



# РАССРОЧКА ДЛЯ БИЗНЕСА

ПРЕДЛОЖЕНИЕ О  
СОТРУДНИЧЕСТВЕ

ВАЛЕРИЯ ШЕЛЕКЕТО

+7 926 760-94-57

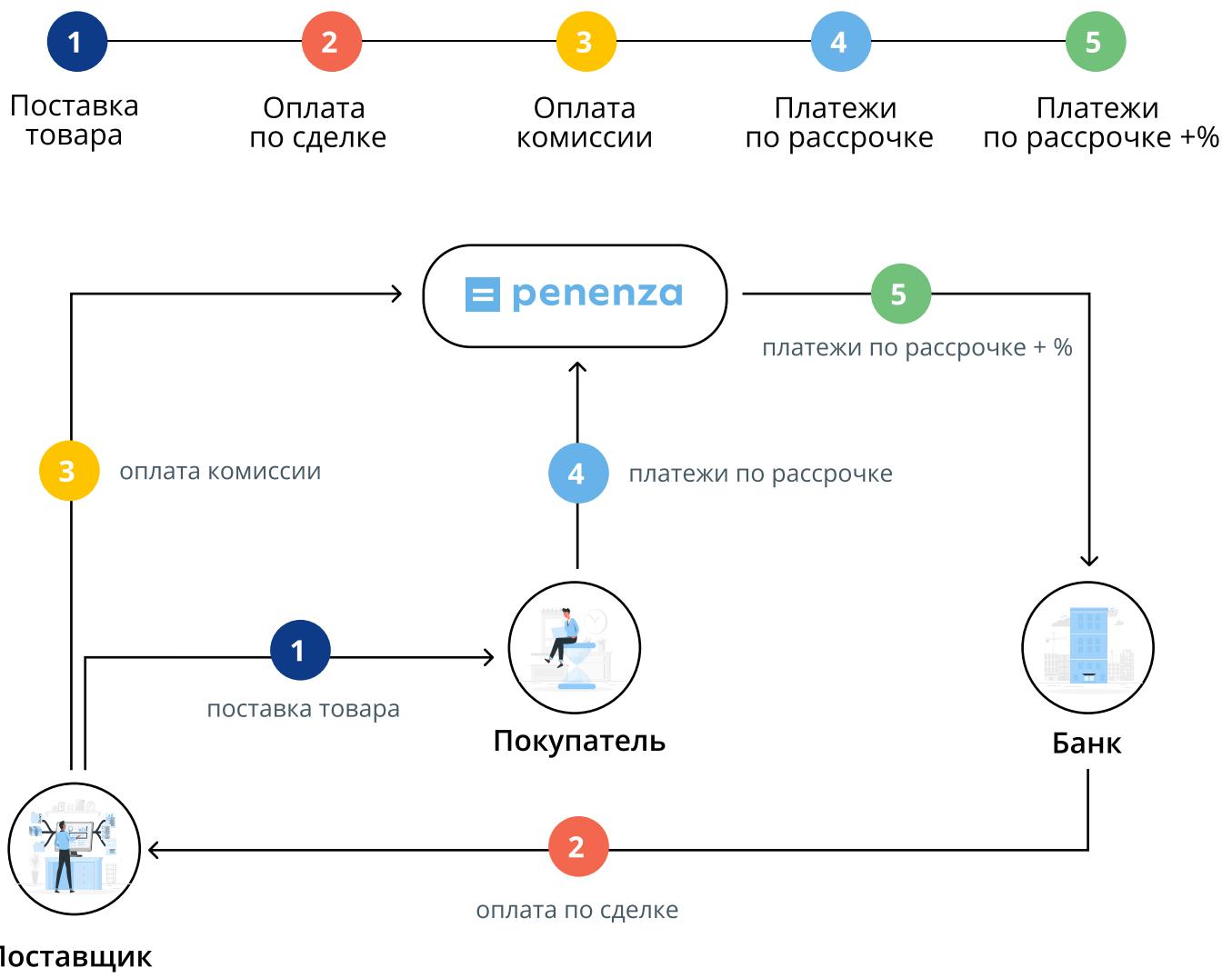
[vsheleketo@penenza.ru](mailto:vsheleketo@penenza.ru)

# ЧТО ТАКОЕ РАССРОЧКА ОТ PENENZA?

**PENENZA** - сервис беспроцентной рассрочки для бизнеса (B2B BNPL)

- При совершении закупок бизнес-покупатель получает возможность платить не сразу, а в рассрочку до 6 месяцев. Поставщик при этом получает сразу всю сумму от Penenza
- Рассрочка предоставляется беспроцентная, проценты за использование кредитных средств за покупателя платит поставщик.
- Срок рассрочки до 6 месяцев определяется поставщиком
- Для поставщика стоимость рассрочки – за каждый месяц рассрочки 2,5% от суммы сделки, может устанавливаться в зависимости от отрасли, региона, размера поставщика

## СХЕМА ДВИЖЕНИЯ СРЕДСТВ



# ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ БАНКА

**PENENZA** предлагает банку подключиться в качестве кредитора, финансирующего покупателей, пользующихся рассрочкой.

## УСЛОВИЯ КРЕДИТОВАНИЯ:

- Возобновляемая (револьверная) кредитная линия с лимитом до 3 млн руб
- Оценка рисков и определение лимитов по стандартной риск-модели для овердрафтного кредитования
- Ставка, в зависимости от риска, в диапазоне 15%-25% годовых
- График платежей – фиксированный срок возврата каждого транша, ежемесячное погашение

## ПОРТРЕТ ЗАЕМЩИКА

- Микробизнес (ИП и ЮЛ) с выручкой **до 120 млн руб**
- Хорошая платежная дисциплина - нет просрочек в БКИ, существенных долгов по исп.листам и арбитражам
- Стабильная или растущая выручка
- Отсутствие критической зависимости от ключевых клиентов



### ВАЖНО

из-за беспрецентности рассрочки есть основания ожидать, что риски кредитования будут существенно ниже, чем при обычном овердрафтном кредитовании. В 2020 по льготным кредитам уровень просроченной задолженности составил 0,2%, по сравнению с 12% по обычным кредитным программам (отчет ЦБ РФ "ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕР ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МСП")

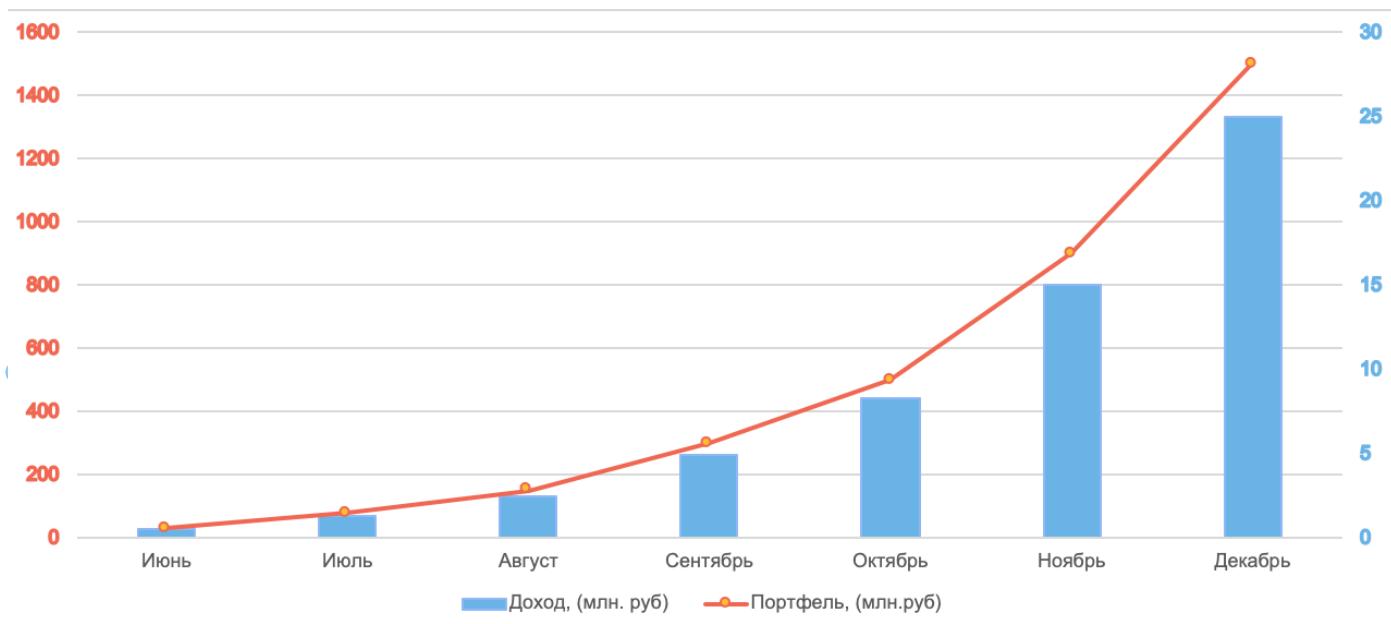
### ВАЖНО 2

дополнительный доход для банка:

- РКО
- Тендерные банковские гарантии
- иные продукты

# ПРОГНОЗЫ/ОЖИДАНИЯ

	ИЮЛЬ	АВГУСТ	СЕНТЯБРЬ	ОКТЯБРЬ	НОЯБРЬ	ДЕКАБРЬ	ИТОГО
КЛИЕНТЫ	80	150	300	500	900	1 500	
ПОРТФЕЛЬ, ТЫС. ₽	80 000	150 000	300 000	500 000	900 000	1 500 000	
ДОХОД, ТЫС. ₽	1 333,33	2 500	5 000	8 333,33	15 000	25 000	55 166,7



## ЭТАПЫ ПРОЕКТА

- 1 согласование условий сотрудничества
- 2 утверждение продукта в банке, утверждение риск-модели, резервирование под ПОС
- 3 начало работы в "ручном" режиме
- 4 интеграция систем, оптимизация процессов

# ПОЧЕМУ PENEZA

## КОМАНДА С БОЛЬШИМ ОПЫТОМ РАБОТЫ В B2B -

мы создали корпоративный маркетплейс OTC.RU

- торговый оборот на маркетплейсе более 300 млрд ₽ в год
- более 200тыс клиентов
- более 800млн руб годовой выручки
- средний рост год к году более 35% на протяжении 8 лет

В декабре 2021г. OTC.RU был продан группе Совкомбанка.

## КОМАНДА С БОЛЬШИМ ОПЫТОМ РАБОТЫ В FINTECH -

мы создали платформу - лидера тендерного кредитования в 2018-2019 годах.

- 40% рынка тендерного кредитования МСП в 2018
- выдано займов более чем на 25 млрд ₽
- более 15 тыс заемщиков
- более 7 тыс частных инвесторов
- Собственная система оценки кредитоспособности на основе ML – 0,4% дефолтов за все время

Когда изменилось регулирование и тендерные займы заместились банковскими гарантиями – аккуратно «приземлили» проект, раздали деньги инвесторам.

