PETPASS



PETPASS - PROBLEMA







PETPASS - OBJETIVO



OFERECER AOS DONOS DE PETS O ACESSO A TODA REDE DE SERVIÇO DESTINADA AOS CUIDADOS DOS PETS



POSSIBILITAR PARCERIAS PARA
PRODUTOS DESTINADOS AOS PETS
COM DESCONTO



ACESSO A UMA REDE DE CUIDADOS VETERINÁRIOS AOS PETS

PETPASS - MERCADO





acumulado 17% 3.0% 15% 0.5% Mamíferos	Média Geral ,7 %
---------------------------------------	-------------------------------

Dados 2019. Fonte: Instituto Pet Brasil. Elaboração: Abinpet.

PETPASS - MERCADO

FATURAMENTO - INDÚSTRIA PET NO BRASIL - 2019

Crescimento 2018/2019 por Segmento:

PET VET

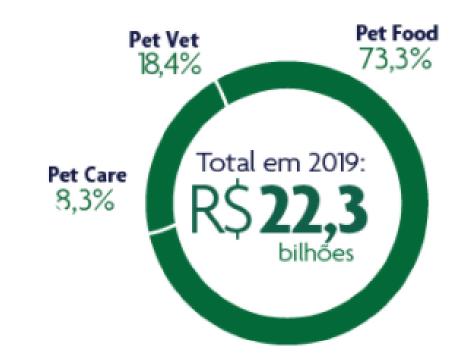
15%

PET CARE

8,5%

PET FOOD**

8,4%



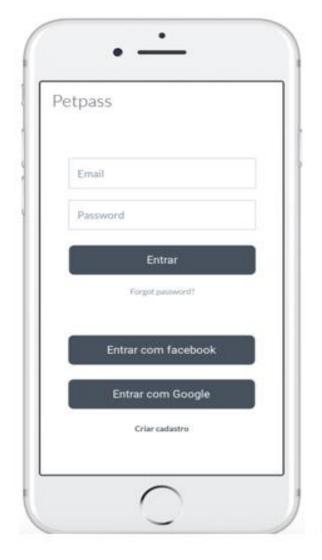
Volume Pet Food (milhões tons):

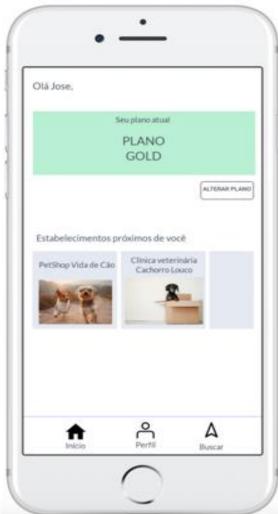
2018: 2,74 tons - 3,3%

2019: 2,85 tons - 3,9%

Fonte/Elaboração: Abinpet.

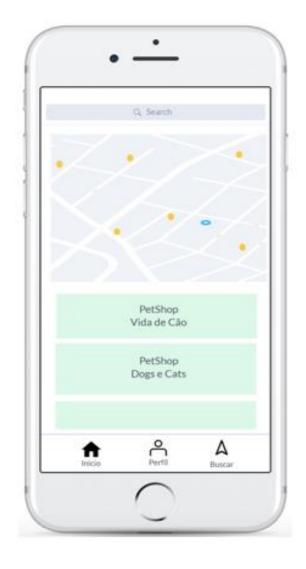
PETPASS - PROTÓTIPO







PETPASS - PROTÓTIPO







PETPASS - EQUIPE

Hoje contamos com 4 pessoas na equipe, onde os 4 são pessoas técnicas e duas delas também possuem ligação com comércio de Petshop.



Carlos Zanchetta Analista de Sistemas



Victor Hugo Analista de Sistemas



Thiago Veiga Analista de Sistemas



Wellington Nonato
Analista de Sistemas

PETPASS - FINANCEIRO

Gastos totais para criar a empresa	R\$ 64.500,00
Documentação	R\$ 10.000,00
Gastos com máquinas e equipamentos	R\$ 50.000,00
Outras Despesas	R\$ 4.500,00

Despesas com operação anual	R\$ 401.000,00
Retirada Sócios	R\$ 240.000,00
Despesas com marketing e vendas	R\$ 90.000,00
Despesas com serviços	R\$ 60.000,00
Outras despesas	R\$ 48.000,00

PETPASS - PARCERIA

Forma de constituição da empresa : Sociedade Empresária Limitada (Ltda.) onde os sócios investidores recebem 10% do lucro liquido divididos igualmente entre si.

Aporte Investidor

R\$ 500.000,00

A captação de investimento será para cobrir os custos de abertura da empresa e honrar as despesas do primeiro ano de atividades e em publicidade para divulgação e venda da marca e do serviço.

