

NAPOLEON HILL

# QUEM PENSA ENRIQUECE

(THINK AND GROW RICH)

Mais de  
30 milhões de  
exemplares vendidos  
no mundo

 FUNDAMENTO

## NAPOLEON HILL – PENSE E ENRIQUEÇA

Talvez nenhum outro " livro de sucesso " influenciou mais pessoas que Napoleon Colina Clássico " Pense e Cultive Rich ". Considerando que é introdução em 1937, milhões de cópias foram vendidos ao redor do mundo. Ainda permanece um do topo que vende livros de seu tipo.

Vários meses atrás eu me encontrei com uma biografia de audiobook de Colina e era uma aventura de olhoabertura na vida de um homem cujos dias não eram a " navegação " lisa que eu sempre tinha assumido que eles eram. Napoleon lutou contra um miríade de obstáculos ao longo da vida dele muitos dos quais foi tirada por algumas das escolhas mais cedo tinha feito ele. Eu não posso contar o número de tempos ele se tornou seguindo sem dinheiro e sem dinheiro uma aventura altamente próspera azedado. A vida pessoal dele estava tão manchada quanto a vida financeira dele e uns recontando disso poderiam consumir um livro cheio facilmente. Eu teria pensado que minha descoberta do dele muitas falhas me causariam perder respeito por ele, e assim duvida a veracidade dos ensinamentos dele que me influenciaram para mais de vinte anos. Mas é totalmente o oposto. Tendo escutado as lutas disto o homem muito " humano " me deu uma perspectiva nova inteira de respeito, temor plano, do resiliência incrível e persistência que ele exibiu repetidamente contra às vezes odds volumoso.

Eu entendo agora que ele não escreveu sobre alguma " teoria " de como pensar e crescer rico. Ele escreveu de

experiência as numerosas experiências dele e as experiências de América é mais próspero.

Enquanto o observador casual acreditaria que este livro só é sobre ganhar dinheiro, esses de nós que estudaram isto durante anos saiba caso contrário. É sobre um modo melhor para viver uma " vida rica ". E isso agradeço eu que Napoleon deu tanto dele para que ele pudesse nos deixar com este trabalho incrível.

## CAPÍTULO 1

### INTRODUÇÃO

#### O HOMEM QUE " PENSOU " O MODO DELE EM SOCIEDADE COM THOMAS UM. EDISON

VERDADEIRAMENTE, " pensamentos são coisas, " e coisas poderosas a isso, quando eles estão misturados com definiteness de propósito, persistência, e um DESEJO ARDENTE para a tradução deles/delas em riquezas, ou outros objetos de material.

Um pequeno mais de trinta anos atrás, Edwin C. Barnes descobriu como verdadeiro é que os homens realmente PENSAM E CRESCEM RICO. A descoberta dele não ocorreu ao uma se sentando. Veio pouco a pouco, enquanto começando com um DESEJO ARDENTE para se tornar um sócio empresarial do grande Edison.

Um das características principais de Desejo de Barnes' era que estava definido. Ele quis trabalhar com Edison, não para ele. Observe, cuidadosamente, a descrição de como ele continuou a traduzir o DESEJO dele em realidade, e

você terá um entendimento melhor dos treze princípios que conduzem a riquezas. Quando este DESEJO, ou impulso de pensamento, primeiro flamejado na mente dele que ele estava em nenhuma posição agir nisto. Duas dificuldades estavam do modo dele. Ele não conheceu Sr. Edison, e ele não teve bastante dinheiro para pagar a tarifa de via férrea dele a Laranja, Nova Jersey. Estas dificuldades eram suficientes ter desencorajado a maioria de homens de fazer qualquer tentativa para levar a cabo o desejo.

Mas o seu não era nenhum desejo ordinário! Ele foi determinado para achar um modo para levar a cabo assim o dele deseja que ele decidiu viajar através de " bagagem cega finalmente, " em lugar de seja derrotado. (Ao uninitiated, significa isto que ele foi para Laranja de Leste em um trem de frete). Ele se apresentou no laboratório de Sr. Edison, e anunciou ele tinha vindo entrar em negócio com o inventor. Falando da primeira reunião entre Barnes e Edison, anos disse Sr. Edison depois, " Ele se levantou lá antes de mim, enquanto se parecendo um passo pesado ordinário, mas havia algo na expressão da face dele que carregou a impressão que ele foi determinado para adquirir o atrás do qual ele tinha vindo. Eu tinha aprendido, de anos de experiência com homens que quando um homem realmente DESEJA tão profundamente uma coisa que ele está disposto apostar o futuro inteiro dele em uma única volta da roda para adquirir isto, ele está seguro ganhar. Eu lhe dei a oportunidade que ele pediu, porque eu vi que ele tinha se decidido para estar de pé por até que ele teve sucesso. Eventos subsequêntes provaram que nenhum erro foi cometido ".

Há pouco o que Barnes jovem disse a Sr. Edison naquela ocasião era longe menos importante que que que ele

pensou. Edison, ele, disse assim! Não poderia ter sido o aparecimento do homem jovem que o adquiriu o começo dele no escritório de Edison, para isso definitivamente estava contra ele. Era o que ele PENSOU isso contou. Se pudesse ser carregada a significação desta declaração a toda pessoa que lê isto, não haveria nenhuma necessidade pelo resto deste livro.

Barnes não adquiriu a sociedade dele com Edison na primeira entrevista dele. Ele teve uma chance para trabalhar nos escritórios de Edison, a um salário muito nominal, trabalhe isso era sem importância a Edison, mas mais importante a Barnes, porque lhe deu uma oportunidade para exibir a mercadoria " dele onde o sócio " planejado " dele poderia ver isto. Meses passaram. Aparentemente nada aconteceu para trazer a meta desejada que Barnes tinha montado na mente dele como o PROPÓSITO PRINCIPAL DEFINIDO dele. Mas algo importante estava acontecendo em mente de Barnes'. Ele constantemente estava intensificando o DESEJO dele para se tornar o sócio empresarial de Edison.

Psicólogos disseram corretamente que " quando a pessoa estiver verdadeiramente pronto para uma coisa, põe em seu aparecimento ". Barnes estava pronto para uma associação empresarial com Edison, além disso, ele foi DETERMINADO para PERMANECER PRONTO ATÉ QUE ELE ADQUIRIU QUE QUE ELE estava BUSCANDO.

Ele não disse a ele, " Ah bem, o que é o uso? Eu adivinho eu mudarei minha mente e tentarei para o trabalho " de um vendedor. Mas, ele disse, " eu vim aqui para entrar em negócio com Edison, e eu realizarei este fim se levar o resto de minha vida ". Ele quis dizer isto! O que uns homens de história diferentes teriam que contar se só eles adotassem



um PROPÓSITO DEFINIDO, e se levantaria por aquele propósito até que teve tempo para se tornar uma obsessão todos-consumindo!

Talvez Barnes jovem não conheceu isto na ocasião, mas a determinação de buldogue dele, a persistência dele em parado atrás de um único DESEJO, foi destinado para ceifar abaixo toda a oposição, e traz a oportunidade que ele estava buscando para ele.

Quando a oportunidade veio, se apareceu em uma forma diferente, e de uma direção diferente que Barnes tinha esperado. Isso é um dos truques de oportunidade. Tem um hábito astuto de deslizar dentro pela porta dos fundos, e freqüentemente vem disfarçado na forma de infortúnio, ou derrota temporária. Talvez isto é por que tantos não reconheça oportunidade. Sr. Edison tinha aperfeiçoado há pouco um dispositivo de escritório novo, conhecido naquele momento, como o Edison Dictating Máquina (agora o Ediphone). Os vendedores dele não eram entusiásticos em cima da máquina. Eles não acreditaram poderia ser vendido sem grande esforço. Barnes viu a oportunidade dele. Tinha rastejado quietamente dentro, escondido em uma máquina olhando esquisita que interessou ninguém mas Barnes e o inventor.

Barnes soube que ele pudesse vender para o Edison Dictating Máquina. Ele sugestionou isto a Edison, e prontamente teve a chance dele. Ele vendeu a máquina. Na realidade, ele vendeu isto tão prosperamente aquele Edison lhe deu um contrato para distribuir e comercializar tudo em cima da nação. Fora daquela associação de negócio cresceu o slogan, " Fez por Edison e instalou por Barnes ".

A aliança empresarial esteve em operação para mais de trinta anos. Fora disto Barnes se fez rico em dinheiro, mas ele fez algo infinitamente maior, ele tem realmente provou aquele pode Pensar e pode Cultivar Rich ".

Quanto dinheiro vivo atual que DESEJO original de Barnes' valeu a ele, eu tenho nenhum modo de saber.

Talvez trouxe dois ou três milhões de dólares para ele, mas a quantia, tudo que que é, fica insignificante quando comparou com o maior recurso que ele adquiriu na forma de conhecimento definido que pode ser transmutado um impulso intangível de pensamento em sua contraparte física pela aplicação de princípios conhecidos.

Barnes literalmente pensamento ele em uma sociedade com o grande Edison! Ele se pensou em uma fortuna. Ele não teve nada que começar com, exclua a capacidade para SABER o que ELE QUIS, E A DETERMINAÇÃO para SE LEVANTAR POR AQUELE DESEJO ATÉ QUE ELE PERCEBEU ISTO. Ele não teve nenhum dinheiro para começar com. Ele teve mas pequena educação. Ele não teve nenhuma influência. Mas ele teve iniciativa, fé, e o testamento para ganhar. Ele se fez número um homem com o maior inventor que sempre viveu com estas forças intangíveis.

Agora, nos deixe olhar para uma situação diferente, e estude um homem que teve bastante evidência tangível de riquezas, mas perdeu isto, porque ele parou três pés com falta da meta que ele estava buscando.

TRÊS PÉS DE OURO

Um das causas mais comuns de fracasso é o hábito de deixar quando a pessoa é colhido através de derrota temporária. Toda pessoa é alguma vez culpada deste engano. Um tio de R. U. Darby foi pegado pela " febre " de ouro pelos dias de ouro-pressa, e foi ocidental CAVAR E CRESCER RICO. Ele nunca tinha ouvido que mais ouro foi minado dos cérebros de homens que alguma vez foi levado da terra. Ele apostou uma reivindicação e foi trabalhar com pico e pá. O andamento era duro, mas a luxúria dele para ouro estava definida.

Depois de semanas de trabalho, ele foi recompensado pela descoberta do ore lustrando. Ele precisou de maquinaria para trazer o ore à superfície. Quietamente, ele cobriu para cima a mina, repassou os passos dele para a casa dele em Williamsburg, Maryland, falou para os parentes dele e alguns vizinhos da " greve ". Eles adquiriram dinheiro junto para a maquinaria precisada, teve isto transportado. O tio e Darby voltaram trabalhar a mina.

O primeiro carro de ore foi minado, e transportou a um fundidor. Os lucros provaram eles tiveram um das minas mais ricas no Colorado! Alguns mais carros daquele ore clareariam as dívidas. Então entre a matança grande em lucros.

Abaixo foi as brocas! Para cima foi as esperanças de Darby e Tio! Então algo aconteceu! A veia de ore de ouro desapareceu! Eles tinham se acabado, e a panela de ouro era nenhum mais longo lá! Eles perfuraram em, enquanto tentando apanhar a veia novamente-todo sem proveito desesperadamente.



Finalmente, eles decidiram DEIXAR. Eles venderam a maquinaria para um jogue fora o homem para alguns cem dólares, e levou de volta o trem. Alguns " jogam fora " os homens são bobos, mas não este aqui! Ele chamou um engenheiro mineiro para olhar para a mina e fazer um pequeno calculando. O engenheiro aconselhou que o projeto tinha falhado, porque os donos não estavam familiarizados com " linhas " de falta. Os cálculos dele mostraram que a veia seria achada HÁ POUCO TRÊS PÉS DONDE O DARBY tinha DEIXADO de PERFURAR! Isso é exatamente onde foi achado!

O " Jogue fora " o homem levou milhões de dólares em ore da mina, porque ele soube bastante para buscar deliberação especialista antes de se render. A maioria do dinheiro que entrou na maquinaria foi obtido pelos esforços de R. U. Darby que era então um homem muito jovem. O dinheiro veio dos parentes dele e vizinhos, por causa da fé deles/delas nele. Ele reembolsou todo dólar disto, embora ele era anos fazendo assim.

Deseje posteriormente, Sr. Darby recuperou a perda dele muitas vezes em cima de, quando ele fez a descoberta que pode ser transmutado DESEJO em ouro. A descoberta veio depois que ele entrasse no negócio de vender seguro de vida.

Se lembrando que ele perdeu uma fortuna enorme, porque ele PAROU três pés de ouro, Darby ganhou pela experiência no trabalho escolhido dele, pelo método simples de dizer a ele, " eu parei três pés de ouro, mas eu nunca pararei porque os homens dizem 'No ' quando eu lhes peço que comprem seguro ".

Darby é um de um grupo pequeno de menos que cinqüenta homens que vende mais de um milhão de dólares anualmente em seguro de vida. Ele deve o stickability " dele à lição que ele aprendeu do quitability " dele no ouro negócio mineiro.

Antes de sucesso entrar na vida de qualquer homem, ele está seguro se encontrar com muita derrota temporária, e, talvez, algum fracasso. Quando derrota colher um homem, a coisa mais fácil e mais lógica para fazer é DEIXAR. Isso é exatamente o que a maioria de homens faz.

Mais que quinhentos dos homens mais prósperos que este país alguma vez soube, falou para o autor que o maior sucesso deles/delas veio há pouco um passo além do ponto ao qual derrota tinha os colhido. Fracasso é um malandro com um senso agudo de ironia e astúcia.

Leva grande delícia tropeçando um quando sucesso quase estiver dentro de alcance.

## UM CINQÜENTA-CENTAVO LIÇÃO EM PERSISTÊNCIA

Logo após Sr. Darby o grau dele recebeu da " Universidade de Batidas Duras, " e tinha decidido ganhar pela experiência dele no ouro negócio mineiro, ele teve a fortuna boa para estar presente em uma ocasião que provou a ele que " Nenhum " necessariamente não signifique nenhum.

Uma tarde ele estava ajudando para o tio dele a moer trigo em um moinho formado velho. O tio operou uma fazenda grande na qual vários fazendeiros de sharecrop coloridos viveram. Quietamente, a porta foi aberta, e uma criança

colorida pequena, a filha de um inquilino, entrou e aconteceu o dela perto da porta.

O tio observou, viu a criança, e latiu asperamente para ela, " o que quer " você? Humildemente, a criança respondeu, " Meu mammy dizem lhe envie cinqüenta centavos ". " Eu não farei isto, " o tio replicou, " Agora você corre em casa ". Sah de " Yas, " a criança respondeu. Mas ela não moveu. O tio prosseguiu com o trabalho dele, assim busily noivaram que ele não prestou bastante atenção à criança observar que ela não partiu. Quando ele observou e a viu ficando parado lá, ele gritou a ela, " eu lhe disse que fosse em casa! Agora vá, ou eu leves um interruptor a você ". A pequena menina disse " sah de yas, " mas ela não moveu uma polegada. O tio derrubou um saco de grão ele estava a ponto de verter no hopper de moinho, apanhado um aduela de barril, e começou para a criança com uma expressão na face dele que indicou dificuldade.

Darby prendeu o fôlego dele. Ele tinha certeza ele estava a ponto de testemunhar um assassinato. Ele soube que o tio dele teve um temperamento feroz. Ele soube que não foram supostas as crianças coloridas para desafiar as pessoas brancas naquela parte do país.

Quando o tio alcançou a mancha onde a criança estava parada, ela pisou depressa adiante um passo, observou nos olhos dele, e gritou ao topo da voz estridente dela, o GOTTA de " MEU MAMMY TÊM QUE CINQÜENTA CENTAVOS "!

O tio parou, olhou para ela durante um minuto, então lentamente pôs o aduela de barril no chão, ponha a mão dele no bolso dele, tirou meio um dólar, e deu isto a ela. A

criança levou o dinheiro e lentamente apoiou para a porta, enquanto nunca tirando os olhos do homem quem ela há pouco tinha conquistado.

Depois que ela tinha ido, o tio se sentou em uma caixa e olhou fora a janela em espaço para mais de dez minutos. Ele estava ponderando, com temor, o chicoteando tinha assumido há pouco ele. Também, Sr. Darby estava fazendo algum pensamento. Isso foi na primeira vez em toda sua experiência que ele tinha visto uma criança colorida deliberadamente o mestre um adulto a pessoa branca. Como ela fez isto? O que aconteceu ao tio dele que o causou perder a ferocidade dele e ficar tão dócil quanto um cordeiro? Que poder estranho fez este uso de criança que fez o dela domine em cima do superior dela?

Estes e outras perguntas semelhantes flamejaram na mente de Darby, mas ele não achou a resposta depois até anos, quando ele me contou a história.

Estranhamente, a história desta experiência incomum foi contada à autora no moinho velho, na mesma mancha onde o tio levou o chicoteando dele. Também, estranhamente eu tinha dedicado quase um quarto de um século ao estudo do poder que permitiu uma criança colorida ignorante, analfabeta a conquistar um homem inteligente.

Como nós nos levantamos lá naquele moinho velho mofado, Sr. Darby repetiu a história da conquista incomum, e terminou perguntando, " O que pode fazer você disto? Que poder estranho fez aquele uso de criança que tão completamente chicoteou meu tio "?

A resposta para a pergunta dele será achada nos princípios descritos neste livro. A resposta está cheia e completa.

Contém detalhes e instruções suficiente permitir qualquer um a entender, e aplica a mesma força na qual a pequena criança tropeçou acidentalmente.

Mantenha seu alerta de mente, e você observe exatamente que poder estranho veio ao salvamento da criança, você pegará um olhar rápido deste poder no próximo capítulo. Em algum lugar no livro você achará uma idéia que acelerará seus poderes receptivos, e coloca a seu comando, para seu próprio benefício, este mesmo poder irresistível. A consciência deste poder pode entrar a você no primeiro capítulo, ou pode flamejar em sua mente em algum capítulo subsequente. Pode entrar na forma de uma única idéia. Ou, pode entrar na natureza de um plano, ou um propósito. Novamente, pode o causar voltar em suas experiências passadas de fracasso ou derrotar, e traz à superfície que alguma lição pela qual você pode recuperar tudo aquilo você perdeu por derrota.

Depois que eu tivesse descrito a Sr. Darby o unwittingly de poder usou pela pequena criança colorida, ele repassou os trinta anos dele de experiência depressa como um vendedor de seguro de vida, e francamente reconheceu que o sucesso dele naquele campo era devido, em nenhum grau pequeno, à lição ele tinha aprendido da criança.

Sr. Darby mostrou: " toda vez um prospecto tentou me dobrar fora, sem comprar, eu vi aquela criança que se levanta lá no moinho velho, os olhos grandes dela luzindo em desafio, e eu disse a mim, 'I têm gotta fazer esta venda. ' A porção melhor de todas as vendas que eu fiz, foi feito depois que as pessoas tivessem dito 'NO '."

Também, ele recordou o engano dele tendo parado só três pés de ouro, " mas, " ele disse, " aquela experiência era uma bênção em disfarce. Me ensinou a continuar mantendo em, não importa como duro o andamento pode ser, uma lição que eu precisei aprender antes de eu pudesse ter sucesso em qualquer coisa ".

Esta história de Sr. Darby e o tio dele, a criança colorida e o ouro mina, indubitavelmente será lido por centenas de homens que ganham os dinheiro vendendo seguro de vida deles/delas, e a todos estes, o autor deseja oferecer a sugestão que Darby deve a estas duas experiências a habilidade dele para vender mais de um milhão de dólares de seguro de vida todos os anos.

Vida é estranha, e freqüentemente imponderável! Os sucessos e os fracassos têm as raízes deles/delas em experiências simples. As experiências de Sr. Darby eram bastante comuns e simples, contudo eles seguraram a resposta ao destino dele em vida, então eles eram como importante (para ele) como vida isto. Ele ganhou por estas duas experiências dramáticas, porque ele os analisou, e achou a lição que eles ensinaram. Mas o que do homem que nem não tem o tempo, nem a inclinação para estudar fracasso à procura de conhecimento que pode conduzir a sucesso?

Onde, e como é ele para aprender a arte de converter derrota em pedras pisando para oportunidade?

Em resposta para estas perguntas, foi escrito este livro. A resposta pediu uma descrição de treze princípios, mas se lembra, como você leia, a resposta que você pode estar buscando, para as perguntas que o causou considerar a

estranheza de vida, pode ser achado em sua própria mente, por alguma idéia, plano, ou propósito que podem pular em sua mente como você lidas.

Uma idéia sã é tudo aquilo que a pessoa precisa alcançar sucesso. Os princípios descreveram neste livro, contenha o melhor, e o mais prático de tudo aquilo é conhecido, relativo a modos e meios de criar idéias úteis.

Antes de nós fôssemos qualquer adicional em nossa aproximação para a descrição destes princípios, acreditamos nós que você é intitulado para receber esta sugestão importante... RIQUEZAS de .WHEN COMEÇAM a VIR ELES VÊM TÃO DEPRESSA, EM TAL GRANDE ABUNDÂNCIA, DESEJA SABER aquele ONDE ELES têm ESCONDIDO DURANTE TUDO ESSES ANOS MAGROS.

Esta é uma declaração espantosa, e ainda mais assim, quando nós levamos em conta a convicção popular, que riquezas só vêm a esses que trabalham duro e longo.

Quando você começar a PENSAR E CRESCER RICO, você observará que riquezas começam com um estado de mente, com definiteness de propósito, com pequeno ou nenhum trabalho duro. Você, e toda outra pessoa, deveria ser interessado saber adquirir aquele estado de mente que atrairá riquezas. Eu passei vinte e cinco anos em pesquisa, enquanto analisando mais de 25,000 pessoas, porque eu, também, quis saber " como os homens ricos se tornam aquele modo.

Sem aquela pesquisa, não poderia ter sido escrito este livro. Aqui tome conhecimento de uma verdade muito significativa, viz,:



A depressão empresarial começou em 1929, e continuou em para um todo o registro de tempo de destruição, até algum dia depois que Presidente Roosevelt entrasse em escritório. Então a depressão começou a enfraquecer em nothingness. Da mesma maneira que eletricista em um teatro eleva as luzes tão gradualmente que aquela escuridão é transmutada em luz antes de você perceber isto, assim fez o feitiço de medo gradualmente nas mentes das pessoas diminua e se torne fé.

Observe muito de perto, assim que você domine os princípios desta filosofia, e comece a seguir as instruções por aplicar esses princípios, seus estados financeiros começarão a melhorar, e tudo você toque começará a se transmutar em um recurso para seu benefício.

Impossível? Não!

Um das fraquezas principais de gênero humano é a familiaridade do homem comum com a palavra " impossível ". Ele sabe todas as regras que não trabalharão. Ele sabe todas as coisas que não podem ser feitas. Este livro foi escrito para esses que buscam as regras que fizeram outros próspero, e está disposto apostar tudo nessas regras. Uns grandes muitos anos atrás eu comprei um dicionário bom. A primeira coisa que eu fiz com isto era virar à palavra " impossível, " e nitidamente corta isto fora do livro. Isso não seria uma coisa ininteligente para você fazer. Sucesso vem a esses que se tornam SUCESSO CONSCIENTE.

Fracasso vem a esses que indifferently permitem para eles se tornar FRACASSO CONSCIENTE.

O objeto deste livro é ajudar tudo que buscam isto, aprender a arte de mudar as mentes deles/delas de CONSCIÊNCIA de FRACASSO para CONSCIÊNCIA de SUCESSO.

Outra fraqueza achou em completamente muitas pessoas, é o hábito de medir tudo, e todo o mundo, pelas próprias impressões deles/delas e convicções. Alguns que lerão isto, acreditará que ninguém pode PENSAR E pode CRESCER RICO. Eles não podem pensar em termos de riquezas, porque os hábitos de pensamento deles/delas foram macerados em pobreza, desejo, miséria, fracasso, e derrota.

Estas pessoas infelizes me fazem lembrar de um chinês proeminente que veio para a América para ser educado de modos americanos. Ele freqüentou a Universidade de Chicago. Um dia Presidente Harper se encontrou este jovem Oriental no campus, parou para conversar com ele durante alguns minutos, e perguntou o que tinha o impressionado como sendo a característica mais notável das pessoas americanas.

" Por que, " o chinês exclamou, " a inclinação esquisita de seus olhos. Seus olhos estão inclinação " ! O que dizemos nós sobre o chinês? Nós recusamos acreditar que que nós não entendemos. Nós acreditamos tolamente que nossas próprias limitações são a própria medida de limitações. Seguramente, os olhos do outro companheiro estão " inclinação, " PORQUE ELES não SÃO igual a NOSSO PRÓPRIO. Milhões de olhar de pessoas às realizações de Henry Ford, depois que ele chegou, e o, por causa da fortuna boa dele, inveja ou sorte, ou gênio, ou tudo que que é que eles creditam para a fortuna de Ford. Talvez uma

pessoa em todo cem mil sabe o segredo do sucesso de Ford, e esses que sabem são muito modestos, ou muito relutantes, falar disto, por causa de sua simplicidade. Uma única transação ilustrará o "segredo" perfeitamente.

Alguns anos atrás, a Ford decidiu produzir o dele agora motor de V-8 famoso. Ele escolheu construir uma máquina com os oito cilindros inteiros lance em um bloco, e ensinou que os engenheiros dele produzissem um desígnio para a máquina. O desígnio foi colocado em papel, mas os engenheiros concordaram, para um homem, que era simplesmente impossível lançar um oitocilindro gás máquina bloco em um pedaço.

Ford disse, "Produza de qualquer maneira". "Mas," eles responderam, "é impossível"! "Prossiga, a" Ford comandou, "e fica no trabalho até que você não sucede não importa quanto tempo é requerido".

Os engenheiros prosseguiram. Havia nada mais para eles fazerem, se eles fossem permanecer no pessoal de Ford. Seis meses passaram, nada aconteceu. Outros seis meses passados, e ainda nada aconteceu. Os engenheiros tentaram todo plano concebível para levar a cabo as ordens, mas a coisa parecia fora da pergunta; impossível"!

Ao término do ano a Ford conferiu com as engenheiras dele, e novamente eles o informaram eles tinham achado nenhum modo para levar a cabo as ordens dele.

"Prossiga certo, Ford" dita, "eu quero isto, e eu terei isto". Eles prosseguiram, e então, como se por um golpe de magia, fosse descoberto o segredo.

A DETERMINAÇÃO de Ford tinha ganho mais uma vez!

Esta história pode não ser descrita com precisão minuciosa, mas a soma e substância disto estão corretas. Deduza disto, você que desejam PENSAR E CRESCER RICO, o segredo dos milhões de Ford, se você puder. Você não terá que parecer muito distante. A Henry Ford é um sucesso, porque ele entende, e aplica os princípios de sucesso. Um destes é DESEJO: sabendo que a pessoa quer. Se lembre desta história de Ford como você leia, e escolha as linhas nas quais o segredo da realização estupenda dele foi descrito. Se você puder fazer isto, se você puder pôr seu dedo no grupo particular de princípios que fizeram a Henry Ford rico, você pode igualar as realizações dele em quase qualquer chamada para a qual você é vestido.

VOCÊ É " O MESTRE DE SEU DESTINO, O CAPITÃO DE SUA ALMA, " PORQUE...

Quando Henley escreveu as linhas proféticas, " eu sou o Mestre de meu Destino, eu sou o Capitão de minha Alma, " ele deveria nos ter informado que nós somos os Mestres de nosso Destino, os Capitães de nossas Almas, porque nós temos o poder para controlar nossos pensamentos.

Ele deveria nos ter falado que o éter no qual esta pequena terra flutua no qual nós movemos e temos nosso ser, é uma forma de energia que move a um inconceivably taxa alta de vibração, e que o éter está cheio com uma forma de poder universal que SE ADAPTA à natureza dos pensamentos que nós nossas mentes; e nos, de modos

naturais, INFLUENCIA transmutar nossos pensamentos no físico deles/delas equivalente.

Se o poeta tivesse nos contado esta grande verdade, nós saberíamos POR QUE É que nós somos os Mestres de nosso Destino, os Capitães de nossas Almas. Ele deveria nos, com grande ênfase, ter falado que este poder faz nenhuma tentativa para discriminar entre pensamentos destrutivos e pensamentos construtivos, que nos urgirá que traduzamos em pensamentos de realidade físicos de pobreza, da mesma maneira que depressa como nos influenciará agir em pensamentos de riquezas.

Também, ele deveria nos ter falado que nossos cérebros são magnetizados com os pensamentos dominando que nós nossas mentes, e, através de meios com que nenhum homem está familiarizado, estes " ímã " atraem a nós as forças, as pessoas, as circunstâncias de vida que harmoniza com a natureza de nossos pensamentos dominando.

Ele deveria nos ter falado, que antes de nós podermos acumular riquezas em grande abundância, nós temos que magnetizar nossas mentes com intenso DESEJE para riquezas, que nós temos que nos tornar " dinheiro consciente até o DESEJO para dinheiro nos dirige criar planos definidos por adquirir isto.

Mas, sendo um poeta, e não filósofo, Henley contente ele declarando uma grande verdade em forma poética, deixando esses que o seguiram interpretar o significado filosófico das linhas dele.

Pouco a pouco, a verdade se desdobrou, até isto agora se aparece certo que os princípios descreveram neste livro, segure o segredo de domínio em cima de nosso destino econômico.

Nós estamos agora prontos examinar o primeiro destes princípios. Mantenha um espírito de compreensão, e se lembre como você leia, eles são a invenção de ninguém o homem. Os princípios foram juntados das experiências de vida de mais de 500 homens que de fato acumulou riquezas em quantias enormes; homens que começaram em pobreza, com mas pequena educação, sem influência. Os princípios trabalharam para estes homens. Você pode os pôr trabalhar para seu próprio benefício duradouro.

Você achará isto fácil, não duro, fazer.

Antes de você leu o próximo capítulo, eu quero que você saiba que carrega informação efetiva que poderia mudar seu destino financeiro inteiro facilmente, como tão definitivamente tem trazido mudanças de proporções estupendas a duas pessoas descritas.

Eu o quero saber, também, que a relação entre estes dois homens e mim, é tal que eu não pudesse ter levado nenhuma liberdade com os fatos, até mesmo se eu tivesse desejado fazer assim. Um deles foi meu amigo pessoal mais íntimo durante quase vinte e cinco anos, o outro é meu próprio filho. O sucesso incomum destes dois homens, sucesso que eles atribuem generosamente ao princípio descreveu no próximo capítulo, mais que justifica esta referência pessoal como uns meios de enfatizar o poder longe-arremessado deste princípio.

Quase quinze anos atrás, eu entreguei o Endereço de Começo em Faculdade de Salem, Salem, West Virginia. Eu enfatizei o princípio descrito no próximo capítulo, com tanto intensidade aquele dos sócios da classe se formando destinou definitivamente isto, e fez isto uma parte da própria filosofia dele. O homem jovem é agora um Sócio de Congresso, e um fator importante na administração presente. Logo antes este livro foi para o publicador, ele me escreveu uma carta na qual ele declarou a opinião dele do princípio tão claramente esboçada no próximo capítulo que eu escolhi publicar a carta dele como uma introdução para aquele capítulo. Lhe dá uma idéia das recompensas para vir.

0"Meu querido Napoleon:

0"Meu serviço como um Sócio de Congresso que tem me dado uma perspicácia nos problemas de homens e mulheres, eu estou escrevendo para oferecer uma sugestão que pode ficar útil a milhares de pessoas merecedoras.

0"Com desculpas, tenho que declarar eu que a sugestão, se agiu em, significará vários anos de trabalho e responsabilidade para você, mas eu sou en-encorajado para fazer a sugestão, porque eu conheço seu grande amor por fazer serviço útil.

0"Em 1922, você entregou o endereço de Começo na Faculdade de Salem, quando eu era um member' da classe se formando. Naquele endereço, você plantou em minha mente uma idéia que foi responsável para a oportunidade eu tenho que servir as pessoas de meu Estado agora, e será



responsável, em uma medida muito grande, para qualquer sucesso eu posso ter no futuro.

0"A sugestão que eu tenho em mente é, que você pôs em um livro a soma e substância do endereço que você entregou na Faculdade de Salem, e daquele modo as pessoas de América dão uma oportunidade para ganhar por seu muitos anos de experiência e associação com os homens que, pela grandeza deles/delas, fez para a América a nação mais rica em terra.

0"Eu recordo, como se seja ontem, a descrição maravilhosa você deu do método por qual a Henry Ford, com mas pequena instrução, sem um dólar, sem amigos influentes, rosa para grandes alturas. Eu me decidi então, até mesmo antes de você tinha terminado sua fala, que eu faria um lugar para mim, não importa quantas dificuldades eu tive que sobrepujar.

0"Milhares de pessoas jovens terminarão o educando este ano deles/delas, e dentro dos próximos anos. Todo um deles estará buscando há pouco tal uma mensagem de encorajamento prático como o que eu recebi de você. Eles querarão saber onde virar, o que fazer, ser começado em vida. Você pode lhes falar, porque você ajudou resolver os problemas de tantos, muitas pessoas.

0"Se houver qualquer possível modo que você pode dispor fazer tão grande um serviço, possa eu ofereço a sugestão que você inclui com todo livro, um de seus Quadros de Análise Pessoais, para que o comprador do livro possa ter o benefício de um ego-inventário completo, enquanto indicando, como você indicou a mim, exatamente o que estava estando do modo de sucesso, anos atrás.

0"Tal um serviço como isto, enquanto proporcionando para os leitores de seu livro um quadro completo, imparcial das faltas deles/delas e as virtudes deles/delas, significaria a eles a diferença entre sucesso e fracasso. O serviço seria inestimável.

0"Milhões das pessoas estão enfrentando o problema de organizar uma vir-parte de trás, por causa da depressão, agora e eu falo de experiência pessoal quando eu disser, eu sei que estas pessoas sérias dariam boas-vindas a oportunidade para lhe contar os problemas deles/delas, e receber suas sugestões para a solução.

0"Você sabe os problemas desses que enfrentam a necessidade de começar por toda parte novamente. Há milhares das pessoas na América hoje que gostaria de saber como eles podem converter idéias em dinheiro, as pessoas que têm que começar a arranhão, sem finanças, e recupera as perdas deles/delas. Se qualquer um puder os ajudar, você pode.

0"Se você publicar o livro, eu gostaria de possuir a primeira cópia que vem da imprensa, pessoalmente autographed por você.

0"Com melhores desejos, me acredite,

## CAPÍTULO 2

### DESEJO: O PONTO DE PARTIDA DE TODA A REALIZAÇÃO

#### O Primeiro Passo para Riquezas

QUANDO EDWIN C. Barnes desceu do trem de frete em Laranja, N. J., mais de trinta anos atrás, ele pode ter se assemelhado a um passo pesado, mas os pensamentos dele eram esses de um rei!

Como ele fez o espaço dele da via férrea localiza a Thomas UM. O escritório de Edison, a mente dele estava no trabalho. Ele se viu se levantando na presença de Edison. Ele se ouviu pedindo para Sr. Edison uma oportunidade para levar a cabo a uma OBSESSÃO CONSUMINDO DE a VIDA dele, um DESEJO ARDENTE para se tornar o sócio empresarial do grande inventor.

Desejo de Barnes' não era uma esperança! Não era um desejo! Era um agudo, pulsando DESEJO que transcendeu tudo outro. Estava DEFINIDO.

O desejo não era novo quando ele chegou Edison. Tinha sido Barnes' que dominam desejo por muito tempo. No princípio, quando o desejo se apareceu primeiro na mente dele, pode ter sido, provavelmente era, só um desejo, mas não era nenhum mero desejo quando ele se apareceu antes de Edison com isto.

Alguns anos depois, Edwin C. Barnes estava novamente antes de Edison, no mesmo escritório onde ele conheceu o inventor primeiro. Este tempo o DESEJO dele tinha sido traduzido em realidade. Ele estava em negócio com Edison. O SONHO dominando DE a VIDA dele tinha se tornado uma realidade.

Hoje, as pessoas que conhecem Barnes o invejam, por causa da " vida de fratura " o rendeu. Eles o vêem pelos

dias do triunfo dele, sem levar a dificuldade para investigar a causa do sucesso dele.

Barnes teve sucesso porque ele escolheu uma meta definida, colocou toda sua energia, tudo seus darão poder a, todos seu esforço, tudo atrás daquela meta. Ele não se tornou o sócio de Edison o dia que ele chegou. Ele estava contente começar no trabalho mais servil, contanto que provesse uma oportunidade para dar um passo até mesmo para a meta apreciada dele. Cinco anos passaram antes da chance que ele tinha estado buscando feito seu aparecimento. Durante todos esses anos não um raio de esperança, não um promete de conseguimento do DESEJO dele tinha sido oferecido para ele. Para todo o mundo, o exclua, ele se apareceu só outro dente de engrenagem no Edison roda empresarial, mas na própria mente dele, ELE ERA O SÓCIO DE EDISON TODOS os MINUTOS DO TEMPO, do mesmo dia que ele foi trabalhar lá primeiro.

É uma ilustração notável do poder de um DESEJO DEFINIDO. Barnes ganhou a meta dele, porque ele quis ser um sócio empresarial de Sr. Edison, mais que ele quis qualquer outra coisa. Ele criou um plano por qual atingir aquele propósito. Mas ele QUEIMOU TODAS as PONTES ATRÁS DELE. Ele se levantou pelo DESEJO dele até que se tornou a obsessão dominando do dele vida-efinalmente, um fato.

Quando ele foi para Laranja, ele não disse a ele, " eu tentarei induzir Edison para me dar um trabalho de algum macio ". Ele disse, " eu verei Edison, e o vestiu nota que eu vim entrar em negócio com ele.

Ele não disse, " eu trabalharei lá durante alguns meses, e se eu não adquirir nenhum encorajamento, eu deixarei e

arrumarei um emprego em outro lugar ". Ele disse, " eu começarei em qualquer lugar. Eu farei qualquer coisa Edison me diz que faça, mas antes de eu estar terminado, eu serei o sócio " dele.

Ele não disse, " eu mantereí meus olhos abrem para outra oportunidade, no caso de eu não adquiro o que eu quero na organização " de Edison. Ele disse, há apenas UMA coisa neste mundo que eu sou determinado para ter, e isso é uma associação empresarial com Thomas UM. Edison. Eu queimarei todas as pontes atrás de mim, e aposta meu FUTURO INTEIRO em minha habilidade para adquirir o que eu quero ".

Ele deixou nenhum possível modo de retirada para ele. Ele teve que ganhar ou perecer!

Isso é há à história de Barnes de sucesso! Um tempo longo atrás, um grande guerreiro enfrentou uma situação que fez isto necessário para ele tomar uma decisão que assegurou o sucesso dele no campo de batalha. Ele estava a ponto de enviar os exércitos dele contra um inimigo poderoso cujos os homens excederam em número o próprio dele. Ele carregou os soldados dele em barcos, velejados ao país do inimigo, soldados descarregados e equipamento, então deu a ordem para queimar os navios que tinham os levado. Enviando os homens dele antes da primeira batalha, ele disse, " Você vê o andamento de barcos para cima em fumaça. Isso significa que nós não podemos deixar estas costas vivo a menos que nós ganhemos! Nós temos agora nenhum escolha-nós ganhar-ou nós perecemos! Eles ganharam.

Toda pessoa que ganha em qualquer empreendimento deve estar disposta queimar os navios dele e cortar todas as fontes de retirada. Só fazendo assim enlate um esteja seguro de manter aquele estado de mente conhecido como um DESEJO ARDENTE para GANHAR, essencial a sucesso.

A ressaca o grande fogo de Chicago, um grupo de comerciantes estava em Rua Estatal, enquanto olhando para os restos de fumaça do que tinha sido as lojas deles/delas. Eles entraram em uma conferência para decidir se eles tentassem reconstruir, ou deixa Chicago e recomeça em uma seção mais promissora do país. Eles alcançaram um decisão-tudo exclui para deixar Chicago.

O comerciante que decidiu ficar e reconstruir pontudo um dedo aos restos da loja dele, e disse, " Cavalheiros, naquela mesma mancha eu construirei a loja de maior do mundo, não importa quantas vezes pode queimar completamente.

Isso era mais de cinqüenta anos atrás. A loja foi construída. Se levanta hoje, um muito alto monumento para o poder daquele estado de mente conhecido como um DESEJO ARDENTE, lá. A coisa fácil para Marechal Field ter feito, teria sido exatamente o que os comerciantes da mesma categoria dele fizeram. Quando o andamento era duro, e o futuro parecia escuro, eles pararam e foram onde o andamento parecia mais fácil.

Marque bem esta diferença entre Marechal Field e os outros comerciantes, porque é a mesma diferença que distingue Edwin C. Barnes de milhares de outros homens jovens que trabalharam na organização de Edison. É a

mesma diferença que distingue praticamente tudo que têm sucesso desses que falham.

Todo ser humano que alcança a idade de entender do propósito de dinheiro, deseja para isto. Desejando não trarão riquezas. Mas desejando riquezas com um estado de mente que se torna uma obsessão, enquanto planejando modos definidos e meios para adquirir riquezas então, e apoiando esses planos com persistência que não reconhece fracasso, trará riquezas.

O método pelo qual DESEJO para riquezas pode ser transmutado em seu financeiro equivalente, consiste em seis passos definidos, práticos, viz,: Primeiro. Fixe em sua mente a quantia exata de dinheiro você deseja. Somente não é suficiente dizer " eu quero bastante dinheiro ".

Primeiro. Esteja definido sobre a quantia. (Há uma razão psicológica para definiteness que será descrito em um capítulo subsequente).

Segundo. Determine o que você pretende dar em troca do dinheiro você deseja exatamente. (Não há nenhuma tal realidade como " algo para nada.)

Terço. Estabeleça uma data definida quando você pretender possuir o dinheiro você deseja.

Quarto. Crie um plano definido por levar a cabo seu desejo, e comece imediatamente, se você está pronto ou não, colocar este plano em ação.

Quinto. Escreva fora uma declaração clara, concisa da quantia de dinheiro que você pretende adquirir, nomeie o



prazo para sua aquisição, estado o que você pretende dar em troca do dinheiro, e descreve o plano pelo qual você pretende acumular isto claramente.

Sexto. Leia sua declaração escrita em voz alta, duas vezes diariamente, uma vez logo antes se aposentando à noite, e uma vez depois de surgir pela manhã. COMO VOCÊ LER-VEJA E SINTA E JÁ O ACREDITE EM POSSE DE O DINHEIRO.

É importante que você siga as instruções descritas nestes seis passos. É especialmente importante que você observa, e segue as instruções no sexto parágrafo. Você pode reclamar que é impossível você se ver de fato em posse de dinheiro "

antes de você tenha. Aqui é onde um DESEJO ARDENTE virá a sua ajuda. Se você verdadeiramente dinheiro de DESEJO tão sutilmente que seu desejo é uma obsessão, você não terá nenhuma dificuldade se convencendo que você adquirirá isto. O objeto é querer dinheiro, e se tornar tão determinado para ter isto que você SE CONVENCE que você terá isto.

Só esses que sempre se tornam " dinheiro consciente " acumulam grandes riquezas. " Dinheiro que meios de consciência " que a mente se tornou tão completamente saturaram com o DESEJO para dinheiro, aquele já pode ver o ego da pessoa em posse disto.

Ao uninitiated que não foi educado nos princípios de funcionamento da mente humana estas instruções podem se aparecer não prático. Pode ser útil, para tudo que não reconhecem o soundness dos seis passos, saber que a informação que eles carregam, foi recebido de Andrew

Carnegie que começou como um trabalhador ordinário no aço moe, mas administrou, apesar do começo humilde dele, fazer estes princípios o render uma fortuna de consideravelmente mais que cem milhões de dólares.

Pode ser de adicional ajude saber que os seis passos aqui recomendaram foi examinado cuidadosamente pelo recente Thomas U. M. Edison que colocou o selo dele de aprovação neles como sendo não só os passos essenciais para a acumulação de dinheiro, mas necessário para o conseguimento de qualquer meta definida.

Os passos não pedem nenhum " trabalho " duro. Eles não pedem nenhum sacrifício. Eles não exigem para a pessoa ficar ridículo, ou crédulo. Os aplicar pede nenhuma grande quantia de educação. Mas a aplicação próspera destes seis passos pede imaginação suficiente para permitir a pessoa a ver, e para entender, aquela acumulação de dinheiro não pode ser deixada a chance, fortuna boa, e sorte. A pessoa tem que perceber que tudo que acumularam grandes fortunas, primeiro fez uma certa quantia de sonhar, enquanto esperando, desejando, DESEJANDO, e PLANEJANDO antes de eles adquirissem dinheiro.

Você pode bem como saiba, aqui mesmo, que você nunca pode ter riquezas em grandes quantidades, A MENOS QUE você possa se trabalhar em um calor branco de DESEJO para dinheiro, e de fato ACREDITA que você possuirá isto.

Você pode bem como saiba, também que todo grande líder, do amanhecer de civilização até o presente, era um sonhador.

Cristianismo é o maior poder potencial no mundo hoje, porque seu fundador era um intenso sonhador que teve a visão e a imaginação para ver realidades na forma mental e espiritual deles/delas antes de eles tivessem sido transmudados em forma física.

Se você não ver grandes riquezas em sua imaginação, você nunca os verá em seu equilíbrio de banco. Nunca, na história de América foi lá agora tão grande uma oportunidade para sonhador práticos como existe. O seis ano colapso econômico reduziu todos os homens, substancialmente, para o mesmo nível. Uma raça nova está a ponto de ser corrido. As estacas representam fortunas enormes que serão acumuladas dentro dos próximos dez anos. As regras da raça mudaram, porque nós moramos agora em um MUNDO MUDADO que definitivamente favorece as massas, esses que tiveram mas pequeno ou nenhuma oportunidade para ganhar debaixo das condições que existem durante a depressão, quando medo paralisou crescimento e desenvolvimento.

Nós que estão nesta raça para riquezas, deveria ser encorajado saber que isto mudou que mundo no qual nós moramos está exigindo idéias novas, modos novos de fazer coisas, líderes novos, invenções novas, métodos novos de ensinar, métodos novos de comercializar, livros novos, literatura nova, características novas para o rádio, idéias novas para quadros comoventes.

Atrás de tudo isso demanda para coisas novas e melhores, há uma qualidade qual tem que possuir para ganhar, e isso é DEFINITENESS DE PROPÓSITO, o conhecimento de que a pessoa quer, e um DESEJO ardente para possuir isto.

A depressão empresarial marcou a morte de uma idade, e o nascimento de outro. Isto mudou mundo requer sonhador práticos que podem, e colocará os sonhos deles/delas em ação. Os sonhador práticos sempre foram, e sempre será os padrão-fabricantes de civilização.

Nós que desejam acumular riquezas, sempre deveria se lembrar os reais líderes do mundo foram homens que arrearam, e pôs em uso prático, as forças intangíveis, não visto de oportunidade por nascer, e converteu essas forças, [ou impulsos de pensamento], em arranha-céus, cidades, fábricas, aviões, automóveis, e toda forma de conveniência que faz vida mais agradável.

Tolerância, e uma mente aberta é necessidades práticas do sonhador de hoje. Esses que têm medo de idéias novas estão condenados antes de eles comesçassem. Nunca foi lá um tempo mais favorável para pioneiros que o presente. Retifique, há nenhum oeste selvagem e de lã a ser conquistado, como nos dias do Vagão Coberto; mas há um negócio vasto, mundo financeiro, e industrial para ser remoulded e redirecionou ao longo de linhas novas e melhores.

Planejando adquirir sua parte das riquezas, deixe ninguém influência você desprezar o sonhador. Ganhar as estacas grandes nisto mudaram mundo, você tem que pegar o espírito dos grandes pioneiros do passado cujos sonhos deram a civilização tudo aquilo isto tem de valor, o espírito do qual serve como o vida-sangue nosso próprio país-sua oportunidade e mina, desenvolver e comercializar nossos talentos.

Nos deixe não esquecer, o Colombo sonhou com um mundo Desconhecido, apostou a vida dele na existência de tal um mundo, e descobriu isto!

Copernicus, o grande astrônomo, sonhou com uma multiplicidade de mundos, e os revelou! Ninguém o denunciou como " não prático " depois que ele tivesse triunfado. Ao invés, o mundo adorou no santuário dele, enquanto provando mais uma vez assim aquele " SUCESSO não REQUERER NENHUMA DESCULPA, FRACASSO não PERMITE NENHUMA ÁLIBI ".

Se a coisa que você deseja fazer é certa, e você acredita nisto, prossegue e faz isto! Ponha seu sonho por, e não importa o que eles " dizem se você se encontra com derrota temporária, porque " eles, " talvez, não sabem que TODO FRACASSO TRAZ COM ISTO A SEMENTE DE UM SUCESSO EQUIVALENTE.

Henry Ford, pobre e sem educação, sonhou com uma carruagem sem cavalo, foi trabalhar com que ferramentas ele possuiu, sem esperar por oportunidade para o favorecer, e agora evidência do sonho dele cinge a terra inteira. Ele pôs mais rodas em operação que qualquer homem que sempre viveu, porque ele não tinha nenhum medo a atrás os sonhos dele.

Thomas Edison sonhou com um abajur que poderia ser operado através de eletricidade, começou onde ele se levantou colocar o sonho dele em ação, e apesar de mais de dez mil fracassos, ele se levantou por aquele sonho até que ele fez isto uma realidade física. Sonhador práticos não DEIXAM! Whelan sonhou com uma cadeia de lojas de charuto, transformou o sonho dele em ação, e agora as

Lojas de Charuto Unidas ocupam os melhores cantos na América.

Lincoln sonhou com liberdade pelos escravos pretos, colocou o sonho dele em ação, e apenas perdeu vivendo para ver um Norte unido e Sul traduza o sonho dele em realidade.

O Wright que os irmãos sonharam com uma máquina que voaria pelo ar. Agora a pessoa pode ver evidência no mundo inteiro, que eles sonharam soundly.

Marconi sonhou com um sistema por arrear as forças intangíveis do éter. Evidência que ele não sonhou em vão, pode ser achado em toda telegrafia sem fios e rádio no mundo. Além disso, o sonho de Marconi trouxe a cabana mais humilde, e a casa de solar mais imponente lado a lado. Fez as pessoas de toda nação em vizinhos de parte de trás-porta de terra. Deu para o Presidente dos Estados Unidos um médio pelo qual ele pode falar uma vez com todas as pessoas de América, e em notificação curta. Pode o interessar saber que os amigos " de Marconi o tiveram levado em custódia, e pode examinar em um hospital de psychopathic, quando ele anunciou que ele tinha descoberto um princípio pelo qual ele poderia enviar mensagens pelo ar, sem a ajuda de arames, ou outro dirija meio de comunicação físico. Os sonhador de hoje tarifa melhor.

O mundo foi acostumado a descobertas novas. Não, mostrou uma vontade para recompensar o sonhador que dá para o mundo uma idéia nova.

0"A maior realização era, no princípio, e durante um tempo, mas um sonho ".

0"O carvalho dorme na bolota. O pássaro espera no ovo, e na visão mais alta da alma, uns movimentos de anjo se despertando. SONHOS SÃO AS MUDAS DE REALIDADE ".

Desperte, surja, e o afirme, você sonhador do mundo. Sua estrela está agora na ascendência. A depressão mundial trouxe a oportunidade pela que você tem esperado. Ensinou humildade de pessoas, tolerância, e compreensão.

O mundo está cheio com uma abundância de OPORTUNIDADE que os sonhador do passado nunca souberam.

Um DESEJO ARDENTE para SER, E FAZER é o ponto de partida do qual o sonhador tem que se ir. Sonhos não nascem de indiferença, preguiça, ou falta de ambição.

O mundo já não ridiculariza ao sonhador, nem o chama não prático. Se você pensa que faz, faça uma viagem para o Tennessee, e testemunha o que um Presidente de sonhador fez do modo de arrear, e usando o grande poder de água de América. Uma contagem de anos atrás, tal um sonho teria parecido como loucura.

Você foi desapontado, você sofreu derrota durante a depressão, você sentiu o grande coração dentro de você esmagou até que sangrou. Leve coragem, para estas experiências temperou o metal espiritual do qual você é fazer-eles são ativos de valor incomparável.



Também, se lembra que tudo que têm sucesso em vida descem para um começo ruim, e atravessa muitos heartbreaking luta antes de eles " chegassem ". O ponto decisivo nas vidas desses que têm sucesso, normalmente vem no momento de um pouco de crise pela qual eles são apresentados aos outros egos " deles/delas.

John Bunyan escreveu o Progresso do Peregrino que está entre o melhor de toda a literatura inglesa depois que ele tivesse sido limitado em prisão e extremamente tinha sido castigado, por causa das visões dele no assunto de religião.

0. O Henry descobriu o gênio que dormiu dentro do cérebro dele, depois que ele tinha se encontrado com grande infortúnio, e foi limitado em uma cela de prisão, em Colombo, Ohio. Estando FORÇADO, por infortúnio, ser se familiarizado com o outro ego dele, " e para usar a IMAGINAÇÃO dele, ele se descobriu ser um grande autor em vez de um criminoso miserável e desterrado. Estranho e variado é os modos de vida, e mais estranho ainda é os modos de Inteligência Infinita pela qual às vezes são forçados os homens a sofrer todos os tipos de castigo antes de descobrir os próprios cérebros deles/delas, e a própria capacidade deles/delas para criar idéias úteis por imaginação.

Edison, o inventor de maior do mundo e cientista, eram um " operador de telégrafo de passo pesado ", ele fracassou tempos inumeráveis antes de ele foi dirigido, finalmente, para a descoberta do gênio que dormiu dentro do cérebro dele.

Charles Dickens começou colando rótulos em painéis de blacking. A tragédia do primeiro amor dele penetrou as

profundidades da alma dele, e o converteu em um dos verdadeiramente grandes autores do mundo. Aquela tragédia produziu, primeiro, David Copperfield, então uma sucessão de outros trabalhos que fizeram este um mundo mais rico e melhor para tudo que leram os livros dele. Decepção em cima de casos de amor, geralmente tem o efeito de dirigir os homens para beber, e mulheres para arruinar; e isto, porque a maioria das pessoas nunca aprende a arte de transmutar as emoções mais fortes deles/delas em sonhos de uma natureza construtiva.

Helen Keller ficou surdo, bobo, e encobre logo após nascimento. Apesar do maior infortúnio dela, ela escreveu o indelibly de nome dela nas páginas da história do grande. A vida inteira dela serviu como evidência que ninguém sempre é derrotado até que derrota foi aceita como uma realidade.

Robert Burns era um rapaz rural analfabeto, ele foi amaldiçoado por pobreza, e cresceu seja um bêbedor na pechincha. O mundo foi constituído melhor o ter vivido dele, porque ele vestiu pensamentos bonitos em poesia, e assim arrancou um espinho e plantou uma rosa em seu lugar.

BOOKER T. Washington nasceu em escravidão, dificultada por raça e cor. Porque ele era tolerante, teve uma mente aberta, em todos os assuntos, a toda hora e era um SONHADOR, ele deixou a impressão dele para bem em uma raça inteira.

Beethoven era surdo, o Milton era cego, mas os nomes deles/delas durarão contanto que tempo suporte, porque eles sonharam e traduziram os sonhos deles/delas em pensamento organizado.

Antes de passar ao próximo capítulo, acenda novamente em sua mente o fogo de esperança, fé, coragem, e tolerância. Se você tem estes estados de mente, e um conhecimento de funcionamento dos princípios descreveu, todo outro que você necessidade virá a você, quando você está PRONTO para isto. Deixe o Emerson declarar o pensamento nestes palavras, " Todo provérbio, todo livro, que todo provérbio que pertence a thee para ajuda e conforto virá casa seguramente por passagens abertas ou sinuosas.

Todo amigo quem não thy testamento fantástico, mas a grande e tenra alma em craveth de thee, prenderá thee no abraço " dele.

Há uma diferença entre DESEJAR para uma coisa e estar PRONTO receber isto. Ninguém está pronto para uma coisa, até que ele acredita que ele pode adquirir isto. O estado de mente deve ser CONVICÇÃO, não mera esperança ou desejo. Compreensão é essencial para convicção. Mentes fechadas não inspiram fé, coragem, e convicção.

Se lembre, nenhum mais esforço é exigido apontar alto em vida, exigir abundância e prosperidade, que é exigido aceitar miséria e pobreza. Um grande poeta declarou esta verdade universal corretamente por estas linhas:

O"Eu esperei com Vida por um centavo, E Vida pagaria nenhum mais,

Porém eu implorei a noite

Quando eu contei minha loja escassa.

0"Para Vida é um empregador justo, Ele lhe dá o que você pergunta, Mas uma vez você fixou os salários, Por que, você tem que agüentar a tarefa.

0"Eu trabalhei para um servil contrate, Só aprender, espantou,

Que qualquer salário que eu tinha perguntado de Vida, Vida teria pagado " de boa vontade.

DESEJO BURLA NATUREZA DE MÃE

Como um clímax ajustando para este capítulo, eu desejo introduzir um das pessoas mais incomuns eu alguma vez soube. Eu vi primeiro vinte e quatro anos atrás o, alguns minutos depois que ele nascesse. Ele entrou no mundo sem qualquer sinal físico de orelhas, e o doutor admitiu, quando apertou para uma opinião, que a criança poderia ser surda, e emudece para vida.

Eu desafiei a opinião do doutor. Eu tive o direito para fazer assim, eu era o pai da criança. Também, eu alcancei uma decisão, e fez uma opinião, mas eu expressei a opinião, no segredo de meu próprio coração, silenciosamente. Eu decidi que meu filho ouviria e falaria. Natureza poderia me enviar uma criança sem orelhas, mas Natureza não me pôde induzir aceitar a realidade da aflição.

Em minha própria mente conheci eu que meu filho ouviria e falaria. Como? Eu estava seguro deve haver um modo, e eu soube que eu acharia isto. Eu pensei nas palavras do Emerson imortal, " O curso inteiro de coisas vai nos ensinar fé. Nós só precisamos obedeça.

Há orientação para cada de nós, e escutando humildemente, nós ouviremos a palavra " certa.

A palavra certa? DESEJE! Mais que qualquer outra coisa, eu DESEJEI que meu filho não devesse ser um mudo surdo. Daquele desejo retrocedi nunca eu, não durante um segundo.

Previamente, muitos anos tinha escrito eu, " Nossas únicas limitações são esses que nós montamos em nossas próprias mentes ". Pela primeira vez, eu desejei saber se aquela declaração fosse verdade. Mentindo na frente na cama de mim era uma criança recém nascida, sem o equipamento natural de ouvir. Embora ele pudesse ouvir e poderia falar, ele foi desfigurado obviamente para vida. Seguramente, esta era uma limitação que aquela criança não tinha montado na própria mente dele.

O que poderia fazer eu sobre isto? De alguma maneira eu acharia um modo para transplantar na mente daquela criança meu próprio DESEJO ARDENTE para modos e meios de carregar som ao cérebro dele sem a ajuda de orelhas. Assim que a criança fosse velha bastante para cooperar, eu encheria a mente dele tão completamente de um DESEJO ARDENTE para ouvir, aquela Natureza vai, por métodos dela próprio, traduza em realidade física.

Tudo isso pensando aconteceram em minha própria mente, mas eu falei disto com ninguém. Diariamente eu renovei o penhor que eu tinha feito a mim, não aceitar um mudo surdo para um filho.

Como ele envelheceu mais, e começou a levar note de coisas ao redor dele, nós observamos que ele teve um grau

leve de ouvir. Quando ele alcançou a idade que quando as crianças normalmente começam a falar, ele fez nenhuma tentativa para falar, mas nós poderíamos contar pelas ações dele que ele pudesse ouvir certos sons ligeiramente. Isso era tudo que eu quis saber! Me convenceram que se ele poderia ouvir, iguale ligeiramente, ele ainda poderia desenvolver maior capacidade de audição. Então algo aconteceu que me deu esperança. Veio de uma fonte completamente inesperada.

Nós compramos um victrola. Quando a criança ouviu a música pela primeira vez, ele entrou em êxtases, e prontamente destinou a máquina. Ele mostrou logo com certeza para uma preferência registros, entre eles, " é um Modo Longo a Tipperary ". Em uma ocasião, ele jogou aquele pedaço em cima de e em cima de, durante quase duas horas, se levantando na frente do victrola, com os dentes dele segurados na extremidade do caso. A significação disto ego-formou hábito seu não ficou claro posteriormente a nós até anos, porque nós nunca tínhamos ouvido falar do princípio de " condução " de osso de som naquele momento.

Logo após ele destinaram o victrola, eu descobri que ele pudesse me ouvir bastante claramente quando eu falei com meus lábios tocando o osso mastóide dele, ou à base do cérebro. Estas descobertas colocaram em minha posse as mídia necessárias pelas quais eu comecei a traduzir em realidade meu Desejo Queimando para ajudar meu filho desenvolvem audição e fala. Antes daquele tempo ele estava fazendo punhaladas a falar certas palavras. A perspectiva estava longe de encorajar, mas DESEJO APOIOU POR FÉ não sabe nenhuma tal palavra como impossível.

Tendo determinado que ele pudesse ouvir o som de minha voz claramente, eu comecei, imediatamente, transferir à mente dele o desejo para ouvir e falar. Eu descobri logo que a criança desfrutou histórias de hora de dormir, assim eu fui trabalhar, enquanto criando histórias projetadas para desenvolver nele ego-confiança, imaginação, e um desejo agudo para ouvir e ser normal.

Havia uma história em particular, o qual eu enfatizei dando isto algum colorido novo e dramático cada tempo isto foi contado. Foi projetado para plantar na mente dele o pensamento que a aflição dele não era uma responsabilidade, mas um recurso de grande valor. Apesar do fato que toda a filosofia que eu tinha examinado indicado claramente que TODA ADVERSIDADE TRAZ COM ISTO A SEMENTE DE UMA VANTAGEM EQUIVALENTE, eu tenho que confessar que eu não tive a idéia mais leve como esta aflição sempre poderia se tornar um recurso. Porém, eu continuei minha prática de embrulhar aquela filosofia em histórias de hora de dormir, enquanto esperar o tempo viriam quando ele acharia algum plano pelo qual o impedimento dele poderia ser feito servir algum propósito útil.

Razão me falou claramente, que não havia nenhuma compensação adequada para a falta de orelhas e equipamento de audição natural.

DESEJO apoiado por FÉ, razão empurrada aparte, e me inspirou continuar.

Como eu analiso a experiência em retrospecto, eu posso ver agora, que a fé de meu filho em mim teve muito para ver com os resultados espantosos.

Ele não questionou nada que eu lhe contei. Eu lhe vendi a idéia que ele teve uma vantagem distinta em cima do irmão mais velho dele, e que esta vantagem se refletiria em muitas formas. Por exemplo, os professores na escola observariam que ele não teve nenhuma orelha, e, por causa disto, eles lhe mostrariam atenção especial e o tratariam com bondade extraordinária. Eles sempre fizeram. A mãe dele cuidou disso, visitando os professores e organizando com eles prestar para a criança a atenção extra necessário. Também, eu lhe vendi a idéia que quando ele ficou velho bastante para vender jornais, (o irmão mais velho dele já tinha se tornado um comerciante de jornal), ele teria uma vantagem grande em cima do irmão dele, pela razão que as pessoas lhe pagariam dinheiro extra pelas mercadorias dele, porque eles pudessem ver que ele era um menino luminoso, industrioso, apesar do fato ele não teve nenhuma orelha.

Nós poderíamos notar que, gradualmente, a audição da criança estava melhorando. Além disso, ele não teve a tendência mais leve para ser tímido, por causa da aflição dele. Quando ele tinha quase sete anos, ele mostrou a primeira evidência que nosso método de consertar a mente dele estava agüentando fruta. Durante vários meses ele implorou o privilégio de vender jornais, mas a mãe dele não daria o consentimento dela. Ela tinha medo que a surdez dele fez isto inseguro para ele ir só na rua.

Finalmente, ele levou assuntos nas próprias mãos dele. Uma tarde, quando ele foi partido em casa com os criados, ele escalou pela janela de cozinha, shinnied para o chão, e fixou fora no próprio dele. Ele pediu emprestado seis centavos em capital do sapateiro de bairro, investiu isto em documentos, vendido fora, reinvestiu, e continuou



repetindo tarde até pela noite. Depois de equilibrar as contas dele, e reembolsando os seis centavos ele tinha pedido emprestado do banqueiro dele, ele teve um lucro líquido de quarenta-dois centavos. Quando nós chegamos em casa que noite, nós o achamos em cama adormecido, com o dinheiro firmemente apertado na mão dele.

A mãe dele abriu a mão dele, afastado as moedas, e chorou. De todas as coisas! Chorar em cima do primeira vitória do filho dela pareciam tão impróprios. Minha reação era o contrário. Eu ri cordialmente, porque eu soube que meu empenho para plantar na mente da criança uma atitude de fé nele tinha tido êxito.

A mãe dele viu, na primeira aventura empresarial dele, menino um pequeno surdo que tinha entrado fora nas ruas e tinha arriscado a vida dele para ganhar dinheiro. Eu vi um pequeno empresário valente, ambicioso, egoconfiante cujo provê nele tinha sido aumentado cem por cento, porque ele tinha entrado em negócio na própria iniciativa dele, e tinha ganho. A transação me agradou, porque eu soube que ele tinha dado evidência de uma característica de desenvoltura que passaria com ele tudo por vida.

Depois eventos provaram que para isto foi verdade. Quando o irmão mais velho dele quis algo, ele deitaria no chão, chute os pés dele no ar, chore para isto-e adquira. Quando o " pequeno menino " surdo quis algo, ele planejava um modo para ganhar o dinheiro, então compre para ele. Ele ainda segue aquele plano!

Verdadeiramente, meu próprio filho me ensinou isso dificulta pode ser convertido em pedras pisando em qual

pode escalar para alguma meta merecedora, a menos que eles sejam aceitados como obstáculos, e usado como álibis.

O pequeno menino surdo passou pelos graus, escola secundária, e faculdade sem poder ouvir os professores dele, enquanto excluindo quando eles gritaram ruidosamente, a gama íntima. Ele não foi para uma escola para o surdo. NÓS NÃO LHE PERMITIRÍAMOS APRENDER O QUIROLOGIA. Nós éramos determinados que ele deveria viver uma vida normal, e associa com crianças normais, e nós nos levantamos por aquela decisão, embora nos valeu muitos debates aquecidos com funcionários escolares.

Enquanto ele estava em escola secundária, ele tentou uma ajuda de audição elétrica, mas era de nenhum valor a ele; devido, nós acreditamos, para uma condição que foi descoberta quando a criança era seis, por Dr. J. Gordon Wilson, de Chicago, quando ele operou em um lado da cabeça do menino, e descobriu que havia nenhum sinal de equipamento de audição natural. Durante a última semana dele na faculdade, (dezoito anos depois da operação), algo aconteceu que marcou o ponto decisivo mais importante da vida dele.

Pelo que parecia ser mera chance, ele entrou em posse de outro dispositivo de audição elétrico que foi enviado a ele em tentativa. Ele estava lento sobre testar isto, devido à decepção dele com um dispositivo semelhante. Finalmente ele apanhou o instrumento, e mais ou menos negligentemente, colocou isto na cabeça dele, curvo para cima a bateria, e lo! como se por um golpe de magia, o DESEJO vitalício dele PARA AUDIÇÃO NORMAL SE TORNASSE UMA REALIDADE! Pela primeira vez na vida dele ele ouviu praticamente como também qualquer

pessoa com audição normal. " Deus se muda para modos misteriosos, as maravilhas dele para executar ".

Jubiloso por causa do Mundo Mudado que tinha sido trazido a ele pelo dispositivo de audição dele, ele apressou ao telefone,

chamou a mãe dele, e ouviu o dela expresse perfeitamente. O próximo dia ele ouviu as vozes dos professores dele claramente em classe, pela primeira vez na vida dele! Previamente ele só poderia os ouvir quando eles gritaram, a gama curta. Ele ouviu o rádio. Ele ouviu os quadros falando. Pela primeira vez na vida dele, ele poderia conversar livremente com outras pessoas, sem a necessidade do ter que falar ruidosamente deles/delas. Verdadeiramente, ele tinha entrado em posse de um Mundo Mudado. Nós tínhamos recusado aceitar o erro de Natureza, e, através de DESEJO PERSISTENTE, nós tínhamos induzido Natureza para corrigir aquele erro, pelos únicos meios práticos disponível.

DESEJO tinha começado para pagar dividendos, mas a vitória não era contudo complete. O menino ainda teve que achar um modo definido e prático para converter o impedimento dele em um recurso equivalente.

Percebendo a significação do que já tinha sido realizado quase não, mas intoxicou com a alegria do mundo recentemente descoberto dele de som, ele escreveu uma carta ao fabricante do audição-ajuda, enquanto descrevendo a experiência dele entusiasticamente. Algo na carta dele; algo, talvez que não foi escrito nas linhas, mas atrás deles; causou a companhia para o convidar para Nova Iorque. Quando seja chegado, ele foi escoltado pela fábrica, e enquanto falando com o Engenheiro Principal, lhe falando sobre o mundo mudado dele, uma corcunda,

uma idéia, ou um inspiração-chamada isto o que você desejar-brilhou na mente dele. Era este impulso de pensamento que converteu a aflição dele em um recurso, destinado para pagar dividendos em dinheiro e felicidade para milhares por todo o tempo vir.

A soma e substância daquele impulso de pensamento eram isto: O ocorreu que ele poderia ser de ajuda aos milhões de pessoas ensurdecidas que passam por vida sem o benefício de ouvir dispositivos, se ele pudesse achar um modo para lhes contar a história do Mundo Mudado dele.

Então e lá, ele alcançou uma decisão para dedicar o resto da vida dele a fazer serviço útil para o duro de audição.

Durante um mês inteiro, ele continuou uma pesquisa intensiva durante a qual ele analisou o sistema de marketing inteiro do fabricante do dispositivo de audição, e criou modos e meios de comunicar com o duro de audição no mundo inteiro com a finalidade de compartilhar com eles o Mundo " Mudado recentemente descoberto " dele. Quando isto era terminado, ele pôs por escrito um plano de dois-ano, baseado nos achados dele. Quando ele apresentou o plano à companhia, ele era imediatamente determinado uma posição, com a finalidade de levar a cabo a ambição dele.

Pequeno ele sonho, quando ele foi trabalhar, que ele foi destinado para trazer esperança e alívio prático a milhares de pessoas ensurdecidas que, sem a ajuda dele, sempre teria estado condenado a mutism surdo.

Logo após ele foi associado com o fabricante da ajuda de audição dele, ele me convidou a assistir uma aula

administrada pela companhia dele, com a finalidade de ensinar para mudos surdos ouvir, e falar. Eu nunca tinha ouvido falar de tal uma forma de educação, então eu visitei a classe, cético mas esperançoso que meu tempo não seria desperdiçado completamente. Aqui eu vi uma demonstração que me deu uma visão grandemente aumentada do que eu tinha feito despertar e se lembrar vivo do de meu filho o DESEJO para audição normal. Eu vi mudos surdos que são ensinados ouvir e falar de fato, por aplicação do princípio ego-mesmo tinha usado eu, mais de vinte anos previamente, salvando meu filho de mutism surdo.

Assim, por alguma volta estranha da Roda de Destino, foram destinados meu filho, Blair, e eu para ajudar ainda corrigindo mutism surdo para esses como por nascer, porque nós somos os únicos seres humanos vivos, até onde eu sei, que definitivamente estabeleceram o fato que podem ser corrigidos mutism surdo à extensão de restabelecer a vida normal esses que sofrem com esta aflição. Foi terminado para um; será feito para outros.

Não há nenhuma dúvida em minha mente que Blair teria sido um mudo surdo todos sua vida, se a mãe dele e eu não tínhamos conseguido amoldar a mente dele como fizemos nós. O doutor que prestou atenção ao nascimento dele nos, confidencialmente, falou a criança nunca poderia ouvir ou poderia falar. Alguns semanas atrás, Dr. Irving Voorhees, especialista notável em tais casos, Blair examinado muito completamente. Ele foi surpreendido quando ele aprendeu como bem meu filho ouve agora, e fala, e disse o exame dele indicou isso " teoricamente, o menino não deveria poder ouvir nada ". Mas o rapaz ouve, apesar do fato que quadros de Radiografia mostram não

há nenhuma abertura no crânio, tudo que, donde as orelhas dele deveriam ser ao cérebro.

Quando eu plantei na mente dele o DESEJO para ouvir e falar, e vive como uma pessoa normal, lá foi com aquele impulso um pouco de influência estranha que causou Natureza para se tornar o ponte-construtor, e mede o golfo de silêncio entre o cérebro dele e o mundo exterior, por alguns meios que os especialistas médicos mais agudos não puderam interpretar. Seria sacrilégio para eu conjecturar até mesmo como Natureza executou este milagre. Seria imperdoável se eu negligencieei contar o mundo tanto quanto eu conhecer a parte humilde que eu assumi na experiência estranha. É meu dever, e um privilégio para dizer que eu acredito, e não sem razão, que nada é impossível à pessoa que apóia DESEJO com FÉ duradoura.

Verily, um DESEJO ARDENTE tem modos desviados de se transmutar em seu físico equivalente. Blair DESIRED audição normal; agora ele tem isto! Ele nasceu com um impedimento que poderia ter enviado a pessoa facilmente com um DESEJO menos definido para a rua com um pacote de lápis e uma xícara de lata. Aquele impedimento promete servir como o médio pelo qual ele fará serviço útil a muitos milhões de duro de audição, também, agora lhe dar emprego útil a compensação financeira adequada o resto da vida dele.

As pequenas " mentiras " brancas que eu plantei na mente dele quando ele era uma criança, o levando a ACREDITAR que a aflição dele se tornaria um grande recurso que ele poderia capitalizar, se justificou. Verily, há nada, direito ou injustiça que CONVICÇÃO, mais DESEJO ARDENTE,

não pode fazer real. Estas qualidades são grátis a todo o mundo. Em toda minha experiência lidando com os homens e mulheres que tiveram problemas pessoais, eu controlei nunca um único caso que mais definitivamente demonstra o poder de DESEJO. Autores às vezes cometem o erro de escrever de assuntos dos quais eles têm mas conhecimento superficial, ou muito elementar. Foi minha fortuna boa ter tido o privilégio de testar o soundness do PODER DE DESEJO, pela aflição de meu próprio filho. Talvez era providencial que a experiência veio como fez, para seguramente ninguém está melhor preparado que ele, servir como um exemplo do que acontece quando é colocado DESEJO a teste. Se curvas de Natureza de Mãe para o testamento de desejo, é lógico aqueles meros homens podem derrotar um desejo ardente?

Estranho e imponderável é o poder da mente humana! Nós não entendemos o método pelo qual usa toda circunstância, todo indivíduo, toda coisa física dentro de seu alcance, como uns meios de transmutar DESEJO em sua contraparte física. Talvez ciência descobrirá este segredo. Eu plantei na mente de meu filho o DESEJO para ouvir e falar como qualquer pessoa normal ouve e fala. Aquele DESEJO se tornou uma realidade agora. Eu plantei na mente dele o DESEJO para converter o maior impedimento dele no maior recurso dele. Aquele DESEJO foi percebido. O operandi de modus pelo qual este resultado espantoso foi alcançado não é duro descrever. Consistiu em três fatos muito definidos; primeiro, eu MISTUREI FÉ com o DESEJO para audição normal que eu passei em para meu filho. Segundo, eu comuniquei meu desejo a ele de todo modo concebível disponível, por esforço persistente, contínuo, em cima de um período de anos. Terço, ELE me ACREDITOU!

Como estava sendo completado este capítulo, notícias vieram da morte de Mme. Schuman-Heink. Um parágrafo curto no despacho de notícias dá a pista ao sucesso estupendo desta mulher incomum como um cantor. Eu cito o parágrafo, porque a pista que contém é nenhum diferente de DESEJO.

Cedo na carreira dela, Mme. Schuman-Heink visitou o diretor da Viena Tribunal Ópera, o ter testar a voz dela. Mas, ele não testou isto. Depois de dar uma olhada na menina vestida desajeitada e mal, exclamou ele, nenhum muito suavemente, " Com tal uma face, e sem personalidade nada, como você sempre pode esperar ter sucesso em ópera? Minha criança boa, deixe a idéia. Compre uma máquina de costura, e vá trabalhar.

VOCÊ NUNCA PODE SER UM CANTOR ".

Nunca é muito tempo! O diretor da Viena Tribunal Ópera soube muito sobre a técnica de cantar. Ele soube pouco sobre o poder de desejo, quando assume a proporção de uma obsessão. Se ele tivesse sabido mais daquele poder, ele não teria cometido o erro de condenar gênio sem dar isto uma oportunidade. Vários anos atrás, um de meus sócios empresariais ficou doente. Ele ficou pior como tempo foi em, e finalmente foi levado para o hospital para uma operação. Logo antes ele era que tem rodas no quarto operacional, eu dei uma olhada nele, e desejou saber como qualquer um tão magro e emagrecido quanto ele, poderia passar possivelmente prosperamente por uma operação principal. O doutor me advertiu que havia pequeno se qualquer chance de meu ver novamente sempre o vivo. Mas isso era a OPINIÃO do DOUTOR. Não era a opinião do



paciente. Logo antes ele estava fora que tem rodas, ele sussurrou feebly, não seja perturbado, Chefe, eu estarei fora em poucos dias " daqui. A enfermeira assistindo olhou para mim com piedade. Mas o paciente passou seguramente. Depois que estava por toda parte, o médico dele disse, " nada mais que o próprio desejo dele para viver o salvou. Ele nunca teria saído de dificuldades se ele não tinha recusado aceitar a possibilidade de morte ".

Eu acredito no poder de DESEJO apoiado por FÉ, porque eu vi este poder erguer os homens de começos humildes para lugares de poder e riqueza; eu vi isto roubar a sepultura de suas vítimas; eu vi isto servir como o médio pelo qual os homens organizaram um retorno depois tido sido derrotado de cem modos diferentes; eu vi isto proporcionar para meu próprio filho uma vida normal, feliz, próspera, apesar de Natureza o tendo enviado no mundo sem orelhas.

Como a pessoa pode arrear e pode usar o poder de DESEJO? Isto foi respondido por isto, e os capítulos subseqüentes deste livro. Esta mensagem está saindo para o mundo ao término do mais longo, e talvez, a depressão mais devastadora que a América alguma vez soube. É razoável presumir que a mensagem pode vir à atenção de muitos que estiveram ferido pela depressão, esses que perderam as fortunas deles/delas, outros que perderam as posições deles/delas, e grandes números que têm que reorganizar os planos deles/delas e têm que organizar um retorno. A tudo estes eu desejo carregar o pensamento que toda a realização, não importa o que pode ser sua natureza, ou seu propósito, tem que começar com um intenso, ARDENTE DESEJO para algo definido.

Natureza embrulha para cima no impulso de FORTE por algum princípio estranho e poderoso de " química " mental que ela nunca divulgou, DESEJE " que algo " que não reconhece nenhuma tal palavra como impossível, e não aceita nenhuma tal realidade como fracasso.

## CAPÍTULO 3

### VISUALIZAÇÃO DE FÉ DE, E CONVICÇÃO EM CONSEGUIMENTO DE DESEJO

#### O Segundo Passo para Riquezas

FÉ é o químico de cabeça da mente. Quando FÉ estiver misturada com a vibração de pensamento, a mente subconsciente apanha a vibração imediatamente, traduz isto em seu espiritual equivalente, e transmite isto a Inteligência Infinita, como no caso de oração.

As emoções de FÉ, AMOR, e SEXO são os mais poderosos de todas as emoções positivas principais. Quando os três estiverem misturados, eles têm o efeito de " colorir " a vibração de pensamento de tal um modo que localiza a mente subconsciente onde é mudado em seu espiritual equivalente imediatamente, a única forma que induz uma resposta de Inteligência Infinita.

Amor e fé são psíquicas; relacionado ao lado espiritual de homem. Sexo só é puramente biológico, e relacionado para o físico. O misturando, ou misturando, destas três emoções tem o efeito de abrir uma linha direta de comunicação entre o finito, pensando a mente de homem, e Inteligência Infinita.

## Como Desenvolver Fé

Lá vem, agora, uma declaração que dará para um entendendo melhor da importância o princípio de autosugestão assume na transmutação de desejo em seu físico, ou monetário equivalente; isto é: FÉ é um estado de mente que pode ser induzida, ou criou, por afirmação ou instruções repetidas para a mente subconsciente, pelo princípio de auto-sugestão.

Como uma ilustração, considere o propósito para o qual você é, presumivelmente, lendo este livro. O objeto é, naturalmente, adquirir a habilidade para transmudar o impulso de pensamento intangível de DESEJO em sua contraparte física, dinheiro. Seguindo as instruções colocadas nos capítulos em auto-sugestão, e a mente subconsciente, como resumido no capítulo em autosugestão, você pode CONVENCER a mente subconsciente que você acredita que você receberá que para qual você pergunta, e agirá naquela convicção que sua mente subconsciente passa atrás a você na forma de " FÉ, " seguiu por planos definidos por obter que que você desejo.

O método por qual desenvolve FÉ onde já não existe, é extremamente difícil descrever, quase como difícil, na realidade, como seria descrever a cor de vermelho para um homem cego que nunca viu cor, e não tem nada com que comparar o que você descreve a ele. Fé é um estado de mente que você pode desenvolver à vontade, depois que você dominou os treze princípios, porque é um estado de mente que desenvolve voluntariamente, por aplicação e uso destes princípios.

Repetição de afirmação de ordens para sua mente subconsciente é o único método conhecido de desenvolvimento voluntário da emoção de fé. Talvez o significado às vezes pode ser feito mais claro pela explicação seguinte sobre os homens de modo se torne os criminosos. Declarado nas palavras de um criminologista famoso, " Quando os homens entrarem primeiro em contato com crime, eles detestam isto. Se eles permanecerem em contato com crime durante um tempo, eles são acostumados a isto, e suporta isto. Se eles permanecerem bastante em contato com isto longo, eles abraçam isto finalmente, e é influenciado por isto ".

Isto é o equivalente de dizer que qualquer impulso de pensamento que é passado repetidamente para a mente subconsciente, finalmente, é aceitado e agiu em pela mente subconsciente que procede traduzir aquele impulso em seu físico equivalente, pelo procedimento mais prático disponível.

Com relação a isto, considere a declaração, TODOS os PENSAMENTOS QUE FORAM EMOTIONALIZED, novamente (determinado sentimento) E MISTURADO COM FÉ, comece a se traduzir em imediatamente o físico deles/delas equivalente ou contraparte.

As emoções, ou o " sentimento " reparte de pensamentos, é os fatores que dão vitalidade de pensamentos, vida, e ação. As emoções de Fé, Amor, e Sexo, quando misturado com qualquer impulso de pensamento, dê isto maior ação que quaisquer destas emoções pode fazer isoladamente.

Não só impulsos de pensamento que estiveram misturado com FÉ, mas esses que estiveram misturado com

quaisquer das emoções positivas, ou quaisquer das emoções negativas, pode alcançar, e influencia a mente subconsciente.

Desta declaração, entenderá você que a mente subconsciente traduzirá em seu físico equivalente, um impulso de pensamento de uma natureza negativa ou destrutiva, da mesma maneira que prontamente como agirá em impulsos de pensamento de uma natureza positiva ou construtiva. Isto responde pelo fenômeno estranho que tantos milhões de experiência de pessoas, chamado " infortúnio, ou " azar ". Há milhões das pessoas que SE ACREDITAM " sentenciados " a pobreza e fracasso, por causa de um pouco de força estranha em cima da qual eles ACREDITAM que eles não têm nenhum controle. Eles são os criadores dos próprios " infortúnios deles/delas, " por causa desta CONVICÇÃO negativa que é apanhada pela mente subconsciente e traduziu em seu físico equivalente.

Este é um lugar apropriado a qual sugerir novamente que você pode beneficiar, passando em para sua mente subconsciente, qualquer DESEJO que você desejo traduziu em seu físico, ou monetário equivalente, em um estado de expectativa ou CONVICÇÃO que a transmutação na verdade acontecerá. Sua CONVICÇÃO, ou FÉ, é o elemento que determina a ação de sua mente subconsciente. Não há nada que o impedir de " enganar " sua mente subconsciente ao dar isto instruções por autosugestão, como eu enganei o mente subconsciente de meu filho.

Fazer esta " decepção " mais realístico, se administra da mesma maneira que você vai, se você JÁ estivesse em

posse de A COISA MATERIAL QUE VOCÊ está EXIGINDO, quando você chamar sua mente subconsciente.

A mente subconsciente transmutará em seu físico equivalente, pelas mídias mais diretas e práticas disponíveis, qualquer ordem que é dada a isto em um estado de CONVICÇÃO, ou FÉ fora a que a ordem será levada.

Seguramente, bastante foi declarado para dar um ponto de partida de qual possa, por experiência e prática, adquirir a habilidade para misturar FÉ com qualquer ordem dada à mente subconsciente.

Perfeição passará por prática. Não pode vir lendo instruções somente.

Se é verdade que aquele pode se tornar um criminoso através de associação com crime, (e este é um fato conhecido), é igualmente verdade aquele pode desenvolver fé sugerindo voluntariamente à mente subconsciente aquele tem fé. A mente vem, finalmente, assumir a natureza das influências que dominam isto. Entenda esta verdade, e você saiba por que é essencial para você encorajar as emoções positivas como dominando forças de sua mente, e desencoraje e elimine emoções negativas.

Uma mente dominada por emoções positivas, se torna um domicílio favorável para o estado de mente conhecido como fé. Uma mente assim dominada possa, à vontade, dê as instruções de mente subconscientes que aceitará e agirá imediatamente em.

FÉ É UM ESTADO DE MENTE QUE PODE SER  
INDUZIDA ATRAVÉS DE AUTO-SUGESTÃO

Tudo abaixo as idades, o religionists preveniram lutando a humanidade para ter fé " nisto, que, e o outro dogma ou credo, mas eles não têm contado para as pessoas COMO ter fé. Eles não declararam aquela " fé é um estado de mente, e que pode ser induzido através de egosugestão ".

Em idioma que qualquer ser humano normal pode entender, descreveremos nós tudo aquilo é conhecido sobre o princípio pelo qual FÉ pode ser desenvolvida, onde já não existe. Tenha Fé em você; Fé no Infinito.

Antes de nós começarmos, lhe deveriam lembrar isso novamente: FÉ é o " elixir " eterno que dá vida, poder, e ação ao impulso de pensamento!

A oração precedente vale que lê em uma segunda vez, e um terço, e um quarto. Vale que lê em voz alta!

FÉ é o ponto de partida de toda a acumulação de riquezas!

FÉ é a base de todos " os milagres, " e todos os mistérios que não podem ser analisados pelas regras de ciência!

FÉ é o único antídoto conhecido para FRACASSO!

FÉ é o elemento, a " substância química " que, quando misturado com oração, dá uma comunicação direta com Inteligência Infinita.

FÉ é o elemento que transforma a vibração ordinária de pensamento, criado pela mente finita de homem, no espiritual equivalente.

FÊ é a única agência pela qual a força cósmica de Inteligência Infinita pode ser arreada e pode ser usada por homem.

**TUDO UM DAS DECLARAÇÕES PRECEDENTES É CAPAZ DE PROVA!**

A prova é simples e facilmente demonstrada. É embrulhado para cima no princípio de auto-sugestão. Então, nos deixe centrar nossa atenção no assunto de ego-sugestão, e descubra o que é, e o que é capaz de alcançar. É um fato bem conhecido que aquele vem, finalmente, ACREDITAR qualquer a pessoa repete ao ego da pessoa, se a declaração é verdade ou falsa. Se um homem repete uma mentira em cima de e em cima de, ele aceitará a mentira eventualmente como verdade. Além disso, ele ACREDITARÁ que é a verdade. Todo homem é o que ele é, por causa dos PENSAMENTOS DOMINANDO que ele permite ocupar a mente dele. Pensamentos que um homem coloca deliberadamente na própria mente dele, e encoraja com condolência, e com que ele mistura qualquer um ou mais das emoções, constitua as forças motivando que dirigem e controlam seu todo movimento, ato, e ação!

Vem, agora, uma declaração muito significativa de verdade:

**PENSAMENTOS QUE ESTÃO MISTURADO COM QUAISQUER DOS SENTIMENTOS DE EMOÇÕES, CONSTITUA UMA " FORÇA MAGNÉTICA " QUE ATRAI, DAS VIBRAÇÕES DO ÉTER, OUTROS PENSAMENTOS SEMELHANTES, OU RELACIONADOS.**

Um pensamento assim " magnetizado " com emoção pode ser comparado a uma semente que, quando plantou em



terra fértil, germina, cresce, e multiplica inúmeras vezes, até o que era originalmente uma semente pequena, se torna milhões incontáveis de sementes da MESMA MARCA!

O éter é uma grande massa cósmica de forças eternas de vibração. É composto de vibrações destrutivas e vibrações construtivas. Leva, a toda hora, vibrações de medo, pobreza, doença, fracasso, miséria; e vibrações de prosperidade, saúde, sucesso, e felicidade, da mesma maneira que seguramente como leva o som de centenas de orquestrações de música, e centenas de vozes humanas tudo dos quais mantêm a própria individualidade deles/delas e meios de identificação, pelo médio de rádio.

Do grande armazém do éter, a mente humana está atraindo constantemente vibrações com as quais harmonizam que que DOMINA a mente humana.

Qualquer pensou, idéia, plano, ou propósito qual contém a mente da pessoa atrai, das vibrações do éter, anfitrião de seus parentes, acrescenta estes " parentes " a sua própria força, e cresce até que se torna o dominando, enquanto MOTIVANDO o MESTRE do indivíduo dentro de quem nota foi morado.

Agora, nos deixe voltar para o ponto de partida, e é informado como a semente original de uma idéia, plano, ou propósito pode ser plantada na mente. A informação é carregada facilmente: podem ser colocadas qualquer idéia, plano, ou propósito na mente por repetição de pensamento. Isto é por que lhe pedem escrever fora uma declaração de seu propósito principal, ou Chefe Aim Definida, cometa a memória, e repita isto, em palavras

audíveis, dia depois de dia, até estas vibrações de som localizou sua mente subconsciente.

Nós somos o que nós somos, por causa das vibrações de pensamento que nós apanhamos e registramos, pelos estímulos de nosso ambiente diário.

Solucione para se livrar as influências de qualquer ambiente infeliz, e construir sua própria vida para ORDENAR. Inventário levando de ativos e passivos mentais, você descobrirá que sua maior fraqueza é falta de autoconfiança. Este impedimento pode ser sobrepujado, e timidez traduziu em coragem, pela ajuda do princípio de auto-sugestão. A aplicação deste princípio pode ser feita por um arranjo simples de impulsos de pensamento positivos declarado por escrito, memorizou, e repetido, até que elas se tornam uma parte do equipamento de funcionamento da faculdade subconsciente de sua mente.

## FÓRMULA DE AUTOCONFIANÇA

Primeiro. Eu sei que eu tenho a habilidade para alcançar o objeto de meu Propósito Definido em vida, então, que eu EXIJO de mim ação persistente, contínua para seu conseqüimento, e eu aqui e agora prometo fazer tal ação.

Segundo. Eu percebo os pensamentos dominando de minha mente se reproduzirão eventualmente em ação externa, física, e gradualmente se transforma em realidade física, então, eu concentrarei meus pensamentos diariamente durante trinta minutos, na tarefa de pensar na pessoa eu pretendo me tornar, enquanto criando assim em minha mente um quadro mental claro daquela pessoa.

Terço. Eu sei pelo princípio de auto-sugestão, quaisquer desejam que eu persistently contêm minha mente buscará expressão eventualmente por alguns meios práticos de atingir o objeto atrás disto, então, eu dedicarei dez minutos diariamente a exigir de mim o desenvolvimento de AUTOCONFIANÇA.

Quarto. Eu escrevi claramente abaixo uma descrição de minha PONTARIA PRINCIPAL DEFINIDA em vida, e eu deixarei de nunca tentar, até que eu terei desenvolvido autoconfiança suficiente por seu conseguimento.

Quinto. Eu percebo completamente que nenhuma riqueza ou posição podem suportar muito tempo, a menos que construísse em verdade e justiça, então, que eu me ocuparei de nenhuma transação que não beneficia tudo quem afeta. Eu terei sucesso atraindo a mim as forças eu desejo usar, e a cooperação de outras pessoas. Eu induzirei outros para me servir, por causa de minha vontade servir outros. Eu eliminarei ódio, inveja, ciúme, egoísmo, e cinismo, desenvolvendo amor por toda a humanidade, porque eu sei que uma atitude negativa para outros nunca pode trazer sucesso por mim. Eu causarei outros para acreditar em mim, porque eu acreditarei neles, e em mim.

Eu assinarei meu nome a esta fórmula, cometerei isto a memória, e repetirei em voz alta uma vez isto por dia, com FÉ completa que influenciará meus PENSAMENTOS e AÇÕES gradualmente de forma que mim se tornará uma pessoa ego-confiante, e próspera.

Atrás desta fórmula é uma lei de Natureza que nenhum homem ainda pôde explicar. Confundiu os cientistas de

todas as idades. Os psicólogos nomearam esta autosugestão de lei " , " e deixou isto ir a isso.

O nome por qual chama esta lei é de pouca importância. O fato importante sobre isto TRABALHA para a glória e sucesso de gênero humano, SE é construtivamente usado. Por outro lado, se destructively usado, destruirá da mesma maneira que prontamente. Nesta declaração pode ser achada uma verdade muito significativa, isto é; que esses que abaixam em derrota, e termina as vidas deles/delas em pobreza, miséria, e angústia, faça assim por causa de aplicação negativa do princípio de autosugestão.

A causa pode ser achada no fato que TODOS os IMPULSOS DE PENSAMENTO TÊM UMA TENDÊNCIA para SE VESTIR DENTRO o FÍSICO deles/delas EQUIVALENTE.

A mente subconsciente, (o laboratório químico no qual todos os impulsos de pensamento são combinados, e se preparou para tradução em realidade física), não faz nenhuma distinção entre impulsos de pensamento construtivos e destrutivos. Trabalha com o material que nós alimentamos isto, por nossos impulsos de pensamento. A mente subconsciente traduzirá em realidade um pensamento dirigido por MEDO da mesma maneira que prontamente como traduzirá em realidade um pensamento dirigido por CORAGEM, ou FÉ.

As páginas de história médica são ricas com ilustrações de casos de " suicídio " sugestivo. Um homem pode cometer suicídio por sugestão negativa, da mesma maneira que efetivamente como por qualquer outro meios. Em uma cidade de midwestern, um homem pelo nome de Joseph Grant, funcionário de banco, " pediu emprestado " uma

soma grande do dinheiro do banco, sem o consentimento dos diretores. Ele perdeu o dinheiro por jogar. Uma tarde, o Examinador de Banco veio e começou a conferir as contas. Grant deixou o banco, levou um quarto em um hotel local, e quando eles o acharam, três dias depois, ele estava mentindo em cama, enquanto lamentando e gemendo, repetindo em cima de e em cima destas palavras, " Meu Deus, isto me matará! Eu não posso estar de pé a desgraça ". Em pouco tempo ele estava morto. Os doutores pronunciaram o caso um de " suicídio " mental.

Da mesma maneira que eletricidade virará as rodas de indústria, e faz serviço útil se usado construtivamente; ou inala fora vida se impropriamente usado, assim vá a lei de dianteira de auto-sugestão você para paz e prosperidade. ou abaixo no vale de miséria, fracasso, e morte, de acordo com seu grau de entender e aplicação disto.

Se você enche sua mente de MEDO, dúvida e incredulidade em sua habilidade para conectar com, e usa as forças de Inteligência Infinita, a lei de autosugestão levará este espírito de incredulidade e usará isto como um padrão pelo qual sua mente subconsciente traduzirá isto em seu físico equivalente.

**ESTA DECLARAÇÃO É TÃO VERDADE QUANTO A DECLARAÇÃO QUE DOIS E DOIS SÃO QUATRO!**

Como o vento que leva um Leste de navio, e outro Ocidental, a lei de auto-sugestão o erguerá para cima ou o baixará, de acordo com o modo você fixou suas velas de PENSAMENTO.

A lei de auto-sugestão pela qual qualquer pessoa pode subir a altitudes de realização que cambaleia a imaginação, é descrito bem no verso seguinte:

" Se você pensa que você é batido, você é,

Se você pensa que você não ousa, você não faz

Se você gosta de ganhar, mas você pensa que você não pode,

É quase certo você não vai.

0"Se você pensa que você perderá, você está perdido  
Para fora do mundo achamos nós,

Sucesso começa com um companheiro vá - É tudo no estado de mente.

0"Se você pensa que você é excedido, você é,

Você tem que pensar alto subir,

Você tem que estar seguro de você antes

Você sempre pode ganhar um prêmio.

As batalhas de " vida sempre não vão

Para o mais forte ou mais rapidamente tripula,

Mas logo ou tarde o homem que ganha

É o homem QUE PENSA que ELE PODE "!

Observe as palavras que foram enfatizadas, e você pegue o significado fundo que o poeta teve em mente.

Em algum lugar em sua maquiagem (talvez nas celas de seu cérebro) lá mentiras dormindo, a semente de realização que, se despertou e colocou em ação, o levaria a alturas, como você podem ter esperado nunca atingir.

Da mesma maneira que um músico de mestre pode causar as tensões mais bonitas de música para verter adiante dos fios de um violino, assim possa você desperta o gênio que mente adormecido em seu cérebro, e causa isto para o dirigir para cima a qualquer meta você pode desejar alcançar.

Abraham Lincoln era um fracasso a tudo o que ele tentou, até que ele era bem passado a idade de quarenta. Ele era um Sr. Ninguém de Em nenhuma parte, até que uma grande experiência entrou na vida dele, despertou o gênio dormente dentro do coração dele e quebra a cabeça, e deu o mundial de seus realmente grandes homens. Aquela " experiência " estava misturada com as emoções de tristeza e AMOR. Veio a ele por Anne Rutledge, a única mulher quem ele sempre verdadeiramente amou.

É um fato conhecido que a emoção de AMOR é próximo consangüínea ao estado de mente conhecido como FÊ, e isto pela razão que Amor vem mesmo perto de traduzir os impulsos de pensamento da pessoa no espiritual deles/delas equivalente. Durante o trabalho dele de pesquisa, descobriu o autor, da análise do vida-trabalho e realizações de centenas de homens de realização excelente que estava a influência do amor de uma mulher de volta

de quase TODO UM DELES. A emoção de amor, no coração humano e quebra a cabeça, cria um campo favorável de atração magnética que causa uma afluência das vibrações mais altas e melhores que são flutuante no éter.

Se você desejar evidência do poder de FÉ, estude as realizações de homens e mulheres que empregaram isto. À cabeça da lista vem o Nazarene. Cristianismo é a maior única força que influencia as mentes de homens. A base de Cristianismo é FÉ, não importa que quantas pessoas podem ter pervertido, ou interpretou mal o significado desta grande força, e não importa que foram criados quantos dogmas e credos em seu nome que não reflete suas doutrinas.

A soma e substância dos ensinamentos e as realizações de Cristo que pode ter sido interpretado como " milagres não " eram nada mais nem menos que FÉ. Se há qualquer tal fenômeno como " milagres " que eles só são produzidos pelo estado de mente conhecido como FÉ! Alguns professores de religião, e muitos que se chamam os cristãos, entenda nem pratique FÉ.

Nos deixe considerar o poder de FÉ, como está sendo demonstrado agora, por um homem que é conhecido bem a tudo civilização, Mahatma Gandhi, de Índia. Neste homem o mundo tem um dos exemplos mais espantosos conhecido a civilização, das possibilidades de FÉ. Gandhi brande poder mais potencial que qualquer homem que vive neste momento, e isto, apesar do fato que ele não tem nenhum das ferramentas ortodoxas de poder, como dinheiro, navios de batalha, soldados, e materiais de guerra. Gandhi não tem nenhum dinheiro, ele não tem



nenhuma casa, ele não possui um terno de roupas, mas ELE TEM PODER. Como ele vem aquele poder?

ELE CRIOU ISTO FORA DE A COMPREENSÃO DELE DO PRINCÍPIO DE FÉ, E POR A HABILIDADE DELE PARA TRANSPLANTAR AQUELA FÉ NAS MENTES DE DUZENTOS MILHÕES DE PESSOAS.

Gandhi realizou, pela influência de FÉ que o qual o poder militar mais forte em terra não pôde, e nunca realizará pelos soldados e equipamento de exército. Ele realizou o feito espantoso de INFLUENCIAR FUNDIR E MOVER em harmonia para duzentos milhões de mentes, COMO UMA ÚNICA MENTE.

Que outra força em terra, salvo FÉ poderia fazer como muito? Lá venha um dia quando os empregados como também empregadores descobrirão as possibilidades de FÉ. Aquele dia está amanhecendo. O mundo inteiro teve ampla oportunidade, durante a recente depressão empresarial, testemunhar o que a FALTA DE FÉ fará a negócio.

Seguramente, civilização produziu um número suficiente de seres humanos inteligentes para fazer uso desta grande lição que a depressão ensinou para o mundo. Durante esta depressão, o mundo teve evidência em abundância que MEDO difundido paralisará as rodas de indústria e negócio. Fora desta experiência os líderes surgirão em negócio e indústria que ganharão pelo exemplo que Gandhi fixou para o mundo, e eles aplicarão a negócio as mesmas táticas que ele usou construindo o maior seguinte conhecidas na história do mundo. Estes líderes virão do grau e arquivo dos homens desconhecidos que agora

trabalham no aço planta, o carvão mina, as fábricas automóvel, e nas cidades pequenas e cidades de América.

Negócio é devido para uma reforma, não cometa nenhum erro sobre isto! Os métodos do passado, baseado em combinações econômicas de FORÇA e TEME, será suplantado pelos princípios melhores de FÉ e cooperação. Homens que trabalho receberá mais que salários diários; eles receberão dividendos do negócio, igual a esses que provêem o capital para negócio; mas, primeiro eles têm QUE DAR MAIS Aos EMPREGADORES deles/delas, e para isto brigando e pechinchando por força, às custas do público. Eles têm que ganhar o direito a dividendos!

Além disso, e isto é a coisa mais importante de todos-eles será CONDUZIDA POR LÍDERES QUE ENTENDERÃO E APLICARÃO OS PRINCÍPIOS EMPREGADOS POR MAHATMA GANDHI. Só em deste modo possa os líderes obtêm dos seguidores deles/delas o espírito de cooperação COMPLETA que constitui poder em sua forma mais alta e mais duradoura.

Esta idade de máquina estupenda na qual nós vivemos, e de qual nós há pouco estamos emergindo, tirou a alma de homens. Seus líderes dirigiram os homens como se eles eram pedaços de maquinaria fria; eles foram forçados a fazer assim pelos empregados que pechincharam, às custas de tudo interessados, adquirir e não dar.

A senha do futuro será FELICIDADE HUMANA E SATISFAÇÃO, e quando este estado de mente terá sido atingido, a produção levará ao cuidado de si mesmo, mais efetivamente que qualquer coisa que alguma vez foi realizado onde os homens não fizeram, e não pôde

misturar FÉ e interesse de indivíduo com o trabalho deles/delas.

Por causa da necessidade para fé e cooperação em negócio operacional e indústria, vai ambos seja interessante e lucrativo analisar um evento que provê uma compreensão excelente do método pelo qual industrialists e empresários acumulam grandes fortunas, dando antes de eles tentassem adquirir.

O evento escolhido para esta ilustração data atrás a 1900, quando os Estados Unidos Steel que Corporação estava sendo formada. Como você leu a história, se lembre destes fatos fundamentais e você entenderão como foram convertidas IDÉIAS em fortunas enormes.

Primeiro, os Estados Unidos Steel enormes que Corporação nasceu na mente de Charles M. Schwab, na forma de uma IDÉIA ele criou pela IMAGINAÇÃO dele!

Segundo, ele misturou FÉ com a IDÉIA dele.

Terço, ele formulou um PLANO para a transformação da IDÉIA dele em realidade física e financeira.

Quarto, ele colocou o plano dele em ação com a fala famosa dele ao Clube Universitário.

Quinto, ele aplicou, e seguir-por no PLANO dele com PERSISTÊNCIA, e apoiou isto com DECISÃO firme até que tinha sido levado a cabo completamente.

Sexto, ele preparou o modo para sucesso por um DESEJO ARDENTE para sucesso.

Se você é um desses que desejaram saber freqüentemente que como são acumuladas grandes fortunas, esta história da criação da Estados Unidos Aço Corporação estará iluminando. Se você tem qualquer duvidar que os homens podem PENSAR E podem CRESCER RICO, esta história deveria dispersar aquela dúvida, porque você pode ver claramente na história do Aço de Estados Unidos, a aplicação de uma porção principal dos treze princípios descreveu neste livro.

Esta descrição espantosa do poder de uma IDÉIA foi contada dramaticamente por John Lowell, no Mundotelegrama de Nova Iorque, com de quem cortesia é reimprimido aqui.

## 0"UMA BONITA FALA DE DEPOIS DE-JANTAR PARA UM BILHÃO DE DÓLARES

0"Quando, na noite de 12 de dezembro de 1900, uns oitenta da nobreza financeira da nação recolheram o granizo de banquete do Clube Universitário em Quinta Avenida honrar a um homem jovem de fora do Oeste, não meia dúzia dos convidados percebeu eles eram testemunhar o episódio mais significante em história industrial americana.

0"J. Edward Simmons e Charles Stewart Smith, os corações deles/delas cheio de gratidão para a hospitalidade pródiga dada neles por Charles M. Schwab durante uma recente visita para Pittsburgh, tinha organizado o jantar para apresentar o homem de aço trinta-oito-ano-velho a sociedade bancária oriental. Mas eles não o esperaram a estouro a convenção. Na realidade,

eles o advertiram que os seios dentro das camisas enchidas de Nova Iorque não seriam responsivos a oratório, e que, se ele não quisesse agüente o Stilhnans e Harrimans e Vanderbilts, ele teve limite melhor ele a quinze ou vinte minutos de vaporings cortês e deixou isto ir a isso.

0"Até mesmo o John Pierpont Morgan, se sentando mão de Schwab à direita como se tornou a dignidade imperial dele, pretendida só enfeitar brevemente a mesa de banquete com a presença dele. E tão longe como a imprensa e o público esteja preocupado, o afazeres inteiro era de tão pequeno momento que nenhuma menção disto achou seu modo em impressão o próximo dia.

0"Assim os dois anfitriões e os convidados distintos deles/delas comeram o modo deles/delas pelos sete ou oito cursos habituais. Havia pequena conversação e o que havia disto era contido. Poucos dos banqueiros e corretores tinha conhecido Schwab cuja carreira tinha florescido ao longo dos bancos do Monongahela, e nenhum o conheceu bem. Mas antes de a noite terminou, eles-e com eles Dinheiro Mestre Morgan - seria varrido fora os pés deles/delas, e um bilhão de dólar bebê, os Estados Unidos Steel Corproação, seria concebido.

0"Está talvez infeliz, por causa de história que nenhum registro da fala de Charlie Schwab ao jantar sempre foi feito. Ele repetiu algumas partes disto a uma data posterior durante uma reunião semelhante de banqueiros de Chicago. E ainda depois, quando o Governo trouxe terno para dissolver a Confiança de Aço, ele deu a própria versão dele, do posto de testemunha, das observações que

estimularam o Morgan em um frenesi de atividade financeira.

Porém, " é provável que seja um 'Homely' fala, um pouco antigramatical (para o niceties de idioma nunca aborreceu Schwab), cheio de epigrama e enfiou com inteligência. Mas aparte disso teve uma força de galvanic e efetua nos cinco bilhão de capital calculado que foi representado pelo diners. Depois que terminasse e o ajuntamento ainda estava debaixo de seu feitiço, embora Schwab tinha falado durante noventa minutos, o Morgan conduziu o orador a uma janela descansada onde, oscilando as pernas deles/delas do assento alto, incômodo, eles falaram mais durante uma hora.

" A magia da personalidade de Schwab tinha sido virada em, força completa, mas o que era mais importante e duradouro era o programa desenvolvido, claro que ele colocou para o engrandecimento de Aço. Muitos outros homens tinham tentado interessar o Morgan esbofetear uma confiança de aço junto depois do padrão do biscoito, arame e aro, açúcar, borracha, uísque, óleo ou combinações de chiclete. John W. Gates, o jogador, tinha urgido isto, mas o Morgan o desconfiou. O Moore os meninos, o Bill e Jim, Chicago jobbers acionário que tinha colado uma confiança de partida e uma corporação de bolacha

junto, tinha urgido isto e tinha falhado. ELBERT H. Gary, o advogado rural santimonial, querido nutrir isto, mas ele não era grande bastante para ser impressivo. Até a eloquência de Schwab levou J. PÁG. o Morgan para as alturas das quais ele sempre poderia visualizar os resultados sólidos do empreendimento financeiro mais

ousado concebidas, o projeto foi considerado como um sonho delirante de fácil-dinheiro crackpots.

" O magnetismo financeiro que começou, uma geração atrás, para atrair milhares de pequeno e às vezes inefficiently administraram companhias em grande e competição-esmagando combinações, tinha ficado operativo no mundo de aço pelos dispositivos daquele pirata empresarial jovial, John W. Gates. O Gates já tinha formado o Aço americano e Companhia de Arame fora de uma cadeia de preocupações pequenas, e junto com Morgan tinha criado a Companhia de Aço Federal.

O Tubo Nacional e companhias de Ponte americanas eram dois mais Morgan interessa, e o Moore Brothers tinha abandonado a partida e negócio de biscoito para formar o 'American' grupo - Prato de Lata, Aro de Aço, Folha Aço-e a Companhia de Aço Nacional.

0"Mas pelo lado da confiança vertical gigantesca de Andrew Carnegie, possuiu uma confiança e operou por cinqüenta-três sócios, essas outras combinações eram picayune. Eles poderiam combinar ao conteúdo do coração deles/delas mas o lote inteiro deles não pôde fazer um entalhe na organização de Carnegie, e o Morgan conheceu isto.

0"O escocês velho excêntrico conheceu isto, também. Das alturas magníficas de Castelo de Skibo tinha visto ele, primeiro com diversão e então com ressentimento, as tentativas das companhias menores de Morgan para cortar no negócio dele. Quando as tentativas se tornaram muito tipo negrito, o temperamento de Carnegie foi traduzido em raiva e vingança. Ele decidiu duplicar todo moinho

possuído pelos rivais dele. Hitherto, ele não tinha estado interessado em arame, tubo, aros, ou folha. Ao invés, ele estava contente vender para tais companhias o aço cru e os deixar trabalhar isto em qualquer forma que eles quisessem. Agora, com Schwab como o tenente principal e capaz dele, ele planejou dirigir os inimigos dele à parede.

O"Assim era isso na fala de Charles M. Schwab, o Morgan viu a resposta ao problema dele de combinação. Uma confiança sem Carnegie-gigantesco deles seria nenhum de confiança nada, um pudim de ameixa, como disse um escritor, sem as ameixas.

A fala de " Schwab na noite de 12 de dezembro de 1900, indubitavelmente levou a conclusão, entretanto não o penhor que o empreendimento de Carnegie vasto poderia ser trazido debaixo do Morgan barraca.

Ele falou do futuro mundial para aço, de reorganização para eficiência, de especialização, do esmagar de moinhos malsucedidos e concentração de esforço nas propriedades florescendo, de economias no ore tráfique, de economias em em cima e departamentos administrativos, de capturar mercados estrangeiros.

O"Mas que que, ele falou para os piratas entre eles em que põe os erros da pirataria habitual deles/delas. Os propósitos deles/delas, ele deduziu, ruim sido criar monopólios, preços de aumento, e paga para eles dividendos gordos de privilégio. Schwab condenou o sistema da maneira mais amável dele. O shortsightedness de tal uma política, ele contou o hearers dele, se deita no fato que restringiu o mercado por uma era quando tudo chorou para expansão. Pechinchando o custo de aço,



discutiu ele, um mercado sempreexpandindo seria criado; mais usa para aço seria inventado, e uma porção agradável do comércio mundial poderia ser capturada. De fato, entretanto ele não conheceu isto, Schwab era um apóstolo de produção de massa moderna.

0"Assim o jantar ao Clube Universitário se acabou. Morgan foi para casa, pensar nas predições róseas de Schwab. Schwab voltou para Pittsburgh para dirigir o negócio de aço por 'Wee Andra Carnegie, ' enquanto o Gary e o resto voltaram para os relógios acionários deles/delas, tocar violino ao redor em antecipação do próximo movimento.

0"Não era nenhuma vinda longa. Levou o Morgan aproximadamente uma semana para digerir o banquete de razão Schwab tinha colocado antes dele. Quando ele tinha se assegurado que nenhuma indigestão financeira era resultar, ele enviou para Schwab-e achou aquele homem jovem bastante modesto. Sr. Carnegie, Schwab indicou, poderia não gostar isto se ele achasse que o presidente de companhia confiado dele tinha estado paquerando com o Imperador de Wall Street, a Rua na qual Carnegie nunca estava resolvido andar.

Então foi sugerido por John W. Gates o ir-entre, que se Schwab 'Happened ' estar no Hotel de Bellevue na Filadélfia, J. PÁG. o Morgan também pode 'Happen ' estar lá. Porém, quando Schwab chegou que o Morgan era inconveniently doente na casa de Nova Iorque dele, e assim, no homem mais velho está apertando convite, Schwab foi para o Nova Iorque e se apresentou à porta da biblioteca do financeiro.

" Agora certos historiadores econômicos professaram a convicção que desde o princípio para o fim do drama, a fase era fixa por Andrew Carnegie-que o jantar para Schwab, a fala famosa, o domingo conferência noturna entre Schwab e o Dinheiro o Rei, era eventos organizados pelo escocês sagaz. A verdade é exatamente o oposto. Quando Schwab foi chamado para consumir a transação, ele fez nem mesmo saiba se 'The pequeno chefe, ' como Andrew foi chamado, vá tanto como escuta uma oferta para vender, particularmente para um grupo de homens quem o Andrew considerou estando dotado com algo menos que santidade. Mas Schwab levou na conferência com ele, na própria letra dele, seis folhas de figuras de cobre-prato, representando à mente dele o valor físico e a capacidade de salário potencial de toda companhia de aço ele considerou uma estrela essencial no firmamento de metal novo.

0"Quatro homens consideraram estas figuras toda a noite. O chefe, claro que, era o Morgan, firme na convicção dele no Divine Right de Dinheiro. Com ele era o sócio aristocrático dele, Robert Bacon, um estudante e um cavalheiro. O terço era John W. Gates quem o Morgan desprezou como um jogador e usado como uma ferramenta. O quarto era Schwab que soube mais sobre os processos de fazer e vender aço que qualquer grupo inteiro de homens que vivem então. Ao longo daquela conferência, as figuras do Pittsburgher eram nunca interrogadas. Se ele dissesse que uma companhia valeu tanto, então valeu tanto e nenhum mais. Também, ele era insistente ao incluir na combinação só essas preocupações ele nomeou. Ele tinha concebido uma corporação em qual não haveria nenhuma duplicação, nem mesmo satisfazer a ganância de amigos que quiseram descarregar as companhias deles/delas no Morgan largo ombros. Assim ele omitiu,

através de desígnio, vários as preocupações maiores nas quais as Morsas e Carpinteiros de Wall Street tinham lançado olhos famintos.

0"Quando amanhecer veio, o Morgan subiu e endireitou a parte de trás dele. Só uma pergunta permaneceu. " `Do que você pensa que você pode persuadir Andrew Carnegie para vender? ' ele perguntou.

0" `I pode tentar, ' disse Schwab.

0" `If você pode conseguir que ele venda, eu empreenderei o assunto, ' disse o Morgan.

0"Até aqui tudo bem. Mas Carnegie venderiam? Quanto exigiria ele? (Schwab pensou aproximadamente \$320,000,000). O que levaria ele pagamento dentro? Comum ou preferiu ações? Laços? Dinheiro vivo? Nenhum-corpo poderia elevar um terço de um bilhão de dólares em dinheiro vivo.

Havia uma partida de golfe em janeiro no brejo congelação-rachando do St. que Andrews une em Westchester, com Andrew empacotou para cima em suéteres contra o resfriado, e Charlie que fala volubly, como sempre, para manter os espíritos dele. Mas nenhuma palavra de negócio foi mencionada até o par se sentou abaixo no calor confortável da cabana de Carnegie duro por. Então, com o mesmo persuasiveness que tinha hipnotizado oitenta milionários ao Clube Universitário,

Schwab despejou as promessas brilhando de aposentadoria em conforto, de milhões não contados satisfazer os caprichos sociais do homem velho. Carnegie capitulou, escreveu uma figura em um deslize de papel,

deu isto a Schwab e disse, direito de `All que é o para o qual nós venderemos. '

0"A figura era aproximadamente \$400,000,000, e foi alcançado levando os \$320,000,000 mencionados por Schwab como uma figura básica, e acrescentando a isto \$80,000,000 representar o valor de capital aumentado durante os dois anos prévios.

0"Depois, na coberta de um navio de linha regular de trans-Atlântico, o escocês disse ruefully a Morgan, 'I desejam que eu tinha lhe pedido \$100,000,000 mais. '

0" `If que você tinha pedido isto, você teria adquirido isto, ' o Morgan lhe contou cheerfully.

\* \* \* \* \*

Havia um alvoroço, claro que. Um cabled correspondente britânico que o mundo de aço estrangeiro era `Appalled ' pela combinação gigantesca. Presidente Hadley, de Yale, declarou que a menos que fossem reguladas confianças o rural poderia esperar o imperador de `An em Washington dentro dos próximos vinte e cinco anos. ' Mas aquele manipulador acionário capaz, Keene, foi ao trabalho dele de empurrar a ação nova tão vigorosamente ao público que todo o excesso quase água-calculado por alguns a \$600,000,000-era absorvido um centelhando. Assim Carnegie teve os milhões dele, e o Morgan sindicato teve \$62,000,000 para todos seu `Trouble, ' e todo o `Boys, ' de Gates para Gary, teve os milhões deles/delas.

0\*\* \* \* \* \* \*

O Schwab trinta-oito-ano-velho teve a recompensa dele. Ele foi feito o presidente da corporação nova e permaneceu em controle até as 1930 ".

A história dramática de " Negócio " Grande que você há pouco terminou, foi incluído neste livro, porque é uma ilustração perfeita do método pelo qual DESEJO pode SER TRANSMUDADO EM SEU FÍSICO EQUIVALENTE!

Eu imagino alguns leitores questionarão a declaração na que um mero, intangível DESEJO pode ser convertido seu físico equivalente. Indubitavelmente alguns dirão, " Você não pode converter NADA em ALGO " ! A resposta está na história de Estados Unidos

Aço. Aquela organização de gigante foi criada na mente de um homem. O plano pelo qual para a organização foi proporcionada os moinhos de aço que deram isto estabilidade financeira foi criado na mente do mesmo homem. A FÉ dele, o DESEJO dele, a IMAGINAÇÃO dele, a PERSISTÊNCIA dele seja os reais ingredientes que entraram em Aço de Estados Unidos. Os moinhos de aço e equipamento mecânico adquiridos pela corporação, DEPOIS QUE tinha SIDO TRAZIDO EM EXISTÊNCIA LEGAL, era análise incidental, mas cuidadosa descobrirá o fato que o valor avaliado das propriedades adquiriu pela corporação aumentada em valor por um calculou seiscentos MILHÕES de DÓLARES, pela mera transação que os consolidou debaixo de uma administração.

Em outro palavra, Charles M. A IDÉIA de Schwab, mais a FÉ com que ele carregou isto às mentes de J. PÁG. o Morgan e os

outros, foi comercializado para um lucro de aproximadamente \$600,000,000. Não uma soma insignificante para uma única IDÉIA!

O que aconteceu a alguns dos homens que levaram a parte deles/delas dos milhões de dólares de lucro feito por esta transação, é uma questão com que nós não somos interessados agora. A característica importante da realização espantosa é que serve como evidência inquestionável do soundness da filosofia descrita neste livro, porque esta filosofia era a urdidura e o woof da transação inteira. Além disso, a praticabilidade da filosofia foi estabelecido pelo fato que os Estados Unidos Steel que Corporação prosperou, e se tornou um do mais rico e a maioria das corporações poderosas na América, empregando milhares das pessoas, desenvolvendo usos novos para aço, e abrindo mercados novos; provando assim que foram ganhos os \$600,000,000 em lucro que a IDÉIA de Schwab produziu.

RIQUEZAS começam na forma de PENSAMENTO! A quantia só está limitada pela pessoa dentro de quem nota o PENSAMENTO é posto em movimento. FÉ remove limitações!

Se lembre disto quando você está pronto esperar com Vida por tudo que que é que você pede como seu preço tendo passado deste modo. Se lembre, também, que o homem que criou os Estados Unidos Steel Corporação era praticamente o desconhecido na ocasião. Ele somente era a sexta-feira " de Homem de Andrew Carnegie até que ele deu à luz a IDÉIA famosa dele. Depois disso ele subiu depressa a uma posição de poder, fama, e riquezas.

NÃO HÁ NENHUMA LIMITAÇÃO À MENTE EXCLUA  
ESSES QUE NÓS RECONHECEMOS

POBREZA E RIQUEZAS SÃO A DESCENDÊNCIA DE  
PENSAMENTO

## CAPÍTULO 4

AUTO-SUGESTÃO O MÉDIO POR INFLUENCIAR A  
MENTE SUBCONSCIENTE

### O Terceiro Passo para Riquezas

AUTO-SUGESTÃO é um termo que aplica a todas as sugestões e tudo ego-administraram estímulos que localizam a mente da pessoa pelos cinco sentidos. Declarado de outro modo, auto-sugestão é ego-sugestão. É a agência de comunicação entre aquela parte da mente onde pensamento consciente acontece, e que serve como o assento de ação para a mente subconsciente. Pelos pensamentos dominando qual permite permanecer na mente consciente, (se estes pensamentos são negativos ou positivos, é imaterial), o princípio de autosugestão alcança a mente subconsciente e influências voluntariamente isto com estes pensamentos.

NENHUM PENSAMENTO, se é negativo ou positivo, pode VIR a A MENTE SUBCONSCIENTE SEM A AJUDA DO PRINCÍPIO DE AUTO-SUGESTÃO, com a exceção de pensamentos apanhada do éter. Declarado diferentemente, todas as impressões de senso que são percebidas pelos cinco sentidos, é parado pela mente de pensamento CONSCIENTE, e ou pode ser passado em para a mente subconsciente, ou rejeitou, à vontade. Então, a

faculdade consciente serve como um exteriorguarda à aproximação do subconsciente.

Natureza construiu o homem assim que ele tem **CONTROLE ABSOLUTO** em cima do material que localiza a mente subconsciente dele, pelos cinco sentidos dele, embora isto não é significado ser interpretado como uma declaração que o homem sempre **EXERCITA** este controle. Na grande maioria de exemplos, ele não exercita isto que explica por que tantos pessoas entram por vida em pobreza.

Recorde o que foi dito sobre a mente subconsciente que se assemelha a uma mancha de jardim fértil na qual ervas daninhas crescerão em abundância, se as sementes de colheitas mais desejáveis não são therein de sown. **AUTO-SUGESTÃO** é a agência de controle pelo qual um indivíduo pode alimentar a mente subconsciente dele voluntariamente em pensamentos de uma natureza criativa, ou, através de negligência, pensamentos de licença de uma natureza destrutiva para achar o modo deles/delas neste jardim rico da mente. Você foi instruído, no último dos seis passos descrito no capítulo em Desejo, ler **EM VOZ ALTA** duas vezes diariamente a declaração **ESCRITA** de seu **DESEJO PARA DINHEIRO**, e **VER E JÁ SE SENTIR** em posse do dinheiro! Seguindo estas instruções, você comunica o objeto de seu **DESEJO** diretamente a sua mente **SUBCONSCIENTE** em um espírito de **FÉ** absoluta.

Por repetição deste procedimento, você cria hábitos de pensamento que são favorável a seus esforços para transmutar desejo em voluntariamente seu monetário equivalente.



Volte para estes seis passos descritos em capítulo dois, e os, muito cuidadosamente, leia novamente antes de você procedesse mais adiante. Então (quando você vem a isto), leia as quatro instruções muito cuidadosamente para a organização de seu " grupo de Mente " de Mestre, descrita no capítulo em Planejamento Organizado. Comparando estes dois jogos de instruções com o que foi declarado em auto-sugestão, verá você, claro que, que as instruções envolvem a aplicação do princípio de auto-sugestão.

Então, se lembra ao ler a declaração de seu desejo em voz alta (por qual você está empreendendo para desenvolver um " dinheiro consciência "), que a mera leitura das palavras é de NENHUM CONSEQÜÊNCIA-A MENOS QUE você misture emoção,

ou sentindo com suas palavras. Se você repete um milhão de vezes o Emil famoso fórmula de Coué, " dia a dia, que em todos os sentidos, eu estou melhorando, " sem misturar emoção e FÉ com suas palavras, você não experimentará nenhum resultado desejável. Sua mente subconsciente reconhece e age em SÓ pensamentos que estiveram bem-misturado com emoção ou sentindo.

Este é um fato de tal importância sobre repetição de autorização em praticamente todo capítulo, porque a falta de entender disto é a razão principal a maioria das pessoas que tentam aplicar o princípio de auto-sugestão não adquira nenhum resultado desejável.

Palavras claras, não emotivas não influenciam a mente subconsciente. Você não adquirirá nenhum resultado apreciável até que você aprende localizar sua mente

subconsciente com pensamentos, ou falado palavras que foram bem emotionalized com CONVICÇÃO.

Não é desencorajado, se você não pode controlar e pode dirigir suas emoções a primeira vez que você tenta fazer assim. Se lembre, não há nenhuma tal possibilidade como ALGO PARA NADA. Habilidade para alcançar, e influencia sua mente subconsciente tem seu preço, e você tem QUE PAGAR AQUELE PREÇO. Você não pode enganar, até mesmo se você deseja fazer assim. O preço de habilidade para influenciar sua mente subconsciente é PERSISTÊNCIA perpétua aplicando os princípios descritos aqui. Você não pode desenvolver a habilidade desejada para um mais baixo preço. Você, e VOCÊ SÓ, tem que decidir se ou não a recompensa para a qual você está se esforçando (o " dinheiro consciência "), vale o preço que você tem que pagar por isto em esforço.

Sabedoria e " inteligência " só, não atrairá e reterá dinheiro exclua em alguns exemplos muito raros onde a lei de favores de médias a atração de dinheiro por estas fontes. O método de atrair dinheiro descreveu aqui, não dependa da lei de médias. Além disso, o método não joga nenhum favorito. Trabalhará para uma pessoa tão efetivamente quanto vai para outro. Onde fracasso é experiente, é o indivíduo, não o método que falhou. Se você tenta e falha, faça outro esforço, e ainda outro, até que você tem sucesso.

Sua habilidade para usar o princípio de auto-sugestão dependerá, muito em grande parte, em sua capacidade para CONCENTRAR em um determinado DESEJO até aquele desejo se torna uma OBSESSÃO ARDENTE.

Quando você começa a levar a cabo as instruções com relação aos seis passos descreveu no segundo capítulo, será necessário você fazer uso do princípio de CONCENTRAÇÃO.

Nos deixe aqui ofereça sugestões para o uso efetivo de concentração. Quando você começa a levar a cabo o primeiro dos seis passos que ensinam que você fixe em sua própria mente a quantia EXATA de dinheiro você deseje "segure seus pensamentos naquela quantia de dinheiro através de CONCENTRAÇÃO, ou fixação de atenção, com seus olhos fechados, até que você pode VER o aparecimento físico do dinheiro DE FATO. Faça pelo menos uma vez isto cada dia. Como você passe por estes exercícios, siga as instruções cedidas o capítulo em FÉ, e o veja de fato em posse de O DINHEIRO!

Aqui é um mais significante fato-a mente subconsciente leva qualquer ordem dada isto em um espírito de FÉ absoluta, e atos nessas ordens, embora as ordens têm freqüentemente que ser apresentadas inúmeras vezes, por repetição, antes de eles fossem interpretados pela mente subconsciente. Seguindo a declaração precedendo, considere a possibilidade de pregar uma peça "perfeitamente legítima" em sua mente subconsciente, fazendo isto acredite, porque você acredita isto, que você tem que ter a quantia de dinheiro que você está visualizando, que este dinheiro já está esperando sua reivindicação que a mente subconsciente tem que entregar para você planos práticos por adquirir o dinheiro que é seu.

Entregue o pensamento sugerido no parágrafo precedendo a sua IMAGINAÇÃO, e veja o que sua imaginação pode, ou

fará, criar planos práticos para a acumulação de dinheiro por transmutação de seu desejo.

Não ESPERE por um plano definido pelo qual você pretende trocar serviços ou comerciar em troca do dinheiro você está visualizando, mas começa a se ver em posse do dinheiro imediatamente, enquanto EXIGINDO e ESPERANDO enquanto isso, que sua mente subconsciente entregará o plano, ou planos dos que você precisa. Esteja no alerta para estes planos, e quando eles se aparecem, os coloque IMEDIATAMENTE em AÇÃO. Quando os planos se aparecerem, eles provavelmente " flamejarão " em sua mente pelo sexto sentido, na forma de uma " inspiração ". Esta inspiração pode ser considerada um telegrama direto ", " ou mensagem de Inteligência Infinita. Trate com respeito, e aja nisto assim que você receba isto. Fracasso para fazer isto será FATAL a seu sucesso.

No quarto dos seis passos, lhe ensinaram para Criar um plano definido por levar a cabo seu desejo, e começa a colocar este plano em ação " imediatamente. Você deveria seguir esta instrução da maneira descrita no parágrafo precedendo. Não confie a sua " razão ao criar seu plano por acumular dinheiro pela transmutação de desejo. Sua razão está defeituosa. Além disso, sua faculdade de raciocínio pode estar preguiçosa, e, se você depender disto completamente para o servir, pode o desapontar.

Quando visualizando o dinheiro você pretendem acumular, (com olhos fechados), o veja fazendo o serviço, ou entregando a mercadoria você pretendem dar em troca deste dinheiro. Isto é importante!

## RESUMO DE INSTRUÇÕES

O fato que você está lendo que este livro é uma indicação que você earnestly buscam conhecimento. Também é uma indicação que você é um estudante deste assunto. Se você for só um estudante, há uma chance que você pode aprender muito que você não soube, mas você só aprenderá assumindo uma atitude de humildade. Se você escolhe seguir algumas das instruções mas negligenciar, ou recusa outros-o seguir falhará! Adquirir resultados satisfatórios, você tem que seguir TODAS as instruções em um espírito de FÉ.

Serão resumidas as instruções dadas com relação aos seis passos no segundo capítulo agora, e misturado com os princípios cobertos por este capítulo, como segue:

Primeiro. Entre em alguma mancha quieta (preferivelmente em cama à noite) onde você não será perturbado ou suspenso, feche seus olhos, e repita em voz alta, (assim você pode ouvir suas próprias palavras) a declaração escrita da quantia de dinheiro você pretende acumular, o prazo para sua acumulação, e uma descrição do serviço ou comercia você pretende dar em troca do dinheiro. Como você leve a cabo estas instruções, JÁ O VEJA em posse de O DINHEIRO.

Por exemplo: -supõe que você pretende acumular \$50,000 pelo primeiro de janeiro, cinco anos conseqüentemente, que você pretende dar serviços pessoais em troca do dinheiro, na qualidade de um vendedor. Sua declaração escrita de seu propósito deveria ser semelhante ao seguinte:

0"Antes do primeiro dia de janeiro, 19.., eu terei em minha posse \$50,000 que entrará de vez em quando a mim em várias quantias durante o ínterim.

0"Em troca deste dinheiro eu darei o serviço mais eficiente do qual eu sou capaz, enquanto fazendo a possível quantidade mais cheia, e a melhor possível qualidade de serviço na qualidade de vendedor de (descreva o serviço ou comercie você pretende vender).

0"Eu acredito que eu terei este dinheiro em minha posse. Minha fé é tão forte que eu posso ver este dinheiro agora antes de meus olhos. Eu posso tocar isto com minhas mãos. Está esperando agora na ocasião transferência a mim, e na proporção que eu entrego o serviço que eu pretendo fazer em troca disto. Eu estou esperando um plano por qual acumular este dinheiro, e eu seguirei aquele plano, quando é recebido ".

Segundo. Repita esta noite de programa e manhã até que você pode ver, (em sua imaginação) o dinheiro que você pretende acumular.

Terço. Coloque uma cópia escrita de sua declaração onde você pode ver isto noite e manhã, e leia logo antes se aposentando, e ao surgir até que foi memorizado.

Se lembre, como você leva a cabo estas instruções, que você está aplicando o princípio de auto-sugestão, com a finalidade de dar ordens a sua mente subconsciente. Se lembre, também, que sua mente subconsciente SÓ agirá em instruções que são emotionalized, e entregou para isto com " sentir ". FÉ é o mais forte, e mais produtivo das emoções. Siga as instruções cedidas o capítulo em FÉ.

Estas instruções podem, no princípio, pareça abstrato. Não deixe isto o perturbar. Siga as instruções, não importa como abstrato ou não prático eles podem, no princípio, pareça ser. O tempo virá logo, se você faz como você foi instruído, em espírito como também em ato, quando um universo novo inteiro de poder desdobrará a você.

Cepticismo, com relação a TODAS as idéias novas, é característico de todos os seres humanos. Mas se você seguir as instruções esboçadas, seu cepticismo será substituído logo através de convicção, e isto, em troca, será cristalizado logo em FÉ ABSOLUTA. Então você terá chegado ao ponto onde você verdadeiramente pode dizer, " eu sou o mestre de meu destino, eu sou o capitão de minha alma "!

Muitos filósofos fizeram a declaração, que o homem é o mestre do próprio destino terrestre dele, mas a maioria deles não tem dito por que ele é o mestre. A razão que o homem pode ser o mestre do próprio estado terrestre dele, e especialmente o estado financeiro dele, é explicado completamente neste capítulo. Homem pode se tornar o mestre dele, e do ambiente dele, porque ele tem o PODER para INFLUENCIAR a PRÓPRIA MENTE SUBCONSCIENTE dele, e por isto, ganhe a cooperação de Inteligência Infinita.

Você está lendo o capítulo que representa a pedra angular ao arco desta filosofia agora. Devem ser entendidas as instruções contidas neste capítulo e APLICADO COM PERSISTÊNCIA, se você tem sucesso transmutando desejo em dinheiro.

O desempenho atual de transmutar DESEJO em dinheiro, envolve o uso de auto-sugestão como uma agência por qual pode alcançar, e influencia, a mente subconsciente. Os outros princípios simplesmente são ferramentas com que aplicar auto-sugestão. Mantenha isto pensado em mente, e você vá, a toda hora, esteja consciente da parte importante o princípio de autosugestão é jogar em seus esforços para acumular dinheiro pelos métodos descrito neste livro. Leve a cabo estas instruções como se você era uma criança pequena.

Injete em seus esforços algo da FÉ de uma criança. O autor foi muito cuidadoso, ver que nenhuma instrução não prático foi incluída, por causa do desejo sincero dele para ser útil.

Depois que você lesse o livro inteiro, voltou a este capítulo, e seguiu em espírito, e em ação, esta instrução:

LEIA EM VOZ ALTA UMA VEZ O CAPÍTULO INTEIRO  
TODAS AS NOITES, ATÉ QUE LHE CONVENÇEM  
COMPLETAMENTE QUE O PRINCÍPIO DE  
AUTOSUGESTÃO ESTÁ SÃO, QUE REALIZARÁ PARA  
VOCÊ QUE TUDO AQUILO FOI REIVINDICADO PARA  
ISTO.

COMO VOCÊ LEIA, SUBLINHE COM UM LÁPIS TODA  
ORAÇÃO QUE O IMPRESSIONA FAVORAVELMENTE.

Siga a instrução precedente à carta, e abra o modo para uma compreensão completa, e domínio dos princípios de sucesso.

## CAPÍTULO 5



## CONHECIMENTO ESPECIALIZADO EXPERIÊNCIAS PESSOAIS OU OBSERVAÇÕES

### O Quarto Passo para Riquezas

Há dois tipos de conhecimento. A pessoa é geral, o outro é especializado. Conhecimento geral, não importa como grande em quantidade ou variedade pode estar, é de mas pequeno uso na acumulação de dinheiro. As faculdades das grandes universidades possuem, no agregado, praticamente toda forma de conhecimento geral conhecida a civilização. A maioria dos professores tem mas pequeno ou nenhum dinheiro. Eles especializam em conhecimento pedagógico, mas eles não especializam na organização, ou o uso de conhecimento.

CONHECIMENTO não atrairá dinheiro, a menos que seja organizado, e inteligentemente dirigirá, por PLANOS práticos DE AÇÃO, para o FIM DEFINIDO de acumulação de dinheiro. Falta de entender deste fato foi a fonte de confusão a milhões das pessoas que falsamente acreditam que " conhecimento é poder ". Não é nada do tipo! Conhecimento é só poder potencial. Se torna só dê poder a quando, e se, é organizado em planos definidos de ação, e dirigiu a um fim definido.

Este " elo " em todos os sistemas de educação conhecidos a civilização hoje, pode ser achado no fracasso de instituições educacionais para ensinar os estudantes deles/delas COMO ORGANIZAR E USAR  
CONHECIMENTO DEPOIS QUE ELES ADQUIRAM ISTO.

Muitas pessoas cometem o erro de assumir que, porque a Henry Ford teve mas pequena " instrução, " ele não é um

homem de " educação ". Esses que cometem este erro não conhecem a Henry Ford, nem eles entendem o real significado da palavra " eduque ".

Aquela palavra é derivada do palavra " educo latino, enquanto " significando a educo, tirar, DESENVOLVER de dentro. Um homem educado não é, necessariamente, um que tem uma abundância de general ou conhecimento especializado. Um homem educado é um que desenvolveu as faculdades da mente dele assim que ele pode adquirir qualquer coisa que ele quer, ou seu equivalente, sem violar os direitos de outros. Henry Ford vem bem dentro do significado desta definição.

Durante a guerra mundial, um jornal de Chicago publicou certos editoriais em qual, entre outras declarações, Henry Ford foi chamada " uma pacifista " ignorante. Sr. Ford contestou às declarações, e trouxe terno contra o papel pelo caluniar. Quando o terno era experimentado nos Tribunais, os advogados para a justificação de pleaded de papel, e colocou Sr. Ford, ele, no posto de testemunha, com a finalidade de provar ao júri que ele era ignorante. Os advogados perguntaram para Sr. Ford uma grande variedade de perguntas, todos eles pretenderam provar, pela própria evidência dele que, enquanto ele poderia possuir conhecimento especializado considerável que pertence o fabrique de automóveis, ele era, no principal, ignorante.

Sr. Ford foi manipulada com tal questiona como o seguinte:

" Quem era Benedict Arnold "? e " quantos soldados fizeram o britânico envie em cima de para a América

derrubar a Rebelião de 1776 "? Em resposta para a última pergunta, respondeu Sr. Ford, " eu não sei o número exato de soldados o britânico enviou em cima de, mas eu ouvi que era um número consideravelmente maior que sempre voltou.

Finalmente, Sr. Ford se cansou desta linha de questionar, e em resposta para uma pergunta particularmente ofensiva, se inclinou ele, pontudo o dedo dele ao advogado que tinha feito a pergunta, e disse, " Se eu realmente deveria QUERER responder a pergunta tola que você há pouco perguntou, ou quaisquer das outras perguntas que você tem me perguntado, me deixou o lembrar que eu tenho uma fila de empurrar-botões elétricos em minha escrivaninha, e empurrando o botão certo, eu posso chamar a meus homens de ajuda que podem responder QUALQUER pergunta que eu desejo perguntar relativo ao negócio para o qual eu estou dedicando a maioria de meus esforços. Agora, você me falará amavelmente, POR QUE eu deveria atravancar para cima minha mente com conhecimento geral, com a finalidade de poder responder perguntas, que quando eu tenho os homens ao redor de mim quem pode prover qualquer conhecimento que eu requeiro "?

Certamente havia lógica boa àquela resposta. Aquela resposta pavimentou a advogada. Toda pessoa na sala de tribunal percebida era a resposta, não de um homem ignorante, mas de um homem de EDUCAÇÃO. Qualquer homem é educado que sabe onde adquirir conhecimento quando ele precisa isto, e como organizar aquele conhecimento em planos definidos de ação. Pela ajuda do grupo de Mente " de Mestre dele, Henry Ford teve ao comando dele todo o conhecimento especializado que ele

precisou o permitir a se tornar um dos homens mais ricos na América. Não era essencial que ele tem este conhecimento na própria mente dele. Seguramente nenhuma pessoa que tem inclinação suficiente e inteligência para ler um livro desta natureza pode perder a significação desta ilustração possivelmente.

Antes de você pudesse estar seguro de sua habilidade para transmutar DESEJO em seu monetário equivalente, você requererá CONHECIMENTO ESPECIALIZADO do serviço, mercadoria, ou profissão que você pretende oferecer em troca de fortuna. Talvez você pode precisar de conhecimento muito mais especializado que você tem a habilidade ou a inclinação para adquirir, e se isto deveria ser verdade, você pode atravessar sua fraqueza pela ajuda de seu " grupo de Mente " de Mestre.

Andrew Carnegie declarou que ele, pessoalmente, não soube nada sobre o fim técnico do negócio de aço; além disso, ele não se preocupou saber qualquer coisa sobre isto particularmente. O conhecimento especializado para o qual ele requereu o fabrique e comercializando de aço, ele achou disponível pelas unidades individuais do MESTRE GRUPO de MENTE dele.

A acumulação de grandes chamadas de fortunas para PODER, e poder está terminado adquirido altamente organizado e inteligentemente dirigiu conhecimento especializado, mas aquele conhecimento não faz, necessariamente, tenha que estar na posse do homem que acumula a fortuna.

O parágrafo precedendo deveria dar esperança e encorajamento ao homem com ambição acumular uma fortuna que não se possuiu da educação " necessária "

prover tal conhecimento especializado como pode requerer ele. Os homens às vezes passam por vida que sofre de complexos de inferioridade, " porque eles não são os homens de " educação ". O homem que pode organizar e pode dirigir um " grupo de Mente " de Mestre de homens que possuem conhecimento útil na acumulação de dinheiro, é da mesma maneira que muito um homem de educação como qualquer homem no grupo. SE LEMBRA de ISTO, se você sofre de um sentimento de inferioridade, porque sua instrução esteve limitada.

Thomas UM. Edison teve só três meses de " educar " durante a vida inteira dele. Ele não faltou educação, nem ele não morreu pobre. A Henry Ford teve menos que uma sexta instrução " de grau " mas ele conseguiu fazer bem bem por ele, financeiramente.

CONHECIMENTO ESPECIALIZADO está entre o mais abundante, e as formas mais baratas de serviço que pode ser tido! Se você duvidar isto, consulte a folha de pagamento de qualquer universitário.

## PAGA PARA SABER COMPRAR CONHECIMENTO

Em primeiro lugar, decida o tipo de conhecimento especializado que você requer, e o propósito para o qual é precisado. Para uma extensão grande seu propósito principal em vida, a meta para a qual você está trabalhando, ajudará determina de que conhecimento precisa você.

Com esta pergunta resolvida, requer seu próximo movimento que você tenha informação precisa que

interessa fontes seguras de conhecimento. O mais importante destes é:

- (um) a própria experiência de A pessoa e educação
- 2) Experimente e educação disponível por cooperação de outros (Mestre Aliança de Mente)
- 3) Faculdades e Universidades
- 4) bibliotecas públicas (Por livros e periódicos em qual pode ser achado todo o conhecimento organizou por civilização)
- 5) Cursos de Treinamento Especiais (Por escolas noturnas e estudo de casa educa em particular.)

Como conhecimento é adquirido que deve ser organizado e deve ser posto em uso, para um propósito definido, por planos práticos. Conhecimento não tem nenhum valor a não ser que que pode ser ganho de sua aplicação para algum fim merecedor. Esta é uma razão por que não são avaliados graus de faculdade mais altamente. Eles representam nada mais que conhecimento misturado.

Se você contemplar tomada instrução adicional, primeiro determine o propósito para o qual você quer o conhecimento você está buscando, então aprende onde este tipo particular de conhecimento pode ser obtido, de fontes seguras.

Homens prósperos, em todas as chamadas, nunca deixam de adquirir conhecimento especializado relacionado ao propósito principal deles/delas, negócio, ou profissão.

Esses que normalmente não têm êxito cometem o erro de acreditar que o conhecimento que adquire período termina quando a pessoa terminar escola. A verdade é aquela instrução faz mas pouco mais que pôr a pessoa do modo de aprender a adquirir conhecimento prático.

Com isto Mudou Mundo que começou ao término do colapso econômico, também entrou mudanças espantosas em exigências educacionais. A ordem do dia é ESPECIALIZAÇÃO! Esta verdade foi enfatizada através de Robert P. Moore, secretário de compromissos de Universidade de Columbia.

0"ESPECIALISTAS DEPOIS DE " OS QUE A MAIORIA BUSCOU

0"Particularmente buscado depois empregando companhias é candidatos que especializaram em alguns diplomados de campo-negócio-escola com treinar em contabilidade e estatísticas, engenheiros de todas as variedades, jornalistas, arquitetos, químicos, e também os líderes excelentes e homens de atividade da classe sênior.

0"O homem que foi ativo no campus cuja personalidade é tal que ele se dá bem todos os tipos das pessoas e quem fez um trabalho adequado com os estudos dele tem um a maioria decidiu extremidade em cima do estudante estritamente acadêmico. Alguns destes, por causa do deles/delas todos-ao redor qualificações, recebeu várias ofertas de posições, alguns deles tantos quanto seis.

0"Partindo da concepção que o `Straight o estudante de A' invariavelmente foi o um adquirir a escolha dos trabalhos melhores, Sr. Moore disse que a maioria do olhar de

companhias não só para registros acadêmicos mas para registros de atividade e personalidades dos estudantes.

0"Um das companhias industriais maiores, o líder em seu campo, por escrito para Sr. Moore que interessa os superiores em cargo previdentes na faculdade, disse:

0"``We estão principalmente interessados em achar homens que podem fazer progresso excepcional no trabalho de administração. Por isto nós enfatizamos qualidades de caráter, inteligência e personalidade muito mais que fundo educacional específico. '

## APRENDIZADO " PROPÔS

" Propondo um sistema de `Apprenticing ' os estudantes em escritórios, lojas e ocupações industriais durante o verão tiram férias, Sr. Moore afirma que depois dos primeiros dois ou três anos de faculdade, deveria ser perguntado todo estudante que `To escolhem um curso futuro definido e chamar uma parada se ele somente tem vagueado agradavelmente sem propósito por um unspecialized currículo acadêmico. '

" Faculdades e universidades têm que enfrentar a consideração prática que todas as profissões e ocupações agora os especialistas de demanda, " ele disse, enquanto urgindo aquelas instituições educacionais aceitam responsabilidade mais direta por orientação vocacional. Um das fontes mais seguras e práticas de conhecimento disponível a esses que precisam de instrução especializada, é as escolas noturnas operadas em a maioria das cidades grandes. As escolas de correspondência dão em qualquer lugar para treinando



especializado o U. S. correspondências vão, em todos os assuntos que podem ser ensinados pelo método de extensão. Uma vantagem de casa estudo treinar é a flexibilidade do programme de estudo que permite para a pessoa estudar durante tempo excedente. Outra vantagem estupenda de estudo de casa que treina (se a escola é cuidadosamente escolhida), é o fato que a maioria dos cursos ofereceu através de escolas de estudo de casa leve com eles privilégios generosos de consulta que pode ser de valor inestimável a esses precisando de conhecimento especializado. Não importa onde você vive, você pode compartilhar os benefícios.

Qualquer coisa adquiriu sem esforço, e sem custo é geralmente depreciado, freqüentemente desacreditou; talvez isto é por que nós obtemos tão pequenos de nossa oportunidade maravilhosa em escolas públicas. A AUTODISCIPLINA que a pessoa recebe de um programme definido de estudo especializado compõe alguma extensão, para a oportunidade perdida quando conhecimento estava disponível sem custo. Escolas de correspondência são instituições empresariais altamente organizadas. As taxas de instrução deles/delas são tão baixas que eles são forçados a insistir em pagamentos prontos. Sendo pedido pagar, se o estudante faz graus bons ou pobre, tem o efeito de causar a pessoa para levar a cabo com o curso quando ele derrubaria isto caso contrário. As escolas de correspondência não acentuaram este ponto suficientemente, para a verdade é que os departamentos de coleção deles/delas constituem o tipo muito melhor de treinar em DECISÃO, PRONTIDÃO, AÇÃO e O HÁBITO DE TERMINAR QUE qual COMEÇA.

Eu aprendi isto de experiência, mais de vinte e cinco anos atrás. Eu me matriculei para um curso de estudo de casa Anunciando. Depois de completar oito ou dez lições eu deixei de estudar, mas a escola não deixou de me enviar contas. Além disso, insistiu em pagamento, se eu mantive meus estudos ou não. Eu decidi que se eu tivesse que pagar pelo curso (o qual eu tinha me obrigado legalmente a que fizesse), eu deveria completar as lições e deveria adquirir o valor de meu dinheiro. Eu sentia, na ocasião, que o sistema de coleção da escola era um pouco muito bem organizado, mas eu aprendi depois em vida que era uma valiosa parte de meu treinamento para o qual nenhuma carga de pólvora tinha sido feita. Sendo forçado a pagar, eu prossegui e completei o curso. Depois em vida eu descobri que o sistema de coleção eficiente daquela escola tinha valido muito na forma de dinheiro ganha, por causa do treinamento anunciando eu tive levado tão relutantemente.

Nós temos neste país o que é dito que é o maior sistema de escola pública no mundo. Nós investimos somas fabulosas para edificios bons, nós provemos transporte conveniente para crianças que vivem nos distritos rurais, assim eles podem freqüentar as melhores escolas, mas há uma fraqueza espantosa para este maravilhoso É GRÁTIS! Um das coisas estranhas sobre seres humanos é que eles só avaliam que que tem um preço. As escolas gratuitas de América, e as bibliotecas públicas grátis, não impressiona as pessoas porque eles são grátis. Esta é a razão principal por que tantos pessoas acham isto necessário adquirir treinamento adicional depois que eles deixassem escola e vão trabalho de lo. Também é um das razões principais por que EMPREGADORES DÃO MAIOR CONSIDERAÇÃO A EMPREGADOS QUE OBJETO

PEGADO CASA ESTUDO CURSOS. Eles aprenderam, de experiência que qualquer pessoa que tem a ambição para deixar uma parte do tempo excedente dele a estudar em casa tem nele essas qualidades que trazem liderança. Este reconhecimento não é um gesto caridoso, é julgamento empresarial são na parte dos empregadores.

Há uma fraqueza em pessoas para qual não há nenhum remédio. É a fraqueza universal de FALTA DE AMBIÇÃO! Pessoas, pessoas especialmente assalariadas que programam o tempo excedente deles/delas para prover para estudo de casa, raramente permaneça muito tempo ao fundo. A ação deles/delas abre o modo para a subida superior, remove muitos obstáculos do caminho deles/delas, e ganha o interesse amigável desses que têm o poder para os pôr do modo de OPORTUNIDADE.

O método de estudo de casa de treinar especialmente é vestido às necessidades de pessoas empregadas que acham, depois de deixar escola, que eles têm que adquirir conhecimento especializado adicional, mas não pode poupar o tempo para voltar para a escola.

As condições econômicas mudadas que predominam a depressão desde então fizeram isto necessário para milhares das pessoas acharem fontes adicionais, ou novas de renda. Para a maioria destes, a solução para o problema deles/delas pode ser achada só adquirindo conhecimento especializado. Muitos serão forçados a mudar as ocupações deles/delas completamente.

Quando uns achados mercantis que uma certa linha de mercadoria não está vendendo, ele normalmente suplanta isto com outro que está em demanda. A pessoa cujo negócio é isso de marketing serviços pessoais também deve ser uma comerciante eficiente. Se os serviços dele não trouxerem lucros adequados em uma ocupação, ele tem que mudar a outro, onde oportunidades mais largas estão disponíveis.

Stuart Austin Wier se preparou como um Engenheiro de Construção e seguiu esta linha de trabalho até a depressão limitou o mercado dele para onde não lhe deu a renda que ele requereu. Ele levou inventário dele, decidido mudar a profissão dele a lei, voltou para a escola e levou cursos especiais pelos quais ele se preparou como um advogado de corporação. Apesar do fato não tinha terminado a depressão, ele completou o treinamento dele, passou no Exame de Barra, e depressa construiu uma prática de lei lucrativa, em Dallas, o Texas; na realidade ele está mandando embora os clientes.

Só manter o registro diretamente, e para se antecipar as âlibis desses que dirão, " eu não pude ir para a escola porque eu tenho uma família para apoiar, ou " eu sou muito velho, " eu somarei a informação que Sr. Wier era passado quarenta, e casado quando ele voltou para a escola. Além disso, selecionando cursos altamente especializados cuidadosamente, nas faculdades melhor preparou ensinar os assuntos escolhidos, Sr. Wier completou em dois anos o trabalho para o qual a maioria de estudantes de lei requer quatro anos. **PAGA PARA SABER COMPRAR CONHECIMENTO!**

A pessoa que deixa de somente estudar porque ele terminou que escola sempre é sentenciada desesperadamente a mediocridade, não importa o que pode ser a chamada dele. O modo de sucesso é o modo de perseguição contínua de conhecimento.

Nos deixe considerar um exemplo específico. Durante a depressão vendedor em um supermercado se achou sem uma posição. Tendo tido um pouco de experiência de contabilidade, ele levou um curso especial em contabilidade, se familiarizou com toda a mais recente contabilidade e equipamento de escritório, e entrou em negócio por ele. Começando com o grocer para quem ele tinha trabalhado antigamente, ele fez contratos com mais de 100 comerciantes pequenos manter os livros deles/delas, a uma taxa mensal muito nominal. A idéia dele era tão prática que ele achou isto necessário montar um escritório portátil em um caminhão de entrega claro que ele equipou com maquinaria de contabilidade moderna logo. Ele tem uma frota destes agora escritórios "de contabilidade em rodas" e empregos um pessoal grande de assistentes, proporcionando assim para os comerciantes pequenos serviço de contabilidade igual para o melhor aquele dinheiro pode comprar, a custo muito nominal.

Conhecimento especializado, mais imaginação, seja os ingredientes que entraram neste negócio sem igual e próspero. Ano passado o dono daquele negócio pagou um imposto de renda de quase dez vezes como muito como era liquidado pelo comerciante para quem ele trabalhou quando a depressão forçou nele uma adversidade temporária que provou ser uma bênção em disfarce.

O começo deste negócio próspero era uma IDÉIA! Já que eu tive o privilégio de prover o vendedor desempregado com aquela idéia, eu assumo o privilégio adicional de sugerir outra idéia que tem dentro disto a possibilidade de até maior renda agora. Também a possibilidade de fazer serviço útil a milhares das pessoas que mal necessitam de serviço.

A idéia foi sugerida pela vendedora que deixou de vender e entrou no negócio de manter livros em uma base por atacado. Quando o plano foi sugerido como uma solução do problema de desemprego dele, ele exclamou depressa, " eu gosto da idéia, mas eu não sabia se transformar isto em dinheiro vivo ". Em outra palavra, ele reclamou ele não sabia comercializar o conhecimento de contabilidade dele depois que ele adquirisse isto.

Assim, isso expôs outro problema que teve que ser resolvido. Com a ajuda de um dactilógrafo de mulher jovem, inteligente à mão título, e que poderia reunir a história, um livro muito atraente estava preparado, enquanto descrevendo as vantagens do sistema novo de contabilidade.

As páginas foram digitadas nitidamente e colocou um álbum para recortes ordinário que era usado como um vendedor silente com que a história deste negócio novo foi contada assim efetivamente que seu dono teve mais contas logo que ele pudesse controlar.

Há milhares das pessoas, por toda parte o país que precisa dos serviços de um especialista de

comercialização capaz de preparar um sumário atraente para uso comercializando serviços pessoais. A renda anual agregado de tal um serviço poderia exceder isso recebido pela agência de emprego maior facilmente, e poderiam ser feitos os benefícios do serviço distante maior para o comprador que qualquer ser obtido de uma agência de emprego.

A IDÉIA aqui descreveu nasceu de necessidade, atravessar uma emergência que teve que ser coberto, mas não parou servindo uma pessoa somente. A mulher que criou a idéia tem uma IMAGINAÇÃO aguda. Ela viu na cérebro-criança recém nascida dela a fabricação de uma profissão nova, um que é destinado para fazer valioso serviço a milhares das pessoas que precisam de orientação prática comercializando serviços pessoais.

Esporeado primeiro " a ação pelo sucesso instantâneo dela PREPARADO PLANEJE COMERCIALIZAR SERVIÇOS PESSOAIS, " esta mulher enérgica virou próximo à solução de um problema semelhante para o filho dela que tinha terminado há pouco faculdade, mas não tinha podido totalmente achar um mercado para os serviços dele. O plano que ela originou para o uso dele era o espécime melhor de comerciar de serviços pessoais que eu alguma vez vi.

Quando o livro de plano tinha sido completado, conteve quase cinqüenta páginas formosamente de digitou, informação corretamente organizada, contando a história da habilidade nativa do filho dela, educando, experiências pessoais, e uma grande variedade de outra informação muito extenso para descrição. O livro de plano também conteve uma descrição completa da posição que o filho

dela desejou, junto com um palavra quadro maravilhoso do plano exato ele usaria enchendo a posição.

A preparação do livro de plano requereu o trabalho de vários semana durante qual tempo que seu criador enviou quase diariamente para o filho dela para a biblioteca pública, obter dados precisados vender os serviços dele a melhor vantagem. Ela o, também para todos os competidores do empregador previdente dele, enviou e juntou deles informação vital que interessa os métodos empresariais deles/delas que eram de grande valor na formação do plano que ele pretendeu usar enchendo a posição que ele buscou. Quando o plano tinha sido acabado, conteve mais que meia dúzia sugestões muito boas para o uso e benefício do empregador previdente. (As sugestões foram postas em uso pela companhia).

A pessoa pode ser inclinado para perguntar, " Por que vai para tudo isso dificuldade para afiançar um trabalho "? A resposta é direta ao ponto, também é dramático, porque se trata de um assunto que assume a proporção de uma tragédia com milhões de homens e mulheres cuja fonte exclusiva de renda é serviços pessoais.

A resposta é, enquanto " FAZENDO BEM NUNCA UMA COISA É DIFICULDADE! O PLANO PREPARADO POR ESTA MULHER PARA O BENEFÍCIO DE O FILHO DELA, LHE AJUDOU A ARRUMAR O EMPREGO QUAL ELE SOLICITOU, À PRIMEIRA ENTREVISTA, A UM SALÁRIO FIXADO POR ELE ".

Também, além disso-e isto é importante-a POSIÇÃO não EXIGIU para O HOMEM JOVEM que COMEÇASSE AO



FUNDO. ELE COMEÇOU COMO EXECUTIVO JÚNIOR, AO SALÁRIO DE UM EXECUTIVO.

" Por que vá para tudo isso dificuldade "? você pergunta?

Bem, em primeiro lugar, a APRESENTAÇÃO PLANEJADA da aplicação deste homem jovem para uma posição cortada fora nenhum menos de dez anos de tempo ele teria exigido adquirir onde ele começou, o " teve começado ao fundo e trabalhou o modo dele para cima ".

Esta idéia de começar ao fundo e trabalhar o modo da pessoa para cima pode parecer estar sã, mas a objeção principal para isto este-também é muitos desses que nunca começam ao fundo conseguem erguer as cabeças deles/delas alto bastante ser visto por OPORTUNIDADE, assim eles permanecem ao fundo. Disto deveria se lembrar, também, que a perspectiva do fundo não é assim muito luminosa ou encorajadora. Tem uma tendência para exterminar ambição. Nós chamamos isto " entrando em um buraco " que meios que nós aceitamos nosso destino porque nós formamos o HÁBITO de rotina de diário, um hábito que finalmente fica tão forte que nós deixamos de tentar se livrar isto. E isso é outra razão por que paga para começar um ou dois passos sobre o fundo. Fazendo a pessoa assim forma o HÁBITO de dar uma olhada, de observar como outros adquirem à frente, de ver OPORTUNIDADE, e de abraçar isto sem hesitação.

Dan Halpin é um exemplo esplêndido do que eu quero dizer. Durante os dias de faculdade dele, ele era o gerente do 1930 Campeonato Nacional famoso Notre Senhora futebol americano time, quando estava debaixo da direção do recente Knute Rockne.

Talvez ele estava inspirado pelo grande treinador de futebol americano apontar alto, e NÃO ENGANO

DERROTA TEMPORÁRIA PARA FRACASSO, da mesma maneira que Andrew Carnegie, o grande líder industrial, inspirado os tenentes empresariais jovens dele para estabelecer metas altas para eles. De qualquer modo, Halpin jovem terminou faculdade em um momento sumamente desfavorável, quando a depressão tinha feito trabalhos escasso, assim, depois de um arremesso a investimento que aterra e filmes, ele levou a primeira abertura com um futuro potencial ele pôde achar vendendo audição elétrica ajuda em uma base de comissão. QUALQUER UM poderia COMEÇAR NAQUELE TIPO DE TRABALHO, E HALPIN KNEW ISTO, mas era bastante para abrir a porta de oportunidade a ele.

Durante quase dois anos, ele não continuou em um trabalho à preferência dele, e ele nunca teria subido sobre aquele trabalho se ele não tinha feito algo sobre o descontentamento dele. Ele apontou, primeiro, ao trabalho de Sales Manager Assistente da companhia dele, e arrumou o emprego. Aquele pisa o colocado alto para cima bastante sobre a multidão o permitir a ainda ver maior oportunidade, também, o colocou onde OPORTUNIDADE pudesse O VER.

Ele fez tal um registro bom que vende ajudas de audição que UM. M. Andrews, Presidente da Tábua da Dictograph Produtos Companhia, um competidor empresarial da companhia para a qual Halpin trabalhou, querido saber algo daquele homem Dan Halpin que estava levando vendas grandes longe da Companhia de Dictograph estabelecida longa. Ele chamou Hal-alfinete. Quando a

entrevista terminou, Halpin era o Sales Manager novo, em carga de pólvora da Divisão de Acousticon.

Então, testarem o metal de Halpin jovem, Sr. Andrews foi embora para a Flórida durante três meses, enquanto deixando afundar ou nadar no trabalho novo dele para ele. Ele não afundou! O espírito de Knute Rockne de " Todos os amores mundiais um vencedor, e não tem nenhum tempo por um perdedor o inspirou pôr tanto no trabalho dele que ele foi eleito o Vice-presidente da companhia recentemente, e Gerente Geral do Acousticon e Divisão de Rádio Silenciosa, um trabalho que a maioria dos homens estaria orgulhoso ganhar por dez anos de esforço leal. Halpin virou o truque em pouco mais de seis meses.

É difícil dizer se Sr. Andrews ou Sr. Halpin está merecendo mais de elogio, pela razão que ambos mostraram evidência de ter uma abundância disso qualidade muito rara conhecido como IMAGINAÇÃO. Sr. Andrews merece crédito por ver, em Halpin jovem, um " ir-getter " da ordem mais alta. Halpin merece crédito por

RECUSAR CHEGAR A UM ACORDO COM VIDA ACEITANDO E MANTENDO UM TRABALHO ELE não QUIS, e isso é um dos pontos principais eu estou tentando para enfatizar por este inteiro filosofia-que nós subimos a posições altas ou permanece ao fundo por causa de CONDIÇÕES que NÓS podemos CONTROLAR SE NÓS DESEJARMOS OS CONTROLAR.

Eu também estou tentando enfatizar outro ponto, isto é, que sucesso e fracasso são em grande parte os resultados de HÁBITO! Eu não tenho o mais leve duvidar que a associação íntima de Dan Halpin com o maior futebol americano treinador America sempre soube, plantou na

mente dele a mesma marca de DESEJO para superar que fez o Notre Senhora futebol americano time mundo famoso. Verdadeiramente, há algo à idéia que heróiadoração é útil, contanto a pessoa adora um VENCEDOR. Halpin me fala que Rockne era um dos líderes de maior do mundo de homens em toda a história.

Minha convicção na teoria que associações empresariais são fatores vitais, ambos em fracasso e em sucesso, foi demonstrado recentemente, quando meu filho Blair estava negociando com Dan Halpin para uma posição.

Sr. Halpin lhe ofereceu um salário de começo de cerca de um meio o que ele poderia ter obtido de uma companhia de rival. Eu trouxe pressão parental para agüentar, e o induziu aceitar o lugar com Sr. Halpin, porque eu  
ACREDITO QUE ASSOCIAÇÃO ÍNTIMA COM UM QUE  
RECUSA CHEGAR A UM ACORDO COM  
CIRCUNSTÂNCIAS ELE não GOSTA, É UM RECURSO  
QUE NUNCA pode SER MEDIDO em termos de  
DINHEIRO.

O fundo é um lugar monótono, triste, improdutivo para qualquer pessoa. Isso é por que eu levei o tempo para descrever como começos humildes podem ser evitados através de próprio planejamento. Também, isso é por que tanto espaço foi dedicado a uma descrição desta profissão nova, criada por uma mulher, que foi inspirado para fazer um trabalho bom de PLANEJAR porque ela queria que o filho dela descansasse " ".

Com as condições mudadas conduzidas dentro pelo colapso econômico mundial, também veio a necessidade por modos mais novos e melhores de comercializar

SERVIÇOS PESSOAIS. É duro determinar por que alguém não tinha descoberto esta necessidade estupenda previamente, devido ao fato que mais dinheiro muda mãos em troca de serviços pessoais que para qualquer outro propósito. A soma pagou mensal, para pessoas que trabalham para salários e salários, é tão enorme que colide com centenas de milhões, e a distribuição anual chega a bilhão.

Talvez alguns acharão, na IDÉIA descreveu aqui brevemente, o núcleo das riquezas que eles DESEJAM! Idéias com muito menos mérito foi as mudas das quais grandes fortunas cresceram.

Woolworth Cinco e Dez Centavo idéia de Loja, por exemplo, teve menos mérito longe, mas empilhou para cima uma fortuna por seu criador. Esses que vêem OPORTUNIDADE que espreita nesta sugestão achar valiosa ajuda no capítulo em Planejamento Organizado.

Incidentemente, um merchandiser eficiente de serviços pessoais acharia uma demanda crescente para os serviços dele onde quer que haja os homens e mulheres que buscam mercados melhores para os serviços deles/delas. Aplicando o princípio de Mente de Mestre, alguns pessoas com talento satisfatório, poderia formar uma aliança, e tem um negócio pagando muito depressa. A pessoa precisaria ser um escritor justo, com um talento por anunciar e vender, um à mão a digitar e dá título, e a pessoa deveria ser uma primeira classe que getter empresarial que deixariam o mundo sabem sobre o serviço. Se uma pessoa possuísse todas estas habilidades, ele poderia continuar o negócio só, até que o superou.

A mulher que preparou agora para o " Serviço Pessoal Sales Plan " para o filho dela recebe pedidos de todas as partes do país para a cooperação dela preparando planos semelhantes para outros que desejam comercializar os serviços pessoais deles/delas para mais dinheiro. Ela tem um pessoal de dactilógrafo especialistas, artistas, e escritores que têm a habilidade para dramatizar a folha clínica tão efetivamente aquele serviços pessoais pode ser comercializado para muito mais dinheiro

que os salários prevalecentes para serviços semelhantes. Ela é tão confiante da habilidade dela que ela aceita, como a porção principal da taxa dela, uma porcentagem do pagamento aumentado ela ajuda as clientes dela a ganhar.

Não deve ser suposto que o plano dela somente consiste em arte de vender inteligente pela qual ela ajuda os homens e mulheres a exigir e receber mais dinheiro porque ele mesmos serviços que eles venderam antigamente para menos pagamento. Ela cuida os interesses do comprador como também o vendedor de serviços pessoais, e assim prepara os planos dela que o empregador recebe valor completo pelo dinheiro adicional que ele paga. O método pelo qual ela realiza este resultado surpreendente é um segredo profissional que ela descobre a ninguém excluindo os próprios clientes dela.

Se você tem a IMAGINAÇÃO, e busca uma saída mais lucrativa para seus serviços pessoais, esta sugestão pode ser o estímulo para o qual você tem procurado. A IDÉIA é capaz de render uma renda longe maior que isso do " doutor comum ", advogado, ou engenheiro cuja educação requereu para vários anos na faculdade. A idéia é saleable a esses buscando posições novas, em praticamente todas posições que pedem habilidade administrativa ou

executiva, e esses que desejam rearranjo de rendas nas posições presentes deles/delas.

Não há nenhum preço fixo para IDÉIAS sãs! Atrás de todas as IDÉIAS é conhecimento especializado. Infelizmente, para esses que não acham riquezas em abundância, conhecimento especializado é mais abundante e facilmente adquirido que IDÉIAS. Há uma demanda universal e uma oportunidade sempre crescente para a pessoa capaz de ajudar os homens e mulheres a vender os serviços pessoais deles/delas vantajosamente por causa desta mesma verdade. Capacidade significa IMAGINAÇÃO, a uma qualidade precisou combinar conhecimento especializado com IDÉIAS, na forma de PLANOS ORGANIZADOS projetaram render riquezas.

Se você tem IMAGINAÇÃO que este capítulo pode o apresentar com uma idéia suficiente para saque como o começo das riquezas você desejo. Se lembre, a IDÉIA é a coisa principal. Conhecimento especializado há pouco pode ser achado ao redor do canto-qualquer canto!

## CAPÍTULO 6

### IMAGINAÇÃO: O SEMINÁRIO DA MENTE

#### O Quinto Passo para Riquezas

A imaginação é literalmente o seminário em que é formado todos os planos criados por homem. O impulso, o DESEJO, é determinada forma, forma, e AÇÃO pela ajuda da faculdade imaginativa da mente.

Foi dito que o homem pode criar qualquer coisa que ele pode imaginar.

De todas as idades de civilização, este é o mais favorável para o desenvolvimento da imaginação, porque é uma idade de mudança rápida. Em toda mão a pessoa pode contatar estímulos que desenvolvem a imaginação.

Pela ajuda da faculdade imaginativa dele, descobriu o homem, e arreou, mais das forças de Natureza durante os últimos cinqüenta anos que durante a história inteira da raça humana, prévio àquele tempo. Ele conquistou o ar tão completamente, que os pássaros são uma partida pobre para ele voando. Ele arreou o éter, e fez isto servir como uns meios de comunicação instantânea com qualquer parte do mundo. Ele analisou, e pesou o sol a uma distância de milhões de milhas, e determinou, pela ajuda de IMAGINAÇÃO, os elementos nos quais consiste. Ele descobriu que o próprio cérebro dele é ambos uma radiodifusão, e uma estação receptora para a vibração de pensamento, e ele está começando a aprender a fazer uso prático desta descoberta agora. Ele aumentou a velocidade de locomoção, até que ele pode viajar agora a uma velocidade de mais de trezentas milhas por hora.

O tempo virá logo quando um homem pode o café da manhã em Nova Iorque, e almoçará no São Francisco.

HOMEM SÓ LIMITAÇÃO, dentro do razoável, MENTIRAS EM o DESENVOLVIMENTO dele E USO DE a IMAGINAÇÃO dele. Ele não tem contudo alcançou o ápice de desenvolvimento no uso da faculdade imaginativa dele. Ele somente descobriu que ele tem uma imaginação, e começou para usar isto de um modo muito elementar.



## DUAS FORMAS DE IMAGINAÇÃO

A faculdade imaginativa funciona em duas formas. A pessoa é conhecido como " imaginação sintética, " e o outro como " imaginação " criativa. SINTÉTICO IMAGINATION:-por esta faculdade, a pessoa pode organizar conceitos velhos, idéias, ou planos em combinações novas. Esta faculdade não cria nada. Somente trabalha com o material de experiência, educação, e observação com que é alimentado. É a faculdade usou a maioria pelo inventor, com a exceção do que utiliza a imaginação criativa, quando ele não pode resolver o problema dele por imaginação sintética. CRIATIVO IMAGINATION:-por a faculdade de imaginação criativa, a mente finita de homem tem comunicação direta com Inteligência Infinita. É a faculdade pela qual " são recebidas corcundas " e " inspirações ". Está por esta faculdade que idéias todo básicas, ou novas são entregadas para tripular.

É por esta faculdade que pensou vibrações das mentes de outros é recebido. É por esta faculdade aquele no que o indivíduo pode afinar, " ou comunica com as mentes subconscientes de outros homens.

A imaginação criativa trabalha automaticamente, da maneira descrita em páginas subseqüentes. Esta faculdade SÓ funciona quando a mente consciente estiver vibrando a uma taxa sumamente rápida, como por exemplo, quando a mente consciente é estimulada pela emoção de um desejo forte.

A faculdade criativa fica mais alerta, mais receptiva a vibrações das fontes mencionadas, em proporção a seu

desenvolvimento por USO. Esta declaração é significativa! Considere isto antes de passar em.

Se lembre de como você siga estes princípios que a história inteira de como a pessoa pode converter DESEJO em dinheiro não pode ser contado em uma declaração. A história estará completa, só quando a pessoa DOMINOU, ASSIMILOU, e COMEÇOU a FAZER USO de todos os princípios.

Os grandes líderes de negócio, indústria, finanças, e os grandes artistas, músicos, poetas, e escritores ficaram grandes, porque eles desenvolveram a faculdade de imaginação criativa.

Ambas as faculdades sintéticas e criativas de imaginação se tornam mais alerta com uso, da mesma maneira que qualquer músculo ou órgão do corpo desenvolvem por uso.

Desejo é só um pensamento, um impulso. Está nebuloso e efêmero. É abstrato, e de nenhum valor, até que foi transformado em sua contraparte física. Enquanto a imaginação sintética é o que freqüentemente será usado a maioria, no processo de transformar o impulso de DESEJO em dinheiro, que você tem que se lembrar do fato, que você pode enfrentar circunstâncias e situações que exigem uso da imaginação criativa como bem.

Sua faculdade imaginativa pode ter ficado fraca por inaction. Pode ser reavivado e pode ser feito alerta por USO. Esta faculdade não morre, entretanto pode ficar inativo por falta de uso. Por enquanto, centra sua atenção no desenvolvimento da imaginação sintética, porque esta

é a faculdade que você usará mais freqüentemente no processo de converter desejo em dinheiro.

Transformação do impulso intangível, de DESEJO, na realidade tangível, de DINHEIRO, pede o uso de um plano, ou planos. Estes planos devem ser formados com a ajuda da imaginação, e principalmente, com a faculdade sintética.

Leia o livro inteiro por, então volte a este capítulo, e comece a pôr sua imaginação para trabalhar no edifício de um plano imediatamente, ou planos, para a transformação de seu DESEJO em dinheiro. Instruções detalhadas para o edifício de planos foram determinadas em quase todo capítulo. Leve a cabo melhor as instruções servidas a suas necessidades, reduza seu plano a escrever, se você já não fez assim. O momento você completa isto, você DEFINITIVAMENTE terá dado forma concreta ao DESEJO intangível. Leia a oração precedendo mais uma vez. Leia isto, muito lentamente, em voz alta e como você faça assim, se lembre que o momento você reduz a declaração de seu desejo, e um plano para sua realização, para escrever, você LEVOU A PRIMEIRA de uma série de passos que o permitirão a converter o pensamento em sua contraparte física de fato.

A terra na qual você vive, você, você, e toda outra coisa material é o resultado de mudança evolutiva pela qual pedaços microscópicos de assunto foram organizados e organizaram em uma moda em ordem.

Além disso-e esta declaração é de estupendo importância-esta terra, todo um dos bilhão de células individuais de seu corpo, e todo átomo de assunto, começou como uma forma

intangível de energia. É pensado DESEJO impulso! Impulsos de pensamento são formas de energia. Quando você começar com o impulso de pensamento, DESEJE, para acumular dinheiro, você está traçando em seu serviço os mesmos " materiais " que Natureza usou criando esta terra, e toda forma material no universo, inclusive o corpo e quebra a cabeça em qual a função de impulsos de pensamento.

Até onde ciência pôde determinar, o universo inteiro consiste de mas dois elemento-assunto e energia. Pela combinação de energia e importa, foi criado tudo perceptível para homem, da estrela maior que flutua nos céus, até, e inclusive homem, ele.

Você é agora comprometido na tarefa de tentar ganhar método por natureza. Você é (sinceramente e earnestly, nós esperamos), tentando se adaptar às leis de Natureza, empreendendo converter DESEJO em seu físico ou monetário equivalente. VOCÊ PODE FAZER ISTO! FOI TERMINADO ANTES!

Você pode construir uma fortuna pela ajuda de leis que são immutable. Mas, primeiro, você tem que ficar familiar com estas leis, e aprende os USAR. Por repetição, e chegando a descrição destes princípios de todo ângulo concebível, o autor espera revelar a você o segredo pelo qual toda grande fortuna foi acumulada. Estranho e paradoxal como pode parecer, o " segredo " não é UM SEGREDO. Natureza, ela, anuncia isto na terra na qual nós vivemos, as estrelas, que os planetas suspenderam dentro de nossa visão, nos elementos sobre e ao redor de nós, em toda lâmina de grama, e toda forma de vida dentro de nossa visão.

Natureza anuncia este " segredo " nas condições de biologia, na conversão de uma cela minúscula, tão pequeno que pode ser perdido no ponto de um alfinete, no ser humano que lê esta linha agora. A conversão de desejo em seu físico equivalente é, certamente, nenhum mais milagroso!

Não é desencorajado se você não compreende completamente que tudo aquilo foi declarado. A menos que você fosse muito tempo um estudante da mente, não será esperado que você assimilará que tudo aquilo está neste capítulo em uma primeira leitura.

Mas você vai, a tempo, faça progresso bom. Os princípios que seguem abrirão o modo por entender de imaginação. Assimile que que você entende, como você leu esta filosofia, então, pela primeira vez quando você reread e estuda isto, você descobrirá que algo aconteceu para clarificar isto, e lhe dará uma compreensão mais larga do todo. Acima de tudo, não PARE, nem hesite em seu estudo destes princípios até que você leu TRÊS vezes pelo menos pelo livro, para então, você não quererá parar.

## COMO FAZER USO PRÁTICO DE IMAGINAÇÃO

Idéias são o começo aponta de todas as fortunas. Idéias são produtos da imaginação. Nos deixe examinar alguns idéias bem conhecidas que renderam fortunas enormes, com a esperança que estas ilustrações carregarão informação definida relativo ao método pelo qual pode ser usada imaginação acumulando riquezas.

## A CHALEIRA ENCANTADA

Cinqüenta anos atrás, um doutor rural velho dirigiu a cidade, escorregou o cavalo dele, quietamente passou despercebido em uma loja de droga pela porta dos fundos, e começou " a pechincar " com o balconista de droga jovem. A missão dele foi destinada para render grande riqueza a muitas pessoas. Foi destinado para trazer para o Sul o a maioria longe-arremessou benefício desde a guerra civil.

Para mais que uma hora, atrás do contador de prescrição, o doutor velho e o balconista falaram em baixos tons. Então o doutor partiu. Ele saiu para o carro de duas rodas e devolveu uma chaleira formada grande, velha, um remo de madeira grande (usado por mexer os conteúdos da chaleira), e os depositou na parte de trás da loja.

O balconista inspecionou a chaleira, alcançada em seu dentro de bolso, tirou um rolo de contas, e entregou isto para o doutor. O rolo conteve as poupanças inteiras de \$500.00-o balconista exatamente! O doutor entregou um deslize pequeno de papel em qual foi escrito uma fórmula secreta. As palavras naquele deslize pequeno de papel valeram o resgate de um Rei! Mas não para o doutor! Essas palavras mágicas foram precisadas começar a chaleira a ferver, mas nem o doutor nem o balconista jovem souberam que fortunas fabulosas foram destinadas para fluir daquela chaleira.

O doutor velho estava alegre de vender o equipamento para quinhentos dólares. O dinheiro pagaria integralmente as dívidas dele, e lhe dá liberdade de mente. O balconista estava se arriscando apostando o dele poupanças de vida inteira em um mero pedaço de papel e uma chaleira velha!

Ele nunca sonhou o investimento dele começaria uma chaleira a transbordar com ouro que ultrapassaria o desempenho milagroso do abajur de Aladdin. A que o balconista realmente comprou era uma IDÉIA! A chaleira velha e o remo de madeira, e a mensagem secreta em um deslize de papel seja incidental. O desempenho estranho daquela chaleira começou a acontecer depois que o dono novo misturasse com as instruções secretas um ingrediente qual o doutor não conheceu nada.

Leia esta história cuidadosamente, dê para sua imaginação um teste! Vê se você puder descobrir o que era que o homem jovem acrescentou à mensagem secreta que causou a chaleira para transbordar com ouro. Se lembre, como você leitura, que esta não é uma história de Noites árabes. Aqui você tem uma história de fatos, estranho que ficção, fatos que começaram na forma de uma IDÉIA.

Nos deixe dar uma olhada nas fortunas vastas de ouro que esta idéia produziu. Pagou, e ainda paga fortunas enormes no mundo inteiro aos homens e mulheres, que distribuem os conteúdos da chaleira a milhões das pessoas.

A Chaleira Velha é agora um dos consumidores maiores do mundo de açúcar, enquanto provendo trabalhos de uma natureza permanente assim a milhares de homens e mulheres se ocuparam de cana-de-açúcar crescente, e refinando e comercializando açúcar.

A Chaleira Velha consome, anualmente, milhões de garrafas de copo, provendo trabalhos a números enormes de trabalhadores de copo. A Chaleira Velha dá emprego a um exército de balconistas, taquígrafos, escritores de cópia, e anunciando os peritos ao longo da nação. Trouxe

fama e fortuna a contagens de artistas que criaram quadros magníficos que descrevem o produto.

A Chaleira Velha converteu uma cidade Sulista pequena no capital empresarial do Sul onde beneficia agora, diretamente, ou indiretamente, todo negócio e praticamente todo residente da cidade.

A influência desta idéia beneficia todo país civilizado agora no mundo, enquanto despejando um fluxo contínuo de ouro a tudo que tocam isto. Ouro da chaleira construída e mantém um das faculdades mais proeminentes do Sul onde milhares de pessoas jovens recebem o treinamento essencial para sucesso.

A Chaleira Velha fez outras coisas maravilhosas. Tudo pela depressão mundial, quando fábricas, bancos e casas empresariais estavam dobrando para cima e estavam deixando pelos milhares, o dono desta Chaleira Encantada foi marchando em, dando emprego contínuo no mundo inteiro a um exército de homens e mulheres, e pagar porções de extra de ouro a esses que, há muito tempo, teve fé na idéia. Se o produto daquela chaleira de metal velha pudesse falar, contaria contos emocionantes de romance em todo idioma. Romances de amor, romances de negócio, romances de homens profissionais e mulheres que estão sendo estimulados diariamente por isto.

O autor está seguro de pelo menos um tal romance, porque ele era uma parte disto, e tudo não começou longe da mesma mancha na qual o balconista de droga comprou a chaleira velha. Estava aqui que o autor conheceu a esposa



dele, e era ela que lhe contou primeiro a Chaleira Encantada.

Era o produto daquela Chaleira que eles estavam bebendo quando ele lhe pediu que o " aceitasse para melhor ou pior ". Agora que você sabe que o conteúdo da Chaleira Encantada é uma bebida famosa mundial, está ajustando que o autor confessa que a cidade de casa da bebida o proveu com uma esposa, também que a própria bebida lhe proporciona excitação de pensamento sem intoxicação, e assim serve dar o refresco de mente que um autor tem que ter que fazer o melhor trabalho dele.

Quem que você é, onde quer que você possa viver, qualquer ocupação da que você pode ser se ocupado, há pouco se lembre no futuro, toda vez você vê as palavras " Coca-Cola " que seu império vasto de riqueza e influência cresceu fora de uma única IDÉIA, e que o ingrediente misterioso a droga balconista-Asa Candler-misturado com a fórmula secreta era. . .

## IMAGINAÇÃO!

Parada e pensa disso, para um momento. Se lembre, também, que os treze passos para riquezas, descreveu neste livro, era as mídia pelas quais foi estendida a influência de Coca-Cola para toda cidade, cidade, aldeia, e cruz-estrada do mundo, e que QUALQUER IDÉIA que você pode criar, como 8OUfld e meritório como CocaCola, tem a possibilidade de duplicar o registro estupendo deste sede-assassino mundial.

Verdadeiramente, pensamentos são coisas, e a extensão deles/delas de operação é o mundo, isto. O QUE EU

## FARIA SE EU TIVE UM MILHÃO DE DÓLARES

Esta história prova a verdade daquela velha declaração "onde há um testamento há um modo". Isto foi falado a mim por aquele pedagogo amado e clérigo, o recente Frank W. Gunsaulus que começou a carreira orando dele na região de currais de Sul Chicago.

Enquanto Dr. Gunsaulus estava passando por faculdade, ele observou muitos defeitos em nosso sistema educacional, defeitos que ele acreditou que ele poderia corrigir, se ele fosse a cabeça de uma faculdade. O desejo mais fundo dele era se tornar a cabeça dirigindo de uma instituição educacional na qual seriam ensinadas os homens jovens e mulheres a aprender fazendo".

Ele se decidiu organizar uma faculdade nova na qual ele poderia levar a cabo as idéias dele, sem ser desvantajoso por métodos ortodoxos de educação.

Ele precisou de um milhão de dólares para pôr o projeto por! Onde era ele para pôr as mãos dele em tão grande uma soma de dinheiro? Isso era a pergunta que absorveu a maioria do pensamento deste preacher jovem ambicioso.

Mas ele não pôde parecer fazer algum progresso. Todas as noites ele ocupou aquele pensamento a cama com ele. Ele se levantou com isto pela manhã. Ele levou isto em todos lugares com ele ele foi. Ele inverteu isto e em cima de na mente dele até que se tornou uma obsessão consumindo com ele. Um milhão de dólares são muito dinheiro. Ele reconheceu aquele fato, mas ele também reconheceu a verdade que a única limitação é que qual monta na própria mente da pessoa.

Sendo um filósofo como também um preacher, Dr. Gunsaulus reconheceu, como faz tudo que têm sucesso em vida, que DEFINITENESS DE PROPÓSITO é o ponto de partida de qual tem que começar. Também, ele reconheceu aquele definiteness de objetos pegados de propósito em animação, vida, e poder quando apoiou por um DESEJO ARDENTE para traduzir aquele propósito em seu material equivalente.

Ele soube tudo estas grandes verdades, contudo ele não soube onde, ou como pôr as mãos dele em um milhão de dólares. O procedimento natural teria sido se render e deixar, dizendo, " Ah bem, minha idéia é uma boa, mas eu não posso fazer nada com isto, porque eu nunca posso obter os milhões de dólares " necessários. Isso é exatamente o que a maioria das pessoas teria dito, mas não é o que Dr. Gunsaulus disse. O que ele disse, e o que ele fez é tão importante que eu o apresento agora, e o deixou falar para ele.

0"Uma tarde de sábado que eu me sentei em meu quarto pensando em modos e meios de ensinar o dinheiro para levar a cabo meus planos. Durante quase dois anos, tinha estado pensando eu, mas eu tinha feito nada mais que pense!

0"O tempo tinha vindo para AÇÃO "!

0"Eu me decidi que eu adquiriria os milhões de dólares necessários dentro de uma semana. Como? Eu não me preocupei por isso. A coisa principal de importância era a decisão para adquirir o dinheiro dentro de um tempo especificado, e eu quero lhe falar que o momento eu

alcancei uma decisão definida para adquirir o dinheiro dentro de um tempo especificado, um sentimento estranho de garantia aconteceu comigo, como eu nunca teve antes experimentado. Algo dentro de mim parecia dizer, 'Why não o fez alcance que decisão a muito tempo atrás? O dinheiro estava esperando por você todo o tempo! '

0"Coisas começaram a acontecer em uma pressa. Eu chamado os jornais e anunciei eu oraria um sermão a manhã seguinte, intitulou, 'What que eu faria se eu tivesse um milhão de Dólares. '

0"Eu fui trabalhar imediatamente no sermão, mas eu lhe, francamente, tenho que falar a tarefa não era difícil, porque eu tinha estado preparando aquele sermão durante quase dois anos. O espírito era atrás disto uma parte de mim!

0"Longo antes da meia-noite eu tinha terminado escritura o sermão. Eu fui para cama e dormi com um sentimento de confiança, porque eu já poderia me ver dentro. posse dos milhões de dólares.

Manhã que vem surgi eu cedo, entrou no banheiro, leia o sermão, então ajoelhou em meus joelhos e pediu que meu sermão pudesse vir à atenção de alguém que proveria o dinheiro precisado.

0"Enquanto eu estava rezando que eu tive aquele sentimento de garantia novamente que o dinheiro seria futuro. Em minha excitação, eu caminhei fora sem meu sermão, e não descobriu a omissão até que eu estava em meu púlpito e sobre pronto para começar a entregar isto.

0"Estava muito tarde para voltar para minhas notas, e isso que uma bênção que eu não pude voltar! Ao invés, minha própria mente subconsciente rendeu o material do que eu precisei. Quando eu surgi para começar meu sermão, eu fechei meus olhos, e falou com todos meu coração e alma de meus sonhos. Eu não só falei com minha audiência, mas eu imagino eu também falei com Deus. Eu contei o que eu faria com um milhão de dólares se aquela quantia fosse colocada em minhas mãos. Eu descrevi o plano que eu tive em mente por organizar uma grande instituição educacional onde as pessoas jovens aprenderiam fazer coisas práticas, e ao mesmo tempo desenvolve as mentes deles/delas.

" Quando eu tinha terminado e tinha me sentado, um homem surgiu lentamente do assento dele, aproximadamente três filas da parte traseira, e fez o espaço dele para o púlpito. Eu desejei saber o que ele ia fazer. Ele entrou no púlpito, estendido a mão dele, e disse, `Reverend, eu gostei de seu sermão. Eu acredito que você pode fazer tudo que você disse que você vai, se você tivesse um milhão de dólares. Provar que eu acredito em você e seu sermão, se você virá amanhã de manhã a meu escritório, eu lhe darei os milhões de dólares. Meu nome é Phillip D. Armadura ". '

Gunsaulus jovem foi para o escritório de Sr. Armadura e os milhões de dólares foram apresentados a ele. Com o dinheiro, ele fundou o Instituto de Armadura de Tecnologia.

Isso sempre é mais dinheiro que a maioria de preachers veja em uma vida inteira, contudo o impulso de pensamento foi criado m atrás do dinheiro a mente do

preacher jovem em uma fração de um minuto. Os milhões de dólares necessários vieram como resultado de uma idéia. Atrás da idéia era um DESEJO que Gunsaulus jovem tinha estado alimentando na mente dele durante quase dois anos.

Observe este fato importante... ELE ADQUIRIU O DINHEIRO DENTRO DE TRINTA-SEIS HORAS DEPOIS QUE ELE ALCANÇOU UMA DECISÃO DEFINIDA EM A PRÓPRIA MENTE DELE ADQUIRIR ISTO, E DECIDIU UM PLANO DEFINIDO POR ADQUIRIR ISTO!

Não havia nada novo ou sem igual sobre Gunsaulus' jovem pensamento vago aproximadamente um milhão de dólares, e esperando debilmente para isto. Outros antes dele, e muitos desde o tempo dele, teve pensamentos semelhantes. Mas havia algo muito sem igual e diferente sobre a decisão que ele alcançou naquele sábado memorável, quando ele pôs incerteza no fundo, e definitivamente disse, " eu adquirirei aquele dinheiro dentro de uma semana "!

Deus parece se lançar no lado do homem que conhece o que ele quer exatamente, se ele é determinado para adquirir HÁ POUCO ISSO! Além disso, o princípio que Dr. Gunsaulus consumiu os milhões de dólares dele ainda está vivo! Está disponível a você! Esta lei universal é como executável hoje como era quando o preacher jovem fizeram uso disto tão prosperamente. Este livro descreve, passo por passo, os treze elementos desta grande lei, e sugere como eles podem ser postos para usar. Observe aquele Asa Candler e Dr. Frank Gunsaulus tiveram uma característica em comum. Ambos souberam a verdade

espantosa que podem SER TRANSMUDADAS IDÉIAS EM DINHEIRO VIVO PELO PODER DE PROPÓSITO DEFINIDO, MAIS PLANOS DEFINIDOS.

Se você é um desses que acreditam que trabalho duro e honestidade, só, trarão riquezas, pereça o pensamento! Não é verdade!

Riquezas, quando eles entrarem em quantidades enormes, nunca é o resultado de trabalho DURO! Riquezas vêm, se eles vêm a tudo, com respeito a demandas definidas, baseado na aplicação de princípios definidos, e não por casualidade ou sorte. Em geral, uma idéia é um impulso de pensou isso impele ação, por uma atração para a imaginação. Todos os vendedores de mestre sabem que podem ser vendidas idéias onde mercadoria não pode. Vendedores ordinários não sabem este-aquele é por que eles são " ordinários ".

Publicador de livros que vendem para um níquel fez uma descoberta que geralmente deveria valer muito para publicadores. Ele aprendeu aquele muitas pessoas compram títulos, e não conteúdos de livros. Mudando o nome de um livro que não era comvente somente, as vendas dele naquele livro saltaram mais de um milhão de cópias para cima. O dentro do livro não foi mudado de qualquer forma. Ele arrancou o porte de cobertura somente o título que não vendeu, e vestiu uma cobertura nova com um título que teve " valor de caixa-escritório ".

Que, tão simples quanto pode parecer, era uma IDÉIA!  
Era IMAGINAÇÃO.

Não há nenhum preço standard em idéias. O criador de idéias faz o próprio preço dele, e, se ele for inteligente, adquire isto. A indústria de quadro comovente criou um rebanho inteiro de milionários. A maioria deles era homens que não puderam criar idéia-mas-eles tiveram a imaginação para reconhecer idéias quando eles os viram. O próximo rebanho de milionários crescerá fora do negócio de rádio que é novo e não sobrecarregou com homens de imaginação aguda. O dinheiro será ganho por esses que descobrem ou criam programmes de rádio novo e mais meritório e têm a imaginação para reconhecer mérito, e dar para os ouvintes de rádio uma chance para ganhar por isto.

O patrocinador! Aquela vítima infeliz que agora paga o custo de todo o entretenimento de rádio ", " logo se tornará idéia consciente, e demanda algo para o dinheiro dele. O homem para que bate o patrocinador o puxe, e provê programmes que faz serviço útil, é o homem que ficará rico nesta indústria nova.

Crooners e luz tagarelam artistas que agora poluem o ar com piadas e risadinha tolos, irá o modo de todas as madeiras de luz, e os deles/delas serão acontecidos por reais artistas que interpretam programmes cuidadosamente planejado que foi projetado para consertar as mentes de homens, como também proveja entretenimento.

Aqui é um campo aberto largo de oportunidade que grita seu protesto ao modo isto é ser abatido, por causa de falta de imaginação, e implorando salvamento a qualquer preço. Acima de tudo, a coisa que necessidades de rádio são IDÉIAS novas! Se este campo novo de intrigas de



oportunidade você, talvez você poderia ganhar pela sugestão que o programmes de rádio próspero do futuro prestarão mais atenção a criar " as audiências de comprador ", e menos atenção para " audiências de ouvinte ". Declarado mais claramente, o construtor de programmes de rádio que tem sucesso no futuro, tem que achar modos práticos para converter " os ouvintes " em " compradores ".

Além disso, o produtor próspero de programmes de rádio no futuro tem que teclar as características dele de forma que ele definitivamente pode mostrar seu efeito na audiência.

Patrocinadores estão ficando um pouco cansado de comprar conversas vendendo lisonjeiras, baseado em declarações agarradas fora de ar magro. Eles querem, e no futuro exigirá, prova indisputável que o programme de Whoosit não só dá sempre para milhões das pessoas o risadinha mais tolo, mas que o giggler tolo podem vender mercadoria!

Outra coisa como a que pode bem seja entendida por esses que contemplam entrando neste campo novo de oportunidade, rádio anunciar vai ser controlado por um grupo completamente novo de anunciar os peritos, separe e distinto do jornal de tempo velho e revista que anuncia os homens de agência. Os cronômetros velhos no jogo de propaganda não podem ler os manuscritos de rádio modernos, porque eles foram educados para VER idéias. A técnica de rádio nova exige homens que podem interpretar idéias de um manuscrito escrito em termos de SOM! Valeu o autor um ano de trabalho duro, e muitos milhares de dólares para aprender isto.

Rádio, agora mesmo, está aproximadamente onde os quadros comoventes eram, quando Mary Pickford e os cachos dela se apareceram primeiro na tela.

Há bastante quarto em rádio para esses que podem produzir ou podem reconhecer IDÉIAS. Se o comentário precedente nas oportunidades de rádio não começou sua fábrica de idéia para trabalhar, você teve esquece melhor isto. Sua oportunidade está em algum outro campo. Se o comentário o intrigou no grau mais leve, então vá mais adiante nisto, e você pode achar a uma IDÉIA da que você precisa a círculo fora sua carreira.

Nunca deixou isto o desencorajar se você não tem nenhuma experiência em rádio. Andrew Carnegie soube muito pequeno sobre fazer aço-eu tenho a própria palavra de Carnegie para este-mas ele fez uso prático de dois dos princípios descrito neste livro, e fez o negócio de aço o render uma fortuna.

A história de praticamente toda grande fortuna começa com o dia quando um criador de idéias e um vendedor de idéias adquiriu junto e trabalhou em harmonia. Carnegie se cercou com homens que poderiam fazer tudo aquilo que ele não pôde fazer. Homens que criaram idéias, e homens que puseram idéias em operação, e se fez e os outros fabulosamente rico.

Milhões das pessoas passam por vida que espera para fraturas " favoráveis ". Talvez uma fratura favorável pode adquirir um uma oportunidade, mas o plano mais seguro é não depender de sorte. Era uma fratura " favorável " que me deu a oportunidade maior de minha vida - mas vinte-cinco anos de determinado esforço tiveram que ser

dedicados àquela oportunidade antes de se tornasse um recurso.

A " fratura " consistiu em minha fortuna boa se encontrando e ganhando a cooperação de Andrew Carnegie. Naquela ocasião Carnegie plantou em minha mente a idéia de organizar os princípios de realização em uma filosofia de sucesso. Milhares das pessoas ganharam pelas descobertas feitas nos vinte e cinco anos de pesquisa, e foram acumuladas várias fortunas pela aplicação da filosofia. O começo era simples. Era uma IDÉIA que qualquer um poderia ter desenvolvido.

A fratura favorável passou por Carnegie, mas isso que sobre a DETERMINAÇÃO, DEFINITENESS DE PROPÓSITO, e o DESEJO para ATINGIR A META, e o ESFORÇO PERSISTENTE DE VINTE E CINCO ANOS? Era nenhum ordinário DESEJE isso sobreviveu decepção, desânimo, derrota temporária, crítica, e o lembrando constante de " desperdício de tempo ". Era um DESEJO ARDENTE! UMA OBSESSÃO!

Quando a idéia foi plantada primeiro em minha mente por Sr. Carnegie, foi persuadido, foi alimentado, e foi atraído para permanecer vivo. Gradualmente, a idéia se tornou um gigante debaixo de seu próprio poder, e persuadiu, alimentou, e me dirigiu. Idéias são iguais que. Primeiro você dá vida e ação e orientação a idéias, então eles levam em poder do próprio deles/delas e varre toda a oposição aparte.

Idéias são forças intangíveis, mas eles têm mais poder que os cérebros físicos que dá à luz eles. Eles têm o poder para se manter vivo, depois do cérebro que os cria devolveu para

espanar. Por exemplo, leve o poder de Cristianismo. Isso começou com uma idéia simples, nascido no cérebro de Cristo. Sua doutrina principal era, " faça até outros como você teria outros fazer até você ".

Cristo voltou para a fonte de de onde Ele veio, mas a IDÉIA dele vai marchar em.

Algum dia, pode crescer, e vem em seu próprio, então terá cumprido o DESEJO mais fundo de Cristo. A IDÉIA tem desenvolvido só dois mil anos. Dê isto tempo!

SUCESSO NÃO REQUER NENHUMA EXPLICAÇÃO  
FRACASSO NÃO PERMITE NENHUMA ÁLIBI

## CAPÍTULO 7

### PLANEJAMENTO ORGANIZADO A CRISTALIZAÇÃO DE DESEJO EM AÇÃO

#### O Sexto Passo para Riquezas

Você aprendeu que tudo o homem cria ou adquire, começa na forma de DESEJO, aquele desejo é levado na primeira volta de sua viagem, do abstrato para o concreto, no seminário da IMAGINAÇÃO onde PLANEJA sua transição é criado e organizou.

Em Capítulo dois, lhe ensinaram para dar seis passos definidos, práticos, como seu primeiro movimento traduzindo o desejo para dinheiro em seu monetário equivalente. Um destes passos é a formação de um plano DEFINIDO, prático, ou planos pelos quais esta transformação pode ser feita. Você será instruído como construir planos que serão práticos agora, viz: -

(um) o Aliado você com um grupo de tantas pessoas quanto você pode precisar para a criação, e levando a cabo de seu plano, ou planos para a acumulação de dinheiro-fazer uso do " princípio de Mente " de Mestre descrita em um capítulo posterior. (Complacência com esta instrução é absolutamente essencial. Não negligencie.)

(b) Antes de formar sua " aliança de Mente " de Mestre, decida que vantagens, e benefícios, você pode oferecer as brasas individuais de seu grupo, em troca da cooperação deles/delas. Ninguém trabalhará indefinidamente sem alguma forma de compensação. Nenhuma pessoa inteligente ou pedirá ou espera outro para trabalhar sem compensação adequada, embora isto sempre pode não estar na forma de dinheiro.

(c) Organize para reunir os sócios de sua " Mestre Mind " se agrupe pelo menos duas vezes por semana, e mais freqüentemente se possível, até que você aperfeiçoou o plano necessário juntamente, ou planos para a acumulação de dinheiro.

(d) Mantenha HARMONIA PERFEITA entre você e todo sócio de seu " grupo de Mente " de Mestre. Se você não leva a cabo esta instrução à carta, você pode esperar se encontrar com fracasso. O " princípio de Mente " de Mestre não pode obter onde HARMONIA PERFEITA não prevalece.

Se lembre destes fatos: -

Primeiro. Você é comprometido em um empreendimento de importância principal para você. Para estar seguro de sucesso, você tem que ter planos que são sem defeito.

Segundo. Você tem que ter a vantagem da experiência, educação, habilidade nativa e imaginação de outras mentes. Isto está em harmonia com os métodos seguidos por toda pessoa que acumulou uma grande fortuna.

Nenhum indivíduo tem experiência suficiente, educação, habilidade nativa, e conhecimento para assegurar a acumulação de uma grande fortuna, sem a cooperação de outras pessoas. Todo plano que você adota, em seu empenho acumular riqueza, deveria ser a criação em comum de você e todo outro sócio de seu " grupo de Mente " de Mestre. Você pode originar seus próprios planos, ou em todo ou em parte, mas VÊ QUE ESSES PLANOS são CONFERIDOS, E APROVOU PELOS SÓCIOS DE SUA " MESTRE ALIANÇA de MENTE ".

Se o primeiro plano que você adota não trabalhar prosperamente, substitua com um plano novo, se este plano novo não trabalha, substitua, em troca com silêncio outro, e assim por diante, até que você acha um plano que TRABALHA. Aqui mesmo está o ponto ao qual a maioria de homens se encontra com fracasso, por causa da falta deles/delas de PERSISTÊNCIA criando novo planeja acontecer desses que falta.

Os homem vivendo mais inteligentes não podem ter sucesso acumulando dinheiro-nem em qualquer outro empreendimento-sem planos que são práticos e executáveis. Há pouco se lembre este fato de, e se lembre quando sua falta de planos, que derrota temporária não é nenhum fracasso permanente. Só pode significar que seus planos não estiveram sãos. Construa outros planos. Comece por toda parte novamente.

Thomas UM. Edison " fracassou " dez mil vezes antes de ele aperfeiçoasse a lâmpada incandescente elétrica incandescente. Que ser-ele se encontrou com derrota temporária dez mil vezes, antes de os esforços dele fossem coroados com sucesso.

Derrota temporária deveria significar só uma coisa, o certo conhecimento que há algo errado com seu plano. Milhões de homens entram por vida em miséria e pobreza, porque eles faltam um plano são por qual acumular uma fortuna.

Henry Ford acumulou uma fortuna, não por causa da mente superior dele, mas porque ele adotou e seguiu um PLANO que provou estar são. Mil homens poderiam ser mostrados, cada com uma educação melhor que Ford, contudo cada de quem vive em pobreza, porque ele não possui o plano CERTO para a acumulação de dinheiro.

Sua realização pode ser nenhum maior que seus PLANOS estão são. Isso pode parecer ser uma declaração axiomática, mas é verdade. Samuel Insull perdeu a fortuna dele de mais de cem milhões de dólares.

A fortuna de Insull foi construída em planos que estavam são. A depressão empresarial forçou Sr. Insull CHANGE os PLANOS dele; e a MUDANÇA trouxe " derrota temporária, " porque os planos novos dele não estavam SÃO. Sr. Insull é agora um homem velho, ele pode, por conseguinte, aceite " fracasso " em vez de " derrota temporária, " mas se a experiência dele se mostrar para ser FRACASSO, será pela razão que ele falta o fogo de PERSISTÊNCIA para reconstruir os planos dele.

Nenhum homem sempre é chicoteado, até que ele Quiteem a própria mente dele. Este fato será repetido muitas vezes, porque é tão fácil de levar a conta " ao primeiro sinal de derrota.

James J. Colina se encontrou com derrota temporária quando ele empreendeu ensinar o capital necessário para construir uma via férrea do Leste para o Oeste primeiro, mas ele, derrota também virada em vitória por planos novos.

Henry Ford se encontrou com derrota temporária, não só no começo da carreira automóvel dele, mas depois que ele tivesse ido longe para o topo. Ele criou planos novos, e foi marchar em para vitória financeira.

Nós vemos homens que acumularam grandes fortunas, mas nós reconhecemos freqüentemente só seu triunfo, enquanto negligenciando as derrotas temporárias que eles tiveram que sobrepujar antes de " chegar ".

NENHUM SEGUIDOR DESTA FILOSOFIA PODE ESPERAR ACUMULAR UMA FORTUNA SEM EXPERIMENTAR " DERROTA " TEMPORÁRIA

RAZOAVELMENTE. Quando derrota vier, aceite como um sinal que seus planos não estão sãos, reconstrua esses planos, e vela de jogo mais uma vez para sua meta desejada. Se você se rende antes de sua meta foi alcançado, você é um " molenga ".

UM MOLENGA NUNCA GANHAR-E-UM VENCEDOR NUNCA DEIXA.



Erga esta oração fora, escreva em um pedaço de papel em cartas uma polegada alto, e coloca isto onde você verá isto todas as noites antes de você ir dormir, e todas as manhãs antes de você fosse trabalhar.

Quando você começar a selecionar os sócios para seu "grupo de Mente" de Mestre, empreenda selecionar esses que não levam derrote seriamente. Algumas pessoas acreditam tolamente que só DINHEIRO pode ganhar dinheiro. Isto não é verdade! DESEJE, transmudou em seu monetário equivalente, pelos princípios colocados aqui, é a agência pela qual dinheiro é ganho ". Dinheiro, de si mesmo, está nada mais que assunto inerte. Não pode mover, pode pensar, ou pode falar, mas pode ouvir " quando um homem que DESEJA isto, chama isto para vir!

## PLANEJANDO A VENDA DE SERVIÇOS

O resto deste capítulo terminou determinado para uma descrição de modos e meios de comercializar serviços pessoais. As informações aqui carregaram será de ajuda prática a qualquer pessoa que tem qualquer forma de serviços pessoais para comercializar, mas será de benefício inestimável a esses que aspiram a liderança nas ocupações escolhidas deles/delas.

Planejamento inteligente é essencial para sucesso em qualquer empreendimento projetou para acumular riquezas. Aqui será achado instruções detalhadas a esses que têm que começar a acumulação de riquezas vendendo serviços pessoais.

Deveria estar encorajando para saber que praticamente todas as grandes fortunas começaram na forma de

compensação para serviços pessoais, ou da venda de IDÉIAS. Que mais, menos idéias e serviços pessoais, vai não possuído de propriedade tenha que dar em troca de riquezas?

Falando em termos gerais, há dois tipos das pessoas no mundo. Um tipo é conhecido como LÍDERES, e o outro como SEGUIDORES. Decida ao início se você pretende se tornar um líder em sua chamada escolhida, ou permanece um seguidor. A diferença em compensação é vasta. O seguidor não pode esperar a compensação para a qual um líder é intitulado razoavelmente, embora muitos seguidores cometem o erro de esperar tal pagamento.

Não é nenhuma desgraça para ser um seguidor. Por outro lado, não é nenhum crédito para permanecer um seguidor. A maioria dos grandes líderes começou na qualidade de seguidores. Eles se tornaram grandes líderes porque eles eram os SEGUIDORES INTELIGENTES. Com poucas exceções, o homem que não pode seguir um líder inteligentemente, não pode se tornar um líder eficiente. O homem que pode seguir um líder eficazmente, normalmente é o homem que desenvolve rapidamente em liderança. Um seguidor inteligente tem muitas vantagens, entre eles a OPORTUNIDADE para ADQUIRIR CONHECIMENTO DE o LÍDER dele.

## OS ATRIBUTOS DE ESPECIALIZAÇÃO DE LIDERANÇA

O seguinte é fatores importantes de liderança: -

1. CORAGEM SEM VACILAR fundou em conhecimento de ego, e da ocupação da pessoa. Nenhum seguidor deseja ser dominado por um líder que falta

autoconfiança e coragem. Nenhum seguidor inteligente será dominado muito tempo por tal um líder.

2. AUTOCONTROLE. O homem que não pode se controlar, nunca pode controlar outros. Autocontrole fixa um exemplo poderoso para os seguidores da pessoa que o mais inteligente emulará.
3. UM SENSO AGUDO DE JUSTIÇA. Sem um senso de justiça e justiça, pode comandar nenhum líder e pode reter o respeito dos seguidores dele.
4. DEFINITENESS DE DECISÃO. O homem que oscila nas decisões dele, espetáculos que ele não está seguro dele. Ele não pode conduzir outros prosperamente.
5. DEFINITENESS DE PLANOS. O líder próspero tem que planejar o trabalho dele, e trabalha o plano dele. Um líder que move através de conjeturas, sem planos práticos, definidos, é comparável a um navio sem um leme. Cedo ou tarde ele pousará nas pedras.
6. O HÁBITO DE FAZER MAIS QUE LIQUIDADO PARA. Um das penalidades de liderança é a necessidade de vontade, na parte do líder, fazer mais que ele requer dos seguidores dele.
7. UMA PERSONALIDADE AGRADÁVEL. Nenhuma pessoa desleixada, descuidada pode se tornar um líder próspero. Liderança pede respeito. Seguidores não respeitarão um líder que não classifica alto em tudo dos fatores de uma Personalidade Agradável.

8. CONDOLÊNCIA E ENTENDENDO. O líder próspero deve estar em condolência com os seguidores dele. Além disso, ele tem que entender os e os problemas deles/delas.
9. DOMÍNIO DE DETALHE. Liderança próspera pede domínio de detalhes da posição do líder.
10. VONTADE PARA ASSUMIR RESPONSABILIDADE COMPLETA. O líder próspero deve estar disposto assumir responsabilidade pelos enganos e as faltas dos seguidores dele. Se ele tentar trocar esta responsabilidade, ele não permanecerá o líder. Se um dos seguidores dele comete um erro, e espetáculos ele incompetente, o líder tem que considerar que é ele que falhou.
11. COOPERAÇÃO. O líder próspero tem que entender, e aplica o princípio de esforço cooperativo e pode induzir os seguidores dele para fazer o mesmo. Liderança pede PODER, e poder pede COOPERAÇÃO. Há duas formas de Liderança. O primeiro, e sem dúvida o mais efetivo, é  
LIDERANÇA POR CONSENTIMENTO de, e com a condolência dos seguidores. O segundo é LIDERANÇA POR FORÇA, sem o consentimento e condolência dos seguidores.

História está cheia com evidências que Liderança por Força não pode suportar. A queda e desaparecimento de "Ditadores " e reis são significantes. Significa que as pessoas não seguirão liderança forçada indefinidamente.

O mundo entrou em há pouco uma era nova de relação entre os líderes e seguidores que muito claramente pedem

os líderes novos e uma marca nova de liderança em negócio e indústria. Esses que pertencem à escola velha de liderança-por-força, tem que adquirir uma compreensão da marca nova de liderança (cooperação) ou seja banido ao grau e arquivo dos seguidores. Não está fora nenhum outro modo para eles.

A relação de empregador e empregado, ou de líder e seguidor, no futuro, será um de cooperação mútua, baseado em uma divisão eqüitativa dos lucros de negócio. No futuro, a relação de empregador e empregado estará mais como uma sociedade que esteve no passado.

Napoleon, Kaiser Wilhelm de Alemanha, o Czar de Rússia, e o Rei de Espanha seja exemplos de liderança por força. A liderança deles/delas passou. Sem muita dificuldade, a pessoa poderia apontar aos protótipos destes ex-líderes, entre o negócio, financeiro, e líderes de trabalho de América que foi destronada ou foi colocada em listas para ir. Liderança-por-consentimento dos seguidores é a única marca que pode suportar!

Os homens podem seguir a liderança forçada temporariamente, mas eles não farão tão de boa vontade.

A marca nova de LIDERANÇA abraçará os onze fatores de liderança, descritos neste capítulo, como também alguns outros fatores. O homem que faz este a base da liderança dele, achará oportunidade abundante para conduzir em qualquer passeio de vida. A depressão era prolongada, em grande parte, porque o mundo faltou LIDERANÇA da marca nova. Ao término da depressão, a demanda para líderes que são competente aplicar os métodos novos de liderança excedeu grandemente a provisão. Algum do tipo

velho de líderes reformarão e se adaptarão à marca nova de liderança, mas em geral, o mundo terá que procurar madeira nova para sua liderança. Esta necessidade pode ser sua OPORTUNIDADE!

## AS 10 CAUSAS DE ESPECIALIZAÇÃO DE FRACASSO EM LIDERANÇA

Nós vimos agora às faltas principais de líderes que falham, porque é da mesma maneira que essencial saber O QUE não FAZER como é saber o que fazer.

1. INABILIDADE PARA ORGANIZAR DETALHES.  
Liderança eficiente pede habilidade para organizar e dominar detalhes. Nenhum líder genuíno sempre " está muito ocupado " para fazer qualquer coisa que pode ser requerido dele na capacidade dele como líder. Quando um homem, se ele é um líder ou seguidor, admite que ele está " muito ocupado " para mudar os planos dele, ou para prestar atenção a qualquer emergência, ele admite a ineficiência dele. O líder próspero deve ser o mestre de todos os detalhes conectado com a posição dele. Isso significa, claro que, que ele tem que adquirir o hábito de banir detalhes a tenentes capazes.

2. REPUGNÂNCIA PARA FAZER SERVIÇO HUMILDE.  
Verdadeiramente grandes líderes estão dispostos, quando demandas de ocasião, executar qualquer tipo de trabalho que eles pediriam para outro executar. " Os maiores entre ye serão o criado de tudo " é uma verdade que todos os líderes capazes observam e respeitam.

3. EXPECTATIVA DE PAGAMENTO PARA O QUE ELES " SABEM " EM VEZ DO COM O QUAL ELES FAZEM

QUE QUE ELES SABEM. O mundo não paga os homens pelo que eles " sabem ". Os paga pelo que eles FAZEM, ou induz outros para fazer.

4. MEDO DE COMPETIÇÃO DE SEGUIDORES. O líder que teme aquele dos seguidores dele pode levar a posição dele está praticamente segura perceber aquele medo cedo ou tarde. O líder capaz treina os atores substitutos a quem ele pode delegar, à vontade, quaisquer dos detalhes da posição dele. Só em deste modo possa um líder o multiplique e prepare estar em muitos lugares para ele, e preste atenção uma vez a muitas coisas. É uma verdade eterna que os homens recebem mais pagamento para a HABILIDADE deles/delas para ADQUIRIR OUTROS para EXECUTAR, que eles poderiam ganhar possivelmente pelos próprios esforços deles/delas. Um líder eficiente pode, pelo conhecimento dele do trabalho dele e o magnetismo da personalidade dele, grandemente aumente a eficiência de outros, e os induza fazer mais serviço e serviço melhor que eles poderiam fazer sem a ajuda dele.
5. FALTA DE IMAGINAÇÃO. Sem imaginação, o líder é incapaz de emergências de reunião, e de criar planos por qual guiar os seguidores dele eficazmente.
6. EGOÍSMO. O líder que reivindica toda a honra para o trabalho dos seguidores dele, seguramente será conhecido por ressentimento. O realmente grande líder não REIVINDICA NENHUM DAS HONRAS. Ele está  
contente ver as honras, quando houver qualquer, vai para os seguidores dele, porque ele sabe que a maioria dos

homens trabalhará mais duro para elogio e reconhecimento que eles vão só para dinheiro.

7. **INTEMPERANCE.** Seguidores não respeitam um líder imoderado. Além disso, intemperance em quaisquer de suas várias formas, destrói a resistência e a vitalidade de tudo que se viciam nisto.
8. **INFIDELIDADE.** Talvez isto deveria ter vindo à cabeça da lista. O líder que não é leal à confiança dele, e para os sócios dele, esse sobre ele, e esses debaixo dele, não pode manter a liderança dele muito tempo. Infidelidade marca um como sendo menos que o pó da terra, e derruba na cabeça da pessoa o desprezo que ele merece. Falta de lealdade é um das causas principais de fracasso em todo passeio de vida.
9. **ÊNFASE DA " AUTORIDADE " DE LIDERANÇA.** O líder eficiente conduz encorajando, e não tentando instilar medo nos corações dos seguidores dele. O líder que tenta impressionar os seguidores dele com a autoridade " dele vem dentro da categoria de liderança por FORÇA. Se um líder for um REAL LÍDER, ele terá nenhuma necessidade para anunciar aquele fato excluir pelo dele a condolência dele, compreensão, justiça, e uma demonstração que ele sabe o trabalho dele.
10. **ÊNFASE DE TÍTULO.** O líder competente exige para nenhum " título " lhe dar o respeito dos seguidores dele. O homem que geralmente faz muito em cima do título dele tem pouco outro para enfatizar. As portas para o escritório do real líder estão aberto a tudo que



desejam entrar, e os quartos de funcionamento dele são grátis de formalidade ou ostentação.

Estes são entre o mais comum das causas de fracasso em liderança. Qualquer um destas faltas é suficiente induzir fracasso. Estude a lista cuidadosamente se você aspira a liderança, e tem certeza que você está livre destas faltas.

## ALGUNS CAMPOS FÉRTEIS EM OS QUAIS " LIDERANÇA " NOVA SERÁ REQUERIDA

Antes de deixar este capítulo, sua atenção é chamada a alguns dos campos férteis em qual houve um declínio de liderança, e em qual o tipo novo de líder pode achar uma abundância de OPORTUNIDADE.

Primeiro. No campo de políticas há uma demanda mais insistente para líderes novos; uma demanda que não indica nada menos que uma emergência. A maioria de políticos, aparentemente, se tornou alto-grau, extorsionário legalizados. Eles aumentaram impostos e debocharam a maquinaria de indústria e negócio até que as pessoas já não podem estar de pé o fardo.

Segundo. O negócio bancário está sofrendo uma reforma. Os líderes neste campo têm quase completamente perdido a confiança do público. Já os banqueiros sentiram a necessidade de reforma, e eles começaram isto.

Terço. Indústria pede os líderes novos. O tipo velho de pensamento de líderes e moveu em termos de dividendos em vez de pensar e mover em termos de equações humanas! O líder futuro em indústria, suportar, tem que

se considerar como um funcionário de quasi-público cujo dever é administrar a confiança dele de tal um modo que trabalhará sofrimento em nenhum individual, ou grupo de indivíduos. Exploração de homens trabalhando é uma coisa do passado. Deixe o homem que aspira a liderança no campo de negócio, indústria, e trabalho se lembrar disto.

Quarto. O líder religioso do futuro será forçado prestar mais atenção às necessidades temporais dos seguidores dele, na solução dos problemas econômicos e pessoais deles/delas do presente, e menos atenção para o passado morto, e o contudo futuro por nascer.

Quinto. Nas profissões de lei, medicamento, e educação, uma marca nova de liderança, e até certo ponto, os líderes novos se tornarão uma necessidade. Isto é especialmente verdade no campo de educação. O líder naquele campo deve, no futuro, ache modos e meios de ensinar para as pessoas COMO APLICAR o conhecimento que eles recebem na escola. Ele tem que lidar mais com PRÁTICA e menos com TEORIA.

Sexto. Serão requeridos os líderes novos no campo de Jornalismo. Devem ser se divorciados jornais do futuro, ser administrado prosperamente, de " privilégio " especial e devem ser aliviados do subsídio de anunciar. Eles têm que deixar de ser órgãos de propaganda para os interesses que patrocina as colunas de propaganda deles/delas. O tipo de jornal que publica escândalo e quadros lascivos irá o modo de todas as forças que debocham a mente humana eventualmente.

Estes são mas alguns dos campos nos quais oportunidades para os líderes novos e uma marca nova de liderança estão agora disponíveis. O mundo está sofrendo uma mudança rápida. Isto significa que as mídias pelas quais são promovidas as mudanças em hábitos humanos, deve ser adaptado às mudanças. As mídias aqui descreveram, é o ones que, mais que qualquer outros, determine a tendência de civilização.

## QUANDO E COMO SOLICITAR UM EMPREGO

A informação descrita aqui é o resultado líquido de muitos anos de experiência durante a qual foram ajudados milhares de homens e mulheres comercializar os serviços deles/delas efetivamente. Então, pode ser confiado em como som e prático.

### MÍDIA POR AS QUAIS PODEM SER COMERCIALIZADOS SERVIÇOS

Experiência tem provou que as mídias seguintes oferecem os métodos mais diretos e efetivos de reunir o comprador e vendedor de serviços pessoais.

1. AGÊNCIAS DE EMPREGO. Deve ser tomado cuidado para selecionar só agências respeitáveis, a administração de qual pode mostrar registros adequados de realização de resultados satisfatórios. Há comparativamente poucas tais agências.
2. ANUNCIANDO em jornais, diários de comércio, revistas, e rádio. Propaganda classificada normalmente pode ser confiada em produzir resultados satisfatórios no caso desses que solicitam clérigo ou empregos assalariados ordinários.

Propaganda de exibição é mais desejável no caso desses que buscam conexões executivas, a cópia para se aparecer na seção do papel que é muito hábil vir à atenção da classe de empregador que é buscado. A cópia deveria ser preparada por um perito que entende como injetar qualidades vendendo suficientes para produzir respostas.

3. CARTAS PESSOAIS DE APLICAÇÃO, dirigiu a empresas particulares ou indivíduos mais hábil precisar tal conserta como está sendo oferecido. SEMPRE, deveriam ser digitadas cartas nitidamente e deveriam ser assinadas à mão. Com a carta, deveria ser enviado um sumário " completo " ou esboço das qualificações do candidato. Ambos a carta de aplicação e o sumário de experiência ou qualificações deveria ser preparada por um perito. (Veja instruções sobre informação ser provido).
4. APLICAÇÃO POR CONHECIDOS PESSOAIS. Quando possível, o candidato deveria empreender chegar empregadores previdentes por algum conhecido mútuo. Este método de aproximação é particularmente vantajoso no caso desses que buscam conexões executivas e não desejam parecer estar se mascateando ".
5. APLICAÇÃO PESSOALMENTE. Em algumas em-posições, pode ser mais efetivo se o candidato oferece pessoalmente, os serviços dele para empregadores previdentes em qual evento uma declaração escrita completa de qualificações para a posição deveria ser apresentada, pela razão que empregadores previdentes

desejam freqüentemente discutir com sócios, o registro da pessoa.

## INFORMAÇÃO SER PROVIDO EM UM SUMÁRIO " DE WRITFEN "

Este sumário deveria estar preparado tão cuidadosamente quanto um advogado prepararia ser tentado tribunal de m para o sumário de um caso. A menos que o candidato seja experiente na preparação de tal faz resumo de, um perito deveria ser consultado, e os serviços dele se alistaram para este propósito. Comerciantes prósperos empregam os homens e mulheres que entendem a arte e a psicologia de anunciar para apresentar os méritos da mercadoria deles/delas. Um que tem serviços pessoais à venda deveria fazer o mesmo. As informações seguintes deveriam se aparecer no sumário:

1. Educação. Declare brevemente, mas definitivamente, o que o educando tiveram, e em que assuntos você especializou na escola, enquanto dando as razões para aquela especialização.
2. Experiência. Se você teve experiência com relação a posições semelhante para o que você busca, descreva isto, nomes estatais e endereços de empregadores anteriores, completamente. Esteja seguro tirar claramente qualquer experiência especial você pode ter tido que o equiparia encher a posição que você busca.
3. Referências. Praticamente todo desejos firmes empresariais para saber em toda parte os registros prévios, antecedentes, etc., de empregados previdentes

que buscam posições de responsabilidade. Prenda a suas cópias de photostatic breves de cartas de:

um. Empregadores anteriores

2. Professores debaixo de quem você estudou
3. Pessoas proeminentes em cujo julgamento pode ser confiado.
4. Fotografia de ego. Prenda a seu sumário um recente, unmounted fotografam de você.
5. Solicite um emprego específico. Evite aplicação para uma posição sem descrever que posição particular EXATAMENTE você busca. Nunca solicite há pouco um emprego ". Isso o indica falta especializou qualificações.
6. Declare suas qualificações para o emprego particular qual você solicita. Dê detalhes cheios sobre a razão que você acredita que você está qualificado para a posição particular que você busca. Esta é A APLICAÇÃO. Determinará, mais que qualquer outra coisa, que consideração que você recebe.
7. Ofereça a ir trabalhar em provação. Na maioria de exemplos se você é determinado para ter o emprego qual você solicita, será muito efetivo se você oferece a trabalhar durante uma semana, ou um mês, ou para um comprimento suficiente de tempo permitir seu empregador previdente a julgar seu valor SEM

PAGAMENTO. Isto pode parecer ser uma sugestão radical, mas experiência tem provou que raramente não ganha uma tentativa pelo menos. Se você estiver SEGURO DE SUAS

QUALIFICAÇÕES, uma tentativa é tudo que você precisa. Incidentalmente, tal uma oferta indica que você tem confiança em sua habilidade para encher a posição que você busca. É muito convincente. Se sua oferta aceitou, e você faz bom, mais que provável você será pago por seu " período de provação ". Faça claro o fato que sua oferta é baseada em:

um. Sua confiança em sua habilidade para encher a posição.

2. Sua confiança na decisão de seu empregador previdente para o empregar depois de tentativa. c. Sua DETERMINAÇÃO para ter a posição você busca.

8. Conhecimento do negócio de seu empregador previdente. Antes de solicitar um emprego, faça pesquisa suficiente com relação ao negócio se familiarizar completamente com aquele negócio, e indique em seu sumário o conhecimento que você adquiriu neste campo.

Isto será impressionante, como indicará que você tem imagination, e um real interesse na posição você busca. Se lembre que não é o advogado que conhece o a maioria lei, mas o que melhor prepara o caso dele que ganha. Se seu " caso " estiver corretamente preparado e apresentado, sua vitória terá sido mais que meio ganhou ao início.

Não tenha medo de fazer seu sumário muito muito tempo. Empregadores são da mesma maneira que muito

interessou comprar os serviços de candidatos bemqualificados como você está afiançando emprego. Na realidade, o sucesso da maioria dos empregadores prósperos é devido, no principal, para a habilidade deles/delas para selecionar os tenentes bem-qualificados. Eles querem toda a informação disponível.

Se lembre de outra coisa; limpeza na preparação de seu sumário indicará que você é uma pessoa diligente. Eu ajudei preparar sumários para clientes que estavam golpeando assim e fora do usual que eles resultaram no emprego do candidato sem uma entrevista pessoal.

Quando seu sumário foi completado, tenha ligado por uma agenda experiente nitidamente, e lettered por um artista, ou impressora semelhante ao seguinte:

## SUMÁRIO DAS QUALIFICAÇÕES DE

Robert K. Smith

## SOLICITANDO O EMPREGO DE

Secretário privado para

O Presidente de

A COMPANHIA EM BRANCO, Inc.,

Mudança nomeia cada sumário de tempo é mostrado.

Este toque pessoal está seguro comandar atenção. Tenha seu sumário nitidamente digitado ou mimeographed no



papel melhor você pode obter, e saltou com um papel pesado da variedade de livro-cobertura, a agenda a ser mudada, e o próprio nome firme a ser inserido se para isto será mostrado a mais de uma companhia. Sua fotografia deveria ser colada aceso das páginas de seu sumário. Segue estas instruções à carta, enquanto melhorando neles onde quer que sua imaginação sugira.

Vendedores prósperos se cuidam com cuidado. Eles entendem que primeiras impressões estão durando. Seu sumário é seu vendedor. Dê isto um terno bom de roupas, assim sempre se salientará em contraste de tipo negrito para qualquer coisa que seu empregador previdente viu, do modo de uma aplicação para uma posição. Se a posição que você busca for valor tendo, vale que vai depois com cuidado. Além disso, se você se vende até certo ponto a um empregador que isso o impressiona com sua individualidade, você receberá mais dinheiro provavelmente para seus serviços do mesmo começo, que você vai se você solicitou emprego do modo convencional habitual.

Se você busca emprego por uma agência de propaganda, ou uma agência de emprego, tenha as cópias de uso de agente de seu sumário comercializando seus serviços. Isto ajudará ganhar preferência para você, ambos com o agente, e os empregadores previdentes.

## COMO ADQUIRIR A POSIÇÃO EXATA VOCÊ DESEJO

Todo o mundo gosta de fazer o tipo de trabalho para o qual ele é vestido melhor. Um artista ama trabalhar com pinturas, um artesão com as mãos dele, um escritor ama escrever. Esses com talentos menos definidos têm as

preferências deles/delas com certeza campos de negócio e indústria. Se a América fizer bem qualquer coisa, oferece uma gama cheia de ocupações, enquanto cultivando a terra, fabricando, comercializando, e as profissões.

Primeiro. Decida que tipo de um trabalho que você quer EXATAMENTE. Se o trabalho já não existir, talvez você pode criar isto.

Segundo. Escolha a companhia, ou individual para quem você deseja trabalhar.

Terço. Estude seu empregador previdente, sobre políticas, pessoal, e chances de avanço.

Quarto. Por análise de você, seus talentos e capacidades, figura o que VOCÊ pode OFERECER, e modos de plano e meios de dar vantagens, serviços, desenvolvimentos, idéias que você acredita que você pode entregar prosperamente.

Quinto. Se esqueça de " um trabalho ". Esqueça se ou não há uma abertura. Esqueça da rotina habitual de " tenha você arrumou um emprego para mim "? Concentre em o que você pode dar.

Sexto. Uma vez você tem seu plano em mente, organize com um escritor experiente pôr isto em papel em forma limpa, e em detalhe.

Sétimo. Apresente à própria pessoa com autoridade e ele faça o resto. Toda companhia está procurando homens que podem dar algo de valor, se é idéias, serviços, ou " trapaceiro-nections ". Toda companhia tem quarto para o

homem que tem um plano definido de ação que é à vantagem daquela companhia.

Esta linha de procedimento pode levar alguns dias ou semanas de tempo extra, mas a diferença em renda, em avanço, e ganhando reconhecimento anos economizarão de trabalho duro a pagamento pequeno. Tem muitas vantagens, o um ser principal que salvará freqüentemente de um a cinco anos de tempo alcançando uma meta escolhida.

Toda pessoa que começa, ou " entra meio modo para cima a escada de mão, faz assim por delibere e planejamento cuidadoso, (excluindo, claro que, o filho de Boss').

## O MODO NOVO DE COMERCIALIZAR TRABALHOS " DE SERVIÇOS " É AGORA " SOCIEDADES "

Os homens e mulheres que comercializam os serviços deles/delas a melhor vantagem no futuro, tem que reconhecer a mudança estupenda que aconteceu com relação à relação entre empregador e empregado.

No futuro, a " Regra Dourada, " e não a " Regra de Ouro " será o fator dominando no marketing de mercadoria como também serviços pessoais. A relação futura entre empregadores e os empregados deles/delas será mais na natureza de uma sociedade que consiste de:

um. O empregador

2. O empregado

3. O público que eles servem

Este modo novo de comercializar serviços pessoais é chamado novo por muitas razões, primeiro, o empregador e o empregado do futuro serão considerados como da mesma categoria-empregados cujo negócio será SERVIR O PÚBLICO EFICAZMENTE. Em passado de tempos, empregadores, e empregados permutaram entre eles, enquanto dirigindo as melhores pechinchas que eles puderam com um ao outro, não considerando que na análise final estavam eles, em realidade, PECHINCHANDO às custas de A TERCEIRA FESTA, O PÚBLICO que ELES SERVIRAM.

A depressão serviu como um protesto poderoso de um público ferido cujas propriedades tinham sido pisoteadas em em toda direção por esses que estavam clamando para vantagens individuais e lucros. Quando o escombros da depressão terá sido tirado, e negócio terá sido restabelecido para equilibrar uma vez mais, empregadores e empregados reconhecerão que eles já não SÃO PRIVILEGIADOS para DIRIGIR PECHINCHAS às custas de ESSES QUEM ELES SERVEM. O real empregador do futuro será o público. Isto deveria ser se lembrado no lugar mais alto de por toda pessoa que busca comercializar serviços pessoais efetivamente.

Quase toda via férrea na América está em dificuldade financeira. Quem não se lembra do dia quando, se um cidadão investigasse na bilheteria, o tempo de partida de um trem, que ele recorreu abruptamente ao quadro de anúncios em vez de ser educadamente determinado a informação?

As companhias de carro de rua também experimentaram uma " mudança de tempos ". Não havia tão muito há muito tempo um tempo quando os condutores de carro de rua se orgulharam dando argumento a passageiros. Muitos dos rastos de carro de rua foram afastados e os passageiros montam em um ônibus cujo o motorista é " a última palavra em cortesia ".

Por toda parte os rastos de carro de rua rurais estão enferrujando de abandono, ou foi levado para cima. Onde-sempre carros de rua ainda estão em operação, os passageiros podem montar agora sem argumento, e a pessoa pode saudar o carro até mesmo no meio do bloco, e o motorman vão OBLIGINGLY o apanham.

COMO TEMPOS MUDARAM! Isso é há pouco o ponto que eu estou tentando para enfatizar. TEMPOS MUDARAM! Além disso, a mudança somente não é refletida em escritórios de via férrea e em carros de rua, mas em outros passeios de vida como bem. A " política público-ser-maldita " é agora passada. Foi suplantado pelo " nós-ser-obligingly-a-seu-serviço, senhor, " política.

Os banqueiros aprenderam uma coisa ou dois durante esta mudança rápida que aconteceu durante os últimos anos. Descortesia por parte de um funcionário de banco, ou o empregado de banco hoje é tão raro quanto era uma dúzia de distinto anos atrás. No passado de anos, alguns banqueiros (não todos eles, claro que), levou uma atmosfera de severidade que deu para todo prestatário que pretende ser um frio quando ele pensou até mesmo de chegar o banqueiro dele para um empréstimo.

Os milhares de fracassos de banco durante a depressão tiveram o efeito de remover as portas de caoba atrás das quais os banqueiros se barricaram antigamente. Eles se sentam agora ao ar livre a escrivatinhas, onde eles podem ser vistos e podem ser chegados à vontade por qualquer depositador, ou por qualquer um que deseja os ver, e a atmosfera inteira do banco é um de cortesia e entendendo.

Era habitual para clientes terem que estar de pé e esperar ao supermercado de canto até os balconistas estava terminado passando o tempo de dia com amigos, e o proprietário tinha terminado fabricação para cima o depósito de banco dele, antes de ser esperado em. Lojas de cadeia, administrou por HOMENS CORTESES que fazem tudo do modo de serviço, com falta de lustrar os sapatos do cliente, EMPURROU OS COMERCIANTES de VELHO-TEMPO NO FUNDO. MARCHAS DE TEMPO EM! Cortesia " e " Serviço " são os assistir-palavra de comerciar hoje, e aplica à pessoa que está comercializando serviços pessoais até mesmo mais diretamente que para o empregador quem ele serve, porque, na análise final, o empregador e o empregado dele são EMPREGADOS PELO PÚBLICO que ELES SERVEM. Se eles não servem bem, eles pagam pela perda do privilégio deles/delas de servir.

Nós enlatamos tudo se lembre do tempo quando o gásmetro que o leitor bateu na porta duro bastante para quebrar os painéis. Quando a porta foi aberta, ele empurrou o modo dele dentro, não convidado, com uma carranca na face dele que claramente disse, que-oinferno-fazer-você-manter-eu-espera-para "? Tudo aquilo sofreu uma mudança. O metro-homem se administra agora como um cavalheiro que é " o encantar-para-ser-aseu-serviço-senhor ". Antes de as companhias de gás aprendessem que

os metro-homens fazendo carranca deles/delas nunca estavam acumulando responsabilidades ser tirado, os vendedores corteses de queimadores de óleo vieram e fizeram um negócio de escritório de terra.

Durante a depressão, eu passei vários meses na região de carvão de antracite de Pennsylvania, enquanto estudando condições que todos menos destruiu a indústria de carvão. Entre várias descobertas muito significantes, era o fato que ganância por parte dos operadores e os empregados deles/delas era a causa principal da perda de negócio para os operadores, e perda de trabalhos para os mineiros.

Pela pressão de um grupo de líderes de trabalho de overzealous, representando os empregados, e a ganância para lucros por parte dos operadores, o negócio de antracite encolheu de repente. Os operadores de carvão e os empregados deles/delas dirigiram pechinchas afiadas com um ao outro, enquanto acrescentando o custo da "pechincha " ao preço do carvão, até, finalmente, eles descobriram eles tinham CONSTRUÍDO UM NEGÓCIO MARAVILHOSO PELOS FABRICANTES DE ÓLEO EQUIPAMENTOS ARDENTES E OS PRODUTORES DE ÓLEO CRU.

" Os salários de pecado são morte "! Muitos leram isto na Bíblia, mas poucos descobriu seu significado. Agora, e durante vários anos, o mundo inteiro tem escutado POR FORÇA, para um sermão que poderia ser chamado " bem QUALQUER UM HOMEM SOWETH QUE DEVE ELE TAMBÉM COLHE ".

Nada tão difundido e efetivo quanto a depressão pudesse ser " possivelmente há pouco uma coincidência ". Atrás da depressão estava uma CAUSA. Nada sempre acontece sem uma CAUSA. No principal, a causa da depressão é diretamente traceable ao hábito mundial de tentar COLHER sem SEMEAR.

Isto não deveria ser equivocado para significar que a depressão representa uma colheita que o mundo está SENDO FORÇADO a colher sem ter SOWN. A dificuldade é que o mundo semeou o tipo errado de semente. Qualquer fazendeiro sabe que ele não pode semear a semente de cardos, e colhe uma colheita de grão. Começando à erupção da guerra mundial, as pessoas do mundo começaram a semear a semente de serviço inadequado em qualidade e quantidade. Quase todo o mundo era comprometido no passatempo de tentar ADQUIRIR SEM DAR.

Estas ilustrações são trazidas à atenção desses que têm serviços pessoais para comercializar, mostrar que nós somos onde nós somos, e o que nós somos, por causa de nossa própria conduta! Se há um princípio de causa e efetua que controla negócio, finanças, e transporte este mesmo princípio controla os indivíduos e determina o estado econômico deles/delas.

O QUE É SUA " AVALIAÇÃO DE QQS "?

As causas de sucesso comercializando serviços EFETIVAMENTE e permanentemente, foi descrito claramente. A menos que essas causas sejam estudadas, analisou, compreendido e APLICADO, nenhum homem pode comercializar os serviços dele efetivamente e



permanentemente. Toda pessoa deve ser a própria vendedora dele de serviços pessoais. A QUALIDADE e a QUANTIDADE de serviço fizeram, e o ESPÍRITO no qual é feito, determine a uma extensão grande, o preço, e a duração de emprego. Comercializar serviços Pessoais efetivamente, (quais meios um mercado permanente, a um preço satisfatório, debaixo de condições agradáveis), a pessoa tem que adotar e tem que seguir a " fórmula de QQS " que meios que QUALIDADE, mais QUANTIDADE, mais o próprio ESPÍRITO de cooperação, iguala arte de vender perfeita de serviço. Se lembre da " fórmula de QQS ", mas mais-aplique COMO UM HÁBITO!

Nos deixe analisar a fórmula para ter certeza nós entendemos o que significa exatamente.

1. Será interpretada QUALIDADE de serviço significar o desempenho de todo detalhe, com relação a sua posição, da maneira mais eficiente possível, com o objeto de maior eficiência sempre em mente.
2. QUANTIDADE de serviço será entendida significar o HÁBITO de fazer todo o serviço do qual você é capaz, a toda hora, com o propósito de aumentar a quantia de rendered de serviço como maior habilidade é desenvolvido por prática e experiência. É colocada ênfase novamente no palavra HÁBITO.
3. ESPÍRITO de serviço será interpretado para significar o HÁBITO de conduta agradável, harmoniosa que induzirá cooperação dos sócios e empregados da mesma categoria.

Suficiência de QUALIDADE e QUANTIDADE de serviço não é suficiente manter um mercado permanente para seus serviços. A conduta, ou o ESPÍRITO no qual você entrega serviço, é um fator determinando forte com relação a ambos o preço que você recebe, e a duração de emprego.

Andrew Carnegie acentuou este ponto mais que outros com relação à descrição dele dos fatores que conduzem a sucesso no marketing de serviços pessoais. Ele enfatizou novamente, e novamente, a necessidade para CONDUTA HARMONIOSA. Ele acentuou o fato que ele não reteria nenhum homem, não importa como grande uma QUANTIDADE, ou como eficiente a QUALIDADE do trabalho dele, a menos que ele trabalhasse em um espírito de HARMONIA. Sr. Carnegie insistiu em homens que são AGRADÁVEL.

Provar que ele colocou um valor alto nesta qualidade, ele permitiu muitos homens que conformaram aos padrões dele para ficar muito rico. Esses que não conformaram, tidos que abrir espaço para outros.

A importância de uma personalidade agradável foi acentuada, porque é um fator que permite a pessoa a fazer serviço no próprio ESPÍRITO. Se a pessoa tem uma personalidade que AGRADA, e faz serviço em um espírito de HARMONIA, estes ativos compensam freqüentemente deficiências em ambos a QUALIDADE, e a QUANTIDADE de serviço que a pessoa faz. Porém, nada pode SER SUBSTITUÍDO PROSPERAMENTE PARA CONDUTA AGRADÁVEL.

O VALOR DE CAPITAL DE SEUS SERVIÇOS

A pessoa cuja renda é derivada completamente da venda de serviços pessoais é nenhum menos comerciante que o homem que vende artigos, e poderia ser somado bem, tal uma pessoa está sujeito a EXATAMENTE AS MESMAS REGRAS de conduta como o comerciante que vende mercadoria.

Isto foi enfatizado, porque a maioria das pessoas que vivem pela venda de serviços pessoais comete o erro de se considerar livrar das regras de conduta, e as responsabilidades prenderam a esses que são comprometido comercializando artigos.

O modo novo de comercializar serviços forçou praticamente empregador e. empregado em alianças de sociedade por qual ambos objeto pegado em consideração os direitos da terceira festa, O PÚBLICO que ELES SERVEM.

O dia do " ir-getter " passou. Ele foi suplantado pelo " irldoador ". Métodos de alto-pressão em negócio escaparam a tampa finalmente. Nunca haverá a necessidade para repor a tampa em, porque, no futuro, empresarial será administrado por métodos que não requererão nenhuma pressão.

O valor de capital atual de seus cérebros pode ser determinado pela quantia de renda você pode produzir (comercializando seus serviços). Uma estimativa justa do valor de capital de seus serviços pode ser feita multiplicando sua renda anual por dezesseis e doisterços, como é razoável a estimativa que sua renda anual representa seis por cento de seu valor de capital. Dinheiro aluga para 6% por annum.

Dinheiro vale não mais que cérebros. Vale freqüentemente muito menos. Cérebros competentes ", " se efetivamente comercializou, represente uma forma muito mais desejável de capital que que que é exigido administrar um procedimento empresarial em artigos, porque " cérebros " são uma forma de capital que não pode ser depreciado permanentemente por depressões, nem enlata esta forma de capital seja roubado ou gastou.

Além disso, o dinheiro que é essencial para a conduta de negócio é tão inútil quanto uma duna de areia, até que esteve misturado com cérebros " eficientes ".

## AS TRINTA CAUSAS DE ESPECIALIZAÇÃO DE FRACASSO

### QUANTOS DESTES ESTÃO O SEGURANDO?

A maior tragédia de vida consiste em homens e mulheres que earnestly processam, e falta! A tragédia mente no overwhelmingly maioria grande das pessoas que falham, como comparado o poucos que tem sucesso. Eu tive o privilégio de analisar vários mil homens e mulheres, foram classificados 98% de quem como " fracassos ". Há algo radicalmente errado com uma civilização, e um sistema de educação que licença 98% das pessoas passar por vida como fracassos. Mas eu não escrevi este livro com a finalidade de moralizar nos direitos e injustiças do mundo; isso requereria este aqui para um livro cem vezes o tamanho de.

Meu trabalho de análise provou que há trinta razões principais para fracasso, e treze princípios principais pelos quais as pessoas acumulam fortunas. Neste capítulo, será

dada uma descrição das trinta causas principais de fracasso. Como você revise a lista, o confira por isto, aponte por ponto, com a finalidade de descobrir quanto destes posto de causa-de-fracasso entre você e sucesso.

1. FUNDO HEREDITÁRIO DESFAVORÁVEL. Há apenas pequeno, se qualquer coisa que pode ser feito para pessoas que nascem com uma deficiência em poder de cérebro. Esta filosofia oferece mas um método de atravessar isto fraqueza-por a ajuda da Mestre Mind. Porém, observe com lucro que isto é o ÚNICO das trinta causas de fracasso pelo qual pode não ser corrigido facilmente qualquer individual.

2. FALTA DE UM PROPÓSITO BEM DEFINIDO EM VIDA. Há nenhuma esperança de sucesso pela pessoa que não tem um propósito central, ou meta definida a qual apontar. Noventa-oito entre cada cem desses quem eu analisei, não teve nenhuma tal pontaria. Talvez isto era o

3. FALTA DE AMBIÇÃO PARA APONTAR SOBRE MEDIOCRIDADE. Nós não oferecemos nenhuma esperança pela pessoa que é tão indiferente como não querer entrar vida à frente, e quem não está legando pagar o preço.

4. EDUCAÇÃO INSUFICIENTE. Este é um impedimento que pode ser superado com facilidade comparativa. Experiência provou que as pessoas melhor-educadas são freqüentemente esses que são conhecidos como " egofeito, " ou ego-educado. Leva mais que um grau de faculdade faça para um uma pessoa de educação. Qualquer pessoa que é educada é um que aprendeu adquirir tudo que que ele quer em vida sem violar os direitos de outros. Educação consiste, não tanto de conhecimento, mas de

conhecimento efetivamente e persistently APLICARAM. Homens são liquidados, não somente para o que eles sabem, mas mais particularmente para o COM o qual ELES FAZEM QUE QUE ELES SABEM.

5. FALTA DE AUTODISCIPLINA. Disciplina passa por autocontrole. Isto significa aquele tem que controlar todas as qualidades de negativo. Antes de você poder controlar condições, você tem que se controlar primeiro. Ego-domínio é o trabalho mais duro que você sempre agarrará. Se você não conquistar ego, você será conquistado através de ego. Você pode ver a um e o mesmo tempo seu melhor amigo e seu maior inimigo, pisando na frente de um espelho.

6. SAÚDE DOENTE. Nenhuma pessoa pode desfrutar sucesso excelente sem saúde boa. Muitas das causas de saúde doente estão sujeito a domínio e controle. Estes, no principal é:

um. Não comendo demais de comidas conducente para saúde

2. Hábitos errados de pensamento; dando expressão a negativos.

3. Uso errado de, e em cima de indulgência em sexo.

4. Falta de próprio exercício físico

5. Uma provisão inadequada de ar fresco, devido a respiração imprópria.

7. INFLUÊNCIAS AMBIENTAIS DESFAVORÁVEIS

DURANTE INFÂNCIA. " Como o ramo está curvado, assim deva a árvore crescer ". A maioria das pessoas que têm tendências criminais os adquire como o resultado de ambiente ruim, e sócios impróprios durante infância.

8. PROCRASTINAÇÃO. Este é um das causas mais comuns de fracasso. Postos de Procrastinação " de Homem " velhos dentro da sombra de todo ser humano, esperando a oportunidade dele para deteriorar as chances da pessoa de sucesso. A maioria de nós passa por vida como fracassos, porque nós estamos esperando pelo " tempo para ser certo " começar fazendo algo que vale a pena. Não espere. O tempo nunca será " há pouco certo ". Começo onde você está de pé, e trabalha com qualquer ferramentas que você pode ter a seu comando, e serão achadas ferramentas melhores como você vá junto.
9. FALTA DE PERSISTÊNCIA. A maioria de nós é os autores " bons " mas rematador " pobres " de tudo que nós começamos. Além disso, pessoas são propensas dar nos primeiros sinais de derrota. Não há nenhum substituto para PERSISTÊNCIA. A pessoa que faz para PERSISTÊNCIA o assistir-palavra dele, descobre finalmente aquele " Fracasso " de Homem Velho se cansa, e faz a partida dele. Fracasso não pode contender com PERSISTÊNCIA.
10. PERSONALIDADE NEGATIVA. Há nenhuma esperança de sucesso pela pessoa que repele as pessoas por uma personalidade negativa. Sucesso passa pela aplicação de PODER, e é atingido poder pelos esforços cooperativos de outras pessoas. Uma personalidade negativa não induzirá cooperação.

11. FALTA DE DESEJO SEXUAL CONTROLADO. Energia de sexo é o mais poderoso de todos os estímulos que passam as pessoas a AÇÃO. Porque é o mais poderoso das emoções, deve ser controlado, por transmutação, e converteu em outros canais.

12. DESEJO DESCONTROLADO PARA " ALGO PARA NADA ". O instinto jogando dirige milhões das pessoas a fracasso. Evidência disto pode ser achada em um estudo do estrondo de Wall Street de `29 durante os quais milhões das pessoas tentaram ganhar dinheiro jogando em margens acionárias.

13. FALTA DE UM PODER BEM DEFINIDO DE DECISÃO. Homens que sucedem decisões de alcance prontamente, e os muda, se nada, muito lentamente. Homens que falham, alcance decisões, se a tudo, muito lentamente, e freqüentemente os muda, e depressa. Indecisão e procrastinação são os irmãos gêmeos. Onde a pessoa é achado, o outro normalmente pode ser achado também. Extermine este par antes de eles o porcoamarrassem " completamente " ao treadmill de FRACASSO.

14. UM OU MAIS DOS SEIS MEDOS BÁSICOS. Estes medos foram analisados para você em um capítulo posterior. Eles devem ser dominados antes de você pudesse comercializar seus serviços efetivamente.

15. SELEÇÃO ERRADA DE UM COMPANHEIRO EM MATRIMÔNIO. Este uma causa mais comum de fracasso. A relação de matrimônio traz as pessoas intimamente em contato. A menos que esta relação seja harmoniosa, é provável que fracasso siga. Além disso, será uma forma de



fracasso que é marcado por miséria e infelicidade, enquanto destruindo todos os sinais de AMBIÇÃO.

16. EM CIMA DE-PRECAUÇÃO. A pessoa que se arrisca, geralmente tem que levar tudo que é esquerdo quando outros estiverem terminado escolhendo. Em cima deprecaução é tão ruim quanto debaixo de-precaução. Ambos são extremes ser vigiado contra. Vida isto está cheia com o elemento de chance.
17. SELEÇÃO ERRADA DE SÓCIOS EM NEGÓCIO. Este é um das causas mais comuns de fracasso em negócio. Comercializando serviços pessoais, a pessoa deveria usar grande se preocupe selecionar um empregador que será uma inspiração, e que é, ele, inteligente e próspero. Nós emulamos esses com quem nós associamos de perto. Escolha um empregador que é emu-lating de valor.
18. SUPERSTIÇÃO E PRECONCEITO. Superstição é uma forma de medo. Também é um sinal de ignorância. Homens que têm sucesso mantêm as mentes abertas e têm medo de nada.
19. SELEÇÃO ERRADA DE UMA VOCAÇÃO. Nenhum homem pode ter sucesso em uma linha de empenho do que ele não gosta. O passo mais essencial no marketing de serviços pessoais é isso de selecionar uma ocupação na qual você pode se lançar wholeheartedly.
20. FALTA DE CONCENTRAÇÃO DE ESFORÇO. Os " içar-de-todos-comércios " raramente são bons a qualquer.

Concentre tudo de seus esforços em uma PONTARIA PRINCIPAL DEFINIDA.

21. O HÁBITO DE GASTO INDISCRIMINADO. A gastarfrugalidade não pode ter sucesso, principalmente porque ele se levanta eternamente em MEDO DE POBREZA. Forme o hábito de economizar sistemático apartando uma porcentagem definida de sua renda. Dinheiro no banco dá para um uma fundação muito segura de CORAGEM ao esperar pela venda de serviços pessoais. Sem dinheiro, tem que levar a pessoa que a pessoa é oferecido, e deve estar alegre de adquirir isto.
22. FALTA DE ENTUSIASMO. Sem entusiasmo não pode estar convencendo a pessoa. Além disso, entusiasmo é contagioso, e a pessoa que tem isto, sob controle, é geralmente bem-vinda em qualquer grupo das pessoas.
23. INTOLERÂNCIA. A pessoa com uma " mente fechada " em qualquer assunto raramente adquire à frente. Intolerância significa aquele deixou de adquirir conhecimento. As formas mais prejudiciais de intolerância são esses conectados com religioso, diferenças raciais, e políticas de opinião.
24. INTEMPERANCE. As formas mais prejudiciais de intemperance estão conectadas com comer, bebida forte, e atividades sexuais. Overindulgence em quaisquer destes é fatal a sucesso.
25. INABILIDADE PARA COOPERAR COM OUTROS. Mais pessoas perdem as posições deles/delas e as

oportunidades grandes deles/delas em vida, por causa desta falta, que por todas as outras razões combinadas. É uma falta que nenhum empresário bem informado, ou o líder tolerará.

26. POSSE DE PODER QUE NÃO ERA ADQUIRIDO POR ESFORÇO DE EGO. (Os filhos e filhas de homens ricos, e outros que herdaram dinheiro que eles não ganharam). Dê poder a nas mãos de um que não adquiriu isto gradualmente, é freqüentemente fatal a sucesso. RIQUEZAS RÁPIDAS são mais perigosas que pobreza.
27. DESONESTIDADE INTENCIONAL. Não há nenhum substituto para honestidade. A pessoa pode ser temporariamente desonesto por meio de circunstâncias em cima de qual tem nenhum controle, sem dano permanente. Mas, não há NENHUMA ESPERANÇA pela pessoa que é desonesto através de escolha. Cedo ou tarde, as ações dele o alcançarão, e ele pagará por perda de reputação, e talvez perda plana de liberdade.
28. EGOTISMO E VAIDADE. Estas qualidades servem como luzes vermelhas que advertem outros para manter fora. ELES SÃO FATAIS A SUCESSO.
29. ADIVINHANDO EM VEZ DE PENSAR. A maioria das pessoas é muito indiferente ou preguiçoso para adquirir FATOS com que PENSAR COM PRECISÃO. Eles preferem agir em " opiniões " criou por conjecturas ou estalarjulgamentos.
30. FALTA DE CAPITAL. Esta é uma causa comum de fracasso entre esses que partem pela primeira vez em

negócio, sem reserva suficiente de capital absorver o choque dos enganos deles/delas, e os levar em cima de até que eles estabeleceram uma REPUTAÇÃO.

31. Debaixo disto, nomeie qualquer causa particular de fracasso do qual você sofreu isso não foi incluída na lista precedente.

Nestes trinta causas principais de fracasso é achada uma descrição da tragédia de vida que obtém para praticamente toda pessoa que tenta e faltas. Será útil se você pode induzir alguém que o conhece bem revisar esta lista com você, e ajudará o analisar pelas trinta causas de fracasso. Pode ser benéfico se você tentar este só. A maioria das pessoas não pode se ver como outros os veja. Você pode ser um que não pode.

O mais velho de advertências é " o Homem, saiba thyself " ! Se você comercializar mercadoria prosperamente, você tem que saber a mercadoria. O mesmo é verdade comercializando serviços pessoais. Você deveria conhecer tudo suas fraquezas para que você ou possa os atravessar ou pode os eliminar completamente. Você deveria saber sua força para que você possa chamar atenção a isto ao vender seus serviços. Você só pode se conhecer por análise precisa.

A loucura de ignorância com relação a ego foi exibida por um homem jovem que solicitou ao gerente de um negócio bem conhecido um emprego. Ele deixou uma impressão muito boa até o gerente lhe perguntou que salário esperou ele. Ele respondeu que ele teve nenhum fixo

some em mente (falta de uma pontaria definida). O gerente disse então, " Nós o tudo pagaremos você vale, altere nós o experimentamos durante uma semana ".

" Eu não aceitarei isto, " o candidato respondeu, " porque eu estou ADQUIRINDO MAIS QUE QUE ONDE eu sou EMPREGADO " AGORA.

Antes de você começar a negociar para um reajustamento de seu salário em sua posição presente até mesmo, ou buscar emprego em outro lugar, **ESTÁ SEGURO QUE VOCÊ VALE MAIS QUE VOCÊ RECEBE AGORA.**

É uma coisa para QUERER dinheiro-todo o mundo quer mais-mas é algo completamente diferente que valer MAIS! Muitas pessoas equivocam os DESEJOS deles/delas para o deles/delas SÓ DÍVIDAS. Suas exigências financeiras ou desejos não têm nada tudo que para ver com seu VALOR. Seu valor é completamente estabelecido por sua habilidade para fazer serviço útil ou sua capacidade para induzir outros para fazer tal serviço.

**FAÇA INVENTÁRIO DE VOCÊ**

**28 PERGUNTAS QUE VOCÊ DEVERIA RESPONDER**

Ego-análise anual é um essencial no marketing efetivo de serviços pessoais, como é inventário anual comerciando. Além disso, a análise anual deveria descobrir uma DIMINUIÇÃO EM FALTAS, e um aumento em VIRTUDES. A pessoa prossegue, fica parado, ou entra para trás em vida. O objeto da pessoa deveria ser, claro que, prosseguir. Ego-análise anual descobrirá se avanço foi, fez, e nesse caso, quanto. Também descobrirá qualquer passo para

trás que a pessoa pode ter feito. O marketing efetivo de serviços pessoais exige para a pessoa avançar até mesmo se o progresso estiver lento.

Sua ego-análise anual deveria ser feita ao término de cada ano, assim você pode incluir no Resoluções de seu ano novo deveria ser feita qualquer melhoria que a análise indica. Faça este inventário se fazendo as perguntas seguintes, e conferindo suas respostas com a ajuda de alguém que não lhe permitirá se enganar sobre a precisão deles/delas.

## QUESTIONÁRIO DE EGO-ANÁLISE PARA INVENTÁRIO PESSOAL

1. Eu atingi a meta que eu estabeleci como meu objetivo durante este ano? (Você deveria trabalhar com um objetivo anual definido a ser atingido como uma parte de seu objetivo de vida principal).
2. Eu entreguei serviço da melhor possível QUALIDADE do qual eu era capaz, ou eu poderia ter melhorado qualquer parte deste serviço?
3. Eu entreguei serviço na maior possível QUANTIDADE do qual eu era capaz?
4. O espírito de minha conduta foi a toda hora harmonioso, e cooperativo?
5. Eu permiti para o hábito de PROCRASTINAÇÃO diminuir minha eficiência, e nesse caso, até que ponto?
6. Eu melhorei minha PERSONALIDADE, e nesse caso, de que modos?

7. Eu fui PERSISTENTE levando a cabo meus planos para conclusão?
8. Eu alcancei DECISÕES PRONTAMENTE E DEFINITIVAMENTE em todas as ocasiões?
9. Eu permiti qualquer um ou mais dos seis básico teme diminuir minha eficiência?
10. Eu ou " fui em cima de-cauteloso, ou " debaixo decauteloso "?
11. Tem minha relação com meus sócios no trabalho sido agradável, ou desagradável? Se foi desagradável, a falta foi em parte, ou completamente meu?
12. Eu dissipei qualquer de minha energia por falta de CONCENTRAÇÃO de esforço?
13. Eu estive aberto notado e tolerante com relação a todos os assuntos?
14. De que modo melhorei eu minha habilidade para fazer serviço?
15. Eu fui imoderado em quaisquer de meus hábitos?
16. Eu expressei, abertamente ou secretamente, qualquer forma de EGOTISMO?
17. Minha conduta para meus sócios foi tal que os induziu me RESPEITAR?

18. Minhas opiniões e DECISÕES foram baseadas em conjecturas, ou precisão de análise e PENSAMENTO?
19. Eu segui o hábito de orçar meu tempo, minhas despesas, e minha renda, e eu fui conservador nestes orçamentos?
20. Quanto tempo dediquei eu a esforço IMPRODUTIVO que eu poderia ter usado a vantagem melhor?
21. Como eu posso RE-ORÇAR meu tempo, e muda meus hábitos assim eu serei mais eficiente durante o ano próximo?
22. Eu fui culpado de qualquer conduta que não era aprovado por minha consciência?
23. De que modos fiz eu MAIS SERVIÇO E SERVIÇO MELHOR que eu fui pago para fazer?
24. Eu fui injusto a qualquer um, e nesse caso, de que modo?
25. Se eu tivesse sido o comprador de meus próprios serviços durante o ano, eu seria satisfeito com minha compra?
26. Eu estou na vocação certa, e se não, por que não?
27. O comprador de meus serviços esteve satisfeito com o serviço que eu fiz, e se não, por que não?



28. O que é minha avaliação presente nos princípios fundamentais de sucesso? (Faça esta avaliação razoavelmente, e francamente, e conferiu por alguém que é corajoso bastante para fazer isto com precisão).

Tendo lido e assimilou a informação carregada por este capítulo, você está agora pronto criar um plano prático por comercializar seus serviços pessoais. Neste capítulo uma descrição adequada de todo princípio será achada essencial planejando a venda de serviços pessoais, inclusive os atributos principais de liderança; as causas mais comuns de fracasso em liderança; uma descrição dos campos de oportunidade para liderança; as causas principais de fracasso em todos os passeios de vida, e as perguntas importantes que deveriam ser usadas em egoanálise. Esta apresentação extensa e detalhada de informação precisa foi incluída, porque será precisado por tudo que têm que começar a acumulação de riquezas comercializando serviços pessoais. Esses que perderam as fortunas deles/delas, e esses que há pouco estão começando a ganhar dinheiro, tenha nada mais que serviços pessoais para oferecer em troca de riquezas, então é essencial que eles têm disponível que as informações práticas precisaram comercializar serviços a melhor vantagem.

As informações contidas neste capítulo serão de grande valor a tudo que aspiram atingir liderança em qualquer chamada. Será particularmente útil a esses apontando para comercializar os serviços deles/delas como negócio ou executivos industriais.

Assimilação completa e entendendo da informação aqui carregaram será útil comercializando os próprios serviços

da pessoa, e também ajudará a pessoa para ficar mais analítico e capaz de julgar as pessoas. As informações serão inestimáveis a diretores de pessoal, os gerentes de emprego, e outros executivos carregaram com a seleção de empregados, e a manutenção de organizações eficientes. Se você duvidar esta declaração, teste seu soundness respondendo por escrito as vinte e oito perguntas de ego-análise. Isso pode ambos é interessante e lucrativo, embora você não duvide o -ness são da declaração.

## ONDE E COMO A PESSOA PODE ACHAR OPORTUNIDADES PARA ACUMULAR RIQUEZAS

Agora que nós analisamos os princípios por quais riquezas pode ser acumulado, nós perguntamos naturalmente, "onde um pode achar oportunidades favoráveis para aplicar estes princípios"? Muito bem, nos deixe levar inventarie e veja isso que os Estados Unidos de oferta de América a pessoa que busca riquezas, grande ou pequeno.

Começar com, nos deixe se lembrar, todos nós, que nós moramos em um país onde todo cidadão obediente à lei desfruta em qualquer lugar liberdade de pensamento e liberdade de ação inatingido no mundo. A maioria de nós nunca fez inventário das vantagens desta liberdade. Nós nunca comparamos nossa liberdade ilimitada com a liberdade reduzida em outros países.

Aqui nós temos liberdade de pensamento, liberdade na escolha e prazer de educação, liberdade em religião, liberdade em políticas, liberdade na escolha de um negócio, profissão ou ocupação, liberdade para acumular e possuir sem molestamento, TODA A PROPRIEDADE que NÓS podemos ACUMULAR, liberdade para escolher nosso lugar de residência, liberdade em matrimônio, liberdade

por oportunidade igual para todas as raças, liberdade de viagem de um estado para outro, liberdade em nossa escolha de comidas, e liberdade para APONTAR PARA QUALQUER ESTAÇÃO EM VIDA PARA a QUAL NÓS NOS PREPARAMOS, até mesmo para a presidência dos Estados Unidos.

Nós temos outras formas de liberdade, mas esta lista dará a visão de olho de um pássaro do mais importante, que constituem OPORTUNIDADE da ordem mais alta. Esta vantagem de liberdade ainda mais é distinta porque os Estados Unidos são o único país que garante a todo cidadão, se nativo nascido ou naturalizado, tão largo e variado uma lista de liberdade.

Logo, nos deixe recontar algumas das bênçãos que nossa liberdade difundida colocou dentro de nossas mãos. Leve a família americana comum por exemplo (significando, a família de renda comum) e resume os benefícios disponível para todo sócio da família, nesta terra de OPORTUNIDADE e abundância!

um. COMIDA. Próximo a liberdade de pensamento e ação vem COMIDA, ROUPA, e ABRIGO, as três necessidades básicas de vida. Por causa de nossa liberdade universal a família americana comum tem disponível, a sua mesma porta, a seleção mais escolhida de comida ser achado em qualquer lugar no mundo, e a preços dentro de sua gama financeira. Uma família de dois, vivendo no coração de Times Square distrito de Cidade de Nova Iorque, longe removidos da fonte de produção de comidas, fizeram inventário cuidadoso do custo de um café da manhã simples, com este resultado surpreendente,:

Artigos de comida;

Valha à mesa de café da manhã:

Suco de Fruta de uva, (Da Flórida). . . . . 02

Comida de Café da manhã de Trigo ondulada (Fazenda de Kansas). . . . 02

Chá (Da China). . . . . 02

Bananas (Da América do Sul). . . . . 02½

Pão brindado (De Fazenda de Kansas). . . . . 01

Ovos de País frescos (De Utah). . . . . .07

Açúcar (De Cuba, ou Utah). . . . . .00½

Manteiga e Nata (Do New England). . . . . .03

Total principal. . . .20

Não é muito difícil de obter COMIDA em um país onde duas pessoas podem tomar o café da manhã que consiste em tudo eles querem ou precisam cada para uma moeda de dez centavos! Observa que este café da manhã simples foi juntado, por alguma forma estranha de magia (?) da China, América do Sul, Utah, Kansas e os New England Estados, e entregou na mesa de café da manhã, pronto para consumo, no mesmo coração da cidade mais abarrotada na América, a um custo bem dentro dos meios do trabalhador mais humilde.

O custo incluiu todo federal, estado e impostos de cidade! (Aqui é um fato que os políticos não mencionaram quando eles estavam clamando para os eleitores jogar fora os oponentes deles/delas de escritório porque as pessoas estavam sendo taxadas a morte).

b. ABRIGO. Esta família mora em um apartamento confortável, aquecido por vapor, iluminado com eletricidade, com gás por cozinhar, tudo para \$65.00 por mês. Em uma cidade menor, ou uma parte escassamente resolvida de cidade de Nova Iorque, o mesmo apartamento poderia ser tido para tão baixo quanto \$20.00 por mês.

A torrada que eles tiveram para o café da manhã na estimativa de comida foi torrada em um torradeira elétrico que valeu mas alguns dólares, o apartamento é limpado com um varredor de vazio que é corrido através de eletricidade. &nd quente água fria está disponível, a toda hora, na cozinha e o banheiro. A comida é mantida esfrie em um refrigerador que é corrido através de eletricidade. A esposa enrola o cabelo dela, lava as roupas dela e os passa a ferro com equipamento elétrico facilmente operado, em poder obtido aderindo uma tomada na parede. O marido raspa com um barbeiro elétrico, e eles recebem entretenimento, vinte quatro horas por dia, do mundo inteiro se eles quiserem isto, sem custo, virando o dial do rádio deles/delas somente.

Há outras conveniências neste apartamento, mas a lista precedente dará uma idéia justa de algumas das evidências concretas da liberdade que nós, de América, desfrutamos. (E esta é propaganda política nem econômica).

c. VESTINDO. Em qualquer lugar nos Estados Unidos, a mulher de exigências de roupa de média pode vestir muito confortavelmente e nitidamente para menos que \$200.00 por ano, e o homem comum pode vestir para o mesmo, ou menos.

Foram mencionadas só as três necessidades básicas de comida, roupa, e abrigo. O cidadão americano comum tem outros privilégios e vantagens disponível em troca de esforço modesto, não excedendo oito horas por dia de trabalho. Entre estes está o privilégio de transporte automóvel, com que a pessoa pode ir e pode vir à vontade, a custo muito pequeno.

O americano comum tem segurança de direitos de propriedade não achada em qualquer outro país no mundo. Ele pode colocar o dinheiro de excesso dele em um banco com a garantia que o governo dele protegerá isto, e pode fazer bom a ele se as faltas de banco. Se um cidadão americano quer viajar de um estado a outro que ele precisa de nenhum passaporte, ninguém permissão. Ele pode ir quando ele agrada, e pode devolver à vontade. Além disso, ele pode viajar de trem, automóvel privado, ônibus, avião, ou navio, como as licenças de livro de bolso dele. Na Alemanha, Rússia, Itália, e a maioria do outro europeu e países Orientais, as pessoas não podem viajar com tanto liberdade, e a tão pouco valido.

## O " MILAGRE " QUE PROVEU ESTAS BÊNÇÃOS

Nós ouvimos freqüentemente políticos que proclamam a liberdade de América, quando eles solicitam votos, mas

raramente eles levam o tempo ou dedicam esforço suficiente à análise da fonte ou natureza desta " liberdade ". Não tendo nenhum machado para moer, nenhum rancor para expressar, nenhum motivo ulterior a ser levado a cabo, eu tenho o privilégio de entrar em uma análise honesta daquele misterioso, resuma, grandemente entendeu mal " ALGO " que dá a todo cidadão de América mais bênçãos, mais oportunidades para acumular riqueza, mais liberdade de toda natureza, que pode ser achado em qualquer outro país.

Eu tenho o direito para analisar a fonte e natureza deste PODER NÃO VISTO, porque eu sei, e conheceu por mais que um quarto de um século, muitos dos homens que organizaram aquele poder, e muitos que são agora responsável por sua manutenção. O nome deste benfeitor misterioso de gênero humano é IMPORTANTE!

CAPITAL não consiste só em dinheiro, mas mais particularmente de grupos altamente organizados, inteligentes de homens que planejam modos e meios de usar dinheiro eficazmente para o bem do público, e profitably para eles. Estes grupos consistem em cientistas, pedagogos, químicos, inventores, analistas empresariais, homens de publicidade, peritos de transporte, contadores, advogados, doutores, e homens e mulheres que especializaram conhecimento altamente em todos os campos de indústria e negócio.

Eles pioneiro, experiência, e chama arrasta em campos novos de empenho. Eles apóiam faculdades, hospitais, escolas públicas, constroem estradas boas, publique jornais, pague a maioria do custo de governo, e leve ao

cuidado do detalhe de multitudinous essencial para progresso de humano.

Declarado brevemente, os capitalistas são os cérebros de civilização, porque eles provêem o tecido inteiro de qual toda a educação, esclarecimento e progresso humano consiste.

Dinheiro, sem cérebros, sempre é perigoso. Corretamente usado, é o essencial mais importante de civilização. O café da manhã simples aqui descreveu não poderia ter sido entregue à família de Nova Iorque a uma moeda de dez centavos cada, ou a qualquer outro preço, se capital organizado não tivesse provido a maquinaria, os navios, as vias férreas, e os exércitos enormes de homens treinados para os operar.

Alguns desprezam idéia da importância de CAPITAL ORGANIZADO pode ser tida tentando se imaginar carregado com a responsabilidade de colecionar, sem a ajuda de capital, e entregando à Nova Iorque Cidade família, o café da manhã simples descreveu.

Para prover o chá, você teria que fazer uma viagem para China ou Índia, ambos um modo muito longo da América. A menos que você seja um nadador excelente, você ficaria bastante cansado antes de fazer a viagem de ida-e-volta. Também, então outro problema o confrontaria.

O que usaria você para dinheiro, até mesmo se você tivesse a resistência física para nadar o oceano?

Para prover o açúcar, você teria que levar outro longo nade para Cuba, ou um passeio longo para a seção de beterraba de açúcar de Utah. Mas iguala então, você poderia voltar



sem o açúcar, porque esforço organizado e dinheiro são necessários produzir açúcar, não dizer nada do que é exigido refinar, transporte, e entregue em qualquer lugar à mesa de café da manhã nos Estados Unidos.

Os ovos, você poderia entregar bastante facilmente das jardas de celeiro perto de Cidade de Nova Iorque, mas você teria um passeio muito longo para a Flórida e devolve, antes de você pudesse servir os dois copos de suco de toronja. Você teria outro passeio longo, para Kansas, ou um do outro trigo estados crescentes, quando você perseguiu as quatro fatias de pão de trigo.

Os Biscoitos de Trigo Ondulados teriam que ser omitidos do cardápio, porque eles não estariam disponíveis exceto pelo trabalho de uma organização treinada de homens e maquinaria satisfatória TUDO DE os quais PEDEM CAPITAL.

Enquanto descansando, você poderia levar fora para outro pequeno nade até América do Sul onde você apanharia um par de bananas, e em seu retorno, você poderia dar um passeio curto para a mais perto de fazenda que tem uma laticínio e poderia apanhar um pouco de manteiga e nata. Então sua Nova Iorque Cidade família estaria pronta se sentar e desfrutar o café da manhã, e você poderia colecionar suas duas moedas de dez centavos para seu trabalho!

Parece absurdo, não faz isto? Bem, o procedimento descrito seria o único possível modo que poderiam ser entregados estes artigos simples de comida ao coração de Cidade de Nova Iorque, se nós não tivéssemos nenhum sistema capitalista.

A soma de dinheiro requerida para o edifício e manutenção das vias férreas e navios a vapor usadas na entrega daquele café da manhã simples é tão enorme que cambaleia a imaginação da pessoa. Colide com centenas de milhões de dólares, não mencionar os exércitos de empregados treinados exigidos tripular os navios e trens. Mas, transporte é só uma parte das exigências de civilização moderna na América capitalista. Antes de lá qualquer coisa pode ser puxar, algo deve ser crescido do chão, ou fabricou e preparou para mercado. Isto pede mais milhões de dólares para equipamento, maquinaria, boxe, marketing, e para os salários de milhões de homens e mulheres.

Navios de vapor e vias férreas não pulam automaticamente para cima da terra e função. Eles vêm com respeito à chamada de civilização, pelo trabalho e ingenuidade e organizando habilidade de homens que têm IMAGINAÇÃO, FÉ, ENTUSIASMO, DECISÃO, PERSISTÊNCIA! Estes homens são conhecidos como capitalistas. Eles estão incentivados pelo desejo para construir, construa, alcance, faça serviço útil, ganhe lucros e acumule riquezas. E, porque eles FAZEM SERVIÇO SEM QUAL não HAVERIA NENHUMA CIVILIZAÇÃO, eles se puseram do modo de grandes riquezas.

Só para manter o registro simples e compreensível, somarei eu que estes capitalistas são os homens egomesmos de quem a maioria de nós ouviu os oradores de sabão-caixa falarem. Eles são os mesmos homens a quem os radicais, extorsionário, políticos desonestos e líderes de trabalho enxertando se referem como " os interesses predatórios, ou " Wall Street ".

Eu não estou tentando para apresentar um sumário para ou contra qualquer grupo de homens ou qualquer de sistema de economias. Eu não estou tentando para condenar acordo tarifário quando eu recorro a " enxertar os líderes de trabalho, " nem eu aponto para dar um atestado de saúde limpo a todos os indivíduos conhecido como capitalistas.

O propósito deste livro-um propósito para o qual eu dediquei fielmente em cima de um quarto de um século-é apresentar a tudo que querem o conhecimento, a filosofia mais segura pela qual os indivíduos podem acumular riquezas em qualquer quantias que eles desejam.

Eu analisei aqui as vantagens econômicas do sistema capitalista pelo propósito de dois-dobra de mostrar:

1. que tudo que buscam riquezas têm que reconhecer e têm que se adaptar ao sistema que controla todas as aproximações a fortunas, grande ou pequeno, e
2. apresentar o lado do quadro oposto para isso sendo mostrado pelos políticos e demagogos que deliberadamente becloud os assuntos para cima os que eles trazem, recorrendo a capital organizado como se fosse algo venenoso.

Este é um país capitalista, foi desenvolvido pelo uso de capital, e nós que reivindicam o direito para participar das bênçãos de liberdade e oportunidade, nós que buscam acumular riquezas aqui, possa bem como sabe que nem riquezas nem oportunidade estariam disponíveis a nós se CAPITAL ORGANIZADO não tinha provido estes benefícios.

Para mais de vinte anos foi um passatempo um pouco popular e crescente para radicais, enquanto egobuscando os políticos, extorsionário, líderes de trabalho dobrados, e em ocasião líderes religiosos, levar panelatiros em " Wall Street, O DINHEIRO CHANGERS, e NEGÓCIO " GRANDE.

A prática se tornou tão general que nós testemunhamos durante a depressão empresarial, a visão incrível de funcionários do governo altos que se alinham com os políticos baratos, e líderes de trabalho, com o propósito abertamente declarado de estrangular o sistema que fez para a América Industrial o país mais rico em terra. O linha-para cima era tão geral e tão bem organizou que prolongou a pior depressão que a América alguma vez soube. Valeu milhões de homens os trabalhos deles/delas, porque esses trabalhos eram inseparably uma parte do sistema industrial e capitalista que forma a mesma coluna vertebral da nação.

Durante esta aliança incomum de funcionários do governo e ego-buscando indivíduos que estavam empreendendo para ganhar declarando " estação " aberta no sistema americano de indústria, um certo tipo de líder de trabalho se juntou a forças com os políticos e ofereceu a entregar os eleitores em troca de legislação projetou permitir para os homens LEVAR RIQUEZAS longe de INDÚSTRIA POR FORÇA ORGANIZADA DE NÚMEROS, em vez de O MÉTODO MELHOR DE DAR o TRABALHO de UM DIA JUSTO PARA o PAGAMENTO de UM DIA JUSTO.

Milhões de homens e mulheres ao longo da nação ainda são comprometidos neste passatempo popular de tentar ADQUIRIR sem DAR. Alguns deles estão forrados para cima com sindicatos onde eles exigem HORAS mais

CURTAS E MAIS PAGAMENTO! Outros não levam a dificuldade para trabalhar nada. ELES EXIGEM ALÍVIO DE GOVERNO E ESTÃO ADQUIRINDO ISTO. A idéia deles/delas dos direitos deles/delas de liberdade foi demonstrada em Cidade de Nova Iorque onde reclamação violenta era registrada com o Agente postal, por um grupo de " beneficiários de alívio, " porque os Carteiros os acordaram às 7:30 DA MANHÃ entregar cheques de alívio de Governo. Eles EXIGIRAM que o tempo de entrega seja fixado até 10:00 horas.

Se você é um desses que acreditam que riquezas podem ser acumuladas pelo mero ato de homens que se organizam em grupos e exigem MAIS PAGAMENTO para MENOS SERVIÇO, se você é um desses que EXIGEM alívio de Governo sem perturbação de começo matutina que quando o dinheiro é entregue a você, se você for um desses que acreditam comerciando os votos deles/delas a políticos em troca do transcurso de leis que permitem o invadir da tesouraria pública, você pode descansar com firmeza em sua convicção, com certo conhecimento que ninguém o perturbará, porque ESTE É UM PAÍS GRÁTIS ONDE TODO HOMEM pode PENSAR COMO AGRADA ELE, onde quase todo o mundo pode viver com mas pequeno esforço onde muitos podem viver bem sem fazer qualquer trabalho tudo que.

Porém, você deveria saber a verdade completa relativo a esta LIBERDADE da qual tantos pessoas ostentam, e tão poucos entenda. Tão grande quanto é, até onde alcança, tantos privilégios quanto isto provêem, não FAZ, E não PODE TRAZER RIQUEZAS SEM ESFORÇO.

Há apenas um método seguro de acumular, e segurando riquezas legalmente, e isso está fazendo serviço útil. Nenhum sistema alguma vez foi criado por qual os homens podem adquirir riquezas legalmente por mera força de números, ou sem dar um valor equivalente de uma forma ou outro em retorno.

Há um princípio conhecido como a lei de ECONOMIAS! Isto é mais que uma teoria. É uma lei que nenhum homem pode bater. Marque bem o nome do princípio, e se lembre de, porque

é mais poderoso que todos os políticos e máquinas políticas. Está acima e além do controle de todos os sindicatos. Não pode ser balançado, nem influenciou nem subornou por extorsionário ou líderes autodesignados em qualquer chamada. Além disso, TEM UM OLHO TODOSVENDO, E UM SISTEMA PERFEITO DE CONTABILIDADE na qual mantém uma conta precisa das transações de todo ser humano se ocupou do negócio de tentar adquirir sem dar. Cedo ou tarde seus auditores vêm ao redor de, examinam os registros de indivíduos grande e pequeno, e exigem uma contabilidade.

" Wall Street, Negócio Grande, Interesses Predatórios Importantes, " ou qualquer nome que você escolhe dar o sistema que nos deu LIBERDADE AMERICANA, representa um grupo de homens que entendem, respeite, e adapte eles a esta LEI poderosa DE ECONOMIAS! A continuação financeira deles/delas depende no deles/delas com respeito à lei. A maioria das pessoas que moram na América como este país, seu sistema capitalista e tudo. Eu tenho que confessar eu conheço nenhum país melhor onde a pessoa pode achar maiores oportunidades

para acumular riquezas. Julgando pelos atos deles/delas e ações, há alguns neste país que não gosta. Que, claro que é o privilégio deles/delas; se eles não gostam deste país, seu sistema capitalista, suas oportunidades ilimitadas, ELES TÊM O PRIVILÉGIO DE

IR! Sempre há outros países, como a Alemanha, Rússia, e Itália onde a pessoa pode tentar a mão da pessoa a desfrutar liberdade, e acumulando riquezas que provêm a pessoa não é muito particular.

América provê toda a liberdade e toda a oportunidade para acumular riquezas que qualquer pessoa honesta pode requerer. Quando a pessoa for caçar para jogo, a pessoa seleciona caça fundamenta onde jogo é abundante. Ao buscar riquezas, a mesma regra obteria naturalmente.

Se é riquezas que você está buscando, não negligencia as possibilidades de um país cujos os cidadãos são tão ricos que mulheres, só, gastam mais de duzentos milhões de dólares anualmente para lábio-vara, ruge e cosméticas. Pense duas vezes, você que estão buscando riquezas, antes de tentar destruir o Sistema Capitalista de um país cujos os cidadãos gastam mais de cinqüenta milhões de dólares por ano para cartões comemorativos, com que expressar a avaliação deles/delas da LIBERDADE deles/delas!

Se é dinheiro que você está buscando, considere um país que gasta centenas de milhões de dólares anualmente para cigarros cuidadosamente, o tamanho da renda de qual vai para só quatro companhias principais se ocupou provendo este construtor nacional de " non-chalance " e " nervos " quietos. Por todos os meios dê bastante consideração a um país cujas as pessoas gastam anualmente mais que quinze milhões de dólares para o privilégio de ver quadros

comoventes, e lança em alguns milhões adicionais para licor, narcóticos, e outras bebidas macias menos potentes e risadinha-águas.

Não seja dentro muito grande uma pressa para adquirir longe de um país cujo as pessoas de boa vontade, iguale avidamente, entregue milhões de dólares anualmente para futebol americano, beisebol, e brigas de prêmio. E, por todos os meios, ADIRA por um país cujos os habitantes deixam mais de um milhão de dólares por ano para chiclete, e outros milhões para lâminas de navalha de segurança.

Se lembre, também, que isto é mas o começo das fontes disponíveis para a acumulação de riqueza. Foram mencionados só alguns dos luxos e non-essenciais. Mas, se lembra que o negócio de produzir, transportando, e comercializar estes poucos artigos de mercadoria dá emprego regular a MUITOS MILHÕES DE HOMENS E MULHERES que recebem para os serviços deles/delas MUITOS MILHÕES DE DÓLARES MENSAL e gastam isto livremente para os luxos e as necessidades.

Especialmente se lembre, aquela parte de trás de tudo isso troca de mercadoria e serviços pessoais pode ser achada uma abundância de OPORTUNIDADE para acumular riquezas. Aqui nosso AMERICANO LIVRE-DOM vem à ajuda da pessoa. Não há nada que o parar, ou qualquer um de se ocupar de qualquer porção do esforço necessário continuar estes negócios. Se a pessoa tem talento superior, treinamento, experiência, a pessoa pode acumular riquezas em quantias grandes. Esses não tão afortunado pode acumular quantias menores. Qualquer um pode



ganhar a vida em troca de uma quantia muito nominal de trabalho.

Assim-lá você está!

OPORTUNIDADE esparramou suas mercadorias antes de você. Aumente a frente, selecione o que você quer, crie seu plano, coloque o plano em ação, e leve a cabo com PERSISTÊNCIA. América capitalista " fará o resto. Você pode depender desta AMÉRICA INSURES muitocapitalista TODA PESSOA A OPORTUNIDADE para FAZER SERVIÇO ÚTIL, E COLECIONAR RIQUEZAS em proporção a O VALOR DO SERVIÇO.

O " Sistema " nega ninguém este direito, mas não faz, e não pode prometer ALGO PARA NADA, porque o sistema, isto, é irrevocably controlado pela LEI DE ECONOMIAS que nem não reconhecem nem toleram para longo, enquanto ADQUIRINDO SEM DAR.

A LEI DE ECONOMIAS foi aprovada por natureza! Há nenhum Tribunal Supremo para o qual os violadores desta lei podem atrair. A lei entrega ambas as penalidades para sua violação, e recompensas apropriadas para sua observância, sem interferência ou a possibilidade de interferência por qualquer ser humano. A lei não pode ser revogada. É tão fixo quanto as estrelas nos céus, e sujeito a, e uma parte do mesmo sistema que controla as estrelas.

A pessoa pode recusar adaptar o ego da pessoa à LEI DE ECONOMIAS?

Certamente! Este é um país grátis onde todos os homens nascem com direitos iguais, inclusive o privilégio de ignorar a LEI DE ECONOMIAS.

O que acontece então?

Bem, nada acontece até números grandes de homens se junte a forças pelo propósito declarado de ignorar a lei, e levando o que eles querem por força.

ENTÃO VEM O DITADOR, COM PELOTÕES DE FUZILAMENTO BEM ORGANIZADOS E METRALHADORAS!

Nós não temos contudo alcançou aquela fase na América! Mas nós ouvimos tudo nós queremos saber aproximadamente como os trabalhos de sistemas. Talvez nós hall é afortunado bastante para não exigir conhecimento pessoal de tão horrível uma realidade. Indubitavelmente nós preferiremos continuar com nosso

Liberdade de expressão, LIBERDADE DE AÇÃO, e LIBERDADE para FAZER SERVIÇO ÚTIL em troca de RIQUEZAS.

A prática, por funcionários do governo de estender aos homens e mulheres o privilégio de invadir a tesouraria pública em troca de votos, às vezes resulta em eleição, mas como noite segue dia, o payoff final vem; quando todo centavo usou injustamente, deve ser reembolsado com interesse de combinação em interesse combinação. Se esses que fazem o agarramento não são forçados a reembolsar, o fardo cai nas crianças deles/delas, e o crianças das crianças deles/delas, " até mesmo até o terço

e quartas gerações ". Há nenhum modo para evitar a dívida. Homens podem, e às vezes faz, forme eles em grupos com a finalidade de aglomerar salários para cima, e horas de trabalho abaixo. Há um além de ponto que eles não podem ir. É o ponto a qual a LEI DE passos de ECONOMIAS em, e o xerife adquire o empregador e os empregados.

De 1929, para 1935, as pessoas de América, rico e pobre, perderam vendo as Velhas Economias de Homem entregarem para o xerife todos os negócios apenas durante seis anos, e indústrias e bancos. Não era uma bonita visão! Não aumentou nosso respeito por psicologia de turba pela qual os homens lançaram razão aos ventos e começo que tentam ADQUIRIR sem DAR.

Nós que passou por esses seis anos desencorajando, quando MEDO ESTAVA NO SELA, E FÉ ESTAVA NO CHÃO, não pode esquecer como ruthlessly a LEI DE ECONOMIAS extorquiu seu pedágio de rico e pobre, fraco e forte, velho e jovem. Nós não desejaremos passar por outra tal experiência.

Estas observações não são fundadas em experiência de curto-tempo. Eles são o resultado de vinte e cinco anos de análise cuidadosa dos métodos de ambos o mais prósperos e os homens mais malsucedidos que a América soube.

## CAPÍTULO 8

### DECISÃO: O DOMÍNIO DE PROCRASTINAÇÃO

#### O Sétimo Passo para Riquezas

Análise PRECISA de mais de 25,000 homens e mulheres que tinham sofrido fracasso, descobriu o fato que FALTA DE DECISÃO estava perto da cabeça da lista das 30 causas principais de FRACASSO. Esta não é nenhuma mera declaração de um é um fato. PROCRASTINAÇÃO, o oposto de DECISÃO, é um inimigo comum que praticamente todo homem tem que conquistar.

Você terá uma oportunidade para testar sua capacidade para alcançar rapidamente e DECISÕES definidas quando você termina leitura este livro, e está pronto começar a colocar em AÇÃO os princípios que descreve.

Análise de várias cem pessoas que tinham acumulado bem fortunas além da milhões de dólar marca, descobriu o fato que todo um deles teve o hábito de ALCANÇAR DECISÕES PRONTAMENTE, e de mudar estas decisões LENTAMENTE, se, e quando eles foram mudados. Pessoas que não acumulam dinheiro, sem exceção, têm o hábito de alcançar decisões, SE A TUDO, muito lentamente, e de mudar estas decisões depressa e freqüentemente.

Um de Henry Ford a maioria das qualidades excelentes é o hábito dele de alcançar decisões depressa e definitivamente, e os mudando lentamente. Esta qualidade é tão pronunciada em Sr. Ford, que lhe deu a reputação de estar obstinado. Era esta qualidade que incitou Sr. Ford para continuar fabricando o T " Modelo " famoso dele (o carro mais feio do mundo), quando todos os aconselhadores dele, e muitos dos compradores do carro, estava lhe urgindo que mudasse isto.

Talvez, Sr. Ford demorou muito longo fazendo a mudança, mas o outro lado da história é, que a firmeza de Sr. Ford

de decisão rendeu uma fortuna enorme, antes da mudança em modelo ficou necessário. Há apenas pequena dúvida que o hábito de Sr. Ford de definiteness de decisão assume a proporção de obstinação, mas esta qualidade é preferível a lentidão alcançando decisões e rapidez os mudando.

A maioria das pessoas que não acumulam dinheiro suficiente para as necessidades deles/delas, é, geralmente, facilmente influenciado pelas " opiniões " de outros. Eles permitem para os jornais e para os " vizinhos fofocando " fazer o pensamento " deles/delas para eles. " Opiniões são os artigos mais baratos em terra. Todo o mundo tem um rebanho de opiniões pronto ser desejado em qualquer um que os aceitará. Se você é influenciado por " opiniões " que quando você alcançar DECISÕES, você não terá sucesso em qualquer empreendimento, muito menos em o de transmutar SEU PRÓPRIO DESEJO em dinheiro.

Se você é influenciado pelas opiniões de outros, você não terá nenhum DESEJO de seu próprio. Mantenha sua própria deliberação, quando você começa a pôr em prática que os princípios descreveram aqui, alcançando suas próprias decisões e os seguindo. Leve ninguém em sua confiança, EXCLUA os sócios de seu " grupo de Mente " de Mestre, e está muito seguro em sua seleção deste grupo, que você escolhe SÓ esses que estarão em CONDOLÊNCIA COMPLETA E HARMONIA COM SEU PROPÓSITO.

Os amigos íntimos e parentes, enquanto não pretendendo fazer assim, freqüentemente dificulta a pessoa por " opiniões " e às vezes por ridículo que é significado ser humorístico. Milhares de homens e mulheres levam complexos de inferioridade com eles tudo por vida, porque

alguma pessoa bem-intencionada, mas ignorante destruiu a confiança deles/delas por " opiniões " ou ridículo.

Você tem um cérebro e nota de seu próprio. USE, e alcance suas próprias decisões. Se você precisa de fatos ou informações de outras pessoas, o permitir a alcançar decisões, como você provavelmente vá em muitos exemplos; adquira estes fatos ou afiance a informação da que você precisa quietamente, sem descobrir seu propósito.

É característico das pessoas que têm mas um conhecimento superficial ou um folheado de conhecimento para tentar dar a impressão que eles têm muito conhecimento. Tais pessoas geralmente fazem muito falando, e MUITO PEQUENO escutando. Mantenha seus olhos e orelhas largo aberto-e sua boca FECHOU, se você deseja adquirir o hábito de DECISÃO pronta. Esses que falam muito fazem pouco outro. Se você fala mais que que você escuta, você não só se priva de muitas oportunidades para acumular conhecimento útil, mas você também descobre seus PLANOS e PROPÓSITOS a pessoas que levarão grande delícia o derrotando, porque eles o invejam.

Se lembre, também, que toda vez você abre sua boca na presença de uma pessoa que tem uma abundância de conhecimento, você exhibe àquela pessoa, seu tesouro de conhecimentos exato, ou sua FALTA disto! Sabedoria genuína é normalmente distinta por modéstia e silêncio.

Se lembre do fato que toda pessoa com quem você o sócio é, como você, buscando a oportunidade para acumular dinheiro. Se você falar muito livremente sobre seus planos, você pode ser pegado de surpresa quando você aprender

que alguma outra pessoa o bateu a sua meta COLOCANDO EM AÇÃO à frente de VOCÊ, os planos dos quais você falou unwisely.

Deixe um de suas primeiras decisões ser MANTER UMA BOCA FECHADA E ORELHAS ABERTAS E OLHOS.

Seguir este conselho, será útil como uma lembrança para você se você copiar o epigrama seguinte em cartas grandes e coloca isto onde você verá isto diariamente.

" CONTE PARA O MUNDO O QUE VOCÊ PRETENDE FAZER, MAS PRIMEIRO MOSTRE PARA ".

Isto é o equivalente de dizer que " ações, e não palavras, é que conta a maioria ".

## LIBERDADE OU MORTE EM UMA DECISÃO

O valor de decisões depende da coragem exigiu os fazer. As grandes decisões que serviram como a fundação de civilização foram alcançadas assumindo grandes riscos que freqüentemente significaram a possibilidade de morte.

A decisão de Lincoln para emitir a Proclamação famosa dele de Emancipação que deu liberdade às pessoas coloridas de América foi feita com compreensão completa que o ato dele contrariaria milhares de amigos e os partidários políticos contra ele. Também, ele soube que os levando a cabo daquela proclamação significariam morte a milhares de homens no campo de batalha. No fim, valeu Lincoln a vida dele. Isso requereu coragem.

Decisão de Socrates' para beber a xícara de veneno, em lugar de chega a um acordo na convicção pessoal dele, era uma decisão de coragem. Virou Tempo à frente mil anos, e

deu então a pessoas por nascer, o direito para liberdade de pensamento e de fala.

A decisão de Gen. Robert E. Lee, quando ele veio à divisão do modo com a União, e levou a causa do Sul, era uma decisão de coragem, porque ele soube bem que poderia o valer a própria vida dele, que valeria as vidas de outros seguramente.

Mas, a maior decisão de todo o tempo, até onde qualquer cidadão americano está preocupado, foi alcançado em Filadélfia, 4 de julho de 1776, quando cinqüenta-seis homens assinaram os nomes deles/delas a um documento que eles souberam bem traria liberdade a todos os americanos ou deixaria todo um do cinqüentaseis enforcamento de uma força!

Você ouviu falar deste documento famoso, mas você pode não ter tirado tão claramente disto a grande lição em realização pessoal que ensinou.

Todos nós nos lembramos da data desta decisão momentosa, mas poucos de nós percebemos que coragem que decisão requereu. Nós nos lembramos de nossa história, como foi ensinado; nós nos lembramos de datas, e os nomes dos homens que lutaram; nós nos lembramos de Forja de Vale, e Yorktown; nós nos lembramos de George Washington, e Deus Cornwallis. Mas nós conhecemos poucas das reais forças atrás estes nomes, datas, e lugares. Nós ainda sabemos menos daquele PODER intangível que nos assegurou liberdade longo antes dos exércitos de Washington alcançou Yorktown.



Nós lemos a história da Revolução, e falsamente imagina aquele George Washington era o Pai de nosso País que era ele que ganhou nossa liberdade, enquanto a verdade ser-Washington buscou só um acessório o fato, porque vitória para os exércitos dele tinha sido segurada longo antes de Deus Cornwallis se rendeu. Não é pretendido que isto rouba Washington de qualquer da glória ele mereceu tão ricamente.

Seu propósito, bastante, é prestar maior atenção ao PODER espantoso que era a real causa da vitória dele. Não é nada com falta de tragédia que os escritores de história perderam, completamente, até mesmo a referência mais leve para o PODER irresistível que deu nascimento e liberdade à nação destinou para montar padrões novos de independência para todo o peoples da terra. Eu digo que é uma tragédia, porque é o PODER ego-mesmo que deve ser usado por todo indivíduo que sobrepuja as dificuldades de Vida, e Vida de forças para pagar o preço perguntado.

Nos deixe revisão brevemente os eventos que deram à luz este PODER. A história começa com um incidente em Boston, 5 de março de 1770. Soldados britânicos eram patrolling as ruas, pela presença deles/delas, ameaçando os cidadãos abertamente. Os colonos se ressentiram com homens armados que marcham no meio deles/delas. Eles começaram a expressar o ressentimento deles/delas abertamente, enquanto lançando pedras como também epítetos, aos soldados marchando, até que o oficial comandante deu ordens, " Fixe baionetas... ..Charge "!

A batalha era acesa. Resultou na morte e dano de muitos. O incidente despertou tal ressentimento que a Assembléia Provinciana, (compôs de colonos proeminentes), chamou

uma reunião com a finalidade de entrar em ação definida. Dois dos sócios daquela Assembléia eram, John Hancock, e Samuel Adams-LONG AO VIVO os NOMES deles/delas! Eles falaram valentemente, e declarou que um movimento deve ser feito lançar todos os soldados britânicos de Boston.

Se lembre este-uma DECISÃO, nas mentes de dois homens, poderia ser chamada o começo da liberdade corretamente que nós, dos Estados Unidos agora desfrute. Também, se lembra que a DECISÃO destes dois homens pediu FÉ, e CORAGEM, porque era perigoso.

Antes de a Assembléia adiou, Samuel Adams foi designado para chamar no Governador da Província, Hutchinson, e demanda a retirada das tropas britânicas. O pedido foi concedido, as tropas eram afastadas de Boston, mas o incidente não estava fechado. Tinha causado uma situação destinou para mudar a tendência inteira de civilização. Estranho, não é, como as grandes mudanças, como a Revolução americana, e a guerra mundial, freqüentemente tenha os começos deles/delas em circunstâncias que parecem sem importância? É interessante, também, observar que estas mudanças importantes normalmente começam na forma de uma DECISÃO DEFINIDA nas mentes de um número relativamente pequeno das pessoas. Poucos de nós sabemos bem a história de nosso país bastante para perceber aquele John Hancock, Samuel Adams, e Richard Henry Lee (da Província de Virgínia) era os reais Pais de nosso País.

O Richard Henry Lee se tornou um fator importante nesta história por causa do fato que ele e Samuel Adams freqüentemente comunicaram (através de

correspondência), compartilhando os medos deles/delas e as esperanças deles/delas livremente relativo ao bemestar das pessoas das Províncias deles/delas. Desta prática, Adams concebeu a idéia que uma troca mútua de cartas entre as treze Colônias poderia ajudar provocar a coordenação de esforço tão mal precisada com relação à solução dos problemas deles/delas. Dois anos depois do estrondo com os soldados em Boston (72 de março), Adams apresentou esta idéia à Assembléia, na forma de um movimento que um Comitê de Correspondência seja estabelecido entre as Colônias, com correspondentes definitivamente designados em cada Colônia, " com a finalidade de cooperação amigável para a melhoria das Colônias de América " britânica.

Marque bem este incidente! Era o começo da organização do PODER longe-arremessado destinou para dar liberdade a você, e para mim. A Mestre Mind já tinha sido organizada. Consistiu em Adams, Lee, e Hancock. " Eu conto você avança, que se dois de você concordarem na terra que interessa qualquer coisa qual você pede, virá a você de Meu Pai que está em Céu ".

O Comitê de Correspondência era organizado. Observe que este movimento proveu o modo para aumentar o poder da Mestre Mind acrescentando a isto os homens de todas as Colônias. Leve nota que este procedimento constituiu o primeiro PLANEJAMENTO ORGANIZADO dos Colonos enfiados.

Em união há força! Os cidadãos das Colônias tinham estado empreendendo guerra desorganizada contra os soldados britânicos, por incidentes semelhante à revolta de Boston, mas nada de benefício tinha sido realizado. As

queixas individuais deles/delas não tinham sido consolidadas debaixo de uma Mestre Mind. Nenhum grupo de indivíduos tinha reunido os corações deles/delas, mentes, almas, e corpos em uma DECISÃO definida para resolver a dificuldade deles/delas com o britânico de uma vez por todas, até Adams, adquiriu Hancock, e Lee junto.

Enquanto isso, o britânico não era inativo. Também, eles estavam fazendo algum PLANEJAMENTO e " estavam Mestre-notando " na própria conta deles/delas, com a vantagem de ter atrás deles dinheiro, e tropa organizada. A Coroa designou Desafio para suplantar Hutchinson como o Governador de Massachusetts. Um dos primeiros atos do Governador novo era enviar para um mensageiro que chame em Samuel Adams, com a finalidade de empreender parar o seu oposição-por MEDO.

Nós podemos entender melhor o espírito do que aconteceu citando a conversação entre Col. Fenton, (o mensageiro enviado por Desafio), e Adams.

Col. Fenton: " Me foram autorizados por Governador Gage, o assegurar, que Sr. Adams que o Governador foi autorizado para conferir em você tal beneficia como seria satisfatório, [empreenda ganhar Adams por promessa de subornos], na condição que você noiva para cessar em sua oposição às medidas do governo. É o conselho do Governador a você, Senhor, não incorrer o desgosto adicional da majestade dele. Sua conduta foi como o faz sujeito a para penalidades de um Mt de Henry VIII pelo qual podem ser enviadas as pessoas para a Inglaterra para tentativa para traição, ou misprision de traição, à discrição de governador de uma província. Mas, MUDANDO SEU

CURSO POLÍTICO, você receberá não só grandes vantagens pessoais, mas você fará sua paz com o Rei ".

Samuel Adams teve a escolha de duas DECISÕES. Ele poderia cessar a oposição dele, e recebe subornos pessoais, ou ele poderia CONTINUAR, E CORRE O RISCO DE SER HANGED!

Claramente, o tempo tinha vindo quando Adams foi forçado alcançar imediatamente, uma DECISÃO que poderia ter valido a vida dele. A maioria de homens teria achado isto difícil de alcançar tal uma decisão. A maioria teria mandado de volta uma resposta evasiva, mas não Adams! Ele insistiu em Col. A palavra de Fenton de honra que o Coronel entregaria exatamente ao Governador a resposta como Adams daria isto a ele. Adams' respondem, " Então você pode contar Governador Gage no que eu confio que eu tenho muito tempo desde feito minha paz com o Rei de Reis. Nenhuma consideração pessoal me induzirá abandonar a causa íntegra de meu País. E, CONTE GOVERNADOR GAGE É O CONSELHO DE SAMUEL ADAMS A ELE, nenhum mais longo insultar os sentimentos de umas pessoas " exasperadas.

Comente sobre o caráter deste homem parece desnecessário. Deve ser óbvio a tudo que leram esta mensagem espantosa que seu remetente possuiu lealdade da ordem mais alta. Isto é importante. (Extorsionário e os políticos desonestos prostituíram a honra para a qual tais homens como Adams morreram).

Quando Governador Gage recebeu Adams' resposta cáustica, ele voou em uma raiva, e emitiu uma

proclamação que leu, " eu faço, por este meio, no nome da majestade dele, oferta e promessa o perdão mais cortês dele para todas as pessoas que colocarão os braços deles/delas em seguida, e volta aos deveres de assuntos pacíficos, enquanto só excluindo do benefício de tal perdão, SAMUEL ADAMS E JOHN HANCOCK cujos offences são de também flagitious uma natureza para admitir de qualquer outra consideração mas que de castigo " de condign.

Como a pessoa poderia dizer, em gíria moderna, estavam " naquele mesmo lugar " Adams e Hancock! A ameaça do Governador enraivecido forçou os dois homens a alcançar outra DECISÃO, igualmente como perigoso. Eles hurriedly chamados uma reunião secreta dos seguidores mais fortes deles/delas. (Aqui a Mestre Mind começou a assumir impulso). Depois que a reunião tinha sido chamada para ordenar, Adams fechou a porta, colocou a chave no bolso dele, e informado todo o presente que era imperativo que um Congresso dos Colonos seja organizado, e que NENHUM HOMEM deveria DEIXAR O QUARTO ATÉ A DECISÃO PARA TAL UM CONGRESSO tinha SIDO ALCANÇADO.

Grande excitação seguiu. Alguns pesaram as possíveis conseqüências de tal radicalismo. (Medo de Homem velho). Alguns expressaram dúvida séria sobre a sabedoria de tão definido uma decisão em desafio da Coroa. Prendido naquele quarto era DOIS HOMENS imune para Medo, encubra à possibilidade de Fracasso. Hancock e Adams. Pela influência das mentes deles/delas, os outros foram induzidos para concordar que, pelo Comitê de Correspondência, deveriam ser feitos arranjos para uma reunião do Primeiro Congresso Continental, acontecer na

Filadélfia, 5 de setembro de 1774. Se lembre desta data. É mais importante que 4 de julho de 1776. Se tinha havido nenhuma DECISÃO para segurar um Congresso Continental, não poderia ter havido nenhum assinando da Declaração de Independência.

Antes da primeira reunião do Congresso novo, outro líder, em uma seção diferente do país estava fundo na agonia de publicar uma " Visão Sumária dos Direitos de América " britânica. Ele era Thomas Jefferson, da Província de Virgínia cujo relação para Deus Dunmore, (o representante da Coroa em Virgínia), estava tão cansado quanto isso de Hancock e Adams com o Governador deles/delas.

Logo após o Resumo famoso dele de Direitos foi publicado, Jefferson estava informado que ele estava sujeito a prossecução para traição alta contra o governo da majestade dele. Inspirado pela ameaça, um dos colegas de Jefferson, Patrick Henry, falou a mente dele corajosamente, enquanto concluindo as observações dele com uma oração que sempre permanecerá um clássico, " Se esta é traição, então faça o a maioria disto ".

Era tais homens como estes que, sem poder, sem autoridade, sem força militar, sem dinheiro, se sentou em consideração solene do destino das colônias, enquanto começando à abertura do Primeiro Congresso Continental, e continuando a intervalos para dois ano-até no dia 7 de junho de 1776, o Richard Henry Lee surgiu, enviou a Cadeira, e à Assembléia assustada fez este movimento:

" Cavalheiros, eu faço o movimento que estas Colônias Unidas são, e de direito deveriam ser estados grátis e independentes que eles sejam perdoados de toda a submissão à Coroa britânica, e que conexão toda política entre eles e o estado de Grã Bretanha é, e deveria ser totalmente dissolvido ".

Lee está surpreendendo movimento foi discutido fervorosamente, e a tal comprimento que ele começou a perder paciência. Finalmente, depois de dias de argumento, ele ocupou o chão novamente, e declarou, em uma voz clara, firme, " Sr. President, nós discutimos este assunto há dias. É o único curso para nós seguirmos. Por que, então Senhor, faça nós mais longo demore? Por que ainda delibere? Deixe este dia feliz dá nascimento a uma República americana. A deixe surgir, não devastar e conquistar, mas restabelecer o reinado de paz, e de lei. Os olhos de Europa são fixos em nós. Ela exige de nós um exemplo vivo de liberdade que pode exibir um contraste na felicidade do cidadão, para o sempre tirania " crescente.

Antes de o movimento dele foi votado finalmente em, o Lee foi se ligado de volta para Virgínia, por causa de doença familiar séria, mas antes de partir, ele colocou a causa dele nas mãos do amigo dele, Thomas Jefferson que prometeu lutar até ação favorável foi levado.

Brevemente depois disso o Presidente do Congresso (Hancock), Jefferson designado como Presidente de um Comitê para preparar uma Declaração de Independência.

Longo e duro o Comitê trabalhou, em um documento que significaria, quando concordou pelo Congresso que TODO HOMEM QUE ASSINOU ISTO, estaria ASSINANDO a PRÓPRIA AUTORIZAÇÃO de MORTE dele, se as Colônias



deveriam perder na briga com Grã Bretanha que estava seguro seguir.

O documento era tirado, e no dia 28 de junho, o desenho original era erudito antes do Congresso. Durante vários dias foi discutido, foi alterado, e foi se preparando. No dia 4 de julho de 1776, Thomas Jefferson se levantou antes da Assembléia, e fearlessly leram o a maioria que DECISÃO de momentus sempre colocou em papel.

" Quando no curso de eventos humanos é necessário para uma pessoas dissolverem as faixas políticas que os conectaram com outro, e assumir, entre os poderes da terra, a estação separada e igual para qual as leis de Natureza, e do Deus de Natureza os intitule, um respeito decente para as opiniões de gênero humano requer que eles devessem declarar as causas que os impelem à separação. . .

Quando Jefferson terminou, o documento foi votado em, foi aceitado, e foi assinado pelos cinqüenta-seis homens, todo um que aposta a própria vida dele na DECISÃO dele para escrever o nome dele. Por aquela DECISÃO entrou em existência uma nação destinou sempre trazer a gênero humano, o privilégio de tomar DECISÕES.

Por decisões feitas em um espírito semelhante de Fé, e só através de tais decisões, possa os homens resolvem os problemas pessoais deles/delas, e ganha para eles propriedades altas de material e riqueza espiritual. Nos deixe não esquecer isto!

Análise os eventos que conduziram à Declaração de Independência, e seja convencido que esta nação que

agora ocupa um cargo de respeito dominante e dá poder a entre todas as nações do mundo, nasceu de uma DECISÃO criada por uma Mestre Mind, enquanto consistindo em cinqüenta-seis homens. Note bem, o fato que era a DECISÃO deles/delas que assegurou o sucesso dos exércitos de Washington, porque o espírito daquela decisão estava no coração de todo soldado que lutou com ele, e serviu como um poder espiritual que não reconhece nenhuma tal coisa como FRACASSO.

Note, também, (com grande benefício pessoal), que o PODER que deu para esta nação sua liberdade, é o poder ego-mesmo que deve ser usado por todo indivíduo que se torna ego-determinando.

Este PODER é composto dos princípios descritos neste livro. Não será difícil descobrir, na história da Declaração de Independência, pelo menos seis destes princípios; DESEJO, DECISÃO, FÉ, PERSISTÊNCIA, A MESTRE MIND, e PLANEJAMENTO ORGANIZADO.

Ao longo desta filosofia será achado a sugestão que pensou, apoiada por DESEJO forte, tem uma tendência para se transmutar em seu físico equivalente. Antes de passar em, eu desejo partir com você a sugestão aquele pode achar nesta história, e na história da organização da Estados Unidos Aço Corporação, uma descrição perfeita do método pelo qual pensamento faz esta transformação espantosa.

Em sua procura para o segredo do método, não procura um milagre, porque você não achará isto. Você achará só as leis eternas de Natureza. Estas leis estão disponíveis a toda pessoa que tem a FÉ e a CORAGEM para os usar. Eles podem ser usados para trazer liberdade a uma nação,

ou acumular riquezas. Não há nenhuma carga de pólvora exceto o tempo necessário entender e os destinar.

Esses que alcançam DECISÕES prontamente e definitivamente, saiba o que eles querem, e geralmente adquira. Os líderes em todo passeio de vida DECIDEM depressa, e firmemente. Isso é a razão principal por que eles são os líderes. O mundo tem o hábito de abrir espaço para o homem cujo formula e espetáculo de ações que ele sabe onde ele vai.

INDECISÃO é um hábito que normalmente começa em mocidade. O hábito assume permanency como a mocidade passa por escola classificada, escola secundária, e até mesmo por faculdade, sem DEFINITENESS DE PROPÓSITO. A fraqueza principal de todos os sistemas educacionais é que eles nem ensinam nem encorajam o hábito de DECISÃO DEFINIDA.

Seria benéfico se nenhuma faculdade permitisse a matrícula de qualquer estudante, a menos que e até que o estudante declarou o propósito principal dele matriculando. Seria de ainda maior benefício, se todo estudante que entra nas escolas classificadas fosse compelido para aceitar treinamento no HÁBITO DE DECISÃO, e forçado passar em um exame satisfatório neste assunto antes de ser permitido avançar nos graus.

O hábito de INDECISÃO adquiriu por causa das deficiências de nossos sistemas escolares, entra com o estudante na ocupação que ele escolhe. . . SE. . na realidade, ele escolhe a ocupação dele. Geralmente, a mocidade só fora de escola busca qualquer trabalho que pode ser achado. Ele acontece que ele acha, porque ele entrou no hábito de INDECISÃO. Noventa-oito entre cada

cem pessoas que trabalham para salários hoje, está nos cargos que eles ocupam, porque eles faltaram o DEFINITENESS DE DECISÃO para PLANEJAR UMA POSIÇÃO DEFINIDA, e o conhecimento de como escolher um empregador.

DEFINITENESS DE DECISÃO sempre requer coragem, às vezes muito grande coragem. Os cinqüenta-seis homens que assinaram a Declaração de Independência apostaram as vidas deles/delas na DECISÃO para anexar as assinaturas deles/delas àquele documento. A pessoa que alcança uma DECISÃO DEFINIDA para obter o trabalho particular, e faz para pagamento de vida o preço que ele pergunta, não aposte a vida dele naquela decisão; ele aposta a LIBERDADE ECONÔMICA dele. Independências financeiras, riquezas, negócio desejável e posições profissionais não estão ao alcance da pessoa que negligencia ou recusa ESPERAR, PLANEJAM, e EXIGEM estas coisas. A pessoa que deseja riquezas no mesmo espírito que Samuel Adams desejou liberdade pelas Colônias, está seguro acumular riqueza.

No capítulo em Planejamento Organizado, você achará instruções completas por comercializar todo tipo de serviços pessoais. Você achará informação também detalhada em como escolher o empregador você prefere, e o trabalho particular você deseja. Estas instruções serão de nenhum valor a você A MENOS QUE VOCÊ DEFINITIVAMENTE DECIDA os organizar em um plano de ação.

## CAPÍTULO 9

### PERSISTÊNCIA: O ESFORÇO CONTÍNUO NECESSÁRIO

## INDUZIR FÉ

### O Oitavo Passo para Riquezas

PERSISTÊNCIA é um fator essencial no procedimento de transmutar DESEJO em seu monetário equivalente. A base de persistência é o PODER DE VÁ.

Will-poder e deseja, quando corretamente combinou, faça um par irresistível. Homens que acumulam grandes fortunas são geralmente conhecidos como de sangue frio, e às vezes cruel. Frequentemente eles são entendidos mal. O que eles têm é ir-poder que eles misturam com persistência, e coloca atrás dos desejos deles/delas para assegurar o conseguimento dos objetivos deles/delas.

Henry Ford geralmente foi entendida mal para ser cruel e de sangue frio. Este misconception cresceram fora do hábito de Ford de levar a cabo em tudo dos planos dele com PERSISTÊNCIA.

A maioria das pessoas está pronta lançar as pontarias deles/delas e pretende ao mar, e dá no primeiro sinal de oposição ou infortúnio. Alguns continuam APESAR DE toda a oposição, até que eles atingem a meta deles/delas. Este poucos é os Vaus, Carnegies, Rockefellers, e Edisons.

Não pode haver nenhuma conotação heróica à palavra "persistência," mas a qualidade é ao caráter de homem que carbono é acerar. Geralmente, o edifício de uma fortuna envolve a aplicação dos treze fatores inteiros desta filosofia. Estes princípios devem ser entendidos, eles

devem ser aplicados com PERSISTÊNCIA por tudo que acumulam dinheiro.

Se você estiver seguindo este livro com a intenção de aplicar o conhecimento carrega, seu primeiro teste sobre sua PERSISTÊNCIA virá quando você começar a seguir os seis passos descritos no segundo capítulo. A menos que você seja um dos dois entre cada cem que já têm uma META DEFINIDA à qual você está apontando, e um PLANO DEFINIDO para seu conseguimento, você pode ler as instruções, e então passa em com sua rotina diária, e nunca obedece essas instruções.

O autor está o conferindo neste ponto, porque falta de persistência é um das causas principais de fracasso. Além disso, experimente com milhares das pessoas tem provou aquela falta de persistência é uma fraqueza comum à maioria de homens. É uma fraqueza que pode ser superada através de esforço. A facilidade com que falta de persistência pode ser conquistada dependerá completamente no

## INTENSIDADE DE O DESEJO DE A PESSOA.

O ponto de partida de toda a realização é DESEJO. Constantemente se lembre isto de. Desejos fracos trazem resultados fracos, da mesma maneira que uma quantia pequena de fogo faz uma quantia pequena de calor. Se você se achar faltando em persistência, esta fraqueza pode ser curada construindo um fogo mais forte debaixo de seus desejos.

Continue lendo por para o fim, então volte para Capítulo dois, e comece a levar a cabo as instruções imediatamente

dado com relação aos seis passos. A ânsia com que você segue que estas instruções indicarão claramente, quanto, ou como pequeno você realmente DESEJA acumular dinheiro. Se você achado que você é indiferente, você pode estar seguro que você não tem contudo adquirido o "dinheiro consciência" que você tem que possuir, antes de você pudesse estar seguro de acumular uma fortuna.

Fortunas gravitam a homens cujas as mentes estiveram preparadas os atrair ", da mesma maneira que seguramente como água gravita ao oceano. Neste livro todos os estímulos podem ser achados necessário afinar "qualquer mente normal às vibrações que atrairão o objeto dos desejos da pessoa.

Se você acha que você é fraco em PERSISTÊNCIA, centre sua atenção nas instruções contidas no capítulo em "Poder"; o cerque com um "grupo de MENTE" de MESTRE, e pelos esforços cooperativos dos sócios deste grupo, você pode desenvolver persistência. Você achará instruções adicionais para o desenvolvimento de persistência nos capítulos em auto-sugestão, e a mente subconsciente. Siga as instruções esboçadas nestes capítulos até sua natureza de hábito entrega para sua mente subconsciente, um quadro claro do objeto de seu DESEJO. Daquele ponto em, você não será dificultado por falta de persistência.

Sua mente subconsciente trabalha continuamente, enquanto você está acordado, e enquanto você é adormecido. Esforço espasmódico, ou ocasional para aplicar as regras será de nenhum valor a você. Adquirir RESULTADOS, você tem que aplicar tudo das regras até a aplicação deles/delas se torna um hábito fixo com você. De

nenhum outro modo possa você desenvolve o dinheiro necessário " consciência ".

É POBREZA ao cuja a mente é favorável a isto, como é atraído dinheiro a ele que de quem mente esteve deliberadamente preparada atrair isto, e pelas mesmas leis. CONSCIÊNCIA DE POBREZA AGARRARÁ A MENTE QUE NÃO ESTÁ OCUPADO COM O DINHEIRO

CONSCIÊNCIA VOLUNTARIAMENTE. Uma consciência de pobreza desenvolve sem aplicação consciente de hábitos favorável para isto. O dinheiro deve ser criada consciência para ordenar, a menos que a pessoa nasça com tal uma consciência.

Pegue a significação completa das declarações no parágrafo precedendo, e você entenda a importância de PERSISTÊNCIA na acumulação de uma fortuna. Sem PERSISTÊNCIA, será derrotado você, até mesmo antes de você começasse. Com PERSISTÊNCIA ganhará você.

Se você alguma vez experimentou um pesadelo, você perceberá o valor de persistência. Você está mentindo em cama, meio desperte, com um sentimento que você está a ponto de sufocar. Você não pode se virar, ou mover um músculo. Você percebe que você tem QUE COMEÇAR a recuperar controle em cima de seus músculos. Por esforço persistente de ir-poder, você consegue mover os dedos de uma mão finalmente. Continuando movendo seus dedos, você estende seu controle aos músculos de um braço, até que você pode erguer isto. Então você ganha controle do outro braço da mesma maneira. Você ganha controle finalmente em cima dos músculos de uma perna, e então estende isto à outra perna. ENTÃO-COM UM ESFORÇO SUPREMO DE VÁ - você recupera controle completo em



cima de seu sistema muscular, e " estala " fora de seu pesadelo. O truque foi virado passo por passo.

Você pode achar isto necessário estalar " fora de sua inércia mental, por um procedimento semelhante, movendo lentamente no princípio, aumentando sua velocidade então, até que você ganha controle completo em cima de seu testamento. Seja PERSISTENTE não importa como lentamente você pode, no princípio, tenha que mover.

COM PERSISTÊNCIA VIRÁ SUCESSO.

Se você selecionar seu " grupo de Mente " de Mestre com cuidado, você terá nisto, pelo menos uma pessoa que o ajudará no desenvolvimento de PERSISTÊNCIA. Alguns homens que acumularam grandes fortunas, fez assim por causa de NECESSIDADE. Eles desenvolveram o hábito de PERSISTÊNCIA, porque eles foram dirigidos assim de perto por circunstâncias que eles tiveram que ficar persistente.

NÃO HÁ NENHUM SUBSTITUTO PARA PERSISTÊNCIA! Não pode ser suplantado por qualquer outra qualidade! Se lembre disto, e o, no princípio, encoraje quando o andamento puder parecer difícil e lento. Esses que cultivaram o HÁBITO de persistência parecem desfrutar seguro contra fracasso. Não importa quantas vezes eles são derrotados, eles chegam finalmente para cima para o topo da escada de mão.

Às vezes se aparece que há um Guia escondido cujo dever é testar os homens por todos os tipos de desencorajar experiências. Esses que se apanham depois de derrota e continuam tentando, chegue; e os gritos mundiais, " Bravo! Eu soube que você pudesse fazer isto "! O Guia

escondido deixa ninguém desfrutar grande realização sem passar no TESTE de PERSISTÊNCIA. Esses que não podem levar isto, simplesmente não faça o grau.

Esses que podem levar isto " são recompensados generosamente para a PERSISTÊNCIA deles/delas. Eles recebem, como a compensação deles/delas, qualquer meta que eles estão procurando. Isso não é tudo! Eles recebem algo infinitamente mais importante que material compensação-o conhecimento que

" TODO FRACASSO TRAZ COM ISTO A SEMENTE DE UMA VANTAGEM " EQUIVALENTE.

Há exceções a esta regra; alguns pessoas sabem de experiência o soundness de persistência. Eles são o ones que não aceitaram derrota como sendo qualquer coisa mais que temporário.

Eles são o ones cujos DESEJOS são assim PERSISTENTLY APPLIED que aquela derrota é mudada finalmente em vitória. Nós que estavam nos lado-linha de Vida veja o overwhelmingly número grande que abaixa em derrota, nunca subir novamente. Nós vemos o poucos que leva o castigo de derrota como um desejo para maior esforço. Estes, felizmente, nunca aprendem aceitar a marcha à ré de Vida. Mas o que nós não VEMOS, isso que a maioria de nós nunca o suspeito de existir, é o PODER silencioso mas irresistível que vem ao salvamento desses que lutam em em face a desânimo. Se nós falamos deste poder nada que nós chamamos isto PERSISTÊNCIA, e deixou isto ir a isso. Uma coisa que todos nós sabemos, se a pessoa não possuir

PERSISTÊNCIA, a pessoa não alcança sucesso notável em qualquer chamada.

Como estão sendo escritas estas linhas, eu observo de meu trabalho, e vê antes de mim, menos que um bloco fora, o grande Broadway misterioso ", o " Cemitério de Esperanças Mortas, " e a " Varanda Dianteira de Oportunidade ". Do mundo inteiro pessoas vieram a Broadway, enquanto buscando fama, fortuna, poder, amor, ou tudo que que é que os seres humanos chamam sucesso. Uma vez em um grande tempo alguém sai da procissão longa de investigadores, e o mundo ouve que outra pessoa dominou Broadway. Mas Broadway não é facilmente nem depressa conquistado. Ela reconhece talento, reconhece gênio, paga em dinheiro, só depois da pessoa recusou DEIXAR.

Então nós sabemos que ele descobriu o segredo de como conquistar Broadway. O segredo sempre é inseparably prendido a uma palavra, PERSISTÊNCIA!

O segredo é contado na luta de Fannie Hurst cuja PERSISTÊNCIA conquistou o Grande Modo Branco. Ela entrou para Nova Iorque em 1915, converter escritura em riquezas. A conversão não veio depressa, MAS VEIO. Para quatro anos Senhorita Hurst aprendeu sobre " As Calçadas de Nova Iorque " de de primeira mão experiência. Ela gastou o dias trabalhando dela, e o noites ESPERANDO dela. Quando esperança cresceu escura, ela não disse, " Certo Broadway, você ganha "! Ela disse, " Muito bem, Broadway, você pode chicotear alguns, mas não eu. Eu vou o forçar a se render.

Um publicador (O Poste de Noite de sábado) a enviou trinta seis rejeição desliza, antes de ela " quebrasse o gelo e

comunicou uma história. O escritor comum, como a " média " em outros passeios de vida, teria deixado o trabalho quando o primeiro deslize de rejeição veio. Ela bateu os pavimentos durante quatro anos para a melodia do publicador NÃO, " porque ela foi determinada para ganhar.

Então vindo o " payoff ". O feitiço tinha estado quebrado, o Guia não visto tinha testado Fannie Hurst, e ela poderia levar isto. Desde então publicadores fizeram um caminho batido à porta dela. Dinheiro veio tão jejum ela apenas teve tempo para contar isto. Então os homens de quadro comoventes a descobriram, e dinheiro não entrou em mudança pequena, mas em inundações. Os direitos de quadro comoventes para a mais recente Risada moderna, " Grande dela, " trouxe \$100,000.00, ditos para sempre ser o preço mais alto pagado por uma história antes de publicação. As realezas dela da venda do livro correrão muito provavelmente mais.

Brevemente, você tem uma descrição de que PERSISTÊNCIA é capaz de alcançar. Fannie Hurst não é nenhuma exceção. Onde quer que os homens e mulheres acumulem grandes riquezas, você seguramente pode ser eles adquiriram PERSISTÊNCIA primeiro. Broadway dará para qualquer mendigo uma xícara de café e um sanduíche, mas exige PERSISTÊNCIA desses que perseguem as estacas grandes.

Kate Smith dirá " amém " quando ela lê isto. Durante anos cantou ela, sem dinheiro, e sem preço, antes de qualquer microfone poderia alcançar ela. Broadway disse a ela, " Venha e adquiere isto, se você pode levar isto ". Ela levou isto até um dia feliz Broadway se pôs cansado e dito, " Aw, o que é o uso? Você não sabe quando você é chicoteado,

assim nomeia seu preço, e vai trabalhar dentro sério ".  
Senhorita Smith nomeou o preço dela!

Bastante era. Fora para cima em figuras tão alto aquele o  
salário de semana é muito mais que a maioria das pessoas  
faz em um ano inteiro.

Verily que paga para ser PERSISTENTE!

E aqui é uma declaração encorajadora que leva com isto  
uma sugestão de grande significação - MILHARES DE  
CANTORES QUE SUPERAM o FERREIRO de KATE estão  
CAMINHANDO BROADWAY LOOKING para cima e para  
baixo PARA UMA " FRATURA " - SEM SUCESSO. Outros  
incontáveis vieram e foram, muitos deles cantaram bem  
bastante, mas eles não fizeram o grau porque eles faltaram  
a coragem para continuar mantendo em, até que  
Broadway se cansou dos mandar embora. Persistência é  
um estado de mente, então pode ser cultivado.

Como todos os estados de mente, persistência é baseada  
em causas definidas, entre eles estes: -

um. DEFINITENESS DE PROPÓSITO. Sabendo que um  
desejos são o primeiro e, talvez, o passo mais importante  
para o desenvolvimento de persistência. Um motivo forte  
força a pessoa a sobrepujar muitas dificuldades.

2. DESEJO. É comparativamente fácil de adquirir e  
manter persistência procurando o objeto de intenso  
desejo.

3. EGO-CONFIANÇA. Convicção na habilidade da pessoa  
para levar a cabo um plano encoraja a pessoa para levar a

cabo o plano com persistência. (Egoconfiança pode ser desenvolvida pelo princípio descrito no capítulo em auto-sugestão).

4. DEFINITENESS DE PLANOS. Planos organizados, embora eles possam ser fracos e completamente não prático, encoraje persistência.

5. CONHECIMENTO PRECISO. Sabendo aquele planos estão sãos, baseados em experiência ou observação, encoraja persistência; " adivinhando " em vez de " saber " destrói persistência.

6. CO-OPERAÇÃO. Condolência, compreensão, e cooperação harmoniosa com outros tendem a desenvolver persistência.

7. IR-PODER. O hábito de concentrar os pensamentos da pessoa no edifício de planos para o conseguimento de um propósito definido, conduz a persistência.

8. HÁBITO. Persistência é o resultado direto de hábito. A mente absorve e se torna uma parte das experiências diárias nas quais alimenta. Tema, o pior de todos os inimigos, pode ser curado efetivamente por repetição forçada de cwt8 de coragem. Todo o mundo que viu serviço ativo na guerra sabe isto.

Antes de deixar o assunto de PERSISTÊNCIA, faça inventário de você, e determine em que particular, se qualquer, você está faltando nesta qualidade essencial. O meça valentemente, aponte através de ponto, e veja quanto dos oito fatores de persistência você falta. A análise pode conduzir a descobertas que lhe darão um aperto novo em você.

## SINTOMAS DE FALTA DE PERSISTÊNCIA

Aqui você achará os reais inimigos que se levantam entre você e realização notável. Aqui você não só achará os " sintomas " que indicam fraqueza de PERSISTÊNCIA, mas também as causas subconscientes profundamente sentadas desta fraqueza. Estude a lista cuidadosamente, e esteja em frente de você squarely SE VOCÊ REALMENTE DESEJAR SABER QUE É VOCÊ, E o que VOCÊ É CAPAZ DE FAZER.

Estas são as fraquezas que devem ser dominadas por tudo que acumulam riquezas.

1. Fracasso para reconhecer e definir claramente exatamente que a pessoa quer.
2. Procrastinação, com ou sem causa. (Normalmente apoiou com uma ordem formidável de álibis e desculpas).
3. Falta de interesse adquirindo conhecimento especializado.
4. Indecisão, o hábito de " passar a responsabilidade " em todas as ocasiões, em vez de enfrentar squarely de assuntos. (Também apoiou através de álibis).
5. O hábito de confiar em álibis em vez de criar planos definidos para a solução de problemas.
6. Presunção. Há apenas pequeno remédio para esta aflição, e nenhuma esperança para esses que sofrem disto.

7. Indiferença, normalmente refletida na prontidão da pessoa para chegar a um acordo sobre todas as ocasiões, em lugar de conhece oposição e luta isto.
8. O hábito de culpar outros pelos enganos da pessoa, e aceitando circunstâncias desfavoráveis como sendo inevitável.
9. FRAQUEZA DE DESEJO, devido a negligência na escolha de MOTIVOS que impelem ação.
10. Vontade, ânsia plana, deixar ao primeiro sinal de derrota. (Baseado em um ou mais dos 6 medos básicos).
11. Falta de PLANOS ORGANIZADOS, colocou por escrito onde eles podem ser analisados.
12. O hábito de negligenciar se mudar idéias, ou aproveitar oportunidade quando se apresenta.
13. DESEJANDO em vez de LEGAR.
14. O hábito de chegar a um acordo com POBREZA em vez de apontar a riquezas. Ausência geral de ambição para ser, fazer, e possuir.
15. Procurando todos os curto-cortes a riquezas, tentando ADQUIRIR sem DAR uma feira equivalente, normalmente refletido no hábito de jogar, enquanto empreendendo dirigir " pechinchas afiadas ".
16. MEDO DE CRÍTICA, fracasso para criar planos e os colocar em ação, por causa de que outras pessoas pensará, fará, ou dirá. Este inimigo pertence à cabeça



da lista, porque geralmente existe na mente subconsciente da pessoa onde sua presença não é reconhecida. (Veja os Seis Medos Básicos em um capítulo posterior).

Nos deixe examinar alguns dos sintomas do Medo de Crítica. A maioria de parentes de licença de pessoas, amigos, e o público a grande para assim os influencia que eles não podem viver as próprias vidas deles/delas, porque eles temem crítica.

Números enormes das pessoas cometem erros em matrimônio, se levante pela pechincha, e passa por vida miserável e infeliz, porque eles temem crítica que pode seguir se eles corrigirem o engano. (Qualquer um que submeteu a esta forma de medo sabe o dano irreparável que faz, destruindo ambição, ego-confiança, e o desejo para alcançar).

Milhões de negligência de pessoas para adquirir educações atrasadas, depois de ter deixado escola, porque eles temem crítica. Números incontáveis de homens e mulheres, jovem e velho, os parentes de licença para destruir as vidas deles/delas no nome de DEVER, porque eles temem crítica. (Dever não exige para qualquer pessoa que submeta à destruição das ambições pessoais dele e o direito para viver a própria vida dele do próprio modo dele).

As pessoas recusam se arriscar em negócio, porque eles temem a crítica que pode seguir se eles falharem. O medo de crítica, em tais casos é mais forte que o DESEJO para sucesso.

Muitos pessoas recusam estabelecer metas altas para eles, ou até mesmo negligencia selecionando uma carreira, porque eles temem a crítica de parentes e " amigos " que podem dizer " não aponte tão alto, as pessoas pensarão que você está louco.

Quando Andrew Carnegie sugeriu que eu dedico vinte anos à organização de uma filosofia de realização individual que meu primeiro impulso de pensamento era medo de que pessoas poderia dizer. A sugestão montou uma meta para mim, longe fora de proporção para qualquer tinha concebido alguma vez eu. Tão rápido quanto um flash, minha mente começou a criar álibis e desculpas, todos eles traceable para o MEDO inerente DE CRÍTICA. Algo dentro de mim disse, " Você não pode fazer isto-o trabalho é muito grande, e requer muito tempo-o que pensarão seus parentes de você? -como você ganhará um living?-não a pessoa alguma vez organizou uma filosofia de sucesso, que direito o tem acreditar que você pode fazer it?-quem é você, de qualquer maneira, apontar tão alto? - se lembre seu humilde nascimento-o que sabe você sobre filosofia-pessoas pensará que você é louco(and eles did)-por que alguma outra pessoa não fez isto agora " antes?

Estes, e muitas outras perguntas flamejaram em minha mente, e exigiu atenção. Parecia como se o mundo inteiro tivesse virado sua atenção de repente a mim com o propósito de me ridicularizar em deixar todo o desejo para levar a cabo a sugestão de Sr. Carnegie.

Eu tive uma oportunidade boa, então e lá, exterminar ambição antes de ganhasse controle de mim. Depois em vida, depois de ter analisado milhares das pessoas, eu descobri que a MAIORIA das IDÉIAS NASCE, E PRECISA

de A RESPIRAÇÃO DE VIDA INJETADA NELES POR PLANOS DEFINIDOS DE AÇÃO IMEDIATA. O tempo para alimentar uma idéia está na hora de seu nascimento. Todos os minutos vive, dá isto uma chance melhor de sobreviver. O MEDO DE CRÍTICA está ao fundo da destruição da maioria das idéias que nunca alcançam o PLANEJAMENTO e fase de AÇÃO.

Muitas pessoas acreditam que sucesso material é o resultado de fraturas " favoráveis ". Há um elemento de chão para a convicção, mas esses que dependem de sorte completamente, quase é desapontado sempre, porque eles negligenciam que outro fator importante que deve estar presente antes da pessoa pode estar seguro de sucesso. É o conhecimento com que podem ser feitas fraturas " favoráveis " ordenar.

Durante a depressão, W. C. Fields, o comediante, perdeu todo seu dinheiro, e se achou sem renda, sem um trabalho, e os meios dele de ganhar a vida (vaudeville) já não existiu. Além disso, ele era passado sessenta, quando muitos homens " se consideram velho ". Ele estava tão ansioso organizar um retorno que ele ofereceu trabalhar sem pagamento, em um campo novo (filmes). Além das outras dificuldades dele, caiu ele e prejudicou o pescoço dele. Para muitos que teriam sido o lugar para se render e DEIXAR. Mas o Fields era PERSISTENTE. Ele soube que se ele o continuasse adquiriria as " fraturas " cedo ou tarde, e ele os adquiriu, mas não por casualidade.

Marie Dressler se achou abaixo e fora, com o dinheiro dela ido, sem trabalho, quando ela tinha quase sessenta anos.

Também, ela perseguiu as " fraturas, " e os adquiriu. A PERSISTÊNCIA dela trouxe um triunfo espantoso tarde em vida, longo além da idade quando a maioria dos homens e mulheres é terminado com ambição alcançar.

Precentor de Eddie perdeu o dinheiro dele no 1929 estrondo de ação, mas ele ainda teve a PERSISTÊNCIA dele e a coragem dele. Com estes, mais dois olhos proeminentes, ele se explorou atrás em uma renda de \$10,000 por semana! Verily, se a pessoa tiver PERSISTÊNCIA, a pessoa pode se dar muito bem sem muitas outras qualidades. A única " fratura " que qualquer um pode dispor confiar em é uma fratura " egofeita ". Estes passam pela aplicação de PERSISTÊNCIA. O ponto de partida é DEFINITENESS DE PROPÓSITO.

Examine as primeiras cem pessoas que você se encontra, lhes pergunte o que eles querem a maioria em vida, e noventa oito deles não poderão lhe falar. Se você os aperta para uma resposta, algum vá dizer-segurança, muitos vá dizer-dinheiro, alguns vão dizer-felicidade, outros dizer-afamarão E DARÃO PODER A, e ainda outros vão RECONHECIMENTO dizer-social, ALIVIE VIVENDO, HABILIDADE para CANTAR, DANCE, ou ESCREVA, mas nenhum deles poderá definir estas condições, ou dá a indicação mais leve de um PLANO pelo qual eles esperam atingir estes desejos vagamente expressados. Riquezas não respondem a desejos. Eles só respondem a planos definidos, apoiados por desejos definidos, por PERSISTÊNCIA constante.

COMO DESENVOLVER PERSISTÊNCIA

Há quatro passos simples que conduzem ao hábito de PERSISTÊNCIA. Eles pedem nenhuma grande quantia de inteligência, nenhuma quantia particular de educação, e mas pequeno tempo ou esforço. Os passos necessários são: -

1. UM PROPÓSITO DEFINIDO APOIADO QUEIMANDO DESEJO PARA SEU CUMPRIMENTO.
2. UM PLANO DEFINIDO, EXPRESSADO EM AÇÃO CONTÍNUA.
3. Uma MENTE FECHOU FIRMEMENTE CONTRA TODO o NEGATIVO E DESENCORAJANDO INFLUÊNCIAS, inclusive sugestões negativas de parentes, amigos e conhecidos.
4. UMA ALIANÇA AMIGÁVEL COM UM OU MAIS PESSOAS QUE ENCORAJARÃO A PESSOA PARA LEVAR A CABO COM PLANO E PROPÓSITO.

Estes quatro passos são essenciais para sucesso em todos os passeios de vida. O propósito inteiro dos treze princípios desta filosofia é permitir a pessoa a dar estes quatro passos como um assunto de hábito. Estes são os passos por qual pode controlar o destino econômico da pessoa. Eles são os passos que conduzem a liberdade e independência de pensamento. Eles são os passos que conduzem a riquezas, em quantidades pequenas ou grandes. Eles conduzem o modo a poder, fama, e reconhecimento mundano. Eles são os quatro passos que garantem fraturas " favoráveis ". Eles são os passos que convertem sonha em realidades físicas.

Eles conduzem, também, para o domínio de MEDO, DESÂNIMO, INDIFERENÇA.

Há uma recompensa magnífica para tudo que aprendem dar estes quatro passos. É o privilégio de escrever o próprio ingresso da pessoa, e de rendimento de Vida de fabricação é perguntado qualquer preço.

Eu tenho nenhum modo de saber os fatos, mas eu aventuro conjecturar que o grande amor de Sra. Wallis Simpson para um homem não era acidental, nem o resultado de fraturas " favoráveis " só. Havia um desejo ardente, e procurando cuidadoso a todo passo do modo. O primeiro dever dela era amar. O que é a maior coisa terra acesa? O Mestre não chamou isto o homem fez regras, crítica, amargura, difamação, ou matrimônios políticos ", " mas amor.

Ela soube o que ela quis, não depois que ela conheceu o Príncipe de Gales, mas longo antes disso. Duas vezes quando ela não teve achado isto, ela teve a coragem para continuar a procura dela. " A thine próprio ego é verdade, e tem que seguir, como a noite o dia, tu canst é não então falso a qualquer homem ".

A elevação dela de obscuridade era da ordem lenta, progressiva, PERSISTENTE, mas estava SEGURO! Ela triunfou em cima de odds incrivelmente longo; e, não importa que você é, ou o que você pode pensar em Wallis Simpson, ou o rei que deixou a Coroa dele para o amor dela, ela é um exemplo espantoso de PERSISTÊNCIA aplicada, instrutor nas regras de autodeterminação, de quem o profitably de poder mundial inteiro levam lições.

Quando você pensa em Wallis Simpson, pensa de um que soube o que ela quis, e tremeu o maior império em terra adquirir isto. Mulheres que reclamam que este é o mundo de um homem, que as mulheres não têm uma chance igual para ganhar, deva a eles estudar a vida desta mulher incomum cuidadosamente que, a uma idade que a maioria das mulheres considera " velho, " capturou os afetos do solteiro mais desejável no mundo inteiro. E o que de Rei Edward? Que lição podemos aprender nós da parte dele no drama de maior do mundo de recentes tempos? Ele pagou muito alto um preço pelos afetos da mulher da escolha dele?

Seguramente ninguém mas ele pode dar a resposta correta. O resto de nós só pode conjecturar. Isto muito que nós sabemos, o rei entrou no mundo sem o próprio consentimento dele. Ele nasceu a grandes riquezas, sem lhes pedir. Ele era persistently buscado em matrimônio; os políticos e estadistas ao longo da Europa lançaram as viúvas dotadas e princesas aos pés dele. Porque ele foi o primeiro nascido dos pais dele, ele herdou uma coroa que ele não buscou, e talvez não desejou. Para mais de quarenta anos ele não era um agente grátis, não pôde viver a vida dele do próprio modo dele, teve mas pequena privacidade, e finalmente assumiu deveres infligidos nele quando ele ascendeu o trono.

Alguns dirão, " Com todas estas bênçãos, Rei Edward deveria ter achado paz de mente, satisfação, e alegria de viver ". A verdade é aquela parte de trás de todos os privilégios de uma coroa, todo o dinheiro, a fama, e o poder herdados por Rei Edward, havia uma vacuidade que só poderia ser enchida por amor.

O maior DESEJO dele era para amor. Longo antes de ele conheceu o Wallis Simpson, ele sentia esta grande emoção universal arrastando aos fios do coração dele, batendo na porta da alma dele, e chamando expressão indubitavelmente. E quando ele conheceu uma alma gêmea, enquanto chamando este mesmo privilégio Santo de expressão, ele reconheceu isto, e sem medo ou desculpa, abriu o coração dele e bade isto entre. Todos o escândalo-mongers no mundo não pode destruir a beleza deste drama internacional pelo qual duas pessoas acharam amor, e teve a coragem para enfrentar crítica aberta, renuncie para dar isto expressão santa TODO OUTRO.

Rei a DECISÃO de Edward para deixar a coroa do império mais poderoso do mundo, para o privilégio de passar o resto do modo por vida com a mulher da escolha dele, era uma decisão que coragem exigida. A decisão também teve um preço, mas quem tem o direito para dizer que o preço era muito grande? Seguramente não Ele que disse, " Ele entre você que está sem pecado, o deixe lançar a primeira pedra ".

Como uma sugestão para qualquer mal-notou pessoa que escolhe achar falta com o Duque de Windsor, porque o DESEJO dele era para AMOR, e por declarar o amor dele abertamente por Wallis Simpson, e deixando o trono dele para ela, deixe se lembre que a DECLARAÇÃO ABERTA não era essencial. Ele poderia ter seguido o costume de ligação clandestina que prevaleceu na Europa durante séculos, sem deixar ou o trono dele, ou a mulher da escolha dele, e não teria havido NENHUMA RECLAMAÇÃO DE IGREJA OU LAITY. Mas este homem incomum foi construído de materiais mais duros. O amor dele estava



limpo. Estava fundo e sincero. Representou a uma coisa que, acima de tudo OUTRO ele verdadeiramente DESEJOU, então, ele levou o que ele quis, e liquidado o preço exigiu.

Se a Europa tivesse sido santificada com mais regras com o coração humano e as características de honestidade de ex-rei Edward, durante o último século que hemisfério infeliz que ferve agora com ganância, ódio, luxúria, conivência política, e ameaças de guerra, teria um DIFERENTE E UMA HISTÓRIA MELHOR para CONTAR. Uma história em qual Amor e não Ódio regeria.

Nas palavras de Stuart Austin Wier nós elevamos nossa xícara e bebemos esta torrada a ex-rei Edward e Wallis Simpson: " Abençoado é o homem que veio saber que nossos pensamentos emudecidos são nossos mais doces pensamentos. " Abençoado é o homem que, das profundidades mais pretas, pode ver a figura luminosa de AMOR, e vendo, cante; e cantando, diga: `Sweeter longe que proferiu posições são os pensamentos eu tenho de você. '"

Nestes palavras vá nós pagamos tributo às duas pessoas que, mais que tudo outros de tempos modernos, foi as vítimas de crítica e os recipientes de abuso, porque eles acharam o maior tesouro de Vida, e reivindicou isto. \*Mrs. o Simpson leu e aprovado esta análise.

A maioria do mundo aplaudirá o Duque de Windsor e Wallis Simpson, por causa da PERSISTÊNCIA deles/delas procurando até que eles acharam a maior recompensa de vida. TODOS EUA podem GANHAR seguindo o exemplo

deles/delas em nossa própria procura para que que nós exigimos de vida.

Que poder místico dá a homens de PERSISTÊNCIA a capacidade para dominar dificuldades? Renova a qualidade de jogo de PERSISTÊNCIA na mente da pessoa alguma forma de espiritual, atividade mental ou química que dá um acesso a forças sobrenaturais? Inteligência Infinita se lança no lado da pessoa em que ainda luta, depois que a batalha esteve perdida, com o mundo inteiro no lado adversário?

Estes e muitas outras perguntas semelhantes surgiram em minha mente como eu observei os homens como Henry Ford que começou a arranhão e construiu um Império Industrial de proporções enormes, com pequeno outro do modo de um começo mas PERSISTÊNCIA. Ou, Thomas UM. Edison que, com menos de três meses de educar, se tornou o mundo está conduzindo o inventor e converteu PERSISTÊNCIA na máquina falando, a máquina de quadro comovente, e a luz incandescente, não dizer nada de meio cem outras invenções úteis.

Eu tive o privilégio feliz de analisar Sr. Edison e Sr. Ford, ano por ano, em cima de um período longo de anos, e então, a oportunidade para os estudar a gama de fim, assim eu falo de conhecimento atual quando eu digo que eu não achei nenhuma qualidade exceto PERSISTÊNCIA, em qualquer um deles, aquele plano remotamente sugestionou a fonte principal das realizações estupendas deles/delas.

Como a pessoa faz um estudo imparcial dos profetas, filósofos, homens de milagre ", e os líderes religiosos do passado, a pessoa é atraído à conclusão inevitável que

PERSISTÊNCIA, concentração de esforço, e DEFINITENESS DE PROPÓSITO, era as fontes principais das realizações deles/delas.

Por exemplo, considere a história estranha e fascinante de Maomé; analise a vida dele, o compare com homens de realização nesta idade moderna de indústria e finanças, e observe como eles têm uma característica excelente, PERSISTÊNCIA, em comum!

Se você está sutilmente interessado em estudar o poder estranho que dá potência a PERSISTÊNCIA, leia uma biografia de Maomé, especialmente o um por Essad Bey. Esta revisão breve daquele livro, por Thomas Sugrue, no Arauto-tribuna, uma pré-estréia do deleite raro proverá em estoque para esses que levam o tempo para ler a história inteira de um dos exemplos mais espantosos do poder de PERSISTÊNCIA conhecidos a civilização.

## O ÚLTIMO GRANDE PROFETA

Revisado por Thomas Sugrue

O " Maomé era um profeta, mas ele nunca executou um milagre. Ele não era um místico; ele não teve nenhuma instrução formal; ele não começou a missão dele até que ele tinha quarenta anos. Quando ele anunciou que ele era o Mensageiro de Deus, enquanto trazendo palavra da verdadeira religião, ele foi ridicularizado e etiquetou um lunático. As crianças o tropeçaram e as mulheres lançaram sujeira nele. Ele foi banido da cidade nativa dele, foram tirados Mecca, e os seguidores dele dos bens mundanos deles/delas e enviaram no deserto depois dele. Quando ele tinha estado orando dez anos que ele não teve

nada que mostrar para isto mas banimento, pobreza e ridículo. Ainda antes de outros dez anos tinham passado, ele era ditador de toda a Arábia, regra de Mecca, e a cabeça de uma religião Mundial Nova que era varrer ao Danúbio e o Pyrenees antes de esvaziar o ímpeto que ele deu isto. Aquele ímpeto era três-dobra: o poder de palavras, a eficácia de oração e o parentesco de homem com Deus.

A carreira dele nunca fez sentido. Maomé nasceu a sócios empobrecidos de uma família principal de Mecca. Porque Mecca, as encruzilhadas do mundo, que casa da pedra mágica chamada o Caaba, grande cidade de comércio e o centro de rotas de comércio, era anti-higiênico, suas crianças foram enviadas ser elevadas no deserto por Bedouins. Maomé foi criado assim, enquanto tirando força e saúde do leite de nômade, mães vicárias. Ele tendeu ovelha e logo contratou fora para uma viúva rica como líder das caravanas dela. Ele viajou a todas as partes do Mundo Oriental, falou com muitos homens de convicções diversas e observou o declínio de Cristianismo em seitas em guerra. Quando ele tinha vinte e oito anos, Khadija, a viúva, olhou nele com favor, e o se casou. O pai dela teria contestado a tal um matrimônio, assim ela o adquiriu bêbado e o sustentou enquanto ele deu a bênção paterna. Para o próximo doze anos Maomé viveu como um comerciante rico e respeitado e muito astuto. Então ele levou a vagar no deserto, e um dia ele devolveu com o primeiro verso do Alcorão e contou para Khadija que o arcanjo o Gabriel tinha se aparecido a ele e disse que ele era ser o Mensageiro de Deus.

O Alcorão, a palavra revelada de Deus, era a coisa mais íntima a um milagre na vida de Maomé. Ele não tinha sido um poeta; ele teve nenhum presente de palavras. Ainda os

versos do Alcorão, como ele os recebeu e os recitou ao crente, era melhor que qualquer verso que os poetas profissionais das tribos poderiam produzir. Este, para os árabes, era um milagre. A eles o presente de palavras era o maior presente, o poeta era todopoderoso. Além o Alcorão disse que todos os homens eram iguais antes de Deus, que o mundo deveria ser um estado-Islã democrático. Era esta heresia política, mais o desejo de Maomé para destruir todos os 360 ídolos no pátio do Caaba que provocou o banimento dele. Os ídolos trouxeram as tribos de deserto a Mecca, e isso significou comércio. Assim os empresários de Mecca, os capitalistas dos quais ele tinha tido um anos, fixados em Maomé. Então ele se retirou ao deserto e exigiu soberania em cima do mundo.

O "A elevação de Islã começou. Fora do deserto veio uma chama que não seria extinguido-um exército democrático que luta como uma unidade e prepararia morrer sem estremecer. Maomé tinha convidado os judeus e cristãos a unir o; porque ele não estava construindo uma religião nova. Ele estava chamando tudo que acreditaram em um Deus para unir em uma única fé. Se os judeus e cristãos tivessem aceitado o convite dele que o Islã teria conquistado o mundo. Não. Eles vão nem mesmo aceite a inovação de Maomé de guerra humanitária. Quando os exércitos do profeta não entraram em Jerusalém que uma única pessoa foi matada por causa da fé dele. Quando os cruzados entraram na cidade, depois, séculos não foram poupados um homem muçulmano, mulher, ou criança. Mas os cristãos aceitaram um muçulmano idéiaio lugar de aprender, a universidade ".

## CAPÍTULO 10

### PODER DA MESTRE MIND: A FORÇA MOTRIZ

#### O Nono Passo para Riquezas

PODER é essencial para sucesso na acumulação de dinheiro. PLANOS estão inertes e inúteis, sem PODER suficiente os traduzir em AÇÃO. Este capítulo descreverá o método pelo qual um indivíduo pode atingir e pode aplicar PODER.

PODER pode ser definido como " organizado e inteligentemente pode ser dirigido CONHECIMENTO ". Dê poder a, como o termo está aqui usado, recorre a esforço ORGANIZADO, suficiente permitir um indivíduo a transmutar DESEJO em seu monetário equivalente. Esforço ORGANIZADO é produzido pela coordenação de esforço de dois ou mais pessoas que trabalham para um fim DEFINIDO em um espírito de harmonia.

É REQUERIDO PODER PELA ACUMULAÇÃO DE DINHEIRO!

PODER É NECESSÁRIO PARA A RETENÇÃO DE DINHEIRO DEPOIS QUE FOSSE ACUMULADO!

Nos deixe averiguar como poder pode ser adquirido. Se poder é " conhecimento organizado, nos " deixe examinar as fontes de conhecimento:

um. INTELIGÊNCIA INFINITA. Esta fonte de conhecimento pode ser contatada pelo procedimento descrito em outro capítulo, com a ajuda de Imaginação Criativa.

2. EXPERIÊNCIA ACUMULADA. A experiência acumulada de homem, (ou aquela porção disto que foi organizado e registrou), pode ser achado em qualquer biblioteca pública bem equipado. Uma parte importante disto acumulou é ensinada experiência em escolas públicas e faculdades onde foi classificado e foi organizado.

3. EXPERIMENTE E PESQUISA. No campo de ciência, e em praticamente todo outro passeio de vida, estão juntando os homens, classificando, e organizando fatos novos diariamente. Esta é a fonte a qual tem que virar quando conhecimento não estiver disponível por " experiência " acumulada. Também, aqui a Imaginação Criativa deve ser usada freqüentemente.

Pode ser adquirido conhecimento de quaisquer das fontes precedentes. Pode ser convertido em PODER organizando isto em PLANOS definidos e expressando esses planos em termos de AÇÃO. Exame das três fontes principais de conhecimento descobrirá a dificuldade que um indivíduo teria prontamente, se ele dependesse dos esforços dele só, ajuntando conhecimento e expressando isto por planos definidos em termos de AÇÃO. Se os planos dele são inclusivos, e se eles contemplarem proporções grandes, ele deve, geralmente, induz outros para cooperar com ele, antes de ele pudesse injetar neles o elemento necessário de PODER.

PODER GANHANDO PELO `` MESTRE MIND "

A " Mestre Mind " pode ser definida como: " Coordenação de conhecimento e esforço, em um espírito de harmonia,

entre dois ou mais pessoas, para o conseguimento de um propósito " definido.

Nenhum indivíduo pode ter grande poder sem se ajudar da " Mestre Mind ". Em um capítulo precedendo, instruções eram determinadas para a criação de PLANOS com a finalidade de traduzir DESEJO em seu monetário equivalente. Se você leva a cabo estas instruções com PERSISTÊNCIA e inteligência, e usa discriminação na seleção de seu " grupo de Mente " de Mestre, seu objetivo terá sido meio-modo alcançado, até mesmo antes de você começasse a reconhecer isto.

Assim você pode entender melhor as " potencialidades intangíveis " de poder disponível para você, por um Mestre corretamente escolhido " Preste atenção " a grupo, nós explicaremos aqui as duas características do princípio de Mente de Mestre um dos quais é econômico em natureza e o outro psíquico. A característica econômica é óbvia. Vantagens econômicas podem ser criadas por qualquer pessoa que se cerca com o conselho, deliberação, e cooperação pessoal de um grupo de homens que estão disposto o emprestar wholehearted ajude, em um espírito de HARMONIA PERFEITA. Esta forma de aliança cooperativa foi a base de quase toda grande fortuna. Sua compreensão desta grande verdade definitivamente pode determinar seu estado financeiro.

A fase psíquica do princípio de Mente de Mestre é muito mais abstrata, muito mais difícil compreender, porque tem referência às forças espirituais com que a raça humana, como um todo, não se familiariza bem. Você pode pegar uma sugestão significativa desta declaração: " Nenhuma dois mente sempre vem junto sem, assim, criando um



terço, força invisível, intangível que pode ser comparada a uma terceira mente ".

Se lembre do fato que há só dois elementos conhecidos no universo inteiro, energia e assunto. É um fato bem conhecido que assunto pode ser demolido em unidades de moléculas, átomos, e elétrones. Há unidades de assunto que pode ser isolado, separado, e analisou.

Igualmente, há unidades de energia. A mente humana é uma forma de energia, uma parte disto que é espiritual em natureza. Quando são coordenadas as mentes de duas pessoas em um ESPÍRITO DE HARMONIA, as unidades espirituais de energia de cada forma de mente uma afinidade que constitui a " fase psíquica " da Mestre Mind.

O princípio de Mente de Mestre, ou bastante a característica econômica disto, foi chamado primeiro a minha atenção por Andrew Carnegie, mais de vinte e cinco anos atrás. Descoberta deste princípio era responsável pela escolha de meu trabalho de vida.

O grupo de Mente de Mestre de Sr. Carnegie consistiu em um pessoal de aproximadamente cinqüenta homens, com quem ele, para o PROPÓSITO DEFINIDO de fabricar e comercializar aço, se cercou. Ele atribuiu a fortuna inteira dele ao PODER que ele acumulou por esta " Mestre Mind ".

Análise o registro de qualquer homem que acumulou uma grande fortuna, e muitos desses que acumularam fortunas modestas, e você achará que eles têm qualquer um conscientemente, ou inconscientemente empregará o " princípio de Mente " de Mestre.

## PODE SER ACUMULADO GRANDE PODER POR NENHUM OUTRO PRINCÍPIO!

ENERGIA é o jogo universal de Natureza de construir blocos fora de quais ela constrói toda coisa material no universo, inclusive homem, e toda forma de animal e vida vegetal. Por um processo que só Natureza entende completamente, ela traduz energia em assunto. Natureza está construindo blocos estão disponíveis a homem, na energia envolvida PENSANDO! O cérebro de homem pode ser comparado a uma bateria elétrica. Absorve energia do éter que penetra todo átomo de assunto e enche o universo inteiro.

É um fato bem conhecido que um grupo de baterias elétricas proverá mais energia que uma única bateria. Também é um fato bem conhecido que uma bateria individual proverá energia em proporção ao número e capacidade das celas que contém.

O cérebro funciona em uma moda semelhante. Isto responde pelo fato que alguns cérebros são mais eficientes que outros, e conduz este significativo declaração-um grupo de cérebros coordenou (ou conectado) em um espírito de harmonia, proverá mais pensamento-energia que um único cérebro, da mesma maneira que um grupo de baterias elétricas proverá mais energia que uma única bateria.

Por esta metáfora fica imediatamente óbvio que o princípio de Mente de Mestre segura o segredo do PODER brandido por homens que se cercam com outros homens de cérebros. Lá segue, agora, outra declaração que ainda conduzirá mais próximo a uma compreensão da fase

psíquica do princípio de Mente de Mestre: Quando um grupo de cérebros individuais é coordenado e funciona em Harmonia, a energia aumentada criou por aquela aliança, fica disponível a todo cérebro individual no grupo.

É um fato bem conhecido que a Henry Ford começou a carreira empresarial dele debaixo do impedimento de pobreza, ignorância, e ignorância. É um igualmente bem conhecido fato que, dentro do inconceivably período curto de dez anos, Sr. Ford dominou estes três impedimentos, e que dentro de vinte e cinco anos ele se fez um dos homens mais ricos na América. Conecte com este fato, o conhecimento adicional que Sr. Ford a maioria dos passos largos rápidos ficou notável, do tempo ele ficou um amigo pessoal de Thomas U.M. Edison, e você começará a entender o ao que a influência de um presta atenção em outro pode realizar. Vá um passo mais distante, e considere o fato que Sr. Ford a maioria das realizações excelentes começou do tempo que ele formou os conhecidos de Pederneira de Harvey, John Burroughs, e Luther Burbank, (cada um homem de grande capacidade de cérebro), e você terá evidência adicional que pode ser produzido PODER por aliança amigável de mentes.

Há pequeno se qualquer duvidar que a Henry Ford é um dos melhores homens informados no mundo empresarial e industrial. A pergunta da riqueza dele precisa de nenhuma discussão. Analise os amigos pessoais íntimos de Sr. Ford, algum de quem já foram mencionados, e você estará preparado entender a declaração seguinte: - os "Homens assumem a natureza e os hábitos e o PODER DE PENSAMENTO desses com quem eles associam em um espírito de condolência e harmonia ".

Henry Ford chicoteou pobreza, ignorância, e ignorância se aliando com grandes mentes cujo vibrações de pensamento que ele absorveu na própria mente dele. Pela associação dele com Edison, Burbank, Burroughs, e Pederneira, Sr. Ford acrescentou ao próprio poder de cérebro dele, a soma e substância da inteligência, experiência, conhecimento, e forças espirituais destes quatro homens. Além disso, ele destinou, e fez uso do princípio de Mente de Mestre pelos métodos de procedimento descritos neste livro.

Este princípio está disponível a você! Nós já mencionamos Mahatma Gandhi. Talvez a maioria desses que ouviram falar de Gandhi, olhe nele como somente um pequeno homem excêntrico que passa sem vestuário cansativo formal e faz dificuldade para o Governo britânico.

Em realidade, Gandhi não é excêntrico, mas ELE É O HOMEM mais PODEROSO que VIVE AGORA.

(Calculou pelo número dos seguidores dele e a fé deles/delas no líder deles/delas.) Além disso, ele provavelmente é o homem mais poderoso que alguma vez viveu. O poder dele é passivo, mas é real.

Nos deixe estudar o método pelo qual ele atingiu o PODER estupendo dele. Pode ser explicado em alguns palavras. Ele veio PODER por induzir mais de duzentos milhões de pessoas para coordenar, com a mente e corpo, em um espírito de HARMONIA, para um PROPÓSITO DEFINIDO.

Em resumo, Gandhi realizou um MILAGRE, para isto é um milagre quando duzentos milhões de pessoas não puderem ser cooperar em um espírito de HARMONIA, durante um

tempo ilimitado. Se você duvida que este é um milagre, tente induzir QUALQUER DOIS PESSOAS para cooperar em um espírito de harmonia para qualquer comprimento de tempo.

Todo homem que administra um negócio sabe isso que um assunto difícil é adquirir os empregados para trabalhar junto em um espírito igual se assemelhando a HARMONIA remotamente.

A lista das fontes principais das quais PODER pode ser atingido é, como você viu, encabeçou através de INTELIGÊNCIA INFINITA. Quando dois ou mais pessoas coordenam em um espírito de HARMONIA, e trabalha para um objetivo definido, eles se colocam em posição, por aquela aliança, absorver poder diretamente do grande armazém universal de Inteligência Infinita. Este é o maior de todas as fontes de PODER. É a fonte para qual as voltas de gênio. É a fonte para a qual todo grande líder vira, (se ele pode estar consciente do fato ou não).

As outras duas fontes principais de qual o conhecimento, necessário para a acumulação de PODER, pode ser obtido é nenhum mais seguro que os cinco sentidos de homem. Os sentidos sempre não estão seguros. Inteligência infinita não ERRA.

Em capítulos subsequêntes, serão descritos os métodos pelos quais Inteligência Infinita pode ser contatada prontamente adequadamente. Este não é um curso em religião. Nenhum princípio fundamental descrito neste livro deveria ser interpretado como sendo pretendido que interferindo qualquer um diretamente, ou indiretamente, com os hábitos de religioso de qualquer homem. Este livro foi limitado, exclusivamente, para instruir o leitor como

transmudar o PROPÓSITO DEFINIDO DE DESEJO PARA DINHEIRO, em seu monetário equivalente.

Leia, PENSE, e medite como você leia. Logo, o assunto inteiro desdobrará, e você verá isto em perspectiva. Você está vendo o detalhe dos capítulos individuais agora.

Dinheiro é tão tímido e enganoso quanto a " moça de tempo " velha. Deve ser galanteado e não deve ser ganho através de métodos distinto esses usados por um determinado amante, em perseguição da menina da escolha dele. E, coincidente como é, o PODER usado o " galanteando " de dinheiro não é muito diferente disso usado galanteando uma moça. Aquele poder, quando prosperamente usou na perseguição de dinheiro deve ser misturado com FÉ. Deve ser misturado com DESEJO. Deve ser misturado com PERSISTÊNCIA. Deve ser aplicado por um plano, e aquele plano deve ser estabelecido em AÇÃO.

Quando dinheiro entrar em quantidades conhecidas como " o dinheiro grande, " flui ao que acumula isto, tão facilmente quanto fluxos de água abaixo colina. Lá existe um grande fluxo não visto de PODER que pode ser comparado para um rio; a não ser que um fluxos laterais em uma direção, levando tudo que entram naquele lado do fluxo, para a frente e para cima para Riqueza-e os outros fluxos laterais na direção oposta, levando tudo que estão infeliz bastante para entrar nisto (e não capaz se desembaraçar disto), descendente a miséria e POBREZA.

Todo homem que acumulou uma grande fortuna, reconheceu a existência deste fluxo de vida. Consiste em a pessoa está PENSANDO PROCESSO. As emoções positivas de forma de pensamento o lado do fluxo que

leva a pessoa a fortuna. As emoções negativas formam o lado que leva a pessoa até pobreza. Isto leva um pensamento de importância estupenda à pessoa que está seguindo este livro com o objeto de acumular uma fortuna.

Se você estiver no lado do fluxo de PODER que conduz a pobreza, isto pode servir como um remo pelo qual você pode se impelir em cima de no outro lado do fluxo. SÓ pode o servir por aplicação e uso. Somente lendo, e passando julgamento nisto, qualquer um dos dois modo ou outro, o beneficiará de nenhuma maneira.

Algumas pessoas sofrem a experiência de alternar entre os lados positivos e negativos do fluxo, enquanto estando às vezes no lado positivo, e às vezes no lado negativo. O estrondo de Wall Street de '29 milhões varridos das pessoas do positivo para o lado negativo do fluxo. Estes milhões estão lutando, algum deles em desespero e teme, voltar ao lado positivo do fluxo. Este livro especialmente foi escrito para esses milhões.

Pobreza e riquezas mudam freqüentemente lugares. O Estrondo ensinou para o mundo esta verdade, embora o mundo não se lembrará da lição muito tempo. Pobreza pode, e geralmente faz, voluntariamente aconteça de riquezas. Quando riquezas acontecerem de pobreza, a mudança normalmente é salva bem aproximadamente concebeu e cuidadosamente executou PLANOS. Pobreza precisa de nenhum plano. Precisa ninguém para ajudar isto, porque é corajoso e cruel. Riquezas são tímidas e tímidas. Eles têm que ser ".

QUALQUER PESSOA pode DESEJAR para riquezas, e a maioria das pessoas faz, mas só alguns sabem que um plano definido, mais um DESEJO ARDENTE para riqueza, é os únicos meios seguros de acumular riqueza.

## CAPÍTULO 11

### O MISTÉRIO DE SEXO: TRANSMUTAÇÃO

#### O Décimo Passo para Riquezas

O significado da palavra " transmuda " é, em idioma simples, " o mudando, ou transferindo de um elemento, ou forma de energia, em outro ".

A emoção de sexo traz em ser um estado de mente. Por causa de ignorância no assunto, este estado de mente é geralmente associado com o físico, e por causa de influências impróprias para as quais a maioria das pessoas foi sujeitado, adquirindo conhecimento de sexo, coisas essencialmente físico influenciou a mente altamente.

A emoção de sexo tem atrás disto a possibilidade de três potencialidades construtivas, eles são: -

1. O perpetuation de gênero humano.
2. A manutenção de saúde, (como uma agência terapêutica, tem nenhum igual).



### 3. A transformação de mediocridade em gênio por transmutação.

Transmutação de sexo é simples e facilmente explicada. Significa o trocando da mente de pensamentos de expressão física, para pensamentos de um pouco de outra natureza.

Desejo de sexo é o mais poderoso de desejos humanos. Quando dirigido por este desejo, os homens desenvolvem sutileza de imaginação, coragem, ir-poder, persistência, e o desconhecido de habilidade criativo a eles a outros tempos. Tão forte e impelir é o desejo para contato sexual que homens livremente corridos o risco de vida e reputação para favorecer isto. Quando arreou, e redirecionou ao longo de outras linhas, esta força motivando mantém tudo de seus atributos de sutileza de imaginação, coragem, etc. que pode ser usado como forças criativas poderosas em literatura arte, ou em qualquer outra profissão ou chamando, incluindo, claro que, a acumulação de riquezas.

A transmutação de energia de sexo pede o exercício de irpoder, estar seguro, mas a recompensa vale o esforço. O desejo para expressão sexual é inato e natural. O desejo não pode, e não deveria ser submergido ou deveria ser eliminado. Mas deveria ser dado uma saída por formas de expressão que enriquece o corpo, mente, e espírito de homem. Se não dado esta forma de saída, por transmutação, buscará saídas por canais puramente físicos.

Um rio pode ser represado, e sua água controlou durante um tempo, mas eventualmente, forçará uma saída. O mesmo é verdade da emoção de sexo. Pode ser submergido e controlado durante um tempo, mas suas mesmas causas de natureza isto sempre estar buscando meios de expressão. Se não é transmutado em algum esforço criativo que achará uma saída menos merecedora.

Realmente, afortunado é a pessoa que descobriu como dar para emoção de sexo uma saída por alguma forma de esforço criativo, porque ele tem, por aquela descoberta, se ergueu ao estado de um gênio.

Pesquisa científica descobriu estes fatos significantes:

1. Os homens de maior realização são os homens com naturezas de sexo altamente desenvolvidas; homens que aprenderam a arte de transmutação de sexo.
2. Os homens que acumularam grandes fortunas e reconhecimento excelente alcançado em literatura, arte, indústria, arquitetura, e as profissões, estava incentivado pela influência de uma mulher.

A pesquisa da qual estas descobertas espantosas foram feitas, voltou pelas páginas de biografia e história para mais de dois mil anos. Onde quer que houvesse evidência disponível com relação às vidas de homens e mulheres de grande realização, indicou convincentemente que eles possuíram naturezas de sexo altamente desenvolvidas.

A emoção de sexo é uma " força irresistível " contra qual não pode haver nenhuma tal oposição como um " corpo " imóvel. Quando dirigido por esta emoção, os homens ficam

talentosos com um poder super por ação. Entenda esta verdade, e você pegue a significação da declaração que transmutação de sexo erguerá a pessoa ao estado de um gênio.

A emoção de sexo contém o segredo de habilidade criativa. Destrua as glândulas de sexo, se em homem ou besta, e você removeu a fonte principal de ação. Para prova disto, observe o para o qual acontece qualquer animal depois que fosse castrado. Um touro fica tão dócil quanto uma vaca depois que fosse alterado sexualmente. Alteração de sexo tira do macho, se homem ou besta, toda a BRIGA que estava nele. Alteração de sexo da fêmea tem o mesmo efeito.

## OS DEZ ESTÍMULOS DE MENTE

A mente humana responde a estímulos pelos quais pode ser se animado para taxas altas de vibração, conhecido como entusiasmo, imaginação criativa, intenso desejo, etc. Os estímulos para os quais a mente responde livremente são: -

1. O desejo para expressão de sexo
2. Amor
3. Um desejo ardente para fama, poder, ou ganho financeiro, DINHEIRO
4. Música
5. Amizade entre qualquer um desses do mesmo sexo, ou esses do sexo oposto.

6. Uma aliança de Mente de Mestre fundou na harmonia de dois ou mais pessoas que se aliam para espiritual ou avanço temporal.
7. Sofrimento mútuo, como isso experimentado por pessoas que são perseguidas.
8. Auto-sugestão
9. Medo
10. Narcóticos e álcool.

O desejo para expressão de sexo vem à cabeça da lista de estímulos que efetivamente "stepup" as vibrações da mente e começa as "rodas" de ação física. Oito destes estímulos são naturais e construtivos. Dois são destrutivos. A lista é apresentada aqui com a finalidade de permitir a fazer um estudo comparativo das fontes principais de excitação de mente. Deste estudo, será visto prontamente que a emoção de sexo é, através de grande odds, o mais intenso e poderoso de todos os estímulos de mente.

Esta comparação é necessária como uma fundação para prova da declaração que transmutação de energia de sexo pode erguer a pessoa ao estado de um gênio. Nos deixe descobrir o que constitui um gênio. Algum sabichão disse que um gênio é um homem que "usa cabelo longo, come comida esquisita, vive só, e serve como um objetivo para os fabricantes" de piada. Uma definição melhor de um gênio é, "um homem que descobriu como aumentar as vibrações de pensamento ao ponto onde ele pode

comunicar livremente não com fontes de conhecimento disponível pela taxa ordinária de vibração de pensamento ".

A pessoa que pensa querera fazer algumas perguntas relativo a esta definição de gênio. A primeira pergunta será, " Como um pode comunicar com fontes de conhecimento que não está disponível pela taxa ORDINÁRIA de vibração de pensamento "?

A próxima pergunta será, " Há fontes conhecidas de conhecimento que só está disponível a genii, e nesse caso, o que É ESTAS FONTES, e exatamente como eles podem ser localizados "?

Nós ofereceremos prova do soundness de algumas das declarações mais importantes feita nisto livro-ou pelo menos nós ofereceremos evidência pela qual você pode afiançar sua própria prova por experimentação, e fazendo assim, nós responderemos ambos estas perguntas.

## GENIO " É DESENVOLVIDO PELO SEXTO SENTIDO

A realidade de um " sexto sentido " foi estabelecida razoavelmente bem. Este sexto sentido é " Imaginação " Criativa. A faculdade de imaginação criativa é um que a maioria das pessoas nunca usa durante uma vida inteira, e se usado nada, acontece normalmente através de mero acidente. Um número relativamente pequeno de uso de pessoas, COM DELIBERAÇÃO E PROPÓSITO PLANEJADO, a faculdade de imaginação criativa. Esses que usam esta faculdade voluntariamente, e com entender de suas funções, é GENII.

A faculdade de imaginação criativa é a ligação direta entre a mente finita de homem e Inteligência Infinita. Todas as revelações denominadas, se referidas para no reino de religião, e todas as descobertas de princípios básicos ou novos no campo de invenção, aconteça pela faculdade de imaginação criativa.

Quando idéias ou conceitos flamejam na mente da pessoa, pelo que é chamado uma " corcunda popularmente, que " eles vêm de um ou mais das fontes seguintes: -

1. Inteligência infinita
2. A mente subconsciente da pessoa, em que é armazenado toda impressão de senso e impulso de pensamento que sempre alcançaram o cérebro por quaisquer dos cinco sentidos
3. Da mente de alguma outra pessoa que libertou há pouco o pensamento, ou quadro da idéia ou conceito, por pensamento consciente, ou
4. Do armazém subconsciente da outra pessoa. Há nenhuma outra fonte CONHECIDA da qual " podem ser recebidas idéias inspiradas " ou " corcundas ".

A imaginação criativa funciona melhor quando a mente estiver vibrando (devido a alguma forma de excitação de mente) a uma taxa sumamente alta. Quer dizer, quando a mente está funcionando a uma taxa de vibração mais alto que isso de usual, pensamento normal.

Quando quebra a cabeça ação foi estimulada, por um ou mais dos dez estimulantes de mente, tem o efeito de erguer

o indivíduo longe sobre o horizonte de pensamento ordinário, e lhe permite não pressentir distância, extensão, e qualidade de PENSAMENTOS disponível no mais baixo avião, como isso ocupado enquanto a pessoa é comprometido na solução dos problemas de negócio e rotina profissional.

Quando ergueu a este nível mais alto de pensamento, por qualquer forma de excitação de mente, que um indivíduo ocupa, relativamente, a mesma posição como um que ascendeu em um avião a uma altura da qual ele pode ver em cima de e além da linha de horizonte que limita a visão dele, enquanto no chão. Além disso, enquanto neste nível mais alto de pensamento, não é impedido o indivíduo ou saltou por quaisquer dos estímulos que circunscrevem e limitam a visão dele enquanto lutando com os problemas de ganhar as três necessidades básicas de comida, roupa, e abrigo. Ele está em um mundo de pensamento em qual o USUAL, pensamentos de trabalhar-um-dia foram efetivamente como removido como é as colinas e vales e outras limitações de visão física, quando ele sobe em um avião.

Enquanto neste avião exaltado de PENSAMENTO, a faculdade criativa da mente é determinada liberdade por ação. O modo foi clareado para o sexto sentido para funcionar, fica receptivo a idéias que não puderam localizar o indivíduo debaixo de qualquer outra circunstância. O " sexto sentido " é a faculdade que marca a diferença entre um gênio e um indivíduo ordinário.

A faculdade criativa fica mais alerta e receptiva a vibrações, enquanto originando fora da mente subconsciente do indivíduo, o mais esta faculdade é usada, e o mais o indivíduo confia nisto, e faz demandas

nisto para impulsos de pensamento. Esta faculdade pode ser cultivada e só pode ser desenvolvida por uso.

Que que é conhecido como o "Conscience" opera completamente pela faculdade do sexto sentido. Os grandes artistas, escritores, músicos, e poetas ficam grandes, porque eles adquirem o hábito de confiar na "voz" pequena imóvel que fala de dentro, pela faculdade de imaginação criativa. É bem um fato conhecido a pessoas que têm "imaginações agudas" que as melhores idéias deles/delas passam por corcundas "denominadas".

Há um grande orador que não atinge a grandeza, até que ele fecha os olhos dele e começa a confiar completamente na faculdade de Imaginação Criativa. Quando perguntou por que ele fechou os olhos dele logo antes dos clímaxes do oratório dele, ele respondeu, "eu faço isto, porque, então eu falo por idéias que vêm de dentro" a mim.

Um dos financeiros conhecidos mais prósperos e melhores de América seguiu o hábito de fechar os olhos dele durante dois ou três minutos antes de tomar uma decisão.

Quando perguntou por que ele fez isto, ele respondeu, "Com meus olhos fechados, eu posso utilizar uma fonte de inteligência" superior.

O recente Dr. Elmer R. Gates, de Perseguição de Chevy, Maryland, criou mais de 200 patentes úteis, muitos deles básicos, pelo processo de cultivar e usar a faculdade criativa. O método dele é significativo e interessante a interessado atingir ao estado de gênio em qual categoria Dr. Gates, unquestionably pertenceram. Dr. Gates era um



do realmente grande, entretanto os cientistas menos dados publicidade a do mundo.

No laboratório dele, ele teve o que ele chamado o quarto " de comunicação pessoal dele. Era prova praticamente sã, e assim organizou que toda a luz pudesse ser fechada fora. Foi equipado com uma mesa pequena na qual ele manteve um bloco de escrever papel. Na frente da mesa, na parede, era um pushbutton elétrico que controlou as luzes. Quando Dr. Gates desejou atrair nas forças disponível a ele pela Imaginação Criativa dele, ele entraria neste quarto, o se sente à mesa, fechada fora as luzes, e CONCENTRA nos fatores CONHECIDOS da invenção na qual ele estava trabalhando, enquanto permanecendo naquela posição até que idéias começaram a flamejar " na mente dele com relação aos fatores DESCONHECIDOS da invenção.

Em uma ocasião, idéias passaram tão rápido que ele foi forçado para escrever durante quase três horas. Quando os pensamentos deixaram de fluir, e ele examinou as notas dele, ele achou eles contiveram uma descrição minuciosa de princípios que ruim não um paralelo entre os dados conhecidos do mundo científico.

Além disso, a resposta para o problema dele foi apresentada inteligentemente nessas notas. Desta maneira Dr. Gates completou mais de 200 patentes que tinham sido começadas mas não tinham sido completadas, através de " cérebros imaturos ". Evidência da verdade desta declaração está no Estados Unidos Patente Escritório.

Dr. Gates ganhou a vida o " se sentando para idéias " para os indivíduos e corporações dele. Algumas das corporações maiores na América lhe pagaram taxas significativas, antes da hora, por " se sentar para idéias ".

A faculdade de raciocínio está freqüentemente defeituosa, porque é largamente com guia pela pessoa acumulou experiência. Não todo o conhecimento, qual acumula por " experiência, " é preciso. Idéias recebidas pela faculdade criativa estão muito mais seguras, pela razão que eles vêm de fontes mais seguro que qualquer que está disponível à faculdade de raciocínio da mente.

A diferença principal entre o gênio e o inventor de manivela " ordinário ", pode ser achado no fato que o gênio trabalha durante a faculdade dele de imaginação criativa, enquanto a " manivela " não conhecer nada esta faculdade. O inventor científico (como Sr. Edison, e Dr. Gates), faz uso de ambos o sintético e as faculdades criativas de imaginação.

Por exemplo, o inventor científico, ou " gênio, começa uma invenção organizando e combinando as idéias conhecidas, ou princípios acumularam por experiência, pela faculdade sintética (a faculdade de raciocínio). Se ele acha que isto acumulou conhecimento para ser insuficiente para a conclusão da invenção dele, ele atrai então nas fontes de conhecimento disponível a ele pela faculdade criativa dele. O método pelo qual ele faz isto varia com o indivíduo, mas estas é a soma e substância do procedimento dele:

1. ELE ESTIMULA a MENTE dele de forma que ISTO VIBRA EM UM AVIÃO de ALTO-QUE-MÉDIA, enquanto

usando um ou mais dos dez estimulantes de mente ou algum outro estimulante da escolha dele.

2. ELE CONCENTRA nos fatores conhecidos (a parte acabado) da invenção dele, e cria na mente dele um quadro perfeito de fatores desconhecidos (a parte inacabada), da invenção dele. Ele segura este quadro em mente até que foi assumido pela mente subconsciente, então relaxa clareando a mente dele de TODO o pensamento, e esperas para a resposta dele para flamejar " na mente dele.

Às vezes os resultados estão definidos e imediatos. A outros tempos, os resultados são negativos, enquanto dependendo do estado de desenvolvimento do " sexto sentido, " ou faculdade criativa. Sr. Edison experimentou mais de 10,000 combinações diferentes de idéias pela faculdade sintética da imaginação dele antes de ele " afinou dentro " pela faculdade criativa, e adquiriu a resposta que aperfeiçoou a luz incandescente. A experiência dele era semelhante quando ele produziu a máquina falando.

Há bastante evidência segura que a faculdade de imaginação criativa existe. Esta evidência está disponível por análise precisa de homens que se tornaram os líderes nas chamadas respectivas deles/delas, sem ter tido educações extensas. Lincoln era um exemplo notável de um grande líder que alcançou grandeza, pela descoberta, e uso da faculdade dele de imaginação criativa. Ele descobriu, e começou a usar esta faculdade como o resultado da excitação de amor que ele sofreu depois que ele conhecesse Anne Rutledge, uma declaração da significação mais alta, com relação ao estudo da fonte de gênio.

As páginas de história estão cheias com os registros de grandes líderes cujas podem ser localizadas realizações diretamente à influência de mulheres que despertaram as faculdades criativas das mentes deles/delas, pela excitação de desejo de sexo. Napoleon Bonaparte era um destes.

Quando inspirou pela primeira esposa dele, Josephine, ele era irresistível e invencível. Quando o julgamento " melhor dele ou faculdade argumentando o incitaram apartar Josephine, ele começou a recusar. A derrota dele e St. Helena não seja distante distante.

Se gosto bom permitisse, nós poderíamos mencionar contagens de homens facilmente, bem só conhecido às pessoas americanas que escalaram a grandes alturas de realização debaixo da influência estimulante das esposas deles/delas derrubar atrás a destruição depois que dinheiro e poder foram para as cabeças deles/delas, e eles apartaram a esposa velha para um novo.

Napoleon não era o único homem para descobrir aquela influência de sexo, da fonte certa, é mais poderoso que qualquer substituto de conveniência que pode ser criada através de mera razão.

A mente humana responde a excitação! Entre o maior, e mais poderoso destes estímulos é o desejo de sexo. Quando arreou e transmudou, esta força motriz é capaz de homens de levantamento naquela esfera mais alta de pensamento que os permite a dominar as fontes de preocupação e aborrecimento insignificante que atacaram o pathway deles/delas no mais baixo avião.

Só infelizmente, o genii fizeram a descoberta. Outros aceitaram a experiência de desejo de sexo, sem descobrir um de sua especialização potencialidade-um fato que responde pelo grande número de " outros " como comparado ao número limitado de genii.

Com a finalidade de refrescar a memória, com relação aos fatos disponível das biografias de certos homens, nós aqui apresentamos os nomes de alguns homens de realização excelente, cada de quem foi conhecido para ter sido de um altamente natureza de sexed. O gênio que era o deles/delas, indubitavelmente ache sua fonte de poder em energia de sexo transmutada:

GEORGE WASHINGTON

NAPOLEON BONAPARTE

WILLIAM SHAKESPEARE

ABRAHAM LINCOLN

RALPH WALDO EMERSON

ROBERT BURNS

THOMAS JEFFERSON

ELBERT HUBBARD

ELBERT H. GARY

OSCAR WILDE

WOODROW WILSON

JOHN H. PATTERSON

ANDREW JACKSON

ENRICO CARUSO

Seu próprio conhecimento de biografia o permitirá acrescentar a esta lista. Ache, se você pode, um único homem, em toda a história de civilização que alcançou sucesso excelente em qualquer chamada que não foi dirigida por uma natureza de sexo bem desenvolvida.

Se você não deseja confiar em biografias de homens que vivem agora não, faz inventário desses quem você sabe ser os homens de grande realização, e vê que se você pode achar a pessoa entre eles que não é altamente nenhum sexed. Energia de sexo é a energia criativa de todo o genii. Nunca houve, e nunca será um grande líder, construtor, ou artista que faltam nesta força motriz de sexo.

Seguramente ninguém entenderá mal estas declarações para significar que TUDO que são altamente sexed são genii! Homem SÓ atinge ao estado de um gênio quando, e SE, ele estimula a mente dele de forma que isto utiliza as forças disponível, pela faculdade criativa da imaginação. Chefe entre os estímulos com que isto " pisando para cima " das vibrações podem ser produzidos é energia de sexo. A mera posse desta energia não é suficiente produzir um gênio. A energia deve ser transmudada de desejo para contato físico, em alguma outra forma de desejo e ação, antes de erguesse a pessoa ao estado de um gênio.

Longe de genii vistoso, por causa de grandes desejos de sexo, a maioria de homens se abaixa, por entender mal e abusa desta grande força, para o estado dos mais baixos animais.

## POR QUE OS HOMENS RARAMENTE TÊM SUCESSO ANTES DE AS QUARENTA

Eu descobri, da análise de mais de 25,000 pessoas que homens que têm sucesso de um modo excelente, raramente faça assim antes da idade de quarenta, e mais freqüentemente eles não golpeiam o real passo deles/delas até que eles estão bem além da idade de cinqüenta. Este fato estava surpreendendo assim que me incitou entrar cuidadosamente no estudo de sua causa, enquanto levando a investigação em cima de um período de mais de doze anos.

Este estudo descobriu o fato que a razão principal por que a maioria de homens que têm sucesso não começa a fazer assim antes da idade de quarenta a cinqüenta, é a tendência deles/delas para DISSIPAR as energias deles/delas por em cima de indulgência em expressão física da emoção de sexo. A maioria de homens nunca aprende que o desejo de sexo tem outras possibilidades que longe transcendem em importância que de mera expressão física. A maioria desses que fazem esta descoberta, faça assim depois de ter desperdiçado muitos anos a um período quando a energia de sexo está a sua altura, antes da idade de quarenta-cinco a cinqüenta. Isto normalmente é seguido por realização notável.

As vidas de muitos homens até, e às vezes bem passado a idade de quarenta, reflita uma dissipação continuada de energias que poderiam ter sido mais profitably se transformada em canais melhores. As emoções melhores e mais poderosas deles/delas são de modo selvagem sown aos quatro ventos. Fora deste hábito do macho, cultivou o termo, enquanto " semeando as aveias " selvagens dele.

O desejo para expressão sexual é sem dúvida o impelindo mais forte e mais mais de todas as emoções humanas, e por esta mesma razão este desejo, quando arreou e transmudou em ação, diferente de que de expressão física, pode elevar a pessoa ao estado de um gênio.

Um de América a maioria dos empresários capazes admitiu francamente que o secretário atraente dele era responsável pela maioria dos planos que ele criou. Ele admitiu que a presença dela o ergueu a alturas de imaginação criativa, como ele poderia experimentar debaixo de nenhum outro estímulo.

Um dos homens mais prósperos na América deve a maioria do sucesso dele à influência de uma mulher jovem muito encantadora que serviu como a fonte dele de inspiração para mais de doze anos.

Todo o mundo conhece o homem a quem esta referência é feita, mas não todo o mundo sabe a REAL FONTE das realizações dele.

História não está faltando em exemplos de homens que atingiram ao estado de genii, como o resultado do uso de estimulantes de mente artificiais na forma de álcool e narcóticos. Edgar Allen Poe escreveu para o " Corvo "



enquanto debaixo da influência de licor, " sonhando sonhos que o mortal nunca ousou sonhar antes ". James Whitcomb Riley fez o dele melhor escritura enquanto debaixo da influência de álcool. Talvez era assim ele viu " o se misturando ordenado da realidade e o sonho, o moinho sobre o rio, e a névoa sobre o fluxo ". Robert Burns escreveu melhor quando intoxicou, " Para Auld Lang Syne, meu querido, nós levaremos uma xícara de bondade contudo, para Auld Lang Syne ". Mas deixou isto se lembre que muitos tais homens se destruíram no fim. Natureza preparou as próprias poções dela com que os homens podem estimular as mentes deles/delas seguramente assim eles vibram em um avião que os permite a afinar dentro multar e pensamentos raros que não vêm de nenhum homem sabem onde! Nenhum substituto satisfatório para os estimulantes de Natureza alguma vez foi achado.

É bem um fato conhecido a psicólogos que há uma relação muito íntima entre sexo deseja e espiritual desejo-um fato que responde pelo comportamento peculiar das pessoas que participam nas orgias conhecido como revivificação religiosos ", " comum entre os tipos primitivos.

O mundo é governado, e o destino de civilização é estabelecido, pelas emoções humanas. São influenciadas as pessoas nas ações deles/delas, não através de razão tanto como através de " sentimentos ". A faculdade criativa da mente é completamente fixa em ação por emoções, e não através de razão fria. O mais poderoso de todas as emoções humanas é isso de sexo. Há outros estimulantes de mente alguns dos quais foram listados mas ninguém deles, nem todos eles combinaram, pode igualar o poder motriz de sexo.

Um estimulante de mente é qualquer influência que vai qualquer um temporariamente, ou permanentemente, aumente as vibrações de pensamento. Os dez estimulantes principais, descreveu, é comumente esses recorreram.

Por estas fontes a pessoa pode comungar com Inteligência Infinita, ou entra, à vontade, o armazém da mente subconsciente, qualquer um dos dois próprio, ou que de outra pessoa, um procedimento que é há de gênio.

Um professor que treinou e dirigiu os esforços de mais de 30,000 pessoas de vendas, fez a descoberta espantosa que altamente os homens de sexed são os vendedores mais eficientes. A explicação é, que o fator de personalidade conhecido como " magnetismo " pessoal não é nada mais nem menos que energia de sexo. Altamente pessoas de sexed sempre têm uma provisão abundante de magnetismo. Por cultivo e entendendo, esta força vital pode ser puxada em e usado a grande vantagem nas relações entre pessoas. Esta energia pode ser comunicada a outros pelas mídia seguintes:

1. O mão-tremor. O toque da mão indica, imediatamente, a presença de magnetismo, ou a falta disto.
2. O tom de voz. Magnetismo, ou energia de sexo, é o fator com que a voz pode ser colorida, ou fez musical e encantador.
3. Postura e carruagem do corpo. Altamente pessoas de sexed movem vivamente, e com graça e facilidade.

4. As vibrações de pensamento. Altamente pessoas de sexed misturam a emoção de sexo com os pensamentos deles/delas, ou pode fazer tão à vontade, e daquele modo, pode influenciar esses ao redor deles.

5. Adorno de corpo. Pessoas que são altamente sexed normalmente têm muito cuidado sobre o aparecimento pessoal deles/delas. Eles normalmente selecionam roupa de um estilo que se torna à personalidade deles/delas, físico, aparência, etc.

Ao empregar os vendedores, o gerente de vendas mais capaz procura a qualidade de magnetismo pessoal como a primeira exigência de um vendedor. As pessoas que faltam energia de sexo nunca ficarão entusiásticas nem inspirarão outros com entusiasmo, e entusiasmo é um dos requisitos mais importantes em arte de vender, não importa que a pessoa está vendendo.

O orador público, orador, preacher, advogado, ou vendedor que estão faltando em energia de sexo são um " fracasso, " até onde podendo influenciar outros está preocupado. Junte com este o fato que a maioria das pessoas só pode ser influenciado por uma atração às emoções deles/delas, e você entenderá a importância de energia de sexo como uma parte da habilidade nativa do vendedor. Vendedores de mestre atingem o estado de domínio vendendo, porque eles, qualquer um conscientemente, ou inconscientemente, transmude a energia de sexo em ENTUSIASMO DE VENDAS! Nesta declaração uma sugestão muito prática pode ser achada sobre o significado atual de transmutação de sexo.

O vendedor que conhece tirar do pensamento o assunto de sexo, e dirige isto em esforço de vendas com como muito entusiasmo e determinação como ele aplicaria a seu propósito original, adquiriu a arte de transmutação de sexo, se ele conhece isto ou não.

A maioria de vendedores que transmudam a energia de sexo deles/delas faz assim sem estar dentro o menos atento do que eles estão fazendo, ou como eles estão fazendo isto.

Transmutação de energia de sexo pede mais dará poder a que a pessoa comum se preocupa usar para este propósito. Esses que acham isto difícil de chamar ir-poder suficiente para transmutação, pode adquirir esta habilidade gradualmente. Embora isto requeira ir-poder, a recompensa para a prática é mais que valor o esforço. O assunto inteiro de sexo é um com que a maioria das pessoas parece ser unpardonably ignorante. O desejo de sexo foi entendido mal totalmente, caluniou, e burlesqued pelo ignorante e o mal notou, para tão deseja que o mesmo palavra sexo raramente é usado em sociedade cortesa. Os homens e mulheres que são conhecidas para ser santificado-sim, Santificado-com altamente naturezas de sexed, normalmente é olhado em como sendo as pessoas que agüentarão vigilância. Em vez de ser chamado santificado, eles são chamados normalmente amaldiçoado.

Milhões das pessoas, até mesmo nesta idade de esclarecimento, têm complexos de inferioridade que eles desenvolveram por causa desta falsa convicção que um altamente natureza de sexed é uma maldição. Não deveriam ser interpretadas estas declarações, da virtude de energia de sexo, como justificação para o libertino. A

emoção de sexo SÓ é uma virtude quando usou inteligentemente, e com discriminação. Pode ser abusado, e freqüentemente é, para tal uma extensão que humilha, em vez de enriquece, corpo e mente. O uso melhor deste poder é o fardo deste capítulo.

Parecia bastante significativa ao autor, quando ele fez a descoberta que praticamente todo grande líder quem ele teve o privilégio de analisar, era um homem cujas realizações estavam largamente inspiradas por uma mulher. Em muitos exemplos, a "mulher no caso" era uma esposa modesta, abnegada, de quem tinha ouvido falar o público mas pequeno ou nada. Em alguns exemplos, a fonte de inspiração foi localizada à "outra mulher". Talvez tais casos podem não ser completamente desconhecidos a você.

Intemperance em hábitos de sexo é da mesma maneira que prejudicial como intemperance em hábitos de beber e comer. Nesta idade na qual nós vivemos, uma idade que começou com a guerra mundial, intemperance em hábitos de sexo é comum. Esta orgia de indulgência pode responder pela escassez de grandes líderes. Nenhum homem pode se ajudar das forças da imaginação criativa dele, enquanto os dissipando. Homem é a única criatura em terra que viola o propósito de Natureza nesta conexão. Todo outro animal favorece sua natureza de sexo em moderação, e com propósito que harmoniza com as leis de natureza. Todo outro animal só responde à chamada de sexo em "estação". A inclinação de homem é declarar "estação" aberta.

Toda pessoa inteligente sabe que excitação em excesso, por bebida alcoólica e narcóticos, é uma forma de

intemperance que destrói os órgãos vitais do corpo, inclusive o cérebro. Porém, não toda pessoa sabe que em cima de indulgência em expressão de sexo um hábito pode se tornar como destrutivo e como prejudicial a esforço criativo como narcóticos ou licor.

Um homem sexo-furioso não é essencialmente diferente que um homem dopar-furioso! Ambos perderam controle em cima das faculdades deles/delas de razão e ir-poder. Overindulgence sexual não só podem destruir razão e irpoder, mas também pode conduzir a qualquer loucura temporária, ou permanente. Muitos casos de hipocondria (doença imaginária) cresça fora de hábitos desenvolvidos em ignorância da verdadeira função de sexo.

Destas referências breves para o assunto, pode ser visto prontamente que ignorância no assunto de transmutação de sexo, forças penalidades estupendas no ignorante por um lado, e retém deles benefícios igualmente estupendos, no outro.

Ignorância difundida no assunto de sexo está devido ao fato que o assunto foi rodeado com mistério e beclouded através de silêncio escuro. A conspiração de mistério e silêncio teve o mesmo efeito nas mentes de pessoas jovens que a psicologia de proibição teve. O resultado foi aumentado curiosidade, e deseja adquirir mais conhecimento neste "verboten" sujeito; e para a vergonha de todos os legisladores, e a maioria treinando melhor qualificou para educar mocidade naquele assunto-informação não esteve facilmente disponível.

Raramente faz um indivíduo entre em esforço altamente criativo em qualquer campo de empenho antes da idade de

quarenta. O homem comum alcança o período da maior capacidade dele para criar entre quarenta e sessenta. Estas declarações são baseadas em análise de milhares de homens e mulheres que foram observados cuidadosamente. Eles deveriam estar encorajando a esses que não chegam antes da idade de quarenta, e para esses que são amedrontados à aproximação de " idade velha, " ao redor da marca de quarenta-ano. Os anos entre quarenta e cinquenta são, como uma regra, o mais frutífero. Homem deveria chegar esta idade, não com medo e tremendo, mas com esperança e antecipação ansiosa.

Se você quiser evidência que a maioria dos homens não começa a fazer o melhor trabalho deles/delas antes da idade de quarenta, estude os registros dos homens mais prósperos conhecidos às pessoas americanas, e você achará isto.

Henry Ford não tinha batido o passo " dele de realização até que ele tinha passado a idade de quarenta. Andrew Carnegie era bem passado quarenta antes de ele começasse a colher a recompensa dos esforços dele.

James J. Colina ainda estava correndo uma chave de telégrafo à idade de quarenta. As realizações estupendas dele aconteceram depois daquela idade. Biografias de industrialists americano e financeiros estão cheias com evidência que o período de quarenta a sessenta é a idade mais produtiva de homem. Entre as idades de trinta e quarenta, homem começa a aprender (se ele sempre aprende), a arte de transmutação de sexo. Esta descoberta é geralmente acidental, e mais freqüentemente que caso contrário, o homem que faz isto está totalmente inconsciente da descoberta dele. Ele pode

observar que os poderes dele de realização aumentaram ao redor da idade de trinta-cinco a quarenta, mas em a maioria dos casos, ele não está familiarizado com a causa desta mudança; aquela Natureza começa a harmonizar as emoções de amor e sexo no indivíduo, entre as idades de trinta e quarenta, de forma que ele pode utilizar estas grandes forças, e os aplica juntamente como estímulos para ação.

Sexo, só, é um desejo poderoso a ação, mas suas forças são como um ciclone-eles estão freqüentemente incontroláveis.

Quando a emoção de amor começar a se misturar com a emoção de sexo, o resultado é tranqüilidade de propósito, equilíbrio, precisão de julgamento, e equilíbrio. Que pessoa que atingiu à idade de quarenta está tão infeliz sobre não possa analisar estas declarações, e os confirmar pela própria experiência dele?

Quando dirigido pelo desejo dele para agradar uma mulher, fundado somente na emoção de sexo, que um homem pode ser, e normalmente é, capaz de grande realização, mas as ações dele podem ser desorganizadas, torceu, e totalmente destrutivo. Quando dirigido pelo desejo dele para agradar uma mulher, baseado no motivo de sexo só, um homem pode roubar, pode enganar, e até mesmo pode cometer assassinato. Mas quando a emoção de AMOR está misturada com a emoção de sexo, que mesmo homem guiará as ações dele com mais sanidade, equilíbrio, e razão.

Criminologista descobriram que o a maioria endureceu podem ser reformados os criminosos pela influência do amor de uma mulher. Não há nenhum registro de um



criminal tido sido reformado somente pela influência de sexo. Estes fatos são bem conhecidos, mas a causa deles/delas não é. Reforma vem, se a tudo, pelo coração, ou o lado emocional de homem, não pela cabeça dele, ou argumentando lado.

Reforma significa, " uma mudança de coração ". Não significa uma " mudança de cabeça ". Um homem pode, por causa de razão, faça certas mudanças na conduta pessoal dele evitar as conseqüências de efeitos indesejáveis, mas REFORMA GENUÍNA só vem por uma mudança de coração-por um DESEJO para mudar. Amor, Romance, e Sexo são todas as emoções capaz de dirigir os homens a alturas de realização super. Amor é a emoção que serve como uma válvula de segurança, e assegura equilíbrio, porte, e esforço construtivo. Quando combinou, estas três emoções podem erguer a pessoa a uma altitude de um gênio. Porém, há genii que sabem mas pouca da emoção de amor. A maioria deles pode ser achado comprometido em alguma forma de ação que é destrutiva, ou pelo menos, não fundou em justiça e justiça para outros. Se gosto bom permitisse, uma dúzia de poderiam ser nomeados genii no campo de indústria e poderiam ser financiados que monta ruthlessly em cima dos direitos dos membros da raça humana deles/delas. Eles parecem totalmente faltando em consciência. O leitor pode prover a própria lista dele de tais homens facilmente.

As emoções são estados de mente. Natureza proporcionou para o homem uma " química da mente " que opera semelhante até certo ponto aos princípios de química de assunto. É um fato bem conhecido que, pela ajuda de química de assunto, um químico pode criar um veneno mortal misturando certos elementos nenhum de que

serem eles-prejudicial nas proporções certas. As emoções podem, igualmente, seja combinado para criar um veneno mortal. As emoções de sexo e ciúme, quando misturado, pode se transformar uma pessoa em uma besta insana.

A presença de qualquer um ou mais das emoções destrutivas na mente humana, pela química da mente, jogos para cima um veneno que pode destruir o senso da pessoa de justiça e justiça. Em casos extremos, a presença de qualquer combinação destas emoções na mente pode destruir a razão da pessoa.

A estrada para gênio consiste no desenvolvimento, controle, e uso de sexo, amor, e romance. Brevemente, o processo pode ser declarado como segue:

Encoraje a presença destas emoções como os pensamentos dominando na mente da pessoa, e desencoraje a presença de todas as emoções destrutivas. A mente é uma criatura de hábito. Prospera nos pensamentos dominando alimentou isto. Pela faculdade de ir-poder, a pessoa pode desencorajar a presença de qualquer emoção, e encoraja a presença de qualquer outro. Controle da mente, pelo poder de vá, não é difícil. Controle vem de persistência, e hábito. O segredo de mentiras de controle entendendo o processo de transmutação. Quando qualquer emoção de negativo se apresentar na mente da pessoa, pode ser transmutado em um positivo, ou emoção construtiva, pelo procedimento simples dos pensamentos de variável.

**NÃO HÁ NENHUMA OUTRA ESTRADA A GÊNIO QUE POR ESFORÇO DE EGO VOLUNTÁRIO!** Um homem pode atingir a grandes alturas de realização financeira ou empresarial, somente pela força motriz de energia de sexo,

mas história está cheia com evidência que ele pode, e normalmente faz, leve com ele certas características de caráter que o rouba da habilidade para ou segurar, ou desfrute a fortuna dele. Isto é merecedor de análise, pensamento, e meditação, para isto declara uma verdade, o conhecimento de qual pode ser útil a mulheres como também os homens. Ignorância disto valeu milhares das pessoas o privilégio deles/delas de FELICIDADE, embora eles possuíssem riquezas.

As emoções de amor e licença de sexo as marcas inconfundíveis deles/delas nas características. Além disso, estes sinais são tão visíveis, que tudo que desejo pode lhes ler. O homem que é dirigido pela tempestade de paixão, baseado em desejos de sexo só, claramente anuncia aquele fato para o mundo inteiro, pela expressão dos olhos dele, e as linhas da face dele. A emoção de amor, quando misturado com a emoção de sexo, amolece, modifica, e embeleza a expressão facial. Nenhum analista de caráter é precisado lhe contar isto - você pode observar isto para você.

A emoção de amor tira, e desenvolve, o artístico e a natureza estética de homem. Deixa sua impressão na mesma alma da pessoa, até mesmo depois que o fogo fosse conquistado por tempo e circunstância.

Recordações de amor nunca passagem. Eles demoram, guie, e influencia muito tempo depois que a fonte de excitação enfraquecesse. Não há nada novo nisto. Toda pessoa que foi movida por AMOR GENUÍNO sabe que deixa rastros duradouros no coração humano. O efeito de amor suporta, porque amor é espiritual em natureza. O homem que não pode ser estimulado a grandes alturas de

realização por amor, é desesperado-ele está morto, entretanto ele pode parecer viver.

Até mesmo as recordações de amor são suficientes erguer a pessoa para um avião mais alto de esforço criativo. A força principal de amor pode se gastar e pode falecer, como um fogo fora o qual se queimou, mas deixa para trás marcas indelévels como evidência que passou aquele modo. Sua partida prepara freqüentemente o coração humano para um ainda maior amor. Volte em seus ontem, às vezes, e tome banho sua mente nas recordações bonitas de amor passado. Amolecerá a influência das preocupações presentes e aborrecimentos. Lhe dará uma fonte de fuga das realidades desagradáveis de vida, e talvez-quem knows?-sua mente renderá a você, durante esta retirada temporária no mundo de fantasia, idéias, ou planos que podem mudar o estado financeiro ou espiritual inteiro de sua vida.

Se você se acreditar infeliz, porque você amou e perdeu, "pereça o pensamento. Um que verdadeiramente amou, nunca pode perder completamente. Amor é caprichoso e temperamental. Sua natureza é efêmera, e transitória. Vem quando agrada, e vai embora sem advertir. Aceite e desfrute enquanto permanece, mas não gaste nenhum tempo preocupando sobre sua partida. Preocupação nunca devolverá isto.

Despeça, também, o pensamento que amor nunca vem mas uma vez. Amor pode vir e pode ir, tempos sem número, mas há nenhuma dois experiência de amor na qual afeta a pessoa só o mesmo modo. Pode haver, e normalmente há, uma experiência de amor que deixa uma impressão mais funda no coração que todos os outros, mas todas as experiências de amor são benéficas, exclui à

peessoa que fica ressentida e cínica quando amor fizer sua partida.

Não deveria haver nenhuma decepção em cima de amor, e não haveria nenhum se as pessoas entenderam a diferença entre as emoções de amor e sexo. A diferença principal é aquele amor é espiritual, enquanto sexo é biológico. Nenhuma experiência que toca o coração humano com uma força espiritual pode ser possivelmente prejudicial, exclua por ignorância, ou ciúme.

Sem dúvida, amor é a maior experiência de vida. Traz a pessoa em comunhão com Inteligência Infinita. Quando misturado com as emoções de romance e sexo, pode conduzir um longe para cima a escada de mão de esforço criativo. As emoções de amor, sexo, e romance, é lados do triângulo eterno de realização-construir gênio. Natureza cria genii por nenhuma outra força.

Amor é uma emoção com muitos lados, sombras, e cores. O amor que qual sente para pais, ou as crianças são bastante diferentes disso que qual sente para o amado da pessoa. O a pessoa está misturado com a emoção de sexo, enquanto o outro não é.

O amor que qual sente em verdadeira amizade não está igual àquele feltro para o amado da pessoa, pais, ou crianças, mas, também, é uma forma de amor.

Então, há a emoção de amor por coisas inanimado, como o amor do trabalho manual de Natureza. Mas o mais intenso e ardente de tudo estes vários tipos de amor, é aquele experiente na mistura das emoções de amor e sexo. Matrimônios, não abençoou com a afinidade eterna de

amor, corretamente equilibrado e proporcionado, com sexo, não pode estar contente ones-e raramente pode suportar. Ame, só, não trará felicidade em matrimônio, nem vai sexo só. Quando estas duas emoções bonitas estiverem misturadas, matrimônio pode provocar um estado de mente, mais íntimo ao espiritual aquele pode saber sempre neste avião terrestre.

Quando é acrescentada a emoção de romance a esses de amor e sexo, as obstruções entre a mente finita de homem e Inteligência Infinita são afastadas.

Então um gênio nasceu! O que uma história diferente é isto, que esses normalmente associado com a emoção de sexo. Aqui é uma interpretação da emoção que ergue isto fora da trivialidade, e faz disto o barro de oleiro nas mãos de Deus do qual Ele forma tudo aquilo está bonito e inspirador. É uma interpretação que vai, quando corretamente compreendido, tire harmonia dos caos que existem em muitos matrimônios. As desarmonias expressaram freqüentemente na forma de importunar, normalmente pode ser localizado para faltar de conhecimento no assunto de sexo. Onde ama, romance e a própria compreensão da emoção e função de sexo agüentam, não há nenhuma desarmonia entre pessoas casadas.

Afortunado é o marido cuja a esposa entende a verdadeira relação entre as emoções de amor, sexo, e romance. Quando motivou por este triunvirato santo, nenhuma forma de trabalho é penosa, porque iguala forma de objetos pegados de esforço humildemente na natureza de um diletantismo.

É um dizendo muito velho que " a esposa de um homem ou pode o fazer ou pode o quebrar, " mas a razão sempre não é entendida. A " fabricação " e " quebrar " é o resultado da esposa está entendendo, ou falta de entender das emoções de amor, sexo, e romance. Apesar do fato que os homens são polígamos, pela mesma natureza da herança biológica deles/delas, é verdade que nenhuma mulher tem como grande uma influência em um homem como a esposa dele, a menos que ele se case com uma mulher totalmente inadequado para a natureza dele. Se uma mulher permite para o marido dela perder interesse nela, e se torna mais interessado em outras mulheres, normalmente está por causa da ignorância dela, ou indiferença para os assuntos de sexo, amor, e romance. Esta declaração pressupõe, claro que, aquele amor genuíno existiu uma vez entre um homem e a esposa dele.

Os fatos são igualmente aplicáveis a um homem que permite o interesse da esposa dele nele morrer. Pessoas casadas brigam freqüentemente em cima de uma multidão de trivialidades. Se estes são analisados com precisão, a real causa da dificuldade será achada freqüentemente para ser indiferença, ou ignorância nestes assuntos. O maior de homem que motiva força é o desejo dele para agradar a mulher! O caçador que superou durante dias pré-históricos, antes do amanhecer de civilização, fez assim, por causa do desejo dele para se aparecer grande nos olhos de mulher. A natureza de homem não mudou neste respeito. O " caçador " de hoje traz nenhuma pele de animais selvagens para casa, mas ele indica o desejo dele para o favor dela provendo roupas boas, carros de motor, e riqueza. Homem tem o mesmo desejo para agradar mulher que ele teve antes do amanhecer de civilização. A única coisa que mudou, é o

método dele de agradar. Homens que acumulam fortunas grandes, e atinge a grandes alturas de poder e afama, faça assim, principalmente, satisfazer o desejo deles/delas para agradar as mulheres.

Leve para sair as mulheres das vidas deles/delas, e grandes riquezas sejam inúteis à maioria dos homens. É este desejo inerente de homem a por favor mulher que dá para a mulher o poder para fazer ou quebrar um homem.

A mulher que entende a natureza de homem e tactfully supre a isto, precise tenha nenhum medo de competição de outras mulheres. Os homens podem ser " gigantes " com ir-poder indomável ao lidar com outros homens, mas eles são administrados facilmente pelas mulheres da escolha deles/delas.

A maioria dos homens não admitirá que eles são influenciados facilmente pelas mulheres que eles preferem, porque está na natureza do macho querer ser reconhecido como o mais forte das espécies. Além disso, a mulher inteligente reconhece esta " característica " varonil e muito sabiamente faz nenhum assunto disto.

Alguns homens sabem que eles estão sendo influenciados pelas mulheres do deles/delas as esposas deles/delas, amados, mães ou irmã-mas eles tactfully se abstêm de se rebelar contra a influência porque eles são inteligentes bastante para saber que **NENHUM HOMEM ESTÁ CONTENTE OU COMPLETA SEM A INFLUÊNCIA MODIFICANDO DA MULHER CERTA.** O homem que não reconhece esta verdade importante se priva do poder que fez mais para ajudar os homens alcance sucesso que todas as outras forças combinaram.



## CAPÍTULO 12

### O SUBCONSCIENTE: PRESTE ATENÇÃO A A LIGAÇÃO CONECTANDO

#### O Décimo primeiro Passo para Riquezas

A MENTE SUBCONSCIENTE consiste em um campo de consciência em qual todo impulso de pensou que localiza a mente objetiva por quaisquer dos cinco sentidos, é classificado e registrou, e de qual podem ser recordados pensamentos ou podem ser retirados como cartas pode ser levado de um gabinete de arquivamento.

Recebe, e arquivos, impressões de senso ou pensamentos, embora a natureza deles/delas. Você pode plantar VOLUNTARIAMENTE em sua mente subconsciente qualquer plano, pensamento, ou propósito que você deseja traduzir em seu físico ou monetário equivalente. Os atos subconscientes primeiro nos desejos dominando que estiveram misturado com sentimento emocional, como fé.

Considere isto com relação às instruções cedidas o capítulo em DESEJO, por dar os seis passos esboçados lá, e as instruções cedidas o capítulo no edifício e execução de planos, e você entenderá a importância do pensamento carregada.

#### O DIA DE TRABALHOS DE MENTE SUBCONSCIENTE E NOITE.

Por um método de procedimento, desconhecido para tripular, a mente subconsciente utiliza as forças de Inteligência Infinita pelo poder com que transmuda os

desejos da pessoa voluntariamente no físico deles/delas equivalente, fazendo uso, sempre das mídias mais práticas pelas quais este fim pode ser realizado.

Você não pode controlar sua mente subconsciente completamente, mas você pode entregar voluntariamente para isto qualquer plano, desejo, ou propósito que você deseja transformar em forma concreta. Leia, novamente, instruções por usar a mente subconsciente, no capítulo em auto-sugestão.

Há bastante evidência para apoiar a convicção que a mente subconsciente é a ligação conectando entre a mente finita de homem e Inteligência Infinita. É o intermediário por qual pode utilizar as forças de Inteligência Infinita à vontade. , Só, contém o processo secreto pelo qual são modificados impulsos mentais e mudaram no espiritual deles/delas equivalente. , Só, é o médio pelo qual oração pode ser transmitida à fonte capaz de responder oração.

As possibilidades de esforço criativo conectadas com a mente subconsciente são estupendas e imponderáveis. Eles inspiram a pessoa com temor.

Eu nunca chego a discussão da mente subconsciente sem um sentimento de pequenez e dívida de inferioridade, talvez, para o fato que o tesouro de conhecimentos inteiro de homem neste assunto é assim pitifully limitaram. O mesmo fato que a mente subconsciente é o médio de comunicação entre a mente de pensamento de homem e Inteligência Infinita é, de si mesmo, um pensamento que quase paralisa a razão da pessoa.

Depois que você aceitou, como uma realidade, a existência da mente subconsciente, e entende suas possibilidades, como um médio por transmutar seus DESEJOS no físico ou monetário deles/delas equivalente, você compreenderá a significação completa das instruções cedida o capítulo em DESEJO. Você também entenderá por que você foi prevenido para FAZER SEUS DESEJOS CLAREAR repetidamente, E OS REDUZIR A ESCREVER.

Você também entenderá a necessidade de PERSISTÊNCIA levando a cabo instruções.

Os treze princípios são os estímulos com que você adquire a habilidade para alcançar, e influenciar sua mente subconsciente. Não é desencorajado, se você não pode fazer isto na primeira tentativa. Se lembre que a mente subconsciente pode ser dirigida voluntariamente só por hábito, debaixo das direções cedidas o capítulo em FÉ. Você não tem contudo teve tempo para dominar fé. Seja paciente. Seja persistente.

Serão repetidas umas muitos declarações boas nos capítulos em fé e auto-sugestão aqui, para o benefício de SUA mente subconsciente. Se lembre, sua mente subconsciente funciona voluntariamente, se você faz qualquer esforço para influenciar isto ou não. Isto, naturalmente, sugere a você que pensamentos de medo e pobreza, e todos os pensamentos de negativo servem como estímulos a sua mente subconsciente, a menos que, você domina estes impulsos e dá isto comida mais desejável na qual pode alimentar.

A mente subconsciente não permanecerá inativa! Se você não planta DESEJOS em sua mente subconsciente,

alimentará nos pensamentos que alcançam isto como o resultado de sua negligência. Nós já explicamos aqueles impulsos de pensamento, negativo e positivo estão localizando a mente subconsciente, das quatro fontes que foram mencionadas no capítulo em Transmutação de Sexo, continuamente.

Para o presente, é suficiente se você se lembrar que você é diário vivo, no meio de toda a maneira de impulsos de pensamento que estão localizando sua mente subconsciente, sem seu conhecimento. Alguns destes impulsos são negativos, alguns são positivos. Você é agora comprometido tentando ajudar feche óleo o fluxo de impulsos negativos, e ajudar influenciando sua mente subconsciente voluntariamente, por impulsos positivos de DESEJO.

Quando você alcançar isto, você possuirá a chave que destranca a porta a sua mente subconsciente. Além disso, você controlará aquela porta tão completamente, que nenhum pensamento indesejável pode influenciar sua mente subconsciente.

Tudo que o homem cria, COMEÇA na forma de um impulso de pensamento. Homem não pode criar nada que ele não concebe primeiro em PENSAMENTO. Pela ajuda da imaginação, podem ser ajuntados impulsos de pensamento em planos. A imaginação, quando sob controle, pode ser usado para a criação de planos ou propósitos que conduzem a sucesso na ocupação escolhida da pessoa.

Tudo pensaram impulsos, planejado para transmutação no físico deles/delas equivalente, voluntariamente plantou

na mente subconsciente, tem que atravessar a imaginação, e seja misturado com fé. O "misturando" de fé com um plano, ou pretende, planejado para submissão para a mente subconsciente, SÓ pode ser feito pela imaginação.

Destas declarações, observará você prontamente aquele uso de solo de órgão da mente subconsciente pede coordenação e aplicação de todos os princípios.

Ela que Carpinteiro de rodas Wilcox deu para evidência da compreensão dela do poder da mente subconsciente quando ela escreveu:

"Você nunca pode contar o que um pensamento fará

Trazendo ódio ou amor por você -

Para pensamentos são coisas, e as asas aéreas deles/delas

É mais rápido que pombas de portador.

Eles seguem a lei do universo -

Cada coisa cria seu tipo,

E eles fazem andar depressa O'er o rasto para o devolver  
Tudo que saiu de sua mente".

Sra. Wilcox entendeu a verdade que pensamentos que saem da mente da pessoa, também se encrava profundamente na mente subconsciente da pessoa onde eles servem como um imã, padrão, ou fotocópia azul pelos

quais a mente subconsciente é influenciada enquanto os traduzindo no físico deles/delas equivalente. Pensamentos verdadeiramente são coisas, pela razão que toda coisa material começa na forma de pensamentoenergia.

A mente subconsciente é mais suscetível influenciar por impulsos de pensamento misturou com " sentir " ou emoção, que por esses originando somente na porção de raciocínio da mente. Na realidade, há muita evidência para apoiar a teoria, que SÓ pensamentos de emotionalized têm qualquer influência de AÇÃO na mente subconsciente.

É um fato bem conhecido que emoção ou sentindo, regras a maioria das pessoas. Se é verdade que a mente subconsciente responde mais depressa para, e é influenciado mais prontamente por impulsos de pensamento que estão bem misturado com emoção, é essencial se tornado familiar com o mais importante das emoções. Há sete emoções positivas principais, e sete emoções negativas principais. Os negativos se injetam voluntariamente nos impulsos de pensamento que asseguram passagem na mente subconsciente. Os positivo devem ser injetados, pelo princípio de autosugestão, nos impulsos de pensamento que uns desejos individuais para passar em para a mente subconsciente dele. (Instruções foram determinadas no capítulo em auto-sugestão.)

Estas emoções, ou sentindo impulsos, pode ser comparado a fermento em um pão, porque eles constituem o elemento de AÇÃO do qual transforma impulsos de pensamento o passivo ao estado ativo. Assim possa um entende por que pensou impulsos que estiveram bem misturado com emoção são agidos em mais prontamente que impulsos de pensamento que originam em " razão " fria.

Você está preparando influenciar e controlar a " audiência " interna de sua mente subconsciente para entregar para isto o DESEJO para dinheiro para você que você desejo transmutou em seu monetário equivalente. Então, é essencial que você entenda o método de aproximação a esta " audiência " interna. Você tem que falar seu idioma, ou não atenderá a sua chamada. Entende melhor o idioma de emoção ou sentindo. Nos deixe, então descreva aqui as sete emoções positivas principais, e as sete emoções negativas principais, de forma que você pode utilizar os positivo, e evita os negativos, ao dar instruções a sua mente subconsciente.

## A SETE ESPECIALIZAÇÃO EMOÇÕES POSITIVAS

A emoção de DESEJO

A emoção de FÉ

A emoção de AMOR

A emoção de SEXO

A emoção de ENTUSIASMO

A emoção de ROMANCE

A emoção de ESPERANÇA

Há outras emoções positivas, mas estes são os sete mais poderoso, e o ones usaram comumente em esforço criativo. Domine estas sete emoções (eles só podem ser dominados através de USO), e as outras emoções positivas estarão a

seu comando quando você precisar deles. Se lembre, nesta conexão, que você está estudando um livro que é pretendido que o ajuda desenvolva um " dinheiro consciente-ness " enchendo sua mente de emoções positivas. A pessoa não se torna dinheiro consciente enchendo a mente da pessoa de emoções negativas.

## A SETE ESPECIALIZAÇÃO EMOÇÕES NEGATIVAS

(Ser evitado)

A emoção de MEDO

A emoção de CIÚME

A emoção de ÓDIO

A emoção de VINGANÇA

A emoção de GANÂNCIA

A emoção de SUPERSTIÇÃO

A emoção de RAIVA

Emoções positivas e negativas não podem ocupar a mente ao mesmo tempo. Um ou o outro tem que dominar. É sua responsabilidade para ter certeza aquelas emoções de positivo constituem a influência dominando de sua mente. Aqui a lei de HÁBITO virá a sua ajuda.



Forme o hábito de aplicar e usar as emoções positivas! Eventualmente, eles dominarão sua mente tão completamente, que os negativos não podem entrar nisto.

Só seguindo estas instruções literalmente, e continuamente, possa você ganhar controle em cima de sua mente subconsciente. A presença de um único negativo em sua mente consciente é suficiente destruir todas as chances de ajuda construtiva de sua mente subconsciente.

Se você for uma pessoa observando, você deve ter notado que a maioria do recurso de pessoas para oração FALHOU SÓ depois de tudo outro! Ou então eles rezam por um ritual de palavras sem sentido. E, porque é um fato que a maioria das pessoas que rezam, tão SÓ faça OUTRO DEPOIS DE TUDO FALHOU, eles vão para oração com as mentes deles/delas enchidas de MEDO e DUVIDAM em qual é as emoções os atos de mente subconscientes e passa em para Inteligência Infinita.

Igualmente, isso é a emoção que Inteligência Infinita recebe, e ATOS EM.

Se você reza para uma coisa, mas tem medo como você reza, que você pode não receber isto, ou que sua oração não será agida em através de Inteligência Infinita, sua oração terá sido em vão.

Oração faz, às vezes, resulte na realização disso para qual reza. Se você alguma vez teve a experiência de receber que para qual VOCÊ rezou, volte em sua memória, e recorda seu ESTADO atual DE MENTE, enquanto você estava

rezando, e você saberá, sem dúvida, que a teoria aqui descreveu é mais que uma teoria.

O tempo virá quando as escolas e instituições educacionais do país ensinarão a " ciência de oração ". Além disso, então oração pode ser, e será reduzido a uma ciência. Quando aquele tempo vem, (virá assim que gênero humano esteja pronto para isto, e demandas isto), ninguém chegará a Mente Universal em um estado de medo, pela razão muito boa que não haverá nenhuma tal emoção como medo. Ignorância, superstição, e falso ensino terão desaparecido, e o homem terá atingido o verdadeiro estado dele como uma criança de Inteligência Infinita. Alguns já atingiram esta bênção.

Se você acredita que isto profetiza está forçado, dê uma olhada em retrospecto na raça humana. Menos de cem anos atrás, homens acreditaram que o raio para foi evidência da ira de Deus, e temeu isto. Agora, graças ao poder de FÉ, homens arrearam o raio e fizeram isto virar as rodas de indústria. Muito menos de cem anos atrás, os homens acreditaram o espaço entre os planetas ser nada mais que um grande nulo, uma extensão de nothingness morto. Agora, graças a este mesmo poder de FÉ, sabem os homens que longe de ou estar morto ou um nulo, o espaço entre os planetas está muito vivo, que é a forma mais alta de vibração conhecida, enquanto excluindo, talvez, a vibração de PENSAMENTO. Além disso, homens sabem que este vivo, pulsando, energia vibratória que penetra todo átomo de assunto, e enche todo nicho de espaço, conecta todo cérebro humano com todo outro cérebro humano.

Que razão tem os homens para acreditar que esta mesma energia não conecta todo cérebro humano com Inteligência Infinita? Não há nenhum pedágio-portão entre a mente finita de homem e Inteligência Infinita. A comunicação não vale nada menos Paciência, Fé, Persistência, Compreensão, e um DESEJO SINCERO comunicar. Além disso, a aproximação só pode ser feita pelo indivíduo ele. Orações liquidadas são inúteis. Inteligência infinita faz nenhum empresarial através de procuração. Você ou vai direto, ou você não comunica.

Você pode comprar oração reserva e os repete até o dia de sua destruição, sem proveito. Pensamentos que você deseja comunicar a Inteligência Infinita, tem que sofrer transformação, como só pode ser dado por sua própria mente subconsciente. O método pelo qual você pode comunicar com Inteligência Infinita é bem parecido ao pelo qual a vibração de som é comunicada através de rádio. Se você entende o princípio de funcionamento de rádio, você claro que, sabe que som não pode ser comunicado pelo éter até que foi pisado para cima, " ou mudou em uma taxa de vibração que a orelha humana não pode descobrir.

O rádio que envia estação detecta o som da voz humana, e " passeios, " ou modifica isto aumentando os milhões de vibração de tempos. Só em deste modo, enlate a vibração de som seja comunicado pelo éter. Depois que esta transformação aconteceu, o éter " apanha a energia (que estava originalmente na forma de vibrações de som), leva aquela energia a rádio estações receptoras, e este passo " de jogos " receptor que energia atrás até sua taxa original de vibração assim é reconhecido como soe.

A mente subconsciente é o intermediary que traduz as orações da pessoa em condições que Inteligência Infinita pode reconhecer presentes a mensagem, e devolve a resposta na forma de um plano definido ou idéia por obter o objeto da oração.

Entenda este princípio, e você saiba por que meras palavras lidas de um livro de oração não podem, e nunca sirva como uma agência de comunicação entre a mente de homem e Inteligência Infinita.

Antes de sua oração alcançasse Inteligência Infinita (uma declaração da teoria do autor só), provavelmente é transformado de sua vibração de pensamento original em condições de vibração espiritual. Fé é a única agência conhecida que dará para seus pensamentos uma natureza espiritual. FÉ e MEDO fazem companheiros de cama pobres. Onde a pessoa é achado, o outro não pode existir.

## CAPÍTULO 13

### O CÉREBRO: UMA RADIODIFUSÃO E ESTAÇÃO RECEPTORA PARA PENSAMENTO

#### O Décimo segundo Passo para Riquezas

MAIS de vinte anos atrás, o autor, trabalhando junto com o recente Dr. Alexander Graham Bell, e Dr. Elmer R. Gates, observou que todo cérebro humano é uma radiodifusão e estação receptora para a vibração de pensamento.

Pelo médio do éter, em uma moda semelhante para isso empregado pelo rádio que radiodifunde princípio, todo

cérebro humano é capaz de apanhar vibrações de pensamento que está sendo libertado através de outros cérebros.

Com relação à declaração no parágrafo precedendo, compare, e considere a descrição da Imaginação Criativa, como esboçado no capítulo em Imaginação. A Imaginação Criativa é o " jogo " receptor do cérebro que recebe pensamentos libertado pelos cérebros de outros. É a agência de comunicação entre a pessoa consciente, ou argumentando a mente, e as quatro fontes de qual podem receber estímulos de pensamento.

Quando estimulou, ou " pisou para cima " para uma taxa alta de vibração, a mente fica mais receptiva à vibração de pensamento que alcança isto pelo éter de fontes externas. Isto " que aumenta lugar de objetos pegados de processo pelas emoções positivas, ou as emoções negativas. Pelas emoções, podem ser aumentadas as vibrações de pensamento.

Vibrações de uma taxa sumamente alta são as únicas vibrações apanhadas e levaram, pelo éter, de um cérebro para outro. Pensamento é travelling de energia a uma taxa sumamente alta de vibração. Pensamento que foi modificado ou " foi pisado para cima " por quaisquer das emoções principais, vibra a uma taxa muito mais alta que pensamento ordinário, e é este tipo de pensamento que passa de um cérebro a outro, pela maquinaria de radiodifusão do cérebro humano.

A emoção de postos de sexo à cabeça da lista de emoções humanas, até onde intensidade e força motriz estão preocupadas. O cérebro que foi estimulado pela emoção de

sexo, vibra a uma taxa muito mais rápida que faz quando aquela emoção for inativa ou ausente.

O resultado de transmutação de sexo, é o aumento da taxa de vibração de pensamentos a tal um lance que a Imaginação Criativa fica altamente receptiva a idéias que apanha do éter.

Por outro lado, quando o cérebro estiver vibrando a uma taxa rápida, não só atrai pensamentos e idéias libertadas por outros cérebros pelo médio do éter, mas dá aos próprios pensamentos da pessoa que " sentindo " que é essencial antes desses pensamentos será apanhado e será agido em pela mente subconsciente da pessoa.

Assim, você verá que o princípio de radiodifusão é o fator pelo qual você mistura sentimento, ou emoção com seus pensamentos e os passa para sua mente subconsciente.

A mente subconsciente é a " estação " enviando do cérebro pelo qual vibrações de pensamento são radiodifusão. A Imaginação Criativa é o " jogo receptor " pelo qual as vibrações de pensamento são apanhadas do éter.

Junto com os fatores importantes da mente subconsciente, e a faculdade da Imaginação Criativa que constitui os jogos enviando e recebem de sua maquinaria de radiodifusão mental considera o princípio de autosugestão que é o médio pelo qual você pode pôr em operação sua " estação de radiodifusão " agora.

Pelas instruções descritas no capítulo em auto-sugestão, você estava definitivamente informado do método pelo qual

DESEJO pode ser transmutado em seu monetário equivalente.

Operação de sua estação de radiodifusão " mental " é um procedimento comparativamente simples. Você tem mas três princípios para ter em mente, e aplicar, quando você deseja usar seu radiodifundindo estação-a MENTE SUBCONSCIENTE, IMAGINAÇÃO CRIATIVA, e AUTO-SUGESTÃO. Os estímulos pelos quais você colocou estes três princípios em ação foram descrever-o procedimento começa com DESEJO.

## AS MAIORES FORÇAS SÃO " INTANGÍVEIS "

A depressão trouxe o mundo ao mesmo borda-linha de entender das forças que são intangíveis e não visto. Pelas idades que passaram, homem dependeu muito nos sentidos físicos dele, e limitou o conhecimento dele a coisas físicas que ele poderia ver, toque, pese, e medida.

Nós estamos entrando no mais maravilhoso agora de todos idade-uma idade que nos ensinará algo das forças intangíveis do mundo sobre nós. Talvez nós aprenderemos, como nós atravessamos esta idade, que o " outro ego " é mais poderoso que o ego físico que nós vemos quando nós olharmos em um espelho.

Às vezes homens falam ligeiramente do intangibles - as coisas que eles não podem perceber por quaisquer dos cinco sentidos deles/delas, e quando nós os ouvirmos, deveria nos lembrar que todos nós somos controlados por forças que são não visto e intangíveis.

O todo de gênero humano não tem o poder para contender com, nem controlar a força intangível embrulhada para cima nas ondas rolantes dos oceanos. Homem não tem a capacidade para entender a força intangível de gravidade que mantém esta pequena terra suspendida em meio-ar, e impede o homem cair disto, muito menos o poder para controlar aquela força. O homem é completamente servil à força intangível que vem com uma tempestade de trovão, e ele é da mesma maneira que desamparado na presença da força intangível de eletricidade - não, ele faz nem mesmo sabe que eletricidade é, onde vem de, ou o que é seu propósito!

Nem é isto por qualquer meios o fim da ignorância de homem com relação a coisas não visto e intangível. Ele não entende a força intangível (e inteligência) embrulhou para cima na terra do terra-a força que lhe proporciona todo bocado de comida que ele come, todo artigo de vestir que ele usa, todo dólar que ele leva nos bolsos dele.

## A HISTÓRIA DRAMÁTICA DO CÉREBRO

Último, mas não menos, tripule, com todas a cultura ostentada dele e educação, entende pequeno ou nada da força intangível (o maior de todo o intangibles) de pensamento. Ele sabe mas pequeno relativo ao cérebro físico, e sua rede vasta de maquinaria complicada pela qual é traduzido o poder de pensamento em seu material equivalente, mas ele está entrando em uma idade que renderá esclarecimento no assunto agora. Já homens de ciência começaram a virar a atenção deles/delas ao estudo desta coisa estupenda chamado um cérebro, e, enquanto eles ainda estiverem na fase de jardim de infância dos estudos deles/delas, eles descobriram bastante



conhecimento para saber que o painel de comando central do cérebro humano, o número de linhas que conectam o cérebro celas um com outro, iguala a figura um, seguida por quinze milhões de cifras.

" A figura é tão estupenda, " disse Dr. C. Judson Herrick, da Universidade de Chicago " que figuras astronômicas que lidam com centenas de milhões de anos luz, fique insignificante através de comparação.

Foi determinado que há de 10,000,000,000 a 14,000,000,000 celas de nervo no córtex cerebral humano, e nós sabemos que estes são organizados em padrões definidos. Estes arranjos não são fortuitos. Eles são em ordem. Métodos recentemente desenvolvidos de electro-fisiologia tiram fora correntes de ação de celas muito precisamente situadas, ou fibras com microelétrodo, os amplie com tubos de rádio, e registro diferenças potenciais para um milionésimo de um volt ".

É inconcebível que tal uma rede de maquinaria complicada deveria estar em existência para o propósito exclusivo de continuar as funções físicas incidental para crescimento e manutenção do corpo físico. Não é provável que o mesmo sistema que dá para bilhão de celas de cérebro as mídia para comunicação um com outro provê, também o meio de comunicação com outras forças intangíveis?

Depois que este livro tinha sido escrito, logo antes o manuscrito foi para o publicador, lá se aparecido no Nova Iorque Times, uma exibição editorial que pelo menos uma grande Universidade, e um investigador inteligente no campo de fenômenos mentais, está continuando uma pesquisa organizada pela qual foram chegadas a

conclusões que compara muitos desses descritos nisto e o capítulo seguinte. O editorial analisou o trabalho continuado por Dr. Rhine brevemente, e os sócios dele em Universidade de Duque, viz: - o que é 'Telepathy'?

0"Um mês atrás nós citamos nesta página alguns dos resultados notáveis alcançados por Professor Rhine e os sócios dele em Universidade de Duque de mais de cem mil testes determinar a existência de 'Telepathy' e 'Clairvoyance.' Estes resultados foram resumidos nos primeiros dois artigos em Revista de Harpers. Pelo segundo que se apareceu agora, o autor, E. H. Wright, tenta resumir o que foi instruído, ou o que parece razoável deduzir, relativo à natureza exata deste 'Extrasensory' modos de percepção.

0"A existência atual de telepatia e clarividência parece agora a algumas cientistas enormemente provável como o resultado das experiências de Reno. Foram pedidos vários percipients nomear como muitos cartões em um pacote especial como eles puderam sem olhar para eles e sem outro acesso sensório para eles. Sobre uma contagem de homens e mulheres foi descoberto que pudesse nomear regularmente corretamente tantos dos cartões que aquele 'There não era uma chance em muitos um milhão de milhões do ter feito os feitos deles/delas por sorte ou acidente deles/delas.'

0"Mas como eles os fizeram? Estes poderes, assumindo que eles existem, não pareça ser sensório. Não há nenhum órgão conhecido para eles. As experiências trabalharam da mesma maneira que bem a distâncias de várias cem milhas como eles fizeram no mesmo quarto. Estes fatos também dispõem, na opinião de Sr. Wright, da tentativa

para explicar telepatia ou clarividência por qualquer teoria física de radiação. Todas as formas conhecidas de declínio de energia brilhante inversamente como o quadrado da distância atravessado. Telepatia e clarividência não fazem. Mas eles variam por causas físicas como nossos outros poderes mentais faça.

Ao contrário de opinião difundida, não melhoram eles quando o percipient é adormecido ou meio-adormecido, mas, pelo contrário, quando ele é muito largo-desperte e alerta. Reno descobriu que um narcótico invariavelmente abaixará a contagem de um percipient, enquanto um estimulante sempre enviará isto mais alto. O artista mais de confiança não pode fazer uma contagem boa aparentemente a menos que ele tente fazer o dele melhor. " Uma conclusão que o Wright puxa com um pouco de confiança é aquela telepatia e clarividência realmente é um e o mesmo presente. Quer dizer, a faculdade que 'Sees ' uma face de cartão abaixo em uma mesa parece ser exatamente o mesmo aquele 'Reads ' um pensamento que só reside em outra mente. Há vários chãos por acreditar isto. Por exemplo, tão longe os dois presentes foram achados em toda pessoa que desfruta qualquer um deles. Tão longe em todo um os dois foram de vigor igual, quase exatamente. Telas, paredes, distâncias, ou não estão usando nenhum efeito nada. Wright avança desta conclusão para expressar o como o qual ele avança não mais que o mero 'Hunch ' aquelas outras experiências extra-sensórias, sonhos proféticos, premonições de desastre, e o igual, também pode provar ser parte da mesma faculdade. O leitor não é pedido aceitar quaisquer destas conclusões a menos que ele ache isto necessário, mas a evidência para cima a que Reno empilhou tem que permanecer impressiva ".

Devido ao anúncio de Dr. Reno com relação às condições debaixo das quais a mente responde a isso que ele condições " modos extra-sensórios de percepção, eu sinto privilegiado para acrescentar ao testemunho dele declarando agora que meus sócios e eu descobrimos o que nós acreditamos para ser as condições ideais debaixo das quais a mente pode ser estimulada de forma que o sexto sentido descreveu no próximo capítulo, pode ser feito funcionar de um modo prático.

As condições às quais eu recorro consistem em uma aliança de funcionamento íntima entre eu e dois sócios de meu pessoal. Por experimentação e prática, nós descobrimos como estimular nossas mentes (aplicando o princípio usado com relação aos " Conselheiros " Invisíveis descritos no próximo capítulo) de forma que nós possa, por um processo de misturar nossas três mentes em um, ache a solução a uma grande variedade de problemas pessoais que são submetidos por meus clientes.

O procedimento é muito simples. Nós nos sentamos a uma mesa de conferência, claramente declare a natureza do problema que nós temos debaixo de consideração, então comece a discutir isto. Cada contribui qualquer pensamentos que podem acontecer. A coisa estranha sobre este método de excitação de mente é que coloca cada participante em comunicação com fontes desconhecidas de conhecimento definitivamente fora da própria experiência dele.

Se você entender o princípio descrito no capítulo na Mestre Mind, você reconhece o procedimento de redondomesa claro que aqui descreveu como sendo uma aplicação

prática da Mestre Mind. Este método de excitação de mente, por discussão harmoniosa de assuntos definidos, entre três pessoas, ilustra o uso mais simples e mais prático da Mestre Mind.

Adotando e seguindo um plano semelhante qualquer estudante desta filosofia pode entrar brevemente em posse da fórmula de Carnegie famosa descrita na introdução. Se não significar nada a você neste momento, marque esta página e leu isto novamente depois que você terminasse o último capítulo.

A " depressão " era uma bênção em disfarce. Reduziu o mundo inteiro a um ponto de partida novo que dá para todo um uma oportunidade nova.

## CAPÍTULO 14

### O SEXTO SENTIDO: A PORTA PARA O TEMPLO DE SABEDORIA

#### O Décimo terceiro Passo para Riquezas

O " décimo terceiro " princípio é conhecido como o sexto sentido pelo qual Inteligência Infinita pode, e comunicará voluntariamente, sem qualquer esforço de, ou demandas por, o indivíduo.

Este princípio é o ápice da filosofia. Pode ser assimilado, compreendido, e SÓ aplicou dominando os outros doze princípios primeiro.

O sexto sentido é aquela porção da mente subconsciente que esteve chamado a Imaginação Criativa. Também

esteve chamado o " jogo " receptor pelo qual idéias, planos, e pensamentos flamejam na mente. Os " flash " às vezes são chamados " corcundas " ou " inspirações ".

O sexto sentido desafia descrição! Não pode ser descrito a uma pessoa que não dominou os outros princípios desta filosofia, porque tal uma pessoa não tem nenhum conhecimento, e nenhuma experiência com que o sexto sentido pode ser comparado. Entender do sexto sentido só vem de dentro meditação por desenvolvimento de mente. O sexto sentido provavelmente é o médio de contato entre a mente finita de homem e Inteligência Infinita, e por isto, é uma mistura de ambos o mental e o espiritual. É acreditado que é o ponto a qual a mente de contatos de homem a Mente Universal.

Depois que você dominou os princípios descritos neste livro, você estará preparado concordar como verdade uma declaração que pode, caso contrário, seja incrível a você, isto é,:

Pela ajuda do sexto sentido, você será advertido a tempo de perigos iminentes para os evitar, e notificou a tempo de oportunidades para os abraçar.

Lá vem a sua ajuda, e fazer sua licitação, com o desenvolvimento do sexto sentido, um " anjo da guarda " que vai a toda hora aberto a você a porta para o Templo de Sabedoria.

Se ou não esta é uma declaração de verdade, você nunca saberá, exclua seguindo as instruções descritas nas páginas deste livro, ou algum método semelhante de procedimento.

O autor não é um crente dentro, nem defensor de "milagres," pela razão que ele tem bastante conhecimento de Natureza para nunca entender aquela Natureza diverge das leis estabelecidas dela.

Algumas das leis dela são tão incompreensíveis que eles produzem o que parece ser "milagres". O sexto sentido vem como perto de ser um milagre como qualquer coisa eu alguma vez experimentei, e se aparece assim, só porque eu não entendo o método pelo qual este princípio é operado.

Isto muito o autor faz saber-que há um poder, ou uma Primeira Causa, ou uma Inteligência que penetra todo átomo de assunto e abraça toda unidade de energia perceptível para homem-que esta Inteligência Infinita converte bolotas em árvores de carvalho, água de causas para fluir abaixo colina com respeito à lei de gravidade, segue noite com dia, e inverno com verão, cada que mantém seu próprio lugar e relação para o outro. Esta Inteligência pode, pelos princípios desta filosofia, seja induzido para ajudar transmutando DESEJOS em concreto, ou forma material. O autor tem este conhecimento, porque ele experimentou com isto - e EXPERIMENTOU ISTO.

Passo por passo, pelos capítulos precedendo, você foi conduzido a isto, o último princípio. Se você dominou cada dos princípios precedendo, você está agora preparado aceitar, sem ser cético, as reivindicações estupendas fizeram aqui. Se você não dominou os outros princípios, você tem que fazer assim antes de você poder determinar, definitivamente, se ou não as reivindicações feitas neste capítulo são fato ou ficção.

Enquanto eu estava atravessando a idade de "heróiadoração" que eu me achei tentando imitar esses quem eu a maioria admirou. Além disso, eu descobri que o elemento de FÉ, com que eu empreendi imitar meus ídolos, me deu grande capacidade para fazer tão bastante prosperamente.

Eu nunca me despi completamente deste hábito de heróiadoração, embora eu passei a idade comumente dado em cima de para tal. Minha experiência me ensinou que a próxima melhor coisa para ser verdadeiramente grande, é emular o grande, sentindo e ação, tão quase quanto possível.

Longo antes de eu alguma vez tinha escrito uma linha para publicação, ou empreendeu entregar uma fala em público, eu segui o hábito de reformar meu próprio caráter, tentando imitar os nove homens cujas vidas e vida-trabalhos tinham sido muito impressivos a mim. Estes nove homens eram, Emerson, Paine, Edison, Darwin, Lincoln, Burbank, Napoleon, Ford, e Carnegie.

Em cima de um período longo de anos, eu segurei um Conselho imaginário que se encontra com este grupo quem eu chamado meus "Conselheiros" Invisíveis todas as noites.

O procedimento era isto. Logo antes indo dormir à noite, eu fecharia meus olhos, e vê, em minha imaginação, este grupo de homens se sentou ao redor comigo minha Mesa de Conselho. Aqui eu não só tive uma oportunidade para se sentar entre esses quem eu considere ser grande, mas eu na verdade dominei o grupo, servindo como o Presidente.



Eu tive um PROPÓSITO muito DEFINIDO favorecendo minha imaginação por estas reuniões noturnas. Meu propósito era reconstruir meu próprio caráter assim representaria uma combinação dos caráter de meus conselheiros imaginários. Percebendo, como fiz eu, cedo em vida que eu tive que superar o impedimento de nascimento em um ambiente de ignorância e superstição, eu me nomeei deliberadamente a tarefa de renascimento voluntário pelo método aqui descreveu.

## CARÁTER CONSTRUINDO POR AUTO-SUGESTÃO

Sendo um estudante sério de psicologia, eu soube, claro que, que todos os homens se tornaram o que eles são, por causa dos PENSAMENTOS DOMINANDO deles/delas E DESEJOS. Eu soube que todo desejo profundamente sentido tem o efeito de causar a pessoa para buscar expressão externa pela qual aquele desejo pode ser transmutado em realidade. Eu soube que ego-sugestão é um fator poderoso construindo caráter que é, na realidade, o princípio exclusivo pelo qual caráter é builded.

Com este conhecimento dos princípios de operação de mente, eu fui armado razoavelmente bem com o equipamento precisado reconstruir meu caráter. Nestes reuniões de Conselho imaginárias eu chamei em meus sócios de Gabinete para o conhecimento eu desejei cada para contribuir, enquanto se enviando a cada sócio em palavras audíveis, como segue:

O"Sr. Emerson, eu desejo adquirir de você a compreensão maravilhosa de Natureza que distinguiu sua vida. Eu pergunto que você faz uma impressão em minha mente

subconsciente, de qualquer qualidades possuiu você que o habilitou entender e se adaptar às leis de Natureza. Eu pergunto que você me ajuda alcançar e utilizar qualquer fontes de conhecimento está disponível a este fim.

O"Sr. Burbank, eu peço que você passe em para mim o conhecimento para o qual o habilitou assim harmoniza as leis de Natureza que você causou o cáctus para derramar seus espinhos, e se torna uma comida comestível.

Me dê acesso para o conhecimento que o permitiu a fazer duas lâminas de grama cresça onde mas a pessoa cresceu antes, e o ajudou a misturar a coloração das flores com mais esplendor e harmonia, para você, só, dourou o lírio prosperamente.

" Napoleon, eu desejo adquirir de você, através de emulação, a habilidade maravilhosa você possuiu para inspirar os homens, e os despertar a maior e mais determinado espírito de ação. Também adquirir o espírito de FÉ duradoura que o permitiu a se transformar derrota em vitória e sobrepujar obstáculos cambaleantes. Imperador de Destino, Rei de Chance, Homem de Destino, eu o saúdo!

O"Sr. Paine, eu desejo adquirir de você a liberdade de pensamento e a coragem e clareza com que expressar convicções que assim o distinguiram!

O"Sr. Darwin, eu desejo adquirir de você a paciência maravilhosa, e habilidade para estudar causa e efetuar, sem preconceito ou prejudica, assim exemplificado por você no campo de ciência natural.

O"Sr. Lincoln, eu desejo construir em meu próprio caráter o senso agudo de justiça, o espírito incansável de paciência, o senso de humor, a compreensão humana, e a tolerância que eram suas características distintivas.

O"Sr. Carnegie, eu já estou endividado a você para minha escolha de um vida-trabalho que trouxe grande felicidade e paz de mente por mim. Eu desejo adquirir uma compreensão completa dos princípios de esforço organizado que você usou tão efetivamente no edifício de um grande empreendimento industrial.

O"Sr. Ford, você esteve entre o mais útil dos homens que proveram muito do essencial material a meu trabalho. Eu desejo adquirir seu espírito de persistência, a determinação, porte, e autoconfiança que o permitiram a dominar pobreza, organize, unifique, e simplifica esforço humano, assim eu posso ajudar outros para seguir em seus passos.

O"Sr. Edison, eu o me sentei mais próximo para mim, a meu direito, por causa da cooperação pessoal você me, durante minha pesquisa nas causas de sucesso e fracasso, deu. Eu desejo adquirir de você o espírito maravilhoso de FÉ, com que você descobriu tantos dos segredos de Natureza, o espírito de labuta constante com que você tem tão freqüentemente arrancado vitória de derrota ".

Meu método de enviar os sócios do Gabinete imaginário variaria, de acordo com as características de caráter no qual eu era, para o momento, mais interessado adquirindo. Eu estudei os registros das vidas deles/delas com cuidado diligente. Depois de alguns meses deste procedimento noturno, eu fui surpreendido pela

descoberta que estas figuras imaginárias se tornaram, aparentemente real.

Cada destes nove homens desenvolveu características individuais que me pegaram de surpresa. Por exemplo, Lincoln desenvolveu o hábito de sempre ser recente, enquanto entrando então ao redor de em parada solene. Quando ele veio, ele caminhou muito lentamente, com as mãos dele apertadas atrás dele, e de vez em quando, ele pararia como passou ele, e descansaria a mão dele, momentaneamente, em meu ombro. Ele sempre usou uma expressão de seriedade na face dele. Raramente eu o vi sorrir. Os cuidados de uma nação de sundered o fizeram gravar.

Isso não era verdade dos outros. Burbank e Paine se viciaram freqüentemente em réplica engenhosa que parecia, às vezes, chocar os outros sócios do gabinete. Um Paine noturno sugeriu que eu prepare uma conferência em " A Idade de Razão, " e entregue isto do púlpito de uma igreja à que eu compareci antigamente. Muitos ao redor da mesa riram cordialmente da sugestão. Não Napoleon! Ele puxou a boca dele abaixo aos cantos e gemeu tão ruidosamente que tudo viraram e olharam para ele com assombro. A ele era a igreja mas um penhor do Estado, não ser reformado, mas ser usado, como um incitador conveniente amontoar atividade pelas pessoas.

Em uma ocasião Burbank estava atrasado. Quando ele veio, ele era entusiasmado com entusiasmo, e explicou que ele tinha estado atrasado, por causa de uma experiência estava fazendo ele por qual ele esperou poder cultivar maçãs em qualquer tipo de árvore. Paine o repreendeu o lembrando que era uma maçã que começou toda a

dificuldade entre o homem e mulher. Darwin riu cordialmente como sugeriu ele que Paine deveria assistir fora para pequenas serpentes, quando ele entrou na floresta para juntar maçãs, como eles tiveram o hábito de crescer em cobras grandes. Emerson observou - " Nenhuma serpente, nenhuma maçã, " e Napoleon observou, " Nenhuma maçã, nenhum estado "!

Lincoln desenvolveu o hábito de sempre ser o último para deixar a mesa depois de cada reunião. Em uma ocasião, ele apoiou pelo fim da mesa, os braços dele dobraram, e permaneceu naquela posição durante muitos minutos. Eu fiz nenhuma tentativa para o perturbar. Finalmente, ele ergueu a cabeça dele lentamente, se levantou e caminhou à porta, então se virou, voltou, e pôs a mão dele em meu ombro e disse, " Meu menino, você precisará de muita coragem se você permanecer firme levando a cabo seu propósito em vida. Mas se lembra, quando dificuldades o colherem, as pessoas comuns têm bom senso. Adversidade desenvolverá isto ".

Uma noite Edison chegou à frente de todos os outros. Ele caminhou em cima de e se sentou a minha esquerda onde o Emerson foi acostumado para se sentar, e disse, " Você é destinado para testemunhar a descoberta do segredo de vida. Quando o tempo vier, você observará aquela vida consiste em grandes enxames de energia, ou entidades, cada tão inteligente quanto os seres humanos pensam que eles para são. Estas unidades de grupo de vida junto como urticárias de abelhas, e permanece junto até que eles desintegram, por falta de harmonia.

Estas unidades têm diferenças de opinião, igual a seres humanos, e freqüentemente lutam entre eles. Estas

reuniões que você está administrando serão muito úteis a você. Eles trarão a seu salvamento algumas das mesmas unidades de vida que serviu os sócios de seu Gabinete, durante as vidas deles/delas. Estas unidades são eternas. ELES NUNCA MORREM! Seus próprios pensamentos e DESEJOS servem como o imã que atrai unidades de vida, do grande oceano de vida lá fora. Só as unidades amigáveis são atrair-ones que harmonizam com a natureza de seus DESEJOS ".

Os outros sócios do Gabinete começaram a entrar no quarto. Edison se levantou, e lentamente caminhou ao redor de para o próprio assento dele. Edison ainda estava vivendo quando isto aconteceu. Tão grandemente me impressionou que eu fui o ver, e lhe falou sobre a experiência. Ele sorriu amplamente, e disse, " Seu sonho era mais uma realidade que você pode imaginar isto para ter sido ". Ele não acrescentou nenhuma explicação adicional à declaração dele.

Estas reuniões ficaram tão realísticas que eu fiquei medroso das conseqüências deles/delas, e os descontinuu durante vários meses. As experiências eram tão misteriosas, eu tinha medo se eu os continuasse que eu perderia visão do fato que as reuniões eram experimenta puramente de minha imaginação.

Uns seis meses depois que eu tivesse descontinuado a prática que eu fui despertado uma noite, ou pensamento que eu era, quando eu vi Lincoln que se levanta a meu lado da cama. Ele disse, " O mundo precisará de seus serviços logo. Está a ponto de sofrer um período de caos que causarão os homens e mulheres para perder fé, e se torna

pânico ferido. Prossiga com seu trabalho e complete sua filosofia. Isso é sua missão em vida. Se você negligencia isto, para qualquer causa tudo que, você será reduzido a um estado primitivo, e seja compelido para repassar os ciclos pelos quais você passou durante milhares de anos ".

Eu não pude contar, a manhã seguinte, se eu tinha sonhado isto, ou tinha estado na verdade acordado, e eu nunca tenho desde achado fora qual era, mas eu sei que o sonho, se fosse um sonho, era tão vívido em minha mente o próximo dia que eu retomei minhas reuniões a noite seguinte.

Em nossa próxima reunião, os sócios de meu Gabinete que tudo arquivaram junto no quarto, e se levantou nos lugares acostumados deles/delas à Mesa de Conselho, enquanto Lincoln elevou um copo e disse, " Cavalheiros, nos deixe beber uma torrada a um amigo que voltou à dobra ".

Depois disso, eu comecei a acrescentar os sócios novos a meu Gabinete, até agora isto consiste em mais que cinqüenta, entre eles o Cristo, St. o Paul, Galileo, Copernicus, Aristóteles, Platão, Sócrates, Homer, Voltaire, Bruno, Spinoza, Drummond, Kant, Schopenhauer, Newton, Confucius, Elbert Hubbard, Brann, Ingersol, Wilson, e William James.

Esta é na primeira vez que eu tive a coragem para mencionar isto. Antes, eu permaneci quieto no assunto, porque eu soube, de minha própria atitude com relação a tal assuntos que eu seria entendido mal se eu descrevesse minha experiência incomum. Eu fui incentivado para reduzir minha experiência à página impresso agora,

porque eu sou agora menos interessado sobre o que eles dizem " que eu estava pelos anos que passou. Um das bênçãos de maturidade é que às vezes traz uma maior coragem para ser verdadeira, embora isso que esses que não entendem, pode pensar ou pode dizer.

Para que não eu seja entendido mal, eu desejo aqui para declarar enfaticamente, que eu ainda considero minhas reuniões de Gabinete como sendo puramente imaginário, mas eu sinto intitulado para sugerir que, enquanto os sócios de meu Gabinete podem ser puramente fictícios, e as reuniões existente só em minha própria imaginação, eles me conduziram em caminhos gloriosos de aventura, reacenderam uma avaliação de verdadeira grandeza, empenho criativo encorajado, e incentivaram a expressão de pensamento honesto.

Em algum lugar na cela-estrutura do cérebro, fica situado um órgão que ordinariamente recebe vibrações de pensamento chamou " corcundas ". Tão longe, ciência não descobriu onde este órgão do sexto sentido fica situado, mas isto não é importante. O fato permanece que os seres humanos recebem conhecimento preciso, por fontes diferente de os sentidos físicos. Geralmente, tal conhecimento é recebido quando a mente estiver debaixo da influência de excitação extraordinária. Qualquer emergência que desperta as emoções, e causas o coração para bater mais rapidamente que normal pode, e geralmente faz, traga o sexto sentido em ação. Qualquer um que experimentou um próximo acidente enquanto dirigindo, sabe que em tal ocasiona, o sexto sentido vem



freqüentemente ao salvamento da pessoa, e ajudas, antes de segundos de divisão, evitando o acidente.

Estes fatos são mencionados preliminar a uma declaração de fato que eu farei agora, isto é, que durante minhas reuniões com os " Conselheiros " Invisíveis eu acho minha mente mais receptivo para idéias, pensamentos, e conhecimento que me localizam pelo sexto sentido. Eu posso truthfully dizem que eu devo completamente a meus " Conselheiros " Invisíveis crédito cheio para tais idéias, fatos, ou conhecimento como eu recebi por " inspiração ".

Em contagens de ocasiões, quando eu enfrentei emergências, alguns deles assim sepultura que minha vida estava em jeopardy, eu fui milagrosamente passado com guia estas dificuldades pela influência de meus " Conselheiros " Invisíveis.

Meu propósito original administrando reuniões de Conselho com seres imaginários, era somente isso de impressionar minha própria mente subconsciente, pelo princípio de auto-sugestão, com certas características que eu desejei adquirir. Em mais recentes anos, minha experimentação assumiu uma tendência completamente diferente.

Eu vou agora para meus conselheiros imaginários com todo problema difícil que confronta me e meus clientes. Os resultados são freqüentemente surpreendentes, embora eu não completamente desta forma de Deliberação.

Você, claro que, reconheceu que este capítulo cobre um assunto com que uma maioria das pessoas não está

familiarizada. O sexto sentido é um assunto que será de grande interesse e beneficiará à pessoa cuja pontaria é acumular riqueza vasta, mas não precisa de reivindicação a atenção desses cujos desejos são mais modestos.

Henry Ford, indubitavelmente entende e faz uso prático do sexto sentido. O negócio vasto dele e operações financeiras fazem isto necessário para ele entender e usar este princípio. O recente Thomas U. M. Edison entendeu e usou o sexto sentido com relação ao desenvolvimento de invenções, especialmente esses que envolvem patentes básicas com relação às quais ele teve nenhuma experiência humana e nenhum conhecimento acumulado para o guiar, como era o caso enquanto ele estava trabalhando na máquina falando, e a máquina de quadro comovente.

Quase todos grandes líderes, como Napoleon, Bismark, Joan de Arco, Cristo, Buddha, Confucius, e Maomé, compreendido, e provavelmente fez uso do sexto sentido quase continuamente. A porção principal da grandeza deles/delas consistiu no conhecimento deles/delas deste princípio.

O sexto sentido não é algo aquele pode se ir e pode vestir à vontade. Habilidade para usar este grande poder vem lentamente, por aplicação dos outros princípios esboçada neste livro. Raramente faz qualquer individual entre em conhecimento executável do sexto sentido antes da idade de quarenta. Mais freqüentemente o conhecimento não está disponível até a pessoa é bem passado cinqüenta, e isto, pela razão que as forças espirituais, com que o sexto sentido é relacionado assim de perto, não amadurece e fica

utilizável exclua por anos de meditação, ego-exame, e pensamento sério.

Não importa que você é, ou o que pode ter sido seu propósito lendo este livro, você pode ganhar por isto sem entender o princípio descrito neste capítulo. Isto é especialmente verdade se seu propósito principal for isso de acumulação de dinheiro ou outras coisas materiais.

O capítulo no sexto sentido foi incluído, porque o livro é projetado com a finalidade de apresentar uma filosofia completa pela qual os indivíduos podem unerringly guie eles atingindo tudo que eles perguntam de vida. O ponto de partida de toda a realização é DESEJO. O ponto terminando é aquela marca de CONHECIMENTO que conduz para compreensão-compreensivo de ego, enquanto entendendo de outros, entendendo das leis de Natureza, reconhecimento e compreensão de FELICIDADE.

Este tipo de entender só entra em sua abundância por familiaridade com, e uso do princípio do sexto sentido, conseqüentemente aquele princípio teve que ser incluído como uma parte desta filosofia, para o benefício desses que exigem mais que dinheiro.

Tendo lido o capítulo, você deve ter observado que enquanto lendo isto, você foi erguido a um nível alto de excitação mental. Esplêndido! Volte novamente agora a isto um mês de, leia mais uma vez, e observa que sua mente planará um ainda nível mais alto de excitação. Repita esta experiência de vez em quando, enquanto não dando nenhuma preocupação como muito ou como pequeno você aprende na ocasião, e eventualmente você se achará em posse de um poder que o permitirá a se livrar

desânimo, medo de mestre, superado procrastinação, e utiliza sua imaginação livremente. Então você terá sentido o toque daquele desconhecido " algo " que foi o espírito comovente de todo verdadeiramente grande líder de pensador, artista, músico, escritor, estadista,. Então você estará em posição transmutar seus DESEJOS na contraparte física ou financeira deles/delas tão facilmente quanto você pode deitar e pode deixar ao primeiro sinal de oposição.

## FÉ VS. TEMA!

Capítulos prévios descreveram como desenvolver FÉ, por Auto-sugestão, Desejo e o Subconsciente. Os próximos presentes de capítulo detalharam instruções para o domínio de MEDO.

Aqui será achado uma descrição cheia dos seis medos que são a causa de todo o desânimo, timidez, procrastinação, indiferença, indecisão, e a falta de ambição, ego-confiança, iniciativa, autocontrole, e entusiasmo.

O procure cuidadosamente como você estuda estes seis inimigos, como eles só podem existir em sua mente subconsciente onde a presença deles/delas será dura descobrir.

Também, se lembre como você analisa os " Seis Fantasma de Medo, que eles estão nada mais que fantasmas porque eles só existem na mente da pessoa.

Se lembre, também, que fantasma-criações de descontrolado causou a maioria das pessoas de dano fez às próprias mentes deles/delas, então, fantasmas podem

ser tão perigoso quanto se eles viveram e entraram na terra em corpos físicos.

O Fantasma do Medo de Pobreza que agarrou as mentes de milhões das pessoas em 1929 era tão real que causou a pior depressão empresarial que este país alguma vez soube. Além disso, este fantasma particular ainda amedronta alguns de nós fora de nossas inteligências.

## CAPÍTULO 15

### COMO BURLAR OS SEIS FANTASMAS DE MEDO

Faça Inventário de Você, Como Você Leu Este Capítulo de Conclusão, e Descubra quanto dos " Fantasmas " está Se levantando de Seu Modo ANTES DE você poder pôr qualquer porção desta filosofia em uso próspero, sua mente deve estar preparada receber isto. A preparação não é difícil. Começa com estudo, análise, e compreensão de três inimigos que você terá que ir.

Estas são INDECISÃO, DÚVIDA, e MEDO!

O sexto sentido nunca funcionará enquanto estes três negativos, ou qualquer deles permanece em sua mente. Os sócios deste trio profano estão próximo relacionados; onde a pessoa é achado, o outro dois são à mão íntimos.

INDECISÃO é a muda de MEDO! Se lembre disto, como você leia. Crystalizes de indecisão em DÚVIDA, a dois mistura e se torna MEDO! O " processo de mistura " está freqüentemente lento. Esta é uma razão por que estes três

inimigos são tão perigosos. Eles germinam e crescem sem o ser de presença deles/delas observado.

O resto deste capítulo descreve um fim que deve ser atingido antes da filosofia, como um todo, pode ser posto em uso prático. Também analisa uma condição que tem, mas ultimamente, números enormes reduzidos das pessoas para pobreza, e declara uma verdade que deve ser entendida por tudo que acumulam riquezas, se medido em termos de dinheiro ou um estado de mente de maior valor distante que dinheiro. O propósito deste capítulo é virar o refletor de atenção na causa e a cura dos seis medos básicos. Antes de nós podermos dominar um inimigo, nós temos que saber seu nome, seus hábitos, e seu lugar de domicílio. Como você leia, o analise cuidadosamente, e determine que, se qualquer, dos seis medos comuns eles prenderam a você.

Não seja enganado pelos hábitos destes inimigos sutis. Às vezes eles permanecem escondidos na mente subconsciente onde eles são difíceis localizar, e ainda mais difícil eliminar.

## OS SEIS MEDOS BÁSICOS

Há seis medos básicos, com um pouco de combinação da qual todo humano sofre a uma melodia ou outro. A maioria das pessoas é afortunado se eles não sofrerem o inteiro seis. Nomeado na ordem do deles/delas a maioria aparecimento comum, eles são: -

O medo de POBREZA

O medo de CRÍTICA

} a maioria da pessoa O medo de SAÚDE DOENTE  
} preocupações

O medo de PERDA DE AMOR DE ALGUÉM

O medo de IDADE VELHA

O medo de MORTE

Todos os outros medos são de importância secundária, eles podem se agrupar debaixo destes seis títulos.

O prevalência destes medos, como uma maldição para o mundo, corre em ciclos. Durante quase seis anos, enquanto a depressão era em, nós tropeçamos pelo ciclo de MEDO DE POBREZA. Durante a mundo-guerra, nós estávamos pelo ciclo de MEDO DE MORTE. Há pouco seguindo a guerra, nós estávamos pelo ciclo de MEDO DE SAÚDE DOENTE, como comprovado pela epidemia de doença que se esparramou no mundo inteiro.

Medos são nada além de estados de mente. O estado da pessoa de mente está sujeito a controle e direção. Médicos, como todo o mundo sabe, é menos sujeito a ataque através de doença que leigo ordinários, pela razão que os médicos não TEMEM DOENÇA. Foram conhecidos médicos, sem medo ou hesitação, para contatar centenas das pessoas fisicamente, diário como que estava sofrendo de tais doenças contagiosas pequeno-pox, sem ficar infectado. A imunidade deles/delas contra a doença consistiu, em grande parte, se não somente, na falta absoluta deles/delas de MEDO.

Homem não pode criar nada que ele não concebe primeiro na forma de um impulso de pensamento. Seguindo esta declaração, vem outra de ainda maior importância, isto é, os IMPULSOS de PENSAMENTO de

HOMEM COMEÇAM a SE TRADUZIR EM IMEDIATAMENTE o FÍSICO deles/delas EQUIVALENTE, SE ESSES PENSAMENTOS SÃO VOLUNTÁRIOS OU INVOLUNTÁRIOS. Impulsos pensados que são apanhados pelo éter, por mera chance (pensamentos que foram libertados por outras mentes) pode determinar o destino financeiro, empresarial, profissional, ou social da pessoa da mesma maneira que seguramente como faz os impulsos de pensamento qual cria por intenção e desígnio.

Nós estamos aqui pondo a fundação para a apresentação de um fato de grande importância para a pessoa que não entende por que algumas pessoas parecem ter " sorte enquanto outras de habilidade igual ou maior, treinamento, experiência, e

capacidade de cérebro, pareça destinado para montar com infortúnio. Este fato pode ser explicado pela declaração que todo ser humano tem a habilidade para controlar a própria mente dele completamente, e com este controle, obviamente, toda pessoa pode abrir a mente dele ao passo pesado pensou impulsos que estão sendo libertados através de outros cérebros, ou fecha as portas firmemente e admite só impulsos de pensamento da própria escolha dele.

Natureza dotou o homem de controle absoluto em cima de mas uma coisa, e isso é PENSADO. Este fato, juntou com o fato adicional que tudo que o homem cria, começa na forma de um pensamento, conduz um mesmo perto do princípio pelo qual MEDO pode ser dominado.



Se é verdade que TODO o PENSAMENTO TEM UMA TENDÊNCIA para SE VESTIR DENTRO SEU FÍSICO EQUIVALENTE (e isto é verdade, além de qualquer quarto razoável para dúvida), é igualmente verdade que não podem ser traduzidos impulsos de pensamento de medo e pobreza em condições de coragem e ganho financeiro.

As pessoas de América começaram a pensar em pobreza, enquanto seguindo o estrondo de Wall Street de 1929. Lentamente, mas seguramente aquele pensamento de massa era crystalized em seu físico equivalente que era conhecido como uma " depressão ". Isto teve que acontecer, está em conformidade com as leis de Natureza.

## O MEDO DE POBREZA

Não pode haver nenhum acordo entre POBREZA e RIQUEZAS! As duas estradas que conduzem a pobreza e riquezas viajam em direções opostas. Se você quiser riquezas, você tem que recusar aceitar qualquer circunstância que conduz para pobreza. (As palavra " riquezas " estão aqui usado em seu senso mais largo, significando propriedades financeiras, espirituais, mentais e materiais). O ponto de partida do caminho que conduz a riquezas é DESEJO. Em capítulo um, você recebeu instruções cheias para o próprio uso de DESEJO. Neste capítulo, em MEDO, você tem instruções completas por preparar fazer uso prático de DESEJO para sua mente.

Aqui, então, é o lugar para se dar um desafio que definitivamente determinará quanto desta filosofia você absorveu. Aqui está o ponto ao qual você pode virar o profeta e prediz, com precisão, isso que os cabos futuros

em estoque para você. Se, lendo este capítulo você busca disposto aceitar pobreza, você pode bem como se decida para receber pobreza. Esta é uma decisão que você não pode evitar.

Se você exigir riquezas, determine que forma, e quanto será exigido o satisfazer. Você sabe a estrada que conduz a riquezas. Você foi determinado um mapa de estrada que, se seguiu, o manterá naquela estrada. Se você negligencia fazer o começo, ou pára antes de você chegar, ninguém será culpar, mas VOCÊ. Esta responsabilidade é sua. Nenhuma álibi o salvará de aceitar a responsabilidade se você falhar agora ou recusa exigir riquezas de Vida, porque a aceitação pede mas um coisaincidentemente, a única coisa você pode controlar-e isso é um ESTADO DE MENTE. Um estado de mente é algo que aquele assume. Não pode ser comprado, deve ser criado.

Medo de pobreza é um estado de mente, nada mais! Mas é suficiente destruir as chances da pessoa de realização em qualquer empreendimento, uma verdade que ficou evidente dolorosamente durante a depressão.

Este medo paralisa a faculdade de razão, destrói a faculdade de imaginação, extermina ego-confiança, arruina entusiasmo, desencoraja iniciativa, conduz a incerteza de propósito, encoraja procrastinação, esfrega fora entusiasmo e faz para autocontrole uma impossibilidade. Leva o charme da personalidade da pessoa, destrói a possibilidade de pensamento preciso, desvia concentração de esforço, domina persistência, volta o ir-poder em nothingness, destrói ambição, beclouds a memória e convida fracasso em toda forma concebível; mata amor e assassina as emoções melhores

do coração, desencoraja amizade e convida desastre em cem formas, conduz a insônia, miséria e infelicidade-e tudo isso apesar da verdade óbvia que nós moramos em um mundo de em cima de-abundância de tudo o coração poderia desejar, com nada se levantando entre nós e nossos desejos, com exceção de falta de um propósito definido.

O Medo de Pobreza é, sem dúvida, o mais destrutivo dos seis medos básicos. Foi colocado à cabeça da lista, porque é o mais difícil de dominar. É exigida coragem considerável declarar a verdade sobre a origem deste medo, e ainda maior coragem para aceitar a verdade depois que fosse declarado. O medo de pobreza cresceu fora da tendência herdada de homem para ATACAR o membro da raça humana dele ECONOMICAMENTE. Quase todos animais abaixam que o homem está incentivado através de instinto, mas a capacidade deles/delas para pensar " está limitada, então, eles atacam um ao outro fisicamente. Tripule, com o senso superior dele de intuição, com a capacidade pensar e argumentar, não coma o membro da raça humana dele completamente, ele sai mais satisfação de " o comer " FINANCEIRAMENTE. O homem é tão avarento que toda lei concebível foi aprovada para o salvaguardar do membro da raça humana dele.

De todas as idades do mundo qual nós conhecemos qualquer coisa, a idade na qual nós vivemos parece ser um que é excelente por causa da dinheiro-loucura de homem. Um homem é considerado menos que o pó da terra, a menos que ele possa exibir uma conta bancária gorda; mas se ele dinheiro-nunca tem a MENTE COMO ELE ADQUIRIU Isto-ele é um " rei " ou um " tiro " grande; ele está sobre a lei, ele rege em políticas, ele domina em

negócio, e o mundo inteiro sobre ele arcos em respeito quando ele passa.

Nada traz homem que sofre tanto e humildade como POBREZA! Só esses que sofreram pobreza entendem o significado cheio disto.

Não é nenhuma maravilha que o homem teme pobreza. Por uma linha longa de homem de experiências herdado aprendeu, sem dúvida, que em alguns homens não podem ser confiados, onde importa de dinheiro e posses terrestres está preocupado. Esta é uma acusação bastante picando, a pior parte disto que é que é VERDADE.

A maioria de matrimônios está incentivada pela riqueza possuída por um, ou ambos as partes contratantes. Então, não é nenhuma maravilha que os tribunais de divórcio estão ocupados.

Tão ansioso é o homem para possuir riqueza que ele adquirirá isto de qualquer maneira ele poder-por métodos legais se possível-por outros métodos se necessário ou expediente.

Ego-análise pode descobrir fraquezas qual não gosta de reconhecer. Esta forma de exame é essencial a tudo que exigem de Vida mais que mediocridade e pobreza. Se lembre, como você você confere ponto através de ponto, que você é o tribunal e o júri, o advogado processando e o advogado para a defesa, e que você é o demandante e o acusado, também, que você está sendo julgado. Enfrente o squarely de fatos. Lhe pergunte perguntas definidas e demanda respostas diretas. Quando o exame terminou, você saberá mais de você. Se você não sente que você pode ser um juiz imparcial neste ego-exame, chama alguém que

o conhece bem servir como juiz enquanto você se interrogar. Você busca a verdade. Adquira, não importa a que custo embora possa o envergonhar temporariamente!

A maioria das pessoas, se perguntou o que eles temem a maioria, responderia, " eu não temo nada ". A resposta seria inexata, porque poucas pessoas percebem que eles são encadernados, desvantajosos, chicoteado espiritualmente e fisicamente por alguma forma de medo. Tão sutil e profundamente se sentido é a emoção de medo que aquele pode passar por vida carregada com isto, enquanto nunca reconhecendo sua presença. Só uma análise corajosa descobrirá a presença deste inimigo universal. Quando você começar tal uma análise, procure profundamente em seu caráter. Aqui é uma lista dos sintomas para os quais você deveria olhar:

## SINTOMAS DO MEDO DE POBREZA

INDIFERENÇA. Comumente expressado por falta de ambição; vontade para tolerar pobreza; aceitação de qualquer vida de compensação pode oferecer sem protesto; preguiça mental e física; falta de iniciativa, imaginação, entusiasmo e autocontrole

INDECISÃO. O hábito de permitir para outros fazer a pessoa está pensando. Ficando " na cerca ".

DÚVIDA. Geralmente expressado por álibis e desculpas projetou para cobrir para cima, explique fora, ou se desculpe para os fracassos da pessoa, às vezes expressou na forma de inveja desses que têm êxito, ou através de criticising eles.

**PREOCUPAÇÃO.** Normalmente expressado achando falta com outros, uma tendência para passar além a renda da pessoa, negligência de aparecimento pessoal, enquanto fazendo carranca e carranqueando; intemperance no uso de bebida alcoólica, às vezes pelo uso de narcóticos; nervosismo, falta de porte, autoconsciência e falta de egoconfiança.

**EM CIMA DE-PRECAUÇÃO.** O hábito de procurar o lado negativo de toda circunstância, enquanto pensando e falando de possível fracasso em vez de concentrar nos meios de ter sucesso. Sabendo todas as estradas a desastre, mas nunca procurando os planos para evitar fracasso. Esperando por " o tempo " certo para começar a colocar idéias e planos em ação, até que a espera se torna um hábito permanente. Se lembrando desses que falharam, e esquecendo esses que tiveram sucesso. Vendo o buraco no rosquinha, mas negligenciando o rosquinha. Pessimismo, conduzindo a indigestão, eliminação pobre, auto-intoxicação, respiração ruim e disposição ruim.

**PROCRASTINAÇÃO.** O hábito de tirar até amanhã que deveria ter sido último ano terminado. Gastando bastante tempo criando álibis e desculpas para ter feito o trabalho. Este sintoma é relacionado de perto a em cima de-precaução, dúvida e preocupação. Recusa para aceitar responsabilidade quando pode ser evitado. Vontade para chegar a um acordo em lugar de pôs para cima uma briga dura. Chegando a um acordo com dificuldades em vez de arrear e os usar como pedras pisando para avanço. Esperando com Vida por um centavo, em vez de prosperidade exigente, opulência, riquezas, satisfação e felicidade. Planejando o que fazer SE E QUANDO COLHIDO POR FRACASSO, em vez de QUEIMAR TODAS

as PONTES E FAZER RETIRADA IMPOSSÍVEL. Fraqueza de, e freqüentemente falta total de autoconfiança, definiteness de propósito, autocontrole, iniciativa, entusiasmo, ambição, frugalidade e habilidade de raciocínio são.

## POBREZA ESPERANDO EM VEZ DE RIQUEZAS

EXIGENTES. Associação com esses que aceitam pobreza em vez de buscar a companhia desses que exigem e recebem riquezas.

## DINHEIRO CONVERSAS!

Alguns perguntarão, " por que você escreveu um livro sobre dinheiro? Por que meça riquezas em dólares, só "? Alguns acreditarão, e justamente assim, que há outras formas de riquezas mais desejável que dinheiro.

Sim, há riquezas que não podem ser medidas em termos de dólares, mas há milhões das pessoas que dirão, me " Dê todo o dinheiro do que eu preciso, e eu acharei tudo o que eu quero " outro.

A razão principal por que eu escrevi este livro em como adquirir dinheiro que é o fato que o mundo tem mas ultimamente atravessou uma experiência que milhões esquerdos de homens e mulheres paralisaram com o MEDO DE POBREZA. O que este tipo de medo faz à pessoa foi descrito bem por Westbrook Pegler, no Mundo-telegrama de Nova Iorque, viz:

" Dinheiro é só molusco descasca ou discos de metal ou sucatas de papel, e há tesouros do coração e alma que dinheiro não pode comprar, mas a maioria das pessoas, enquanto sendo sem dinheiro, não pode se lembrar isto de

e sustentar os espíritos deles/delas. Quando um homem tem abaixo e fora e na rua, incapaz para arrumar qualquer emprego nada, algo acontece ao espírito dele que pode ser observado na inclinação dos ombros dele, o jogo do chapéu dele, o passeio dele e o olhar dele. Ele não pode escapar um sentimento de inferioridade entre pessoas com emprego regular, embora ele saiba que eles definitivamente não são o dele iguais em caráter, inteligência ou habilidade.

Por outro lado, "estes pessoas-até o amigo-tato dele um senso de superioridade e o considera, talvez inconscientemente, como uma vítima. Ele pode pedir emprestado durante um tempo, mas não bastante para continuar do modo acostumado dele, e ele não pode continuar pedindo emprestado muito tempo.

Mas pedindo emprestado em si mesmo, quando um homem estiver pedindo emprestado para viver somente, é uma experiência deprimindo, e o dinheiro falta o poder de dinheiro ganho para reavivar os espíritos dele. Claro que, nenhum disto aplica a vagabundos ou ne'er-fazer-poços habituais, mas só para homens de ambições normais e ego-respeito.

## 0" MULHERES ESCONDEM DESESPERO.

0"Mulheres no mesmo predicamento devem ser diferentes. Nós não pensamos de alguma maneira em mulheres nada considerando o abaixo-e-outers. Eles estão escassos no breadlines, eles raramente são vistos mendicantes nas ruas, e eles não são reconhecíveis em multidões pelos mesmos sinais claros que identificam os homens estourados. Claro que, eu não quero dizer o hags



arrastando das ruas de cidade que são o número oposto dos vagabundos masculinos confirmados. Eu quero dizer as mulheres razoavelmente jovens, decentes e inteligentes. Deve haver muitos deles, mas o desespero deles/delas não é aparente. Talvez eles se matam.

0"Quando um homem tem abaixo e fora ele tempo está usando as mãos dele por pensar. Ele pode viajar milhas para cuidar um homem de um trabalho e descobrir que o trabalho está cheio ou que é um desses trabalhos sem pagamento de base mas só uma comissão na venda de alguma bagatela inútil que ninguém compraria, exclua fora de piedade. Virando que abaixo, ele se acha atrás em nenhuma parte na rua com ir mas há pouco em qualquer lugar. Assim ele caminha e caminha. Ele contempla em janelas de loja a luxos que não são para ele, e sente inferior e dá modo a pessoas que param para olhar com um interesse ativo. Ele vaga na estação de via férrea ou se derruba na biblioteca aliviar as pernas dele e saturar para cima um pequeno calor, mas isso não está procurando um trabalho, assim ele adquire andamento novamente. Ele pode não conhecer isto, mas o aimlessness dele o dariam até mesmo se as mesmas linhas da figura dele não fizeram. Ele pode ser vestido bem nas roupas partidas em cima de dos dias quando ele teve um trabalho fixo, mas as roupas não podem disfarçar a inclinação.

0"DINHEIRO FAZ DIFERENÇA.

0"Ele vê milhares de outras pessoas, contadores ou balconistas ou químicos ou vagão dá, ocupe ao trabalho deles/delas e os inveja do fundo da alma dele. Eles

simplesmente têm as independências deles/delas, o egorespeito deles/delas e manhood, e ele não podem se convencer que ele é um homem bom, também, que entretanto ele discute isto e chega a uma hora de veredicto favorável depois de hora.

0"É só dinheiro que faz esta diferença nele. Com um pequeno dinheiro ele se seria novamente.

0"Alguns empregadores tiram proveito das pessoas abaixo que são e fora. As agências penduram pequenos cartões coloridos que oferecem salários miseráveis para estourados homem-\$12 uma semana, \$15 por semana.

Uns \$18 por trabalho de semana são uma ameixa, e qualquer um com \$25 por semana para oferecer não pendura o trabalho na frente de uma agência em um cartão colorido. Eu tenho um classificado cortado de um papel local que exige um balconista, um bem, penman limpo, para levar ordens de telefone para uma loja de sanduíche de 11 DA MANHÃ a 2 DA TARDE para \$8 um mês-não \$8 por semana mas \$8 por mês.

O anúncio também diz, religião de `State. ' você pode imaginar o desaforo brutal de qualquer um que exige um bem, penman limpo para 11 centavos por hora que investiga a religião da vítima? Mas isso é o que estourou as pessoas é oferecido ".

## O MEDO DE CRÍTICA

Há pouco como tripule originalmente veio este medo, ninguém definitivamente pode declarar, mas uma coisa é certa - ele tem isto em uma forma altamente desenvolvida.

Alguns acreditam que este medo fez seu aparecimento sobre o tempo que políticas se tornaram uma " profissão ". Outros acreditam pode ser localizado à idade quando as mulheres começaram a se interessar com " estilos " em vestuário cansativo primeiro.

Este autor, enquanto não sendo nem humorista nem um profeta, é inclinado para atribuir o medo básico de crítica àquela parte da natureza herdada de homem que não só o incita tomar o bens do membro da raça humana dele e mercadorias, mas justificar a ação dele por CRÍTICA do caráter do membro da raça humana dele. É um fato bem conhecido que um ladrão criticará o homem de quem ele roubar-que os políticos buscam escritório, não exibindo as próprias virtudes deles/delas e qualificações, mas tentando manchar os oponentes deles/delas.

O medo de objetos pegados de crítica em muitas formas, a maioria de qual é insignificante e trivial. Por exemplo, homens calvo-encabeçados estão calvos por nenhuma outra razão que o medo deles/delas de crítica. Cabeças ficam calvas por causa das faixas ajustando apertadas de chapéus que cortaram a circulação das raízes do cabelo. Homens usam chapéus, não porque eles na verdade os precisam, mas principalmente porque " todo o mundo está fazendo isto ".

As quedas individuais em linha e faz igualmente, para que não algum outro indivíduo o CRITICA. Mulheres raramente têm cabeças calvas, ou até mesmo cabelo magro, porque eles usam chapéus que ajustaram as cabeças deles/delas livremente, o único propósito dos chapéus que são adorno.

Mas, não deve ser suposto que as mulheres são livres do medo de crítica. Se qualquer mulher reivindicar ser superior tripular com referência a este medo, lhe pede que caminhe, enquanto usando um chapéu da vindima de 1890 rua abaixo.

Os fabricantes astutos de vestir não estiveram lentos capitalizar este medo básico de crítica, com que todo o gênero humano foi amaldiçoado. Toda estação os estilos em muitos artigos de mudança de vestuário cansativa. Quem estabelece os estilos? Certamente não o comprador de vestir, mas o fabricante. Por que ele muda tão freqüentemente os estilos? A resposta é óbvia. Ele muda os estilos assim ele pode vender mais roupas.

Pela mesma razão os fabricantes de automóveis (com alguns exceções raras e muito sensatas) estilos de mudança de modelos toda estação. Nenhum homem quer dirigir um automóvel que não é do mais recente estilo, embora o modelo mais velho pode ser de fato o carro melhor. Nós temos descrito a maneira na qual as pessoas se comportam debaixo da influência de medo de crítica como aplicado para as coisas pequenas e insignificantes de vida. Nos deixe examinar comportamento humano agora quando este medo afetar as pessoas com relação aos eventos mais importantes de relação humana. Leve praticamente qualquer pessoa que alcançou a idade de " maturidade " mental por exemplo (de 35 a 40 anos de idade, como uma média geral), e se você pudesse ler os pensamentos secretos da mente dele, você acharia uma descrença muito decidida em a maioria das fábulas ensinado atrás pela maioria do dogmatists e teólogos alguns décadas.

Porém, não freqüentemente vá você acha uma pessoa para que tem a coragem abertamente declare a convicção dele neste assunto. A maioria das pessoas vai, se apertou distante bastante, minta em lugar de admite que eles não acreditam as histórias associadas com aquela forma de religião que segurou as pessoas em escravidão antes da idade de descoberta científica e educação.

Por que faz a pessoa comum, até mesmo neste dia de esclarecimento, recue longe de negar a convicção dele nas fábulas que a base da maioria seja das religiões alguns décadas atrás? A resposta é, " por causa do medo de crítica ". Os homens e mulheres estiveram queimadas à estaca por ousar expressar descrença em fantasmas. Não é nenhuma maravilha nós herdamos uma consciência que nos faz tema crítica. O tempo era, e não tão longe no passado, quando crítica ainda levou severo que faz em alguns países.

O medo de crítica rouba o homem da iniciativa dele, destrói o poder dele de imaginação, limites a individualidade dele, toma a ego-confiança dele, e o faz dano de cem outros modos. Pais fazem freqüentemente as crianças deles/delas dano irreparável através de criticising eles. A mãe de um de meus amigos íntimos de juventude o castigava quase diariamente com um interruptor, enquanto sempre completando o trabalho com a declaração, " Você pousará na penitenciária antes de você tivesse vinte " anos. Lhe enviaram para um Reformatório à idade de dezessete. Crítica é a uma forma de serviço do qual todo o mundo tem muito. Todo o mundo tem uma ação disto que é entregue, gratis, se pediu ou não. Os mais próximos parentes da pessoa são freqüentemente os piores ofensores. Deveria ser reconhecido como um crime (em realidade é um crime

da pior natureza), para qualquer pai construir complexos de inferioridade na mente de uma criança, por crítica desnecessária. Empregadores que entendem natureza humana, adquira o melhor há em homens, não por crítica, mas através de sugestão construtiva. Pais podem realizar os mesmos resultados com as crianças deles/delas. Crítica plantará MEDO no coração humano, ou ressentimento, mas não construirá amor ou afeto.

## SINTOMAS DO MEDO DE CRÍTICA

Este medo quase é tão universal quanto o medo de pobreza, e seus efeitos são da mesma maneira que fatal a realização pessoal, principalmente porque este medo destrói iniciativa, e desencoraja o uso de imaginação.

Os sintomas principais do medo são:

**AUTOCONSCIÊNCIA.** Geralmente expressado por nervosismo, timidez em conversação e conhecendo os estranhos, movimento desajeitado das mãos e membros, trocando dos olhos.

**FALTA DE PORTE.** Expressado por falta de controle de voz, nervosismo na presença de outros, postura pobre de corpo, memória pobre.

**PERSONALIDADE.** Faltando em firmeza de decisão, charme pessoal, e habilidade para definitivamente expressar opiniões. O hábito de assuntos lado-pisando em vez dos conhecer squarely. Concordando com outros sem exame cuidadoso das opiniões deles/delas.

**COMPLEXO DE INFERIORIDADE.** O hábito de expressar ego-aprovação por palavra de boca e por ações, como uns

meios de cobrir para cima um sentimento de inferioridade. Palavras " grandes usando " para impressionar outros, (freqüentemente sem saber o real significado das palavras). Outros imitando em vestido, fala e modos. Ostentando de realizações imaginárias. Isto às vezes dá um aparecimento de superfície de um sentimento de superioridade.

EXTRAVAGÂNCIA. O hábito de tentar manter o ritmo do Joneses, " gastando além da renda da pessoa.

FALTA DE INICIATIVA. Fracasso para abraçar oportunidades para ego-avanço, tema expressar opiniões, falta de confiança nas próprias idéias da pessoa, dando respostas evasivas a perguntas perguntaram por superiores, hesitação de maneira e fala, decepção em palavras e ações.

FALTA DE AMBIÇÃO. Preguiça mental e física, falta de auto-asserção, lentidão alcançando decisões, facilmente influenciada por outros, o hábito de criticising outras atrás das parte de trás deles/delas e os lisonjeando às faces deles/delas, o hábito de aceitar derrota sem protesto, que deixa um empreendimento quando oposto por outros, suspeito de outras pessoas sem causa, faltando em tactfulness de maneira e fala, repugnância para aceitar a culpa por enganos.

## O MEDO DE SAÚDE DOENTE

Este medo pode ser localizado a hereditariedade física e social. É próximo associado, sobre sua origem, com as causas de medo de Idade Velha e o medo de Morte, porque conduz um de perto à borda de " mundos " terríveis quais o homem não conhece, mas interessando que ele que tem

incomodado histórias foi ensinado para alguns. A opinião é um pouco geral, também, aquelas certas pouco ético pessoas se ocupadas do negócio de " vender saúde " não tiveram um pequeno ver com manter vivo o medo de saúde doente.

No principal, o homem teme saúde doente por causa dos quadros terríveis que foram plantados na mente dele do que pode acontecer se morte deveria o colher. Ele também teme isto por causa do pedágio econômico que pode reivindicar.

Um médico respeitável calculou que 75% de todas as pessoas que visitam os médicos para serviço de profissional estão sofrendo com hipocondria (doença imaginária). Para isto foi mostrado convincentemente que o medo de doença, até mesmo onde não há a causa mais leve para medo, freqüentemente produz os sintomas físicos da doença temidos.

Poderoso e poderoso é a mente humana! Constrói ou destrói. Jogando nesta fraqueza comum de medo de saúde doente, dispensadores de medicamentos patentes colheram fortunas. Esta forma de imposição em humanidade crédula ficou tão prevalecente uns vinte anos atrás que a Revista Semanal de Navios carvoeiros administrou uma campanha amarga contra alguns dos piores ofensores no negócio de medicamento patente.

Durante a " epidemia de influenza " que começou durante a guerra mundial, o prefeito de Cidade de Nova Iorque deu passos drásticos para conferir o dano que as pessoas estavam se fazendo pelo medo inerente deles/delas de saúde doente. Ele chamou os homens de jornal e disse a



eles, " Cavalheiros, eu sinto isto necessário lhe pedir que não publique nenhuma manchete de susto relativo ao 'Flu' epidemia. A menos que você coopere comigo, nós teremos uma situação que nós não podemos controlar ". Os jornais deixaram de publicar histórias sobre o " influenza, " e dentro de um mês tinha sido conferida a epidemia prosperamente.

Por uma série de experiências administrada alguns anos atrás, era provou que podem ser feitas as pessoas doente através de sugestão. Nós administramos esta experiência causando três conhecidos para visitar as " vítimas, " cada de quem fez a pergunta, o que o aflige?

Você parece terrivelmente doente ". O primeiro perguntador normalmente provocou um sorriso, e um desinteressado " Oh, nada, eu sou certo, " da vítima. O segundo perguntador normalmente foi respondido com a declaração, " eu não sei exatamente, mas eu sinto mal ". O terceiro perguntador normalmente foi conhecido com a admissão honesta que a vítima estava sentindo na verdade doente.

Tenta isto em um conhecido se você duvidar que o fará incômodo, mas não leva a experiência muito longe. Há uma certa seita religiosa cujos os sócios levam vingança nos inimigos deles/delas pelo " método de hexing ". Eles chamam isto " colocando um feitiço " na vítima.

Há evidência opressiva que doença às vezes começa na forma de impulso de pensamento negativo. Tal um impulso pode ser passado de um note a outro, através de sugestão, ou criou por um indivíduo na própria mente dele.

Um homem que era santificado com mais sabedoria que este incidente poderia indicar, uma vez disse " Quando qualquer um me pergunta como eu sinto, eu sempre quero responder o derrubando.

Os doutores enviam os pacientes em climas novos para a saúde deles/delas, porque uma mudança de " atitude " mental é necessária. A semente de medo de saúde doente vive em toda mente humana. Preocupação, medo, desânimo, decepção negócios apaixonados e empresariais, cause esta semente para germinar e crescer. A recente depressão empresarial manteve as doutoras na corrida, porque toda forma de pensamento negativo pode causar saúde doente.

Decepções em negócio e posto apaixonado à cabeça da lista de causas de medo de saúde doente. Um homem jovem sofreu uma decepção apaixonado que o enviou para um hospital. Por meses ele pairou entre vida e morte. Especialista em terapêuticas sugestivas foi chamado. O especialista mudou as enfermeiras, enquanto o colocando em carga de pólvora de uma mulher jovem muito encantadora que começou (por prearranjo com o doutor) fazer amor a ele o primeiro dia da chegada dela no trabalho. Dentro de três semanas o paciente foi descarregado do hospital, enquanto ainda sofrendo, mas com um malady completamente diferente.

ELE ESTAVA NOVAMENTE APAIXONADO. O remédio era uma brincadeira, mas o paciente e a enfermeira estavam depois casadas. Ambos estão em saúde boa na hora desta escritura.

SINTOMAS DO MEDO DE SAÚDE DOENTE

Os sintomas disto medo quase universal é:

**AUTO-SUGESTÃO.** O hábito de uso negativo de egosugestão procurando, e esperando achar os sintomas de todos os tipos de doença. Doença imaginária "desfrutando" e falando disto como sendo real. O hábito de tentar todas "as modas passageiras" e "isms" recomendado por outros como tendo valor terapêutico. Falando com outras de operações, acidentes e outras formas de doença.

Experimentando com dietas, exercícios físicos, reduzindo sistemas, sem orientação profissional. Casa difícil cura, medicamentos patentes e "remédios de curandeiro".

**HIPOCONDRIA.** O hábito de falar de doença, concentrando a mente em doença, e esperar seu aparecimento até que uma fratura nervosa acontece. Nada que entra em garrafas pode curar esta condição. É tirado através de pensamento negativo e nada mais que pensamento positivo pode afetar uma cura.

Hipocondria, (um termo médico para doença imaginária) é dito que faz em ocasião como muito dano, como a doença que a pessoa teme poderia fazer. A maioria dos casos denominados de "nervos" vem de doença imaginária.

**EXERCÍCIO.** Medo de saúde doente interfere freqüentemente com próprio exercício físico, e resulta em em cima de-peso, causando a pessoa para evitar vida ao ar livre.

**SUSCETIBILIDADE.** Medo de fraturas de saúde doentes abaixo a resistência de corpo de Natureza, e cria uma

condição favorável para qualquer forma de doença que a pessoa pode contatar. É relacionado freqüentemente o medo de saúde doente ao medo de Pobreza, especialmente no caso do hipocondríaco que constantemente preocupa sobre a possibilidade de ter que pagar as contas de doutor hospital fatura, etc. Este tipo de pessoa gasta muito tempo preparando para doença, enquanto falando sobre morte, dinheiro econômico para cemitério divide, e despesas de enterro, etc.

EGO-MIMANDO. O hábito de fazer um lance para condolência, usando doença imaginária como a isca. (As pessoas recorrem freqüentemente a este truque para evitar trabalho). O hábito de fingir doença para cobrir preguiça clara, ou servir como uma álibi por falta de ambição.

INTEMPERANCE. O hábito de usar álcool ou narcóticos para destruir dores como dores de cabeça, neuralgia, etc., em vez de eliminar a causa.

O hábito de ler sobre doença e preocupar em cima da possibilidade de estar ferido por isto. O hábito de ler anúncios de medicamento patentes.

## O MEDO DE PERDA DE AMOR

A fonte original deste medo inerente precisa mas pequena descrição, porque cresceu obviamente fora do hábito polígamo de homem de roubar o companheiro do membro da raça humana dele, e o hábito dele de levar liberdades com ela sempre que ele pôde.

Ciúme, e outras formas semelhantes de praecox de demência crescem fora do medo herdado de homem da

perda de amor de alguém. Este medo é o mais doloroso de todos os seis medos básicos. Joga mais destruição provavelmente com o corpo e mente que quaisquer dos outros medos básicos, como conduz freqüentemente a loucura permanente.

O medo da perda de amor provavelmente data atrás à idade de pedra, quando os homens roubaram as mulheres por força bruta. Eles continuam roubando fêmeas, mas a técnica deles/delas mudou. Em vez de força, eles usam persuasão agora, a promessa de bonitas roupas, carros de motor, e outra " isca " muito mais efetivo que força física. Os hábitos de homem estão igual a eles estava ao amanhecer de civilização, mas ele os expressa diferentemente.

Análise cuidadosa mostrou que as mulheres são mais suscetíveis a este medo que os homens. Este fato é explicado facilmente. Mulheres aprenderam, de experiência, que os homens são por natureza polígamos, que neles não serão confiados nas mãos de rivais.

#### SINTOMAS DO MEDO DE PERDA DE AMOR

Os sintomas distintivos deste medo são: -

CIÚME. O hábito de ser suspeito de amigos e amou ones sem qualquer evidência razoável de chãos suficientes. (Ciúme é uma forma de praecox de demência que às vezes fica violento sem a causa mais leve). O hábito de esposa acusadora ou marido de infidelidade sem chãos. Suspeita geral de todo o mundo, fé absoluta em ninguém.

ACHADO DE FALTA. O hábito de achar falta com amigos, parentes, sócios empresariais e familiares na provocação mais leve, ou sem qualquer causa tudo que.

JOGANDO. O hábito de jogar, roubando, enganando, e se arriscando caso contrário, com a convicção que amor pode ser comprado. O hábito de gastar além dos meios da pessoa, ou contraindo dívidas, prover presentes para familiares, com o objeto de fazer uma exibição favorável. Insônia, nervosismo, falta de persistência, fraqueza de vá, falta de autocontrole, falta de ego-confiança, temperamento ruim.

## O MEDO DE IDADE VELHA

No principal, este medo cresce fora de duas fontes. Primeiro, o pensamento que idade velha pode trazer com isto POBREZA. Secundariamente, e sem dúvida a fonte mais comum de origem, de falsos e cruéis ensinamentos do passado que também foi misturado bem com " fogo e brimstone, " e outro cunningly de bogies projetaram para escravizar o homem por medo.

Homem tem duas razões muito sãs para o um crescimento dele fora da desconfiança dele do membro da raça humana dele que pode agarrar qualquer bens mundanos que ele pode possuir no medo básico de idade velha, e o outro surgindo dos quadros terríveis do além mundial que foi plantado na mente dele por hereditariedade social antes de ele entrasse em posse cheia da mente dele.

A possibilidade de saúde doente que é mais comum como pessoas envelhece mais, também é uma causa

contribuindo deste medo comum de idade velha. Erotismo também entra na causa do medo de idade velha, como nenhum homem aprecia o pensamento de diminuir atração de sexo.

A causa mais comum de medo de idade velha é associada com a possibilidade de pobreza. Poorhouse " não é uma bonita palavra. Lança um frio na mente de toda pessoa que enfrenta para a possibilidade de ter que passar os anos recusando dele em uma fazenda pobre.

Outro que contribui causa do medo de idade velha, é a possibilidade de perda de liberdade e independência, como idade velha pode trazer com isto a perda de liberdade física e econômica.

## SINTOMAS DO MEDO DE IDADE VELHA

Os sintomas de commonest deste medo são:

A tendência para reduzir a velocidade e desenvolver uma inferioridade complexo à idade de maturidade mental, ao redor da idade de quarenta, que acredita o ego da pessoa falsamente para estar deslizando " por causa de idade. (A verdade é aquele homem a maioria dos anos úteis, mentalmente e espiritualmente, é esses entre quarenta e sessenta).

O hábito de falar apologetically do ego da pessoa como " somente sendo velho " porque a pessoa alcançou a idade de quarenta, ou cinqüenta, em vez de inverter a regra e expressar gratidão por ter alcançado a idade de sabedoria e entender.

O hábito de exterminar iniciativa, imaginação, e egoconfiança acreditando o ego da pessoa falsamente muito velho para exercitar estas qualidades.

O hábito do homem ou mulher de quarenta penso com a pontaria de tentar se aparecer muito mais jovem, e afetando mannerisms de mocidade; assim ridículo inspirador por amigos e estranhos.

## O MEDO DE MORTE

A alguns este é o cruelest de todos os medos básicos. A razão é óbvia. Podem ser carregados o pangs terrível de medo associados com o pensamento de morte, na maioria de casos, diretamente a fanatismo religioso. Pagão " denominado " é menos amedrontado de morte que o mais " civilizado ". Para centenas de milhões de homem de anos tem feito as perguntas sem resposta imóveis, de onde " e " onde ".

De onde eu vim, e onde eu vou? Durante as idades mais escuras do passado, o mais esperto e astucioso não estava lento oferecer a resposta a estas perguntas, PARA UM PREÇO. Testemunhe, agora, a fonte principal de origem do MEDO DE MORTE.

" Entre em minha barraca, abrace minha fé, aceite meus dogmas, e eu lhe darei um ingresso que o admitirá imediatamente em céu quando você morre, " gritos um líder de sectarianism. " Permaneça fora de minha barraca, " diz o mesmo líder, " e pode o objeto pegado de diabo você e o queima ao longo de eternidade ".



ETERNIDADE é muito tempo. FOGO é uma coisa terrível. O pensamento de castigo eterno, com fogo, não só o homem de causas para temer morte, o causa freqüentemente perder a razão dele. Destrói interesse em vida e faz felicidade impossível.

Durante minha pesquisa, revisei eu um livro intitulou " UM Catálogo dos Deuses " em qual foi listado os 30,000 deuses que o homem tem worshiped. Pense nisto! Trinta mil deles, representados por tudo de um crawfish para um homem. É pequena maravilha que foram amedrontados os homens à aproximação de morte.

Enquanto o líder religioso pode não poder prover conduta segura em céu, nem, por falta de tal provisão, permita o infeliz descer em inferno, a possibilidade do posterior parece tão terrível que o muito pensamento disto se deita segura da imaginação de tal um modo realístico que paralisa razão, e jogos para cima o medo de morte.

Em verdade, SABE NENHUM HOMEM, e nenhum homem alguma vez soube, que céu ou inferno é como, nem qualquer homem sabe se qualquer lugar na verdade existe. Esta mesma falta de conhecimento positivo abre a porta da mente humana ao charlatão assim ele pode entrar e pode controlar que nota com a ação dele de prestidigitação e várias marcas de fraude piedoso e artifício.

O medo de MORTE não é agora como terra comum como era durante a idade quando havia nenhuma grande faculdade e universidades. Os homens de ciência viraram o refletor de verdade no mundo, e esta verdade está livrando os homens e mulheres rapidamente deste medo terrível de MORTE. Os homens jovens e mulheres jovens

que freqüentam as faculdades e universidades não são impressionadas facilmente por " fogo " e " brimstone ".

Pela ajuda de biologia, astronomia, geologia, e outras ciências relacionadas, foram dispersados os medos das idades escuras que agarraram as mentes de homens e destruíram a razão deles/delas.

Manicômios estão cheios com os homens e mulheres que foram furiosas, por causa do MEDO DE MORTE.

Este medo é inútil. Morte virá, não importa o que qualquer um pode pensar nisto. Aceite como uma necessidade, e distribua o pensamento de sua mente. Deve ser um, necessidade, ou não viria a tudo. Talvez não é tão ruim quanto foi pintado.

O mundo inteiro é composto de só duas coisas, ENERGIA e ASSUNTO. Em físicas elementares nós não aprendemos nem isso importe nem energia (as únicas duas realidades conhecidas para tripular) pode ser criado nem pode ser destruído. Podem ser transformadas assunto e energia, mas nem não pode ser destruído.

Vida é energia, se é qualquer coisa. Se nem energia nem assunto podem ser destruídos, claro que vida não pode ser destruída. Vida, como outras formas de energia, pode ser passada por vários processos de transição, ou muda, mas não pode ser destruído. Morte é mera transição.

Se morte não é nenhuma mera mudança, ou transição, então nada vem atrás de morte menos um sono longo, eterno, calmo, e sono não é nada ser temido. Assim você pode esfregar fora, sempre, o medo de Morte.

## SINTOMAS DO MEDO DE MORTE

Os sintomas gerais deste medo são: -

O hábito de PENSAR quase morrendo em vez de fazer o a maioria de VIDA, devido, geralmente, faltar de propósito, ou falta de uma ocupação satisfatória. Este medo é mais prevalecente entre o velho, mas às vezes o mais jovem é as vítimas disto. O maior de todos os remédios para o medo de morte é um DESEJO ARDENTE PARA

REALIZAÇÃO, apoiada por serviço útil a outros. Uma pessoa ocupada raramente tem tempo para pensar quase morrendo. Ele acha vida que vibra para preocupar sobre morte também. Às vezes o medo de morte é próximo associado com o Medo de Pobreza onde a morte da pessoa deixaria familiares indigente. Em outros casos, o medo de morte é causado por doença e o rompimento conseqüente abaixo de resistência de corpo física. O commonest causa do medo de morte é: doente-saúde, pobreza, falta de ocupação apropriada, decepção em cima de amor, loucura, fanatismo religioso.

## VELHA PREOCUPAÇÃO DE HOMEM

Preocupação é um estado de mente fundado em medo. Trabalha lentamente, mas persistently. É insiduous e sutil. Passo por passo " se cava dentro " até que paralisa a pessoa está argumentando faculdade, destrói autoconfiança e iniciativa. Preocupação é uma forma de medo contínuo causada então por indecisão é um estado de mente que pode ser controlada. Uma mente insegura é desamparada. Indecisão faz uma mente insegura. A maioria dos indivíduos falta a força de vontade para

alcançar decisões prontamente, e se levantar por eles depois que eles foram feitos, até mesmo durante condições de negócio normais. Durante períodos de desassossego econômico (como o mundo recentemente experimentado), o indivíduo é desvantajoso, não só pela natureza inerente dele estar lento a alcançar decisões, mas ele é influenciado pela indecisão de outros ao redor dele que criaram um estado de " indecisão " de massa.

Durante a depressão a atmosfera inteira, no mundo inteiro, estava cheia com " Fearenza " e " Worryitis, " os dois germe de doença mentais que começaram a se esparramar depois do frenesi de Wall Street em 1929. Há só um antídoto conhecido para estes germe; é o hábito de lembrete e DECISÃO firme. Além disso, é um antídoto que todo indivíduo tem que se solicitar.

Nós não preocupamos em cima de condições, uma vez nós alcançamos uma decisão para seguir uma linha definida de ação.

Eu entrevistei um homem que seria eletrocutado duas horas depois uma vez. O homem condenado era o mais tranqüilo de uns oito homens que estavam na morte-cela com ele. A tranqüilidade dele me incitou lhe perguntar como sentia para saber que ele estava entrando em eternidade em um tempo curto. Com um sorriso de confiança na face dele, disse ele, " sente bom.

Há pouco pense, irmão, minhas dificuldades terminarão logo. Eu tive nada mais que dificuldade todos minha vida. Foi um sofrimento para adquirir comida e vestindo. Logo eu não precisarei destas coisas. Eu senti bom desde então

eu aprendi com certeza que eu tenho que morrer. Eu me decidi então.

Como falou ele que ele devorou um jantar de proporções suficiente para três homens, comendo todo bocado da comida trazido a ele, e desfrutando aparentemente isto como muito como se nenhum desastre o esperasse.

DECISÃO deu esta resignação de homem ao destino dele! Decisão também pode prevenir a aceitação da pessoa de circunstâncias de undesired. Os seis medos básicos são traduzidos em um estado de preocupação, por indecisão. O, sempre do medo de morte, alivie, alcançando uma decisão para aceitar morte como um evento inevitável. Chicoteie o medo de pobreza alcançando uma decisão para se dar bem qualquer riqueza você pode acumular SEM PREOCUPAÇÃO. Ponha seu pé no pescoço do medo de crítica alcançando uma decisão para não PREOCUPAR sobre que outras pessoas pense, faça, ou diga. Elimine o medo de idade velha alcançando uma decisão para aceitar isto, não como um impedimento, mas como uma grande bênção que leva com isto sabedoria, autocontrole, e compreensão não conhecida a mocidade.

O absolva do medo de saúde doente pela decisão para esquecer de sintomas. Domine o medo de perda de amor alcançando uma decisão para se dar bem sem amor, se isso é necessário.

Mate o hábito de preocupação, em todas suas formas, localizando um general, decisão geral que nada que vida tem que oferecer vale o preço de preocupação. Com esta decisão virá porte, paz de mente, e tranquilidade de pensamento que trará felicidade.

Um homem cuja a mente não só está cheia com medo destrói as próprias chances dele de ação inteligente, mas, ele transmite estas vibrações destrutivas às mentes de tudo que entram em contato com ele, e destrói, também as chances deles/delas.

Até mesmo um cachorro ou um cavalo sabe quando seu mestre falta coragem; além disso, um cachorro ou um cavalo apanharão as vibrações de medo se livradas por seu mestre, e se comporta adequadamente. Abaixo abaixo a linha de inteligência no reino animal, a pessoa acha esta mesma capacidade para apanhar as vibrações de medo. Uma mel-abelha sente medo imediatamente na mente de um pessoa-porque o desconhecido de razões, uma abelha picará a pessoa cuja a mente está libertando vibrações de medo, muito mais prontamente que molestará que a pessoa cuja nota não registra nenhum medo.

As vibrações de passagem de medo de um notam a outro da mesma maneira que depressa e tão seguramente quanto o som da voz humana passa da estação de radiodifusão ao jogo receptor de um rádio-e PELO MÉDIO EGO-MESMO.

Telepatia mental é uma realidade. Pensamentos passam de um note a outro, voluntariamente, se ou não este fato é reconhecido por ou a pessoa que liberta os pensamentos, ou as pessoas que apanham esses pensamentos.

A pessoa que dá expressão, por palavra de boca, para negar ou pensamentos destrutivos são praticamente certos experimentar os resultados dessas palavras na forma de

uma pontapé-parte de trás " destrutiva ". A liberação de impulsos de pensamento destrutivos, só, sem a ajuda de palavras, também produz uma " propina " de mais modos que um. Em primeiro lugar, e talvez mais importante se lembrar, a pessoa que liberta pensamentos de uma natureza destrutiva, tem que sofrer dano pelo rompimento abaixo da faculdade de imaginação criativa.

Secundariamente, a presença na mente de qualquer emoção destrutiva desenvolve uma personalidade negativa que repele as pessoas, e freqüentemente os converte em antagonistas. A terceira fonte de dano para a pessoa que entretém ou liberta pensamentos negativos, mentiras neste significativo fato- estes pensamentoimpulsos não só estão danificando a outros, mas eles SE ENCRAVAM NA MENTE SUBCONSCIENTE DA PESSOA que OS LIBERTA, e lá se torna uma parte do caráter dele.

A pessoa nunca está terminado com um pensamento, somente libertando isto. Quando um pensamento é libertado, esparrama em toda direção, pelo médio do éter, mas também se planta permanentemente na mente subconsciente da pessoa que liberta isto.

Seu negócio em vida é, presumivelmente alcançar sucesso. Para ter êxito, você tem que achar paz de mente, adquira as necessidades materiais de vida, e acima de tudo, atinja FELICIDADE. Todos estas evidências de sucesso começam na forma de impulsos de pensamento. Você pode controlar sua própria mente, você tem o poder para alimentar qualquer impulsos de pensamento para isto você escolhe. Com este privilégio vai também a responsabilidade de usar isto construtivamente. Você é o mestre de seu próprio

destino terrestre da mesma maneira que seguramente como você tem o poder para controlar seus próprios pensamentos. Você pode influenciar, dirija, e eventualmente controla seu próprio ambiente, enquanto fazendo para sua vida o para o qual você quer isto ser-ou, você pode negligenciar exercitar o privilégio que é seu, fazer sua vida para ordenar, se lançando assim no mar largo de " Circunstância " onde você será lançado para cá e yon, como uma fatia nas ondas do oceano.

## O SEMINÁRIO DE O DIABO

### O SÉTIMO MAL BÁSICO

Além dos Seis Medos Básicos, há outro mau por qual as pessoas sofrem. Constitui uma terra rica na qual as sementes de fracasso crescem abundantemente. É tão sutil que sua presença não é descoberta freqüentemente. Esta aflição não pode ser classificada corretamente como um medo. **ESTÁ PROFUNDAMENTE SENTADO E MAIS FREQUENTEMENTE FATAL QUE TODOS OS SEIS MEDOS.** Para desejo de um nome melhor, nos deixe chamar esta **SUSCETIBILIDADE** má para **NEGAR INFLUÊNCIAS.**

Homens que sempre acumulam grandes riquezas se protegem contra este mal! A pobreza ferido nunca faça! Esses que têm sucesso em qualquer chamada têm que preparar resistir ao mal para as mentes deles/delas. Se você estiver lendo esta filosofia com a finalidade de acumular riquezas, você deveria se examinar muito cuidadosamente, determinar se você é suscetível negar influências. Se você negligenciar esta ego-análise, você perderá seu direito para atingir o objeto de seus desejos.



Faça os análise procurando. Depois que você leu as perguntas preparadas para esta ego-análise, o segure a uma contabilidade rígida em suas respostas. Vá à tarefa tão cuidadosamente quanto você procuraria qualquer outro inimigo que você soube estar o esperando em emboscada e lidar com suas próprias faltas como você vá com um inimigo mais tangível. Você pode se proteger facilmente contra ladrões de rodovia, porque a lei provê cooperação organizada por seu benefício, mas o " sétimo mal " básico é mais difícil dominar, porque golpeia quando você não está atento de sua presença, quando você é adormecido, e enquanto você está acordado. Além disso, sua arma é intangível, porque consiste em somente-um ESTADO DE MENTE. Este mal também é perigoso porque golpeia dentro tantas formas diferentes quanto há experiências humanas. Às vezes vem à mente pelas palavras bem-intencionadas dos próprios parentes da pessoa. A outros tempos, enfada de dentro, pela própria atitude mental da pessoa. Sempre é tão mortalmente quanto veneno, embora possa não matar como depressa.

## COMO SE PROTEGER CONTRA INFLUÊNCIAS DE NEGATIVO

Se proteger contra influências de negativo, se de sua própria fabricação, ou o resultado das atividades de pessoas negativas ao redor você, reconhece que você tem um IR-PODER, e pôs isto em uso constante, até que constrói uma parede de imunidade contra influências de negativo em sua própria mente.

Reconheça o fato que você, e todo outro ser humano, é, por natureza, preguiçoso, indiferente, e suscetível a todas as sugestões que harmonizam com suas fraquezas.

Reconheça que você é, por natureza, suscetível a todos os seis medos básicos, e montou. hábitos com a finalidade de contrariar todos estes medos.

Reconheça freqüentemente aquelas influências de negativo trabalham em você durante sua mente subconsciente, então eles são difíceis descobrir, e mantém sua mente fechada contra todas as pessoas que deprimem ou o desencorajam de qualquer forma.

Limpe fora seu tórax de medicamento, jogue fora toda a pílula engarrafa, e deixa de alcovitar a resfriados, dores, dores e doença imaginária.

Deliberadamente busque a companhia das pessoas para que o influenciam

PENSE E AJA PARA VOCÊ.

Não ESPERE dificuldades como eles têm uma tendência para não desapontar.

Sem dúvida, a fraqueza mais comum de todos os seres humanos é o hábito de deixar as mentes deles/delas aberto à influência negativa de outras pessoas. Esta fraqueza ainda mais é prejudicial, porque a maioria das pessoas não reconhece que eles são amaldiçoados por isto, e muitos que reconhecem isto, negligencie ou recuse corrigir o mal até que se torna uma parte incontrollável dos hábitos diários deles/delas.

Ajudar esses que desejam se ver como são realmente eles, a lista seguinte de perguntas esteve preparada. Leia as perguntas e declare suas respostas em voz alta, assim você pode ouvir sua própria voz. Isto fará isto mais fácil para você ser verdadeiro com você.

## PERGUNTAS DE TESTE DE EGO-ANÁLISE

Você reclama freqüentemente de " sentimento ruim, " e nesse caso, o que é a causa? Você acha falta com outras pessoas à provocação mais leve?

Você freqüentemente comete erros em seu trabalho, e nesse caso, por que? Você é sarcástico e ofensivo em sua conversação?

Você evita a associação de qualquer um deliberadamente, e nesse caso, por que? Você freqüentemente sofre com indigestão? Nesse caso, o que é a causa?

Vida parece fútil e o futuro desesperado a você? Nesse caso, por que? Você gosta de sua ocupação? Se não, por que?

Você sente freqüentemente ego-piedade, e nesse caso por que? Você é invejoso desses que o superam?

Ao qual dedica você a maioria tempo, pensando em SUCESSO, ou de FRACASSO? Você está ganhando ou autoconfiança perdedora como você envelhece mais? Você aprende algo de valor de todos os enganos?

Você está permitindo algum relativo ou conhecido para o preocupar? Nesse caso, por que? Você às vezes " está nas

nuvens " e a outros tempos nas profundidades de despondency? Quem tem a influência mais inspiradora em você? O que é a causa?

Você tolera negativo ou desencorajando influências que você pode evitar?

Você é descuidado de seu aparecimento pessoal? Nesse caso, quando e por que?

Você aprendeu a submergir suas dificuldades " estando muito ocupado para ser aborrecido por eles?

Você se chamaria um " fraco " invertebrado se você permitiu para outros fazer seu pensamento para você? Você negligencia tomando banho interno até que autointoxicação o faz doente-suave e irritável?

Quantas perturbações evitáveis o aborrecem, e por que você os tolera?

Você recorre a licor, narcóticos, ou cigarros para aquietar seus nervos "? Nesse caso, por que você não tenta irpoder ao invés?

Qualquer um " o importuna ", e nesse caso, por que razão?

Você tem um PROPÓSITO PRINCIPAL DEFINIDO, e nesse caso, o que é, e que plano o tem por alcançar isto? Você sofre de quaisquer dos Seis Medos Básicos? Nesse caso, qual ones?

O tenha um método pelo qual você pode se proteger contra a influência negativa de outros? Você faz uso deliberado de auto-sugestão para fazer sua mente positivo?

O qual avalia você a maioria, suas posses materiais, ou seu privilégio de controlar seus próprios pensamentos? Você é influenciado facilmente por outros, contra seu próprio julgamento?

Acrescentou hoje qualquer coisa de valor a seu tesouro de conhecimentos ou estado de mente? Você enfrenta squarely as circunstâncias que o fazem infeliz, ou evita a responsabilidade?

Você analisa todos os enganos e fracassos e tenta ganhar por eles ou, você leva a atitude que isto seu dever não é? Você pode nomear três de suas fraquezas mais prejudiciais?

O que está fazendo você para os corrigir?

Você encoraja que outras pessoas tragam as preocupações deles/delas a você para condolência? Você escolhe, de suas experiências diárias, lições ou influências que ajudam em seu avanço pessoal? Sua presença tem uma influência negativa em outras pessoas como uma regra?

Que hábitos de outras pessoas o aborrecem a maioria?

Você forma suas próprias opiniões ou se permite ser influenciado por outras pessoas?

Você aprendeu a criar um estado mental de mente com que você pode se proteger contra tudo desencorajando influências? Sua ocupação o inspira com fé e esperança?

Você está consciente de possuir forças espirituais de poder suficiente para o habilitar para manter sua mente livre de todas as formas de MEDO?

Faz sua ajuda de religião você manter sua própria mente positivo?

Você sente isto seu dever para compartilhar as preocupações de outras pessoas? Nesse caso, por que?

Se você acredita que " pássaros de um rebanho de pena junto " o que aprendeu você sobre você estudando os amigos quem você atrai?

Que conexão, se qualquer, você vê entre as pessoas com quem você associa de perto, e qualquer infelicidade que você pode sofrer?

Poderia ser possível que alguma pessoa quem você considera ser um amigo é, em realidade, seu pior inimigo, por causa da influência negativa dele em sua mente?

Por que regras o faça juiz que é útil e quem está danificando a você? Seus sócios íntimos são mentalmente superiores ou inferiores a você? Quanto intervalo de todo 24 horas você dedica:

um. sua ocupação

2. sono

3. jogo e relaxamento

4. conhecimento útil adquirindo
5. desperdício claro

Quem entre seus conhecidos, um. o encoraja a maioria

2. precauções você a maioria
3. o desencoraja a maioria

4. ajudas você a maioria de outros modos

O que é sua maior preocupação? Por que você tolera isto?

Quando outros oferecem que você livra, conselho não solicitado, você aceita isto sem dúvida, ou analisa o motivo deles/delas?

O que, acima de tudo outro, o faça a maioria DESEJO? Você pretende adquirir isto? Você para legando subordinar todos os outros desejos este aqui para?

Quanto cronometram diariamente você dedica a adquirir isto? Você muda freqüentemente sua mente? Nesse caso, por que? Você normalmente termina tudo o que você começa?

Você é facilmente impressionado pelo negócio de outras pessoas ou títulos profissionais, graus de faculdade, ou riqueza?

Você é influenciado facilmente por que outras pessoas pense ou diga de você?

Você supre a pessoas por causa do estado social ou financeiro deles/delas?

Quem acredita você o maior pessoa vivendo para ser?

Em que respeito está esta pessoa superior para você?

A quanto tempo estudando e respondendo estas perguntas dedicou você? (Pelo menos um dia é necessário para a análise e o respondendo da lista inteira.)

Se você respondeu todos este truthfully de perguntas, você sabe mais de você que a maioria das pessoas. Estude as perguntas cuidadosamente, volte uma vez a eles cada semana durante vários meses, e seja surpreendido à quantia de conhecimento adicional de grande valor a você, você terá ganho pelo método simples de responder o truthfully de perguntas. Se você não tem certeza relativo às respostas para algumas das perguntas, busca a deliberação desses que o conhecem bem, especialmente esses que não têm nenhum motivo o lisonjeando, e se vê pelos olhos deles/delas. A experiência estará surpreendendo.

Você tem CONTROLE ABSOLUTO em cima de mas uma coisa, e isso é seus pensamentos. Este é o mais significativo e inspirador de todos os fatos conhecido para tripular! Reflete o Divine de homem natureza. Este Divine prerrogativa é os meios exclusivos pelos quais você pode controlar seu próprio destino. Se você não controla sua própria mente, você pode estar seguro você controlará nada mais.



Se você deve ser descuidado com suas posses, deixe estar com relação a coisas materiais. Sua mente é sua propriedade espiritual! Proteja e use com o cuidado para o qual Divine Royalty é intitulada.

Você era determinado um IR-PODER por este propósito.

Infelizmente, não há nenhuma proteção legal contra esses que, ou por desígnio ou ignorância, envenene as mentes de outros através de sugestão negativa. Esta forma de destruição deveria ser castigável através de penalidades legais pesadas, porque pode e freqüentemente destrói as chances da pessoa de adquirir coisas materiais que são protegidas através de lei. Homens com mentes de negativo tentaram convencer o Thomas U. M. Edison que ele não pudesse construir uma máquina que registraria e reproduziria a voz humana, porque " eles disseram, " ninguém mais alguma vez tinha produzido tal uma máquina ". Edison não os acreditou. Ele soube que a mente pudesse produzir QUALQUER COISA que A MENTE poderia CONCEBER E poderia ACREDITAR, e aquele conhecimento era a coisa que ergueu o grande Edison sobre o rebanho comum.

Homens com mentes negativas contaram para F. W. Woolworth, ele iria " tentar sem dinheiro " para dirigir uma loja em cinco e dez centavo vendas. Ele não os acreditou. Ele soube que ele pudesse fazer qualquer coisa, dentro do razoável, se ele apoiasse os planos dele com fé. Exercitando o direito dele para manter as sugestões negativas de outros homens da mente dele do lado de fora, ele empilhou para cima uma fortuna de mais de cem milhões de dólares.

Homens com mentes negativas contaram para George Washington ele não pôde esperar ganhar contra as forças imensamente superiores do britânico, mas ele exercitou o Divine dele direito para ACREDITAR, então este livro foi publicado debaixo da proteção das Estrelas e Faixas, enquanto o nome de Deus Cornwallis foi todos menos esquecido.

Duvidando Thomases ridicularizaram desdenhosamente quando a Henry Ford experimentou o primeiro crudely dele construiu automóvel nas ruas de Detroit. Alguns nunca disseram a coisa ficaria prática. Outros disseram que ninguém pagaria dinheiro por tal um aparelho.

VAU DISSE, " EU CINGIREI A TERRA COM CARROS DE MOTOR SEGUROS, " E ELE FEZ!

A decisão dele para confiar no próprio julgamento dele já empilhou longe para cima uma fortuna maior que as próximas cinco gerações do descendents dele pode desperdiçar. Para o benefício desses que busca riquezas vastas, deixe se lembre que praticamente a diferença exclusiva entre a Henry Ford e uma maioria do mais de cem mil homens que trabalha para ele, é este-vau TEM UMA MENTE E CONTROLA ISTO, OS OUTROS TÊM MENTES QUE ELES não TENTAM CONTROLAR.

A Henry Ford foi mencionada repetidamente, porque ele é um exemplo espantoso disso que um homem com uma mente do próprio dele, e um testamento para controlar isto, pode realizar. O registro dele bate a fundação de debaixo daquela álibi tempo-usada, " eu nunca tive uma chance ". Ford nunca teve uma chance, ou, mas ele CRIOU UMA OPORTUNIDADE E APOIOU ISTO COM

PERSISTÊNCIA ATÉ QUE O FEZ mais RICO QUE CROESUS.

Note controle é o resultado de autodisciplina e hábito. Você ou controla sua mente ou o controla. Não há nenhum acordo de corredor-modo. O mais prático de todos os métodos por controlar a mente é o hábito de manter isto ocupado com um propósito definido, apoiado por um plano definido. Estude o registro de qualquer homem que alcança sucesso notável, e você observe que ele tem controle em cima da própria mente dele, além disso, que ele exercita aquele controle e dirige isto para o conseguimento de objetivos definidos. Sem este controle, sucesso não é possível.

CINQUENTA-SETE " ÁLIBIS FAMOSAS

Por Homem Velho SE

Pessoas que não têm sucesso têm uma característica distintiva em comum. Eles conhecem todas as razões por fracasso, e tem o que eles acreditam para ser álibis arapertadas para explicar a própria falta deles/delas de realização fora.

Algumas destas álibis são inteligentes, e alguns deles são justificáveis pelos fatos. Mas não podem ser usadas álibis para dinheiro. O mundo quer saber único O coisa-tenha ALCANÇADO SUCESSO?

Um analista de caráter compilou uma lista do comumente álibis usadas. Como você leu a lista, se examina cuidadosamente, e determina quanto destas álibis, se qualquer, é sua própria propriedade.

Também, se lembre a filosofia apresentada neste livro faz todo um destas álibis obsoleto. SE eu não tivesse uma esposa e família. . .

SE eu tivesse bastante " puxar ". . .

SE eu tivesse dinheiro. . .

SE eu tivesse uma educação boa. . .

SE eu pudesse arrumar um emprego. . .

SE eu tivesse saúde boa. . .

SE eu só tivesse tempo. . .

SE tempos fossem melhores. . .

SE outras pessoas me entendessem. . .

SE condiciona ao redor de mim só era diferente. . .

SE eu pudesse viver minha vida novamente em cima de. .  
.

SE eu não temesse o que ELES " diriam. . .

SE eu tivesse sido determinado uma chance. . .

SE eu tivesse uma chance agora. . .

SE outras pessoas não tivessem isto dentro para mim ". .  
.

SE nada acontece para me parar. . .

SE eu só fosse mais jovem. . .

SE eu pudesse fazer o que eu quero. . .

SE eu tivesse nascido rico. . .

SE eu pudesse conhecer " as pessoas " certas. . .

SE eu tivesse o talento que algumas pessoas têm. . .

SE eu ousasse me afirmar. . .

SE eu só tivesse abraçado oportunidades passadas. . .

SE as pessoas não seguissem meus nervos. . .

SE eu não tivesse que manter casa e cuidar as crianças. .  
.

SE eu pudesse economizar um pouco de dinheiro. . .

SE o chefe só me apreciasse. . .

SE eu só tivesse alguém para me ajudar. . .

SE minha família me entendesse. . .

SE eu morasse em uma cidade grande. . .

SE eu há pouco pudesse ser começado. . .

SE eu só fosse grátis. . .

SE eu tivesse a personalidade de algumas pessoas. . .

SE eu não fosse tão gordo. . .

SE meus talentos fossem conhecidos. . .

SE eu pudesse adquirir há pouco uma " fratura ". . .

SE eu só pudesse sair de dívida. . .

SE eu não tivesse falhado. . .

SE eu só soubesse como. . .

SE todo o mundo não me opusesse. . .

SE eu não tivesse tantas preocupações. . .

SE eu pudesse me casar a pessoa certa. . .

SE as pessoas não fossem tão bobas. . .

SE minha família não fosse tão extravagante. . .

SE eu estivesse seguro de mim. . .

SE sorte não estivesse contra mim. . .

SE eu não tivesse nascido debaixo da estrela errada. . .

SE não fosse verdade que " o que é ser será ". . .

SE eu não tivesse que trabalhar tão duro. . .

SE eu não tivesse perdido meu dinheiro. . .

SE eu vivesse em um bairro diferente. . .

SE eu não tivesse um " passado ". . .

SE eu só tivesse um negócio de meu próprio. . .

SE outras pessoas só me escutassem. . .

SE \* \* \* e este é o maior deles tudo \* \* \* eu tive a coragem para se ver como sou realmente eu, eu descobriria o que está errado comigo, e corrige isto, então eu poderia ter uma chance para ganhar por meus enganos e aprender algo da experiência de outros, porque eu sei que há algo ERRADO comigo, ou eu seria agora onde eu teria SIDO SE eu tivesse gastado mais tempo analisando minhas fraquezas, e menos tempo construindo álibis para os cobrir.

Álibis construindo com que explicar fracasso fora é um passatempo nacional. O hábito é tão velho quanto a raça humana, e é fatal a sucesso! Por que as pessoas agarram o deles/delas acaricie álibis? A resposta é óbvia. Eles defendem as álibis deles/delas porque ELES os CRIAM! A álibi de um homem é a criança da própria imaginação dele. É natureza humana para defender a própria cérebro-criança da pessoa.

Construindo álibis é um hábito profundamente arraigado. Hábitos são difíceis quebrar, especialmente quando eles provêm justificção para algo que nós fazemos. O Platão teve esta verdade em mente quando ele disse, " O primeiro e melhor vitória é conquistar ego. Ser conquistado através de ego é, de todas as coisas, o mais vergonhoso e vil ".

Outro filósofo teve o mesmo pensamento em mente quando ele disse, " era uma grande surpresa a mim quando eu descobri que a maioria da feiúra que eu vi em outros, era apenas uma reflexão de minha própria natureza ".

" Sempre foi um mistério a mim, Elbert Hubbard " dito, " por que as pessoas gastam tanto cronometre se enganando deliberadamente criando álibis para cobrir as fraquezas deles/delas. Se usou diferentemente, este mesmo tempo seria suficiente curar a fraqueza, de nenhuma álibi então seria precisada ".

Separando, eu o lembraria que " Vida é um tabuleiro de damas, e o jogador oposto você é TEMPO. Se você hesita antes de mover, ou negligencia mover prontamente, seus homens serão esfregados fora a tábua antes de TEMPO. Você está jogando contra um sócio que não tolerará INDECISÃO "!

Previamente você pode ter tido uma desculpa lógica para não tido forçado Vida a passar com tudo que você perguntou, mas aquela álibi está agora obsoleta, porque você está em posse da Mestre Key que destranca a porta às riquezas abundantes de Vida.

A Mestre Key é intangível, mas é poderoso! É o privilégio de criar, em sua própria mente, um DESEJO ARDENTE para uma forma definida de riquezas. Não há nenhuma penalidade para o uso da Chave, mas há um preço que você tem que pagar se você não usar isto. O preço é FRACASSO. Há uma recompensa de proporções estupendas se você pôs a Chave para usar. É a satisfação



que vem a tudo que conquistam ego e Vida de força para pagar tudo que é perguntada.

A recompensa é merecedora de seu esforço. Você fará o começo e vencerá?

" Se nós estamos relacionados, " disse o Emerson imortal, " nós nos encontraremos ".

Fechando, possa eu peço emprestado o pensamento dele, e diz, " Se nós estivermos relacionados, nós temos, por estas páginas, se encontrou ".

O FIM