#### 1.- DATOS DE LA ASIGNATURA

Nombre de la asignatura:

Carrera:
Ingeniería en Gestión Empresarial
y Gastronomía
AED-1072

(Créditos) SATCA<sup>1</sup> 2 - 3 - 5

## 2.- PRESENTACIÓN

## Caracterización de la asignatura.

Esta a signatura aporta al perfil del Ingeniero en Gestión Empresarial la capacidad para desarrollar el espíritu em prendedor ético, para generar y g estionar ideas de negocio innovado ras, fact ibles y su stentables, que impacten en el entorno social, económico y am biental. Par a ello, s e e xamina la naturaleza del pensamiento creativo y se propone la aplicación de herramientas intelect uales diseñadas para provocar la generación de pro yectos innovadores, tanto de manera individual como colectiva. Est a materia s e inserta en la segunda mitad de la trayectoria escolar, como soporte para las materias de Formulación y Eval uación de Proyectos, y Plan de Negocios, que integradas habilitan al estudiante para crear y gestionar negocios.

La materia debe ser asignada a un docent e creativo y con espí ritu emprendedor e innovador con habilidades y valores, que aplique las herramientas intelectuales para propiciar en el alumno el aprendizaje significativo.

#### Intención didáctica.

El temario se en cuentra organizado en cinco unidades en una secuencia que va de lo genera la lo particular. La primera uni dad integra contenidos de tipo filosófico, sociológico y psicológico cuy a finalidad e s generar en el estudiante una ac titud reflexiva respecto al ser hum ano como una persona m ultidimensional, la naturaleza y rol del emprendedor.

Se incorpora en su temario el uso de instrumentos de autodiagnóstico, que permiten al estudiante apreciar sus fortalezas y debilidades como emprendedor potencial. De esta manera, le será posible e apreciar la simplicaciones conceptuales, ét icas y actitudinales que conlleva la actividad e mprendedora, as í como las áreas de oportunidad que en lo personal debería fortalecer.

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Sistema de asignación y transferencia de créditos académicos

Adicionalmente, la primera unidad propone un modelo de administración por valores en el que se ex aminan las repercusiones éticas de la actitud emprendedora, a sí como la incorporación de la ética empresarial en los actos de vida.

En la segunda unidad, se examina un enfoque integrador y globalizado que surge con la int ención de establecer un clima creativo y fom entar la creatividad, los principales componentes que integran dicho enfoque son: fluidez aplicada, flexibilidad aplicada, originalidad aplicada y orientación al objetivo. Una vez planteado el aspecto conceptual, se propone aplicar herramientas diseñadas para incentivar los elementos creativos del pensamiento. Por ejemplo, para incentivar la fluidez aplicada, se ut ilizarán herram ientas t ales como brainst orming, libre asociación de ide as y focus grou p; cuya finalidad e s generar la mayor cantidad posible de ideas, ya sea de manera individual o colectiva.

En la terce ra unidad, se analizarán y aplicaran técnicas para generar ideas y hacer equipos creativos que contribuyan a la formación de equipos efectivos de trabajo para la consolidación de proyectos de emprendedores. En este sentido, se propone el uso de técnicas tales como, el análisis morfológico, el método 635 y la solución creativa de proble mas en grupo. De i gual man era cont iene tem áticas para desarrollar la competencia de in iciativa y e lem prendimiento que comprende actividades para adaptarse a nuevas situaciones, ser creativo y traducir ideas en acciones.

El enfoque sugerido para la materia requiere que el estudiante sea capaz de generar una actividad intelectual compleja que involucre ambos hemisferios cerebrales. En este sentido, las actividades prácticas promueven tanto el desarrollo de habilidades creativas como p rocesos i ntelectuales del t ipo ind ucción-deducción o análisissíntesis: por esta razón varias de las actividades prácticas se pueden aplicar antes del trat amiento teórico de l os t emas, de maner a que no sean una mera corroboración de lo vist o previamente en clase, sino una o portunidad pa ra conceptualizar a partir de lo observado. En las actividades prácticas sugeridas, es conveniente que el profesor busque sólo guiar a sus alumnos para que ellos hagan la elección de las variables a controlar y registrar. Para que aprendan a pla nificar, que no planifique el profesor todo por e llos, sino involucrarlos en el proceso de planeación.

La lista de actividades de apren dizaje no es exhaustiva, se sugieren sobre todo las necesarias para hacer más significativo y efectivo el aprendizaje. Algunas de las actividades s ugeridas pueden h acerse co mo ac tividad e xtra cl ase y c omenzar el tratamiento en clase a partir de la discusión de los resultados de las observaciones.

En las ac tividades de aprendizaje sugeridas, g eneralmente se p ropone la formalización de los conceptos a partir de experiencias concretas; se busca que el alumno tenga el primer contacto con el con cepto en forma con creta y sea a t ravés de la observación, la reflexión y la discusión que se dé la formalización; la resolución de problemas se hará después de este proceso.

En la cuarta unidad se integrará un portafolio de ideas creativas emprendedoras, el cual permitirá tener un banco de ideas a evaluar para seleccionar la idea que se convertirá en proyecto de negocio para la materia de Formulación y Evaluación de Proyectos, así mismo se realizará una práctica que considere el llenado del formato para proteger su idea en el Instituto Mexicano de la Propiedad Intelectual (IMPI).

En la quinta unidad, se aplicar á la simulación de negocios la cuál le permitirá a los alumnos se familiaricen y desarrollen las habilidades en los retos que representa el manejo de una empresa.

En el t ranscurso de las a ctividades program adas, es muy import ante que el estudiante aprenda a valorar las actividades que lleva a cabo y entienda que está construyendo su hacer futuro y en conse cuencia actúe de u na manera profesional; de igua I manera, aprecie I a importancia del conocimiento y los hábitos de trabajo; desarrolle la precisión y la curiosidad, la p untualidad, el entus iasmo y el interés, la tenacidad, la flexibilidad y I a autonomí a. Es nece sario q ue el profesor ponga atención y cuidado en estos aspectos.

#### 3.- COMPETENCIAS A DESARROLLAR

# Competencias específicas

- Desarrollar el espíritu emp rendedor ético.
- Generar idea s innovadoras que impacten en el entorn o s ocial, económico y ambiental.
- Aplicar los valores en la generación de nuevas ideas.

# Competencias genéricas

### **Competencias instrumentales**

- Capacidad de análisis y síntesis.
- Capacidad de organizar y planificar.
- Conocimientos básicos de la carrera.
- Comunicación oral y escrita.
- Habilidades básicas de manejo de la computadora.
- Habilidad para buscar y analizar información provenie nte de f uentes diversas.
- Solución de problemas.
- Toma de decisiones.
- Poseer espíritu emprendedor.
- Capa cidad de innovación.
- Tener la capacidad del us o de nuevas t ecnologías de la información.

#### **Competencias interpersonales**

- Capacidad crítica y autocrítica.
- Capacidad de t rabajar en equipo interdisciplinario.
- Habili dades interpersonales.
- Compromi so ético.

#### Competencias sistémicas

- Capacidad de aplicar los conocimientos en la práctica.
- Liderazgo efectivo.
- Habili dades de investigación.
- Capacidad de aprender.
- Capacidad de gen erar nuevas ideas (creatividad).
- Habilidad para trabajar e n forma autónoma.
  - Búsqueda del logro.
- Capacidad de adapt arse a nu evas situaciones.
- Capacidad para int egrar equipo s de alto rendimiento.

#### 4.- HISTORIA DEL PROGRAMA

Lugar y fecha de elaboración o revisión	Participantes	Observaciones (cambios y justificación)
Instituto Tecn ológico de San Luis Potosí, del 30 de ma rzo al 3 de abril de 2009.	Representantes de I os Institutos Tecnol ógicos de: Lázaro Cárdenas, Nuevo La redo, Nuevo León, Minatitlán, Tijuana, San Luis Potosí, Parral, Comitán, Hermosillo, Che tumal, Villahermosa, Dura ngo Aguascalientes, y Macuspana.	Ingeniería en Gestión Empresarial del S istema Nacional de Educa ción
Instituto Tecn ológico de San Luis Po tosí, Instituto Tecn ológico Superior de Macuspana e Institut o Tecnológico d e Villahermosa, Abr il y Mayo de 2009.	Representantes de I os Institutos Tecnol ógicos participantes: In stitito Tecnológico de San Luis Potosí, Ins tituto Tecnológico de Villahermosa y el Instituto Tecnológi co Superior de Macuspana.	elaboración del programa de estudio propuest o en la Reunión Nacional de Diseño

# 5.- OBJETIV O(S) GENERAL(ES) DEL CURSO (competen cia esp ecífica a desarrollar en el curso)

Desarrollar la capacidad creativa y el espíritu empresarial mediante la elaboración de un por tafolio de ideas emprendedoras, respetando la ét ica en el ámbito personal y profesional.

#### 6.- COMPETENCIAS PREVIAS

- Conocer y aplicar los diferentes estilos de liderazgo.
- Trabajar en equipo.
- Conocer aspectos básicos de mercadotecnia.
- Usar las Tecnologías de Información y Comunicación.
- Aplicar el proceso administrativo.
- Ejercer un compromiso ético.

# 7.- TEMARIO

Unidad '	T emas	Subtemas
1	Dimensiones del se r humano.	1.1 Dimensión estética, intelectual y ética.  1.2 El perfil del emprendedor.  1.2.1 Características del emprendedor.  1.2.2 Aplicaciones de pruebas diagnósticas.  1.2.2.1 Test de a utodiagnóstico del emprendedor.  1.2.2.2 Test del emprendedor.  1.3 El modelo de administración por valores.  1.3.1 Actos de la vida.  1.3.2 Proceso.
2	Enfoques y t écnicas para d esarrollar habilidades emprendedoras y creativas.	<ul> <li>2.1 Enfoques para establecer un clima c reativo y fom entar la creat ividad: Fluidez aplicada, Flexibilidad aplicada, Origina lidad aplicada y Orientación al objetivo.</li> <li>2.2 Técnicas para des arrollar el pensamiento creativo.</li> <li>2.2.1 Pensamiento lateral o divergente.</li> <li>2.2.2 La asociación de ideas.</li> <li>2.2.3 Búsqueda de analogías: Hacer común lo extraño, hacer extraño lo común.</li> <li>2.2.4 La lista de atributos.</li> <li>2.2.5 Llu via de ideas.</li> <li>2.2.6 Sinéctica: La unió n de elementos distintos y aparentem ente irrelevantes.</li> </ul>
3	Técnicas para gene rar equipos creativos.	<ul> <li>3.1 Análisis morfológico.</li> <li>3.2 Análisis 635.</li> <li>3.3 Solución creat iva de problemas en g rupo (Iniciativa y emprendimiento).</li> <li>3.3.1 Adaptarse a nuevas situaciones.</li> <li>3.3.2 Ser creativo.</li> <li>3.3.3 Traducir ideas en acciones.</li> </ul>

# **TEMARIO** (continuación)

Unidad '	T emas	Subtemas
4	El emprendedor como generador de i deas de inversión.	<ul> <li>4.1 Portafolio de ideas emprendedoras.</li> <li>4.2 Propiedad intelectual.</li> <li>4.2.1 Identificación.</li> <li>4.2.2 Marco legal nacional e internacional.</li> <li>4.2.3 Marcas y diseños activos empresariales.</li> <li>4.2.4 Necesidad de inhibir práct icas de comercio ilícitas.</li> <li>4.2.5 Aplicación del proc eso de registro de marcas y patentes.</li> </ul>
5 S	imuladores.	<ul><li>5.1 Introducción a la simulación de negocios.</li><li>5.2 Definiciones y aplicaciones.</li><li>5.3 Aplicación de un mod elo de simulación de negocios.</li><li>5.4 Interpretación de resultados.</li></ul>

# 8.- SUGERENCIAS DIDÁCTICAS (desarrollo de competencias genéricas)

# El profesor debe:

Manejar un importante repertorio de técnicas y es trategias heurí sticas orientadas a descubrir y desarrollar el pensamiento creativo. Desarrollar la capacidad para coordinar y trabajar en equipo; orientar el trabajo del est udiante y potenciar en él la autonomía, el trabajo cooperativo y la toma de decisiones. Mostrar flexibilidad en el seguimiento del proceso formativo y propiciar la interacción entre los estudiantes.

El modelo educativo por competencias se sustenta en la construcción y el desarrollo de conoc imientos, h abilidades, actit udes y va lores; por lo q ue para const ruir e l conocimiento que requiere un ln geniero en Ge stión empresarial como em prendedor ético e innovador se sugiere considerar lo siguiente:

- Propiciar I a i ntegración d e equ ipos de trabajo creativos, qu e propicien I a comunicación, el intercam bio argumentado de id eas, la ref lexión y la colaboración de y entre los estudiantes.
- Fomentar el uso de mapas mentales y conceptuales.
- Pr omover el autoconocimiento.
- Propiciar un ambiente confiable en la generación de ideas.
- Propiciar el uso de nuevas tecnologías de información y comunicación.
- Resolver casos prácticos en clase.
- Utilizar estr ategias que desarrollen el pe nsamiento analítico, que permita al alumno reflexionar y dimensionar el alcance de la materia.
- Desarrollar los contenidos en un marco ético.
- Cuando los temas lo requieran, utilizar medios audio visuales para una m ejor comprensión del estudiante.
- Vincular a los alumnos con emprendedores de experiencias exitosas.
- Propiciar actividades dond e se apliquen est rategias, que permitan al estudiante enc ontrar nuevas f ormas de resolver problema s o de scubrir aplicaciones nuevas para lo ya exi stente. E jemplo: establecer r elaciones forzadas entre 2 o más conceptos aparentemente desconectados.
- Propiciar actividades de metacognición. Ante la ejecución de u na activida d, señalar o identificar el tipo de proceso intelectual que se realizó: un a identificación de patrones, un análisis, una síntesis, etc. Al principio lo hará el profesor, luego será e l alumno quien lo identifique. Ejemplos: encontrar una nueva aplicación para un concepto u objeto ya existente, encontrar una nueva forma de satisfacer una necesidad.
- Propiciar a ctividades de búsqueda, sele cción y aná lisis de info rmación en distintas fuentes.
- Incorporar al acervo conceptual de los estudiantes, el uso de simuladores de negocios que les permitan analizar el comportamiento de las variables críticas de una e mpresa bajo am bientes controlados, así como su modif icación experimental.
- Diseñar el perfil del empresario emprendedor de la región, realizando un análisis comparativo d e los requ erimientos del e ntorno lo cal y los r esultados de lo s diagnósticos aplicados durante el curso.
- Aplicar u na en cuesta en el entorno p ara d etectar las oportunidades reale s d e negocio y financiamiento para proyectos emprendedores.
- Relacionar I os contenidos de esta a signatura con las demás d el p lan de estudios a las que ésta da soporte para desarrollar una visión interdisciplinaria en el estudiante. Ejemplos: mercadotecnia e investigación de mercados como fuente de información para el emprendedor creativo.

- Propiciar e I des arrollo de capacidades intelectuales relacionadas con la lectura, la escrit ura y la expre sión oral. Ejemplos: trabajar la s a ctividades prácticas a través de guí as escrita s, re dactar rep ortes e inform es de las actividades de experimentación, exponer al grupo las conclusiones obtenidas durante las observaciones.
- Facilitar el cont acto di recto con m ateriales e inst rumentos, al llevar a c abo actividades prácticas, para contribuir a la formación de las competencias para el trabajo experimental como: identificación manejo y control de variables y datos relevantes, planteamiento de hipótesis, trabajo en equipo.
- Propiciar el desarrollo de actividades intelectuales de inducción-deducción y análisis-síntesis, que encaminen hacia la investigación.
- Desarrollar actividade s de aprendizaje qu e propicie n la ap licación de los conceptos, modelos y met odologías que se van apren diendo en el desarrollo de la asignatura.
- Proponer casos, problemas y situaciones prácticas que permitan al estudiante la integración de contenidos de la as ignatura y entre dist intas asignaturas, para su análisis y solución.
- Relacionar los contenidos de la asignatura con el cuidado del medio ambiente; así como con las prácticas de una actividad emprendedora sustentable.

## 9.- SUGERENCIAS DE EVALUACIÓN

La evaluación debe ser continua y cotidiana por lo que se de be considerar el desempeño en cada una de las actividades de aprendizaje, haciendo especial énfasis en:

- E valuación diagnóstica.
- Evaluación formativa, acompañada de la evaluación sumativa.
- Elaboración y análisis del FODA personal.
- Entrevista a un emprendedor de la región exitoso.
- Información recopilada durant e las investigaciones realizadas plasmadas en documentos escritos.
- Descripción de otras exp eriencias concretas q ue podrían realizars e adicionalmente: (discu siones gr upales, cuadros sinóptico s, mapas conceptuales, resúmenes etc.).
- Reportes escritos de las ideas y soluciones creativas encontradas durante el desarrollo de las actividades.
- Reporte de la act ividad m etacognitiva, que cons iste en el re gistro de las observaciones hechas durante las activida des, así como de las con clusiones obtenidas de dichas observa ciones. Ejemplo: pr esentar un report e de la interpretación de una simulación de negocios.
- Presentación ejecutiva del portafolio de evidencias.

# 10.- UNIDADES DE APRENDIZAJE

Unidad 1: Dimensiones del ser humano.

Competencia especí fica a desarrollar	Actividades de Aprendizaje
Desarrollar el espíritu emprendedor ético.	<ul> <li>Realizar invest igación c onceptual de las dimensiones del ser humano (estética, intelectual y ética).</li> <li>Relacionar y ana lizar entre si las dimensiones hum anas y c onstruir en equipo una def inición integra I de I ser humano.</li> <li>Leer casos de emprendedores destacados.</li> <li>Realizar una entre vista con emprendedores exitosos de la región.</li> <li>Discutir en equ ipo los rasgos que caracterizan el perfil em prendedor en la región.</li> <li>Elaborar un mapa conceptual relacionando los s iguientes elementos: creatividad, innovación, empresa, ética, sustentabilidad, emprendedor.</li> <li>Aplicar los cuestionarios de autodiagnóstico i dentificados por especialistas en la materia.</li> <li>Elaboración y análisis del FODA personal.</li> <li>Analizar las implicaciones ética s de I a actividad em prendedora. Leer ca sos y entrevistas en los que sea posible apreciar el impacto de la actividad empresarial en el ambiente.</li> <li>Definir en equipo el concept o de "responsabilidad social de las empresas".</li> </ul>

Unidad 2: Técnicas para desarrollar habilidades emprendedoras.

Competencia específica a desarrollar	Actividades de Aprendizaje
Desarrollo de habili dades emprendedoras.      Generar id eas innovadoras que impacten en el ento rno so cial, económico y ambiental.	<ul> <li>Solución de casos prácticos por equipos.</li> <li>Analizar en equipo las e strategias de la s empresas y la s cualidades de emprendedores que las dirigen. (V ideo Steve Jobs de Apple y Bill Gates de Microsoft).</li> <li>Utilizar un sim ulador de negocios, para desarrollar las habilidades emprendedoras.</li> <li>Proponer a los est udiantes una situac ión problemática y pe dirles que busquen diversas soluciones no conven cionales o creativas. Por ejemplo ¿cóm o incrementar la comodidad de un viajero en el transporte público?.</li> <li>Analizar en equipo los procesos intelectuales empleados para resolver el problema.</li> <li>Definir los element os que con stituyen el pensamiento creativ o o divergente, y diferenciarlo del p ensamiento l ineal o convergente.</li> <li>Definir pensamiento l ateral o divergente y utilizar algunas de sus técnicas para generar pr opuestas innovadoras: Divergencia, Pausa Creat iva, Foco , Desafío, Alternat iva, Seguidor d el Concepto y Co ncepto, Provocación, Movimiento, Ent rada Aleatoria, Estrat os, Técnica del Porqué, Tormenta de Ideas.</li> <li>Utilizar diversa s técnicas diseñ adas para provocar el p ensamiento creat ivo: asociación de ideas, búsqueda d e analogías (hacer común lo ext raño, hacer extraño lo com ún), lista de atribut os, Brainwriting, Sinéct ica ( la unión d e elementos dist intos y ap arentemente irrelevantes).</li> </ul>

Unidad 3: Técnicas para generar equipos creativos.

Competencia específica a desarrollar	Actividades de Aprendizaje
Generar en equ ipo ide as innovadoras que im pacten en e I entorno social, e conómico y ambiental.	<ul> <li>Realizar un análisis morfológico, par a la solución de problemas.</li> <li>Utilizar el método 635 para gen erar ideas en equipo.</li> <li>Realizar lluvia de ideas, mat riz de descubrimiento, entre otras.</li> <li>Proponer ideas de neg ocio y def inir criterios para su evaluación.</li> <li>Desarrollar un caso prác tico a t ravés de una pequeña historia que permite apreciar el fenómeno human o de resist encia al cambio e identificar l as condiciones personales que facilitan su superación.</li> <li>Desarrollar cuestionamientos que permitan ejercitar el val or de formular preguntas apropiadas para abrir oport unidades a la construcción creativa de situaciones nuevas.</li> <li>Realizar a ctividades para est imular l a creatividad a partir de sus propios intereses, experiencia y seguridades.</li> <li>Realizar actividades en grupo d e un caso en particular. Para llevar a cabo el ejercicio, los participantes se agruparán y enfrentarán al ret o de sugerir ideas innovadoras.</li> </ul>

Unidad 4: El emprendedor como generador de ideas de inversión.

Competencia específica a desarrollar	Actividades de Aprendizaje
Integrar las ideas creativas en un portafolio para seleccionar una que sea susceptible de c onvertirse e n un proyecto emprendedor.	<ul> <li>Integrar d e manera pers onalizada un portafolio de ideas emprendedoras.</li> <li>Elaborar u na matriz que permita seleccionar la idea creativa más viable.</li> <li>Investigar y ana lizar en equipo, los requisitos legales y f iscales que d eben cubrirse e n el ámbito l ocal, estatal y federal, para la apertura de una empresa.</li> <li>Realizar el llenado del formato de solicitud de registro de marca o patente.</li> </ul>

**Unidad 5: Simuladores** 

Competencia específica a desarrollar	Actividades de Aprendizaje
Utilizar I os recursos inform áticos disponibles para la simulación de negocios e inter pretarlos para la toma de decisiones.	<ul> <li>Identificar I os principales s imuladores de negocios disponibles en el mercado.</li> <li>Aprender el m anejo de u n sof tware de simulación, que p ermita desa rrollar I a habilidad d e la t oma de decisiones en la administración de una empresa.</li> <li>Interpretar los resultados de la Simulación.</li> <li>Proponer a los estudiantes part icipar en eventos de simulación de negocio s organizados por dependencias, em presas o instituciones educativas.</li> </ul>

## 11.- FUENTES DE INFORMACIÓN

- 1. Hisrich, Robert D., Entrepreneurship, Mc Graw Hill, 6ta. Edición, México 2005.
- 2. Hit t- Ireland –Hoskisson, *Administración estratégica: competitividad y conceptos de globalización*, International Thomson Editores, 3ra. Edición.
- 3. A maru, Antonio, *Administración para emprendedores: fundamentos para la creación y gestión de nuevos negocios*, Pearson-Prentice Hall, México 2009.
- 4. González, Diana, *Plan de negocios para emprendedores al éxito*, Mc. Graw Hill Interamericana, México 2007.
- 5. P arra, Francisca, *Tu propia empresa: un reto personal: manual útil para emprendedores*, ESIC, España 2003.
- 6. Raf ael Alcaraz, *El emprendedor de éxito*, Editorial Mc Graw Hill, 3ra. Edición, 2006.
- 7. B usinessWeek, *Casos de éxito de emprendedores*, Editorial Mc Graw Hill, 1ra. Edición. Año 2008.
- 8. Hernán Marc elo Herrera Ac evedo, Danie I Elías Brown Soto, *La guía del emprendedor*, Editorial Empresa Activa, Año 2006.
- 9. Fundación Chile, *Iniciativa y Emprendimiento*, P rograma Competencias Laborales.
- 10. Ing. Paulo César Ramírez Silva, Desarrollo de actitudes y habilidades emprendedoras: metodología y manual de trabajo para el emprendedor y líder, Editorial Trafford, 2008.

#### Fuentes en Internet:

- Test de emprendedores http://servicios.ipyme.org/emprendedores/
- Técnicas para desarrollar habilidades emprendedoras http://www.wikilearning.com/curso\_gratis/creatividad\_e\_innovacion\_en\_equipos de trabajo-ocho enfoques creativos aplicados/16215-3
- 3. Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial http://www.impi.gob.mx
- 4. Técnicas para generar ideas- equipos creativos <a href="http://www.iacat.com/revista/recrearte/recrearte05.htm">http://www.iacat.com/revista/recrearte/recrearte05.htm</a>

## 12.- PRÁCTICAS PROPUESTAS

- Diseñar el perfil del empresario de la región.
- Realizar un aná lisis comparativo de los requerimientos del entor no local y los resultados de los diagnósticos aplicados durante el curso.
- Aplicar una encuesta en el entorno para detectar las oportunidades reales de negocio en la región.
- Generar por equipo un portafolio de ideas de negocios y evaluarlas atendiendo a criterios de factibilidad, creatividad y adecuación a las necesidades de los consumidores.
- Participar en un evento de simulación de negocios.