



Contact

 04-10-2006

 Thomvandermark@gmail.com

 +31 6 34134604

 De Strikel 17, 8494PV, Nes

Studie

Natuur en Techniek – VWO
Leeuwarder Lyceum, Leeuwarden
sep 2018 – jun 2024

Bedrijfskunde – Bachelor
RUG, Groningen
sep 2024 – jun 2025

ORM – Bachelor
NHL Stenden, Leeuwarden
aug 2025 – heden

Skills

- Flexibel Creativiteit
- Leidinggeven
- Probleemoplossend
- (Klant)Vriendelijk
- Administratieve taken
- Vragen stellen
- Ondernemerschap Sales

Talen

Nederlands

Engels

Thom van der Mark

Student ORM

Profiel

Veelzijdige student met jarenlange ervaring in verkoop en administratief werk. Flexibel inzetbaar op verschillende afdelingen, bereid om zowel fysiek zware taken uit te voeren als verantwoordelijkheden in de verkoop op te pakken. Gedreven en leergierig, klaar om bij te dragen aan diverse teamtaken.

Werk ervaring

Aug 2021 – present
Owner-Clothing

Eigenaar

Beheerde alle aspecten, van administratie en verkoop tot klantcontact en leveranciersonderhandelingen. Verwierf inzichten in ondernemerschap en het opbouwen van zakelijke relaties.

Mei 2023 – Dec 2023
The Sales Company

High Potential

In mijn salesfunctie werkte ik samen met collega's en leidinggevenden om doelen en deadlines te behalen. Ik hielp nieuwe medewerkers op weg en zorgde dat ze snel konden meedraaien. Daarnaast had ik veel contact met klanten en zorgde ik voor een prettige en professionele benadering.

feb 2025 – jun 2025
Glashandel 't Fean

Hulp Glaszetter

Tijdelijke ondersteuning bij een groot project, met focus op het verplaatsen van glas en het ruimen van puin. Daarnaast ervaring opgedaan in het plaatsen van glas.