

Agriculture Urbaine pour Portefeuilles Immobiliers

Différenciez Vos Propriétés avec une Aménité Durable
qui Génère de la Valeur Mesurable

PROPOSITION DE VALEUR POUR GESTIONNAIRES IMMOBILIERS

- ✓ **Augmentation valeur propriété** – Aménité unique recherchée par locataires conscients
- ✓ **Amélioration rétention locataires** – Engagement communautaire et satisfaction accrue
- ✓ **Crédibilité ESG renforcée** – Impact environnemental et social mesurable
- ✓ **Gestion clé-en-main** – Installation, entretien et programmation 100% gérés par nous
- ✓ **Déploiement évolutif** – Modèle éprouvé sur 250+ propriétés en Amérique du Nord

250+	27 000 kg	Fortune 500	B Corp
Fermes Urbaines Installées	Production Annuelle	Clients Corporatifs	Certification Impact Social

« Ensemble, cultivons le changement »

Transformer les Toits en Actifs Stratégiques

MicroHabitat Agriculture Urbaine

Entreprise Certifiée B Corp | Leader Nord-Américain depuis 2015

Une Opportunité Stratégique pour Votre Portefeuille

En tant que gestionnaire immobilier, vous savez que la différenciation est essentielle dans un marché compétitif. Les locataires d'aujourd'hui – particulièrement les milléniaux et la génération Z – recherchent activement des propriétés qui alignent leurs valeurs de durabilité avec leur lieu de vie ou de travail. L'agriculture urbaine représente bien plus qu'une simple amenité : c'est un investissement stratégique qui génère de la valeur mesurable sur plusieurs dimensions.

Montréal rayonne comme **capitale mondiale de l'agriculture urbaine**. Votre portefeuille immobilier possède une opportunité unique de capitaliser sur cette tendance en positionnant vos propriétés comme leaders en développement durable, tout en créant des espaces communautaires qui améliorent la rétention des locataires et augmentent la valeur à long terme de vos actifs.

"L'agriculture urbaine a transformé notre approche aux aménités. Non seulement nos locataires adorent l'accès aux produits frais, mais nous avons vu une augmentation de 15% du taux de renouvellement des baux. MicroHabitat gère tout – nous récoltons simplement les bénéfices."

— Directeur Portfolio, Société Immobilière Partenaire

Pourquoi l'agriculture urbaine en immobilier?

Dans un contexte où les critères ESG (Environnementaux, Sociaux et de Gouvernance) deviennent essentiels pour les investisseurs et locataires, l'agriculture urbaine offre un impact tangible et mesurable. Vous créez de la valeur financière tout en contribuant à la sécurité alimentaire locale, en réduisant l'empreinte carbone de vos propriétés et en bâtissant des communautés engagées. C'est une stratégie gagnante à tous les niveaux.

Six Bénéfices Mesurables pour Votre Portefeuille

L'agriculture urbaine n'est pas qu'un jardin sur le toit. C'est un actif stratégique qui génère de la valeur tangible et différencie vos propriétés dans un marché saturé.

● Différenciation Compétitive et Valorisation

Amenité unique qui positionne vos propriétés au-dessus de la compétition. Les fermes urbaines attirent des locataires de qualité recherchant des bâtiments alignés avec leurs valeurs. Augmentation documentée de 5-8% de la valeur des propriétés avec aménités vertes. Marketing différencié et positionnement premium justifiant des loyers plus élevés.

● Amélioration Rétention Locataires et Satisfaction

Création d'un sentiment d'appartenance et d'engagement communautaire qui améliore la rétention. Les locataires participants renouvellent leurs baux à des taux 15-20% supérieurs. Réduction des coûts de roulement (rénovation, marketing, vacance). Satisfaction locataires mesurée augmentée, réduisant les plaintes et améliorant votre réputation.

● Crédibilité ESG et Reporting Durable

Impact environnemental et social mesurable pour vos rapports ESG et investisseurs. Réduction quantifiée de CO2 (transport alimentaire éliminé), contribution à la sécurité alimentaire, création d'îlots de fraîcheur réduisant les coûts de climatisation. Alignement avec les Objectifs de développement durable (ODD) des Nations Unies et certifications LEED/BOMA BEST.

● Optimisation Espaces Sous-Utilisés

Transformation de toits, terrasses et espaces extérieurs improductifs en actifs générateurs de valeur. Prolongation de la durée de vie des membranes de toit grâce à la protection végétale. Amélioration de la performance énergétique du bâtiment (isolation additionnelle, réduction îlots de chaleur). Valorisation d'espaces qui seraient autrement des dépenses d'entretien.

● Gestion Clé-en-Main Sans Fardeau

Zéro responsabilité opérationnelle pour votre équipe de gestion. Installation, entretien hebdomadaire, programmation communautaire, gestion des récoltes – tout est géré par nos agriculteurs urbains certifiés. Assurance responsabilité civile incluse. Un seul point de contact pour l'ensemble du portefeuille. Aucune expertise agricole requise de votre part.

● Production Locale et Impact Social

135-230 kg de produits biologiques ultra-frais par ferme par saison. Distribution aux locataires, employés ou dons aux banques alimentaires locales (impact communautaire mesurable). Contribution au mouvement d'agriculture locale qui résonne avec les valeurs des locataires modernes. Opportunités d'événements communautaires créant des relations positives entre

locataires.

Programmation Communautaire Clé-en-Main

Nous gérons l'ensemble de la programmation pour engager vos locataires et créer une communauté vibrante. Chaque programme est conçu pour maximiser la participation et la satisfaction sans exiger de temps de votre équipe de gestion.

■ Ateliers Saisonniers pour Résidents

Sessions éducatives animées par nos agriculteurs certifiés couvrant jardinage urbain, cuisine santé, et pratiques écologiques. Créent des opportunités de networking entre locataires.

Inclus : 4-6 ateliers par saison | Matériel fourni | Promotion auprès locataires | Coordination complète des événements | Photos pour vos communications

■ Distributions de Récoltes Hebdomadaires

Organisation de distributions régulières où les locataires reçoivent des légumes frais ultra-locaux. Moment de rencontre communautaire apprécié et attendu.

Inclus : Coordination logistique | Tables de distribution | Recettes suggérées | Fiches informatives sur légumes | Gestion de la liste de participants | Métriques de participation pour votre reporting

■ Visites Guidées et Événements Spéciaux

Visites éducatives de la ferme urbaine pour nouveaux locataires, événements de récolte festifs, célébrations saisonnières créant des moments mémorables.

Inclus : Coordination complète | Animation professionnelle | Support marketing (affiches, communications) | Événements corporatifs pour vos locataires commerciaux

Modèle Financier et Retour sur Investissement

L'agriculture urbaine génère de la valeur à court et long terme. Voici une analyse des coûts et bénéfices basée sur nos installations existantes dans le secteur immobilier.

Catégorie	Détails	Valeur Annuelle
INVESTISSEMENT INITIAL		
Installation Ferme Toit	Design, matériaux, installation professionnelle, système d'irrigation	15 000\$ - 35 000\$ (selon taille)
COÛTS RÉCURRENTS		
Service Complet MicroHabitat	Entretien hebdomadaire, intrants biologiques, programmation communautaire, gestion complète	8 000\$ - 15 000\$/an
BÉNÉFICES TANGIBLES		
Amélioration Rétention	Réduction 15-20% coûts de roulement (rénovation, marketing, vacance)	12 000\$ - 25 000\$/an
Premium de Loyer	Amenité unique permettant loyers 3-5% supérieurs pour unités participantes	15 000\$ - 40 000\$/an
Économies Énergétiques	Réduction coûts climatisation (isolation toit vert, réduction îlots chaleur)	2 000\$ - 5 000\$/an
Valorisation Propriété	Augmentation 5-8% valeur marchande avec aménités vertes documentées	Variable selon valeur actif
BÉNÉFICES INTANGIBLES		
Marketing et Positionnement	Différenciation compétitive, contenu marketing unique, prix reconnaissance industrie	Inestimable
Crédibilité ESG	Impact mesurable pour reporting investisseurs, alignement ODD, certifications durables	Stratégique

ROI Typique : 2-3 ans | Période de récupération basée sur amélioration rétention et premium de loyer

Impact ESG et Reporting pour Investisseurs

Les critères ESG sont désormais essentiels pour attirer investisseurs et locataires de qualité. L'agriculture urbaine offre un impact mesurable et vérifiable sur les trois piliers.

Pilier ESG	Impacts Mesurables	Métriques Fournies
ENVIRONNEMENTAL	<ul style="list-style-type: none">• Réduction CO2 par élimination transport alimentaire• Gestion écologique eaux pluviales• Réduction îlots de chaleur urbains• Biodiversité accrue (pollinisateurs)• Zero pesticides/herbicides	<ul style="list-style-type: none">• Kg CO2 évités/an• Litres eau pluviale gérés• Réduction °C température toit• M² habitat pollinisateurs• Certification biologique
SOCIAL	<ul style="list-style-type: none">• Contribution sécurité alimentaire locale• Engagement et cohésion communautaire• Éducation alimentaire et santé• Accès produits frais abordables• Dons aux banques alimentaires	<ul style="list-style-type: none">• Kg produits frais distribués• Nombre résidents participants• Ateliers/événements organisés• Valeur sociale générée• Kg donnés organismes
GOUVERNANCE	<ul style="list-style-type: none">• Transparence opérationnelle complète• Certification B Corp (standards vérifiés)• Pratiques commerciales éthiques• Engagement long terme durable• Reporting standardisé	<ul style="list-style-type: none">• Rapports trimestriels• Audit B Corp annuel• Documentation processus• Conformité réglementaire• KPIs standardisés

Alignement avec Standards Internationaux

- **ODD Nations Unies** : ODD 2 (Faim zéro), ODD 11 (Villes durables), ODD 12 (Consommation responsable), ODD 13 (Action climatique)
- **LEED / BOMA BEST** : Contribution à certifications bâtiments verts
- **GRI Standards** : Métriques alignées aux standards Global Reporting Initiative
- **TCFD** : Atténuation risques climatiques pour reporting Task Force on Climate-related Financial Disclosures

Modèle Opérationnel : Zéro Fardeau pour Votre Equipe

Nous comprenons que votre temps et celui de votre équipe sont précieux. C'est pourquoi nous avons développé un modèle opérationnel qui élimine toute responsabilité de votre côté.

Responsabilité	MicroHabitat	Gestionnaire Immobilier
Design et Installation	<ul style="list-style-type: none">✓ Évaluation technique complète✓ Design sur mesure✓ Permis et conformité✓ Installation professionnelle✓ Système irrigation automatisé	Accès au toit Révision/approbation plans
Entretien Saisonnier	<ul style="list-style-type: none">✓ Visites hebdomadaires agriculteurs✓ Arrosage et fertilisation✓ Gestion ravageurs écologique✓ Désherbage et taille✓ Réparations équipements	Aucune responsabilité
Programmation Communautaire	<ul style="list-style-type: none">✓ Organisation ateliers/événements✓ Animation par experts✓ Matériel et fournitures✓ Communication aux locataires✓ Gestion inscriptions	Diffusion communications (matériel fourni)
Gestion des Récoltes	<ul style="list-style-type: none">✓ Récolte au bon moment✓ Nettoyage et préparation✓ Logistique distribution✓ Coordination avec locataires✓ Dons aux banques alimentaires	Espace distribution (table fournie)
Assurances et Conformité	<ul style="list-style-type: none">✓ Assurance responsabilité civile✓ Conformité réglementaire✓ Certification biologique✓ Formation sécurité équipe✓ Protocoles d'urgence	Couverture bâtiment existante (inchangée)
Reporting et Communication	<ul style="list-style-type: none">✓ Rapports trimestriels impact✓ Métriques ESG détaillées✓ Photos professionnelles✓ Contenu marketing✓ Support communications	Intégration communications existantes (matériel fourni)

NOTRE ENGAGEMENT OPÉRATIONNEL

- ✓ Point de contact unique pour l'ensemble du portefeuille
- ✓ Réponse garantie en 24h pour toute question ou urgence
- ✓ Équipe d'agriculteurs urbains certifiés et assurés
- ✓ Remplacement garanti en cas d'absence (vacances, maladie)
- ✓ Rapports détaillés accessibles en ligne 24/7

Pourquoi MicroHabitat : Le Partenaire Évident

Choisir le bon partenaire est critique pour le succès d'un déploiement à l'échelle d'un portefeuille. MicroHabitat combine expertise technique, expérience immobilière et service impeccable.

Critère de Sélection	Notre Avantage Compétitif
Expérience Immobilière	250+ installations incluant immeubles résidentiels, tours de bureaux, centres commerciaux. Partenariats Fortune 500. Compréhension profonde des besoins gestionnaires immobiliers
Certification et Crédibilité	Entreprise Certifiée B Corp avec standards vérifiés de performance sociale et environnementale. Audits annuels garantissant qualité et conformité. Réputation établie dans l'industrie
Expertise Locale Québécoise	Basés à Montréal, communication 100% en français. Connaissance approfondie des règlements municipaux, climat local et variétés adaptées. Relations établies avec fournisseurs québécois
Modèle Évolutif Éprouvé	Système standardisé permettant déploiement rapide sur multiples propriétés. Gestion centralisée facilitant supervision de portefeuilles entiers. Économies d'échelle pour clients multi-sites
Service Clé-en-Main Intégral	De la conception à la gestion quotidienne, tout est inclus. Aucune expertise agricole requise de votre part. Équipe complète : agriculteurs, designers, coordinateurs événements, communicateurs
Technologie et Innovation	Systèmes d'irrigation automatisés connectés. Plateforme de reporting en ligne avec métriques en temps réel. Optimisation continue basée sur données de 250+ fermes actives
Flexibilité et Personnalisation	Solutions adaptées à chaque type de propriété (résidentiel, commercial, mixte). Design personnalisé selon contraintes architecturales. Programmation modulable selon profil locataires
Stabilité Financière	Entreprise établie depuis 2015 avec croissance constante. Base de clients récurrents et taux de renouvellement de 95%. Solidité financière garantissant continuité de service long terme
Impact Social Amplifié	Programme Potagers Solidaires : 10+ tonnes/an aux banques alimentaires. Soutien au Club des petits déjeuners du Canada. Votre portefeuille contribue directement à la sécurité alimentaire
Réseau et Références	Portfolio de références vérifiables dans secteur immobilier. Études de cas détaillées disponibles. Possibilité de visiter installations existantes similaires à vos propriétés

Stratégie de Déploiement Progressif de Portefeuille

Un déploiement réussi à l'échelle d'un portefeuille nécessite une approche stratégique et mesurée. Notre méthodologie éprouvée minimise les risques, valide le modèle et crée un momentum positif qui facilite l'expansion à l'ensemble de votre portefeuille.

Phase	Objectifs Stratégiques	Propriétés Ciblées	Résultats et Livrables
PHASE 1 Projet Pilote (Année 1) 3-6 mois	Valider modèle opérationnel et économique. Créer propriétés ambassadrices. Mesurer satisfaction locataires et impact business.	2-3 propriétés <ul style="list-style-type: none">• 1 résidentiel haut de gamme• 1 commercial/bureaux• 1 mixte Critères: Toits accessibles, communautés engagées, visibilité marketing	<ul style="list-style-type: none">✓ Fermes opérationnelles✓ Métriques baseline✓ Satisfaction locataires mesurée✓ ROI préliminaire calculé✓ Leçons apprises documentées✓ Cas d'affaires validé
PHASE 2 Expansion Stratégique (Années 2-3) 12-18 mois	Déployer modèle validé sur propriétés clés. Créer économies d'échelle. Bâtir expertise interne et momentum.	8-15 propriétés Priorité selon: <ul style="list-style-type: none">• ROI potentiel élevé• Renouvellements baux à venir• Opportunités marketing• Concentration géographique	<ul style="list-style-type: none">✓ 10+ fermes actives✓ Réseau établi✓ Processus optimisés✓ Réduction coûts (volume)✓ Reconnaissance industrie✓ Études de cas multiples
PHASE 3 Portefeuille Complet (Années 3-5) 24+ mois	Déploiement sur ensemble du portefeuille éligible. Positionner entreprise comme leader durabilité. Maximiser impact ESG.	Toutes propriétés éligibles 30-50+ fermes selon taille portefeuille Ciblé: 70-80% des propriétés avec toits/espaces appropriés	<ul style="list-style-type: none">✓ Leader marché reconnu✓ Impact ESG majeur✓ Différenciation portefeuille✓ Expertise interne solide✓ Prix et distinctions✓ Valorisation optimale

Notre Recommandation : Commencer par 2-3 propriétés pilotes diversifiées permet de valider le modèle à faible risque avant l'expansion. Cette approche a démontré un taux de succès de 98% pour nos clients avec portefeuilles.

Calendrier de Mise en Œuvre : Phase Pilote

Voici le processus détaillé pour lancer votre projet pilote sur 2-3 propriétés. Nous orchestrans chaque étape pour assurer un démarrage fluide et des résultats rapides.

Étape	Durée	Activités Clés
1. Rencontre Exploratoire	1 semaine	Présentation détaillée du programme Discussion stratégie portefeuille Analyse opportunités/contraintes Visite installations existantes (optionnel)
2. Sélection Propriétés Pilotes	1-2 semaines	Évaluation technique des sites Analyse faisabilité structurelle Évaluation profils locataires Recommandations propriétés optimales
3. Proposition et Planification	2-3 semaines	Proposals personnalisées par site Modèle financier détaillé Calendrier installation Négociation contrat-cadre portefeuille
4. Design et Permis	3-4 semaines	Design détaillé chaque site Soumission permis municipaux Approbation plans par ingénieur Commande matériaux et équipements
5. Installation	2-3 semaines par site	Installation professionnelle Système irrigation automatisé Formation équipe concierge Événement lancement avec locataires
6. Saison Opérationnelle	Mai-Octobre (6 mois)	Entretien hebdomadaire Ateliers mensuels locataires Distributions récoltes Mesure KPIs et satisfaction Rapports mensuels
7. Bilan et Planification Phase 2	Novembre	Rapport complet résultats pilote Analyse ROI réalisé vs projeté Recommandations expansion Planification déploiement Phase 2

Prêt à différencier votre portefeuille et créer de la valeur durable?
Discutons de votre vision stratégique – sans engagement.

Prochaine Étape : Consultation Stratégique Gratuite

Analyse de portefeuille | Discussion sans engagement | Réponse en 24h

- **Téléphone** : (438) 476-5273 ext.1
- **Courriel** : commercial@microhabitat.ca
- **Site web** : <https://www.microhabitat.com/commercial>

MicroHabitat Agriculture Urbaine

Entreprise Certifiée B Corp | Basée à Montréal, Québec

Leader Nord-Américain en Agriculture Urbaine Commerciale depuis 2015