



Hallo, ich bin Arnaud Becuwe, Geschäftsführer der SHARIS GmbH, und suche Sie zur Unterstützung im Vertrieb und Business Development.

Seit 1997 entwickeln wir Onlineshops und Service-Portale für verschiedene B2B-Bereiche. Unsere Ansprechpartner sind ausschließlich Geschäftsleitungsmitglieder in den Funktionen Vertrieb, Marketing, Business Development oder IT.

Wenn Sie kontaktfreudig sind, gerne organisieren und in Eigenverantwortung arbeiten, ist das die richtige Aufgabe für Sie.

Wir suchen für unseren Standort Berlin eine/n

Vertriebsprofi, Verkaufstalent, Vertriebsassistentz (m/w)

Ihre Aufgaben:

Schwerpunkt der Tätigkeit ist der Aufbau neuer Kundenbeziehungen über telefonische Ansprache und die effektive Assistenz der Geschäftsführung Vertrieb.

- Aufbau neuer Kundenbeziehungen über telefonische Ansprache und schriftliche Korrespondenz
- Bedarfs- und Potentialermittlung bei möglichen Kunden
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenkontakte
- Aufbereitung von Statistiken und Auswertungen
- Bearbeitung von Terminanfragen, Terminverwaltung sowie Koordination und Organisation von Besprechungen und Workshops

Ihr Profil:

Folgende Qualitäten bringen Sie für die Position des Sales Assistant / Vertriebsassistenten mit:

- Sie konnten bereits erste Berufserfahrung als Vertriebsmitarbeiter/in bzw. im Inside Sales / Innendienst sammeln.
- Ein Studium (BWL oder Ähnliches) oder eine kaufmännische Ausbildung haben Sie erfolgreich abgeschlossen.
- Ausgeprägte Verhandlungs- und Abschlussstärke zeichnen Sie aus, auch in einem zum Teil schwierigen Markt- und Wettbewerbsumfeld.
- Sie verfügen über ein professionelles Auftreten und überzeugende Präsentationsfähigkeiten.
- Sie sind kontaktfreudig und kommunizieren gern und souverän mit Geschäftspartnern und potentiellen Kunden.
- Sie haben sehr gute Kenntnisse in Outlook und den gängigen MS-Office-Anwendungen (insbesondere Excel, Word sowie PowerPoint).
- Eine sehr hohe Zuverlässigkeit, Flexibilität und Lernbereitschaft runden Ihr Profil ab.

Unser Angebot:

Wir bieten Ihnen eine reizvolle Tätigkeit mit viel Gestaltungsspielraum, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.



- strategische und anspruchsvolle Aufgaben erwarten Sie täglich
- individuelle Karriereplanung
- Teambuilding- und Mitarbeiter-Events (Sommerfeste, Grillabende, Feierabend-Bier u.v.m)
- regelmäßige Weiterbildungen
- arbeiten in und mit einem dynamischen und hoch motivierten Team
- ein attraktiven Arbeitsplatz im Herzen der Metropole Berlin
- Festanstellung in einem innovativen, international ausgerichteten Unternehmen
- attraktive Vergütungsmodelle nach individueller Absprache

Nähere Informationen über SHARIS und ihre B2B-E-Commerce-Plattform, die Business Logic 7, finden Sie unter www.sharis.de.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

- für eine Vollzeit-Stelle?
- für eine Teilzeit-Stelle?

Dann freuen wir uns auf ein persönliches Gespräch mit Ihnen. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des gewünschten Eintrittstermins per E-Mail an:

Bewerbung@sharis.de