

EXPERIENCIA PROFESIONAL

ALDECA

Gerente Investigacion y Desarrollo (2016 a la fecha)

Responsable de la Investigacion e implementación de nuevos sistemas arquitectónicos e Industriales para el Grupo.

Alumicentro de El Salvador (Parte de Grupo Aldeca)

Gerente General (2000 -2016)

Responsable de la elaboración y ejecución del Plan de Comercialización de que llevo a la sanidad financiera actual.

Responsable de elevar los márgenes de contribución de 18% a 27%. Responsable del rediseño, maquinado y mejora del sistema de ventana francesa para el mercado salvadoreño logrando ventas record en el Grupo.

Introduje exitosamente nuevos sistemas arquitectónicos e industriales para el mercado de Centroamérica. Responsable del arranque de la exportación de sistemas arquitectónicos ensamblados al mercado centroamericano.

Apertura de 2 sucursales adicionales exitosas en el Salvador.

Estudio de Distribución de Planta mejorada en 3 ocasiones, logrando el crecimiento planeado en el mismo espacio físico.

Introduje tecnología de vidrio de cámara para las operaciones en C.A. Baje los costos de manufactura de accesorios mediante negociaciones con proveedores.

Responsable de la introducción del sistema de aire comprimido para operaciones de manufactura en la empresa logrando ahorros y eficiencia productiva.

Negociador y responsable de contrato de tecnología con el grupo Capral el cual es líder en Australia en fabricación y distribución de Aluminio.

Comercial Mega

Gerente General (1995-2000)

Funde y organice la operación desde sus inicios. Logre llevar a la empresa al liderazgo de mercado de cristalería en segmento de supermercados. Expandí la línea de productos a cuchillería, vajillas, pañales desechables y papel facial. Gane varios proyectos de artículos promocionales con Cervecería La Constancia y Supermercados Selectos.

Moore Comercial (Division Almacenes)

Gerente General (1993-1995)

Responsable de la expansión de la Empresa con la apertura de 4 sucursales adicionales. Responsable de la remodelación casa Matriz. Diseño, organización y equipamiento de la bodega central de la empresa. Responsable de la creación del departamento de mercadeo y compras en la empresa. Logre sacar a la empresa de niveles de pérdida operativa a niveles de utilidad.

Didea (Distribuidor de Toyota)

Gerente de Mercadeo y Publicidad (1992-1993)

Elabore un Estudio de mercado de camiones nuevos e usados de El Salvador que permitió tomar decisiones para la línea Hino. Ejecute varias encuestas de nivel de servicio que permitió mejorar el nivel de servicio interno. Elabore el Control y Registro de las vallas publicitarias de la empresa que en ese momento llegaban a 200 estructuras y no se contaba con registros ni control de efectividad. Bajo mi gestión se elimino el Departamento Creativo Interno y se paso dicha gestión a la Agencia de Publicidad, ahorrando costos operativos a la empresa y mayor agilidad en diseños. Colabore en la remodelación de sala de ventas de San Salvador y Sonsonate.

Esso Standard Oil (Refinería Rasa) Supervisor de Materiales (1987-1989)

Encargado de la operación de bodega y compra de repuestos y materiales para la refinería de petróleo Rasa de Acajutla. Ordene las bodegas de materiales y mejore el control de inventarios.

IDIOMAS

Ingles: nivel avanzado

OTROS CARGOS

Miembro de Junta Directiva Casalco (Cámara Salvadoreña de la Construcción) 2008-2009. 2012-2016

Representante de Casalco en Comité de Calidad y Productividad del Ministerio de Economía. 2008 a la fecha.

Miembro del Comité Organizador Feria Construxpo 2006 y 2008. Esta Feria constituye el principal ingreso de la Gremial.

Coordinador del Comité de Distribuidores de Casalco (Cámara Salvadoreña de la Construcción) 2002- 2007.

Miembro de Junta Directiva de ASDEMAC (Asociación de Distribuidores de Materiales de Construcción) 2006 -2016.

Miembro de Junta Directiva Patronato La Fragua (Programa Uno mas Uno) el cual da asistencia y apoyo a estudiantes en zonas de pandillas y violencia. 2007-2009.