

Florian DELAUNAY – 34 ans

6 rue du grand chêne

77610 Crèvecœur en brie

CONTACT

06 69 18 12 40

floriandelaunay75@gmail.com



FORMATIONS

Mars 2025 – Juin 2025

**Concepteur développeur
d'application wet et mobile,
La Capsule Paris / Titre RNCP
Niveau 6**

Mai 2024 – Février 2025

**Concepteur développeur
d'application wet et mobile, Titre
RNCP Niveau 5
Studi, Full remote**

Octobre 2023 – Février 2024

**Bilan de compétences
Chance**

Septembre 2010 –2012

**DUT Techniques de
commercialisation
CFA Descartes**

LANGAGES / COMPETENCES

Back-end : Node.js /Express /PHP

Front-end : Javascript / TypeScript,
React, React Native, NextJS, Redux,

DataBase : MongoDB, SQL

Workflow : Git / Github

Méthodologie : Agile, Scrum, Trello

Autre : Figma, Vercel, OVH, Expo

LANGUES

Français (Natif)

Anglais – Espagnol (Basique)

CENTRES D'INTERET

Voyages

BasketBall (pratique en club) - Vélo

Musique

PROFIL

Fort de 14 années d'expertise dans les secteurs automobile et bancaire, j'ai décidé de me réorienter vers le développement d'**application web et mobile fullstack JS**.

Cette formation m'a permis d'acquérir une compréhension approfondie des besoins utilisateurs et des exigences techniques. Mon parcours, initialement centré sur le fullstack JS, va être enrichi par une formation complémentaire en **DevOps**, me permettant ainsi d'appréhender les projets dans leur globalité.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Conseiller commercial Automobile

Août 2022 – Mai 2024

Renault Retail Group

Paris Porte de Vincennes

Juillet 2019 – Mars 2021

Renault Villemomble Automobiles

Groupe Emilfrey

Janvier 2018 – Juin 2019

Nissan Jeannin Advanced car 77

Groupe Jeannin automobile

Mars 2017 – Janvier 2018

BMW Rivoli

Groupe Bymycar

Mars 2014 – Mars 2017

Renault Villemomble Automobiles

Groupe Emilfrey

Septembre 2011 – mars 2014

Opel Chevrolet

Groupe PGM

- Ventes véhicules neufs et occasions
- Ventes aux particuliers et sociétés / Etude de marché
- Conseil et commercialisation de financements, assurances et produits périphériques
- Référent étudiant école des ventes Renault
- Référent Stagiaire Bac Pro Commerce
- Prospection nouveaux clients / Gestion de leads internet
- Gestion du parc physique et en ligne
- Assistant commercial grand compte
- Suivi des livraisons pour les clients grand compte, sociétés et particuliers

Mars 2021 – Août 2022

Crédit Agricole Ile de France

Agence Boissy St Leger

- Ambassadeur parcours digital : accompagnement client et promotion en interne
- Conseils et vente de produits banque / assurance
- Analyse et gestion du risque
- Gestion de la relation client, KYC