las características más relevantes para el éxito de las sucursales, permitiendo su control y optimización

# Análisis de Tiendas Actuales

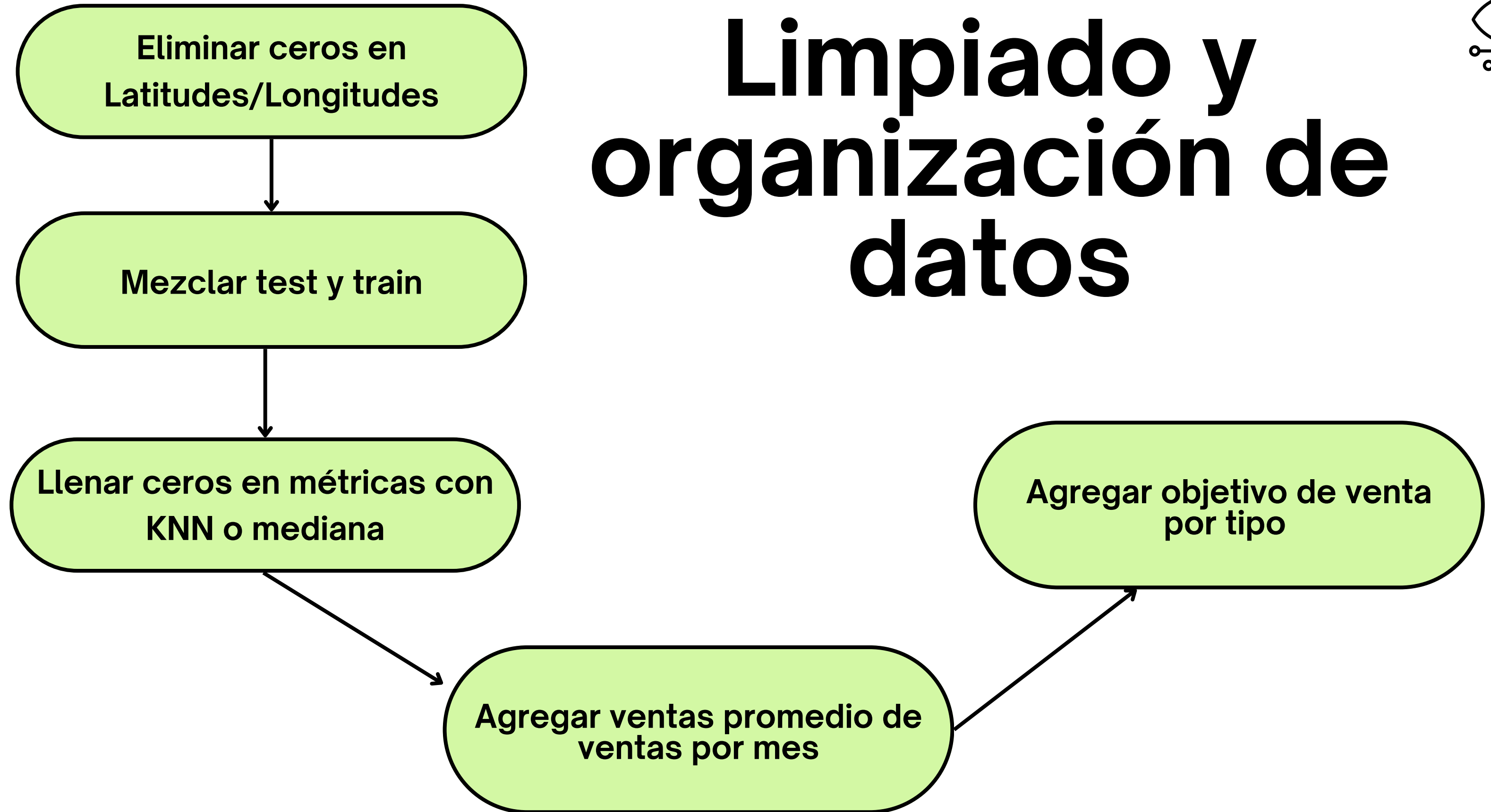


# Análisis de Tiendas Actuales





# Limpieza y organización de datos





# Investigación y anexamiento

- Fuentes: INEGI, Gobierno de México y Monterrey, MTY Mide+

Agregar número de competidores en la cercanía

Agregar número de instituciones educativas en la cercanía

Agregar distancia de la tienda zonas más concurridas

Agregar número de llamadas a emergencias reales en la cercanía

Calcular densidad poblacional con area y cantidad



# Categorización

$\text{radio} = \text{promedio} / \text{meta}$

Exitosa =  $\text{radio} > 2.5$

Cumple expectativa =  $\text{radio} > 1.75$

Promedio =  $\text{radio} < 1.75$

# Modelo

## Clasificador

GradientBoostingClassifier

Un modelo clasifica la zona según su potencial de ventas (bajo, medio o alto).

## Regresor

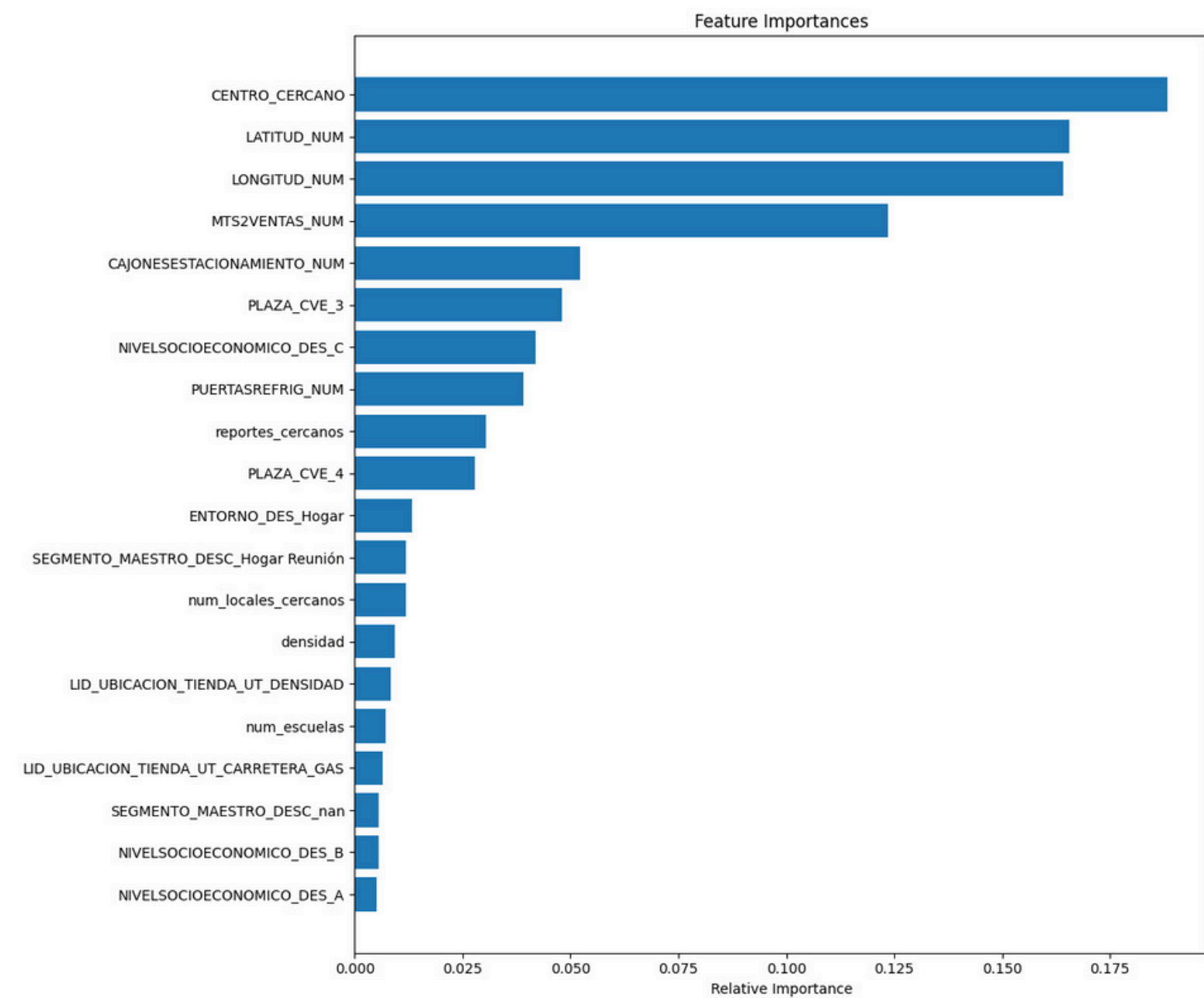
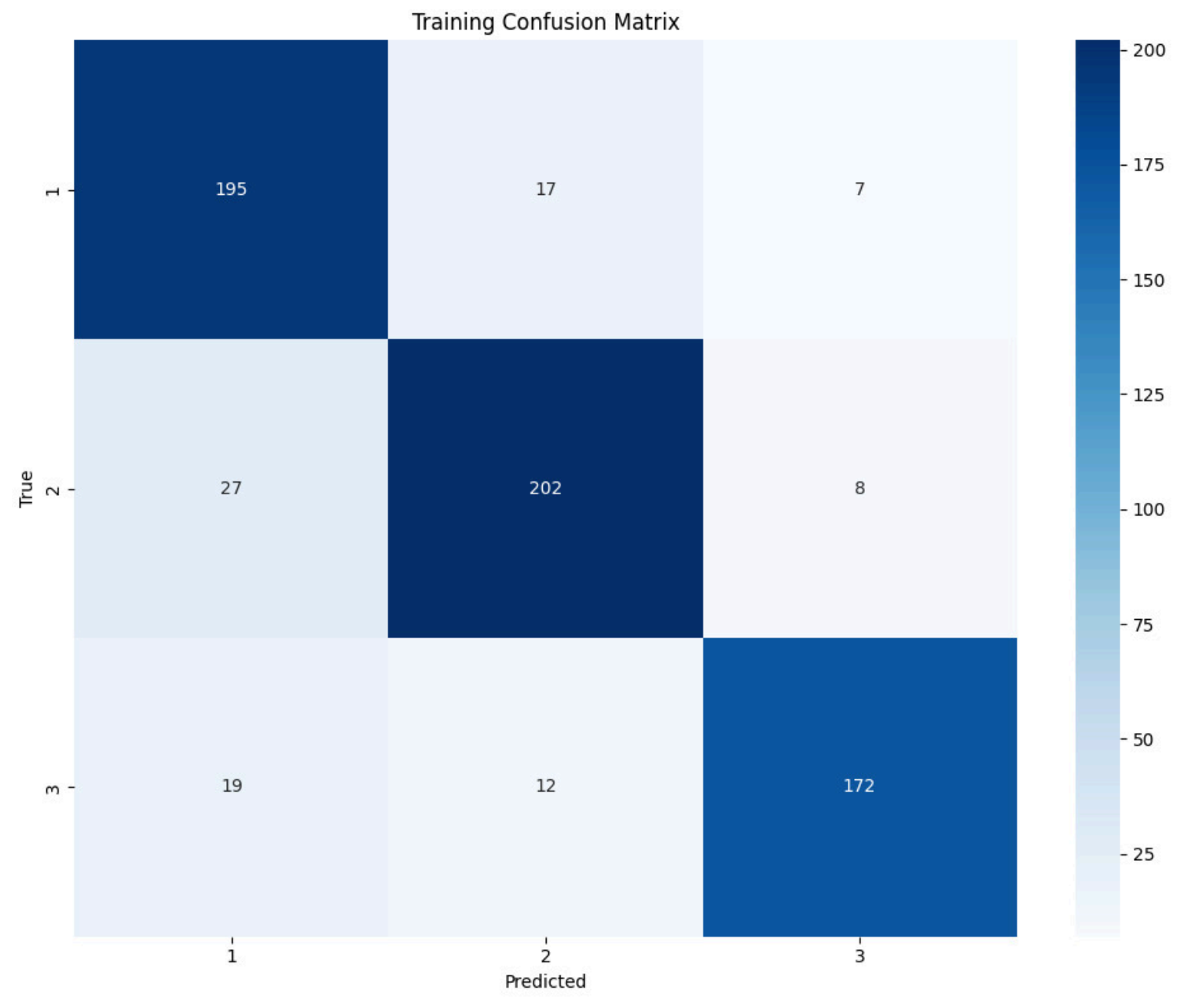
GradientBoostingRegressor

Luego, otro modelo estima cuánto se vendería en esa ubicación.

**Solo necesitas el punto en el mapa para hacer una predicción completa!**

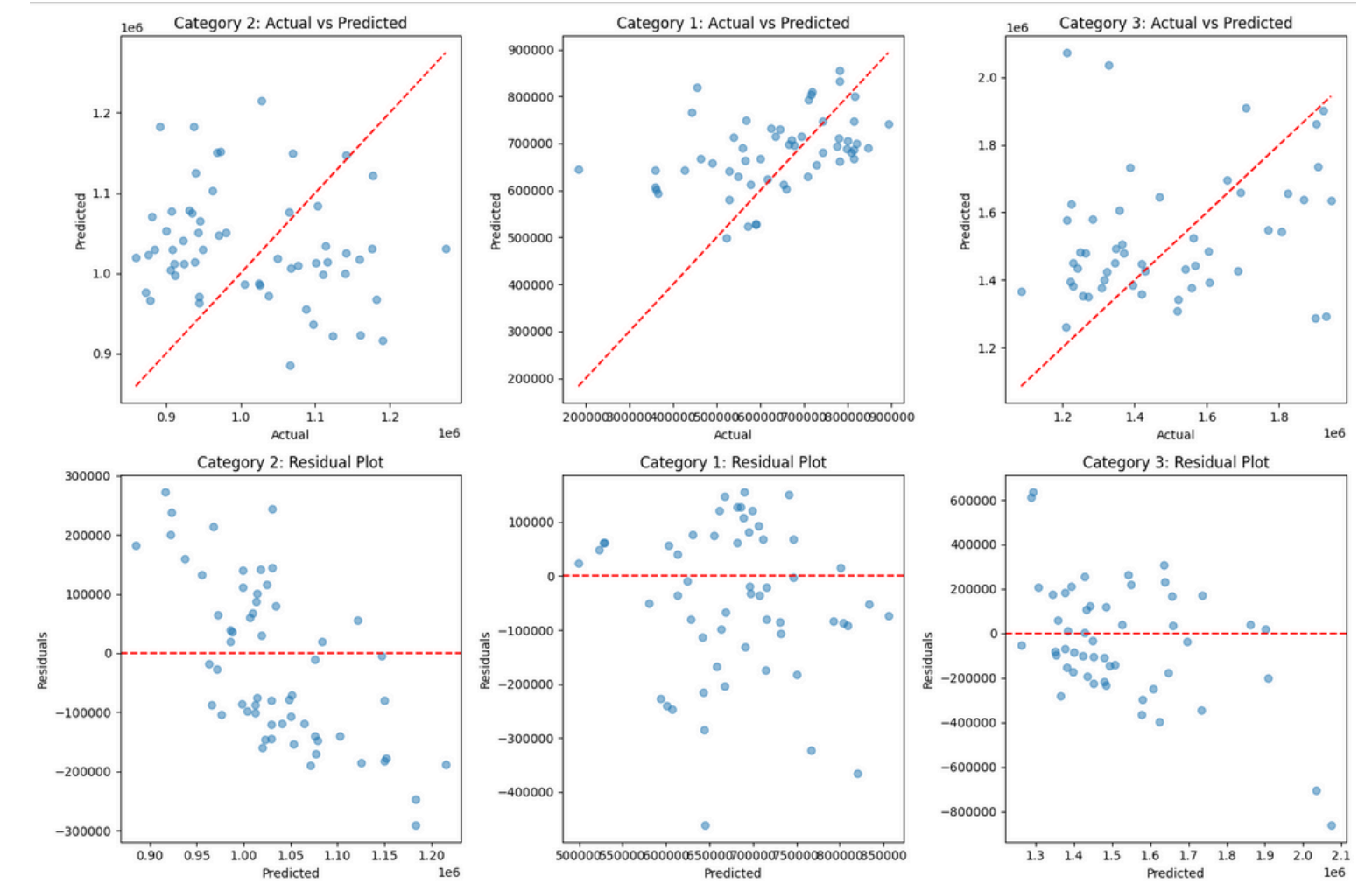
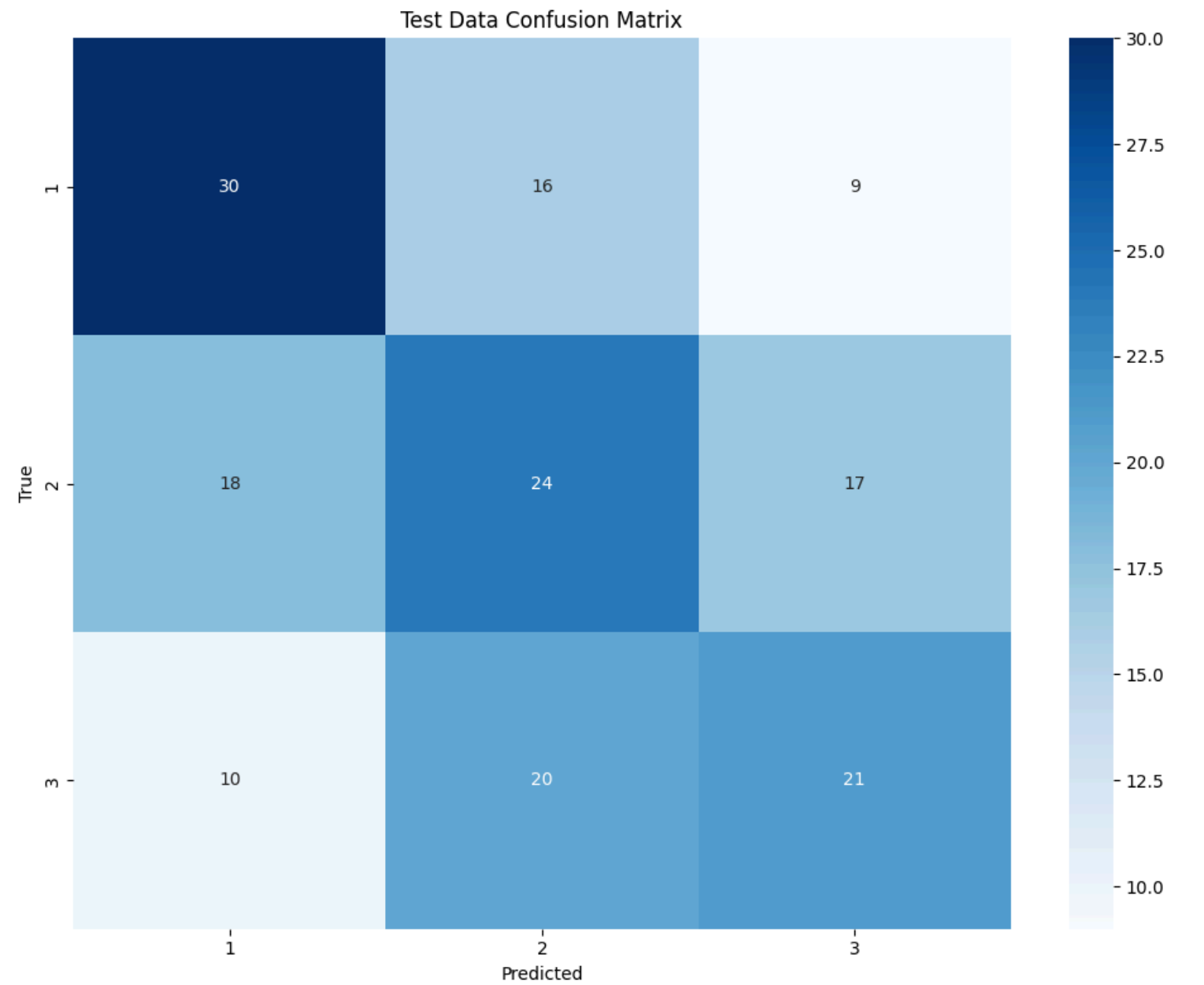


# Modelo clasificador



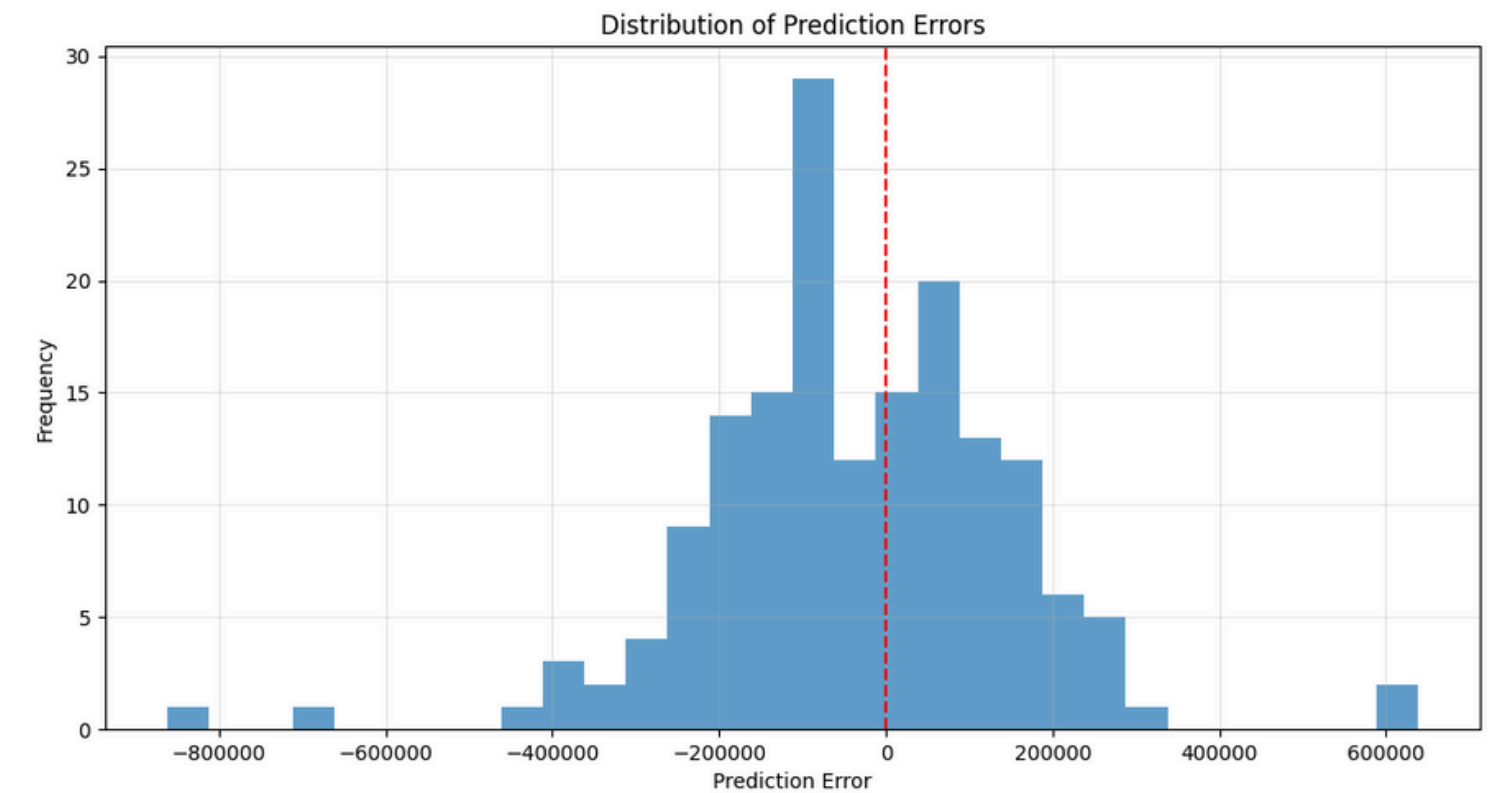
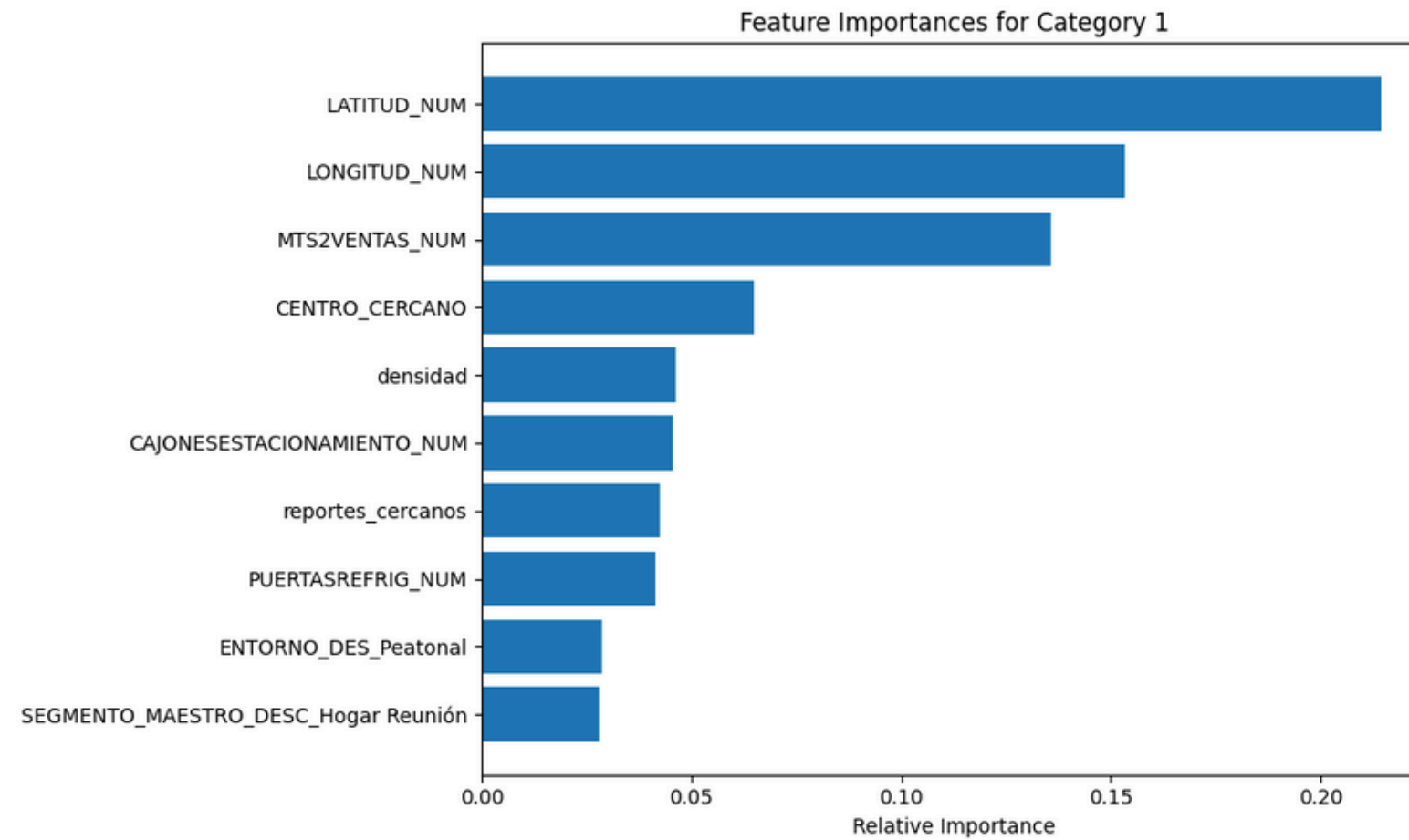
Training Classification Metrics:  
Accuracy: 0.8634

# Modelo de regresión



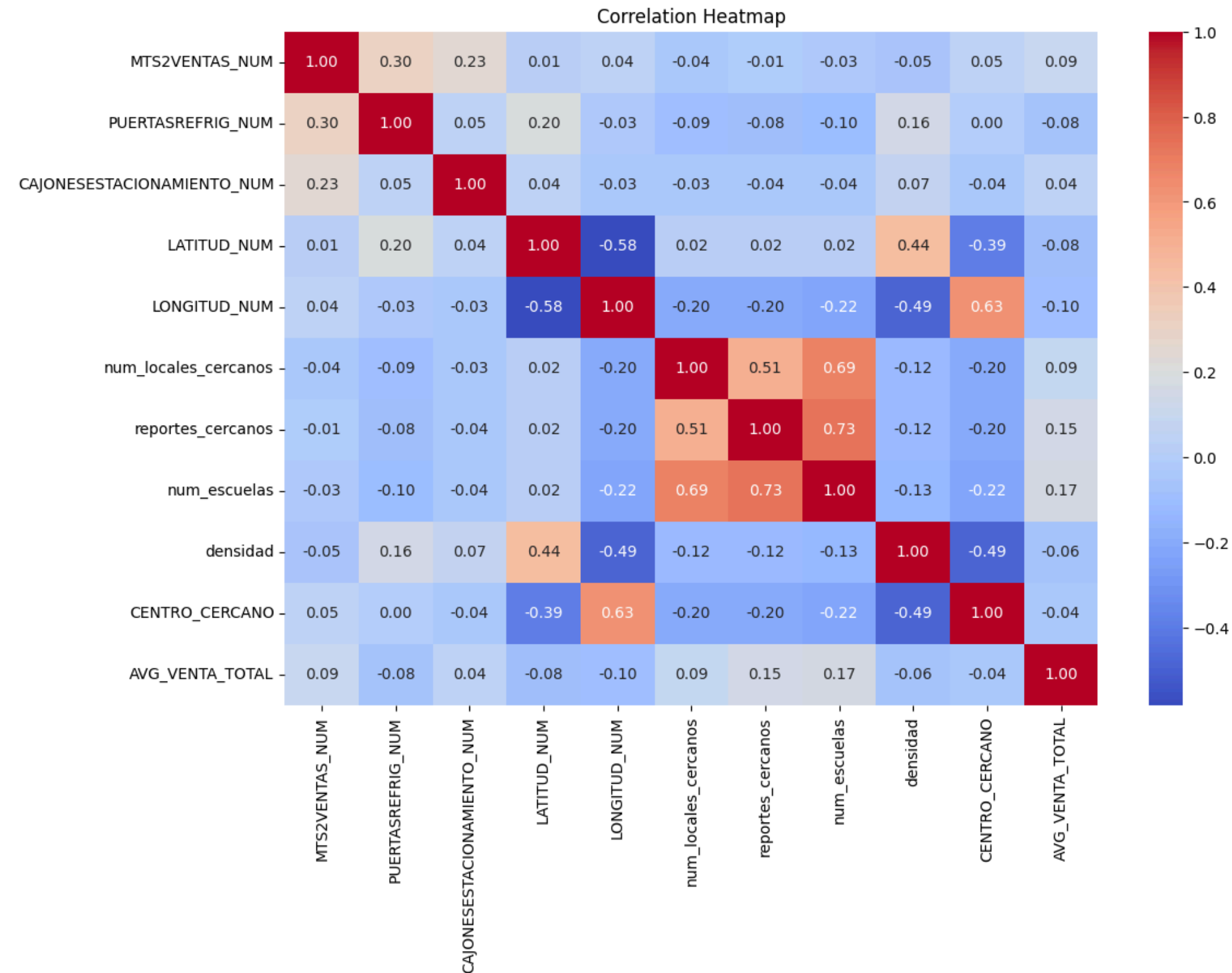
Test Accuracy: 0.4545

# Modelo de regresión

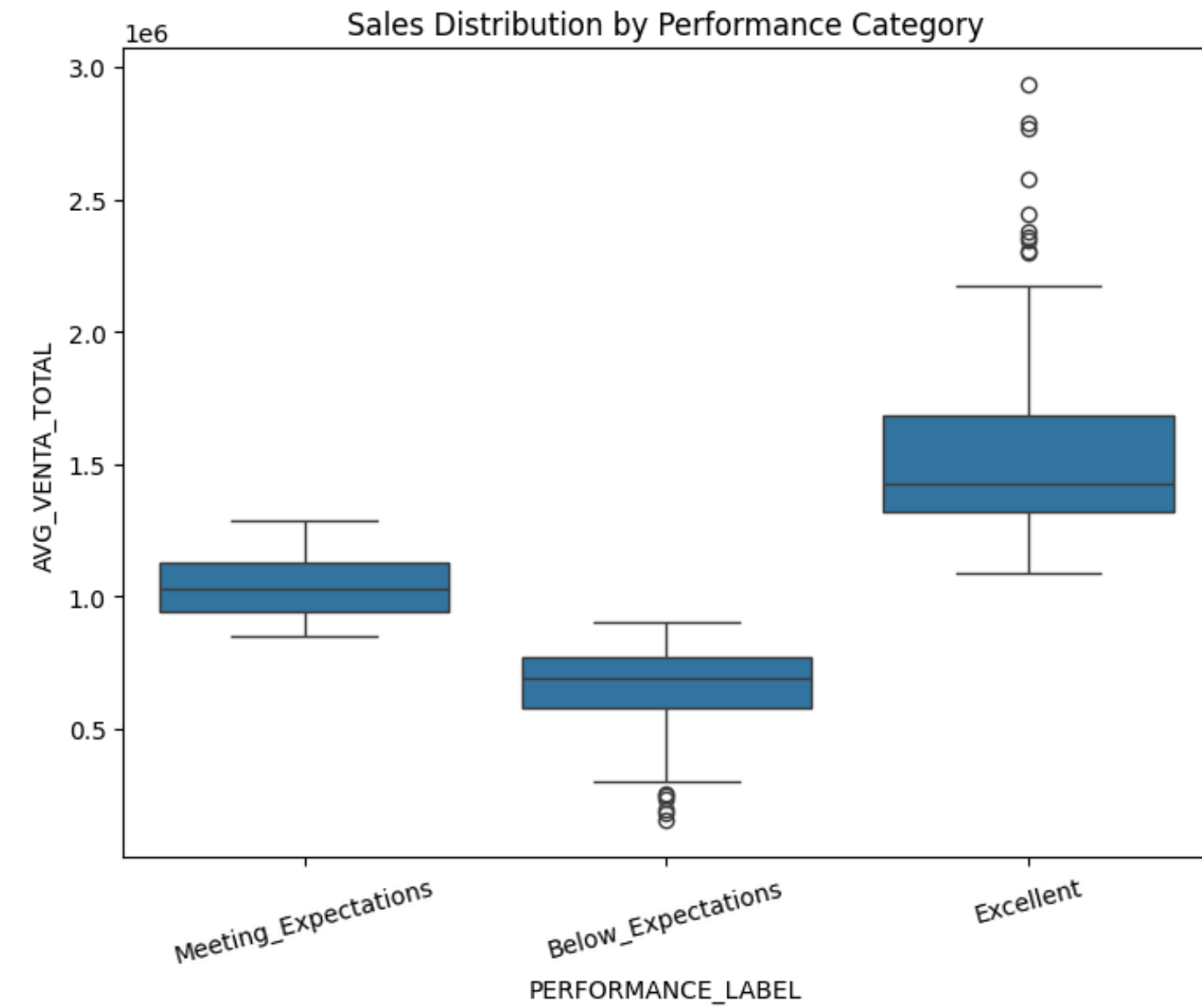
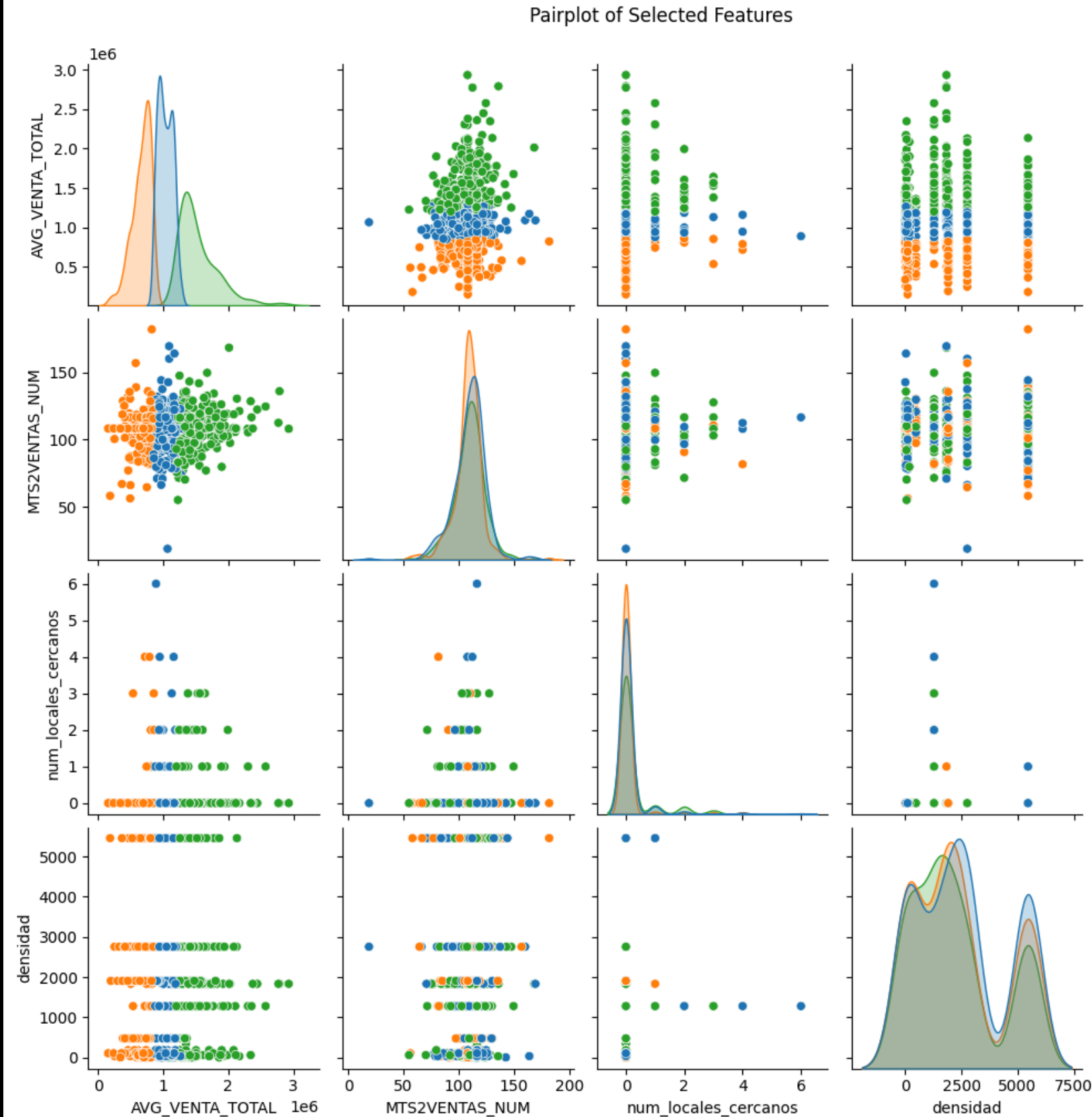


Test Accuracy: 0.4545

# Resultados Encontrados



# Resultados Encontrados



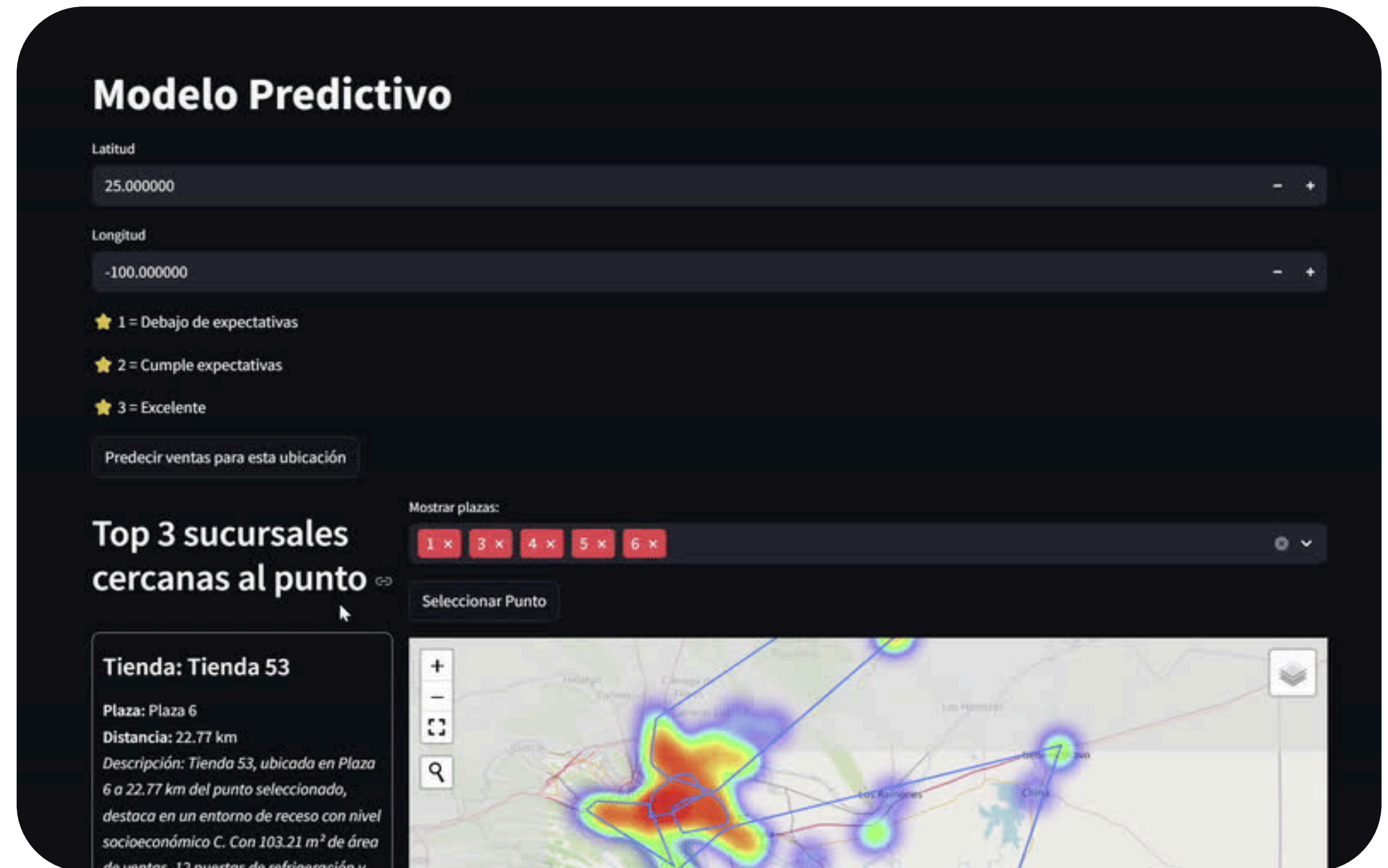


# Dashboard visual

Se realizó un dashboard con un mapa de calor y separación de zonas para facilitar lectura

Se ingresa latitud y longitud y se obtiene la venta estimada y categoría de éxito

1 = Baja expectativa  
2 = Cumple expectativa  
3 = Exitosa



**Thanks**