# O Segredo do E-mail Marketing





Prompts de Alta Performance para ChatGPT

Vanda Sant' Ana Santos



#### 1. E-mail de Vendas

"Preciso de um e-mail de vendas que convença meu cliente ideal, donos de pequenas empresas, a comprar meu software de contabilidade, destacando seus benefícios exclusivos, como a integração fácil com bancos e a geração automática de relatórios financeiros, e abordando quaisquer possíveis objeções sobre o preço ou a curva de aprendizado."



#### 2. E-mail de Engajamento

procurando "Estou e-mail de um engajamento que fale diretamente às necessidades e aos pontos problemáticos minha persona de cliente ideal, da gerentes de marketing digital, convença a tomar a ação desejada de se inscrever para uma demonstração gratuita do meu ferramenta de automação de marketing, com um senso de urgência e uma oferta forte de 20% de desconto para os primeiros assinantes."



#### 3 • E-mail de Prova Social

"Preciso de um e-mail de prova social que mostre o valor e os benefícios do meu serviço de consultoria empresarial para diretores de operações de empresas médias e os convença a tomar ação desejada de agendar uma consulta inicial, com prova social e elementos de construção de credibilidade, como depoimentos de clientes satisfeitos."



#### 4 · E-mail de Explicação de Recursos

"Estou procurando um e-mail explicativo que explique claramente os recursos e benefícios do meu produto de software para gerenciamento de projetos para gestores de projetos e o convença a fazer uma compra com uma forte chamada para ação, como 'Comece sua avaliação gratuita agora'."



#### 5. E-mail Emocional

"Preciso de um e-mail emocional que faça meu cliente ideal, pais de crianças pequenas, sentir confiança e segurança sobre meu monitor de bebê inteligente e persuadi-los a tomar ação desejada de comprar agora com um senso de urgência, mencionando a promoção limitada."

### Obrigado por ler até aqui



- Ebook gerado por IA
- Diagramado por humano
- Material: <u>Fatih Kadir Akın</u> (GitHub)
- Conteúdo gerado para fins didático



**Autor** 

clique aqui para ler o projeto