# LITERATUR REVIEW: PENERAPAN ALGORITMA K-MEANS DALAM BIDANG PENJUALAN

# Vicky Aprika Putra UNIVERSITAS STIKUBANK SEMARANG

Judul	Penentuan Strategi Penjualan Alat-Alat Tattoo Di Studio Sonyxtattoo
	Menggunakan Metode K-Means Clustering
Jurnal	semanTIK, Vol.2, No.2, Jul-Des 2016, pp. 75-86
Tahun	2016
Penulis	Apriadi Bahar, Bambang Pramono, Laode Hasnuddin S Sagala
Tujuan	Menentukan Strategi Penjualan Alat-Alat Tatto
penelitian	
Metode	Klustering menggunakan algoritma K-means
penelitian	
Objek	Studio SONYXTATTOO
penelitian	
Hasil	aplikasi penentuan strategi penjualan dengan menggunakan perhitungan
penelitian	Euclidean distance, berdasarkan metode K-Means clustering.
Kesimpulan	sistem penentuan strategi ini dapat menerapkan metode data mining
	algoritma KMeans Clustering yaitu dengan mempartisi data yang ada ke
	dalam bentuk satu atau lebih Cluster atau dapat dikatakan memiliki tujuan
	untuk membagi data menjadi beberapa kelompok.dalam menentukan
	strategi penjualan pada toko online yang berfokus pada produk yang
	paling diminati.

Judul	Pemanfaatan Metode Clustering untuk melihat pola penjualan dan
	perilaku pembelian konsumen, pada penjualan tiket pesawat PT. Garuda
	Indonesia, Cabang Batam
Jurnal	Jurnal Teknik Informatika dan Sistem Informasi Volume 3 Nomor 3
	Desember 2017
Tahun	2017
Penulis	Rivort Pormes, Daniel H. F. Manongga
Tujuan	untuk memperoleh informasi perilaku konsumen untuk menyusun
penelitian	rekomendasi strategi serta <i>knowledges</i> yang berguna untuk
	mempertahankan segmen pasar PT. Garuda Indonesia dengan
	mempertimbangkan adanya rival bisnis dari perusahaan maskapai lain dan
	feedback sebagai bahan masukan kedepannya.
Metode	Klustering menggunakan algoritma K-means
penelitian	
Objek	PT. Garuda Indonesia
penelitian	
Hasil	mendapatkan frekuensi pembelian terbesar informasi setiap bulan serta
penelitian	pembelian konsumen pola sebagai referensi dalam menetapkan
	rekomendasi bisnis serta memperoleh pengetahuan yang akan bermanfaat
	bagi PT Garuda Indonesia, Cabang Batam.
Kesimpulan	Metode Cluster dengan menggunakan algoritma Kmeans menghasilkan
	kelompok-kelompok bulan dengan trafik penerbangan terkecil, sedang,
	dan terbanyak.

Judul	Data Mining Mnggunakan Algoritma K-Means Clustering Untuk Pengelompokan Produk Yang Paling Tidak Laku Terjual Pada Koperasi
	Mahasiswa Universitas Negeri Yogyakarta (Kopma Uny)
Jurnal	Jurnal SCRIPT Vol. 5 No. 1 Desember 2017
Tahun	2017
Penulis	Indah Permata Sari, Erfanti Fatkhiyah, Joko Triyono
Tujuan	untuk pengelompokkan produk yang tidak laku terjual.
penelitian	
Metode	Klustering menggunakan algoritma K-means
penelitian	
Objek	Koperasi Mahasiswa UNY
penelitian	
Hasil	Aplikasi sistem informasi ketidaklarisan suatu barang.
penelitian	
Kesimpulan	Sistem yang dibuat memenuhi tujuan awal pembuatan aplikasi yaitu
	memberikan informasi tingkat ketidaklarisan suatu barang menggunakan
	aplikasi data mining pada data barang di Kopma UNY dengan
	menggunakan metode clustering dan dapat dicetak laporan untuk
	mengetahui barang yang paling tidak laku terjual.

Judul	Analisa Dan Penerapan Data Mining Untuk Menentukan Kubikasi Air
	Terjual Berdasarkan Pengelompokan Pelanggan Menggunakan Algoritma
	K-Means Clustering
Jurnal	Jurnal Teknologi Informasi & Pendidikan, ISSN: 2086 – 4981 Vol. 9 No.
	1 April 2016
Tahun	2016
Penulis	Sri Tria Siska
Tujuan	untuk menentukan kubikasi air terjual berdasarkan pengelompokkan
penelitian	pelanggan
Metode	Klustering menggunakan algoritma K-means
penelitian	

Objek	PDAM Kab.50 kota
penelitian	
Hasil	suatu informasi yang bermanfaat bagi karyawan dalam pengelompokan
penelitian	pelanggan berdasarkan jenisnya
Kesimpulan	Metode clustering algoritma kmeans dapat diterapkan pada kubikasi air
	terjual berdasarkan pengelompokan pelanggan di PDAM Kab.50 Kota,
	sehingga metode ini sangat membantu pihak PDAM Kab.50 Kota dalam
	menentukan pelanggan yang pemakaian air boros, sedang dan hemat.

Judul	Penerapan Metode <i>K-Means</i> Untuk <i>Clustering</i> Produk <i>Online Shop</i> Dalam Penentuan Stok Barang
Jurnal	Jurnal Bianglala Informatika Vol 3 No 1 Maret 2015 – lppm3.bsi.ac.id/jurnal
Tahun	2015
Penulis	Elly Muningsih dan Sri Kiswati
Tujuan penelitian	untuk pengelompokkan produk online shop dalam penentuan stok barang
Metode penelitian	Klustering menggunakan algoritma K-means
Objek penelitian	Online shop ragam jogja
Hasil penelitian	suatu program aplikasi yang dapat mengelompokkan produk menjadi kategori jumlah stok banyak, sedang dan sedikit berdasarkan transaksi penjualan.
Kesimpulan	Berdasarkan pengolahan data yang dilakukan dengan atribut kode produk, jumlah transaksi, volume penjualan dan rata-rata penjualan, dihasilkan 3 kelompok produk yang paling diminati berjumlah 3 produk untuk jumlah stok banyak, 11 produk diminati untuk jumlah stok sedang dan 17 produk kurang diminati untuk jumlah stok sedikit.

Judul	Analisis Clustering Menggunakan Metode K-Means Dalam
	Pengelompokkan Penjualan Produk Pada Swalayan Fadhila
Jurnal	Jurnal Media Infotama Vol. 11 No. 2, September 2015
Tahun	2015
Penulis	Benri Melpa Metisen, Herlina Latipa Sari
Tujuan	untuk pengelompokkan penjualan produk pada swalayan Fadhila
penelitian	
Metode	Klustering menggunakan algoritma K-means
penelitian	
Objek	Swalayan Fadhila
penelitian	
Hasil	Perbandingan pengujian menggunakan Tanagra dan XLMiner dengan
penelitian	pengujian menggunakan SPSS menghasilkan jumlah produk dalam
	cluster 1 dan cluster 2 yang berbeda. Namun, data produk yang
	diclusterkan tetap sama. Yaitu 4 produk yang tidak laris dan 6 produk
	yang laris.
Kesimpulan	Proses cluster secara hirarki dengan menggunakan metode K-means
	menghasilkan sebuah informasi gambaran penjualan terkluster atau
	terkelompok. Hasil dari pemrosesan data menggunakan beberapa software
	data mining tersebut pada intinya sama. Yaitu menghasilkan kelompok
	data menjadi laris dan kurang laris Hasil yang dicari secara manual
	eqiuvalen dengan hasil yang diproses dengan nonmanual.

Judul	Sistem Pendukung Keputusan Pemasaran Produk Menggunakan Data
	Mining Dengan K-Means Clustering
Jurnal	Seminar Nasional Sistem Informasi Indonesia, 22 September 2014
Tahun	2014
Penulis	Arief Samuel Gunawan1, Evasaria Magdalena Sipayung, Alvin
Tujuan	untuk membantu dalam mendukung suatu keputusan pemasaran produk
penelitian	

Metode	Klustering menggunakan algoritma K-means
penelitian	
Objek	PT. XYZ
penelitian	
Hasil	Sistem informasi yang dikembangkan yang dapat mendukung aktivitas
penelitian	tim marketing dan para decision maker dalam proses pemasaran
	dilakukan dengan memuat pengetahuan mengenai customer untuk
	melihat kemampuan dari masing-masing customer dalam melakukan
	pembelian.
Kesimpulan	Sistem informasi dengan mengunakan metode K-Means clustering dapat
	digunakan untuk pengelompokan terhadap dua atribut, yaitu harga satuan
	dan total pembayan (netto) dan dengan customer dikelompokan menjadi
	tiga kelompok dengan kategori kemampuan low, average, dan high.
	Cluster low dengan harga satuan antara Rp 95.000-Rp 750.000 dan rata-
	rata pembelian selama setahun kurang dari Rp 3.956.793, cluster medium
	dengan harga satuan antara Rp 750.000-Rp 30.700.000 dan rata-rata
	pembelian selama setahun antara dari Rp 3.956.793-25.097.2287, dan
	cluster high dengan harga satuan di atas Rp 30.700.000 dan rata-rata
	pembelian selama setahun di atas Rp 3.956.793.

Judul	Sistem Pendukung Keputusan Untuk Menentukan Tanaman Selada Air
	Hidroponik Layak Jual Dengan Data Gambar Dengan Metode K-Means
	Clustering (Studi Kasus : Di Kabupaten Jember)
Jurnal	Seminar Informatika Aplikatif Polinema, 2016
Tahun	2016
Penulis	Reinaldi Yulian Prabowo
Tujuan	untuk membantu dalam mendukung suatu keputusan untuk menentukan
penelitian	tanaman selada air hidroponik layak jual.
Metode	Klustering menggunakan algoritma K-means
penelitian	

Objek	Kabupaten Jember
penelitian	
Hasil	sistem pendukung keputusan kualitas mutu tanaman selada air hidroponik
penelitian	terhadap nilai jual di Kabupaten Jember dengan tujuan dapat membantu
	menentukan kualitas selada air hidroponik yang baik dengan metode K-
	Means Clustering.
Kesimpulan	Sistem klasifikasi selada air hidroponik layak jual dan tidak layak jual
	dengan mengimplementasikan metode K-Means Clustering didapatkan
	nilai keberhasilan klasifikasi sebesar 94,4%. Dari hasil pengujian pada
	sistem klasifikasi selada air hidroponik layak jual dan tidak layak jual
	dengan mengimplementasikan metode K-Means Clustering didapatkan
	dua output yaitu selada air hidroponik layak jual dengan hasil 100% dan
	selada air hidroponik tidak layak jual dengan hasil 88,8%. Pada penelitian
	ini sangat dipengaruhi dengan kualitas kamera B-Pro, konsistensi cahaya
	yang berpengaruh pada keakuratan warna selada air hidroponik.

Judul	Clustering Data Penjualan Dan Persediaan Barang Pada Pt Sayap Mas
	Utama Dengan Metode K-Means
Jurnal	STMIK GI MDP
Tahun	2012
Penulis	Ahmad Afif dan Reksa Prayudhi Aruan
Tujuan	untuk melakukan penerapan data mining pada data penjualan dan
penelitian	persediaan barang/produk di PT Sayap Mas Utama dengan metode
	Clustering.
Metode	Klustering menggunakan algoritma K-means
penelitian	
Objek	PT Sayap Mas Utama
penelitian	

Hasil	Sistem aplikasi untuk melakukan penerapan data mining pada data
penelitian	penjualan dan persediaan barang/produk di PT Sayap Mas Utama dengan
	metode Clustering.
Kesimpulan	Berdasarkan uji coba, semakin kecil pengelompokkan data (cluster) yang
	dipilih dengan jumlah data yang kecil, semakin cepat juga aplikasi
	menampilkan pengelompokkan data, spesifikasi komputer/laptop
	berpengaruh dengan proses penampilan data. Penampilan data yang
	dikelompokkan (cluster) masih bersifat tabel. Pihak manajemen
	perusahaan dapat mengetahui banyak atau sedikitnya barang yang
	dibutuhkan dari pengelompokkan data sehingga dapat memberikan
	keputusan yang tepat mengenai barang-barang tersebut. Barang yang
	sangat dibutuhkan akan diproduksi dalam jumlah yang besar dan barang
	yang sedikit dibutuhkan akan diproduksi dalam jumlah yang kecil untuk
	mengurangi beban kapasitas gudang dan resiko terjadinya kerusakan yang
	berdampak kerugian pada perusahaan

Judul	Algoritma Assosiasi K-Means dan FP-Growth untuk Analisis Keranjang
	Pasar pada Penjualan Produk Alumunium
Jurnal	INFORMATION MANAGEMENT FOR EDUCATORS AND
	PROFESSIONALS Vol.1, No. 2, Juni 2017, 179 - 186
Tahun	2017
Penulis	Ela Nurelasari
Tujuan	untuk melakukan analisis keranjang pasar pada produk alumunium
penelitian	
Metode	Klustering menggunakan algoritma K-means & FP-Growth
penelitian	
Objek	perusahaan manufaktur alumunium di daerah Tangerang, Mitra 10 dan
penelitian	Dunia Bangunan, modern market seperti Hypermart, Carefour, dan Lotte

	Mart,
Hasil	Hasil yang didapat dalam menganalisis keranjang belanja dengan
penelitian	menerapkan algoritma k-means dan algoritma fpgrowth terbukti dapat
	meningkatkan akurasi dari 70% menjadi 90 %,80% dan 90%.
	Rekomendasi produk yang tepat dapat membantu dalam strategi
	pemasaran, khususnya dalam bidang promosi produk dan untuk
	membantu perencanaan produksi produk.
Kesimpulan	Dari penelitian yang dilakukan, segmentasi dilakukan sebelum penerapan
	aturan asosiasi untuk menemukan produk yang sering muncul untuk
	meningkatkan akurasi rekomendasi produk kepada pelanggan.
	Segmentasi dilakukan menggunakan algoritma K-means untuk membagi
	dataset yang besar ke dalam beberapa dataset yang lebih kecil.
	Peningkatan akurasi rekomendasi produk dapat dilihat dari peningkatan
	akurasi yang diukur dengan menggunakan F1, precision dan recall, untuk
	model algoritma Fp-growth + K-Means pada segmen pertama
	akurasi tertinggi mencapai 92% dan akurasi terendah 62%, pada segmen
	kedua akurasi tertinggi mencapai 83% dan akurasi terendah 62%, pada
	segmen ketiga akurasi tertinggi mencapai 95% dan akurasi terendah 62%,
	dan untuk model algoritma <i>Fp-growth</i> tanpa disegmentasi dahulu akurasi
	tertinggi mencapai 89% dan akurasi terendah mencapai 40%.