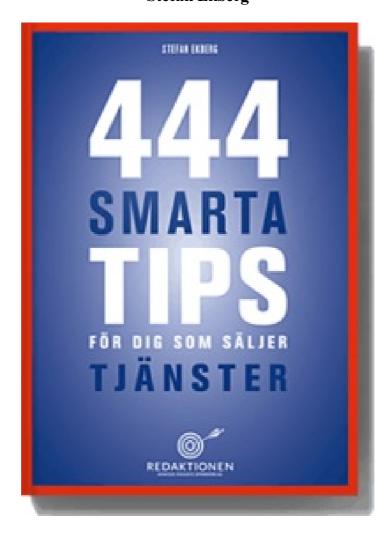
## 444 smarta tips för dig som säljer tjänster PDF Stefan Ekberg



Det här är bara ett utdrag ur 444 smarta tips för dig som säljer tjänster bok. Du kan hitta hela boken genom att klicka på knappen nedan.



Författare: Stefan Ekberg ISBN-10: 9789186909628

Språk: Svenska Filesize: 3139 KB

## **BESKRIVNING**

Här är en del av vad du får lära dig:Du vet väl att kunden köper DIG förstHur du blir en erkänd expert i din bransch inom tre månader15 sätt att motivera dig själv till framgångHur du vässar din personlighet så att kunderna faller för digSå skapar du egna informationsprodukter och nå fram till kunderna som expertSeminarier och föreläsningar gör ditt företag ännu starkareHur du lätt får flera TV-intervjuer, radioinslag - och artiklar skrivna om dig och ditt företagHur du höjer ditt självförtroende inför kundmötenHur du lyfter dig själv från en svackaKundernaHur du hanterar dem som bara vill ha gratis råd och inte anlita dig (historier ur verkligheten)7 tips om effektiv arbetsgång med alla kunderHur du presenterar dina idéer så att kunderna faller för demEn superteknik att använda när kunderna bara vill ha mer och mer gratisHur du sätter gränser för kundernaHur du hanterar kunders klagomålSå gör du om kunden är missnöjd och vill ha pengarna tillbakaTips om hur du förändrar och förbättrar en kundrelation när ditt eget företag förändrasHur du ger garantier som konsult utan att blinka - och får många fler kunder omedelbartTips om hur du kommer upp med en ny tjänst att säljaOvärderliga tips om att göra din tjänst till en produkt lätt som SimsalabimMarknadsföring och försäljningHur du manövrerar ut större konkurrenter och argumenten du kan använda mot demHur du lätt avgör vilka som är bra och vilka som är dåliga kunderHur du spionerar på kunderna och får ett övertag innan du träffar demSupertips för att höja ditt självförtroende inför kundmötenHur du gör ett fantastiskt intryck vid första kundmötetSex sätt att på allvar kunna mäta dig med dina större konkurrenterHur du hanterar kunder som aldrig kommer till skottHur du får nya kunder att aldrig hinna tänka på din konkurrentMer pengar tack!Så pratar du pengar med kunderna och känner dig bekväm med det10 enkla sätt att skaffa passiva inkomster9 vanliga tjänsteföretagare missar affärerFörhandlingsmisstag offertmisstag som gör att tjänsteföretagare gör och hur du undviker demHemlig metod - Så här gör du när kunden frågar vad det kostarTre alternativ till timdebitering för små företagHur du motiverar dina priser för dig själv och får mycket bättre självförtroendeVärldens vanligaste prismisstag för tjänsteföretagare och hur du undviker det8 sätt som gör det lättare för dig att motivera dina prishöjningar35 tips om ett mycket bättre kassaflöde i ditt företagTio sätt att öka dina vinster snabbt15 vanliga misstag som gör dina vinster mindreSaker att göra under lågsäsong eller när du får en svacka i affärernaIdébomben!!86 konkreta tips som gör dig och ditt företag starkare, bättre och mer framgångsriktInternetstrategi för tjänsteföretagareHur du får betalt av krångliga kunder8 Tecken på att det du säljer är på väg att tappa fotfästetHur du avgör om du har lyckats med din marknadsföring5 grundläggande sätt att få ditt företag att växa

## VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Motsvarar inte längre företagets hemsida kriterierna för moderna företag? Vi hjälper dig! ... att sälja dina produkter/tjänster ... som tjänst både i ...

Den här boken visar dig som säljer tid och kunskap vilka de mest effektiva genvägarna är till att höja priserna, få mer passiva inkomster och hur du gör för ...

Pris: 479 kr. storpocket, 2008. Skickas inom 2-5 vardagar. Köp boken 444 smarta tips för dig som säljer tjänster av Stefan Ekberg (ISBN 9789197706353) hos ...

## 444 SMARTA TIPS FÖR DIG SOM SÄLJER TJÄNSTER

Fortsätt läsa...