

Monovolúmenes descapotables y tanques

Buenas tardes. Mi nombre es Víctor Navarro. Permítanme resumir mi idea de negocio a través de una historia basada en un ensayo de Neal Stephenson de 1999.

Microsoft

Imaginen un cruce donde hay 3 tiendas de coches. Uno de ellos es mucho más grande que las demás:

[Microsoft]

MS-DOS

Comenzó hace años vendiendo bicicletas de 3 velocidades que ...

[MS-DOS]

Apple

... no eran perfectas, pero funcionaban y eran fáciles de arreglar.

Junto a ella, estaba la tienda de bicis rival

[Apple],

Wini.Λ

que ... un día, empezó a vender coches atractivos y caros **y, eso sí,** herméticamente cerrados.

Entonces, la tienda grande respondió **apresurándose** con un kit de actualización:

[el **Windows original**]

Windows 95

Se trataba de un dispositivo que, atornillado a una bici **le permitía seguir a duras penas** a los de Apple. Sin embargo, como eran baratos, y fáciles de arreglar, su cuota de mercado creció.

Al final acabaron sacando un coche en toda regla: un monovolumen colosal

[Windows 95]

GNU/Linux

Bien pues, desde entonces, **creanme**, poco ha cambiado.

Pero esperen!. **Justo** otro lado de la carretera **hay un competidor** que llegó más recientemente y que **no es un negocio en absoluto**.

[GNU/Linux]

Es un conjunto de tiendas de campaña y cúpulas geodésicas **levantadas en un prado** y organizadas por consenso.

Allí **fabrican tanques**. No son como los anticuados **tanques de hierro**; son más parecidos a los M1 del ejército americano, hechos de materiales de la era espacial y **llenos de sofisticada tecnología**. Además, **han sido modificados de tal modo** que nunca se estropean, **son ligeros y maniobrables** para usarlos en la calle y no consumen mucho más que un utilitario. Estos tanques **se producen allí a un ritmo aterrador**, y hay un montón de ellos **junto** a la carretera **con las llaves puestas**. Sólo tienes que sentarte y llevarte uno.

HACKER CON MEGÁFONO

Bueno, pues los clientes, llegan a este cruce en multitudes. **La mayoría se van** a la tienda grande y compra un monovolumen.

Del resto, la mayoría compra una elegante berlina último modelo **sólo para poder** mirar por encima del hombro, a los que compran monovolúmenes.

El grupo que regala los tanques trata de llamar la atención de los clientes **ante** esta increíble situación.

Una conversación típica sería algo así:

[HACKER CON MEGÁFONO]

COMPRADOR

UN HACKER **CON UN MEGÁFONO** GRITA: ¡Ahorra dinero! ¡Acepta uno de nuestros tanques gratis! ¡Es prácticamente invulnerable, y puede atravesar barrizales a 150 Km/h consumiendo sólo 2 l/100!

[COMPRADOR]

FreeMyIT!

COMPRADOR LE RESPONDE: Ya sé que lo que dices es cierto ... pero ... eh ... ¡yo no sé mantener un tanque!

EL HACKER REPLICA: ¡Tampoco sabes mantener un monovolumen!

Y entonces, el comprador le dice ... ¿Pero es que no ves que todo el mundo está comprando monovolúmenes?

[FreeMyIT!]

Aquí acaba la historia y empieza FreeMyIT! que ofrece, mantiene y amplía tanques de última generación para empresas, administraciones y centros educativos.