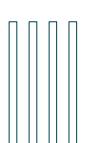
Добрый день!

 Проверьте звук, включите камеру.
Проверьте, что Ваше имя в Zoom записано полностью (Фамилия, Имя) и на русском языке.

Где я?

Блок «Интерактивная Коммуникация» (семинары с Курагиной М.Ф.)

В какой я группе? Когда ещё у меня будут семинары? Смотрим ведомость:



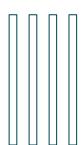




Целями освоения блока «Интерактивная коммуникация» являются:

- □ знакомство с основными научными положениями в области психологии коммуникаций и взаимодействия между людьми;
 - □ рассмотрение специфики общения как взаимосвязи трех компонентов: коммуникации (передачи информации), социальной перцепции (восприятие и понимание человека), интеракции (взаимодействия в процессе общения);
- изучение механизмов социальной перцепции и интеракции.



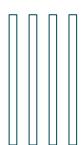


Тема 1. Основные понятия и подходы психологии коммуникации. Цели и функции общения. Структура коммуникативного процесса. Виды и уровни коммуникации.

Тема 2. Социальная перцепция как восприятие и понимание человека в процессе коммуникации

Понятие «социальной перцепции». Место социальной перцепции в общении. Виды и механизмы межличностного восприятия. Эффекты межличностного восприятия. Эмоциональный интеллект в процессе восприятия и понимания другого человека.

Тема 3. Интерактивное взаимодействие в процессе коммуникации Интеракция как обмен действиями в общении. Виды действий в общении. Теории межличностного взаимодействия. Позиции в общении (трансакции по Э.Берну). Ассертивность в общении. Психологическое влияние и его виды. Техники влияния и противостояния влиянию.



Интерактивная коммуникация: **один из блоков дисциплины**

(и оценки)



Васильева Елена Николаевна

envasileva@hse.ru

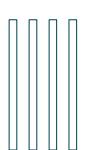


Курагина Мария Фёдоровна

mkuragina@hse.ru

Как общаемся?

 $Д3 \rightarrow smartLMS$ презентации, вопросы \rightarrow ?



Накопительная оценка

(за блок)



Аудиторная работа



Самостоятельная работа

см. ведомость



- ДЗ 1 «Основные понятия и подходы психологии коммуникации»
- ДЗ 2 «Социальная перцепция»
- ДЗ 3 «Интерактивное взаимодействие»



1. Где мои оценки и посещаемость?

В ведомости на облаке (см. предыдущий слайд) дз загружаем в smartLMS, но оценки ищем только в ведомости (так нагляднее для подсчёта итога)

2. Я заболел / у меня практика по специальности / *уважительная причина*

Отправляем справку на mkuragina@hse.ru (не в учебный офис и не Елене Николаевне) и указываем конкретную дату пропуска. Семинар вычитается из подсчёта оценки за блок (но не более 50% пропусков).

3. **Но у меня же уважительная причина**! 50% - **это несправедливо**! Отправляем справку на mkuragina@hse.ru, указываем дату пропуска, запрашиваем задание на отработку с причиной «более 50%».

4. Я пропустил семинар без уважительной причины. Можно я отработаю баллы?

Без уважительной причины отработки не предоставляются.



ЧаВо



5. Можно я отправлю ДЗ после дедлайна?

Отправляем справку на <u>mkuragina@hse.ru</u> (не в учебный офис и не Елене Николаевне) и прикрепляем домашнее задание (не позднее 2-х недель после указанной в справке даты).

6. Можно я посещу семинар с другой группой?

Один раз за модуль (т.е. всего дважды) можно посетить семинар с другой группой (в группах много человек и своим посещением вы забираете чужое время, т.е. возможность выступить и получить балл). Обосновать причину и предупредить не позднее начала семинара.

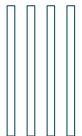


Вы можете посетить семинар с другой группой, но быть пассивным слушателем и не сможете получить баллы.





- 8. В какой я группе? Можно я переведусь в другую группу? Почему в LMS у меня нет этого курса? Почему я не в списках? Задаем эти вопросы учебному офису. Мария Федоровна и Елена Николаевна не имеют доступа к организационной части майнора.
 - 9. Я только что перевёлся на этот майнор. Что мне делать? Отправляем письмо на mkuragina@hse.ru, прикрепляем документы (скриншоты от учебного офиса) о переводе, указываем дату пропуска, запрашиваем задание на отработку с причиной «перевод на майнор».





10. Какая у меня оценка за всю дисциплину? Какая формула оценки всей дисциплины?

Формулу общей оценки сообщит другой преподаватель. Мария Федоровна и Елена Николаевна ответственны только за свой блок и передают итоговую оценку За блок человеку, который сводит итоговую оценку.





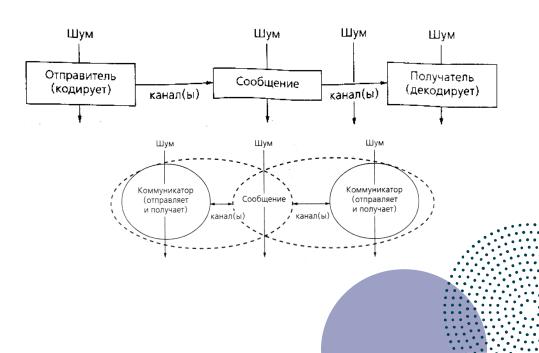
Волонтёры? 5-10 человек



Марфуша



Важно не то, что сказал человек, а то, что запомнил слушатель.



- 1. **Технические барьеры** связаны с каналом передачи информации и с воздействием со стороны внешней среды. Расстояние, шум, температура, лимит времени и т.д.
- □ проблемы с интернетом;
- □ участники коммуникации могут «выйти» из нее в любой момент;
- сложно интерпретировать паузы;
- нет обратной связи или она менее явная, чем в живом общении.



2. **Фонетические барьеры** связаны с особенностями речи коммуникатора. Особенности голоса, дикции, акцент, заикание и т.д.



- 3. **Семантические барьеры**, связанные с понятиями, которые используются в ходе
- коммуникации
- незнакомый язык, сленг;
- многозначные понятия;
- **идиомы**;
- Синонимы и т.д.;



- 4. **Психологические барьеры** включают в себя психологические особенности коммуникатора и реципиента, препятствующие передаче сообщения.
- личностные черты, препятствующие общению;
- оценки и представления о партнере по коммуникации;
- эмоциональное состояние
- 🗖 отсутствие интереса к партнеру и т.д.;
- игнорирование писем или сообщений;
- дефицит невербальной информации;
- недостаток эмоций;
- непростые отношения с камерой;

Zoom Meeting with video: Zoom Meeting audio only:



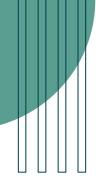
5. **Социальные барьеры** связаны с принадлежностью коммуникатора и реципиента к определенным социальным группам

Пол, возраст, культура и т.д.



Наталья собирается поступать в университет. Для этого она должна получить высокий балл на письменном экзамене по русскому языку. Поэтому она записалась на дополнительные курсы по этому предмету. Наталья специально выбрала группу, занятия в которой вела женщина. Она считает, что женщины лучше преподают языки, чем мужчины. В последний момент она выяснила, что преподавателя заменили, и занятия будет вести мужчина. Наталья решила записаться в другую группу. Какой барьер присутствует в данной коммуникации?

- Фонетический барьер
- Семантический барьер
 - Социальный барьер
 - Физический барьер
- Психологический барьер



Успешность общения



достижение целей



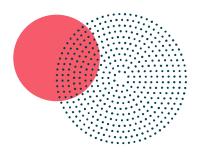
удовлетворенность

удовлетворенность самим процессом общения, когда в ходе общения не возникает чувства досады, длительных пауз и т. п.



отсутствие трудностей

в первую очередь напряженности, скованности, внутренних преград, зажатости и пр.



Успешность общения

проявляется в достижении и сохранении психологического контакта с партнером в целях стабилизации межличностных отношений на их оптимальной стадии развития через достижение совместимости, согласие, взаимной приспособленности и удовлетворенности путем гибкой корректировки целей, умений и состояний, способов воздействия в соответствии с меняющимися обстоятельствами.

Куницына В. Н., Казаринова Н. В., Погольша В. М. Межличностное общение.

