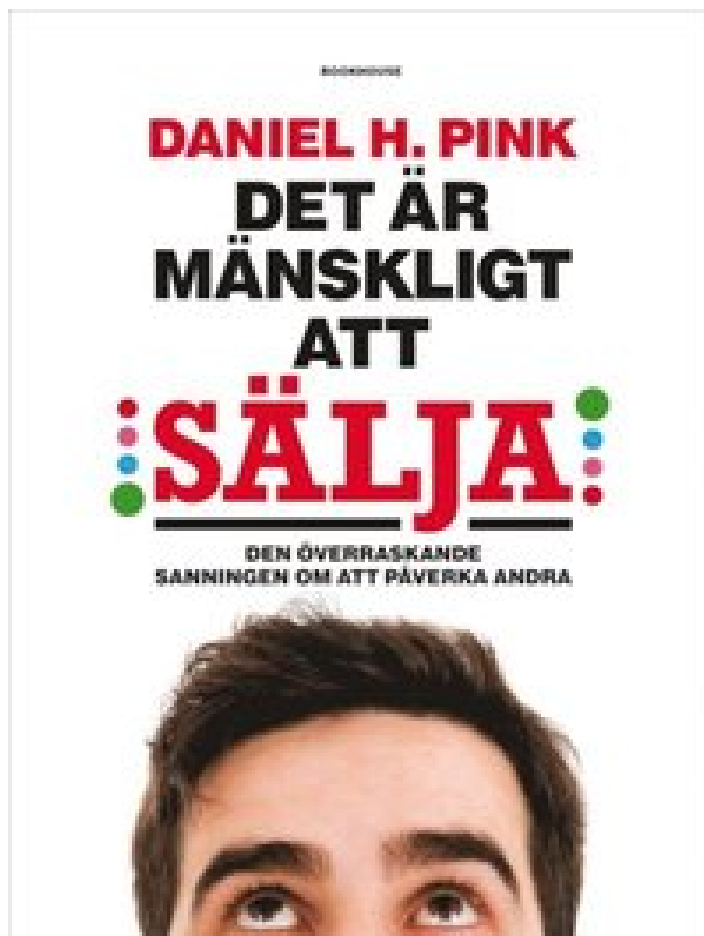


Keywords: Det är mänskligt att sälja : den överraskande sanningen om att påverka andra PDF pdf bok på svenska, ladda ner Det är mänskligt att sälja : den överraskande sanningen om att påverka andra ePUB, Det är mänskligt att sälja : den överraskande sanningen om att påverka andra las online, Det är mänskligt att sälja : den överraskande sanningen om att påverka andra download

Det är mänskligt att sälja : den överraskande sanningen om att påverka andra PDF

Fredrik Eklund, Bruce Littlefield



Det här är bara ett utdrag ur Det är mänskligt att sälja : den överraskande sanningen om att påverka andra bok. Du kan hitta hela boken genom att klicka på knappen nedan.



Författare: Fredrik Eklund, Bruce Littlefield

ISBN-10: 9789189388871

Språk: Svenska

Filesize: 4981 KB

BESKRIVNING

Det är mänskligt att sälja ger överraskande insikter om vad försäljning egentligen innefattar - på jobbet och i våra liv i övrigt. Äntligen en bok som tar försäljning på allvar. Och det är hög tid. Nio av tio arbetar med försäljning på ett eller annat vis men det är inte alla som säljer det som normalt förknippas med försäljning. Huvuddelen av försäljarna har helt andra yrkesbeteckningar än säljare: medarbetare som söker övertyga en kollega om en bra idé, entreprenörer som vill övertyga finansiärer om att satsa på deras projekt, lärare som övertygar elever om värdet av att studera, läkare som ger sina patienter förtroende för sin diagnos - alla är med som försäljare. Det är mänskligt att sälja erbjuder en helt ny syn på konsten att sälja och den bakomliggande vetenskapen. På samma sätt som i *Drivkraft* och *A whole new mind* presenterar Daniel Pink en hel uppsättning av studier från sociologin som ibland vänder upp och ner på tidigare övertygelser. Han ger oss en ny lista på vad som behövs för att övertyga andra och det handlar inte längre om "att alltid gå på avslut" är den bästa strategin och att de extroverta säljarna skapar det bästa resultatet. Pink ger oss sex pitchar att komplettera hisspitchen med och argumenterar för metoder att se andras perspektiv. Boken är insiktsfull och användbar och hjälper dig att förändra ditt sätt att se världen.

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Pris: 242 kr. Inbunden, 2013. Finns i lager. Köp Det är mänskligt att sälja : den överraskande sanningen om att påverka andra av Daniel H Pink på Bokus.com.

Nu kanske det inte är samma sak att som Dressmann sälja kalsonger genom ... naken sanning. Är det en ... tv-inslag om nyheter inom hälsa och det som kan ge ...

**DET ÄR MÄNSKLIGT ATT SÄLJA : DEN ÖVERRASKANDE SANNINGEN OM ATT
PÅVERKA ANDRA**

[Fortsätt läsa...](#)