

27 hemliga säljknep PDF

Magnus Widgren, Niclas Franzén



Det här är bara ett utdrag ur 27 hemliga säljknep bok. Du kan hitta hela boken genom att klicka på knappen nedan.



Författare: Magnus Widgren, Niclas Franzén

ISBN-10: 9789147107476

Språk: Svenska

Filesize: 4523 KB

BESKRIVNING

Den här boken är för dig som tycker om att få som du vill. Den är även en inspirationskälla och ett utmärkt verktyg för dig som arbetar med marknadsföring eller försäljning. Du kanske är marknadschef och funderar över varför dina annonser inte ger den effekt som du önskar. Du kanske är krögare och vill få din meny att sälja. Du kanske driver en bilhandel och funderar över hur du med lite vardagspsykologi kan sälja dubbelt så många bilar. Du kanske inte jobbar alls men funderar över hur du ska få din sambo att göra som du vill. 27 hemliga säljknep avslöjar de allra mest slipade metoderna för att påverka andra människor och få din vilja igenom - utan att de ens märker det! Om din framgång är värd prislappen på den här boken så köp den.

VAD SÄGER GOOGLE OMDEN HÄR BOKEN?

27 Hemliga säljknep - bli en mästare på att få som du vill. 1 like. Book

Magnus är han aktuell som författare till succéboken "27 Hemliga säljknep - Bli en mästare på att få som du vill" Och här bjuder Magnus på 10 av sina knep.

27 hemliga säljknep som gör dig till en mästare ... av Magnus Widgren (Bok) 2010, Svenska, För vuxna. Biologisk försäljning så får du hjärnan att v

27 HEMLIGA SÄLJKNEP

[Fortsätt läsa...](#)