



ANÁLISIS DE COYUNTURA MACROECONÓMICA

María Elena Tavera Cortés





ANÁLISIS DE COYUNTURA MACROECONÓMICA

Coordinador

María Elena Tavera Cortés

Thania Amairany Navarro Cervantes

María Elena Tavera Cortés

Víctor Alfonso Posada Cruz

Eduardo Javier Juárez Juárez,

Martha Jiménez García

Euridice Viridiana García Lucas

Alma Valeria Nava Paredes

Fernando García Santa Cruz

Sofía Asunción Herrera Chávez

Regina Victoria Valtierra Galván

Ivonne Serrano Roldan Elizabeth

Adriana Calleja Rodríguez



ANÁLISIS DE COYUNTURA MACROECONÓMICA

Coordinador:

María Elena Tavera Cortes

Derechos de autor:

© 2018, Thania Amairany Navarro Cervantes, María Elena Tavera Cortés, Víctor Alfonso Posada Cruz, Eduardo Javier Juárez Juárez, Martha Jiménez García, *et al.*

© Editorial ASOCIACION MEXICANA DE INVESTIGACION INTERDISCIPLINARIA ASMIIA, A.C.

Texcoco Estado de México, México

ISBN: 978-607-98112-0-4 (e-book/pdf)

Primera edición 2018

Queda prohibida la reproducción o transmisión total o parcial del contenido de la presente obra mediante algún método, sea electrónico o mecánico, la grabación o cualquier sistema de recuperación o almacenamiento de información o almacenamiento de información, sin el consentimiento por escrito del editor

México

ÍNDICE

PROCESO DE REVISIÓN POR PARES	5
PRESENTACIÓN	6
INDICADORES MACROECONÓMICOS Y DESEMPLEO	8
Thania Amairany Navarro Cervantes, María Elena Tavera Cortés	
IMPACTO DEL DESEMPLEO EN MÉXICO	19
Víctor Alfonso Posada Cruz, María Elena Tavera Cortés	
PERSPECTIVA GENERAL DEL DESEMPLEO JUVENIL EN MÉXICO.....	26
Eduardo Javier Juárez Juárez, Martha Jiménez García	
PROBLEMAS ECONÓMICOS QUE ENFRENTA MÉXICO	36
Euridice Viridiana García Lucas, Martha Jiménez García	
VISIÓN GLOBAL DE MÉXICO FRENTE AL TLCAN.....	45
Alma Valeria Nava Paredes, María Elena Tavera Cortés	
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN MÉXICO	56
Fernando García Santa Cruz, Martha Jiménez García	
INDICADORES DE INNOVACIÓN PARA IMPULSAR EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA CIUDAD DE MÉXICO.....	70
Sofía Asunción Herrera Chávez, Martha Jiménez García	
LA IMPORTANCIA DE LA INNOVACIÓN EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO	82
Regina Victoria Valtierra Galván, María Elena Tavera Cortés	
EL TIPO DE CAMBIO COMO FORTALEZA ECONÓMICA	92
Ivonne Serrano Roldan Elizabeth, María Elena Tavera Cortés	
EL SECTOR ASEGURADOR FRENTE A LAS CATÁSTROFES, SU PARTICIPACIÓN DENTRO DE LA ECONOMÍA Y SUS LIMITACIONES.....	99
Adriana Calleja Rodríguez, Martha Jiménez García	

PROCESO DE REVISIÓN POR PARES

Esta obra fue recibida por el Comité de arbitraje de ASMIA para su valoración en la sesión del segundo semestre de 2017, se sometió al sistema de dictaminación a “doble ciego” por especialistas en la materia, los resultados de los dictámenes fueron positivos. En la presente publicación el Consejo Editorial designó al siguiente grupo de evaluadores:

Dr. Edmar Salinas Callejas, Universidad Autónoma Metropolitana - Azcapotzalco, México

Dr. Francisco Pérez Soto, Universidad Autónoma Chapingo, México

Dr. Miguel Ángel Magaña Magaña, Universidad Autónoma de Yucatán, México

Dra. Xenia Mena Espino, Universidad Autónoma Metropolitana - Unidad Iztapalapa, México

Dra. Esther Figueroa Hernández of Universidad Autónoma del Estado de México, México

Dr. Daniel Sepúlveda Jiménez Perfiles, Universidad Autónoma Chapingo, México

Dr. Miguel Ángel Martínez Damián, Colegio de Postgraduados Campus Montecillo, México

M. en C. Ma. de los Ángeles Martínez Ortega, Instituto Politécnico Nacional, ESIA TEC, México

Dra. Silvia Galicia Villanueva, Instituto Politécnico Nacional, ESCA TEPEPAN, México

Dr. Aníbal Cervantes Monsreal, Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo, México

M. en C. Adriana Plascencia Villaliz, Instituto Politécnico Nacional, ESFM, México

M. en C. María de Jesús García González, Instituto Politécnico Nacional, ESM, México

M. en C. José Luis Hernández Hernández, Universidad de la Costa Oaxaca, México

Dr. Marco Antonio Montoya, Universidade de Passo Fundo, Brasil

Dr. Juan Manuel Romero Padilla, El Centro de Investigación y Docencia Económicas, México

Dr. Luis Humberto Fabila Castillo, Instituto Politécnico Nacional, ENCB, México

Dr. Humberto Ríos Bolívar, Instituto Politécnico Nacional, ESE, México

M. en C. Beñat Urrutikoetxea Arrieta, University of Granada , España

PRESENTACIÓN

En el presente libro se plasman los resultados de investigación sobre los diferentes problemas macroeconómicos coyunturales que persisten en la economía mexicana, se establece un análisis sobre las principales variables macroeconómicas y su impacto en el crecimiento de la economía. Los trabajos son capítulos de libro inéditos y fueron derivados de proyectos de investigación, mismos que fueron discutidos y elaborados en la línea de investigación sobre crecimiento económico del Instituto Politécnico Nacional. En este libro se discuten los diferentes problemas macroeconómicos persistentes en México. Se inicia con el capítulo de libro de Thania Amairany Navarro y María Elena Tavera, donde se analiza la relación que tienen las variables macroeconómicas y sus implicaciones en el desempleo, así como los alcances del modelo neoliberal implementado en México. En el segundo capítulo autoría de Víctor Alfonso Posada y María Elena Tavera se reflexiona sobre los impactos del desempleo en la economía mexicana, donde a pesar de que la política económica se ha orientado al control de la inflación, el desempleo ha persistido, dando como resultado un aumento en el empleo informal.

En el tercer capítulo los autores Eduardo Javier Juárez y Martha Jiménez analizan el desempleo juvenil en México y su impacto negativo en la incorporación de la fuerza de trabajo de este segmento en el mercado laboral. El cuarto capítulo desarrollado por Euridice Viridiana García y Martha Jiménez, titulado Problemas económicos que enfrenta México, parte de analizar la incongruencia establecida en el programa económico propuesto en el sexenio de Enrique Peña Nieto y su implementación el cual arroja como resultado un crecimiento económico magro y poco significativo para la sociedad mexicana. El quinto capítulo de las autoras Alma Valeria Nava y María Elena Tavera denominado visión global de México frente al Tratado de libre comercio, analiza la vulnerabilidad del tratado ante cambios en la política exterior de Estados Unidos. El sexto capítulo de los autores Fernando García y Martha Jiménez, estudia la importancia de la inversión extranjera directa en el crecimiento económico.

El séptimo capítulo de las autoras Sofía Asunción Herrera y Martha Jiménez, desarrollan un análisis sobre los indicadores de innovación que inciden en el crecimiento económico. El octavo capítulo titulado la importancia de la innovación en el crecimiento económico elaborado por Regina Victoria Valtierra y María Elena Tavera, analizan el enfoque de crecimiento económico bajo la premisa de la innovación, destacando las limitaciones que derivan de la política de ciencia y tecnología en nuestro país. El noveno capítulo de las autoras Ivonne Elizabeth Serrano Roldan y María Elena Tavera titulado “El tipo de cambio como fortaleza

económica” comentan la importancia de tener un tipo de cambio controlado como premisa de la competitividad del país frente al resto del mundo. Se finaliza el análisis de coyuntura con el capítulo titulado, el sector asegurador frente a las catástrofes, su participación dentro de la economía y sus limitaciones cuyas autoras son Adriana Calleja y Martha Jiménez, se estima la prima de riesgo y la efectividad por parte de las aseguradoras en su pronto pago ante diversos escenarios de riesgo que puedan presentarse en México.

María Elena Tavera Cortés

INDICADORES MACROECONÓMICOS Y DESEMPLEO

Thania Amairany Navarro Cervantes¹, María Elena Tavera Cortés¹

¹ Instituto Politécnico Nacional, UPIICSA, Maestría en Administración, LGAC3

RESUMEN

Se analizó el empleo y desempleo en México en el periodo de los años 2010 al 2017, así como la tasa de población desempleada, la tasa de condiciones críticas y empleo (TCCO), la tasa de ocupación del sector informal y la tasa de informalidad las cuales nos dan una mejor perspectiva de la situación de la fuerza laboral mexicana, para finalmente considerar los indicadores que afectan a la política fiscal y monetaria, y finalmente evaluar los indicadores que influyen en la pobreza; por lo que este capítulo deriva del proyecto de investigación SIP20171263 "Pobreza y residuos sólidos urbanos". En los resultados se encontró que la tasa de desempleo se ha mantenido y las políticas que se han implementado para el empleo en nuestro país se han cumplido, sin embargo, se han convertido en un riesgo en materia económica.

Palabras clave: Empleo, desempleo, tasa de ocupación.

ABSTRACT

Employment and unemployment in Mexico were analyzed in the period from 2010 to 2017, as well as the rate of unemployed population, the critical conditions and employment rate (TCCO), the employment rate of the informal sector and the informality rate. which give us a better perspective of the situation of the Mexican labor force, to finally consider the indicators that affect fiscal and monetary policy, and finally evaluate the indicators that influence poverty; so this chapter is derived from the research project SIP20171263 "Poverty and urban solid waste". In the results it was found that the unemployment rate has been maintained and the policies that have been implemented for employment in our country have been fulfilled, however, they have become an economic risk.

Keywords: Employment, unemployment, occupancy rate.

INTRODUCCIÓN

En los últimos 6 años, la tasa de desempleo se ha mantenido, las políticas que se han implementado para el empleo en nuestro país se han cumplido, sin embargo, se han convertido en un riesgo en materia económica, la falta de empleo bien remunerado, la brecha salarial de género, la poca participación femenina en la fuerza laboral, el aumento la población joven que

no estudia ni trabaja, etc. Afectan las políticas macroeconómicas y el control de dichos indicadores no se refleja en crecimiento económico.

Cualquier política implementada que afecte a la población económicamente activa impacta a la tasa de empleo y desempleo, así es como podemos observar un mercado laboral agregado. Los análisis del empleo agregado están dominados por dos marcos el primero puede ser visto como un modelo de trabajo participación forzosa, mientras que la segunda puede considerarse como un modelo de desempleo condicionado a tasa de participación existen diferencias significativas para cada país. En México podemos encontrar capital humano calificado y capital humano menos calificado, una dualidad que da como resultado un aumento en la población calificada desempleada o en malas condiciones laborales y trabajo en el sector informal para el personal menos preparado, convirtiéndose entonces en un sector capaz de generar el trabajo del residuo que el sector formal restringe (Ruiz Nápoles y Ordaz Díaz, 2011).

EMPLEO Y DESEMPLEO

Las personas empleadas son todas aquellas que están en condiciones de trabajar, mayores de 15 años y cuentan con una actividad económica. Las personas desempleadas son aquellas que no trabajan actualmente pero que están dispuestos a hacerlo y que están buscando empleo activamente.

El desempleo Representa un grave problema las personas que están en condiciones de trabajar, pero no encuentran un trabajo por dos razones como explica Michael Parkin en su libro de Macroeconomía; el desempleo representa una carga económica sustancial para la sociedad puede generar una pérdida de ingreso y producción, ya que se pierde el ingreso del salario que representa, este ingreso recae en producción perdida, ni siquiera un seguro de desempleo puede contrarrestar totalmente estas diferencias (Parkin,2015). Por otra parte, también representa una pérdida de capital humano. Daña de forma permanente los procesos laborales de las personas. El trabajo aporta obvios beneficios económicos, pero tener empleo también ayuda al ser humano a aportar a la sociedad, fortalecer su autoestima y desarrollar capacidades y competencias. Las sociedades con altos niveles de empleo son también más ricas, más sanas y más estables políticamente.

México presento el nivel más bajo de empleo en el año 2009, datos más recientes nos muestran que a partir del 2010 el nivel de empleo se ha mantenido al alza, pero ¿Es empleo en condiciones óptimas? ¿Las familias tienen empleos y viven bien con sus ingresos?

Según datos de la OCDE en México, cerca del 61% de la población en edad laboral (entre 15 y 64 años) tiene un empleo remunerado. Esta cifra es menor que el promedio de empleo de la OCDE de 67%, el porcentaje de la fuerza laboral que ha estado desempleada durante un año o más es en la actualidad de cerca del 0.1%, cifra mucho menor que el promedio de la OCDE de 2% y una de las tasas más bajas en la Organización, las personas ganan 15 311 USD al año de media, cifra mucho menor que el promedio de la OCDE de 44 290 USD y la tasa más baja en la Organización.

Como se puede observar en la figura 1 de Tasa de población económicamente activa, para el año 2017 existe el mismo porcentaje que hace 6 años, los empleos que se han creado solo han cubierto el crecimiento de la población, las políticas implementadas para crear empleo no han logrado aumentar la tasa, incluso se redujo en un .04% a comparación del año 2010 según los estadísticos obtenidos (INEGI, 2017).

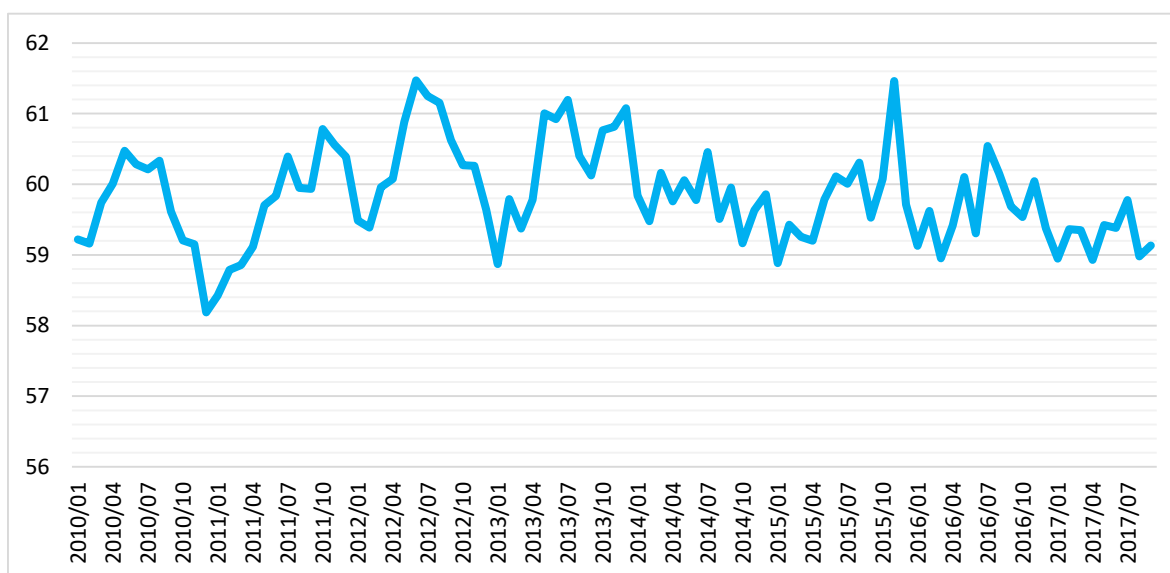


Figura 1. Tasa de población económicamente activa. Fuente. Elaboración propia con datos de INEGI

Mientras que, por otra parte, la tasa de desempleo (figura 2) se ha mantenido en niveles bajos. Las políticas y acuerdos del sector gubernamental que se han implementadas para reducir el nivel de desempleo han funcionado únicamente como un tope. A partir del tercer trimestre del 2016(4%), se logró reducir el desempleo en nuestro país, hasta el segundo trimestre del 2017(3.3%). Pero no siempre esta tasa nos refleja el verdadero estado del país.

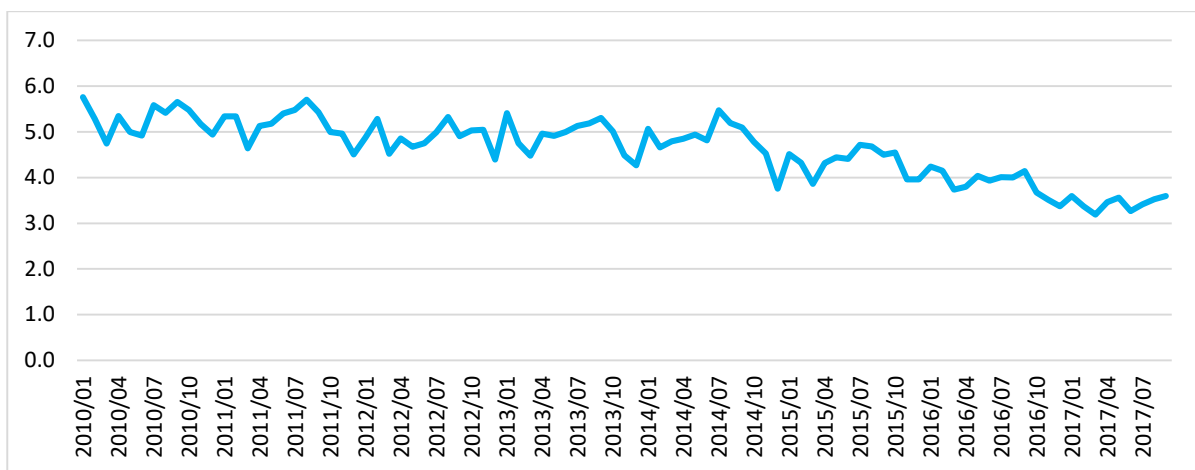


Figura 2. Tasa de Población Desocupada

Con estos datos podemos analizar que, a lo largo de los últimos 7 años, la tasa de crecimiento de la población económicamente activa es de .5% y la de la población desocupada ha decrecido en un -1.3%. De esto podemos concluir que el gobierno toma medidas para mantener la tasa de desempleo al margen.

POLÍTICAS IMPLEMENTADAS EN MÉXICO PARA COMBATIR EL DESEMPLEO

En el año 2012, el gobierno mexicano dio un paso trascendental en la mejora del funcionamiento del mercado laboral al promulgar una nueva reforma de ley referente al empleo. La reforma reduce la rigidez de la protección del empleo, la cual disminuye la participación en la fuerza laboral formal, en particular para las mujeres, las cuales en México se encuentran en una situación complicada, a pesar de que tengan estudios universitarios en México y su participación en la fuerza laboral sea reducida a comparación con la de los hombres, existe una discriminación salarial notoria que tiene consecuencias en la industria específicamente para el mercado de trabajo calificado, ya que la población femenina, estudia, cuenta en ocasiones con el grado académico, pero no ejerce. Por otra parte, la brecha salarial es corta, pero existe (Cacciamali, Tatei, 2012).

Se prevé que la ley ayudará a impulsar la creación de empleo formal y la productividad, al permitir a los empleadores hacer ajustes a su fuerza laboral a un menor costo y con menos incertidumbre jurídica. Si bien no es posible predecir con certeza el impacto de la nueva ley, la OCDE estima que estas reformas podrían elevar el crecimiento potencial en 0.1 puntos porcentuales o más. Desde su adopción, el empleo formal ha aumentado con mayor rapidez que el empleo general y el PIB.

Además de esta reforma se implementó en nuestro país:

- En el 2014 el programa “Formalízate”. Esta estrategia reúne prestaciones y recursos de diferentes programas, y se espera que facilite el acceso al mercado laboral y refuerce la aplicación de la justicia laboral. Mediante un nuevo Programa para la Promoción del Empleo Formal se formará y se colocará a trabajadores en empleos formales.
- Nuevo régimen tributario para MiPyMEs, con el fin de propiciar su ingreso a la formalidad, al permitirles incorporarse por completo al régimen fiscal general después de 10 años.

El efecto de estas medidas ha sido positivo. Alrededor de 4.3 millones de empresas se han registrado ya en el nuevo régimen, en comparación con 3.5 millones registradas en el anterior.

Por desgracia después de 5 años de la adopción de esta reforma, podemos observar que el control de la tasa de desempleo no se traduce en crecimiento económico, sino más bien en resultado de políticas macroeconómicas que cumplen un objetivo determinado, el cual no contempla las condiciones de los empleos sino únicamente la creación de estos, con la finalidad de aportar buenos indicadores macroeconómicos. Todas las políticas implementadas, se adaptan a la industria, pero difícilmente al desempleo, dejando de lado la importancia del mismo y los efectos que este puede causar a largo plazo a nivel, regional, estatal y nacional (Del Castillo, 2017).

Como podemos observar en la tabla 1, las condiciones de la tasa de población empleada anual se han mantenido en un constante decrecimiento mientras que el crecimiento anual ha fluctuado de manera independiente, sin observar alguna relación entre estas.

Tabla 1. Población empleada anual

Año	Tasa de Población Empleada	Crecimiento Anual
2010	5.30%	5%
2011	5.20%	4%
2012	4.90%	4%
2013	4.90%	1%
2014	4.80%	2%
2015	4.40%	3%
2016	3.90%	4%

Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

CONDICIONES DE LA OCUPACIÓN EN MÉXICO

Después de observar las gráficas podemos decir que indicador macroeconómico nos ayuda a observar realmente esta problemática. Existen otros indicadores para observar mejor las fluctuaciones del empleo en México, para esto es también nace como, por ejemplo;

Como se observa en la figura 3 la Tasa de Condiciones Críticas de Ocupación (TCCO), la cual mide el porcentaje de la población ocupada que se encuentra trabajando menos de 35 horas a la semana por razones personales, más la que trabaja más de 35 horas semanales con ingresos mensuales inferiores al salario mínimo, y la que labora más de 48 horas semanales ganando hasta dos salarios mínimos. la cual pasó de 1.71% en el primer trimestre del 2014 al 13.24% en el segundo trimestre de 2017 a 14.52%, lo que representa un aumento porcentual del 1.28% en 3 años. Podemos concluir entonces que en México 15 de cada 100 personas trabaja en condiciones no favorables.

Tasa de ocupación del sector Informal que considera a todas las personas que trabajan en la economía subterránea, sin registros contables y que funcionan a partir de los recursos del hogar o de la persona administra dicha actividad, sin contar con registro alguno ante el gobierno. Como podemos observar en la siguiente grafica para el mes de septiembre del 2017; 26 de cada 100 empleos en México son del sector informal.

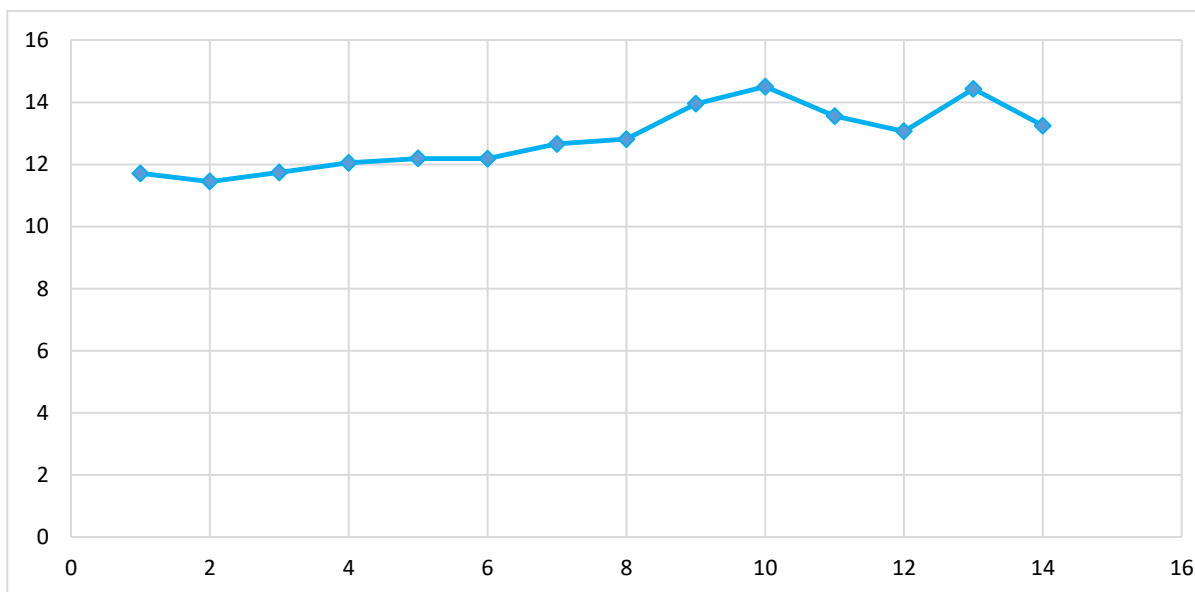


Figura 3. Tasa de condiciones críticas de ocupación

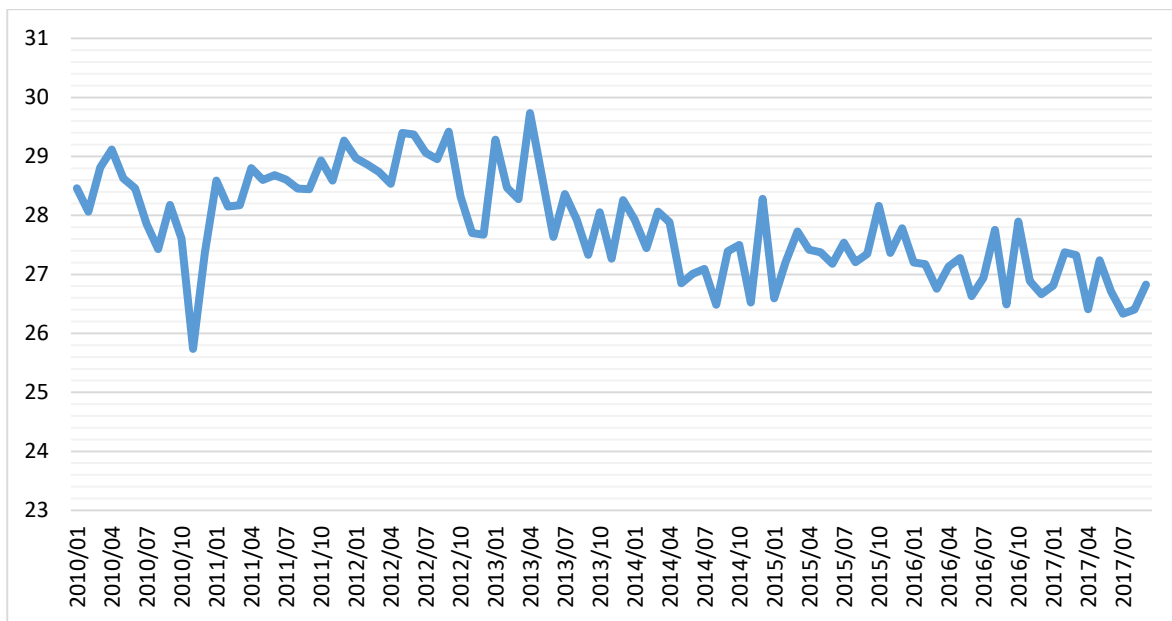


Figura 4. Tasa de Ocupación en el Sector Informal Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

Tasa de informalidad se refiere a quienes su dependencia laboral no es reconocida por su fuente de trabajo. Como los negocios que actualmente ofrecen sueldos altos sin afiliar los empleados al seguro social, para el mes de septiembre del 2017 57 de cada 100 empleos forman parte de esta tasa de informalidad laboral.

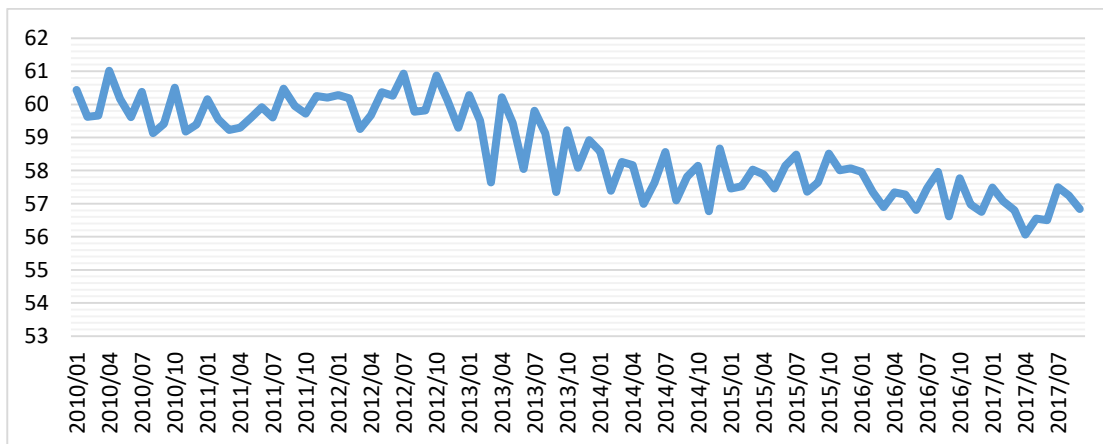


Figura 5. Tasa de Informalidad Laboral, Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

Después de analizar cada una de estas tasas podemos observar que México durante estos últimos años no ha logrado superar su problema con el empleo. Las cifras que podemos observar

en los porcentajes de población ocupada no representan verdaderamente la situación actual. La informalidad es el día de hoy una opción viable para los ciudadanos económicamente activos, ya que ante la poca oferta de trabajo, es fácil acceder a empleos donde las condiciones de trabajo no son óptimas, empleos donde se cotice con sueldos mínimos y se acepte pagos externos, donde no se pague ningún impuesto a la seguridad social o a la renta, empleos donde la empresa no este correctamente constituida, los ciudadanos en la actualidad no conocen sus derechos o no conocen la forma de hacerlos ejercer, la defensoría por el área legal es mal vista y el miedo a caer en el desempleo es grande por lo que las personas aceptan trabajar en dichas condiciones sin quejarse para no tener más problemas y continuar ganando el dinero necesario para vivir.

Existe una relación entre el desempleo y la edad, salud física, salud mental y nivel de educación. Estas condiciones determinan mayores probabilidades de desempleo en la vida laboral (Baizán, 2006). Asimismo, cada año los precios son más altos, la población más grande y los empleos continúan siendo iguales, la capacidad adquisitiva de cada familia baja, los estudios universitarios no son solo cada vez más necesarios sino incluso insuficientes en algunos sectores.

Para los jóvenes estas condiciones empeoran según Breach (2014), en su artículo “La participación del trabajo en el ingreso nacional: el regreso a un tema olvidado” se Consideró un problema el nivel de sueldos ofrecidos a jóvenes con niveles educativos superiores, nos habla sobre los jóvenes con mayores niveles educativos, la estrechez de trabajo se ha manifestado como desempleo. Afirma que la mayor parte de la población desempleada está constituida por jóvenes con un nivel educativo mayor que el promedio de la población trabajadora mientras que los jóvenes con menores niveles de formación y mayores carencias, se refugian en el sector informal el cual les abre puerta de entrada a la actividad productiva. Entre mayor sea el tiempo que pasen los jóvenes sin trabajar mayor daño representa para la economía, como Parkin afirma. Mientras que es fácil que este sector de la población se desanime e incida en actividades productivas nocivas para la sociedad.

Se ha demostrado que la marginación del trabajo por períodos prolongados y a temprana edad amenaza las perspectivas laborales y los ingresos futuros de una persona y propicia el desarrollo de patrones de comportamiento laboral nocivos que duran toda la vida.

POLÍTICA MONETARIA

La política monetaria es el conjunto de acciones que el Banco de México lleva a cabo para influir sobre las tasas de interés y su objetivo es mantener una inflación baja y estable contribuyendo al crecimiento económico y, por lo tanto, mantener los empleos permanentes.

Pero ¿Cómo incide está en la tasa de desempleo? Tomando como base en el artículo “México: ¿Cómo inciden las políticas monetarias en las tasas de desempleo?” el autor Islas se pregunta cuán permanente es la repercusión de la política monetaria en la tasa de desempleo. Utiliza un modelo para realizar análisis empíricos basándose en que el dinero no es neutral; es decir, “se sostiene que los cambios en las tasas de desempleo pueden explicarse parcialmente por la política monetaria aplicada para controlar la inflación.” Entonces decimos que al afectar la demanda agregada obtenemos cierto efecto en la tasa de desempleo.

En dicho análisis se utiliza la tasa de desempleo alternativa y se compara con la oficial, con un ajuste de la política monetaria, se afirma que el shock de política monetaria (que Islas analiza en su modelo) es responsable del 3% al 27% de la fluctuación en el desempleo de corto y mediano plazo utilizando la tasa de desempleo alternativa mientras que analizando la tasa de desempleo oficial se explica únicamente un 2.2%, su efecto por lo tanto es bastante bajo debido a factores como el sector informal y la falta de cumplimiento de las legislaciones actuales. Con base en esta investigación podemos decir que la política monetaria incide en tasa de desempleo (Islas y Cortez, 2012).

POLÍTICA FISCAL

Por otra parte, la política fiscal puede afectar el nivel de empleos, ya que están estrechamente ligadas. La política fiscal forma parte de las políticas macroeconómicas de las que dispone un gobierno para afectar el nivel y la tasa de crecimiento de la demanda agregada, el producto, el empleo y los salarios reales, e involucra fundamentalmente el manejo de instrumentos como el gasto público, los impuestos y el endeudamiento (Villagomez, 2014), también se puede definir como la conjunción de gasto e ingreso sobre el nivel de actividad económica y empleo. De la misma forma también puede intervenir en fallas de mercado y por medio de este redistribuir el ingreso y la riqueza de manera que no solo afecta a la demanda sino también a la oferta.

La política fiscal y el empleo están ligadas, si se parte del derecho humano y un punto de vista desde el modelo keynesiano en donde se argumenta que la política fiscal puede tener efectos importantes sobre la demanda agregada, la producción y el empleo cuando la economía está operando por debajo de capacidad productiva plena y se requieren estímulos a la demanda. En este caso, cambios en el gasto público, los impuestos y en el balance presupuestal pueden ser usados de manera contra cíclica para ayudar a reducir la volatilidad del producto, particularmente frente fases recesivas del ciclo económico.

Podemos decir que las políticas como la monetaria y la fiscal afectan el nivel de empleo a un nivel macroeconómico, de manera que no sea claro observar la verdadera fluctuación de la población en tasa de empleo y desempleo.

RECOMENDACIÓN DE LA OCDE

Aunque las políticas funcionen controlando factores como la inflación, la desigualdad en México continua el potencial económico del país se ve obstaculizado por problemas como los altos niveles de pobreza, la informalidad, tasas bajas de participación femenina, aprovechamiento escolar insuficiente, exclusión financiera, una norma de derecho endeble y niveles persistentes de corrupción y delincuencia. Para solucionar estos problemas, el actual la OCDE recomendó reformas estructurales desde 2012, cuyo objetivo es mejorar el crecimiento, el bienestar y la distribución del ingreso, dentro de las cuales encontramos la reforma de Seguro de desempleo, pensiones y prestaciones sociales, el propósito de dicha reforma es reducir el riesgo de desempleo e incrementa los ingresos de los adultos mayores que viven en pobreza. La OCDE recomendó Aprobar el proyecto de legislación para el seguro de desempleo y las pensiones universales, para proteger a quienes solicitan empleo y a adultos mayores contra el riesgo de pérdidas de ingresos, y reducir la desigualdad, la situación de esto para el año 2015 estaba pendiente, El gobierno propuso introducir el seguro de desempleo para los trabajadores formales y las pensiones universales para todos los jubilados. La Cámara de Diputados ya aprobó la propuesta de reforma (abril 2014). Sin embargo, estas medidas aún están pendientes de ser aprobadas por el Senado, debido a las presiones fiscales por la caída de los precios del petróleo y las crecientes preocupaciones sobre los costos.

Por otra parte, un seguro de desempleo o pensiones no compensan la producción perdida de las personas que se encuentran en desempleo y mucho menos dicho seguro cubre en su totalidad un sueldo íntegro, perdiendo así no solo producción sino capacidad adquisitiva de las familias.

CONCLUSIONES

Analizando los resultados de las políticas monetaria y fiscal y su relación con el nivel de empleo podemos decir que el factor importante es mantener la inflación en un nivel controlado y la creación de empleos, las condiciones de dichos empleos y los salarios no se mencionan, a pesar de que la inflación se controle, este es solo un indicador, en la actualidad

los precios suben constantemente, por otra parte el mantener este indicador en niveles controlados, no indica un crecimiento económico, como pudimos observar en la tabla

El tema de desempleo en México es muy amplio y abarca muchos temas de interés, sino se toman medidas preventivas al respecto, los resultados a largo plazo serán perjudicial para los sectores socioeconómicos medios-bajos que suman la mayoría en el país.

AGRADECIMIENTOS

Agradecemos las facilidades que fueron otorgadas para la realización del presente trabajo al Instituto Politécnico Nacional, mismo que fue derivado del proyecto de investigación SIP20171263 "Pobreza y residuos sólidos urbanos".

REFERENCIAS

- Baizán, P. (2006). El efecto del empleo, el paro y los contratos temporales en la baja fecundidad española de los años 1990. *Revista Española de Investigaciones Sociológicas (REIS)*, 115(1), 223-253.
- Breach, N. S. (2014). La participación del trabajo en el ingreso nacional: el regreso a un tema olvidado. *Economía unam*, 11(33), 52-77.
- Cacciamali, M. C., & Tatei, F. (2012). A transposição do umbral da universidade O acesso das mulheres, pretos e pardos no ensino superior ea persistência da desigualdade. *São Paulo, LTr*.
- Del Castillo, G. (2017). Política de comercio exterior y seguridad nacional en México: Hacia la definición de metas para fines de siglo. *Frontera Norte*, 1(1), 25-48.
- INEGI (2017). Empleo y Ocupación. México. Instituto Nacional de Geografía y Estadística. Recuperado de: <http://www.beta.inegi.org.mx/temas/empleo/>
- Islas, C., & Cortez, W. W. (2012). México: ¿Cómo inciden las políticas monetarias en las tasas de desempleo?. *Revista Cepal*.
- Parkin, M., Esquivel, G., & Muñoz, M. (2015). *Macroeconomía: versión para Latinoamérica*. Ciudad de México: Pearson educación.
- Ruiz Nápoles, P., & Ordaz Díaz, J. L. (2011). Evolución reciente del empleo y el desempleo en México. *Economía Unam*, 8(23), 91-105.
- Villagómez, F. A. (2014). El enfoque de la perspectiva de derechos en la política fiscal: construcción de un marco metodológico para aplicarse en México y países seleccionados de Centroamérica.

IMPACTO DEL DESEMPLEO EN MÉXICO

Víctor Alfonso Posada Cruz¹, María Elena Tavera Cortés¹

¹Instituto Politécnico Nacional, UPIICSA, Maestría en Administración, LGAC3

RESUMEN

El desempleo es una de las variables más relevantes para la economía de un país. En el caso de México, se han adelantado diversas iniciativas por parte de la Secretaría de Trabajo y Fomento al Empleo para disminuir la tasa de desempleo pues un aumento en esta se traduce en serios impactos a nivel económico y social, no obstante, dichos impactos no han sido estudiados a profundidad, especialmente si lo analizamos desde la perspectiva de la salud de las personas. Ante este escenario, surge la presente investigación en donde a través del estudio de variables de ocupación y en empleo en México, se analizó el efecto en la salud física y mental de las personas que trae consigo la situación de desempleo; en consecuencia de este capítulo de libro se consideran datos para evaluar la pobreza con efectos de salud; por lo que este capítulo deriva del proyecto de investigación SIP20171263 "Pobreza y residuos sólidos urbanos".

Palabras clave: Desempleo, economía, salud, tasa de participación, tasa de informalidad.

ABSTRACT

Unemployment is one of the most relevant variables for a country's economy. In the case of Mexico, several initiatives have been taken by the Ministry of Labor and Employment Promotion to reduce the unemployment rate, since an increase in unemployment translates into serious economic and social impacts, however, these impacts are not They have been studied in depth, especially if we analyze it from the perspective of people's health. Given this scenario, the present research emerges where, through the study of employment and employment variables in Mexico, the effect on the physical and mental health of the people brought about by the unemployment situation was analyzed; as a result of this chapter of the book, data are considered to evaluate poverty with health effects; so this chapter is derived from the research project SIP20171263 "Poverty and urban solid waste".

Keywords: Unemployment, economy, health, participation rate, informality rate

INTRODUCCIÓN

El impacto del desempleo en México es un tema a tratar desde hace ya muchos años a nivel federal aun que solo se ha llevado a cabo una acción real en CDMX donde es un Programa Social del Gobierno de la Ciudad de México, único en nuestro país, instrumentado por la Secretaría de Trabajo y Fomento al Empleo, dirigido a las personas trabajadoras asalariadas que residen en la Ciudad de México y que hayan perdido su empleo en el sector formal de manera involuntaria en la Ciudad, de las consecuencias económicas que esta causa, hay un factor que aunque se es un aspecto lógico no ha sido estudiado a profundidad en todos los estados, y ese es el factor salud, el cómo impacta al ser humano el no tener empleo, o el tener un empleo con gran nivel de incertidumbre, como los empleos eventuales. Hay varias características implícitas que causa el desempleo a nivel social, psicológico y físico.

Lo que también debe de tomarse en cuenta es que la tasa de desempleo, como se muestra en la figura 1, normalmente se utiliza para medir el desempleo omite como, los que van a abandonar su empleo, los que tendrán uno y el más importante, es el desempleo recurrente que llega a tener la población. Existen estudios donde se muestra que algunos sectores son más propensos al desempleo que otros, ya sea por problemas sociales, o por la naturaleza del empleo.

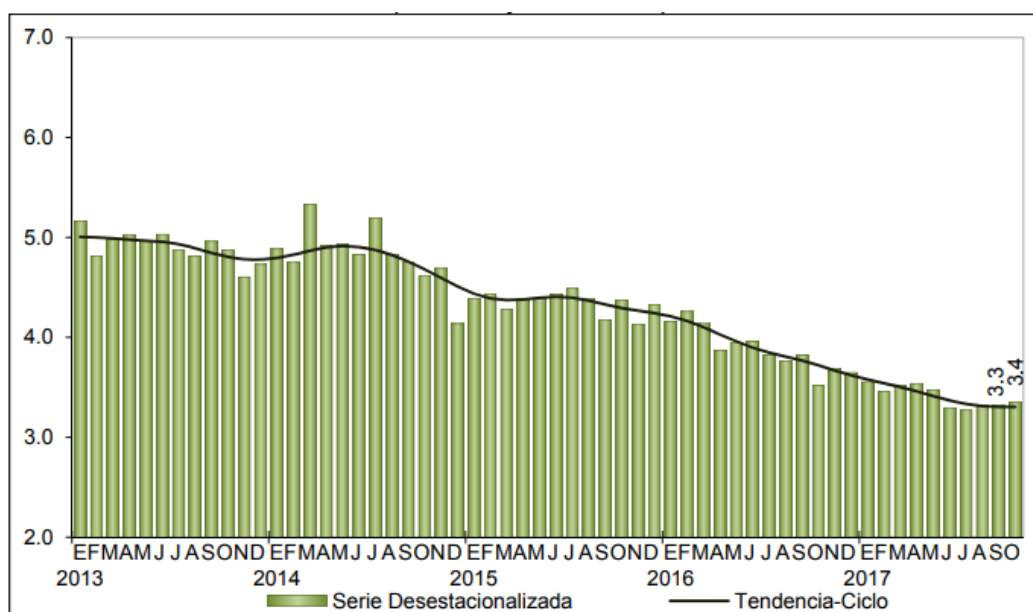


Figura 1. Tasa de desempleo. Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

PROBLEMÁTICA

La evolución del empleo que ha presentado lo ha hecho tan flexible que la brecha entre empleo y desempleo se ha reducido en gran medida, La Tasa de Subocupación se ubicó en 6.9%. En su comparación anual, esta tasa fue menor a la del mismo mes de 2016 que fue de 7.6 por ciento y el tener empleos inseguros, o con un periodo de duración muy corto, también llega a afectar en la salud, de una manera tan similar a las personas que el estar desempleado.

Principales tasas	Porcentaje	Diferencia en puntos porcentuales respecto a:	
		Mes inmediato anterior	Igual mes del año anterior
Tasa de Participación ^{1/}	59.5	0.2	0.0
Tasa de Desocupación ^{2/}	3.4	0.0	(-) 0.2
Tasa de Subocupación ^{3/}	6.9	(-) 0.6	(-) 0.7
Tasa de Informalidad Laboral 1 ^{3/}	56.8	(-) 0.4	(-) 0.6
Tasa de Ocupación en el Sector Informal 1 ^{3/}	26.6	(-) 0.3	(-) 0.7

Nota: Las diferencias en puntos porcentuales resultan de considerar los indicadores con todos sus decimales.

1/ Población Económicamente Activa como porcentaje de la Población de 15 años y más.

2/ Porcentaje respecto a la Población Económicamente Activa.

3/ Porcentaje respecto a la Población Ocupada.

Figura2. Tasa de Subocupación. Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

Asimismo, la Tasa de Ocupación en el Sector Informal, como se observa en la figura 2 representó el 26.6% en el décimo mes de 2017, cifra menor a la observada en el mes precedente cuando cerró en 26.9% y registró una disminución de (-) 0.7 puntos frente a la de igual mes del año pasado.

También los trabajadores subocupados, aquellos que, aunque ya cuentan con un empleo tienen el tiempo y la necesidad de trabajar más horas, aumentaron su presencia entre los ocupados totales. Para el 6.81 por ciento de los ocupados sus jornadas de trabajo son insuficientes, con lo que la población subocupada llegó al nivel más alto desde junio.

En la sociedad el empleo no solo es un medio de sustento, sino una forma en que el individuo ingresa y participa dentro de la sociedad establecida, le da un sentido de pertenencia, convivencia e identidad, y también por medio de ella, llega dar a la persona una autorrealización, es por ese motivo que en el momento en que el individuo se encuentra desempleado, llega tener a parte d un imparto monetario, que a la larga puede tener problemas muchos más serios, tiene un aspecto psicológico en el cual su autoestima se ve afectada, el sentimiento de ser una carga para la sociedad o sus familias, es un imparto muy duro.

Un problema que enfrentan muchos países cuando se presenta crisis económicas, es cuando se afecta a los jóvenes, en específico a los recién graduados, muchos de ellos con una especialización elevada, donde el desempleo, el subempleo y los empleos eventuales se encuentran en tasas demasiado altas, un ejemplo es en el estudio realizado por (Eliophotou Menon & Athanasoula-Reppa, 2017). En específico en el sur de Europa donde la crisis económica en 2014 se vio en una caída dramática en el desempleo donde el 49.4% en el país de Grecia, donde el problema cayo en su política fiscal donde el desempleo es la consecuencia de los recortes en la inversión por parte del estado, lo cual causa una mayor recaudación directa e indirecta, lo que impacta en la producción y alienta el desempleo.

Como se muestra en la figura 3, la tasa de desempleo no muestra si la recurrencia de esta recae de forma equilibrada entre hombres o mujeres, entre las etnias, o cuestiones socioculturales.

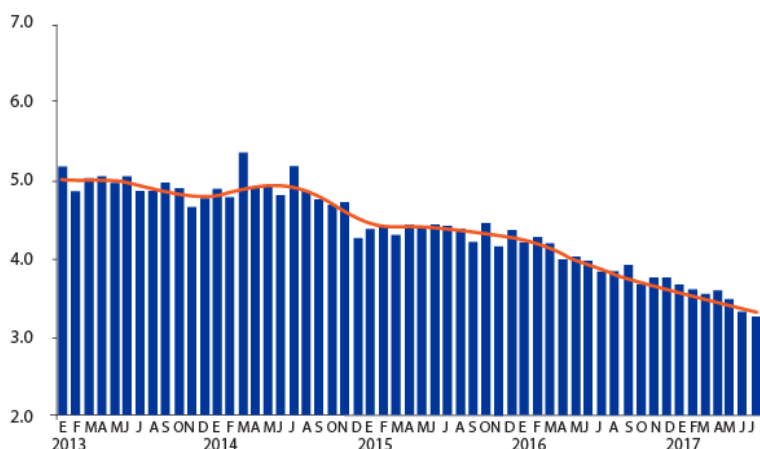


Figura 3. Tasa de desempleo nacional al mes de julio del 2017. Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

Dicho impacto causa estrés, y esta misma a la larga llega a reflejarse en lo físico, sumado a las carencias de ingresos, termina por afectar en la salud del individuo, en el caso del empleo inseguro tiene efectos muy similares al del desempleo, a lo cual se establece la pregunta, ¿cuáles son los efectos del desempleo y los empleos inseguros en el bienestar y la salud? Y ¿cómo las regulaciones por parte de los gobiernos moderan estos efectos?

Por ejemplo, el estudio realizado por (Novo & Silva, 2017) demuestra por medio de un experimento controlado que se puede predecir los efectos en el manejo de las leyes del desempleo y cómo actúa en un entorno entre la gente desempleada en Portugal en 1999. La reforma incremento la duración máxima de los factores positivos para tres grupos de individuos

y no cambio características del seguro de desempleo para otros dos grupos. O en el caso de España que el cambio en cuestiones de prestaciones de seguridad social tiene un impacto positivo y fomenta posteriormente el empleo.

Encontramos evidencia de un efecto positivo de los beneficios en la duración posterior del trabajo, especialmente para los trabajadores temporales, a través de dos canales principales. En primer lugar, los trabajadores asegurados tienen periodos de trabajo posteriores más largos que los trabajadores no asegurados, y este efecto se vuelve más significativo a medida que aumenta la duración del período de titularidad. En segundo lugar, los trabajadores previamente asegurados que tienen contratos temporales pueden experimentar mayores probabilidades de transición a contratos permanentes que los trabajadores no asegurados.

RESULTADOS

Por medio de estudios matemáticos realizados por (Voßemer, Gebel, Täht, Unt, Högberg & Strandh, 2017). Se pueden determinar varios puntos.

1. El impacto en la salud del individuo puede amortiguarse dependiendo de los mecanismos de desempleo establecidas por cada país, como puede ser el seguro de desempleo, lo cual origina que la persona tenga ingresos suficientes para establecer un proceso de re-empleo.
2. En particular, el efecto del desempleo es aproximadamente cinco veces mayor que el efecto de tener solo un contrato temporal o ningún contrato en absoluto.
3. La percepción del sujeto también puede llegar a verse afectado dependiendo del entorno macroeconómico, debido a que el desempleo puede deberse a cuestiones externas, lo que el tener un empleo inseguro no impacta tanto que en un entorno donde el desempleo se deba a las malas legislaciones y regulaciones se tienen en un gobierno.

El estudio realizado por en Francia por (Niang, 2014). Demuestra que existe una correlación de la vulnerabilidad que sufren repetidamente como lo son la gente que deserta de la universidad, la mala orientación profesional, discriminación por cuestiones familiares, cuestiones de raza del individuo o de sus padres, Este estudio encontró una correlación positiva entre la vulnerabilidad al desempleo y variables como la deserción escolar, la reorientación profesional, la discriminación por responsabilidades familiares o razones físicas, el permiso parental, la renuncia y el origen étnico de los padres. O como lo muestra un estudio realizado en la Unión Europea realizada a 21 países realizada por (Bicakova, 2012) donde se evidencia la brecha de desempleo en las mujeres después del parto, sea voluntariamente o no.

CONCLUSIONES

La importancia por parte de los gobiernos en su legislación para evitar los índices tan altos de desempleo, subempleo y empleos eventuales es muy importante, así como en el caso donde ya se presente el desempleo y como amortiguar los efectos negativos en su salud. De no prestar atención en las reformas aparte de dañar en cuestión física se puede caer en cuestiones colectivas de miedo colectivo generalizado, y por ejemplo en el caso de Rusia en donde un estudio (Gimpelson & Oshchepkov, 2012), demuestra que no siempre el miedo este fundado en cuestiones reales.

Otro punto es lo que realizan la juventud en donde una herramienta para enfrentar el desempleo es la adquisición de herramientas adicionales aparte de la adquisición de una carrera.

Sumado a los problemas de salud que se llegasen a presentar, son los problemas de gastos académicos que efectúa el estado y que no llegan a ser aprovechados, en concreto donde el joven graduado no aplique los conocimientos obtenidos en su carrera académica y tenga que cambiar de giro debido al problema de presentar falta de oportunidades de empleo, donde en casos extremos se tenga que emplear en un rubro radicalmente diferente, lo cual representa un gasto para el gobierno debido a que lo invertido en él no se ve aprovechado, y en casos extremos se llega a tener que emplearse en la economía informal, lo cual es un gasto aún mayor.

Y aunque en unos casos el egresado encuentre empleos fijos, se enfrentan que los empleadores ofrezcan sueldos muy por debajo de los esperados, donde las actividades a realizar llegan a ser extensas, lo que provoca que, aunque en ciertos casos existan empleos, estos no cumplan con lo esperado.

También debe de tomarse en cuenta los problemas macroeconómicos que se tiene a medio plazo, donde el individuo al enfrentar al problema de escasos ingresos, por lo tanto, reduce los gastos y el consumo se ve afectado.

Los jóvenes aspirantes en algunos casos a la necesidad de tomar empleos que no son en el sector donde el egresado se desarrolló en su vida académica llega a atraer a largo del tiempo una cierta frustración, donde deben “desaprender” todo que vio en sus estudios, lo cual provoca problemas de salud.

Las diferencias en la forma en que se trata a mujeres y hombres en el mercado laboral según su edad, nivel de educación, área de especialización, opciones de carrera y responsabilidades familiares, es un problema más al desempleo, donde en Francia no ha logrado atacar debido a una legislación pobre en la igualdad en el ámbito laboral.

AGRADECIMIENTOS

Agradecemos las facilidades que fueron otorgadas para la realización del presente trabajo al Instituto Politécnico Nacional, mismo que fue derivado del proyecto de investigación SIP20171263 "Pobreza y residuos sólidos urbanos".

REFERENCIAS

- Eliophotou Menon, M., Eliophotou Menon, M., Athanasoula-Reppa, A., & Athanasoula-Reppa, A. (2017). Managing graduate unemployment: the case of education students in Cyprus. *Higher Education, Skills and Work-Based Learning*, 7(2), 168-178.
- Voßemer, J., Gebel, M., Täht, K., Unt, M., Högberg, B., & Strandh, M. (2017). The effects of unemployment and insecure jobs on well-being and health: the moderating role of labor market policies. *Social Indicators Research*, 1-29.
- Niang, M. M. (2014). Gender gaps in recurrence and concentration of unemployment: Evidence from youth leaving France's education system. *Journal of European Labor Studies*, 3(1), 14.
- Novo, Á. A., & Silva, A. C. (2017). Can a search model predict the effects of an increase in the benefit duration? Evidence from the Portuguese unemployment insurance reform. *Journal of Labor Policy*, 6(1), 3.
- Bicakova, A. (2012). Gender unemployment gaps in the EU: Blame the family.
- Gimpelson, V., & Oshchepkov, A. (2012). Does more unemployment cause more fear of unemployment? *Journal of Labor & Development*, 1(1), 6.

PERSPECTIVA GENERAL DEL DESEMPLEO JUVENIL EN MÉXICO

Eduardo Javier Juárez Juárez¹, Martha Jiménez García¹

¹Instituto Politécnico Nacional, UPIICSA, Maestría en Administración, LGAC3

RESUMEN

El siguiente trabajo tiene como finalidad entender el contexto actual del desempleo juvenil (15 a 29 años) en México. Se realizó una revisión documental sobre el fenómeno del desempleo en diversas partes del mundo. Además de hacer revisión estadística sobre los números del desempleo juvenil en nuestro país. Se llegó a la conclusión que diversas situaciones tanto sociales, políticas y económicas afectan y propician el aumento de esta situación en la población. La finalidad de analizar el desempleo juvenil es para investigar la relación entre desempleo y Tecnologías de Información y Comunicación (TIC), y encontrar el impacto con el ingreso per cápita y la pobreza, por lo que este capítulo de libro de investigación deriva del proyecto 20171250 “Uso de las TIC para aumentar el ingreso en comunidades con pobreza”.

Palabras clave: Desempleo, Juventud, México

ABSTRACT

The following work aims to understand the current context of youth unemployment (15 to 29 years) in Mexico. A documentary review was made on the phenomenon of unemployment in various parts of the world. In addition to doing statistical review on the numbers of youth unemployment in our country. It was concluded that various social, political and economic situations affect and favor the increase of this situation in the population. The purpose of analyzing youth unemployment is to investigate the relationship between unemployment and Information and Communication Technologies (ICT), and find the impact with per capita income and poverty, so this chapter of research book derives from the project 20171250 "Use of ICT to increase income in communities with poverty".

Keywords: Unemployment, Youth, Mexico.

INTRODUCCIÓN

En este trabajo de investigación se busca analizar el fenómeno del desempleo juvenil en, su impacto y consecuencias. Todo con el fin de encontrar las mejores alternativas para solucionar esta problemática tanto económica como social.

En el contexto actual la ocupación laboral debe ser tema prioritario ya que con ello se determina la productividad de un país determinado. Diversos pueden ser los factores que pueden provocar que no exista una plena ocupación laboral dentro de una población, ya sea por situaciones económicas, sociales o políticas ningún país está exento de esta situación. Según la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) podemos ver el nivel de desempleo que se tienen en diversas economías, tomando el porcentaje de la población económicamente activa.

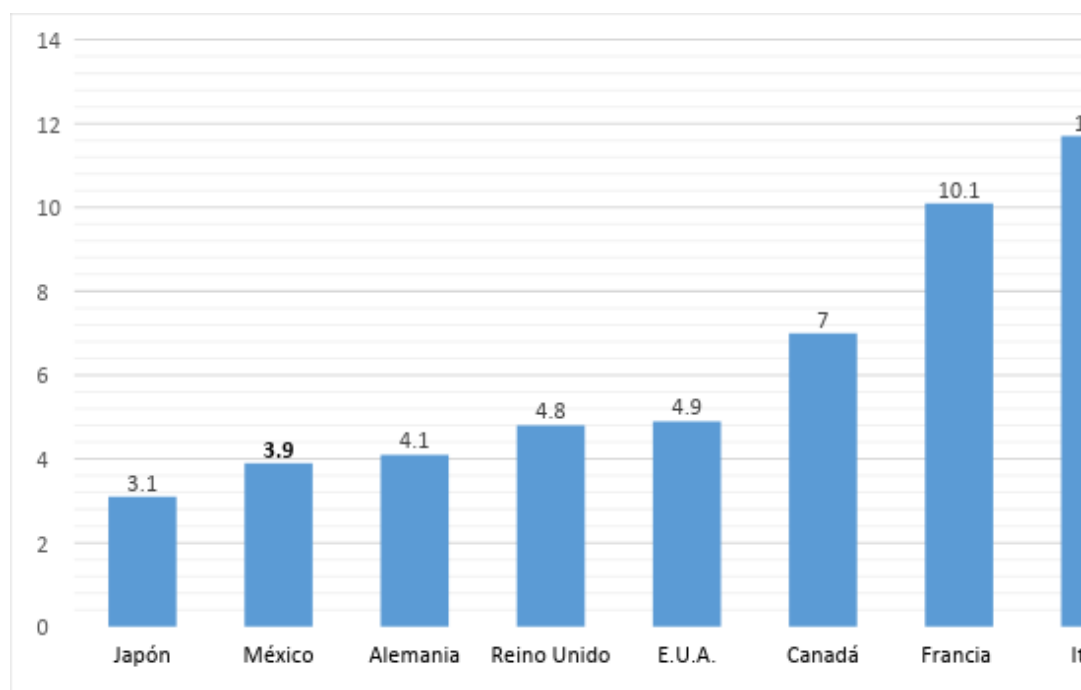


Figura 1. Porcentaje de desempleo entre países. Fuente: OCDE

Como se puede analizar en la figura 1 en comparación con otros países, México tiene hasta 2016 un porcentaje de desempleo relativamente bajo, sin embargo, dentro del grupo de personas que se encuentran en desocupación, en un alto porcentaje (aproximadamente el 55%) se encuentran los jóvenes cuya edad oscila entre 15 a 29 años. En la figura 10 podemos visualizar el histórico de la población joven desempleada, con datos del año 2005 al 2016.

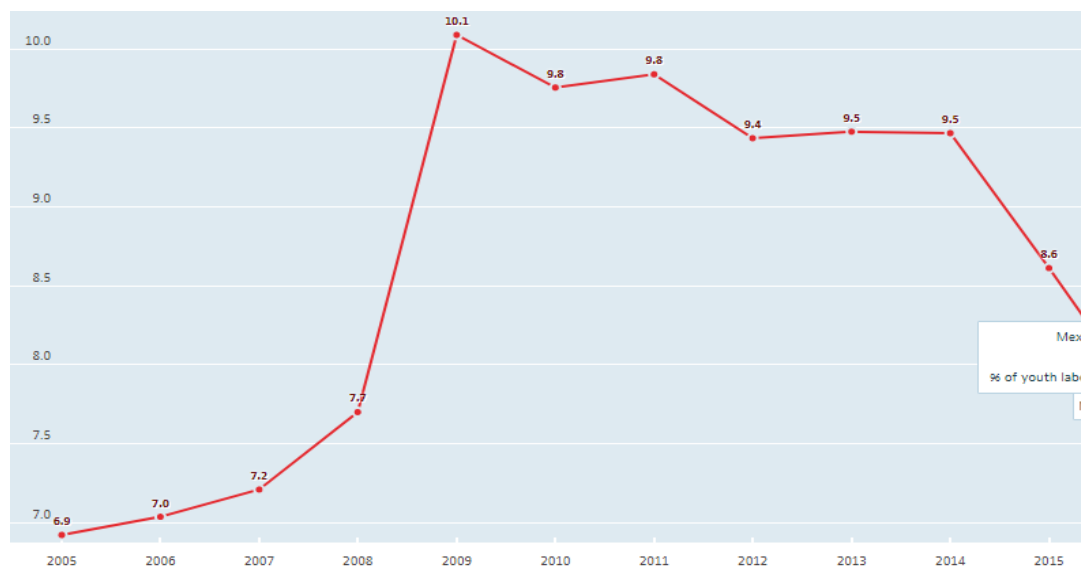


Figura 2. Comportamiento del desempleo en jóvenes. Fuente: OCDE

Como en la figura 2, se observa el comportamiento de la gráfica permite observar como de 2005 a 2009 hubo un crecimiento del desempleo en los jóvenes de 15 a 24 años, alcanzando su pico en el 10.1% en 2009. A partir de esta ahí ha ido en disminución, sin embargo, la figura 2 le debemos sumar el resto de rango de edad que no viene registrado aquí, que en números reales representan una cantidad muy alta.

En datos del Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI podemos analizar el índice de desempleo de la población que oscila entre 20 a 29 años, independientemente del nivel socioeconómico, sexo, escolaridad, entre otros.

Tabla 1. Población desocupada en población de 20 a 29 años. Fuente INEGI

Periodo	Cantidad	Periodo	Cantidad
Primer trimestre del 2017	725312	Cuarto trimestre del 2012	969873
Cuarto trimestre del 2016	741380	Tercer trimestre del 2012	1050505
Tercer trimestre del 2016	849812	Segundo trimestre del 2012	981255
Segundo trimestre del 2016	837961	Primer trimestre del 2012	978400
Primer trimestre del 2016	887282	Cuarto trimestre del 2011	927007
Cuarto trimestre del 2015	865935	Tercer trimestre del 2011	1098779
Tercer trimestre del 2015	920783	Segundo trimestre del 2011	1040103
Segundo trimestre del 2015	915800	Primer trimestre del 2011	962521
Primer trimestre del 2015	870333	Cuarto trimestre del 2010	955403
Cuarto trimestre del 2014	868564	Tercer trimestre del 2010	1066874
Tercer trimestre del 2014	1053359	Segundo trimestre del 2010	937680
Segundo trimestre del 2014	1004957	Primer trimestre del 2010	975586
Primer trimestre del 2014	1002956		
Cuarto trimestre del 2013	923613		
Tercer trimestre del 2013	1015667		
Segundo trimestre del 2013	1020639		
Primer trimestre del 2013	986930		

Con las cifras anteriores de la tabla 1 se puede determinar la figura 3 de comportamiento del desempleo en jóvenes trimestralmente desde el 2010 al primer trimestre de 2017.

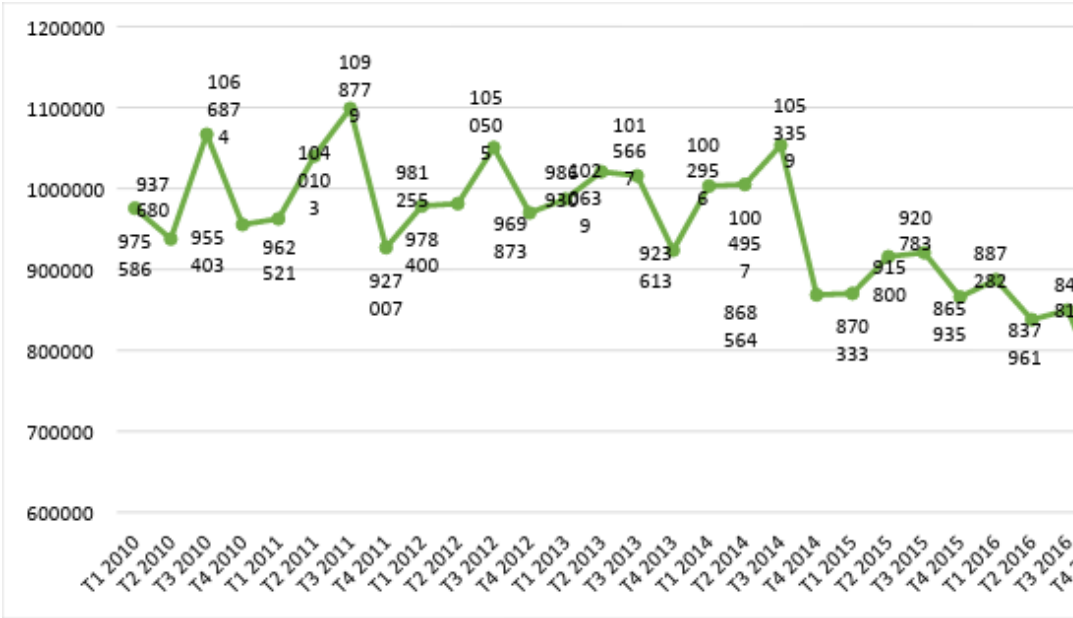


Figura 3. Desempleo en jóvenes 20 a 29 años. Fuente: INEGI Encuesta Nacional de Ocupación y empleo

Como se puede observar ha ido en decrecimiento el número de jóvenes desempleados, sin embargo, el número es aún muy elevado. La figura 4 muestra la composición actual de los porcentajes de desocupación en nuestro país, con números actualizados al tercer trimestre del 2017. Con esto podemos determinar que alrededor del 55% de personas desocupadas en el país son jóvenes, es por ello la importancia de nuestro estudio.

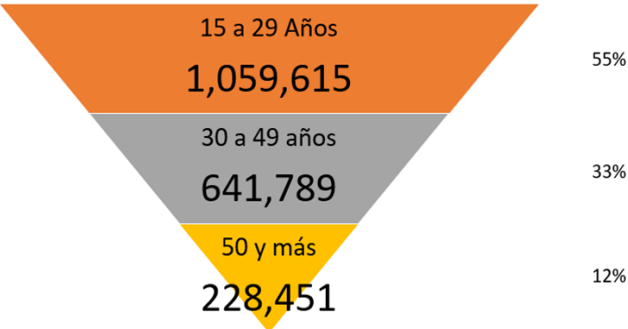


Figura 4. Composición del desempleo en México. Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

Puesto que México es un país joven, es de suma importancia que aproveche el bono demográfico que presenta en la actualidad, es por ello que se busca con el presente trabajo analizar esta situación y poder proponer soluciones que ayuden a reducir esta realidad en su más mínima expresión.

Por lo tanto, el objetivo de presente trabajo analizar los factores que provocan el desempleo en jóvenes, su impacto económico y social en el contexto actual.

PROBLEMÁTICA

México tiene una población alta de población económicamente activa, la cual su mayoría es representada por jóvenes que no estudian ni trabajan (Denominados “ninis”). Existen diversos factores que provocan esta circunstancia, ya sea por falta de oportunidades laborales, bajos salarios, políticas laborales dirigidas a incentivar los trabajos temporales, entre otros.

Según análisis de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo del INEGI (ENOE) 2010 y la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos en los Hogares (ENIGH) 2010 la distribución de jóvenes que no estudian ni trabajan es de 24.4% respectivamente, lo que representa aproximadamente 6.9 y 7 millones de jóvenes en edad de 15 y 29 que no realizan ninguna actividad productiva (Águila, Pérez, Mejía, Rivera, Ramírez, 2015). Estas cifras pueden considerarse alarmantes ya que la tendencia puede ir al alza, puesto que el panorama actual no se puede considerar alentador debido a las fluctuaciones negativas del mercado laboral nacional.

El fenómeno del desempleo en los jóvenes no es propio de México, según Mínguez (2015) en Europa existe el problema de que la población joven tiene conocimientos muy por arriba de los puestos que se ofertan en el mercado laboral, es por ello que muchos de ellos deciden dejar inconclusos sus estudios por falta de oportunidades de crecimiento al no sentir una recompensa adecuada por finalizar una carrera.

Siendo un problema en términos globales, debemos solucionar esta situación en el contexto nacional dado que una población inactiva reduce la productividad de la nación, además se deben combatir los obstáculos para la inserción en el ámbito laboral de los jóvenes, fomentando programas de primer empleo y apoyando a quienes realicen el esfuerzo de salir de su situación de desempleo (Ingellis y Calvo, 2015).

DESARROLLO

México es un país relativamente de gente joven, ya que dentro de este grupo un gran número de personas se encuentra dentro de la población económicamente activa. Lamentablemente como se ha mencionado anteriormente las cifras son muy altas en materia de desempleo para este grupo. La juventud en nuestro país es más sensible por el hecho de que cuentan con limitados recursos tanto personales e intelectuales como pueden ser conocimientos, habilidades e inclusive económicos, agregando el entorno social que por el contexto actual en que vivimos pasa por una crisis de valores (Melendro, 2016).

El contexto social actual ve reflejado una generalización de una juventud “abulia” con extremo “desinterés” hacia su entorno, con baja autoestima y en extremo consumistas (Gutiérrez y Assusa, 2016). Esto no es nada alentador puesto que en un mundo laboral muy competido dichos prejuicios no benefician en nada el paradigma actual.

Aunado a los prejuicios a los que deben enfrentar los jóvenes tenemos el factor edad ya que la falta de experiencia laboral genera puestos de trabajo en posiciones más bajas dentro de las organizaciones, además de una remuneración mucho menor en comparación con alguien de rango superior. Además de aquellos que han visto truncado sus estudios o son recién egresados, perciben menores oportunidades que aquellas personas con más experiencia, es por ello que se deben juntar todos los esfuerzos y esmeros para poder apoyar a dicho sector (Melendro, 2016).

El factor de abandono de estudios se considera el resultado de una serie de eventos donde intervienen un sin número de factores, entre los cuales son particulares y propios de la juventud ya sea por el nivel socioeconómico o por la insuficiencia del sistema educativo (López, 2016).

Según un estudio realizado por el Banco Mundial en 2016 se ha revelado que cerca de 20 millones de jóvenes en América Latina no estudian ni trabajan, esto es aproximadamente el 20% del total de la población joven de dicha región. El 60% viven en hogares considerados vulnerables o de escaso recurso. Todo esto genera diversos problemas sociales como son desintegración social, delincuencia y uso de drogas (de JG Lau, 2016).

En otra vertiente los problemas de desempleo en jóvenes que no caen en los supuestos antes mencionados frecuentemente tienen origen en la calidad de dichos trabajos. Por ejemplo, la gran mayoría de jóvenes laborando se localización en categorías ocupacionales que generan remuneraciones ligeramente superiores al salario mínimo establecido en comparación con la población de edad adulta (González y García, 2017)

Debido a los salarios tan bajos que perciben los jóvenes muchos de ellos prefieren otras opciones como son el empleo informal, del cual los jóvenes son altamente participativos. Es por ello que se debe abordar al problema informal en dos vertientes: a) crecimiento económico que genere mejores oportunidades de empleo formal y b) desarrollar estrategias socio-labórales que estimulen la inclusión a la formalización. (Ramírez, 2016).

No debemos dejar a un lado que la condición de desempleo no es igual entre hombres y mujeres. Quizá tenemos un decremento de los números en cuestión de desempleo, sin embargo, la brecha ha ido creciendo, puesto que las mujeres son quienes llevan la batuta. Quizá esto tenga algo que ver con el nivel educativo o que las mujeres en algunos estados de la república se dedican al quehacer del hogar y no a estar en un trabajo formal. (Ortega, 2016). Esto nos da una idea que, a pesar de haber grandes avances en materia de igual de género, aún estamos muy lejos de lograr una mejor equidad entre sexos.

RESULTADOS

La figura 5 se realiza con la teoría estudiada y las aportaciones que los autores han realizado en dicho estudio.

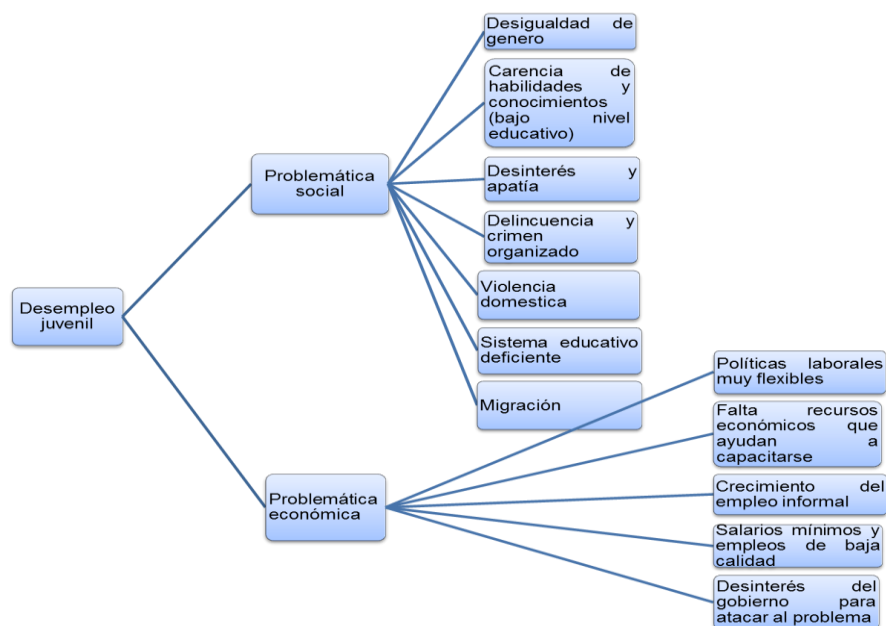


Figura 5. Efectos del Desempleo. Fuente: Elaboración propia

DISCUSIÓN

La realidad en este momento como lo menciona Ortega (2016) es que el sistema educativo no ha dado los resultados esperados ya que los jóvenes no logran tener un avance sustancial en la inserción a un empleo formal al cumplir con sus estudios. Estos son el último eslabón de la pirámide en beneficiarse de un aumento en la demanda de empleo, y paradójicamente, quienes sufren en primera instancia las consecuencias directas cuando hay crisis económica, dando como resultado la pérdida del valor del trabajo y cerrando la puerta a una nueva estructura que mejore la vida de las generaciones venideras.

Aparicio (2014), comenta que se deben crear políticas públicas innovadoras que puedan abrir oportunidades a los jóvenes, es verdad esta suposición ya que las políticas laborales deben ir enfocadas en resolver esta problemática y asegurando que se pueda incluir al máximo número de jóvenes dentro de ella.

Debemos considerar que no se puede seguir con este esquema actual. No se puede seguir postergando los derechos laborales de la juventud ya que solo estamos provocando frenar la adecuada inserción laboral de dicho grupo, agravando aún más el desempleo, el subempleo, aumentando la informalidad, fomentando la migración y la delincuencia organizada, etc.

CONCLUSIONES

El desempleo en los jóvenes es un tema crucial para el desarrollo del país, es un problema en crecimiento y no prestarle la importancia que tiene implica cerrar las oportunidades para una sociedad más equitativa (Sánchez, 2014).

Por otra parte, para poder reducir los números de desempleo debemos ver hacia las nuevas tecnologías o TIC, ya que dichos jóvenes crecieron con plataformas de esta índole lo cual genera adaptación más rápida y mayor rapidez en la capacitación en dichas tecnologías. (De lange, Gesthuizen y Wolbers, 2014). Dada la naturaleza flexible de las nuevas tecnologías de información, se debe considerar a los jóvenes como los más aptos para manejar estas herramientas, además de incorporarlas en su día a día, esto fomentará una mayor productividad en las organizaciones y por ende mayor percepción económica para el individuo lo cual generará un crecimiento hacia la sociedad. Es nuestro deber desarrollar esquemas culturales que apoyen a superar las barreras y brechas digitales, de esta manera ayudará a que la juventud sea más independiente y proactivos (Melendro, 2016), todo esto con el fin de mejorar su calidad de vida, y por consiguiente mejorar su entorno.

La globalización crea competencia entre empresas, esto debe ser beneficioso para la juventud ya que se buscan profesionales que puedan mejorar a las organizaciones, por lo que también se debe evitar que la población joven abandone sus estudios ya que al abandonar la escuela cierran la oportunidad de tener mejores puestos de trabajo o inclusive salir del desempleo a corto plazo.

Debemos ser conscientes de que si no prestamos atención a la demanda de la población joven en relación con el desempleo va a tener consecuencias extremadamente negativas tanto para el presente como para el futuro del desarrollo del país (De JG Lau, 2016)

Se debe llegar a un consenso entre políticas públicas (gobierno) e iniciativa privada que son los empleadores más grandes. Estos tienen el deber de ayudar a la juventud proporcionando un empleo que ayude a la introducción en el mundo laboral, desarrollando habilidades y capacidades que les brinden oportunidades para que los mismos se sientan parte y sientan que aportan algo a la sociedad (Melendro, 2016)

Para finalizar se deben tomar todos los recursos necesarios para lograr reducir el impacto y los efectos que esto conlleve. Deben actuar todos los entes involucrados tanto gobierno, iniciativa privada y sociedad con el único fin de darle un mejor futuro a las generaciones venideras.

AGRADECIMIENTOS

Agradecemos las facilidades que fueron otorgadas para la realización del presente trabajo al Instituto Politécnico Nacional, mismo que fue derivado del proyecto de investigación 20171250 “USO DE LAS TIC PARA AUMENTAR EL INGRESO EN COMUNIDADES CON POBREZA”

REFERENCIAS

- Águila, E., Mejía, N., Pérez, F., Rivera, A., & Ramírez, E. (2015). Pobreza y vulnerabilidad en México: El caso de los jóvenes que no estudian ni trabajan. *Estudios económicos* (Mexico City, México), 30(1), 3.
- Aparicio, P. C. (2014). Jóvenes y el desafío de vivir en contextos de desigualdad y diversidad. Crisis de las oportunidades de participación educativa y laboral en América Latina. *Studia Politicae*, (19), 79-100.
- De JG Lau, G. (2016). Nicaragua: ¿Hacia una ley de primer empleo juvenil? *Cuaderno Jurídico y Político*, 1(3), 68-83.
- De Lange, M., Gesthuizen, M., & Wolbers, M. H. (2014). Youth labour market integration across Europe: The impact of cyclical, structural, and institutional characteristics. *European Societies*, 16(2), 194-212.

- González, R., & García, M. (2017). Incidencia de la legislación laboral en las condiciones del empleo juvenil. *Realidad: Revista de Ciencias Sociales y Humanidades*, (138), 599-631.
- Gutiérrez, A. B., & Assusa, G. (2016). El "problema" de la generación, la «generación» del problema. *Papers: revista de sociología*, 101(1), 0073-95.
- Ingellis, Anna Giulia, and Ricardo Calvo Palomares. "Desempleo y crisis económica. Los casos de España e Italia." *Sociología del Trabajo*, 2015, núm. 84, p. 7-31 (2015).
- López, N. (2016). Reflexión en torno a la problemática de la deserción escolar y la incorporación laboral. *TS Cuadernos de Trabajo Social*, (1), 36-43.
- Melendro, M. (2016). Transitar a una vida adulta cuando se es joven y vulnerable: estrategias de actuación en una sociedad en crisis. *METAMORFOSIS*, 1(1), 37-54.
- Mínguez, A. M. (2015). La empleabilidad de los jóvenes en España: Explicando el elevado desempleo juvenil durante la recesión económica. *Revista Internacional de Investigación en Ciencias Sociales*, 11(1), 3-20
- Ortega Carulo, D. (2016). Los recursos laborales jóvenes en América Latina y el caso de Cuba. *Revista Novedades en Población*, 12(24), 124-133.
- Ramírez, M. A. M. (2016). Estrategias para atender el empleo juvenil en la economía informal. *Revista latinoamericana de derecho social*, 23, 89-121.
- Sánchez-Castañeda, A. (2014). Los jóvenes frente al empleo y el desempleo: la necesaria construcción de soluciones multidimensionales y multifactoriales. *Revista latinoamericana de derecho social*, (19), 133-162

PROBLEMAS ECONÓMICOS QUE ENFRENTA MÉXICO

Euridice Viridiana García Lucas¹, Martha Jiménez García¹

¹Instituto Politécnico Nacional, UPIICSA, Maestría en Administración, LGAC3

RESUMEN

En la Ciudad de México durante la campaña electoral de Enrique Peña Nieto prometió que generaría cambios en el país que beneficiarían a toda la sociedad, culturalmente, tecnológicamente y económicamente, sin embargo, muy poco de lo prometido se ha cumplido, México es un país lleno de limitaciones que para poder ser competitivo económicamente necesita un cambio estructural en su gobierno. El objetivo de esta investigación es dar a conocer los antecedentes de algunas limitantes que tiene México para no tener un crecimiento económico. La investigación es descriptiva ya que mediante la observación y revisión de la literatura es posible saber cuál fue el origen de estos problemas a los cuales México se enfrenta. En los resultados de la investigación es posible darse cuenta que se necesita un cambio en la sociedad el cual permita tener un crecimiento económico, además de conocer cuál es la percepción que tiene la sociedad juvenil sobre la delincuencia aunado de la corrupción que son limitantes del crecimiento en México. Los hallazgos encontrados fueron utilizados para encontrar variables que aumentan el ingreso económico en comunidades con pobreza, por lo que este capítulo de libro fue derivado del proyecto de investigación SIP20171250 "Uso de las TIC para aumentar el ingreso en comunidades con pobreza". Se concluye que si en la sociedad se crean estrategias económicas convenientes es posible llegar a una nueva etapa de crecimiento acelerado, así como un desarrollo sostenido donde el gobierno y la sociedad puedan generar cambios al país.

Palabras clave: México, problemas, sociedad, económico, país.

ABSTRACT

In Mexico City during the electoral campaign of Enrique Peña Nieto promised that would generate changes in the country that would benefit the whole society, culturally, technologically and economically, however, very little of what has been promised has been fulfilled, Mexico is a full country of limitations that in order to be economically competitive need a structural change in their government. The objective of this research is to present the background of some limitations that Mexico has to not have an economic growth. The research is descriptive because by observing and reviewing the literature it is possible to know what was the origin of these problems that Mexico is facing. In the results of the research it is possible to realize that a change in society is needed which allows for economic growth, in addition to knowing what is the perception of youth society about crime combined with corruption that are limiting growth in Mexico. The findings were used to find variables that increase income in communities with poverty, so this chapter of the book was derived from the research project SIP20171250 "Use of ICT to increase income in communities with poverty." It is concluded that if suitable economic strategies are created in society, it is possible to reach a new stage of accelerated growth, as well as a sustained development where the government and society can generate changes in the country.

Keywords: Mexico, problems, society, economic, country.

INTRODUCCIÓN

Durante el gobierno del Presidente Peña Nieto se ha demostrado que lo que prometió en su campaña electoral todas fueron promesas que únicamente firmo, pero hasta el momento poco se ha cumplido en todo su gobierno, actualmente en México siguen predominando varios problemas, por lo que en este estudio se enfocará a tres problemas que son la falta del ahorro en las familias, inseguridad en la sociedad y la corrupción. En México existe la incertidumbre económica en donde el aumento de la inflación se ve reflejado en la economía familiar, en la cual los miembros de la familia por la falta de dinero se ven en la necesidad de buscar otros medios de financiamiento para poder cubrir sus necesidades ya que la remuneración que recibe el jefe de familia en su trabajo es muy escaso por lo que se genera un déficit económico en la que las familias que representan la parte principal del flujo circular del gasto y el ingreso en vez de ahorrar necesitan buscar alternativas de préstamos financieros para poder satisfacer sus necesidades con altas tasas de interés a plazos fijos (Attanasio y Székely, 2009).

En el 2017 según el presidente hablando de términos económicos la proyección que habría del Producto Interno Bruto (PIB) era de 1.9%, siendo que hasta el momento no se ha generado dicho aumento del PIB (Verdusco, 2017), sin embargo, existe un ineficiente crecimiento económico claro ejemplo es la falta de generación de nuevas empresas que ocasionan un rezago económico mismas que generan grandes deficiencias en la sociedad. Actualmente México es un país en el que por falta de trabajo la población se ha visto en la necesidad de contar con un trabajo informal en la que la gente gana un sueldo precario en la que únicamente es posible adquirir productos de la canasta básica, limitándose a tener otras cosas que desee, así como la oportunidad de ahorrar e invertir (Himes, 2016).

Es por esas limitantes que se genera un segundo problema que México presenta que es la inseguridad el cual representa un alto índice de violencia en la sociedad, en la cual en las familias genera miedo o incertidumbre a salir de sus casas por el temor de ser despojados de sus pertenencias, ya sea de la casa al trabajo o viceversa, generando que exista un problema económico alto (Vilalta, 2012). El tercer problema con el que se enfrenta México es la corrupción el cual representa un obstáculo para que el país pueda tener una consolidación económica, social y política (García, 2012).

PROBLEMÁTICA

Durante los últimos años México ha tenido un atraso económico debido a que el gobierno no es capaz de realizar un cambio para que el país sea más competitivo, en lugar de generar oportunidades para la sociedad existen restricciones. Hay varios factores económicos

que son limitantes al crecimiento económico, el ahorro entre la población es vital ya que garantizaría tener un crecimiento económico sostenido en la economía. Esto viene acompañado de la inversión que cada individuo tendría que realizar, sin embargo, por no contar con una remuneración que sea capaz de solventar las necesidades de la familia, así como la falta de no tener un hábito del ahorro en México no se ha logrado aumentar de manera significativa sus tasas de ahorro de interés desde hace décadas.

Si la población en México entrara al ahorro-inversión-crecimiento económico, la economía fuera más estable, hoy en día la mayor parte de la población tiene deudas crediticias, préstamos económicos ya que excede de su capacidad económica debido a que compran o se adquieren productos de precios elevados, así como productos indispensables. Haciendo mención que la población tiene un gran problema que es la inseguridad en la ciudad generada por la crisis del desempleo, la falta de educación. Así como la corrupción que existe en el tráfico de influencias para obtener lo que se quiere de una manera sencilla.

OBJETIVO GENERAL

Analizar los antecedentes de los limitantes que tiene México para no tener un crecimiento económico.

METODOLOGÍA

El estudio fue basado en investigaciones de tipo descriptivo ya que se indagaron los hechos tal cual fueron observados, se conocen las situaciones o circunstancias que provocan los problemas que tiene México, utilizando las técnicas que respaldan dichos hechos como son la revisión de la literatura y la observación.

LOS PROBLEMAS QUE MÉXICO PRESENTA

Hablar del tema del ahorro es un tema muy complejo ya que es parte fundamental de una economía, es utilizado para generar ingresos en el futuro, como lo son en las familias en la cual generalmente la madre de familia tiene que guardar efectivo para adquirir productos que se necesitan en la casa, mientras que las empresas deben de generar utilidades para reinvertir en tecnología, así como el gobierno que almacenan activos de los sistemas de infraestructura. Parkin (2015) menciona que el ahorro puede ser canalizado a través del sistema financiero ya que favorecería en gran medida a la generación de empresas en donde es posible pagar nuevo capital que aumente la productividad en los procesos. Mientras que (INEGI, 2017) hace

mención que el ahorro neto es la representación de la parte del pago que se tiene disponible y que no es gastado para un gasto final.

A su vez Zepeda y Carvallo (2016) hacen mención que el consumo en inversión es el que suministra una generación de la productividad e incremento del ingreso real, para que la economía progrese a un compás tolerable se necesita una oferta de ahorro. Hoy en día se puede observar que en México hay una necesidad de invertir debido a que la economía se encuentra en transición después de abandonar una proyección centralizada, donde la pregunta es si con la oferta que hay en el ahorro alcanza para el financiamiento de un proyecto en desarrollo. Teniendo en cuenta que para aumentar las exigencias de bienestar y financiar la formación de capital que implica, ha ocasionado que haya una mayor competitividad por el ahorro.

Esquivel Martínez (2008) hace mención que el ahorro total en la economía se compone del ahorro externo e interno, que lo componen la suma de ahorro público y privado, mismo que incluyen el ahorro de los individuos y empresas. La población en México necesita encontrar elementos esenciales que permitan la disminución de la incertidumbre y el aumento de beneficios en el ámbito económico, llamado capital social, mismo que es generado por su trabajo o actividad económica en la que percibe un ingreso, mismo que es gastado en productos de primera necesidad, entre otros productos (Zepeda, 2016).

La contrariedad del endeudamiento en las familias inicio a principios de los años ochenta donde la necesidad de financiamiento y ahorro eran parte esencial en la vida de la sociedad donde se puede satisfacer. Una de las características del nombrado sistema de ahorro y crédito popular es un acuerdo con una imagen legal afiliada, en donde existe un marco normativo que las regula, así como algunas instituciones que tienen por nombre micro financieras que forman parte de la Secretaría de Economía misma que es la entidad reguladora, de las instituciones del sistema de crédito popular y ahorro como son las uniones de crédito, sociedades de préstamo y ahorro, sociedades cooperativas, cajas solidarias y cajas populares, que es la Comisión Nacional Bancaria y de Valores siendo la que lleva la batuta.

La Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) es el sistema financiero y que funge mediante la regulación prudencial instituciones del sistema de ahorro y crédito popular (SACP). La función del Banco Nacional de Servicios Financieros (BANSEFI) es el que consiste en dar a conocer como es el ahorro entre la sociedad, cual es la forma de operar del banco o caja central del SACP, así como es coordinado el apoyo que brinda el gobierno central para apoyar y fortalecer la institucionalización del sector (Manaut,2009).

Mientras que las micro finanzas son las que ponen especial énfasis en los microcréditos, dejando de lado los servicios financieros como el ahorro en las familias pobres. El

financiamiento se obtiene del intercambio que hay entre una deuda implícita y una explícita (un activo de préstamo o gubernamental) también puede llegar a generarse por los reajustes que hay del déficit, destinando los patrimonios fiscales para solventar la deuda de transición ya sea disminuyendo los gastos de otras áreas que se tiene presupuestado o aumentando los impuestos (García Lirios, 2012).

La educación financiera debe de transmitirse a todas las generaciones ya que estos hábitos son instrumentos importantes debido a que de ello depende que exista un crecimiento y desarrollo. Por ello, durante los últimos años, las instituciones financieras como las no gubernamentales del ámbito económico han indagado el desarrollo de algunas herramientas en el área educativa, las cuales deben de ser convenientes para todos los niveles socioeconómicos de la población (Vázquez et al., 2017). Si se aprende ahorrar se tiene la opción a poder invertir en los recursos financieros, dando liquidez a los mercados (Herrera y Paniagua, 2017).

El segundo problema que se abordara es la delincuencia, quien tiene sus orígenes en los años setentas en donde se generó un cambio radical en la política en la cual la polarización de la sociedad y el autoritarismo que ejercía el presidente Díaz Ordaz junto a su gobierno de corte populista provoco que se generara un enfrentamiento de los estudiantes con el gobierno ocasionando guerrillas, secuestros y delincuencia en las calles (Fernández y Valdés, 2016). Otro inicio de la delincuencia fue la creación de los Mercados sobre ruedas ya que en lugar de traer beneficios a la sociedad contrajo robos, generando las ventas de contrabando de productos piratas y artículos robados tuvieron un gran auge.

La inseguridad se debe principalmente a la crisis que existe, así como al desempleo a la política monetaria y falta de educación (Kim, Hong, Yook y Kang, 2017). Aunque actualmente se piensa que la delincuencia es causada por la falta de empleos, lo que ocasiona que exista una crisis en nuestro país, es decir, carencia de ingresos ya que hay muy pocas fuentes de nuevos empleos y muchos desempleados, ocasionando que para satisfacer las necesidades se genere una impotencia y la sociedad busque la manera de como adquirir lo que desea provocando que exista la violencia y robo (Balz, 2017).

La inseguridad es un problema que tiene la sociedad de México, además de que está acompañada de la falta de servicios e infraestructura de la comunidad urbana como lo es el drenaje, la educación, energía, saneamiento vivienda y agua potable que obligan a los habitantes a permanecer en sus casas, según estudios del Banco Interamericano de Desarrollo. Junto a este problema de inseguridad se le suma la inequidad que existe en la calidad de la vida de las ciudades intermedias, esta misma crea pobreza de ingresos y como tercer obstáculo esta la falta de calidad de servicios en el sector salud (Aguilar Rodríguez y Nateras González, 2013).

México es un país que se caracteriza por poseer un alto índice de pobreza mismo que se distingue por en el ingreso. Si México continua con los altos índices de delincuencia seguirá siendo un impedimento para que exista un desarrollo económico generando como consecuencia una mayor desigualdad y pobreza. En México el INEGI realiza trimestralmente una encuesta nacional de seguridad pública urbana por sus siglas (ENSU). Donde la finalidad de esta encuesta es realizar estimaciones de la percepción de la seguridad en la población que tienen una edad de 18 años y más que viven en las zonas urbanas debido a que la mayor parte de los casos que existen de victimización en el país ocurren donde hay un exceso de la densidad poblacional (INEGI, 2017).

RESULTADOS

Según encuestas del INEGI (2017) se habla de diversos aspectos de la seguridad pública como son: cuál es la sensación de la inseguridad por temor al delito, cual es la expectativa social, si ha sido testigo de conductas delictivas o ha tenido que hacer algún cambio en las rutinas después de haber sido víctima de la delincuencia, entre otras preguntas, siendo aplicada generalmente en los meses de julio a septiembre aplicándola a 55 ciudades que son distribuidas en las 32 entidades federativas. En la figura número 1 se representa la cobertura que tiene las encuestas a nivel estado de la república mexicana para el año 2017.



Figura 1. Cobertura de encuesta ENSU. Fuente: INEGI (2017).

Cabe mencionar que según encuestas realizadas del trimestre abril a junio el 35% de la población que fue encuestada de un rango de edad de 18 años y más contestó que piensa que la seguridad seguirá igual en los próximos 12 meses siguientes, mientras que el 37.4% respondió que la inseguridad será peor. En México este problema social debe de ser resuelto de inmediato, aunque se tiene claro que el modelo económico del país no ayuda de mucho, debido a la falta de empleo, robos, asaltos por otro lado se tiene que la política tampoco es buena, ya que debería de ser rígida dentro del sistema, de esta manera se evitarían que existieran asaltos, si los policías fueron honestos ya que hay muchos policías que son corruptos, si la sociedad tuviera la cultura de denunciar los delitos que conoce o ha visto existiría un cambio (León y Alvarado, 2015). En la figura número 15 se observa la gráfica de percepción de la población de 18 años a más sobre la delincuencia y el porcentaje de que la delincuencia seguiría igual de alta lo que se entiende que la población no está segura del gobierno ni de las personas que cuidan nuestro bienestar.

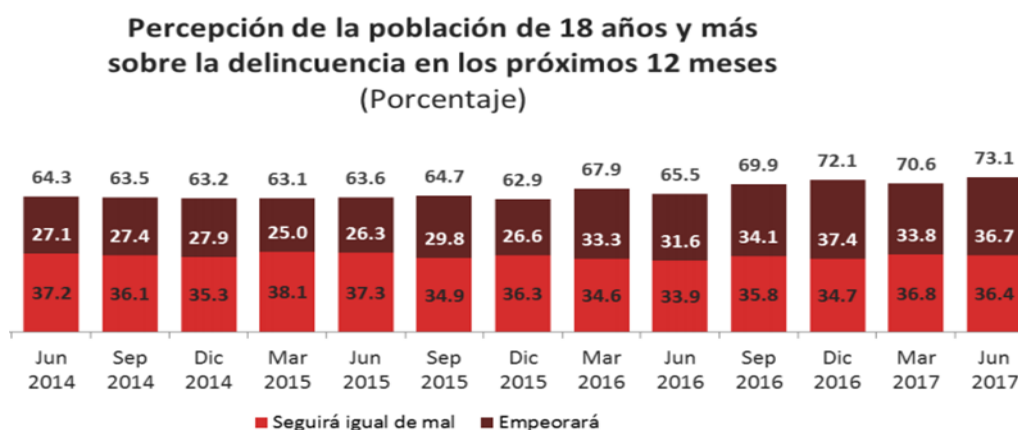


Figura 2. Gráfica de percepción de la población sobre la delincuencia. Fuente: INEGI (2017).

El tercer problema que impide que México crezca como país es luchar en contra de la corrupción como se muestra en la figura 2, donde la percepción sobre la delincuencia es percibir, como en México la mayor intervención que hay con la corrupción es el mismo gobierno, ya que el gasto publico elevado genera que exista un abuso por parte de los políticos o personas que tengan poder en el país (Jusidman, 2009). Hoy en día la corrupción ha crecido en medida del aumento de los ingresos. La desigualdad en el ingreso en México es mediada por la corrupción, llamada como proxy del capital social en la cual la pobreza representa un impacto negativo.

Debido a que la desigualdad en el ingreso es un factor predominante para que la salud poblacional, debido a que se contempla al capital social como variable intermedia y se encuentra medida con un índice de la corrupción percibida (INEGI,2017). Javier Idrovo (2005)

afirma que existe la corrupción cuando un humano o un grupo recibe dinero o un pago en especie por hacer cualquier cosa que tiene el deber o no de hacerla, así como el de ejercitar una moderación legítima por razones impropias.

DISCUSIÓN Y CONCLUSIÓN

Una vez identificados algunos problemas que ocasionan que México no progrese, es necesario crear estrategias para impulsar la economía y generar cambios, convertir estos problemas en áreas de cambio. Generando cambios de consciencia a la sociedad que busca que exista un desarrollo sostenido. Si la población tuviera hábitos financieros de ahorro, se podría establecer una reserva para el futuro que permitiría alcanzar los niveles de autosuficiencia financiera, permitiendo en gran medida que las familias puedan financiar proyectos de inversión, mismos que generarían un crecimiento económico al país.

Evitando que exista una inestabilidad económica, actualmente la inseguridad va incrementando al punto de causar miedo a la sociedad al salir o para realizar sus actividades cotidianas. Tomando en cuenta la percepción que tienen los jóvenes sobre la delincuencia se observa que piensan que la delincuencia seguirá igual ya que el gobierno no hace nada para cambiar este problema aunado de la corrupción que se encuentra en todos lados desde los servidores públicos, debido al bajo nivel de transparencia en las operaciones que son realizadas, el país ha caído en una decadencia moral donde la violencia y los actos delictivos sobresalen como acciones normales.

AGRADECIMIENTOS

Agradecemos las facilidades que fueron otorgadas para la realización del presente trabajo al Instituto Politécnico Nacional, mismo que fue derivado del proyecto de investigación 20171250 “USO DE LAS TIC PARA AUMENTAR EL INGRESO EN COMUNIDADES CON POBREZA”

REFERENCIAS

- Aguilar Rodríguez, B., y Nateras González, M. E. (2013). Bases para el análisis de la problematización de la inseguridad en México. *Espacios Públicos*, 16(36).
- Attanasio, O. P., y Székely, M. (2009). Ahorro de los hogares y distribución del ingreso en México. *Economía Mexicana*, 3(2), 267-338.
- Balz, A. (2017). Cross-National Variations in the Security Gap: Perceived Job Insecurity among Temporary and Permanent Employees and Employment Protection Legislation. *European Sociological Review*, 33(5), 675-692.

- Esquivel Martínez, H. (2008). Situación actual del sistema de ahorro y crédito popular en México. *Problemas del desarrollo*, 39(152), 165-191.
- Fernández, M. L., y Valdés, L. F. V. (2016). Primera globalización económica y las raíces de la inequidad social en México. *Ensayos de Economía*, 26(48), 67.
- García Lirios, C. (2012). La estructura de la percepción de la inseguridad pública. *Liberabit*, 18(1), 37-44.
- Herrera, M. F., y Paniagua, C. F. O. (2017). Efectividad, rendimiento y desempeño del sistema de pensiones de México: estudio comparativo de las empresas oferentes (AFORE). *Revista de Investigación en Ciencias y Administración*, 7(13), 191-214.
- Himes, J. R. (2016). La formación de capital en México. *El Trimestre Económico*, 32(125), 153-179.
- INEGI. (30 de 10 de 2017). INEGI. Obtenido de http://www.inegi.org.mx/lib/glosario/paginas/contenido.aspx?id_nivel=01010000000000&id_termino=12&id_capitulo=0&g=scn&s=est&c=10594&e=
- Javier Idrovo, Á. (2005). Desigualdad en el ingreso, corrupción y esperanza de vida al nacer en México. *Revista de Salud pública*, 7(2), 121-129.
- Jusidman, C. (2009). Desigualdad y política social en México. *Nueva sociedad*, 220, 190-207.
- Kim, M. S., Hong, Y. C., Yook, J. H., & Kang, M. Y. (2017). Effects of perceived job insecurity on depression, suicide ideation, and decline in self-rated health in Korea: a population-based panel study. *International archives of occupational and environmental health*, 1-9.
- Manaut, R. B. (2009). La crisis de seguridad en México. *Nueva Sociedad*, 220, 173-190.
- Parkin. (2015). *Macroeconomía versión para Latinoamérica*. México: Pearson.
- Vázquez Parra, J. C., Montalvo Corzo, R. F., Amézquita Zamora, J. A., & Arredondo Trapero, F. (2017). El ahorro en la carencia. Una reflexión sobre los hábitos de ahorro de familias de una zona vulnerable de México. *Revista Perspectivas*, (39), 103-120.
- Verdusco Mario. (2017). FMI sube proyección del PIB mexicano a 1.9% para el 2017. 23 de noviembre del 2017, de El Universal Sitio web: <http://www.eluniversal.com.mx/articulo/cartera/economia/2017/07/23/fmi-subeproyeccion-del-pib-mexicano-19-para-2017>
- Vilalta, C. J. (2012). *Los determinantes de la percepción de inseguridad frente al delito en México* (No. IDB-WP-381). IDB Working Paper Series.
- Zepeda, E., Leos, J. A., y Carvallo, F. (2016). Capital social y mercados financieros crediticios: demanda de crédito en México, 2010. *Problemas del desarrollo*, 47(184), 61-85.

VISIÓN GLOBAL DE MÉXICO FRENTE AL TLCAN

Alma Valeria Nava Paredes¹, María Elena Tavera Cortés¹

¹Instituto Politécnico Nacional, UPIICSA, Maestría en Administración, LGAC3

RESUMEN

La relación comercial y la integración económica que existe actualmente entre los países dan lugar al surgimiento de bloques comerciales tales como el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) celebrado entre Estados Unidos, Canadá y México. En los últimos años han surgido diversas opiniones acerca de este acuerdo comercial, situación que ha puesto en tela de juicio continuidad y posible finalización. Ante este escenario y a partir de la reestructuración que se está llevando a cabo del TLCAN a petición EEUU, surge la presente investigación para analizar los beneficios y los obstáculos por los cuales podría pasar el país si se da por finiquitado el tratado, junto con un plan a futuro si las circunstancias lo ameritan. En consecuencia este análisis fue elaborado para evaluar la existencia de indicadores que influyen en la pobreza a causa del TLCAN, por lo que este capítulo deriva del proyecto de investigación SIP20171263 "Pobreza y residuos sólidos urbanos".

Palabras clave: TLCAN, acuerdo comercial, balanza comercial, globalización, PIB.

ABSTRACT

The commercial relationship and economic integration that currently exists between countries give rise to the emergence of trade blocs such as the North American Free Trade Agreement (NAFTA) between the United States, Canada and Mexico. In recent years, various opinions have emerged about this commercial agreement, a situation that has called into question continuity and possible termination. Given this scenario and from the restructuring that is being carried out of the NAFTA at the request of the US, the present investigation arises to analyze the benefits and obstacles through which the country could pass if the treaty is terminated, together with a plan in the future if the circumstances warrant it. Consequently, this analysis was developed to evaluate the existence of indicators that influence poverty due to NAFTA, so this chapter is derived from the research project SIP20171263 "Poverty and urban solid waste".

Keywords: NAFTA, trade agreement, trade balance, globalization, GDP.

INTRODUCCIÓN

La relación comercial y la integración económica que existe actualmente entre los países dan lugar al surgimiento de bloques comerciales como en este artículo hace referencia al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). A partir de la inserción de este tratado se observaron objetivos tales como el incremento del comercio exterior y la Inversión Extranjera, lo cual atrae fondos necesarios para la generación de empleos y de esta forma aumentar el crecimiento económico y mejorar los indicadores macroeconómicos como la disminución del desempleo y el aumento del PIB (García, Gómez & Vidales, 2017).

Este tratado creo los estímulos suficientes para que las empresas originarias de EU y Canadá quisieran reubicar sus fábricas y/u oficinas de producción en México; de esta forma obtuvieron ventajas que les retribuyo una disminución en sus costos de producción. La gran parte de la inversión extranjera que encontramos en México proviene de estos dos países.

Las magnitudes de referencia del tratado entre los países miembros a lo largo de la evaluación de los efectos comerciales son marcadamente bajas, lo que subraya las oportunidades comerciales regionales perdidas por período de tiempo y por asociación comercial bilateral, revelando variaciones importantes (Ghazalian, 2017).

La presente investigación se sitúa en el momento actual que está viviendo el país, donde se está llevando a cabo la reestructuración del TLCAN a petición del país vecino EU. Se desea analizar los beneficios y los obstáculos por los cuales podría pasar el país si se da por finiquitado el tratado, junto con un plan a futuro si las circunstancias lo ameritan.

Al situarnos en la actualidad, se plantea la problemática de Corea del Norte con EU y desea realizarse una comparación con México para proponer una salida al conflicto comercial por el que estamos pasando. Y planteándose un proceso de fortalecimiento competitivo entre las industrias nacionales. (Mota & Velarde, 2016).

ANTECEDENTES DEL TLCAN

Para analizar los pros y contras que tiene el TLCAN, comenzaremos hablando de cómo México llegó a ingresar en este importante acuerdo. Las negociaciones para su ingreso comenzaron en los años 80s y la firma se llevó a cabo en 1993 para entrar en vigor el 1 de enero de 1994.

Siendo un factor de liberalización económica que se convirtió en una política de Estado como una resistencia a los cambios en que coexistía la economía mundial de esos años; y

significo para México una oportunidad que le daba un orden a la economía descontrolada que presentada Estados Unidos. El principal objetivo del acuerdo fue eliminar o disminuir las barreras del intercambio comercial entre los 3 países (Pradilla Cobos, 2016).

Es importante hablar del tema “globalización” como origen de este tratado; sistematizando el objetivo de aumentar el bienestar de la población en el mundo, el crecimiento de las variables macroeconómicas y financieras internacionales, y un cambio mental de la población en el sentido cultural y política.

El mejor escenario para enfrentar las consecuencias sociales que genera la globalización, sería el trabajo en conjunto de las instituciones educativas e investigación y las entidades públicas, para encontrar una solución a la atención que requiere la población en vulnerabilidad (Morales-Hernández, Gerritsen, Cruz-Sandoval, Figueroa-Bautista, Villalvazo-López, Toledo-Manzur & Bernardo-Hernández, 2007).

Los agentes económicos deben analizar las variables macroeconómicas a través de su evolución histórica, para que la toma de decisiones en política económica sea la correcta (García, Hernández & Bolívar, 2017).

El TLCAN represento el punto más alto en la cumbre del plan de apertura comercial para México. Hoy en día podemos encontrar datos que demuestran el crecimiento del país que obtuvo a partir de la entrada a esto, como:

El comercio internacional como se observa en la figura 1, creció en promedio 8.5% anual entre 1985 y 2012 lo cual se representa en la figura1, y su participación en el Producto Interno Bruto (PIB) pasó de 33.7% entre 1984 y 1993 a 6.3% entre 2010 y 2011. La inflación se mantuvo estable y bajo control, lo que acompañó a una disminución del déficit fiscal del gobierno como porcentaje del PIB (Worldbank,2011).

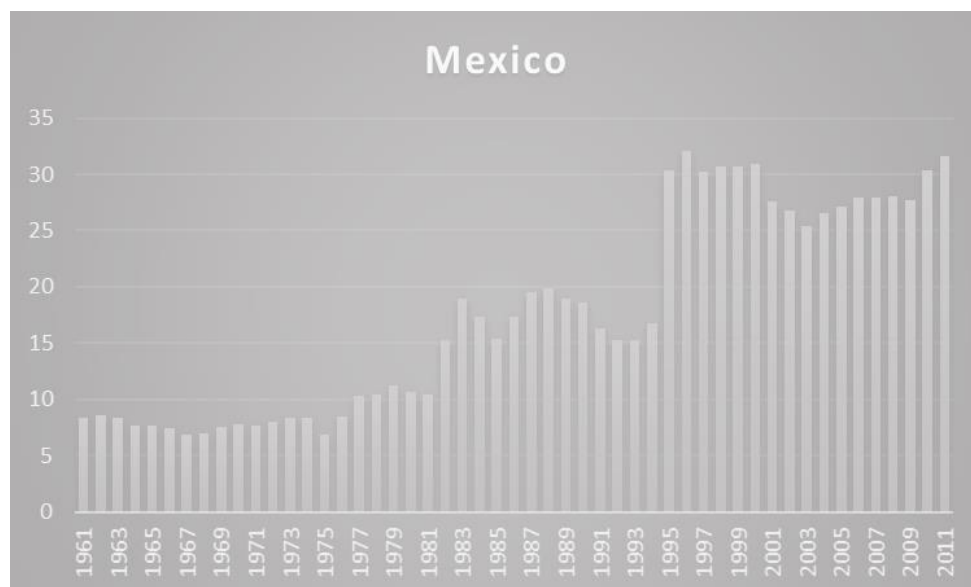


Figura1. Exports % of GDP Fuente: Elaboración propia con datos de Worldbank

A pesar de los datos mostrados existe un efecto pernicioso sobre el sistema productivo de la economía mexicana, al ser este dependiente de las exportaciones marcando el ritmo de crecimiento de la economía mexicana. (Mota & Velarde, 2016). Al mismo tiempo visualizamos limitaciones como la presencia sistemática de déficits en la cuenta comercial de mercancías, crecientes déficits en cuenta corriente, desempeño diferenciado entre empresas y territorios.

Convirtiendo a México en una economía altamente abierta y liberalizada, y los pactos estabilizadores rompieron eficientemente el círculo vicioso inflación-devaluación-recesión, sin embargo, mostró una limitada capacidad para ampliar su capacidad productiva, generar empleo, impulsar el desarrollo, y fomentar el bienestar social. (Nieto, 2017)

Al acelerar este proceso de apertura externa, se esperaba el resurgimiento de los flujos de capital que estimulara tanto el crédito como el consumo, por una parte, y se genera mayores exportaciones que sirvieran de freno al desempleo y así incrementar la competitividad.

Los productos exportados al país vecino han disminuido en los últimos años, en conjunto con las importaciones realizadas por parte de México provenientes de EU. Esto se debe principalmente a la crisis financiera por la que atraviesa el mundo; y también se debe a los tratados comerciales con países europeos en los que ha comenzado a participar México, siendo una puerta comercial a nuevos mercados (Monteverde, 2017).

Durante los últimos 23 años, las exportaciones totales han sostenido una trayectoria creciente hasta que fue drásticamente interrumpida por la crisis de 2009 (Martínez Soria, Cabestany Ruiz, & Rodríguez Padrón, 2017).

INDUSTRIA AUTOMOTRIZ

Los principales registros que se tienen de inyecciones de dólares a la economía mexicana provienen de las exportaciones automotrices, el turismo y las remesas. Las divisas que trae consigo la industria automotriz son 5 veces más que las exportaciones petroleras (Pardinas, 2017).

El potencial de esta industria representa el segundo sector económico más importante del país, y conlleva a la modernización y la globalización de este sector. El desarrollo de la industria automotriz es la suma de sucesos y transformaciones que incluyen la evolución del sector a nivel internacional y una política nacional, permitiéndole una evolución constante.

A partir de la entrada al TLCAN se redujeron los aranceles de algunos componentes y disminuyó la exigencia de contenido nacional a los fabricantes de la industria terminal hasta que llegaron a la total liberalización en el 2004 tanto de autopartes como de vehículos terminados (finalizo la política de proteccionismo hacia la industria automotriz) (Vicencio, 2007).

Como se observa en la figura 2, el sector automotriz (autopartes e industria terminal) cuenta con los siguientes indicadores en la actualidad: (INEGI, 2015)

- Genera 1.6% del empleo total nacional
- 18% en el sector manufacturero
- Contribuye con el 2.5% del PIB nacional
- 16% del PIB del sector manufacturero
- 19% del total de las exportaciones
- 21% del total de las exportaciones de manufactura
- 11% del total de las importaciones

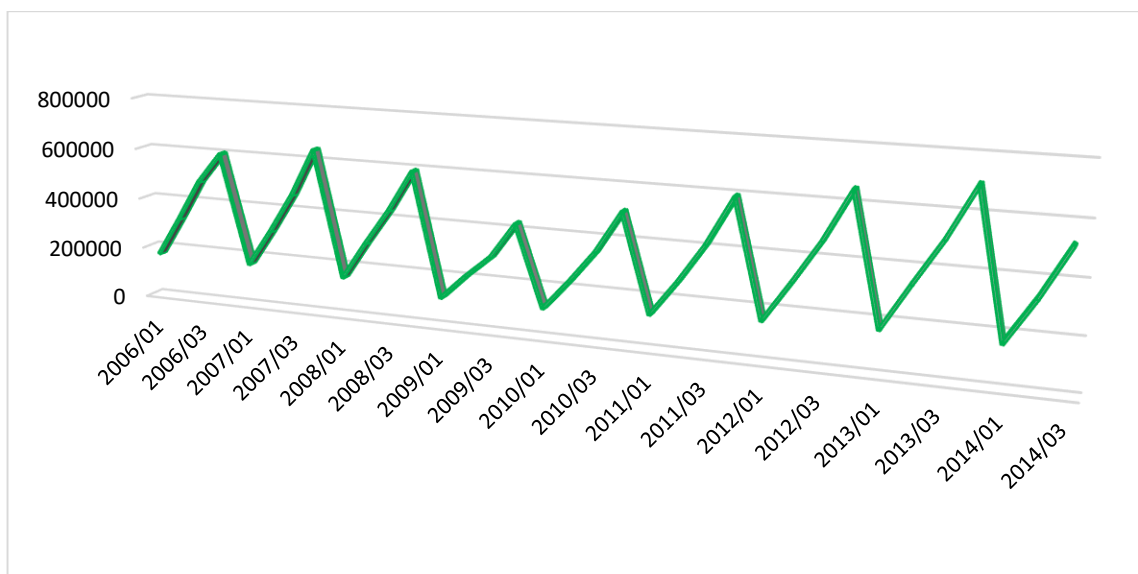


Figura2. Manufactura – Industria automotriz - Ventas acumuladas de automóviles al menudeo por entidad federativa. Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

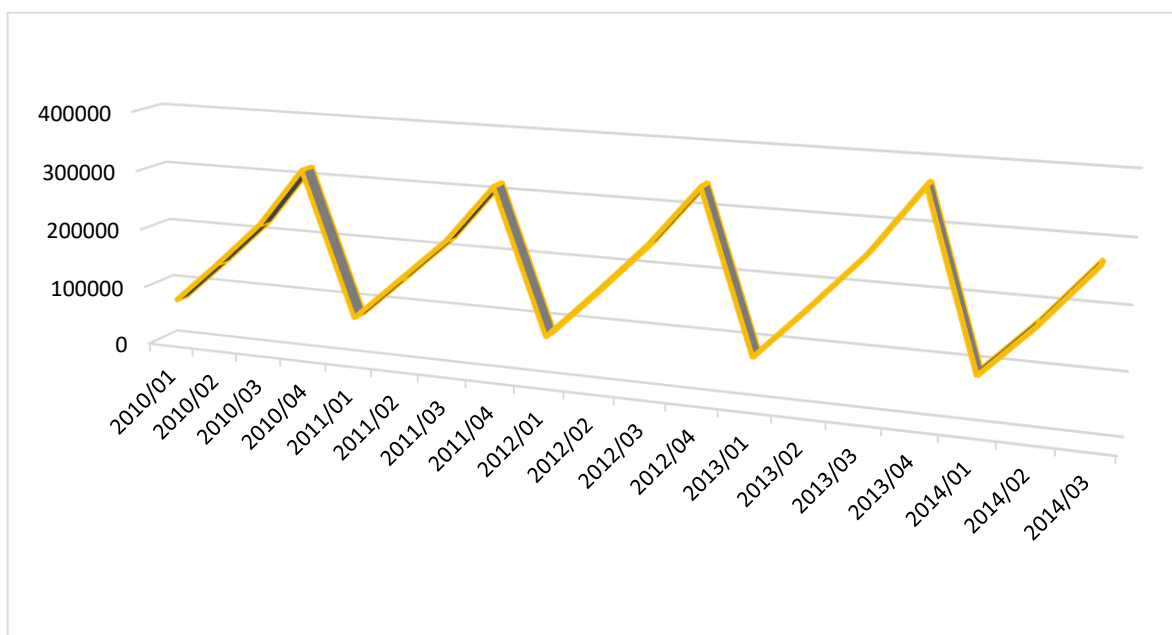


Figura 3. Manufactura – Industria automotriz - Ventas acumuladas de camiones al menudeo por entidad federativa. Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

La figura 4 muestra que, durante el 2014, México fue el séptimo productor mundial con 3.4 millones de unidades producidas y ocupó el cuarto lugar de exportaciones. Respecto al mercado interno, las ventas acumuladas a julio 2015 fue de 610 mil unidades, una producción acumulada a julio 2015 de 1.7 millones de unidades producidas, las exportaciones tuvieron un acumulado de 56.7 mil mdd. Respecto al PIB en el primer trimestre de 2015, el crecimiento de los autos fue de 13.1% a tasa anual y el de las autopartes de 7.5%.

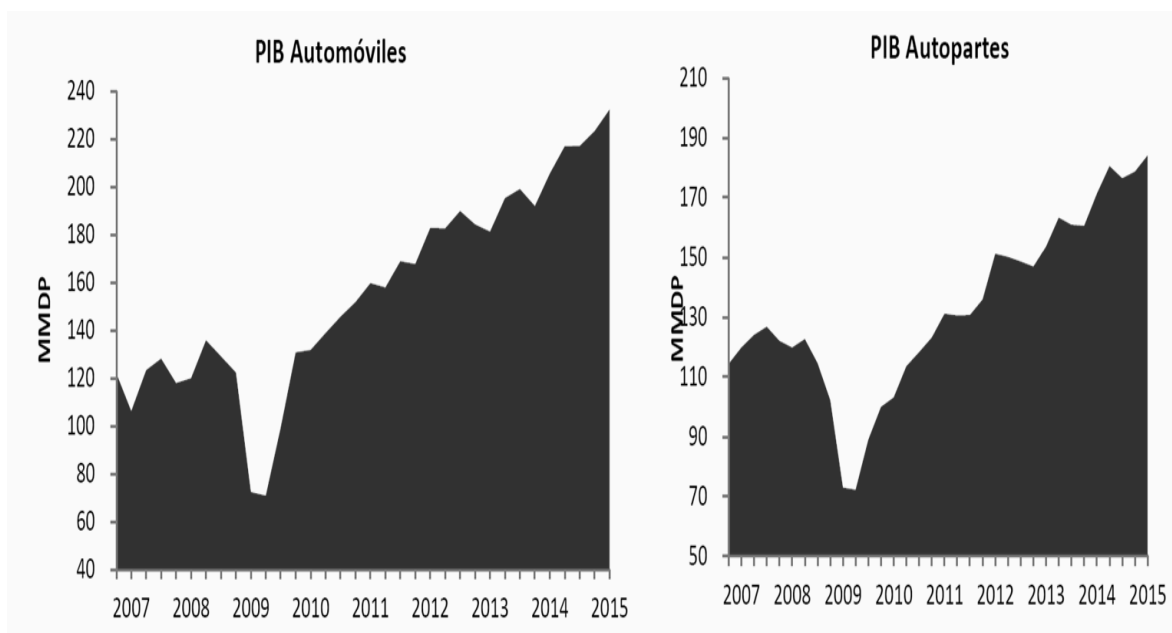


Figura 4. PIB automóviles y autopartes. Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

EMPLEO

México ha mostrado una dificultad en la variable de desempleo (INEGI, 2015), situación que ha llevado en el campo de la economía mexicana a cuestionar las políticas y los planteamientos de política laboral en el país.

La importancia de entender el fenómeno del desempleo en México radica en comprender la dinámica en las distintas etapas del ciclo económico, no solo desde el punto de vista de la protección social y la reforma laboral, sino también desde el punto de vista de una política de estabilización macroeconómica (García, Hernández & Bolívar, 2017).

Con la entrada de México al TLCAN, aumento la necesidad de flexibilizar las políticas laborales por el nuevo contexto global del mercado y la producción, la modernización del mercado de algunos procesos productivos, así como la necesidad de proporcionar mayor confianza a los inversionistas, elevar la productividad y calidad.

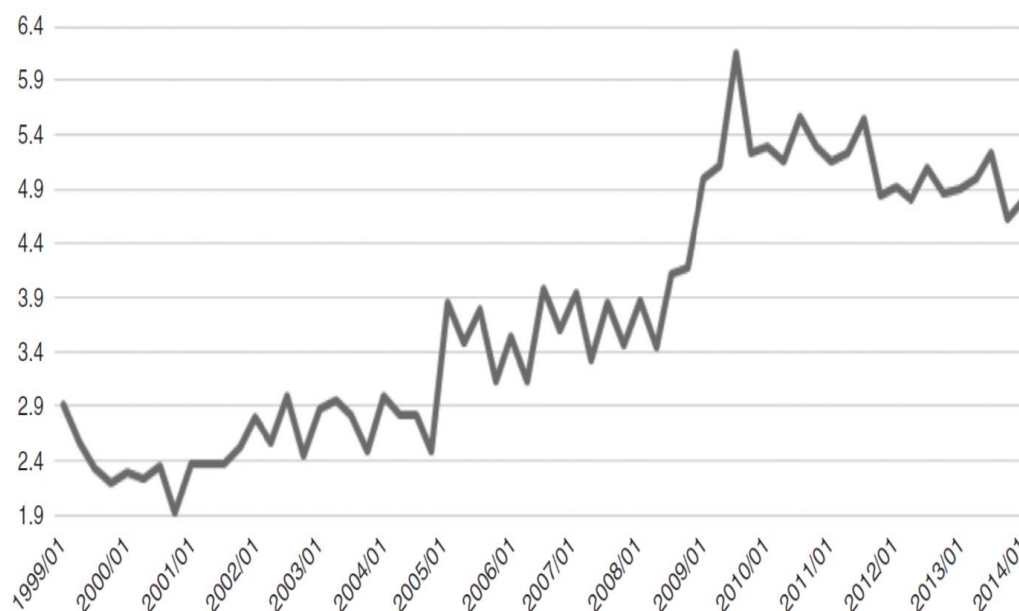


Figura 5. Tasa de desempleo trimestral, 2000-2014. Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

Podemos observar una tendencia alcista y un quiebre después del punto máximo de la tasa alcanzado en 2009, mostrado en la figura 5, a consecuencia de la crisis de liquidez mundial. El ligero decremento de la tasa en los últimos cinco años vino después de la última crisis liquidez mundial y la reforma laboral implementada en la actual administración presidencial.

Se observó que el nivel de desempleo mantiene una tendencia en los periodos seguidos a los choques generados por la política económica. Surgiendo así la idea de que el desempleo y la actividad económica pueden desarrollarse en la misma dirección si la tasa de participación es procíclica (García, Hernández & Bolívar, 2017).

Los salarios reales se determinan en equilibrio combinando las fuerzas de la oferta de trabajo (años de educación y crecimiento de la población) y de la demanda laboral (en su mayoría factores externos) (Cabral & Mollick, 2017).

Respecto al tema de salarios deberían existir algún tipo de acuerdo entre las empresas y los gobiernos (americanos y mexicanos) donde se puedan alcanzar salarios más elevados, tomando en cuenta jubilaciones, movilidad laboral, entre otros factores que benefician a los trabajadores (Castaneda, 2017).

INVERSIÓN EXTRANJERA

Respecto a la política de Inversión extranjera, podemos decir que en primera instancia es implementada en torno a un proceso de apertura y desregulación financiera, acompañado por la provisión de extensiones fiscales a las empresas extranjeras, existencia de mano de obra y cercanía con el principal mercado mundial; creando una franja fronteriza comercial y después desplazándose al centro del país en los últimos años (Monteverde, 2017).

La atracción de inversiones extranjera reboza gran importancia para los esfuerzos de inclusión de los países en desarrollo en la economía global, ya que no sólo genera divisas, empleo directo e ingresos para la población, sino que puede desencadenar procesos de ciencia y tecnología (CyT), así como impulsar el sistema de proveedores, canales de exportación y acceso a los mercados internacionales.

La política mexicana en CyT ha estado sujeta y definida por la política de apertura comercial y la estrategia gubernamental de comercio exterior, creando así una dependencia tecnológica del país hacia el extranjero.

Se requiere un cambio tecnológico propio que ofrezca al país una solución para atacar las consecuencias que ha dejado la crisis financiera, y propiciar una reestructuración productiva y así insertarse de mejor manera en el proceso de globalización de la economía. (Olmedo-Carranza, 2016).

CONCLUSIONES

Las condiciones productivas, tecnológicas, políticas y educativas son determinantes para lograr el crecimiento y desarrollo económico. Siendo un desafío por enfrentar con la esperanza de contar con los mecanismos e instrumentos que formen una política comercial competente para generar los requisitos mínimos de gobernanza nacional y regional, de consolidación competitiva de la industria nacional y el impulso de la inversión extranjera directa, como requisitos necesarios para enfrentar la competencia internacional (Mota & Velarde, 2016).

Las predicciones de crecimiento de la economía mexicana para los próximos años están determinadas por una revisión continua entorno de incertidumbre, predispuesta por las decisiones del gobierno de los EU, y a la debilidad interna para sustentar los distintos riesgos nacionales e internacionales. (Martínez Soria, Cabestany Ruiz & Rodríguez Padrón, 2017).

Salir de TLCAN sí tendrá un impacto en la economía de México, pero esto debería servir para diversificarse hacia otros mercados; no tendríamos por qué concentrarnos en el debate de

seguir o no en el TLCAN, sino verlo como una oportunidad para aprovechar otros mercados que se encuentran abiertos y en total disponibilidad.

Es importante no olvidar la autarquía regional, donde claramente observamos que es más probable que exista una competencia comercial internacional entre regiones no entre países (Cordova, 2017).

Y no debemos olvidar las expectativas que se tienen de México a un largo plazo; la consultoría PwC dice que para el año 2030, México será la novena economía del mundo y en 2050, la sexta. Todos estos factores se vuelven un punto de partida para su integración económica formal y así establecer una plataforma sólida para su comercio, impulsando un mayor crecimiento económico (Park, 2017).

AGRADECIMIENTOS

Agradecemos las facilidades que fueron otorgadas para la realización del presente trabajo al Instituto Politécnico Nacional, mismo que fue derivado del proyecto de investigación SIP20171263 "Pobreza y residuos sólidos urbanos".

REFERENCIAS

- Cabral, R., & Mollick, A. V. (2017). Mexican real wages and the US economy. *Economic Modelling*, 64, 141-152
- Castaneda, J. G. (2017). México frente a Trump. Nexos Sociedad, Ciencia, Literatura, 39(469), 14.
- Cordova, C. A. (2017). Trump no entiende cómo funciona el mundo Serra puche CISA Comunicación e Información, S.A. de C.V.
- García, J. C. T., Hernández, E. C. R., & Bolívar, H. R. (2017). Análisis de la histéresis del desempleo en México ante shocks macroeconómicos. *Contaduría y Administración*, 62(4), 1228-1248.
- García, Y. C., Gómez, P. O., & Vidales, K. B. V. (2017). Efectos económicos de la inversión extranjera directa en México en el marco del TLCAN y sus implicaciones en la competitividad. *Red Internacional de Investigadores en Competitividad*, 2(1).
- Ghazalian, P. L. (2017). The Effects of NAFTA/CUSFTA on Agricultural Trade Flows: An Empirical Investigation. *Canadian Journal of Agricultural Economics/Revue canadienne d'agroeconomie*, 65(2), 219-248.
- Martínez Soria, J., Cabestany Ruiz, G., & Rodríguez Padrón, F. (2017). Desempeño, perspectivas e incertidumbre de la economía mexicana, 2016-2018.
- Monteverde, G. G. (2017). Generación de empleos en la frontera norte de México. ¿Quiénes han aprovechado el TLC? *Frontera Norte*, 16(31), 33-68.
- Morales-Hernández, J., Gerritsen, P., Cruz-Sandoval, G., Figueroa-Bautista, P., Villalvazo-López, V. M., Toledo-Manzur, V. M., ... & Bernardo-Hernández, M. (2007). Respuestas locales frente a la globalización económica. *Productos regionales de la Costa Sur de*

- Jalisco, México. ITESO, Universidad de Guadalajara, Red de Alternativas Sustentables Agropecuarias.
- Mota, J. L. H., & Velarde, A. A. L. (2016). Efectos macroeconómicos de la integración económica de México al TLCAN. *Ensayos de Economía*, 26(49), 157-179.
- Nieto, A. T. (2017). Crecimiento económico e industrialización en la Agenda 2030 perspectivas para México. *Problemas del Desarrollo*, 48(188), 83-111.
- Olmedo-Carranza, B. (2016). México: globalización trasnacional, dependencia tecnológica y desindustrialización. *Revista Internacional de Economía y Gestión de las Organizaciones*, 2(2).
- Park, S. C. (2017). Can Trade Help Overcome Economic Crisis? Implications for Northeast Asia Creating Regional FTA between Korea, China, and Japan and Mega FTAs such as RCEP and TPP. *Vestnik mezhdunarodnykh organizatsii-international organisations research journal*, 12(2), 104-128.
- Pardinas, J. E. (2017). México sin TLC. Nexos Sociedad, Ciencia, Literatura, 39(469), 22.
- Pradilla Cobos, E. (2016). Zona Metropolitana del Valle de México: neoliberalismo y contradicciones urbanas. *Sociologías*, 18(42).
- Vicencio, A. (2007) Industria automotriz mexicana logró producción y exportación récord en 2016. (2017). Notimex

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN MÉXICO

Fernando García Santa Cruz¹, Martha Jiménez García¹

¹Instituto Politécnico Nacional, UPIICSA, Maestría en Administración, LGAC3

RESUMEN

En la presente investigación se analiza la Inversión Extranjera Directa (IED) en México mediante la revisión de la literatura, en donde se describen los aspectos más representativos que intervienen en la IED, los principales países que realizan IED en México, sectores de la industria en donde ha existido más inversión, estados receptores de IED, el objetivo de esta investigación es analizar cómo ha sido la Inversión Extranjera Directa en México e inferir si ha sido benéfica o perjudicial, dando puntos de vista, opiniones y propuestas. Todo esto para conocer el comportamiento de la misma a través de resultados obtenidos durante la revisión de la literatura, y conocer el impacto de la IED en el ingreso económico en las comunidades con pobreza en donde llega la IED, en específico en las TIC, por lo que este capítulo se derivó del proyecto de investigación 20171250 “Uso de las TIC para aumentar el ingreso en comunidades con pobreza”. Además, se encontró que Estados Unidos ha sido el mayor proveedor de IED en México, también se ha visto beneficiado del tratado de libre comercio.

Palabras clave: Inversión Extranjera Directa, México, Tratado de Libre Comercio, Economía Mexicana.

ABSTRACT

In this research, Foreign Direct Investment (FDI) is analyzed in Mexico through a review of the literature, which describes the most representative aspects that intervene in FDI, the main countries that conduct FDI in Mexico, industry sectors in where there has been more investment, FDI receiving states, the objective of this research is to analyze how Direct Foreign Investment has been in Mexico and infer whether it has been beneficial or harmful, giving points of view, opinions and proposals. All this to know the behavior of the same through results obtained during the review of the literature, and know the impact of FDI on the economic income in communities with poverty where FDI comes, specifically in ICT, by What this chapter was derived from the research project 20171250 "Use of ICT to increase income in communities with poverty". In addition, it was found that the United States has been the largest provider of FDI in Mexico, it has also benefited from the free trade agreement.

Keywords: Direct Foreign Investment, Mexico, Free Trade Agreement, Mexican Economy

INTRODUCCIÓN

La Inversión Extranjera Directa, en adelante (IED), apoya a los países de bajo crecimiento a lograr una alta competitividad siendo eficaces con sus recursos y lograr una alta productividad que a su vez ocasiona un impacto social y económico, pero esto no define el éxito del país receptor y por lo tanto se recomienda enfocarse en las pequeñas y medianas empresas para que su crecimiento sea provechoso y que la IED sea directamente proporcional al aumento de la inversión interna (Tenorio, 2017).

La economía en México tiene una gran correlación y un gran poder económico dependiente de otros países a nivel mundial, México depende en gran medida de la IED que realizan diversos países y que forma parte esencial de nuestro país, aprovechar el impacto que tienen los flujos significativos de IED que recibe México de los países desarrollados ayuda económicamente a dar un impulso muy fuerte y así lograr que México sea autosuficiente para invertir en otros mercados; frecuentemente la IED sirve para aumentar la inversión interna; en economías menos desarrolladas como en México la IED suele tener un cierto tamaño menor en el crecimiento y se le conoce con el nombre del umbral de internacionalización (Tenorio, 2017).

La IED tiene un efecto positivo y significativo en productividad laboral mexicana, el enfoque en México se basa tanto en su estratégica económica e importancia geopolítica para los Estados Unidos, y su adopción de un mercado integral, México también es importante por el aumento en los flujos de IED que se ha canalizado principalmente a empresas de fabricación, todas estas de nueva creación, y principalmente en el sector maquiladora, orientadas a la exportación a lo largo del frontera entre Estados Unidos y México (Ramírez, 2006).

En México la IED normalmente busca situarse en zonas donde se posea una mayor demanda económica, lo cual lleva a la estrecha relación positiva entre la IED y dicha demanda (el cual el PIB es su principal indicador) lo que quiere decir que los estados con mayor nivel de PIB tendrán mayor efectividad para atraer IED en segunda posición quedan los estados con bajos salarios y en tercero los estados fronterizos (Gómez, Cruz y Vargas2017).

Las variables de tipo económicas participan positivamente sobre la IED, mientras que las variables administrativas, sociales y políticas no tienen suficiente importancia. Los países y estados con mejor desarrollo económico e infraestructura tienen mayor atracción de IED (Gómez, 2016).

Se han realizado diversos estudios donde la IED tiene efectos sobre la competitividad de los factores en México, porque generan un incremento del desempeño económico, y por lo consiguiente incide en un aumento de la competitividad total de México (García, 2017). A México se le estima como el segundo país más llamativo en América Latina para la realización

de IED, las empresas extranjeras con mayor interés destacan en el rubro manufacturero (Gómez, 2016).

Hay investigaciones en donde se encuentra que la IED que llega a México busca enfocarse regularmente en las zonas donde hay mayor demanda económica, así como en zonas con más crecimiento de infraestructura y ubicadas geográficamente de manera estratégica como el caso de la Ciudad de México y en la parte norte del Estado de Nuevo León, lo que ayuda a disminuir costos y que además otra opción muy atractiva son los estados con salarios más bajos (Gómez 2016).

México ha tratado de desarrollar su economía de forma positiva a lo largo del tiempo, lo cual ha generado que México concrete tratados, convenios y estrategias industriales para lograrlo, pero no fue hasta que México firmó el tratado de libre comercio donde se observó un importante crecimiento, este tratado tridimensional con Estados Unidos y Canadá trajo consigo una importante IED, desde los primeros años de su firma, lo cual provocó un fuerte número de empleos (Monteverde, 2017).

La IED no siempre ha sido constante en México ha habido ciertos momentos de recesión y más cuando Estados Unidos se encuentra en momentos de crisis, ya que es el principal inversionista en México. En el periodo de 2007 y 2009 fue uno de los momentos de decremento del flujo de inversiones en México debido a que Estados Unidos tuvo un periodo de crisis la cual desembocó en una Inversión extranjera directa de tan solo 11,417 millones de dólares la diferencia entre esos años fue de 15,894 millones de dólares (Laos, 2017).

México se ha beneficiado de la relación con Estados Unidos, pero no todo ha sido bueno dichas empresas han traído efectos negativos de gran magnitud como lo es, la contaminación, la explotación de recursos naturales y de mano de obra, entre otras. (Cabrera Rubio, 2016).

México y Brasil han sido líderes en ingreso de la IED en América Latina transfiriendo más del 90% del total proveniente de Estados Unidos, propios países de América Latina, Países Bajos, Canadá, España y Japón durante el periodo de 1980 y 2012, dichas inversiones han radicado principalmente en los sectores de la confección, automotriz y electrónicos (Toache, 2016).

Habría que destacar la notable IED que Estados Unidos ha generado en México ya que ha denotado que es un elemento de suma importancia para el crecimiento económico de México que es un país en vías de desarrollo (Gutiérrez Haces y Quintero Sánchez, 2016).

La incorporación de leyes y reformas han regulado y motivado el flujo de IED en México lo cual denota la importancia que las autoridades mexicanas han atribuido

históricamente para impulsar el desarrollo económico nacional. Se ha descubierto evidencia no científica que contribuye a engrandecer esta visión de política económica; de tal modo es muy previsible que las reformas de incentivo a la captación de IED sigan siendo parte fundamental de los planes del desarrollo económico mexicano (Preciado, Gaytán y Zermeno, 2017).

Como ya hemos visto la IED es un tema muy representativo para los países en crecimiento por lo cual dicho crecimiento se ha desglosado en etapas, México se encuentra en la tercera etapa de la teoría [Ruta de desarrollo de inversiones] IDP por sus siglas en inglés, Martínez y Vargas (2017), que es la etapa donde se encuentran los países en vías de crecimiento, debido a que México es un país fuertemente receptor de inversión extranjera pero a su vez comienza a mostrar una leve emisión de IED, y esto es debido a que la infraestructura y la innovación en México han crecido además también de su capacidad tecnológica, su nivel de educación generando mayores ingresos ya que sus consumidores demandan una mayor calidad de productos y bienes.

A nivel estado solo el Distrito Federal ha logrado alcanzar la tercera etapa de la [Ruta de desarrollo de inversiones], al menos hasta el año 2008 Martínez y Vargas (2017), por eso la capital mexicana ha sido uno de los estados con mayor recepción de IED.

Problema

Dado el contexto general anterior en esta investigación se plantea la problemática de la investigación, en la cual se pretende definir si la IED ha sido benéfica o perjudicial.

Justificación

México a través del tiempo se ha caracterizado por ser un país en crecimiento, que le ha costado llevar su economía a un punto máximo como las economías de primer nivel como lo son Estados Unidos y China para darle una mejor estabilidad, por lo cual el gobierno mexicano ha tratado de implementar diversas estrategias para hacer posible un repunte económico muy importante de muy alto nivel y así lograr llegar a ser un país de primer mundo.

La IED es una de dichas estrategias que el gobierno mexicano ha tratado de implementar para dar un salto muy importante y a través de la IED México ha tratado de generar recursos, empleos e inversiones para mejorar su situación económica. Además, la atracción de la IED ha sido constante para México, al menos durante las últimas décadas, por lo cual es muy importante conocer cuáles han sido las consecuencias de la IED en México.

Objetivo

El objetivo de esta investigación es analizar cómo ha sido la Inversión Extranjera Directa en México e inferir si ha sido benéfica o perjudicial, dando puntos de vista, opiniones y propuestas.

Pregunta de Investigación

¿La Inversión Extranjera Directa en México ha sido benéfica o perjudicial?

CARACTERÍSTICAS DE LA IED EN MÉXICO

La IED es una actividad macroeconómica que tiene consecuencias diversas que ayudan al desarrollo y crecimiento de un país, permite la estabilidad de ciertas variables económicas, rejuvenecimiento de industrias tanto nacionales como extranjeras, la generación de nuevos empleos (Tenorio, 2017).

En un contexto general Tenorio (2017) dice que la IED coadyuva tanto al factor de productividad como al desarrollo de la renta de los países que reciben la inversión, más de lo que las inversiones nacionales pueden impulsar habitualmente, la eficacia de la utilización de los recursos del país receptor; equivalentemente, la IED tiene la probabilidad de llevar rentabilidad social y medioambiental a las economías beneficiadas mediante la transmisión de buenas prácticas y el uso de las tecnologías de la información.

Existen varias características regionales que influyen en la elección de ubicación de la IED, en primer lugar, varios factores de ubicación parecen ser potencialmente importantes; estos incluyen la demanda regional, salarios, educación, infraestructura y aglomeración economías, en segundo lugar, el efecto de las economías de aglomeración proviene de varias fuentes, la presencia regional de aglomeraciones, en tercer lugar, el proceso de ubicación de las empresas maquiladoras difiere del proceso de localización de IED general (Jordán, 2008).

Según Gómez y Infante Jiménez (2016) existen diversos factores que atraen la IED, a estos les llama factores de localización de la IED y que influyen en la decisión del país o estado inversionista a realizar dicha IED estos factores se mencionaran a continuación:

Tamaño de mercado: El tamaño de mercado es importante para la atracción y localización de IED. Sujeto a esto, prevalece una gran correlación entre el nivel de inversiones y el PIB, en pocas palabras se resume que a medida en que el PIB de una determinada región crece, existe una mayor probabilidad estadística de atraer IED. Hay que recalcar que el PIB sirve como un indicador macroeconómico de concentración económica. El desempeño económico de un país depende en gran medida de las políticas públicas, las cuales se enfocan a

la vinculación internacional con otros países, y que tardan en volverse tangibles (Gómez y Infante Jiménez, 2016).

Salarios: Los salarios son determinantes a la hora de atraer IED ya que, existen dos factores a considerar para la atracción de IED de un país, si el país receptor de IED se encuentra en desarrollo, lo que se busca es disminuir costos de producción y obtener rendimientos elevados mediante bajos salarios y mano de obra barata, en cambio si el país receptor de IED es un país desarrollado lo que se busca es beneficiarse de la gran demanda que existe por la alta concentración de mercado existente (Gómez y Infante Jiménez, 2016).

Factores Geográficos: Uno de los factores más significativos que determinan las decisiones de los inversionistas para ubicarse en un determinado estado o país es la ubicación geográfica, ya que el colindar con los mismos países inversionistas representa producción con bajos salarios y transportación de sus productos a bajo costo y así retornarse a los países inversionistas (Gómez y Infante Jiménez, 2016).

Infraestructura: Es un componente a considerar debido a que progresa simultáneamente con el desarrollo y crecimiento económico de un país, y esta facilita los medios de comunicación y transporte para el comercio, lo cual depende del tipo de infraestructura con que se cuente, este ayudará la realización de la IED. Por ejemplo, tener aeropuertos y puertos marítimos facilita la atracción de la misma (Gómez y Infante Jiménez, 2016).

Aglomeración Económica: Este factor de acuerdo a (Gómez y Infante Jiménez, 2016) tiene suma relevancia para IED ya que las economías con mayor aglomeración tienen más concentración comercial, poblacional, económica y política. La aglomeración económica tiende a generar economías grandes con resultado de tres factores, Posibilidad de contar con mano de obra calificada, Disponibilidad de insumos y servicios comunes y especializados y Difusión tecnológica.

Factores Políticos: El equilibrio político es un factor que frecuentemente es positivo para la realización de la IED, pero también puede ser arma de dos filos ya que la inestabilidad política puede provocar un efecto contrario. Diversas investigaciones han hallado que el modo de gobernar está relacionado proporcionalmente con los intereses de los inversionistas y de la IED (Gómez y Infante Jiménez, 2016).

Factores Sociales: Los factores sociales son decisivos a la hora de invertir, la calidad de vida y los servicios públicos son los componentes más comunes, así como el carácter y la forma de comportarse del país o estado hacia las industrias pueden convertirse en decisiones definitivas para los inversionistas. La violencia y los crimines son otros factores considerables ya que los

inversionistas pueden involucrarse con los problemas sociales que hay a su alrededor (Gómez y Infante Jiménez, 2016).

Factores Administrativos: Diversos factores administrativos ocasionan la pérdida de la IED, la corrupción se considera un elemento concluyente para la realización de la IED. Avances en investigaciones indican que los elevados niveles de corrupción disminuyen la apertura de IED, ya que la corrupción tiende a elevar los costos al pagar sobornos. Así es como los inversionistas se niegan a invertir en lugares de alto nivel de corrupción y es que es debido a que una economía corrupta no provee buenos resultados. Las inversiones en los países anfitriones no llevan consigo un valor original, así aumentando los costos de los productos cuando son comparados con los mercados mundiales. Este puede ser uno de los mayores factores que desaliente a la IED (Gómez y Infante Jiménez, 2016).

METODOLOGÍA

La actual investigación se efectuó mediante la revisión de la literatura, en donde se buscó información acerca de la IED, las fuentes de consulta fueron bases de datos, índices de revistas y artículos científicos JCR, lo cual nos lleva a una investigación descriptiva y exploratoria.

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

Durante esta investigación se encontraron algunos resultados de los cuales se describirán a continuación en la figura 1, se encontró que en México los estados de la república que recibieron más IED en el lapso de 1999 y 2012 según Garriga (2017) fueron, Ciudad de México, Morelos, Tlaxcala, Querétaro, Aguascalientes y Colima.



Figura 1. Estados de la república mexicana que más recibieron IED en el lapso de 1999 a 2012

Al igual Garriga (2017) menciona que los países que más han realizado IED en México en el lapso de 1999 a 2015 son, Estados Unidos 46%, Resto del mundo 19%, España 13%, Países Bajos 12%, Canadá 6%, Bélgica 4%, estos porcentajes están dados en dólares a precios corrientes (Figura 2).

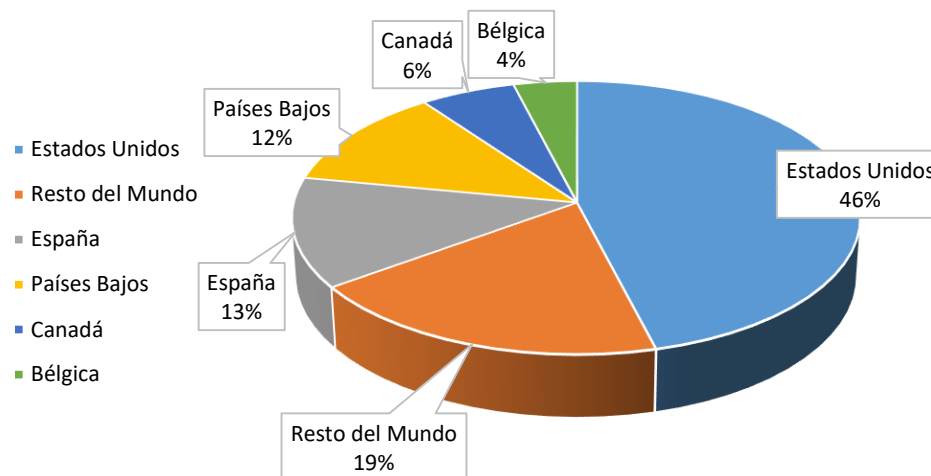


Figura 2. Países que más han realizado IED en México en el lapso de 1999 a 2015

Además, otro resultado que se encontró fue que Estados Unidos ha sido el principal inversionista y proveedor en México, por consecuencia Estados Unidos ha traído a territorio mexicano importantes empresas generadoras de empleo como lo son: Walmart, Chevron, Conocophillips, General Motors, General Electric, Berkshire Hathaway, Fannie Mae, Ford Motor Company, Hewlett-Packard, ATyT, Valero Energy y Mckesson (Cabrera Rubio, 2016).

Waldkirch (2010) proporciona una descripción detallada de la magnitud, fuentes e industrias de destino de la IED en México en el período posterior al TLCAN, entre los años de 1994 y 2005, los flujos de IED hacia México totalizaron alrededor de US \$ 170 mil millones, como se muestra en la Tabla 1.

De acuerdo con Waldkirch (2010) la mayor parte de la inversión extranjera se encuentra en los sectores de fabricación y servicios, aproximadamente la misma cantidad sobre este periodo de tiempo; Alrededor del 30 por ciento de la IED manufacturera se realiza en maquiladoras, una participación eso es bastante constante, dentro de los servicios, más del 20 por ciento están en el comercio mayorista y minorista, donde los flujos no fluctúan mucho, la mayoría de la fluctuación en el sector de servicios se debe a las grandes adquisiciones en la banca y finalmente, la agricultura y la minería reciben cantidades insignificantes de inversión extranjera.

Históricamente Estados Unidos ha sido y sigue siendo la fuente más importante de IED, como se puede ver en la Tabla 2, más del 60 por ciento de la IED se origina allí. Otros países de origen importantes están predominantemente desarrollados, como lo demuestra la participación de la OCDE de más de 95 por ciento. La Unión Europea, principalmente el Reino Unido, Alemania, España y Francia, representan alrededor del 25% de todos los flujos, los países en desarrollo son insignificantes como fuentes de IED Waldkirch (2010).

TABLA 1. Flujo de IED en México 1994-2005, por sector, en millones de dólares

Año	Total	Manufactura	Maquiladora	Servicios	Comercio	Agricultura	Minería
1994	10,630	6,195	893	4,327	1,247	10.0	97.8
1995	8,337	4,851	1,363	3,398	1,012	9.48	79.0
1996	7,823	4,814	1,415	2,891	739	33.4	83.8
1997	12,079	7,298	1,676	4,640	1,868	10.0	131
1998	8,325	5,003	2,105	3,244	1,038	29.1	49.4
1999	13,565	9,137	2,770	4,207	1,409	82.5	138
2000	17,507	9,879	2,980	7,338	2,432	91.6	199
2001	27,059	5,492	2,172	21,478	2,224	61.2	28.5
2002	18,150	7,582	2,043	10,234	1,739	92.6	242
2003	13,773	6,204	1,961	7,484	1,394	10.6	74.6
2004	18,361	9,290	2,474	9,185	1,175	14.8	141.9
2005	13,745	7,792	2,821	5,955	2,539	5.2	-7.7
1994-2005	169,626	83,536	24,672	84,382	18,815	450.5	1,257

TABLA 2. Países fuente de la IED 1994-2005, proporción según el porcentaje del total

Año	Estados Unidos	Reino Unido	Unión Europea	Japón	OCDE	Países en Desarrollo
1994	46.9	5.6	18.1	5.9	78.7	21.2
1995	65.9	2.7	22.1	1.9	94.4	4.3
1996	67.5	1.1	14.7	1.8	92.1	6.8
1997	61.5	15.2	26.3	2.9	94.5	5.5
1998	65.6	2.2	24.7	1.2	95.6	4.4
1999	54.3	-1.4	28.5	9.1	97.7	2.3
2000	71.5	1.6	18.2	2.4	97.1	2.9
2001	77.8	0.5	15.5	0.7	97.3	2.7
2002	65.8	6.9	26.9	0.3	97.2	2.8
2003	59.2	7.7	33.3	0.9	98.0	2.0
2004	41.6	0.7	46.2	2.0	98.6	1.4
2005	65.7	2.2	29.0	0.5	98.1	1.9
1994-2005	62.8	3.5	25.6	2.3	95.8	4.1

No todos los resultados encontrados en esta investigación resultaron ser buenos, como en todo a toda acción existe una reacción, para este caso según Basu y Guariglia (2007) la IED incentiva la desigualdad y propicia a disminuir la participación de la agricultura al PIB en el país receptor que a su vez nos menciona que la IED podría exacerbar la desigualdad, especialmente en un ambiente en el que una población en pobreza no podría acceder a una tecnología avanzada basada en la IED debido al bajo capital humano inicial.

El problema podría deberse a mercados de crédito imperfectos, que no financian el costo de la educación para los pobres, las políticas públicas dirigidas a abordar estas circunstancias podrían ser de utilidad, por ejemplo, los subsidios educativos podrían ayudar a alcanzar la cantidad mínima de capital humano necesario para convertirse en empresarios a largo plazo, tales políticas podrían permitir a los pobres ponerse al día con los ricos (Basu y Guariglia, 2007).

Si bien la IED ha crecido en México, particularmente desde la firma del TLCAN en 1994, y ha tenido un efecto positivo en las exportaciones, el aumento de la IED también ha planteado dificultades para la economía mexicana, primero, hay evidencia de que ha destruido industrias locales, disuadió la industrialización doméstica y contribuyó a polarización de la economía mexicana, en segundo lugar, debe recordarse que las entradas de IED, asociadas a las

fusiones, o cualquier otro tipo de adquisición de activos ya existentes, solo tendrá un impacto limitado, si lo hay, sobre el sistema productivo o el sector comercial exportaciones esta tipo de IED sería una contribución única de divisas a la economía (Pacheco-López, 2005).

A continuación, se presenta un mapa mental (Figura 3) de la IED en México, contiene 12 dimensiones, las cuales hacen referencia a los aspectos más importantes dentro de la investigación sobre la IED en México, cada una de ellas delimita y describe como ha sido la IED en México a través del tiempo, por consiguiente, nos resume en simples conceptos la IED en México.



Figura 3. Dimensiones de la IED en México

CONCLUSIONES

Durante la revisión de la literatura en esta investigación se ha llegado a la conclusión de que la IED es una actividad macroeconómica que ayuda a país de bajo desarrollo a impulsar su economía, el flujo de IED en México, que es un país en vías de desarrollo, ha impulsado el crecimiento de su economía. El país que más ha realizado IED en México es Estados Unidos, y en los sectores en los cuales se ha invertido más IED es en el sector manufactura, específicamente en las maquiladoras.

Finalmente se lanza una opinión para futuras investigaciones en la cual hace referencia a la pregunta de esta investigación, la IED es benéfica para cualquier país en vías de desarrollo siempre y cuando no se abuse de esta actividad macroeconómica debido a que destruiría la economía local, avanzar en el desarrollo teniendo un equilibrio entre IED y otras actividades para mejorar la economía mexicana.

AGRADECIMIENTOS

Agradecemos las facilidades que fueron otorgadas para la realización del presente trabajo al Instituto Politécnico Nacional, mismo que fue derivado del proyecto de investigación 20171250 “USO DE LAS TIC PARA AUMENTAR EL INGRESO EN COMUNIDADES CON POBREZA”

REFERENCIAS

- Basu, P., & Guariglia, A. (2007). Foreign direct investment, inequality, and growth. *Journal of Macroeconomics*, 29(4), 824-839.
- Cabrera Rubio, A. L. (2016). La responsabilidad social empresarial de grandes multinacionales estadounidenses en México y su adaptación local desde la perspectiva institucional. *Revista de El Colegio de San Luis*, 6(12), 116-158.
- García, Y. C., Gómez, P. O., & Vidales, K. B. V. (2017). Efectos económicos de la inversión extranjera directa en México en el marco del TLCAN y sus implicaciones en la competitividad. *Red Internacional de Investigadores en Competitividad*, 2(1).
- Garriga, A. C. (2017). Inversión extranjera directa en México: comparación entre la inversión procedente de los Estados Unidos y del resto del mundo. *Foro internacional*, 57(2), 317-355.
- Gómez, P. O., & Infante Jiménez, Z. T. (2016). Determinantes de la inversión extranjera directa en la región de la Cuenca del Pacífico. *México y la cuenca del pacífico*, 5(14), 79-102.
- Gómez, P. O., Cruz, A. K., & Vargas, J. L. A. (2017). Competitividad para la atracción y localización de la inversión extranjera directa en México. *Red Internacional de Investigadores en Competitividad*, 4(1).
- Gutiérrez Haces, M. T., & Quintero Sánchez, A. (2016). Hacia la construcción de un régimen internacional de protección a la inversión extranjera. *Norte America*, 11(2), 109-137.
- Jordan, J. A. (2008). State characteristics and the locational choice of foreign direct investment: Evidence from regional FDI in Mexico 1989–2006. *Growth and Change*, 39(3), 389-413.
- Laos, E. H. (2017). Alternativas de largo plazo para erradicar la pobreza en México. *Frontera Norte*, 6(1e), 155-169.
- Martínez, R. M., & Vargas, J. L. A. (2017). La Competitividad de las entidades federativas de México en la captación de inversión extranjera directa. *Red Internacional de Investigadores en Competitividad*, 4(1).
- Monteverde, G. G. (2017). Generación de empleos en la frontera norte de México. ¿Quiénes han aprovechado el TLC? *Frontera Norte*, 16(31), 33-68.

- Pacheco-López, P. (2005). Foreign direct investment, exports and imports in Mexico. *The World Economy*, 28(8), 1157-1172.
- Preciado, V. H. T., Gaytán, M. P., & Zermeño, M. A. T. (2017). Dinámica de la inversión extranjera directa en los estados de México: un análisis de cadenas de Markov espaciales. *Contaduría y Administración*, 62(1), 141-162.
- Ramirez, M. D. (2006). Is foreign direct investment beneficial for Mexico? An empirical analysis, 1960–2001. *World Development*, 34(5), 802-817.
- Tenorio, M. A. L., & Sánchez, M. M. L. (2017). Impacto de la inversión extranjera directa en el desarrollo económico–social de la región. *jóvenes en la ciencia*, 2(1), 697-701.
- Toache, V. L., & Amado, J. R. (2016). La inversión extranjera directa en América Latina: algunas aproximaciones teóricas que explican su comportamiento. *Revista Internacional de Economía y Gestión de las Organizaciones*, 4(1).
- Waldkirch, A. (2010). The effects of foreign direct investment in Mexico since NAFTA. *The World Economy*, 33(5).

INDICADORES DE INNOVACIÓN PARA IMPULSAR EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA CIUDAD DE MÉXICO

Sofía Asunción Herrera Chávez¹, Martha Jiménez García¹

¹Instituto Politécnico Nacional, UPIICSA, Maestría en Administración, LGAC3

RESUMEN

El presente artículo, muestra el impacto de los indicadores de innovación que son emitidos por la OCDE, para fomentar el crecimiento económico de la Ciudad de México, ya que, en la actualidad, los científicos mexicanos aún no han desarrollado las herramientas de modelado económico y matemático para el control y la gestión del ciclo de innovación completo, necesario para la medida de la misma. Sin embargo, existen indicadores de innovación aplicables a los proyectos de innovación en las empresas. En el presente estudio, se analizan los componentes que obstaculizan a la inversión en innovación por parte de las empresas, así como un análisis de empresas que innovan sus productos y servicios de acuerdo al tamaño de la empresa, de acuerdo a su número de empleados. Los resultados de este capítulo fueron base para analizar el uso de las TIC en el ingreso, por lo que este capítulo se derivó del proyecto de investigación SIP20171250 “Uso de las TIC para aumentar el ingreso en comunidades con pobreza”. Se concluye que, al momento de invertir en innovación, las políticas fiscales que presenta el estado han tenido un visible favorecimiento en unas empresas más que en otras.

Palabras clave: innovación, indicadores, economía, crecimiento, empresa.

ABSTRACT

This article shows the impact of the innovation indicators that are issued by the OECD, to promote the economic growth of Mexico City, since, at present, Mexican scientists have not yet developed the tools of economic modeling and mathematical for the control and management of the complete innovation cycle, necessary for the moderation of the same. However, there are innovation indicators applicable to innovation projects in companies. In the present study, the components that hinder investment in innovation by companies are analyzed, as well as an analysis of companies that innovate their products and services according to the size of the company, according to their number of employees. The results of this chapter were the basis for analyzing the use of ICT in income, so this chapter was derived from the research project SIP20171250 "Use of ICT to increase income in communities with poverty". It is concluded that, when investing in innovation, the fiscal policies presented by the state have had a visible favorit in some companies more than in others.

Key words: innovation, indicators, economy, increase, factory

INTRODUCCIÓN

La innovación ocupa un tema central en la prosperidad económica de un país, así como de su desarrollo, ya que, en un mundo globalizado, la palabra innovación podría ser la diferencia entre permanecer como una economía emergente o pertenecer a una economía desarrollada. La medida de la innovación se creía que es algo cimentado en el territorio mexicano, sin embargo, en México se visualiza una escasa construcción de Indicadores de Innovación aplicables de manera general como es el caso de los Indicadores globales de innovación, en el que se evalúan a 128 países, en el que se comparan a las economías en un entorno mundial y su práctica en la innovación. Estos indicadores se basan en los recursos humanos, instalaciones, la especialización del mercado, la creatividad y los negocios. Estados Unidos Mexicanos, en año 2016, ocupó el lugar número 61 en la escala mundial, pues los líderes son los que se indican en la figura 1.



Figura 1. Líderes mundiales en innovación. Fuente: OMPI

En la evaluación de economías en desarrollo, México obtuvo el quinto lugar, colocándonos como una economía regional destacable. Cabe mencionar, que, en comparación con años anteriores, decreció en él, la implementación de tecnologías nuevas, de acuerdo al estudio, es probable que se deba a la poca inversión en innovación. Por otro lado, México ocupó un nivel escaso en cuanto a la propiedad intelectual, siendo que es una de las variables a medir en los indicadores de innovación, ocupando el lugar número 77.

Su aplicabilidad se presta a un análisis en los procesos de desarrollo económico y social en México, pues impulsan la economía, ya que la innovación aplicada en las industrias, en la

educación y cultura, sin lugar a dudas trae consigo un beneficio económico. Para medir el avance que tenemos en la innovación, es necesario medirla de manera cuantitativa. Nuestro país, es catalogado, gracias a los indicadores mundiales de innovación, como el lugar número 61 en innovación. Además, es el tercer país en América Latina en este ranking. Países como Rusia, están aportando una gran variedad de recursos en investigaciones relacionadas con la innovación para impulsar su crecimiento económico.

JUSTIFICACIÓN

La innovación ocupa un tema central en la prosperidad económica de un país, ya que, en un mundo globalizado, se demanda innovación con características cuantitativas, para medir su progreso. Actualmente, tenemos una escasa construcción de indicadores que evalúen a la innovación en México. Por tanto, para incrementar la innovación en México, es necesario que el gobierno aumente el nivel de actividad en innovación, además, debería centrarse principalmente en indicadores de innovación. Cabe mencionar que, invertir en la innovación, no solamente consiste en temas gubernamentales, sino también es de suma importancia que las empresas inviertan en innovación. En las entidades federativas de México, las empresas invierten en innovación de la siguiente manera.

Entidad	Porcentaje	
	2010-2011	2012-2013
Ciudad de México	23.6	21.5
Nuevo León	11.6	13.9
México	9.6	11.4
Guanajuato	9.7	8.9
Jalisco	10.7	8.6

Figura 2. Empresas que realizaron proyectos de innovación de algún tipo, según entidades federativas seleccionadas.

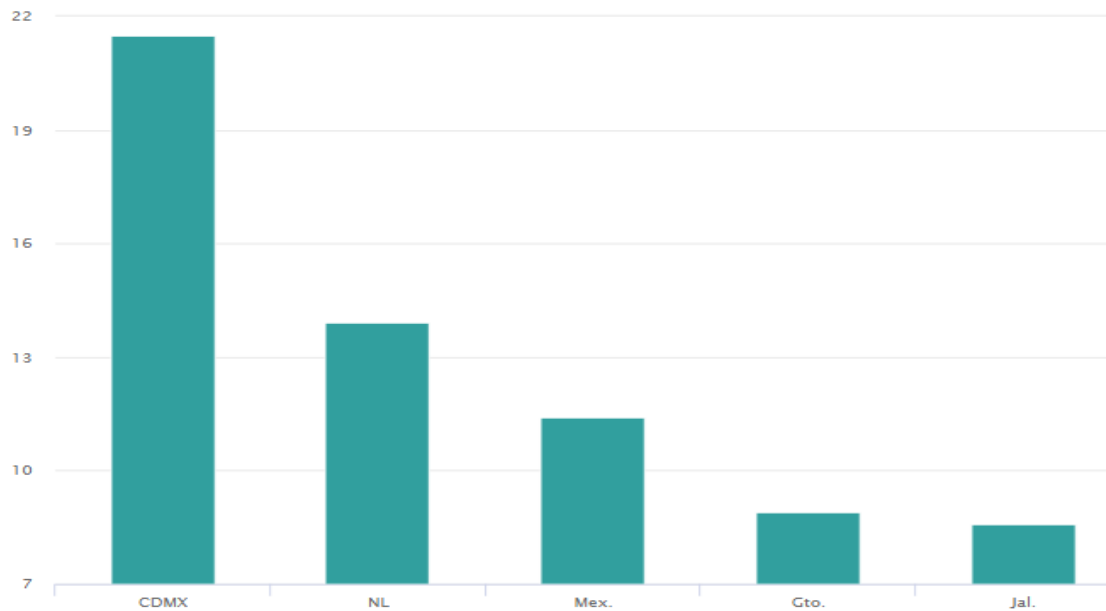


Figura 3. Empresas que realizaron proyectos de innovación de algún tipo, según entidades federativas seleccionadas. Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

De las figuras 2 y 3, se puede concluir que la Ciudad de México, es la entidad en la que las empresas realizan más proyectos de innovación de algún tipo. Es por esta razón, que el presente estudio, está enfocado en la Ciudad de México.

OBJETIVO

Mostrar el impacto que tienen los Indicadores de Innovación emitidos por la OCDE para medir el crecimiento económico de la Ciudad de México.

PREGUNTA DE INVESTIGACIÓN

¿Qué impacto tienen los indicadores de innovación emitidos por la OCDE en el crecimiento económico de la Ciudad de México?

HIPÓTESIS

Los indicadores de innovación emitidos por la OCDE, tienen un impacto positivo para impulsar el crecimiento económico de la Ciudad de México.

MARCO TEÓRICO

Una de las mejores estrategias en el desarrollo empresarial, y por ende económico, es la innovación. El ciclo económico conlleva a los costos de oportunidad. Al invertir en innovación, se da la oportunidad de abarcar nuevos mercados.

Como Krammer (2017) señala que la especialización inteligente es un concepto de política que ha ganado un impulso significativo en Europa a pesar de un fondo teórico frágil y dificultades de implementación, como una vía complementaria para mejorar la competitividad y el crecimiento. Sin embargo, las empresas consideran como primer lugar, la sustitución de productos y servicios en el mercado por nuevos, ya que, como todos sabemos, si una empresa no se diversifica en el mercado, tendrá a desaparecer. Es bueno tener una especialización, pero también diversificación.

Burhan & Jain (2017) consideran que el proceso de innovación es crucial y parte esencial del crecimiento económico. Se cree que las organizaciones de investigación financiadas públicamente son parte integral de los Sistemas Nacionales de Innovación y, por lo tanto, forman una parte importante de la investigación centrada en el desarrollo y la mejora de las capacidades nacionales de innovación. Las organizaciones de investigación financiadas públicamente han sido testigos de cambios sustanciales en términos de aumento de la presentación de patentes a lo largo de los años. Las economías de transición como la India, con características que pueden diferir de las economías occidentales avanzadas fuertemente estudiadas, son el foco de este estudio.

Addison, Teixeira, Evers & Bellmann, (2017) mencionan que los pactos para el empleo y la competitividad basados en la innovación, son un componente integral del proceso continuo de descentralización de la negociación colectiva en Alemania, fenómeno que se ha considerado clave para el resurgimiento económico de la nación. Sin embargo, se sabe poco sobre los efectos de los pactos en el desempeño de la empresa. La evidencia en general se refiere al empleo y es decididamente mixta.

Oțoiu, Bere, & Silvestru (2017) presentaron la metodología y los resultados del análisis empírico de una relación entre los indicadores de innovación y el crecimiento regional en Rusia, estudiando ochenta regiones entre los indicadores de innovación de insumos, el gasto en innovación tecnológica tiene el mayor impacto positivo significativo en el crecimiento económico en estas regiones.

Kuznetsova & Kocheva (2017) mencionan la relevancia del tema elegido está determinada por la nueva situación geoeconómica. Desde finales del siglo XX, el vector del desarrollo económico global se ha desplazado hacia la región de Asia y el Pacífico. El ingreso

económico de Rusia a la región de Asia Pacífico es una condición necesaria para su sostenibilidad interna y competitividad en la escena internacional. El propósito de la investigación es evaluar el nivel de desarrollo innovador y tecnológico en los países de Asia-Pacífico con mayor agrupamiento.

Kaneva & Untura (2017) presentaron la metodología y los resultados del análisis empírico de la relación entre los indicadores de innovación y el crecimiento regional en Rusia. El enfoque econométrico integrado desarrollado por los autores permite la obtención de factores que rigen las actividades de innovación para todas las regiones de Rusia a través de análisis de factores y regresión. El enfoque puede adaptarse a cualquier territorio que se subdivida en regiones administrativas.

Pushkarev, Davidson, & Mariev (2017) consideran que la innovación es esencial para mejorar la productividad de las empresas. Su objetivo trata de averiguar qué factores son los más importantes para las decisiones de innovación de las empresas y permitirían mejorar la política de innovación. Sus resultados sugieren que actualmente los determinantes externos más importantes de la propensión a la innovación para las empresas rusas son el apoyo del gobierno, la situación económica regional, el clima institucional y la calidad del capital humano. Implica que, si el gobierno pretende aumentar el nivel de actividad de innovación, debería centrarse principalmente en estos indicadores.

Vlasov, Kuznetsova, & Roud (2017) mencionan en su artículo, que, para identificar, evaluar y comparar las fortalezas y debilidades del progreso en innovación, se necesita visualizar un marco completo en ciencia y tecnología. Utilizaron los datos del Índice Global de Innovación en los años de 2013-2016, realizando un análisis comparativo de ventajas comparativas. Rusia demuestra una dinámica positiva en términos de clasificaciones agregadas. De acuerdo con el conjunto identificado de fortalezas y debilidades, Rusia difiere significativamente tanto de los líderes absolutos de la calificación como de los países en desarrollo más activos. El énfasis en los elementos del recurso refleja la inestabilidad de las ventajas competitivas y el modelo de desarrollo prevaleciente.

Babenko (2017) menciona que debe de existir una innovación en el sector agrícola de Ucrania, pues debe de mejorar sus actividades organizativas y administrativas en función de la implementación y la buena gobernanza del proceso de innovación, ya que sus condiciones son rápidamente cambiantes en el entorno económico y sociopolítico, requiriendo el uso de técnicas analíticas en la gestión de empresas agrícolas.

El científico Albornoz (2009) asegura que la innovación mejora el enfoque competitivo de las compañías al incursionar tecnología y conocimientos de distinto tipo. El proceso de

innovación no solo se compone de actividades científicas y tecnológicas, sino también organizacionales, financieras y comerciales; acciones que, en potencia, transforman las fases productiva y comercial de las empresas y, por ende, de la economía. Adicionalmente, para quienes analizan la innovación como fenómeno portador de transformaciones en gran escala, ella es la base de lo que hoy se denomina como sociedad del conocimiento y es también uno de los motores de la globalización.

Faltsman (2017) utiliza sus propias estimaciones estadísticas de indicadores clave que reflejan el estado de la economía rusa, considera el posible escenario de su desarrollo, describiendo cómo evolucionaría la nueva etapa de la crisis del comercio exterior, así como las perspectivas del crecimiento económico de Rusia. Proponen un concepto que sugiere el crecimiento de la recuperación incremental local en industrias separadas de la economía rusa con riesgos mínimos, préstamos y déficit presupuestario.

Yashalova, Akimova, Ruban, Boiko, & Usova (2017), opinan que el desarrollo de la industria del turismo a nivel regional es relevante para todos los temas de la Federación de Rusia. Su estudio utiliza el enfoque sistémico, los métodos científicos básicos de análisis y síntesis, deducción e inducción y los métodos de análisis estadístico. Una de las innovaciones en el negocio del turismo de la Federación de Rusia podría ser la organización y realización de excursiones a las empresas del país, no solo para delegaciones oficiales y socios comerciales, sino también para turistas ordinarios.

Di Vita (2017), consideró el progreso tecnológico de innovación, como el principal dispositivo para contrarrestar la contaminación del aire causada por la actividad económica. Por otro lado, Serrano & Cabrer (2017), analizaron la importancia de las externalidades relacionadas con la difusión de la innovación en todos los sectores. Dichos efectos indirectos surgen de las actividades de I + D y de los vínculos insumo-producto entre los sectores del país. Además, mencionan que la intensidad tecnológica de los enlaces y la estructura productiva de la economía subyacente son factores clave que determinan la eficacia de las políticas económicas centradas en aumentar la productividad industrial total.

Dobrzański (2017) presenta en su artículo, una evaluación de la actividad del estado en los países estudiados, utilizando, entre otros, el Informe de Competitividad Global, el Informe de Competitividad Mundial y el Índice de Desarrollo Humano. China se clasifica como una economía impulsada por la eficiencia, a diferencia de los EE. UU., Alemania y Japón, que se clasifican en economías impulsadas por la innovación. China registra un buen puntaje en el desempeño económico, pero la eficiencia del gobierno y del negocio se evalúa de manera deficiente.

Por su parte Plattner & Leifer (2010) escribieron un libro en el que presentan medidas e indicadores del bienestar de los niños y su uso en múltiples dominios y en diversas culturas, ofreciendo una perspectiva única y aplicada al presentar una variedad de modelos analíticos, diferentes perspectivas y una gama de regímenes de política social.

METODOLOGÍA

El presente estudio fue de tipo descriptivo, transversal y de correlación. El estudio se centra en indicadores de innovación emitidos por la OCDE, de los cuales, se sabe que, para su construcción, es necesaria la intervención de las métricas de entrada, proceso y salida.

La métrica de entrada permitirá medir cuántos recursos está invirtiendo el gobierno en innovación como, por ejemplo: número de personas capacitadas, en su contraste con el número de ideas generadas. En la métrica de proceso, se accederá a medir el cómo avanzan las ideas a través del proceso, por ejemplo, el tiempo al mercado de la demanda innovadora contra tiempo de transformación, e inclusive, con el número de ideas aprobadas, etcétera. Para finalmente, gracias a la métrica de salida, se evaluarán los resultados obtenidos.

RESULTADOS

Por tal motivo, esta actividad, se ve obstaculizada por algunas de las variables que se presentan a continuación.

Entidad federativa	Riesgo económico excesivo	Costos de innovación muy elevados	Falta de fuentes de financiamiento adecuadas	Rigidez de la organización de la empresa	Falta de personal calificado	Falta de información sobre tecnología	Falta de información sobre mercado	Obstáculos derivados de la legislación vigente	Falta de receptividad de la clientela a nuevos productos o servicios	Falta de apoyos públicos
Distrito Federal	3 430	3 305	3 036	1 491	1 784	1 971	1 734	3 130	1 860	2 317

Figura 4. Número de empresas del sector productivo que consideran a los factores que obstaculizan las actividades de innovación como altamente significativos por entidad federativa, según tipo de factor. Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

De la figura 4, se puede concluir que lo que más atemoriza a las empresas, a la hora de considerarse como un obstáculo es caer en un riesgo económico excesivo en innovación, lo cual se presenta en la figura 5. Asimismo, los indicadores de innovación, aplicados a las empresas, contienen variables financieras. Sin embargo, muchas de las empresas consideran que la palabra innovación, es más un gasto que una inversión.

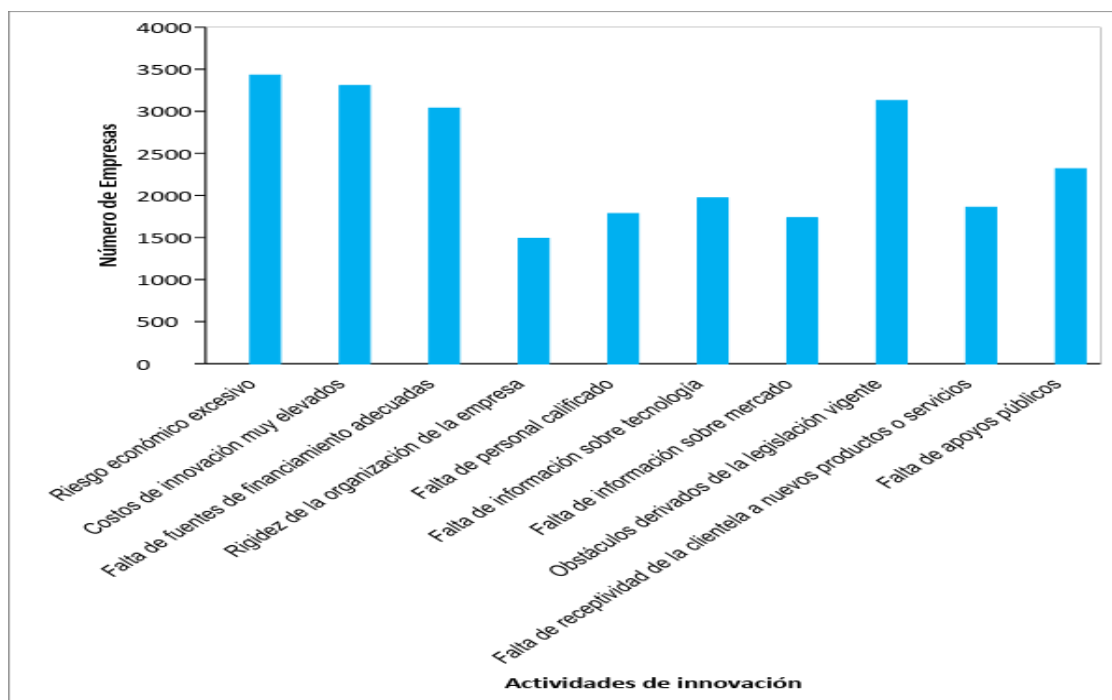


Figura 5. Número de empresas del sector productivo que consideran a los factores que obstaculizan las actividades de innovación como altamente significativos por entidad federativa, según tipo de factor.

Por otra parte, existe un contraste que nos muestra el sector productivo que consideran a los objetivos de innovación como altamente significativos, en el que las empresas consideran que es uno de los principales objetivos de la inversión de innovación a nivel empresarial, lo que se presenta con cifras en la figura 6.

Entidad federativa	Sustitución de sus actuales productos o servicios en el mercado	Mejorar la calidad del producto o servicio	Ampliar la gama de productos o servicios de la empresa	Desarrollar productos o servicios que no afecten al medio ambiente	Mantener la participación en el mercado	Aumentar la participación en el mercado o crear nuevos mercados	Mejorar la flexibilidad productiva	Reducir costos	Reducir el consumo de energía	Reducir los daños al medio ambiente durante el proceso o método de generación de servicios	Cumplir con estándares y regulaciones	Reducir la utilización de insumos
9 Distrito Federal	1 881	4 801	3 037	4 070	5 251	4 455	2 710	4 606	4 225	4 108	4 829	3 801

Figura 6. Número de empresas del sector productivo que consideran a los objetivos de innovación como altamente significativos por entidad federativa, según tipo de objetivo. Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

DISCUSIÓN

Krammer (2017) señala que la investigación de especialización inteligente es una vía adecuada para economías menos desarrolladas como la nuestra, para poder identificar a un candidato dentro de una especialización inteligente. Sin embargo, considero que, para ser competitivos en el mundo, debemos de pensar como los países desarrollados, no teniendo la mentalidad que algunas veces se nos inculca como tercermundista. Las principales economías se caracterizan por tener un pensamiento innovador.

El proceso de innovación es crucial y parte esencial del crecimiento económico (Burhan & Jain, 2017). Concordando con la frase anterior, considero que, si México genera sus propios indicadores de Innovación, servirían de base para medir nuestro avance económico, conjuntamente con el PIB, ya que, si aplicamos los mismos modelos mundiales de los indicadores de innovación, no estamos considerando factores propios como la idiosincrasia del mexicano.

Rusia se encuentra en la posición número 43, dentro del Ranking de los Indicadores Mundiales de Innovación que se dieron a conocer en el año 2016, y en este año, sus estudios sobre los indicadores de innovación son asombrosos.

Tal es el caso de Oțoiu, Bere, & Silvestru (2017) quienes presentaron la metodología y los resultados del análisis empírico de una relación entre los indicadores de innovación (como se refleja en las estadísticas de indicadores de innovación) y el crecimiento regional del país de Rusia. Este país está mostrando un agudo interés sobre los indicadores de innovación, pues consideran que existe una relación entre la innovación y el desarrollo de la economía. Kuznetsova & Kocheva (2017), notaron que el ingreso económico de Rusia a la región de Asia Pacífico es una condición necesaria para su sostenibilidad interna y competitividad en la escena internacional, razón por la cual su investigación consistió en evaluar el nivel de desarrollo innovador y tecnológico en los países de Asia-Pacífico con mayor agrupamiento, construyendo modelos de regresión, utilizan su propia metodología para agrupar países de Asia-Pacífico por nivel de desarrollo de la innovación en 2008-2013 de acuerdo con indicadores de actividad innovadora.

Si México presenta sus propios indicadores como es el caso de la Federación Rusa, hay grandes probabilidades de prosperidad económica para la Nación. Otro caso digno de ejemplificarse, es Alemania, quien muestra evidencia de efectos positivos a corto y mediano plazo sobre los salarios medios de las empresas, empleo y sobre todo su innovación (Addison, Teixeira, Evers & Bellmann, 2017).

CONCLUSIONES

Podemos concluir que, al momento de invertir en innovación, las políticas fiscales que presenta el estado han tenido un visible favorecimiento en unas empresas más que en otras. Sin embargo, al momento de un crecimiento empresarial y económico en el país, no solamente se debe considerar al estado, sino también a las empresas y a la inversión que estas tengan en temas de innovación.

Debemos de romper con los paradigmas que obstaculizan a la inversión de la innovación en la Ciudad de México y, por ende, se debe de tener una difusión profunda de los beneficios del impacto que se tendrá en la inversión de innovación para el crecimiento no solo de las empresas, sino también del crecimiento económico.

Muchas veces, la innovación es vista como la etapa final de un proceso lineal que comienza con la investigación básica, seguida por la investigación aplicada y el desarrollo experimental, sin embargo, la misma palabra lo dice, esta es dinámica.

AGRADECIMIENTOS

Agradecemos las facilidades que fueron otorgadas para la realización del presente trabajo al Instituto Politécnico Nacional, mismo que fue derivado del proyecto de investigación 20171250 “USO DE LAS TIC PARA AUMENTAR EL INGRESO EN COMUNIDADES CON POBREZA”

REFERENCIAS

- Addison, J. T., Teixeira, P., Evers, K., & Bellmann, L. (2017). Contract Innovation in Germany: An Economic Evaluation of Pacts for Employment and Competitiveness. *British Journal of Industrial Relations*, 55(3), 500-526.
- Albornoz, M. (2009). Indicadores de innovación: las dificultades de un concepto en evolución. *Revista iberoamericana de ciencia tecnología y sociedad*, 5(13), 9-25.
- Babenko, V. (2017). Modeling of factors influencing innovation activities of agricultural enterprises of Ukraine. *Науковий вісник Полісся Чернігівського національного технологічного університету*, 2(1 (9)), 115-121.
- Burhan, M., Singh, A. K., & Jain, S. K. (2017). Patents as proxy for measuring innovations: A case of changing patent filing behavior in Indian public funded research organizations. *Technological Forecasting and Social Change*, 123, 181-190.
- Di Vita, G. (2017). The international strengthening of IPR and air pollution abatement: the role of the TRIPs agreement. *Technological and Economic Development of Economy*, 23(2), 316-338.
- Dobrzański, P. (2017). Assessment of Government Activity in the Economy: USA–Germany–Japan–China. In *Country Experiences in Economic Development, Management and*

- Entrepreneurship: Proceedings of the 17th Eurasia Business and Economics Society Conference* (pp. 151-168). Springer International Publishing.
- Faltsman, V. (2017). Russia's foreign trade crisis and its aftereffects. *VOPROSY ECONOMIKI*, 4.
- Kaneva, M., & Untura, G. (2017). Innovation indicators and regional growth in Russia. *Economic Change and Restructuring*, 50(2), 133-159.
- Krammer, S. M. (2017). Science, technology, and innovation for economic competitiveness: The role of smart specialization in less-developed countries. *Technological Forecasting and Social Change*, 123, 95-107.
- Kuznetsova, N. V., & Kocheva, E. V. (2017). Potential for Asia-Pacific Countries Innovative Development. *Economic and Social Changes: Facts, Trends, Forecast*, (3), 150-170.
- NSF. National Science Foundation
- OCDE. Organización para la cooperación y desarrollo Económico.
- OMPI. Organización Mundial de la Propiedad Intelectual.
- Oțoiu, A., Bere, R., & Silvestru, C. (2017). An Assessment of the First Round Impact of Innovation Industries on Europe's Regional Economies.
- Plattner, H., Meinel, C., & Leifer, L. (Eds.). (2010). *Design thinking: understand— improve— apply*. Springer Science & Business Media.
- Pushkarev, A., Davidson, N., & Mariev, O. (2017, April). External Factors of Involvement in Innovation Activities: Example of Russian Firms. In *European Conference on Intellectual Capital* (p. 261). Academic Conferences International Limited.
- Serrano-Domingo, G., & Cabrer-Borrás, B. (2017). Direct and indirect knowledge spillovers and industrial productivity. *Industry and Innovation*, 24(2), 165-189.
- Vlasova, V., Kuznetsova, T., & Roud, V. (2017). Drivers and limitations of Russia's development based on the evidence provided by the Global Innovation Index. *VOPROSY ECONOMIKI*, 8.
- Yashalova, N. Y. N., Akimova, M. A., Ruban, D. A., Boiko, S. V., & Usova, A. V. (2017). Prospects for Regional Development of Industrial Tourism in View of the Analysis of the Main Economic Indicators of Russian Tourism Industry. *Economic and Social Changes: Facts, Trends, Forecast*, (2), 195-213.

LA IMPORTANCIA DE LA INNOVACIÓN EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO

Regina Victoria Valtierra Galván¹, María Elena Tavera Cortés¹

¹Instituto Politécnico Nacional, UPIICSA, Maestría en Administración, LGAC3

RESUMEN

Al hablar sobre crecimiento económico intervienen diversas variables como lo son el capital físico, humano, trabajo, la productividad y a su vez la innovación, siendo esta última uno de los factores diferenciadores que impulsa las economías de los países. Por lo anterior, en la presente investigación se analizó la innovación desde su conceptualización y medición hasta el papel que desempeña en el desarrollo económico de diversos países, incluido México para el cuál se hace un énfasis en donde se analiza como la política de innovación ha impactado la economía nacional y cuáles son los retos que enfrenta hoy por hoy. Los resultados de este capítulo contribuyen al análisis de la innovación en la pobreza y analizar el efecto en el crecimiento económico, por lo que este capítulo deriva del proyecto de investigación SIP20171263 "Pobreza y residuos sólidos urbanos".

Palabras clave: Innovación, desarrollo económico, productividad, competitividad, economía.

ABSTRACT:

When talking about economic growth, various variables intervene, such as physical, human, labor, productivity and, in turn, innovation, the latter being one of the differentiating factors that drive the economies of the countries. Therefore, in the present investigation, innovation was analyzed from its conceptualization and measurement to the role it plays in the economic development of various countries, including Mexico, for which an emphasis is placed on the analysis of how innovation policy has impacted the national economy and what are the challenges you face today. The results of this chapter contribute to the analysis of innovation in poverty and analyze the effect on economic growth, which is why this chapter is derived from the research project SIP20171263 "Poverty and urban solid waste".

Keywords: innovation, economic development, productivity, competitiveness, economy.

INTRODUCCIÓN

Hablar sobre crecimiento económico en cualquier tipo de economía y el conseguir un crecimiento sostenido es un problema en el cual intervienen diversas variables, como lo es el capital físico, humano y trabajo, así como el incremento en la productividad de todas las variables, y en muchos de estos factores puede intervenir la innovación para lograr una máxima eficiencia. Es por esta razón que marcará la diferencia en la economía de cualquier país el impulso que se le den al desarrollo de la innovación.

Muchos economistas hacen hincapié el papel tan crucial que tiene la innovación en la economía, ya que desde el pasado lo consideran como un elemento central para el crecimiento económico de cualquier país. Ahora que estamos en la época donde la globalización es un problema de gran relevancia en la economía, se buscan tecnologías de punta que les ayuda hacer cambios en las industrias y es indispensable innovar día con día para lograr ser competitivos y poder tener crecimiento sostenido.

Un país debe afrontar la evolución de su entorno y que las organizaciones e instituciones que las conforman logren la eficiencia para lograr ser altamente competitivos y de esta manera lograr crecer de manera económica muy rápidamente y sostener este crecimiento a largo plazo.

Los políticos de cada país que tienen encomendada la complicada tarea de lograr un crecimiento sostenido de un país tienen que lograr la coordinación de las políticas que tienen un impacto en los cambios tecnológicos, al igual de las que afectan la capacidad de imponer y absorber los cambios. Es indispensables que en un país se tengan políticas que se preocupen por los cambios (Bruno, Faggini, Parziale, 2018).

En esta investigación también hablaremos de la importancia de crear una política de innovación, que cubije todas las necesidades de competitividad que van marcado el mercado nacional e internacional y que en esta época de globalización donde siempre existirá un vínculo entre la tecnología, la innovación y la competitividad de cualquier que siempre irán de la mano para alcanzar los objetivos planeados (Bruno et al., 2018).

Podemos hablar también de que parte importante en la innovación es el gasto que se le dé a la educación en un país, ya que ellos son parte del futuro del país y serán los encargados de tomar decisiones que permitirán darle un motor a la innovación. También se hablará de México en donde se debe de empezar a otorgarle la importancia necesaria a la innovación, como muchos países lo han hecho ya y han logrados cambios tan impresionantes e importantes como lo es la India, que ha logrado tener un crecimiento en las exportaciones que se ha reflejado en el PIB del país.

Es necesario que la innovación favorezca a los procesos de industrialización. Por ejemplo, las mejoras en la agricultura la hicieron más productiva, lo que liberó a las personas para ir a trabajar en la industria, mientras que el desarrollo del transporte ferroviario revolucionó las cadenas de suministro, abrió nuevos mercados y estimuló la demanda. Por descontado, desde entonces se han producido muchas otras transformaciones. Hablar sobre innovación es abarcar muchos aspectos que la integran y por esta manera tocaremos los temas más importantes para poderlos relacionar con la economía de México.

INNOVACIÓN

Es importante conceptualizar innovación como “el proceso de llevar a cabo una idea o invento. Este proceso tiene como resultado generar valor agregado, reducir costos u ofrecer un nuevo producto o servicio en el mercado (Anzil, 2017). Con esta idea se puede observar que innovar se refiere a crear y todo es originado de una idea que posteriormente se convertirá en un producto que ayudará a resolver problema o agilizará un proceso haciéndolo más eficiente.

Debemos de dejar claro que la innovación y la invención no son lo mismo, debido a que con la invención se crea un producto o idea, mientras que en la innovación no solo hablamos de crear una idea, sino de la aplicación de esa idea que tendrá un efecto positivo en cualquier bien o servicio que se ofrezca.

La innovación se percibe como fuente del desarrollo y la competitividad, y se caracteriza como proceso interactivo y complejo en el que toman parte una gran variedad de antes y donde las relaciones, conexiones y retroalimentaciones son fundamentales para la creación, desarrollo y difusión del conocimiento (Buesa, Martínez, Heijs & Baumert, 2016). En el concepto anterior se integran todos los elementos con los cuales se denota que la innovación es un aspecto importante en el progreso de la economía de cualquier país, así como la importancia de que interactúen las variables que permitirán que exista competitividad y desarrollo en todas las naciones.

La innovación es un proceso bastante complejo y es necesario observarlo en su dimensión micro, meso y macro, e identificar cómo interactúan los diversos agentes. En una dimensión micro, se puede observar las capacidades que tienen las empresas para desarrollar el conocimiento de tal manera pueda innovar creando nuevos productos o procedimientos que agilicen el método de elaboración de los diversos productos. En un nivel meso, se refiere al intercambio cognitivo y tecnológico entre las empresas, de tal manera puedan innovar y poder alcanzar sus objetivos a corto plazo, recordemos también que al existir esta interacción no solamente se logrará el crecimiento de las empresas, sino también el desarrollo a nivel nacional,

por esta razón es muy importante que esta interacción se realice tanto en el sector público como en el privado. A un nivel macro, se refiere a la importancia de identificar a las instituciones que contribuyen al funcionamiento de la economía directamente y que deben de imponer especial atención a la innovación (Villavicencio, 2012).

ÍNDICE MUNDIAL DE INNOVACIÓN

El Índice Mundial de Innovación proporciona indicadores detallados de los resultados de la innovación en 127 países y economías de todo el mundo. Mediante los 81 indicadores del Índice, se analiza un amplio panorama de la innovación, que comprende el entorno normativo, la educación, la infraestructura y el grado de desarrollo empresarial. En el informe del presente año se pasa revista al estado de la innovación en la agricultura y los sistemas alimentarios en los distintos sectores y geografías (Cornell University, 2017).

Estos índices los realizan cada año y nos servirá a conocer en la economía global como es el desarrollo de la innovación, comparando diversas variables como las solicitudes de patentes, el gasto en educación, entre otros que les permiten a los encargados de tomar decisiones encontrar en términos de innovación las actividades que en la actualidad están funcionando para lograr un crecimiento económico.

Los esfuerzos invertidos en para cubrir la grieta que existe en materia de innovación deben centrarse, ante todo en favorecer a las economías emergentes a comprender en dónde moran los puntos fuertes y débiles en innovación y en diseñar políticas y parámetros adecuados (Cornell University, 2017).

La organización Mundial de la propiedad intelectual (OMPI), así como los socios especializados del Índice Mundial de Innovación en el presente año publicaron la lista que conforman a los países más innovadores del mundo, en la cual Suiza encabeza la lista por séptimo año consecutivo, seguido por Suecia y los Países Bajos.

En lo que se refiere a América del Latina Chile en ocupa el primer lugar y el 57 en el índice Mundial de Innovación, seguido por Costa Rica que ocupa el lugar 53 y México con el lugar 58, pero en los últimos años estas clasificaciones del índice Mundial de Innovación no han mejorado significativamente con respecto a otros países con unos resultados sorprendes.

CRECIMIENTO ECONÓMICO

Si hablamos de crecimiento económico a nivel mundial podríamos observar un crecimiento paulatino hablando de los últimos años, pero donde aún encabeza los países que se consideran potencia mundial, ocupando el primer lugar Estados Unidos, seguido de los países donde su moneda es el Euro y seguido de China.

El Banco Mundial prevé un fortalecimiento en el crecimiento económico global, el que llegará al 2,7 por ciento en 2017, en un contexto de recuperación de la actividad manufacturera y de comercio internacional, creciente confianza, condiciones de financiamiento favorables, y estabilización de los precios de productos básicos. Se espera que el crecimiento en las economías avanzadas se acelere hasta llegar al 1,9 por ciento en 2017, lo que beneficiará a sus socios comerciales. El crecimiento en las economías de mercados emergentes y en desarrollo se recuperará hasta llegar al 4,1 por ciento este año, producto de la disminución de los obstáculos a la actividad económica en los países exportadores de productos básicos.

En la figura 1 se puede observar como el PIB en México en los últimos años ha bajado considerablemente, pero se espera que se recupere en los próximos años, al igual que en la económica mundial se ve claramente que en el 2016 hubo un decrecimiento, pero al igual se espera que se recupere en los siguientes años.

LA INNOVACIÓN COMO ESTRATEGIA DE CRECIMIENTO ECONÓMICO

Como anteriormente se ha platicado es indiscutible que la innovación es de los principales componentes del crecimiento de la economía de cualquier país, está es la principal razón de esta investigación.

Para entender mejor esta parte imaginemos que una empresa que se dedica a la fabricación de cajas de cartón, si quiera aumentar significativamente su producción debido a que su demanda así se lo está exigiendo, el realizar una inversión en maquinaria y equipo con tecnología de punta ayudara a cumplir este objetivo rápidamente. Este ejemplo servirá a entender la economía de un país, en el cual de la misma manera tendrá que invertir en tecnología e innovación para poder alcanzar sus objetivos y poder tener un crecimiento sostenido.

<i>% cambio*</i>	2014	2015	2016e	2017f	2018f	2019f
PIB real						
Mundo	2.8	2.7	2.4	2.7	2.9	2.9
Economías avanzadas	1.9	2.1	1.7	1.9	1.8	1.7
Estados Unidos	2.4	2.6	1.6	2.1	2.2	1.9
Zona Euro	1.2	2.0	1.8	1.7	1.5	1.5
Japón	0.3	1.1	1.0	1.5	1.0	0.6
Economías emergentes y en desarrollo (EMDEs)	4.3	3.6	3.5	4.1	4.5	4.7
América Latina y el Caribe	0.9	-0.8	-1.4	0.8	2.1	2.5
Brasil	0.5	-3.8	-3.6	0.3	1.8	2.1
México	2.3	2.6	2.3	1.8	2.2	2.5
Argentina	-2.5	2.6	-2.3	2.7	3.2	3.2
<p>Fuente: Banco Mundial</p> <p>* e = estimación; f = pronóstico. Las previsiones del Banco Mundial se actualizan frecuentemente con base en nueva información y en circunstancias mundiales cambiantes. En consecuencia, las proyecciones aquí presentadas pueden diferir de las contenidas en otros documentos del Banco, aunque las evaluaciones básicas de las perspectivas de los países no difieran significativamente en un momento dado. Consulte el sitio en inglés (http://www.worldbank.org/gep) para obtener detalles adicionales.</p> <p>** Basado en año fiscal</p>						

Figura 1. La baja de PIB en México. Fuente: Banco Mundial elaboración: propia

En la actualidad la competencia global es un gran desafío para la economía de cualquier país y una posible solución a las crisis económicas es el aumento en la capacidad de innovar para de esta manera incrementar su productividad y poder tener una economía próspera (Bruno et al., 2018).

Es muy importante enfatizar que las teorías económicas modernas nos establecen que es gracias a la investigación o a la absorción de tecnologías extranjeras para adaptarlas y mejorarlas será vital para desarrollo de la economía, ya que a la innovación es la actividad que permite que se produzca el conocimiento (Frenken, 2016). Siempre será una estrategia en la economía el incremento presupuesta en las políticas de innovación, ya que este gasto se reeditará rápidamente y el crecimiento económico será evidente y sostenido.

Es muy importante señalar que las características regionales permitirán definir varias formas de innovación, explotando al máximo los recursos que proporcionen, y de la misma manera, encontrar las regiones que se encuentren menos favorecidas que se deberá reforzar más en el momento que se propongan elaborar políticas tecnológicas (Buesa, Martínez, Heijs, Baumert, 2016).

La India es un claro ejemplo de que la innovación juega un papel elemental en la economía, debido a que en los últimos años comenzó a solucionar sus problemas de productividad industrial generando conocimiento científico y tecnológicos, originado de una necesidad de darle un valor agregado a sus productos de exportación que en la actualidad se comercializan a grandes cantidades, teniendo así uno de los crecimientos económicos más rápidos en la economía.

Hablando de México y el comportamiento de su economía es un tema bastante complicado y delicado, derivado de las diversas crisis económicas que ha tenido nuestro país, así como gobiernos que perjudican a nuestro país con el único afán de cumplir sus beneficios personales. Contrastándolo con un país como la India es evidente la diferencia de crecimiento económico, volviendo así a la idea de la importancia de invertir en conocimiento que les permita a las economías de los países ser innovadores.

POLÍTICA DE INNOVACIÓN

Siempre han existido políticas de innovación que entre sus principales objetivos está el ampliar las fronteras del conocimiento científico y tecnológico, contribuir a satisfacer necesidades sociales como lo es la salud o el ambiente, fortalecer las capacidades de los recursos humanos y principalmente contribuir al crecimiento económico de cualquier nación.

La administración pública de cualquier economía es la encargada de realizar una política de innovación que resulte benéfica para la economía del país, sin embargo, se encuentran muy alejados de esta tarea, enfocando su interés en otras áreas, debilitando así al talento humano volviéndolo cada vez menos competitivo. Dejando así esta tarea al quehacer científico de las ciencias naturales ha dado lugar a que los investigadores de estas últimas sean preferentemente los encargados de formular y administrar las políticas públicas sin el fundamento político y social necesario y administrativo; por tanto, estas políticas sin tener el poder político de los administradores no se pueden realizar.

En tanto que, al administrador público, con escasa formación en el área de la investigación científica, se le ha encargado de realizar funciones rutinarias internas de control

y organización, y funciones externas de gestión de ventanilla y trámites en general, que muchas veces solo entorpece la tarea del investigador, debido a que cualquier trámite se triangula la información haciendo menos eficiente su funcionamiento.

Hace falta que se fortalezca la formación del administrador público enfatizando la formación en principios de economía pública y la esfera de la innovación tecnológica como punto de partida para que las decisiones públicas integren aspectos técnicos, políticos y económicos. A su vez, es necesario que el investigador de las ciencias naturales fortalezca su formación en ciencias sociales y humanidades.

En el caso específico de la India incremento considerablemente sus exportaciones invirtiendo en la educación para poder mejorar sus productos y servicios, incrementando con sus exportaciones el PIB de la India. De esta manera, la India una de sus políticas es seguir diversificando al mismo tiempo de aumentar las cantidades en productos y servicios, además que la diversificación no solamente debe darse en estos dos conceptos, sino también en la exportación en países distintos.

La India inicio con un periodo de innovación que va 2010 a 2020, ya que ellos consideran que la una política de innovación eficiente permitirá cumplir con sus objetivos y esto llevará a conseguir un crecimiento económico. Además, que ellos pretenden integrar los conceptos de ciencia, tecnología e innovación que, aunque por separado se tienen grandes resultados, logrando una eficiente integración se pueden generar valores que permiten la competitividad para una competencia global (Bustelo, 2012).

En México la política de innovación es gestionada por CONACYT (Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología) quien con diversos programas creados con la finalidad de incentivar y promover el desarrollo de la ciencia y tecnología dentro del territorio nacional. Esta Institución creada el 29 de diciembre de 1970 y su objetivo central es estimular la innovación en nuestro país otorgando diversos apoyos en el área de investigación.

El reto de México consiste en estructurar un modelo económico que posibilite a su población la producción de bienes de alto valor agregado a partir del conocimiento científico y tecnológico. Esto le permitirá al país revertir su situación actual caracterizada porque un alto porcentaje de los bienes producidos no rebasa un dólar por kilogramo. México necesita de un nuevo modelo de desarrollo para crecer y competir globalmente.

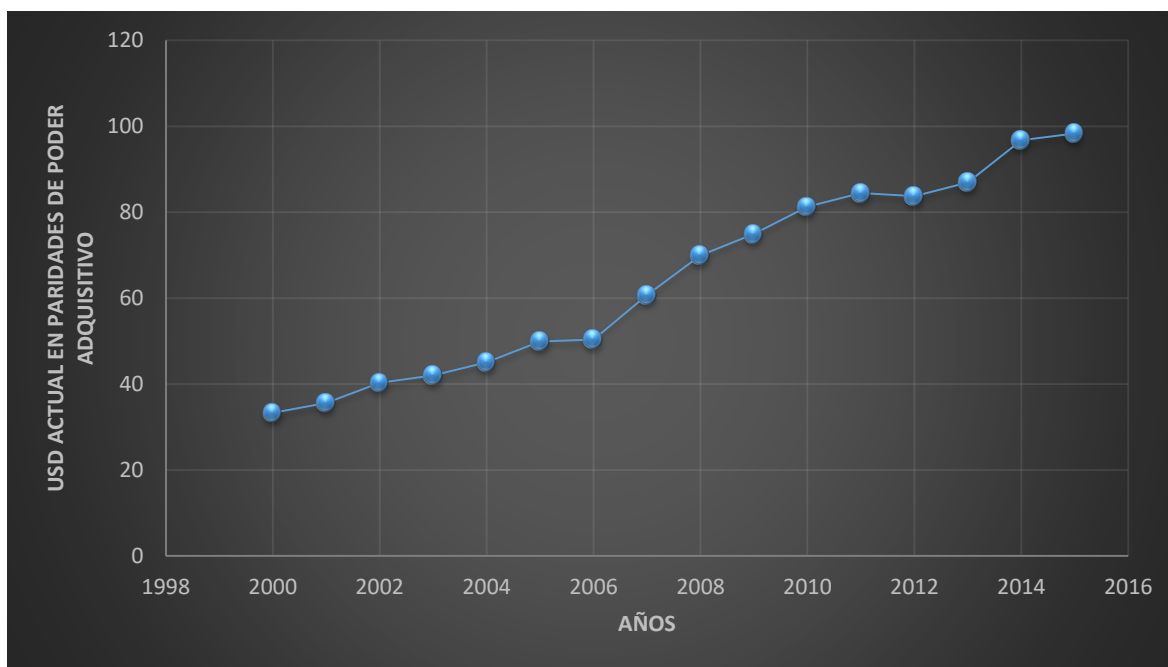


Figura 2. Gasto bruto para investigación y desarrollo (I + D). Fuente: Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico

Como se puede observar en la figura 2 el gasto que México realiza en Tecnología e Innovación cada año es mayor, pero en el 2017 tuvo un recorte presupuestal, lo cual perjudicará el seguimiento que se le da a sus proyectos, pero este impacto se reflejará en los próximos años.

CONCLUSIONES

Esta investigación te ofrece la información completa acerca de la importancia de las actividades que impulsan la innovación en cualquier país, ya que permitirá que exista un crecimiento económico y social en cualquier tipo de economía.

Nos refiere principalmente como a un país como la India le ha funcionado la política de innovación que ha implantado y que ha logrado tener un desarrollo tan eficiente en materia de economía, integrando a la ciencia, la tecnología y la innovación de manera de motivar a su talento humano en crear y de esta manera poder ofrecer un valor agregado en sus bienes y servicios que les permita tener un crecimiento considerable en sus exportaciones en los últimos años que se reflejara en el crecimiento de su Producto Interno Bruto.

Un tema importante en esta investigación es México, donde podemos observar que no ha tenido un impacto importante su política de innovación, y es importante que las personas

encargadas en la toma de decisiones tomen en cuenta este tema tan crucial en la economía. Es indispensable invertir en la educación del talento humano, que será el encargado en un futuro no muy lejano de llevar a México tener un crecimiento acelerado y sostenido, ya que contamos con todos los recursos que no lo permitirán, pero se necesita la reestructuración de las políticas de innovación para poderlo realizar.

También se puede observar que es evidente que una política de innovación eficiente originara que exista un crecimiento económico sostenido. En el caso de México, es necesario trabajar en una política que permita que se utilicen los recursos de manera adecuada y apoyar a la investigación.

AGRADECIMIENTOS

Agradecemos las facilidades que fueron otorgadas para la realización del presente trabajo al Instituto Politécnico Nacional, mismo que fue derivado del proyecto de investigación SIP20171263 "Pobreza y residuos sólidos urbanos".

REFERENCIAS

- Anzil F. (28 de Oct de 2017 - primera vez publicado: 26 de ago. de 2013). "Qué es Innovación". [en línea] Dirección URL: <https://www.zonaeconomica.com/innovacion> (Consultado el 07 de Nov de 2017)
- Bruno, B., Faggini, M., & Parziale, A. (2018). Innovation Policies: Strategy of Growth in a Complex Perspective. *In Social Dynamics in a Systems Perspective* (pp. 65-84). Springer, Cham.
- Buesa, M., Martínez, M., Heijs, J., & Baumert, T. (2016). Los sistemas regionales de innovación en España: Una tipología basada en indicadores económicos e institucionales.
- Bustelo, P. (2012). India: ¿el final de la edad dorada del crecimiento económico? *Real Instituto Elcano, Madrid* [http://www. realinstitutoelcano. org/wps/portal/rielcano/contenido](http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/rielcano/contenido).
- Cornell University (2017). *Global Innovation Index 2017: Stronger Innovation Linkages for Global Growth*. INSEAD.
- Frenken, K. (2016). Una perspectiva de la complejidad de la teoría de las políticas de innovación (Documento de trabajo ISU # 16.01).
- Villavicencio, D. (2012). Incentivos a la innovación en México: entre políticas y dinámicas sectoriales. *Dilemas de la innovación en México: Dinámicas sectoriales, territoriales e institucionales*, 27-72.

EL TIPO DE CAMBIO COMO FORTALEZA ECONÓMICA

Ivonne Serrano Roldan Elizabeth¹, María Elena Tavera Cortés¹

¹Instituto Politécnico Nacional, UPIICSA, Maestría en Administración, LGAC3

RESUMEN

El tipo de cambio es una variable macroeconómica que tiene un alto impacto en la economía de un país, proporciona información útil para inversionistas, comercio en general, representantes de gobierno y familias sobre qué tan competitiva o fuerte es una moneda, así como la estabilidad nacional. Ante esta importancia, surge la presente investigación en donde se estudia en el contexto mexicano el tipo de cambio como una variable poderosa capaz de lograr en una economía el colapso o éxito, de esta manera, la sobrevaluación, así como la subvaluación de una moneda que repercute en grandes efectos en la competitividad de un país. Se consideró el tipo de cambio como una variable de interés en las remesas que mandan los migrantes a sus familiares en las comunidades, así como la repercusión en el ingreso y en la pobreza, por lo que este capítulo deriva del proyecto de investigación SIP20171263 "Pobreza y residuos sólidos urbanos".

Palabras clave: Tipo de cambio, economía, sobrevaluación, subvaluación, política monetaria, PIB.

ABSTRACT

The exchange rate is a macroeconomic variable that has a high impact on a country's economy, provides useful information for investors, trade in general, government representatives and families on how competitive or strong a currency is, as well as national stability. Given this importance, the present research arises in which the type of change is studied in the Mexican context as a powerful variable able to achieve in an economy the collapse or success, in this way, the overvaluation, as well as the undervaluation of a currency that It has a large impact on the competitiveness of a country. The type of change was considered as a variable of interest in remittances sent by migrants to their families in the communities, as well as the impact on income and poverty, so this chapter is derived from the research project SIP20171263 "Poverty and urban solid waste".

Keywords: Exchange rate, economy, overvaluation, undervaluation, monetary policy, GDP.

INTRODUCCIÓN

La economía busca según Vargas (2010), que sus políticas sean encaminadas al uso óptimo de recursos y factores de producción, bajo el objetivo de que la población viva en mejores condiciones y con una prosperidad que permita satisfacer las necesidades de los individuos de un determinado país. Con la comprensión del impacto en las decisiones, el uso eficiente de los recursos naturales y los adecuados instrumentos de política económica del estado se contribuye realmente a una expansión.

La economía de un país se representa por diferentes variables que trabajan de forma independiente de tal forma que cualquier cambio de una de estas, afecta el desempeño de otras variables y en consecuencia de la economía del país.

De acuerdo con Callejas & Cortés (2007), la política económica de estabilización representa el conjunto de estrategias económicas que tienen la finalidad de orientar las variables macroeconómicas hacia un crecimiento económico y lograr una estabilidad mediante la aplicación de instrumentos de orden fiscal, monetario, financiero, laboral y comercial y que intentan controlar los precios, el tipo de cambio, las tasas de interés, salarios y gasto público.

El tipo de cambio es variable importante y de gran interés, la estabilidad y fortalecimiento económico de un país puede ser consecuencia de un buen control de esta variable, por el contrario, cuando no se tiene un buen control se reduce competitividad y aparece la inestabilidad económica. ¿Pero que es el tipo de cambio? El tipo de cambio representa el valor de la moneda nacional en términos de moneda extranjera según define (Vargas, 2010). El Tipo de cambio es una variable que afecta el comportamiento del mercado exportador y el comercio agregado; Al fluctuar el tipo de cambio los exportadores ajustan los volúmenes y mezclas de productos a exportar, los precios de exportación y en ocasiones la dinámica del mercado. Es por esta razón que para políticos e investigadores comprender las fluctuaciones del tipo de cambio es de gran interés (Huang, 2017).

PROBLEMÁTICA

Vargas (2010) señala que, gracias a la globalización y la apertura de negocios a nivel mundial, se utilizan los tipos de cambio para realizar las transacciones del día a día, es decir el tipo de cambio es un instrumento de uso cotidiano, sin embargo, en ocasiones no se le da la suficiente importancia que este representa para la economía y competitividad de un país. Por otra parte, Stamenovic, Cvetkovski & Primorac (2016), argumenta que las empresas

multinacionales al tener operaciones alrededor del mundo enfrentan problemas financieros siendo uno de los más importantes el tipo de cambio, así como la generación de pronósticos para la toma de decisiones financieras actuales y futuras.

El tipo de cambio tiene la capacidad para modificar los precios de bienes y servicios que son producción nacional de un país y también del comercio mundial. Los cambios en la paridad cambiaria provocan efectos incontables y son una determinante para el crecimiento. Pero hay que tener muy en claro que el concepto de paridad no es sencillo al manejarse en variados sistemas de cotización como es el banco Central y tipos de cambio flotantes basados en los mercados de divisas. Existiendo libertad en las fuerzas de demanda y oferta de divisas que definen el valor de las diversas monedas extranjeras (Vargas, 2010).

Algunos gobiernos como es el caso de China, suelen aplicar políticas y estrategias cambiarias que fortalecen la competitividad y aceleran el desarrollo del país en el corto plazo; Pero en el largo plazo estas políticas se pueden convertir en un riesgo como sucedió en la época de Menen en Argentina donde se sobrevaluo la moneda en comparación con el dólar propiciando incrementar la deuda externa en un monto mayor que el valor de su PIB, empobrecimiento de su reserva nacional y un periodo de recesión (Vargas, 2010).

Para los países que se encuentran en desarrollo hay poca evidencia de no linealidad entre el tipo de cambio y el crecimiento de un país, la sobre evaluación perjudica al crecimiento mientras que una subvaluación lo facilita (Rodrik, 2008).

Como resultado del estudio de Hausman acerca el crecimiento económico durante 1967-1992 en el que utilizo una muestra de 110 países, los resultados reflejan que el crecimiento esta correlacionado con las depreciaciones del tipo de cambio real, con incrementos en inversión (Rodrik, 2008).

DISCUSIÓN

Para las economías pequeñas abiertas, la tasa de cambio juega un papel importante en enlace con la política monetaria, principalmente por dos razones, una de ellas es el precio de los activos, pues los cambios en la política monetaria cambian el rendimiento esperado de esos activos, la otra es que la tasa de cambio es un canal de transmisión importante e influye en el nivel de demanda. Adicionalmente el tipo de cambio es útil como indicador para la inflación y reaccionan de manera simultánea, por esta razón es importante entender el rol del tipo de cambio dentro de la política monetaria (Bjørnland & Halvorsen, 2014).

En economías como la de México, que por lo general son precios aceptantes en los mercados internacionales. En particular, las variaciones en el tipo de cambio nominal suelen impactar los precios internos de bienes y servicios mediante diversos canales. A este acontecimiento se le denomina en la literatura como traspaso de movimientos en el tipo de cambio a precios. El traspaso de los cambios en la paridad cambiaria es un aspecto importante en el diseño de la política monetaria (Capistrán, Ibarra & Ramos, 2011).

Nos explican Jaramillo, & Sarker (2010) que los volúmenes comerciales de exportación en México son sensibles no solo a las variaciones en tipo de cambio bilateral a corto plazo, sino también a las variaciones en el largo plazo. En adición también existe sensibilidad debido a la incertidumbre del tipo de cambio. Al tener mayor acceso los importadores a los mercados se obtiene un efecto positivo en los flujos comerciales y podría reducir la incertidumbre en el tipo de cambio. Es importante diversificar las importaciones a más países con el fin de reducir la vulnerabilidad a la apreciación del dólar y dependencia de Estados Unidos. Dado la existencia de elasticidad del precio en el largo plazo.

Con base al análisis de Garcés (2008), México ha pasado por grandes cambios en la dinámica de precios y tipo de cambio. Uno de los más significativos fue después de la crisis de deuda en 1982 originado por la modificación de la política económica, la emisión excesiva de dinero para financiar parte del déficit público fue causa de la inflación en ese periodo; Antes de ese cambio, la velocidad de circulación del dinero era constante. El tipo de cambio nominal sufrió ajustes por devaluaciones e Inflación.

El tipo de cambio a través de devaluaciones se convierte en una fuente de inflación, afectando la pérdida del poder de México contra el resto del mundo (Callejas & Cortés, 2007).

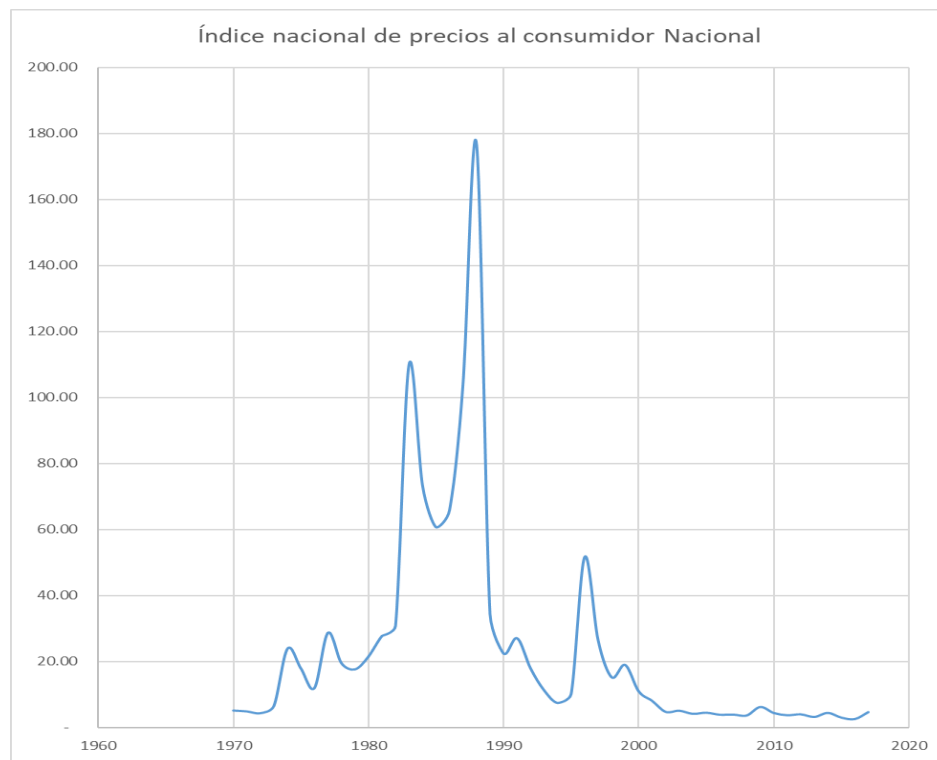


Figura 1. Tipo de cambio promedio anual México. Fuente: Elaboración propia en base a datos del Banco de México.

En la figura 1 se puede ver el comportamiento de la inflación desde 1970 a 2017. Esto indica acerca del problema central de las economías como la de México que radica en que por sus características estructurales al preservar el equilibrio interno (mantener baja inflación a través de apreciar el tipo de cambio) generalmente se afecta el equilibrio externo que tarde o temprano afectará al primero y así sucesivamente hasta conformar un círculo vicioso que deteriora dramáticamente la dinámica del desarrollo económico (Loría, 2016).

Tradicionalmente las autoridades económicas han centrado sus esfuerzos en contener el valor nominal del peso frente al dólar de EU para anclar la inflación. Sin embargo, ello inevitablemente conducía a apreciaciones cambiarias reales sistemáticas que acababan en crisis de balanza de pagos que habitualmente se resolvían con maxi devaluaciones nominales y reales (Loría, 2016).

Capistrán et al. (2011) mencionan que la oferta de dinero y el tipo de cambio has sido utilizados por El gobierno mexicano como instrumentos de política para determinar los precios en el tiempo. Sin embargo, a partir de 2001 el banco central trabaja bajo una política monetaria centrando esfuerzos en el control de la inflación.

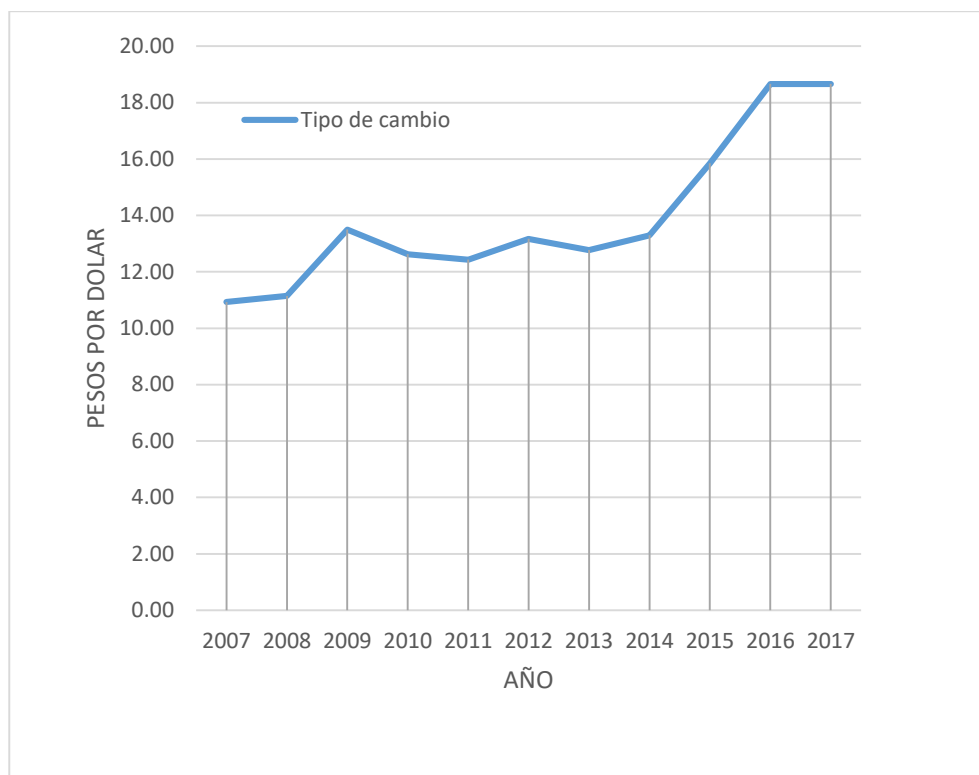


Figura 2. Tipo de cambio promedio anual México. Fuente: Elaboración propia en base a datos del Banco de México.

En la figura 2. Se muestra la variación del tipo de cambio en los últimos 10 años, como podemos observar a pesar de las estrategias que ha implementado el gobierno mexicano, en el sexenio de Enrique Peña Nieto se ha incrementado en un 42% es decir que en 2012 el tipo de cambio promedio fue de 12.77 y actualmente se encuentra en 18.66 promedio.

CONCLUSIONES

El tipo de cambio es una variable poderosa capaz de lograr en una economía el colapso o éxito, La sobrevaluación, así como la subvaluación de una moneda repercute en grandes efectos. Al sobrevaluar hay una pérdida en la competitividad y al subvaluara aumentara.

El proceso de devaluación es correctivo en el corto plazo y hace competitivos a los productos de exportación vía precios temporales; por otro lado, encarece las importaciones y con ello salda el déficit en cuenta corriente a corto plazo (Callejas & Cortés, 2007).

Para una implementación efectiva de la política monetaria es imprescindible entender el papel del tipo de cambio y cuantificar la reacción de las tasas de interés apropiadas a las variaciones de este.

AGRADECIMIENTOS

Agradecemos las facilidades que fueron otorgadas para la realización del presente trabajo al Instituto Politécnico Nacional, mismo que fue derivado del proyecto de investigación SIP20171263 "Pobreza y residuos sólidos urbanos".

REFERENCIAS

- Bjørnland, H. C., & Halvorsen, J. I. (2014). How does monetary policy respond to exchange rate movements? New international evidence. *Oxford Bulletin of Economics and Statistics*, 76(2), 208-232.
- Callejas, E. S., & Cortés, M. E. T. (2007). La transición de la economía mexicana 1982-2004. Repensar la teoría del desarrollo en un contexto de globalización, 275.
- Capistrán, C., Ibarra-Ramírez, R., & Ramos-Francia, M. (2011). El traspaso de movimientos del tipo de cambio a los precios: un análisis para la economía mexicana (No. 2011-12). *Working Papers, Banco de México*.
- Garcés Díaz, D. (2008). Efectos de los cambios de la política monetaria en las dinámicas del tipo de cambio, el dinero y los precios en México (1945-2000). *El Trimestre Económico*, LXXV (3) (299), 683-713.
- Huang, X. (2017). Exchange rate movements and export market dynamics: Evidence from China (No. 2017-13). *Economics Discussion Papers*.
- Jaramillo Villanueva, José Luis, & Sarker, Rakhal. (2010). Los movimientos en el tipo de cambio y el comercio de leche en polvo entre México y los Estados Unidos. *Un análisis de cointegración. El trimestre económico*, 77(305), 219-246.
- Loría, E. (2016). México: crecimiento económico restringido y tipo de cambio, 1950-2014. Problemas del Desarrollo. Revista Latinoamericana de Economía, 47 (186), 133-160
- Rodrik, D. (2008). The real exchange rate and economic growth. *Brookings papers on economic activity*, 2008(2), 365-412.
- Stamenovic, M., Cvetkovski, T., & Primorac, D. (2016). Challenges in forecasting exchange rates by multinational corporations in global finance era. *Economic and Social Development: Book of Proceedings*, 393.
- Vargas, E. (2010). El poder de los tipos de cambio. *Perspectiva*, (26), 9-26.

EL SECTOR ASEGURADOR FRENTE A LAS CATÁSTROFES, SU PARTICIPACIÓN DENTRO DE LA ECONOMÍA Y SUS LIMITACIONES

Adriana Calleja Rodríguez¹, Martha Jiménez García¹

¹Instituto Politécnico Nacional, UPIICSA, Maestría en Administración, LGAC3

RESUMEN

El presente trabajo es un acercamiento cualitativo y documental a la relación que guarda la Economía de México, el Sistema Financiero, el Sector Asegurador y los riesgos ambientales que se han dado lugar en las últimas décadas. Las aseguradoras son una figura importante para la economía porque son un apoyo económico tanto para las empresas como para las personas que las contratan, permiten que la economía de los negocios no decaiga hasta el suelo. Por ello, las aseguradoras deben realizar la cobertura de la suma asegurada que hayan contratado los afectados; y ello puede repercutir de manera positiva en la reconstrucción de una zona afectada, además de ayudar a fomentar un aumento en el ingreso económico en comunidades con pobreza, por lo que este capítulo se derivó del proyecto de investigación SIP20171250 "Uso de las TIC para aumentar el ingreso en comunidades con pobreza". Por ello, en este trabajo se pretende conocer dicha relación cualitativa existente entre la economía mexicana, las compañías aseguradoras y las catástrofes derivadas del cambio climático.

Palabras clave: Aseguradoras, Cambio Climático, Riesgos

ABSTRACT

The present work is a qualitative and documentary approach to the relationship maintained by the Economy of Mexico, the Financial System, the Insurance Sector and the environmental risks that have taken place in recent decades. Insurers are an important figure for the economy because they are an economic support for both companies and the people who hire them, they allow the business economy does not fall to the ground. Therefore, insurers must cover the sum insured that those affected have hired; and this can have a positive impact on the reconstruction of an affected area, as well as helping to encourage an increase in the economic income in communities with poverty, so this chapter was derived from the research project SIP20171250 "Use of ICT to increase the entrance in communities with poverty ". Therefore, this paper intends to know the existing qualitative relationship between the Mexican economy, insurance companies and catastrophes derived from climate change.

Keywords: Insurers, climate change, risks

INTRODUCCIÓN

El Sistema Financiero es una parte fundamental para que la economía de cualquier país progrese o se estanque; así mismo, dado que es un sistema, cuenta con subsistemas que lo integran como en este caso lo componen diversos participantes como son: Instituciones Bancarias, Intermediarios Financieros no bancarios (Casas de bolsa, Casas de Cambio, Financieras, etc.) y otras organizaciones como las Aseguradoras (BANXICO, 2017).

Las compañías de seguros (también llamadas únicamente aseguradoras), son las que se encargan de ofrecer diversos productos enfocados a la protección o cobertura financiera de diversos aspectos importantes en la vida de sus clientes, y ofrecen una gama amplia de productos encaminados a la cobertura de siniestros ocurridos en diferentes ramos como son: autos, vida, daños, accidentes, gastos médicos; así como los productos encaminados al ahorro como proyectos de ahorro.

La razón de ser de las aseguradoras es ayudar a que tanto personas físicas y/o morales puedan enfrentar diversos tipos de contingencias, lo cual lo llevan a cabo a través de una contratación de este tipo de servicios, logrando así un amplio flujo de efectivo (sobre todo cuando de momento no existen contingencias), por lo que pueden realizar diversos tipos de inversiones en otros instrumentos financieros y de esta manera aumentar y diversificar sus beneficios (Parkin, Esquivel, & Muñoz, 2015).

Lo anterior es muy importante, porque implica que a menor siniestralidad la aseguradora cuenta con mayores oportunidades de generar mayores beneficios dado que invierte ese dinero de las primas emitidas en productos financieros que le generen intereses; sin embargo, si existe una mayor siniestralidad, la aseguradora tendría que realizar un desembolso de los gastos que se generen a causa de dicha siniestralidad, lo que le estaría restando utilidades.

ANTECEDENTES

Según la “Crónica de dos siglos del Seguro en México” realizada por Minzonti (2005), la primera aseguradora fue fundada desde 1789 y muchas de las primeras aseguradoras no lograron subsistir a través del tiempo debido a una falta de regulación por parte de los gobiernos de su momento y por esa misma razón, no fue hasta 1982 que se creó una ley que regulara este tipo de organizaciones (Minzonti, 2005).

De las diversas compañías de seguros que fueron fundadas desde el inicio del sector asegurador, de acuerdo con la Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros (AMIS, 2017) siguen en operación hasta el día de hoy: La Anglo mexicana (1897), La Nacional (1901), La

Latinoamericana (1906), La Veracruzana (1908); algunas de ellas actualmente ya cuentan con otros nombres como por ejemplo la Nacional que se llama Grupo Nacional Provincial.

En un informe de la Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros se indica que en los últimos dos años las reclamaciones por inundaciones se han incrementado en 12.99% con respecto al año anterior (AMIS, 2017). De acuerdo con estudios de la Administración Nacional de Aeronáutica y del Espacio de los Estados Unidos (NASA por sus siglas en inglés que significan National Aeronautics and Space Administration) en los que se indica que el 95% de probabilidad del origen del calentamiento global se ha dado a causa de la actividad humana desde la mitad del siglo XX a la actualidad y continua a un ritmo acelerado desde las últimas décadas; así como también existe evidencia que el calentamiento se está produciendo 10 veces más rápido que en la edad del hielo (NASA, 2017).

El calentamiento global afecta a toda la tierra, causando diversas problemáticas como: tormentas más intensas, olas de calor más fuertes, derretimiento de los glaciares y aumento del nivel del mar, cambio en los ecosistemas, enfermedades, plagas, sequías, desaparición de especies, impacto en la agricultura y la pesca, entre otros (Oxfam-Intermón, 2017).

De acuerdo con el Banco Mundial (2010), las catástrofes naturales, a pesar de que ha habido investigaciones científicas que indican que han empeorado en los últimos años, a menudo empeoran mayormente derivado de políticas deficientes, por lo que recomienda que se intenten medidas preventivas como reducción de emisión de contaminantes y medidas de adaptación a gran escala.

No obstante, este año en México, posterior a los sismos presentados el pasado 7 y 19 de septiembre, el presidente de la Asociación Mexicana de Instituciones de Seguro (AMIS) indicó que las aseguradoras actualmente se encuentran con la fortaleza para poder atender todas las reclamaciones que se pudieran derivar de catástrofes como éstas o la ocurrida en el año de 1985 (Forbes, 2017).

ASPECTOS LEGALES

En la actualidad, en México las leyes y reglamentos que rigen a todas las compañías de seguros son:

- Ley sobre el Contrato de Seguro
- Ley General de Instituciones y Sociedades Mutualistas de Seguros
- Reglamento de Agentes de Seguros y Fianzas
- Reglamento del Seguro del Grupo

METODOLOGÍA

La investigación es de tipo exploratoria, se realizó una investigación teórica para investigar los aspectos que influyen en el sector asegurador en México, y analizar en futuros trabajos otros aspectos.

RESULTADOS

De acuerdo con la Comisión Nacional de Seguros y Fianzas (2017), actualmente existen en México 102 compañías de seguros de las cuales 53 presentan en su mayoría capital extranjero, asimismo del total de las aseguradoras únicamente 6 aglutinan el 45.5% del sector; así como en su conjunto, el sector presentó un incremento real del 2.1% anual con un total de \$130,935.4 millones de pesos en primas emitidas al primer trimestre de 2017 (CNSF, 2017).

Adicionalmente, la figura 1 muestra como ha venido incrementando el porcentaje que representa este sector del PIB Real, desde 2003:

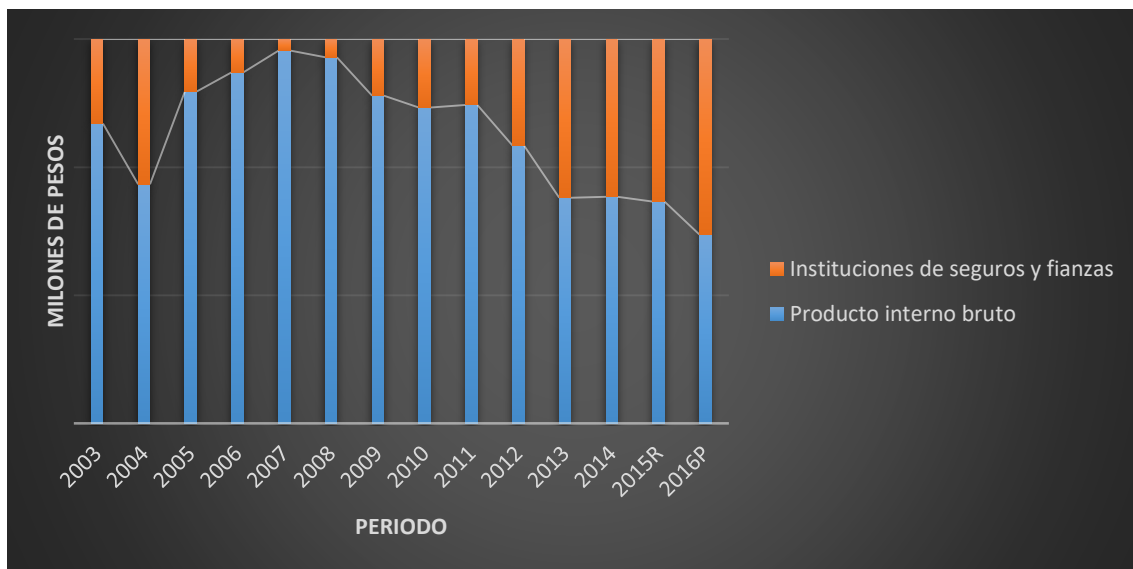


Figura 1. Crecimiento real de PIB desde 2003. Fuente: Elaboración propia con datos de INEGI

Lo figura 1 indica que el sector ha estado en crecimiento tal y como lo ha referido Durán (2009) quien menciona que el sector asegurador se ha visto beneficiado en los últimos 25 años

de crisis. Aun así y de manera globalizada, se sabe que las catástrofes naturales se han multiplicado y que cada vez se detonan con una mayor magnitud, lo que ha generado una mayor demanda por poseer o contratar seguros que cubran en caso de un desastre natural (Simons, 2010).

Por ejemplo, el total de sismos registrados desde 1992 a la fecha son 98,373; sin embargo, los sismos en 1992 fueron tan sólo 614 y con el paso del tiempo, han aumentado en un 24% con respecto al total, de tal forma que en 2017 han llegado a 23,608 sismos al 1° de diciembre; así como se puede observar en la figura 2 y 3:

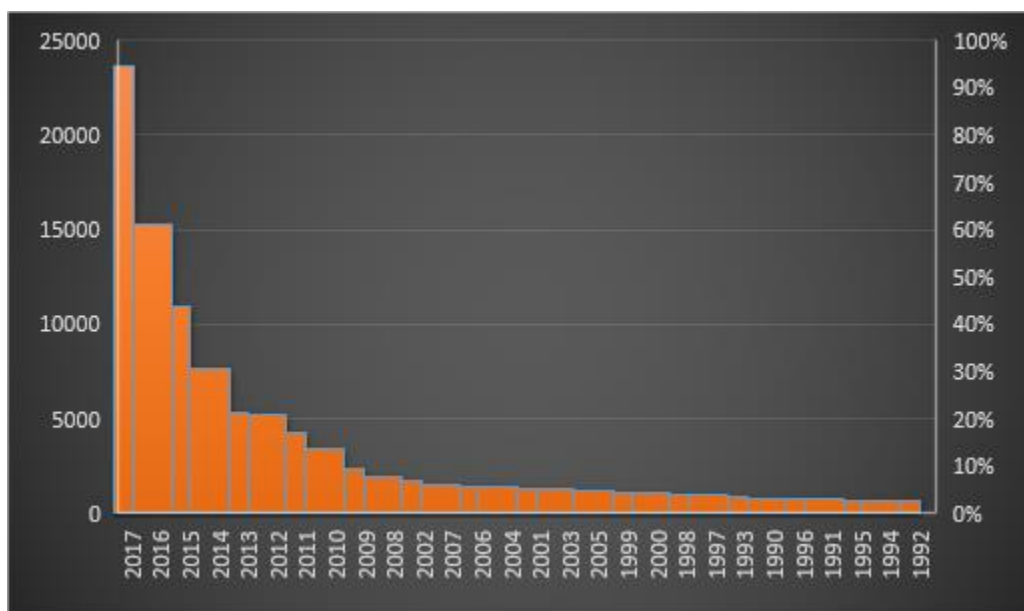


Figura 2. Cifras del Servicio Sismológico Nacional (SSN, 2017). Fuente: Elaboración propia con datos de SSM

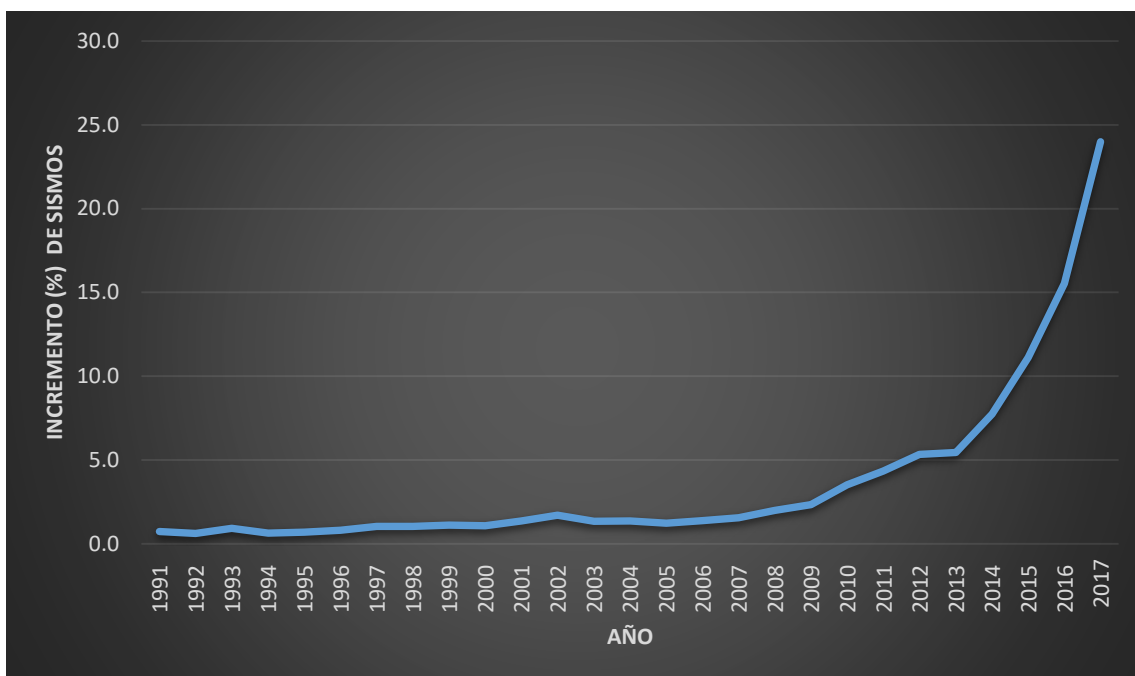


Figura 3.- Cifras del Servicio Sismológico Nacional (SSN, 2017)

En este mismo sentido lo ha mencionado Cohen (2017) cuando refiere que en la vida moderna, a pesar de que el ser humano se ha esforzado por minimizar lo impredecible, el riesgo sigue siendo una constante y de manera muy semejante a nivel global, donde se puede observar como en diversas actuaciones la manera en que se afronta el cambio climático, las crisis financieras, entre otros, es la misma entre diferentes países y como ejemplo nos enuncia la contratación masiva de seguros de vida individuales a nivel mundial; aunque obviamente existe una gran brecha entre los países con mejor economía y los que no la tienen (Cohen, 2017).

El riesgo es un mal que el ser humano no ha podido eliminar de su cotidianeidad a pesar de sus grandes esfuerzos; aunque actualmente existen nuevas y mejores tecnologías que se pueden utilizar para realizar mejores cálculos en cuanto a los posibles riesgos de catástrofes naturales, aún es un tema incierto que no es posible predecir; por lo mismo, aseguradoras en ciudades de alto riesgo de Australia han subido las primas de sus productos puesto que podrían enfrentarse a riesgos muy altos de inundaciones y ciclones tropicales (McAneney, Crompton, Musulinb, Walker, & McAneney, 2016).

Como ya se mencionó con anterioridad, todo siniestro o catástrofe, le genera un costo a las aseguradoras que tienen que cubrir con lo acordado con sus clientes, de acuerdo al contrato

del seguro. Por ejemplo, los huracanes más costosos para las aseguradoras en el continente americano, fueron los siguientes:

Tabla I.- Fuente AMIS 2017

Año	Fenomeno	Nombre	Monto Indemnizaciones (millones de pesos)
2014	Huracán	Odile	\$16,175.86
2013	Huracán	Manuel	\$3,072.55
2013	Huracán	Ingrid	\$754.34
2015	Huracán	Patricia	\$361.63
2013	Tormenta Tropical	Barry	\$175.06
2016	Huracán	Newton	\$154.37
2013	Huracán	Bárbara	\$151.96
2017	Lluvias atípicas	Lluvias, granizada e inundaciones	\$138.29
2016	Fuertes lluvias	Fuertes lluvias y granizada	\$70.38
2017	Trombas	Fuertes lluvias	\$16.92

De acuerdo a la tabla I, se puede observar como las aseguradoras tiene que hacer frente a compromisos muy costosos cuando se trata de desastres naturales, lo que podría ser un gran riesgo debido a la frecuencia en aumento de este tipo de fenómenos.

DISCUSIÓN

A pesar de lo que menciona Parkin (2015) acerca de la definición teórica de lo que significan las compañías de seguros y la forma en que operan, es importante mencionar que cuando existen siniestros de gran impacto, dichas compañías debieran estimar adecuadamente los riesgos para que éstos no les impida cumplir con lo pactado en la contratación del seguro.

Adicionalmente y conforme a lo presentado en la Figura 1, con cifras de INEGI (2017), contrastando con lo observado de Durán (2010), es muy importante mencionar también que en 2008 la crisis si tambaleó al sector asegurador; y de acuerdo con Simons (2010), dado que dichas catástrofes se han vuelto más frecuentes, no se podría asegurar que las compañías de seguros puedan mantener un ritmo acelerado de desastres naturales debido a que requieren también determinado tiempo para su recuperación financiera, además de que no podemos dejar de lado, como bien lo menciona Cohen (2017), que el riesgo es una constante en la vida del ser humano, sobre todo por su mismo actuar.

Además, dicho riesgo, afecta directamente a diversos factores de la economía: afectaciones a la propiedad; las pérdidas en capital fijo, inversiones e inventarios de producción,

de materias primas, maquinaria; así como las del ingreso de las personas, empresas, comerciales y localidades (Navarro Machado, 2007).

CONCLUSIÓN

Las compañías aseguradoras, a pesar de no formar parte de un gran porcentaje del PIB; son una parte del sector financiero que no ha dejado de estar en crecimiento. Su mercado es muy extenso todavía, ya que el número de personas que logran contar con un seguro aún es limitado en comparación con el total de la población. Sin embargo, es necesario que este tipo de compañías diversifiquen sus productos, para que más personas puedan tener acceso a ellos, aunque las coberturas no sean tan extensas.

También es importante, que en caso de que haya contrataciones de coberturas muy robustas o para siniestros graves, las aseguradoras lleven a cabo sus reservas de manera conservadora; debido al cambio climático que actualmente enfrentamos y que no logrará resolverse, es indispensable que este tipo de compañías se adapten así a las problemáticas actuales de la esfera global y tomen en cuenta que también son una parte muy importante de la Economía de cualquier país, ya que pueden ayudar a reanimar un país en caso de haber sufrido una catástrofe.

Finalmente, la cultura del seguro en México debe reforzarse; aunque para ello es indispensable contar con productos que estén al alcance de todos, o que los ingresos permitan contar con la posibilidad de contratar un producto de este tipo. Por todo lo antes mencionado, se puede observar la relación que existe relación directa entre la economía mexicana, las compañías aseguradoras y las catástrofes derivadas del cambio climático.

AGRADECIMIENTOS

Agradecemos las facilidades que fueron otorgadas para la realización del presente trabajo al Instituto Politécnico Nacional, mismo que fue derivado del proyecto de investigación 20171250 “USO DE LAS TIC PARA AUMENTAR EL INGRESO EN COMUNIDADES CON POBREZA”.

REFERENCIAS

CNSF. (2017). Boletín de Análisis Sectorial Seguros y Fianzas. Ciudad de México: CNSF.
Cohen, M. (2017). Riesgo ambiental: La aportación de Ulrich Beck. *Acta sociológica*, 171-194.

- Dandara-Tabacaru, D., & Danila, M. (2017). Financial system stability and social welfare. *Revista de Cercetare si Interventie Sociala*, 56.
- McAneney, J., Crompton, R., Musulinb, R., Walker, G., & McAneney, D. (2016). Government-sponsored natural disaster insurance pools: A view from down-under. *International Journal of Disaster Risk Reduction*, 1-9.
- Minzonti, C. A. (2005). *Crónica de dos siglos del Seguro en México*. Ciudad de México: Secretaría de Hacienda y Credito Público & CNSF.
- Parkin, M., Esquivel, G., & Muñoz, M. (2015). *Macroeconomía: versión para Latinoamérica*. Ciudad de México: Pearson educación.
- Pukala, R., & Kafkova, E. (2014). Development of Commercial Insurance in the Slovak Republic, Poland and Ukraine in the Period 2004 - 2012. *Ekonomický časopis (Journal of Economics)*, 62(3).
- Reyes Durán, J. F. (2009). Sector asegurador en México: reestructuración, grupos financieros y crisis, 1980-2005. *Latinoamericana de Economía*, 233.
- Sánchez, R., Grijalva, M., & López, Á. (2017). Desastres naturales–terremotos y seguros en Ecuador. *Ojeando la Agenda*, 48.
- Simons, G. (2010). La necesidad de estar cubiertos: la reciente racha de desastres naturales en el Perú y en la región ha vuelto a poner sobre el tapete la falta de cultura aseguradora, tanto en la esfera estatal como corporativa. *Semana Económica*, 42.

PAGINAS WEB

- AMIS. (10 de Agosto de 2017). Obtenido de <http://www.amisprensa.org/wp-content/uploads/2017/08/RuedaPrensa-RiesgosHidro-AMIS-1erSem17-10Ago17-18.45-1.pdf>
- AMIS. (30 de 10 de 2017). *Quiénes somos*. Obtenido de Quiénes somos: <http://www.amis.com.mx/amis/somos.html>
- BANCOMUNDIAL. (15 de Noviembre de 2010). Obtenido de <http://www.bancomundial.org/es/news/feature/2010/11/15/natural-hazards-unnatural-disasters-the-economics-of-effective-prevention>
- BANXICO. (10 de 2017). <http://www.banxico.org.mx>. Obtenido de <http://www.banxico.org.mx: http://www.banxico.org.mx/divulgacion/sistema-financiero/sistema-financiero.html#Seguros>
- Celis, F. (3 de Octubre de 2017). *FORBES*. Obtenido de <https://www.forbes.com.mx/aseguradoras-mexicanas-preparadas-enfrentar-danos-sismos/>
- Forbes. (11 de Agosto de 2017). *FORBES*. Obtenido de <https://www.forbes.com.mx: https://www.forbes.com.mx/los-7-huracanes-mas-caros-para-las-aseguradoras-en-mexico/>
- INEGI. (30 de 10 de 2017). *INEGI*. Obtenido de INEGI: <http://www.inegi.org.mx/est/contenidos/proyectos/cn/bs/default.aspx>
- NASA. (2017). *Global Climate Change*. Obtenido de <https://climate.nasa.gov/evidence/>
- Navarro Machado, V. R. (02 de 2007). Obtenido de http://www.sld.cu/galerias/pdf/sitios/urgencia/15la_economia_en_situaciones_de_desastre.pdf
- Oxfam-Intermón. (2017). Obtenido de <https://blog.oxfamintermon.org/el-cambio-climatico-que-es-como-nos-afecta-y-como-podemos-combatirlo/?submissionGuid=bc6aa13e-1c6a-4a36-88e4-b3e62c1b474e>

Sputnik News. (07 de 07 de 2015). Obtenido de
<https://mundo.sputniknews.com/economia/201507071039094673/>
SSN. (01 de 12 de 2017). *Servicio Sismológico Nacional* . Obtenido de
www2.ssn.unam.mx:8080/catalogo/

ANÁLISIS DE COYUNTURA MACROECONÓMICA

Esta obra se terminó en Junio del 2018

EDITORIAL.ASOCIACION MEXICANA DE
INVESTIGACION INTERDISCIPLINARIA ASMIIA, A.C.

Texcoco Estado de México, México
<http://asmiiia.org>