Diseñado por LUVI

Estructura por LUVI

Fecha 06/09/2024

Version: 1.1



SOCIOS CLAVE



ACTIVIDADES CLAVE



PROPUESTA DE VALOR



RELACION CON EL CLIENTE



SEGMENTO CLIENTES

Consultores y expertos de Real Estate en Chile. México y Latinoamérica

Agencias de Marketing Digital

Asociaciones y Cámaras de Comercio del Sector Inmobiliario

Entidades Reguladoras y Organismos de Certificación Desarrollo y Mantenimiento de la Plataforma: Continuar con la innovación y actualización de la plataforma.
Gestión de Relaciones: Mantener y mejorar las relaciones con inmobiliarias y



RECURSOS CLAVE

brokers.

- Heroku
- Supabase Odoo
- Google Cloud

Proporcionamos a inmobiliarias mexicanas y brokers en Chile y Latinoamérica una plataforma integrada que facilita el acceso a una amplia red de contactos profesionales, junto con herramientas avanzadas de gestión de proyectos, comunicación y transacciones, optimizando así las oportunidades de negocio y la eficiencia operativa en ambos sectores.

- Soporte Personalizado:
- Chat en vivo
- Soporte telefonico
- Whatsapp
- Comunidad Online:
 - Foros
- Documentación
 - Tutoriales



CANALES

- Plataforma Online: Interfaz web y móvil para gestionar y visualizar proyectos, comunicarse y cerrar transacciones.
- Marketing Digital: Redes sociales, SEO y META

Inmobiliarias Mexicanas:
Buscan expandir su mercado,
alcanzar clientes
internacionales y mejorar la
gestión de sus proyectos.
• Brokers en Chile y
Latinoamérica:Desean
acceder a un mayor inventario
de propiedades y colaborar
eficientemente con

inmobiliarias de México.



ESTRUCTURA DE COSTOS



FUENTE DE INGRESOS

Desarrollo Tecnológico:

- Plataformas
- PaaS Equipo TI
 - Marketing y Ventas:

Inversión en marketing digital Equipo de ventas.

- Suscripciones: Planes de suscripción mensuales para inmobiliarias y brokers.
- Comisiones por Cierre de Transacciones: Porcentaje sobre las transacciones realizadas a través de la plataforma.