



## THÔNG TIN CÁ NHÂN

Ngày sinh 01/01/1991  
Quốc tịch Việt Nam  
Tình trạng hôn nhân Đã kết hôn  
Giới tính Nam

## NGOẠI NGỮ

Tiếng Anh Trung Cấp

## KỸ NĂNG

Phát Triển Kinh Doanh  
Kỹ Năng Quản Lý Hợp Đồng  
Kỹ Năng Phân Tích Chiến Lược  
Internet Online Marketing  
Quản Lý Dự Án  
Quản Lý Tài Chính  
Quản Lý Nhà Thầu Phụ  
Phát Triển Quan Hệ Đối Tác  
Quản Trị Nhân Sự  
Tìm Hiểu Sản Phẩm Mới

## THÔNG TIN LIÊN HỆ

✉ thanhhoadng@gmail.com

☎ 0938365370

🏠 H16/25 K523 Cách Mạng Tháng Tám, phường Hòa Thọ Đông, quận Cẩm Lệ, TP.Đà Nẵng, Cẩm Lệ, Đà Nẵng, Việt Nam

# Thanh Hòa Lê

Phụ trách kinh doanh - 7 Năm Kinh Nghiệm

## THÔNG TIN CHUNG

MỤC TIÊU NGẮN HẠN - Trở thành nhân viên chính thức tại công ty - Thực hiện tốt những công việc được giao, duy trì và đảm bảo tiến độ phát triển doanh số kinh doanh MỤC TIÊU TRUNG HẠN VÀ DÀI HẠN - Trong 1 năm tới trở thành nhân viên xuất sắc và có cơ hội thăng tiến trong công việc - Học hỏi và xây dựng bản thân tốt hơn để có thể đảm nhiệm những vị trí cao hơn trong công việc - Cùng với các đồng nghiệp đưa thương hiệu của công ty chiếm thị phần cao trong lĩnh vực kinh doanh của công ty

## KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

### ■ Nhân viên hỗ trợ kĩ thuật Sony mobile

Công ty cổ phần Mocap Việt Nam

02/2014 - 06/2014 (5 tháng)

- Hỗ trợ khách hàng khách hàng thông tin về giá và các chức năng của các dòng điện thoại Sony Xperia tại thị trường Việt Nam
  - Hỗ trợ hướng dẫn khách hàng đã sử dụng khách hàng đang sử dụng điện thoại Sony Xperia khắc phục các lỗi phát sinh trên máy trong quá trình sử dụng
- Giải quyết khiếu nại từ khách hàng

### ■ Giám sát kinh doanh

Tổng công ty truyền hình cáp Việt Nam (VTVcap), chi nhánh Hồ Chí Minh

09/2014 - 04/2015 (8 tháng)

- Lên kế hoạch phát triển thuê bao truyền hình cáp theo năm, quý, tháng, tuần
  - Xây dựng kế hoạch cho nhân viên kinh doanh làm việc theo tuần và địa điểm đặt roadshow giới thiệu chương trình truyền hình của VTVcab
  - Hỗ trợ và đào tạo bổ sung kiến thức sản phẩm, kĩ năng bán hàng cho nhân viên kinh doanh mới
- Giải quyết khiếu nại và thuyết phục khách chống thuê bao rời mạng tại khu vực được giao

### ■ Phụ trách kinh doanh khu vực miền Trung, miền đông và Tây Nguyên

Công ty cổ phần VietKTV

05/2015 - 05/2016 (1 năm 1 tháng)

- Lên kế hoạch chăm sóc và thúc đẩy doanh số bán hàng của đại lý trong khu vực được giao
  - Tìm kiếm và mở rộng hệ thống đại lý, kênh bán hàng nhằm đạt doanh số do cấp trên giao
  - Hỗ trợ kĩ thuật cơ bản cho khách hàng
- Hỗ trợ công tác khu vực miền tây

### ■ Phụ trách kinh doanh khu vực miền Trung, Tây Nguyên

Công ty TNHH điều hòa Gree Việt Nam

05/2016 - 02/2017 (10 tháng)

- Lên kế hoạch chăm sóc và thúc đẩy doanh số bán hàng của đại lý trong khu vực được giao

- Tìm kiếm và mở rộng hệ thống đại lý, kênh bán hàng nhằm đạt doanh số do cấp trên giao
- Hỗ trợ đại lý và nhà phân phối tại khu vực về vấn đề Sale out, trưng bày, bảng hiệu, PGs
- Cùng cấp trên xây dựng và triển khai các chương trình bán hàng theo từng thời điểm để phát triển doanh số bán hàng
- Phối hợp cùng bộ phận Marketing triển khai Roadshow, bảng hiệu, quầy kệ để đưa hình ảnh thương hiệu đến gần hơn với người tiêu dùng.

## ■ Quản lý kinh doanh

Công Ty TNHH Xây Dựng TM&DV Thuận Đức

04/2017 - Hiện Tại (4 năm 2 tháng)

- Quản lý kho vật tư của công ty, làm việc với các đối tác cung ứng
- Lên kế hoạch nhập hàng và bán hàng.
- Duy trì, phối hợp với khách hàng cũ. Tìm kiếm và phát triển khách hàng mới trong lĩnh vực sơn dẻo nhiệt (sơn kẻ vạch đường), sơn tĩnh điện, sơn dân dụng
- Báo giá, tư vấn, soạn thảo hợp đồng, thúc đẩy và thu hồi công nợ
- Hỗ trợ giám đốc trong việc giám sát các lĩnh vực công ty đầu tư
- Thay mặt giám đốc xử lý những công việc pháp lý
- Thực hiện công việc giám sát các nhà thầu phụ thi công hạng mục cảnh quan sân vườn, điện chiếu sáng và hệ thống tưới nước tự động trong các khu resort công ty trúng thầu. Làm việc với ban quản lý dự án về công tác chuẩn bị, thi công, nghiệm thu và thanh quyết toán.

## HỌC VẤN

### ■ Điện tử viễn thông

Cao đẳng - Học viện công nghệ bưu chính viễn thông - Cơ sở Tp HCM

09/2009 - 08/2012 (3 năm)

Trung bình khá

## NGƯỜI THAM KHẢO

### ■ Nguyễn Anh Đức

Giám đốc - Công ty TNHH Xây

Dựng Thương Mại Và Dịch Vụ

Thuận Đức

nguyenanhducn@gmail.com -

0913492758